

Bilaga 13 B
(Werel AB och Gergeobolagen)
till förundersökningsprotokoll

EB-4689-16

Grovt bedrägeri mm i

Falcon Funds SICAV PLC

mfl.

Del 2

Misstänkta:

Max Serwin (fd Emil Amir Ingmanson), 771006-0570
Mark Bishop, 560512-0000
Afram Gergeo, 770205-0316
mfl.

Förundersökningsledare:

Senior åklagare Jerker Asplund
Senior åklagare Ingela Ohlén
Senior åklagare Mårten Hallsten

Innehållsförteckning Werel och Gergeobolagen Del B

Nordfin Capital AB

PM Nordfin Capital AB.....	1
----------------------------	---

Beslag o överlämnade handlingar

PM Beslag BG 1187-13 Markus Winfridsson.....	101
PM Beslag BG1175 Peter Swartling.....	305
PM lämnade handl av Mathiesen vid förhör 190221.....	475

Penningsströmmar Falcon-bolag

Pengarna från Falocn till Werel o Gergeo-koncernern	523
---	-----

Anteckning SKV möte hos Werel

Anteckningar från SKV besök hos WEREL.....	546
--	-----

Mail avs Serwin och Werel

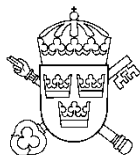
PM Beslag BG1175 EMILS mejl.....	551
----------------------------------	-----

Tjänsteanteckning över rättshjälp från San Marino

Tjänsteanteckning San Marino.....	586
-----------------------------------	-----

Bilagor

170823 09_00 Bankccis	588
MLA fr San Marino.....	594
NFC RPMT EUR500K 110717	614
NFC RPMT EUR500K 120717	615
NFC RPMT EUR500K 230517	616
NFC RPMT EUR500K 240517	617
Nordfin låneavtal.....	618



EKOBROTTSMYNDIGHETEN
3:e ekobrottskammaren Stockholm
Ekorevisor Lars Eriksson

PROMEMORIA

Datum

2019-10-30

Diariernr (åberopas vid korresp)

EB-4689-16

1

Nordfin Capital AB, 559027-5300

1 Sammanfattning

Nordfin Capital AB beskrivs kortfattat nedan enligt uppgifter från bolagsverket samt lämnade årsredovisningar. Särskild granskning har skett avseende överföringar till Nordfin Capital AB från Gergeo Invest AB under 2016-2017. Sammanfattningsvis så har det överförts ca 48 MSEK fördelat på tio transaktioner. Dessa pengar har till största del i anslutning till insättning förts vidare till nedan bolag. Varav den största delen är överfört till dotterbolaget i Finland.

Datum	Mottagare	Belopp
2016-07-15	Alcoc OY	122 727
2016-07-19	Werel OY	3 411 138
2016-10-17	Solid Venture Capital Ltd.	3 000 000
2016-10-31	Solid Venture Capital Ltd.	243 715
2016-09-28	Norden fin Capital OY	4 900 000
2016-09-29	Norden fin Capital OY	4 900 000
2016-09-30	Norden fin Capital OY	4 900 000
2016-10-25	Norden fin Capital OY	4 900 000
2016-10-26	Norden fin Capital OY	4 900 000
2016-11-10	Norden fin Capital OY	2 940 000
2016-12-19	Norden fin Capital OY	3 920 000
2017-07-12	Gergeo Invest AB (kto San Marino Banca CIS S.P.A)	4 900 000
		43 037 580

2 Uppdraget

Mitt uppdrag har varit att upprätta en allmän beskrivning av Nordfin Capital AB från bildandet av företaget per 2015-09-23 fram till och med räkenskapsåret 2017-12-31.

Uppdrag har även varit att dokumentera hur de pengar som Nordfin Capital erhöll från Gergeo Invest AB under 2016-2017 har använts. Överföringarna till Nordfin Capital AB finns beskrivna i promemoria upprättad av Lars-Inge Johansson per 2019-10-07, "Gransknings PM om till vad pengarna från Falcon Funds till Werel och Gergeo-koncernen använts"

3 Granskat material

Material som har varit tillgängligt vid min granskning har varit:

- Handlingar från bolagsverket inklusive inlämnade årsredovisningar räkenskapsåren 2015/2016 samt 2017.

- Optionsavtal 2016-07-01 mellan Magnus Fridlund (Säljare) samt Afram Gergeo, Gergeo Holding AB (Köpare) avtalas att köparen har rätten att under optionstiden 2016-07-01 – 2018-07-01 köpa samtliga aktier, 500 st, i Nordfin Capital AB, 559027-5300 för 500 000 kr.
- Gergeo Invest AB konto x7808 (SHB)
- Gergeo Invest AB konto x3049 (SHB)
- Nordfin Capital AB konto 7860497 SEK (Nordea)
- Nordfin Capital AB konto 7860497 EUR (Nordea)
- Nordfin Capital AB konto 8062457 SEK (Nordea)
- Transaktionsunderlag från Nordea

4 Allmänt om företaget

Nordfin Capital AB registrerades hos bolagsverket 2015-09-23 som ett lagerbolag. Verksamhetens inriktning har enligt årsredovisning räkenskapsår 2016 samt 2017 varit att erbjuda en nyckelfärdig fakturering och finansieringslösning för Nordisk elbolag. Affärsidén är att göra factoringflöden effektivare, enklare och mindre kostsam för bolagets kunder. Det första förlängda räkenskapsåret omfattar perioden 2015-09-23 – 2016-12-31. Räkenskapsåret omfattar därefter perioden januari-december. Företaget har sitt säte i Stockholm. Under oktober 2016 startades det upp en verksamhet i Finland via det helägda dotterbolaget Norden Fin Capital OY.

4.1 Ägarförhållanden

2016-12-31

Enligt årsredovisning ägs företaget av Magnus Fridlund till 100% då han innehar samtliga 500 aktier. Ett helägt dotterbolag i Finland. Norden Fin Capital OY, 2701303-9.

2017-12-31

Enligt årsredovisning är företaget ett helägt dotterbolag till SWEA Holding AB, 559103-2817. Helägt dotterbolag är fortfarande Norden Fin Capital OY, 2701303-9

4.2 Optionsavtal försäljning samtliga aktier

Enligt underskrivet optionsavtal 2016-07-01 mellan Magnus Fridlund (Säljare) samt Afram Gergeo, Gergeo Holding AB (Köpare) avtalas att köparen har rätten att under optionstiden 2016-07-01 – 2018-07-01 köpa samtliga aktier, 500 st, i Nordfin Capital AB, 559027-5300 för 500 000 kr. Optionspremie utgår med 100 000 kr enligt avtalet och betalas 2016-07-04. Handlingarna är från beslag 2018-9000-BG11-2 och avser beslag Söderströms Revisionsbyrå i Gävle och återfanns i årsparmen för Gergeo Holding AB 2016. Se avtalet samt betalningen av optionspremien i bilaga 1.

4.3 Kontrollbalansräkning

Uppgifter från årsredovisningar. Se bilaga 2.

2016-12-31

Det har upprättats kontrollbalansräkning under räkenskapsåret som visar att det egna kapitalet ej är återställt. Kapitalet återställt per 2016-12-31 genom utfästelse om aktieägartillskott.

2017-12-31

Det har upprättats kontrollbalansräkning per 2017-06-30 som visar att det egna kapitalet är återställt.

4.4 Företagsnamn

Företagsnamnet har varit Nordfin Capital AB. Namnändring har skett i början av 2019 till Svenska fakturaspecialisten AB. Se bilaga 3.

4.5 Styrelse**2015-09-23 – 2015-11-04**

Lagerbolagsbildarna

2015-11-04 – 2016-03-14

Patrik Wadheden, 701220-5550, Göteborg, ledamot

Magnus Fridlund, 780225-0253, Stockholm, suppleant och VD

2016-03-14 – 2016-09-05

Patrik Wadheden, 701220-5550, Göteborg, ledamot och ordförande

Sebastian Hagman, 830324-0553, London, ledamot

Magnus Fridlund, 780225-0253, Stockholm, suppleant och VD

2016-09-05 – 2017-07-24

Patrik Wadheden, 701220-5550, Göteborg, ledamot och ordförande

Sebastian Hagman, 830324-0553, London, ledamot och VD

Magnus Fridlund, 780225-0253, Stockholm, suppleant

2017-07-24 –

Patrik Wadheden, 701220-5550, Göteborg, ledamot och ordförande

Sebastian Hagman, 830324-0553, London, ledamot och VD

Elisabeth Vulin, 710125-4881 Göteborg, suppleant

Datumen avser när ändringsanmälan inkom till bolagsverket. Se uppgifter från bolagsverket i bilaga 4.

4.5 Verksamhetens omfattning

Av årsredovisning framgår följande förhållanden.

Räkenskapsår	2015/2016	2017
Omsättning	2 458 403	5 586 275
Resultat efter finansiella poster	-4 367 251	-3 780 156
Antal medelantalet anställda	4	4
Personalkostnader	1 773 430	3 496 977
Balansomslutning	45 811 743	25 253 942

5 Pengar från Gergeo Invest AB 2016-2017

Enligt gransknings PM upprättad av Lars-Inge Johansson per 2019-10-07, "Gransknings PM om till vad pengarna från Falcon Funds till Werel och Gergeo-koncernen använts" framgår på sid 8 att det har förts över pengar från Gergeo Invest AB till Nordfin Capital AB under 2016-2017.

Mitt uppdrag har varit att dokumentera hur dessa pengar har använts hos Nordfin Capital AB genom analys av kontoutdrag. Nedan tabell visar överföringar som skett från Gergeo Invest AB's konton i SHB till Nordfin Capital AB's valutakonto i Nordea. Eftersom transaktionerna avser konton i två valutor, både SEK samt EUR, har jag valt att presentera beloppen i SEK i en särskild kolumn. Har använt mig av valutakursen 9,80 SEK för EUR.

Datum	Från konto	Belopp	Val	SEK	Till konto
2016-07-13	Gergeo Invest AB kto x7808 SHB	5 000 000	SEK	5 000 000	Nordfin Capital AB kto 7860497
2016-09-19	Gergeo Invest AB kto x7808 SHB	5 000 000	SEK	5 000 000	Nordfin Capital AB kto 7860497
2016-09-27	Gergeo Invest AB kto x3049 SHB	500 000	EUR	4 900 000	Nordfin Capital AB kto 7860497
2016-09-28	Gergeo Invest AB kto x3049 SHB	500 000	EUR	4 900 000	Nordfin Capital AB kto 7860497
2016-09-29	Gergeo Invest AB kto x3049 SHB	500 000	EUR	4 900 000	Nordfin Capital AB kto 7860497
2016-10-19	Gergeo Invest AB kto x3049 SHB	500 000	EUR	4 900 000	Nordfin Capital AB kto 7860497
2016-10-20	Gergeo Invest AB kto x3049 SHB	500 000	EUR	4 900 000	Nordfin Capital AB kto 7860497
2016-10-25	Gergeo Invest AB kto x3049 SHB	500 000	EUR	4 900 000	Nordfin Capital AB kto 7860497
2016-12-13	Gergeo Invest AB kto x3049 SHB	500 000	EUR	4 900 000	Nordfin Capital AB kto 7860497
2017-06-20	Gergeo Invest AB kto x7808 SHB	4 400 000	SEK	4 400 000	Nordfin Capital AB kto 7860497
				48 700 000	

Hänvisning till kontoutdrag:

Gergeo Invest AB kto x7808 SHB. Se bilaga 5.

Gergeo Invest AB kto x3049 SHB. Se bilaga 6.

Nordfin Capital AB kto 7860497 Nordea. Se bilaga 7-8.

5.1 Överföring till andra bolags bankkonton

När pengarna kommer in på Nordfin Capital AB's konto så görs överföringar i anslutning till insättningarna till ett antal bolags konton. Huvuddelen av överföringarna sker till det finska dotterbolaget Norden Fin Capital OY. Vidare sker överföringar till Werel AB, Solid Venture Capital Ltd. samt till Gergeo Invest AB's konto i san Marino. Jag har endast dokumenterat de transaktioner som möjliggjorts tack vare insättningarna.

Insättning till Nordfin Capital AB och påföljande överföring till andra bolags konton redovisas nedan:

2016-07-13 sker insättning 5 000 000 SEK (Sid 68)

Överföring 2016-07-15 122 727 SEK till Alcoc OY Nordea Finland (Sid 78)

Överföring 2016-07-19 3 411 138 SEK till Werel OY Nordea Finland. (Sid 79)

2016-09-19 sker insättning 5 000 000 SEK (Sid 68)

Överföring 5 000 000 SEK till eget kto 8062457. (Sid 77).

Överföring 2016-10-17 3 000 000 SEK till Solid Venture Capital Ltd. (Sid 80)

Överföring 2016-10-17 243 715 SEK till Solid Venture Capital Ltd. (Sid 81)

Resterande del av insättningen förbrukas via olika betalningar samt överföring till egna konton. Har inte kunnat dra några slutsatser avseende dessa.

2016-09-27 sker insättning 4 900 000 SEK (500 000 EUR) (Sid 70)

Överföring 2016-09-28 4 900 000 SEK (500 000 EUR) till Norden Fin Capital OY (Sid 82)

2016-09-28 sker insättning 4 900 000 SEK (500 000 EUR) (Sid 70)

Överföring 2016-09-29 4 900 000 SEK (500 000 EUR) till Norden Fin Capital OY (Sid 83)

2016-09-29 sker insättning 4 900 000 SEK (500 000 EUR) (Sid 69)

Överföring 2016-09-30 4 900 000 SEK (500 000 EUR) till Norden Fin Capital OY (Sid 84)

2016-10-19 sker insättning 4 900 000 SEK (500 000 EUR) (Sid 70)

Överföring 2016-10-25 4 900 000 SEK (500 000 EUR) till Norden Fin Capital OY (Sid 85)

2016-10-20 sker insättning 4 900 000 SEK (500 000 EUR) (Sid 70)

Överföring 2016-10-26 4 900 000 SEK (500 000 EUR) till Norden Fin Capital OY (Sid 86)

2016-10-25 sker insättning 4 900 000 SEK (500 000 EUR) (Sid 70)

Överföring 2016-11-10 2 940 000 SEK (300 000 EUR) till Norden Fin Capital OY (Sid 87)

Resterande del av insättningen förs vidare till eget konto där det förbrukas via olika betalningar samt vidare överföringar till egna konton. Har inte kunnat dra några slutsatser avseende dessa.

2016-12-13 sker insättning 4 900 000 SEK (500 000 EUR) (Sid 70)

Överföring 2016-12-19 3 920 000 kr (400 000 EUR) till Norden Fin Capital OY. (Sid 88)

Resterande del av insättningen förs vidare till eget konto där huvuddelen förbrukas via olika betalningar. Har inte kunnat dra några slutsatser avseende dessa.

2017-06-20 sker insättning 4 400 000 SEK (Sid 68)

Överföring 2017-07-12 3 900 000 SEK till eget kto 7860497 EUR kontot (sid 72) vilket medför insättning om 400 818 EUR (Sid 75) därefter uttag 2017-07-13 4 900 000 (500 000 EUR) (Sid 89) till Gergeo Invest AB.

Sammanställning av överföringarna visas i nedan tabell:

Datum	Mottagare	EUR	Belopp	Sid
2016-07-15	Alcoc OY		122 727	78
2016-07-19	Werel OY		3 411 138	79
2016-10-17	Solid Venture Capital Ltd.		3 000 000	80
2016-10-31	Solid Venture Capital Ltd.		243 715	81
2016-09-28	Norden fin Capital OY	500 000	4 900 000	82
2016-09-29	Norden fin Capital OY	500 000	4 900 000	83
2016-09-30	Norden fin Capital OY	500 000	4 900 000	84
2016-10-25	Norden fin Capital OY	500 000	4 900 000	85
2016-10-26	Norden fin Capital OY	500 000	4 900 000	86
2016-11-10	Norden fin Capital OY	300 000	2 940 000	87
2016-12-19	Norden fin Capital OY	400 000	3 920 000	88
2017-07-13	Gergeo Invest AB (kto San Marino Banca CIS S.P.A)	500 000	4 900 000	89
			43 037 580	

5.2 Överföring till Solid Venture Capital Ltd.

Överföring sker i två poster till Solid Venture Capital Ltd. konto i Metro Bank UK. Kontonummer 18633663. Se tabellen ovan. Transaktionerna kommer in på kontot 2016-10-19 samt 2016-11-02 och är på 270 523 GBP samt 21 424 GBP och förbrukas på några dagar. Se bifogat kontoutdrag i bilaga 11.

5.3 Överföring till Norden Fin Capital OY

Överföring sker i sju poster till Norden Fin Capital OY's bankkonto i Nordea Finland. Kontonummer 167038. Enligt kontoutdrag så förs pengarna vidare till Werel OY. Enligt uppgifter på kontoutdragen tillhörande Norden Fin Capital OY så framgår det att överföringarna avser "Invoice purch", "Werel invoice" "Factoring amount for invoice batch" "Werel factoring" "Invoice fee" samt Finance fee" "Norden Fin Capital OY Financing" "Norden Fin Capital OY Factoring". Se bifogat kontoutdrag i bilaga 12.

5.3 Överföring till Gergeo Invest AB (kto San Marino)

Det sker totalt två överföringar till Gergeo Invest AB's konto i San Marino Banca, på 500 000 EUR vardera från Nordfin Capital AB per 2017-07-12 samt 2017-07-13. Varav den ena är dokumenterad i ovan tabell. Se kontoutdrag i bilaga 8.

Lars Eriksson

Lars Eriksson

Hänvisningar till underlag:

Bilaga 1.	Optionsavtal.	Sid 7.
Bilaga 2.	Årsredovisning.	Sid 16.
Bilaga 3.	Ändring företagsnamn.	Sid 51.
Bilaga 4.	Bolagsverket.	Sid 53.
Bilaga 5.	Gergeo Invest AB Konto x7808 (SHB).	Sid 68.
Bilaga 6.	Gergeo Invest AB Konto x3049 (SHB).	Sid 69.
Bilaga 7.	Nordfin Capital AB konto 7860497 SEK (Nordea).	Sid 72.
Bilaga 8.	Nordfin Capital AB konto 7860497 EUR (Nordea).	Sid 75.
Bilaga 9.	Nordfin Capital AB konto 8062457 SEK (Nordea).	Sid 77.
Bilaga 10.	Transaktionsunderlagen från Nordea avseende överföringarna.	Sid 78.
Bilaga 11.	Solid Venture Capital Ltd. konto 18633663 Metro Bank UK.	Sid 90.
Bilaga 12.	Norden Fin Capital OY konto 167038	Sid 91.

Överföring till annan bank

Från

Kontohavare: **GERGEO HOLDING AB**
Kontonummer: 918 843 588
BIC/IBAN: HANDSESS / SE23 6000 0000 0009 1884 3588
Kontoform: Affärskonto
Valuta: SEK
Kontoförande kontor: 6111 Stockholm Stureplan

Till

Mottagarnamn: **Magnus Fridlund**
Kontonummer: 54110048524
Valuta: SEK

Belopp: **SEK 100 000,00**
Överföringsdatum: 2016-07-04

Text på avsändarkonto: **Köp av aktier**
Text på mottagarkonto: Köp av aktie
Utförd via: Internet

Registrerat: 2016-07-04 16.58 AFRAM GERGEO Internet
Slutgodkänt: 2016-07-04 16.58 AFRAM GERGEO Internet

6

OPTIONSAVTAL

Köption-aktier

Mellan Gergeo Holding AB med organisationsnummer 559009-8785 och adress Kungsgatan 6, 6tr, 111 43 Stockholm härnå efter under benämningen "Köparen" och Magnus Fridlund med personnummer 780225-0253 och adress Malmgårdsvägen 26, 116 38 Stockholm, härnå efter under benämningen "Säljaren" och gemensamt benämnda "Parterna" har följande optionsavtal träffats.

Bilagor

Avtalet består av detta huvuddokument samt följande bilagor:

1. Aktieboken
2. Köpeavtal

För det fallet att handlingarnas innehåll inte överensstämmer har huvuddokumentet företräde framför bilagorna. Bilagorna har företräde enligt den ovanstående ordningen.

Definitioner

I Avtalet skall nedan angivna termer ha följande betydelse:

Med **Aktierna** avses 500 st aktier i Bolaget, motsvarande hundra (100) procent av såväl aktiekapital som röstetal i Bolaget.

Med **Avtalet** avses detta huvuddokument och vid var tid gällande bilagor.

Med **Bolaget** avses NordFin Capital AB med organisationsnummer 559027-5300.

Med **Köpeskillning** avses ett belopp om 500 000 kronor.

Med **Optionstiden** avses perioden fr.o.m. 2016-07-01 t.o.m. 2018-07-01.

Med **Tillträdesdagen** för Aktierna avses den dag som infaller tre (3) bankdagar efter dagen för utövande av optionen.

1 Bakgrund

1.1 Aktier

Säljaren är ägare till 500 aktier i Bolaget, envar aktie med ett kvotvärde om 200 kronor.

2 Option

2.1 Optionsrätt

Köparen ges härigenom en oåterkallelig optionsrätt att förvärva aktier i Bolaget från Säljaren i enlighet med de villkor som anges i detta avtal. Optionen är ej delbar och omfattar även de

aktier som vid tidpunkten för optionens utövande må ha tillkommit Säljaren i egenskap av ägare till ovan angivna aktier i Bolaget genom ny-, fondemission eller split

2.2 Underrättelse vid utnyttjande

Om Köparen önskar utnyttja optionen enligt ovan skall Köparen skriftligen i rekommenderat brev till Säljaren lämna underrättelse härom. Optionen anses utövad fem (5) dagar efter det att det rekommenderade brevet avsänts.

2.3 Optionstid

Optionen får utövas under Optionstiden.

2.4 Köpeskilling

Vid utnyttjande av optionsrätt enligt ovan skall aktieöverlåtelse ske mot erläggande av Köpeskillingen. Överlåtelse skall ske genom att parterna daterar och undertecknar köpeavtal enligt bilaga 2.

2.5 Tillträdesdag

Aktierna skall tillträdas på Tillträdesdagen. Köpeskillingen skall erläggas kontant på Tillträdesdagen.

2.6 Utdelning

Rätten till utdelning för räkenskapsåret under vilken optionen utövas tillkommer Säljaren.

2.7 Säljarens åtagande

Säljaren förbinder sig att, intill dess option utövs eller om så ej sker intill utgången av optionstiden, tillse att Bolagets verksamhet bedrivs enligt tidigare tillämpade principer samt att Köparen får tillgång till all väsentlig information om Bolagets verksamhet. Beslut i följande frågor kräver Köparens godkännande.

- a) Ändring av bolagsordning.
- b) Ändring av Bolagets aktiekapital, utgivning av teckningsoptioner, konvertibler och vinstandels- eller kapitalandelslån.
- c) Vinstutdelning och uttag av aktieägare utöver marknadsmässig lön.
- d) Likvidation eller fusion.
- e) Anställning av vd eller annan nyckelperson samt förändring av befintligt avtal med sådan person.
- f) Avyttring av Säljaren tillhörig aktie i Bolaget.
- g) Beslut rörande inriktningen av Bolagets verksamhet.
- h) Väsentlig organisatorisk förändring.
- i) Bildande av dotterföretag.
- j) Avtal eller förändring av avtal av väsentlig betydelse för Bolagets verksamhet.
- k) Avtal eller förändring av avtal mellan Bolaget och dess ägare.

3 Ersättning

3.1 Optionspremie

Som ersättning för den rätt Köparen erhåller enligt detta avtal skall Köparen vid undertecknandet av detta avtal till Säljaren utge en ersättning om 100 000 kronor.

6

4 Överlåtelse av Avtalet

4.1 Överlåtelse och pantsättning

Part får inte helt eller delvis överlåta eller pantsätta sina rättigheter och/eller skyldigheter enligt detta avtal utan den andra partens skriftliga godkännande.

5 Meddelanden

5.1 Meddelande och kontaktuppgifter

Meddelanden under detta avtal skall lämnas genom bud, rekommenderat brev, telefax eller e-post till parternas ovan angivna eller senare meddelade adresser.

5.2 Tillhanda

Meddelande skall anses ha kommit mottagaren tillhanda:

1. om avlämnat med bud, vid överlämnandet mot kvittens; och
2. om avsänt med rekommenderat brev, på tredje dagen efter avlämnandet för postbefordran.

5.3 Ändringar

Adressändringar skall meddelas part på sätt som föreskrivs i denna punkt.

6 Sekretess

6.1 Konfidentiell information

Parterna förbinder sig att inte för tredje man avslöja konfidentiell information, som parterna erhåller eller erhållit från varandra med anledning av detta avtal.

6.2 Definition av konfidentiell information

Med "konfidentiell information" avses i detta avtal varje upplysning - teknisk, kommersiell eller av annan art, oavsett om upplysningen dokumenteras eller inte - med undantag för,

1. upplysning, som är allmänt känd eller kommer till allmän kännedom på annat sätt än genom brott från parts sida mot innehållet i denna bestämmelse,
2. upplysning, som part kan visa att part redan kände till innan mottagandet från den andra parten,
3. upplysning, som part mottagit eller kommer att mottaga från tredje man utan att vara bunden av sekretessplikt i förhållande till denne.

7 Ändringar av avtalet

7.1 Giltighetskrav på ändringar i avtalet

Ändringar av avtalet skall vara skriftliga och undertecknas av parterna för att vara giltiga.

8 Tvist

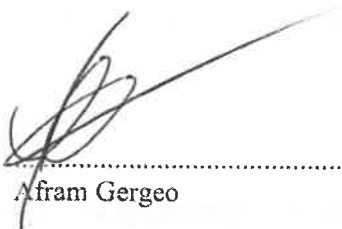
8.1 Tvist

Tvist i anledning av detta avtal skall slutligt avgöras av Stockholms tingsrätt som första instans.

Avtalet har upprättats i två (2) likalydande exemplar, av vilka Parterna tagit var sitt.

Stockholm, 2016-07-01

Köpare

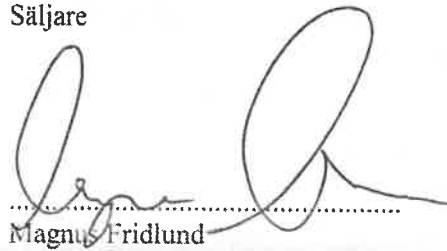


.....
Afram Gergeo

Gergeo Holding AB

Stockholm, 2016-07-01

Säljare



.....
Magnus Fridlund



BILAGA 2

KÖPEAVTAL

Säljare:	Magnus Fridlund, 780225-0253, Malmgårdsvägen 26 116 38 Stockholm
Köpare:	Gergeo Holding AB, 559009-8785 företr Afram Gergeo
Objekt:	Säljaren överlåter 500 aktier i NordFin Capital AB, 559027-5300, nedan kallat Bolaget
Köpeskilling:	500 000 kronor (1000kr/st)

§1 Information

Till grund för detta avtal har legat följande handlingar avseende Bolaget;

- a. Verifikationer avseende transaktioner fram till avtalsdatum;
- b. Bolagets registreringsbevis samt stiftelseurkund.

Säljaren garanterar att av Säljaren och Bolaget lämnad information i alla delar är korrekt och att de handlingar och uppgifter som omnämns ovan i denna bestämmelse innehåller all för Köparen väsentlig information om Bolaget och dess verksamhet och således ger en fullständig och korrekt bild av Bolagets förhållanden.

§2 Köpeskilling

Köpeskillingen skall erläggas i sin helhet senast 30 dagar från avtalsdatum till av Säljaren anvisat konto.

§3 Aktier, garanti etc.

Säljaren garanterar:

- a. att Bolagets registrerade aktiekapital uppgår till 50 000 kronor fördelat på 500 aktier;
- b. att ovan omnämnda aktier utgör 100 % av Bolaget utgivna aktier och att dessa till fullo betalats;
- c. att Säljaren innehar Bolagets samtliga aktier med full äganderätt och att dessa ej graveras av panträtt, optionsrätt, hembud eller andra belastningar;
- d. att alla Bolagets aktier har samma rätt;

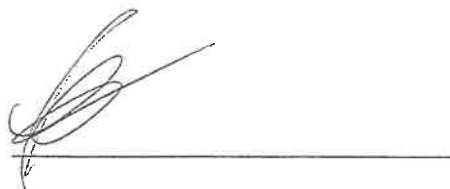
- e. att beslut ej fattats om utgivande av nya aktier (inkluderande utgivande av nya aktier i anledning av s k split), konvertibla skuldebrev, skuldebrev förenade med optionsrätt till nyteckning eller vinstandelsbevis.

Detta avtal har upprättats i två likalydande exemplar av vilka parterna tagit var sitt.

Stockholm den



Magnus Fridlund



Gergeo Holding AB,
Afram Gergeo

6

AKTIEBREV

Nr 1 - 500

utfärdat i

Nordfin Capital AB
559027-5300

Antal aktier: 500 Aktier

Ägare:
Magnus Fridlund
780225-0253

som härmed tillförsäkras motsvarande andel i bolaget med
rättigheter och skyldigheter enligt gällande lag och bolagsordning.

Stockholm 2015-12-11

Bolagskategori

☒ privat aktiebolag ☐ publikt aktiebolag

För dessa aktier gäller

☐ Förförbehåll ☐ Samtyckesförbehåll ☒ Hembudsförbehåll ☐ Inlösenförbehåll ☐ Omvandlingsförbehåll

Aktieslag (i förekommande fall)

☐ A-aktier ☐ B-aktier ☐ Stamaktier ☐ Preferensaktier

- Aktieboksblad -

Aktienummer: 1 - 500**Bolag:** Nordfin Capital AB**Org nr:** 559027-5300**Antal aktier:** 500 Aktier**Aktieslag:** ☐ A-aktier ☐ B-aktier ☐ Stamaktier ☐ Preferensaktier
I förekommande fall**Ägare**

Datum: 2015-09-23

Namn: Svenska Standardbolag AB

Person/orgnr: 556059-8434

Postadress: Box 292 791 27 Falun

Ny ägare

Datum: 2015-09-30

Namn: Magnus Fridlund

Person/orgnr: 780225-0253 **E-post:**

Postadress: Malmgårdsvägen 26 116 38 Stockholm

Ny ägare

Datum:

Namn:

Person/orgnr: **E-post:**

Postadress:

För dessa aktier gäller:

- ☐ Aktiebrev har utfärdats
- ☐ Aktiebrev har ej utfärdats

- ☐ Förköpsförbehåll (ABL 4:18)
- ☐ Samtyckesförbehåll (ABL 4:8)
- ☒ Hembudsförbehåll (ABL 4:27)
- ☐ Inlösenförbehåll (ABL 20:31)
- ☐ Omvandlingsförbehåll (ABL 4:6)

2017-07-12

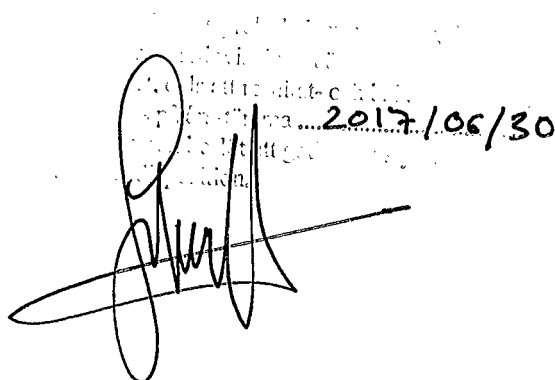
BILAGA 2

Årsredovisning Nordfin Capital AB

Org.nr 559027-5300

Räkenskapsår 2015-09-23 - 2016-12-31

2017/06/30

A handwritten signature in black ink is written over a faint, circular official stamp. To the right of the signature, the date '2017/06/30' is stamped in a bold, sans-serif font.

2017072509416

Årsredovisning

Nordfin Capital AB

Org.nr 559027-5300

Räkenskapsår 2015-09-23 - 2016-12-31

Nordfin Capital AB
Org.nr 559027-5300

1 (13)

2017072509417

Årsredovisning för räkenskapsåret 2015-09-23 - 2016-12-31

Styrelsen och verkställande direktören för Nordfin Capital AB avger härmed följande årsredovisning.

Innehåll	Sida
Förvaltningsberättelse	2
Resultaträkning	3
Balansräkning	4
Tilläggsupplysningar	6

Styrelsens säte: Stockholm

Företagets redovisningsvaluta: Svenska kronor (SEK).

Alla belopp redovisas, om inget annat anges, i kronor (kr).

Nordfin Capital AB
Org.nr 559027-5300

Förvaltningsberättelse

Information om verksamheten

Bolagets verksamhet består av att erbjuda en nyckelfärdig fakturering och finansieringslösning för Nordiska elbolag. Bolaget har även inkassotillstånd. Bolagets affärsidé är att göra factoringflöden effektivare, enklare och mindre kostsam för bolagets kunder.

Väsentliga händelser under räkenskapsåret och efter dess utgång

Under 2016 har Nordfin Capital AB skapat en helägd IT-plattform "NUTS" (Nordfin Utility Transactional System) med flertal olika moduler. NUTS är väsentligt för Nordfins verksamhet, både i Sverige och i Finland. Nordfin kommer att bygga ytterligare moduler som kommer att underlätta för Nordfin att skraddarsy egna lösningar. Under våren 2017 har bolaget förvärvats av Sewa Holding AB org. 559103-2817.

Kontrollbalansräkning

Kontrollbalansräkning är upprättad som visar att det egna kapitalet ej är återställt. Kapitalet är återställt per den 31/12 2016 genom en utfästelse om aktieägartillskott.

Dotterbolag

Nordfin Capital AB startade upp en verksamhet i Finland under oktober 2016. Marknaden i Finland hanteras via det helägda dotterbolaget Norden Fin Capital OY, org.2701303-9.

Ägarförhållanden

Namn	Antal aktier	Antal röster
Magnus Fridlund, per 2016-12-31	500	500

Flerårsöversikt (Tkr) 2015/16 (16 mån)

Nettoomsättning	2 458
Resultat efter finansiella poster	-4 367
Balansomslutning	45 812
Soliditet (%)	0

För definitioner av nyckeltal, se Redovisnings- och värderingsprinciper.

Förslag till vinstdisposition

Styrelsen föreslår att till förfogande stående vinstmedel (kronor):

Aktieägartillskott	4 400 000
årets förlust	-4 367 251
	32 749

disponeras så att	
i ny räkning överföres	32 749

Nordfin Capital AB
Org.nr 559027-5300

2017072509419

Resultaträkning	Not	2015-09-23 -2016-12-31 (16 mån)
Nettoomsättning		2 458 014
Övriga rörelseintäkter		389
		2 458 403
<i>Rörelsens kostnader</i>		
Underleverantörer		-1 024 531
Övriga externa kostnader		-2 424 559
Personalkostnader	1	-1 773 430
Avskrivningar av materiella anläggningstillgångar		-11 562
Övriga rörelsekostnader		-11 045
		-5 245 127
Rörelseresultat	2	-2 786 724
Resultat från finansiella poster		
Resultat från andelar i koncernföretag		-1 090 449
Övriga ränteintäkter och liknande resultatposter		328 650
Räntekostnader och liknande resultatposter	3	-818 728
		-1 580 527
Resultat efter finansiella poster		-4 367 251
Resultat före skatt		-4 367 251
Årets resultat		-4 367 251

Nordfin Capital AB
Org.nr 559027-5300

Balansräkning	Not	2016-12-31
TILLGÅNGAR		
<i>Anläggningstillgångar</i>		
<i>Immateriella anläggningstillgångar</i>		
Balanserade utgifter för utvecklingsarbete	4	760 000
<i>Materiella anläggningstillgångar</i>		
Inventarier och installationer	5	44 003
<i>Finansiella anläggningstillgångar</i>		
Andelar i koncernföretag	6, 7	3 795 684
Fordringar hos koncernföretag	8	25 383 051
		29 178 735
Summa anläggningstillgångar		29 982 738
<i>Omsättningstillgångar</i>		
<i>Kortfristiga fordringar</i>		
Kundfordringar		4 526 241
Övriga fordringar	9	4 818 682
Förutbetalda kostnader		151 955
		9 496 878
<i>Kassa och bank</i>		6 332 127
Summa omsättningstillgångar		15 829 005
SUMMA TILLGÅNGAR		45 811 743

2017072509420

Nordfin Capital AB
Org.nr 559027-5300

Balansräkning **Not** **2016-12-31**

EGET KAPITAL OCH SKULDER

<i>Eget kapital</i>	10	
<i>Bundet eget kapital</i>		
Aktiekapital (500 aktier)		50 000
<i>Fritt eget kapital</i>		
Balanserad vinst eller förlust		4 400 000
Årets resultat		-4 367 251
		32 749
Summa eget kapital		82 749

<i>Långfristiga skulder</i>	11	
Övriga skulder		44 047 100
<i>Kortfristiga skulder</i>		
Leverantörsskulder		353 644
Övriga skulder		986 803
Upplupna kostnader		341 447
Summa kortfristiga skulder		1 681 894

SUMMA EGET KAPITAL OCH SKULDER **45 811 743**

POSTER INOM LINJEN

Ställda säkerheter	Inga
Ansvarsförbindelser	Inga

Nordfin Capital AB
Org.nr 559027-5300

6 (13)

2017072509422

Tilläggsupplysningar

Redovisnings- och värderingsprinciper

Allmänna upplysningar

Årsredovisningen är upprättad i enlighet med årsredovisningslagen och BFNAR 2012:1 Årsredovisning och koncernredovisning (K3).

Värderingsprinciper mm

Fordringar har värderats till det lägsta av anskaffningsvärde och det belopp varmed de beräknas bli reglerade. Övriga tillgångar och skulder har värderats till anskaffningsvärde om annat ej anges.

Fordringar och skulder i utländsk valuta har värderats till balansdagens kurs. Kursvinster och kursförluster på rörelsefordringar och rörelseskulder redovisas i rörelseresultatet medan kursvinster och kursförluster på finansiella fordringar och skulder redovisas som finansiella poster.

Intäktsredovisning

Intäkter har tagits upp till verkligt värde av vad som erhållits eller kommer att erhållas och redovisas i den omfattning det är sannolikt att de ekonomiska fördelarna kommer att tillgodogöras bolaget och intäkterna kan beräknas på ett tillförlitligt sätt.

Vid försäljning av varor redovisas normalt inkomsten som intäkt när de väsentliga förmåner och risker som är förknippade med ägandet av varan har överförts från företaget till köparen.

Ersättning i form av ränta, royalty eller utdelning redovisas som intäkt när det är sannolikt att företaget kommer att få de ekonomiska fördelar som är förknippade med transaktionen och när inkomsten kan beräknas på ett tillförlitligt sätt.

Ränta redovisas som intäkt enligt den så kallade effektivräntemetoden. Royalty periodiseras i enlighet med den aktuella överenskommelsens ekonomiska innebörd. Utdelning redovisas som intäkt när företagets rätt till betalning är säkerställd.

Anläggningstillgångar

Materiella anläggningstillgångar redovisas till anskaffningsvärde minskat med ackumulerade avskrivningar enligt plan och eventuella nedskrivningar.

Avskrivning sker linjärt över den förväntade nyttjandeperioden med hänsyn till väsentligt restvärde. Följande avskrivningsprocent tillämpas:

Immateriella anläggningstillgångar

Det avskrivningsbara beloppet för en immateriell anläggningstillgång ska fördelas på ett systematiskt sätt över nyttjande perioden. Avskrivning av den immateriella anläggningstillgången ska påbörjas när tillgången är färdigutvecklad och kan användas.

Materiella anläggningstillgångar

Inventarier, verktyg och installationer

20%

Nordfin Capital AB
Org.nr 559027-5300

7 (13)

2017072509423

Finansiella instrument

Finansiella instrument värderas utifrån anskaffningsvärdet. Instrumentet redovisas i balansräkningen när bolaget blir part i instrumentets avtalsmässiga villkor. Finansiella tillgångar tas bort från balansräkningen när rätten att erhålla kassaflöden från instrumentet har löpt ut eller överförs och bolaget har överfört i stort sett alla risker och förmåner som är förknippade med äganderätten. Finansiella skulder tas bort från balansräkningen när förpliktelseerna har reglerats eller på annat sätt upphört.

Andelar i dotterföretag

Andelar i dotterföretag redovisas till anskaffningsvärde efter avdrag för eventuella nedskrivningar. I anskaffningsvärdet ingår köpeskillingen som erlagts för aktierna samt förvärvskostnader. Eventuella kapitaltillskott läggs till anskaffningsvärdet när de uppkommer.

Kundfordringar och kortfristiga fordringar

Kundfordringar och kortfristiga fordringar redovisas som omsättningstillgångar till det belopp som förväntas bli inbetalt efter avdrag för individuellt bedömda osäkra fordringar.

Låneskulder och leverantörsskulder

Låneskulder och leverantörsskulder redovisas initialt till anskaffningsvärde efter avdrag för transaktionskostnader. Skiljer sig det redovisade beloppet från det belopp som ska återbetalas vid förfallotidpunkten periodiseras mellanskillnaden som räntekostnad över lånets löptid med hjälp av instrumentets effektivränta. Härigenom överensstämmer vid förfallotidpunkten det redovisade beloppet och det belopp som ska återbetalas.

Inkomstskatter

Total skatt utgörs av aktuell skatt och uppskjuten skatt. Skatter redovisas i resultaträkningen, utom då underliggande transaktion redovisas direkt mot eget kapital varvid tillhörande skatteeffekter redovisas i eget kapital.

Aktuell skatt

Aktuell skatt avser inkomstskatt för innevarande räkenskapsår samt den del av tidigare räkenskapsårs inkomstskatt som ännu inte redovisats. Aktuell skatt beräknas utifrån den skattesats som gäller per balansdagen.

Nordfin Capital AB
Org.nr 559027-5300

8 (13)

2017072509424

Ersättningar till anställda

Ersättningar till anställda avser alla former av ersättningar som företaget lämnar till de anställda. Kortfristiga ersättningar utgörs av bland annat löner, betald semester, betald frånvaro, bonus och ersättning efter avslutad anställning (pension). Kortfristiga ersättningar redovisas som kostnad och en skuld då det finns en legal eller informell förpliktelse att betala ut en ersättning till följd av en tidigare händelse och en tillförlitlig uppskattning av beloppet kan göras.

Koncernförhållanden

Företaget är ett moderföretag, men med hänvisning till undantagsreglerna i årsredovisningslagen 7 kap 3§ upprättas ingen koncernredovisning.

Nyckeltalsdefinitioner

Nettoomsättning

Rörelsens huvudintäkter, fakturerade kostnader, sidointäkter samt intäktskorrigeringar.

Resultat efter finansiella poster

Resultat efter finansiella intäkter och kostnader, men före skatter.

Balansomslutning

Företagets samlade tillgångar.

Soliditet (%)

Justerat eget kapital (eget kapital och obeskattade reserver med avdrag för uppskjuten skatt) i procent av balansomslutning.

Uppskattningar och bedömningar

Upprättandet av bokslut och tillämpning av redovisningsprinciper, baseras ofta på ledningens bedömningar, uppskattningar och antaganden som anses vara rimliga vid den tidpunkt då bedömningen görs. Uppskattningar och bedömningar är baserade på historiska erfarenheter och ett antal andra faktorer, som under rådande omständigheter anses vara rimliga. Resultatet av dessa används för att bedöma de redovisade värdena på tillgångar och skulder, som inte annars framgår tydligt från andra källor. Det verkliga utfallet kan avvika från dessa uppskattningar och bedömningar. Uppskattningar och antaganden ses över regelbundet.

Nordfin Capital AB
Org.nr 559027-5300

9 (13)

Noter

Not 1 Anställda och personalkostnader

2015-09-23

-2016-12-31

Medelantalet anställda

Kvinnor	1
Män	3
	4

Löner och andra ersättningar samt sociala kostnader inklusive pensionskostnader

Löner och andra ersättningar	1 899 786
Sociala kostnader och pensionskostnader	596 910
(varav pensionskostnader)	(0)
(Av löner och andra ersättningar på 1 899 786 sek har 760 000 sek aktiverats för egen räkning.)	0
Totala löner, andra ersättningar, sociala kostnader och pensionskostnader	2 496 696

Not 2 Inköp och försäljning mellan koncernföretag

Under året har inga koncerninterna inköp eller försäljningar ägt rum.

Not 3 Räntekostnader och liknande resultatposter

2015-09-23

-2016-12-31

Övriga räntekostnader	-810 000
Kursdifferenser	-8 728
	-818 728

Nordfin Capital AB
Org.nr 559027-5300

Not 4 Immateriella anläggningstillgångar

2016-12-31

Balanserade utgifter för utvecklingsarbete	760 000
	760 000

Not 5 Inventarier, verktyg och installationer

2016-12-31

Inköp	55 565
Utgående ackumulerade anskaffningsvärden	55 565
Årets avskrivningar	-11 562
Utgående ackumulerade avskrivningar	-11 562
Utgående redovisat värde	44 003

Not 6 Andelar i koncernföretag

2016-12-31

Inköp	26 833
Aktieägartillskott	4 859 300
Utgående ackumulerade anskaffningsvärden	4 886 133
Årets nedskrivningar på uppskrivet belopp	-1 090 449
Utgående ackumulerade uppskrivningar	-1 090 449
Utgående redovisat värde	3 795 684

Nordfin Capital AB
Org.nr 559027-5300

11 (13)

Not 7 Specifikation andelar i koncernföretag

Namn	Kapital- andel	Rösträtts- andel	Bokfört värde
Nordfin Fin Capital OY	100%	100%	3 795 684
			3 795 684

	Org.nr	Säte	Eget kapital	Resultat
Nordfin Fin Capital OY	27011303-9	Helsingfors	3 793 147	-1 090 449

Not 8 Fordringar hos koncernföretag

2016-12-31

Tillkommande fordringar	30 242 351
Utgående ackumulerade anskaffningsvärden	30 242 351
Omfört tillskott	-4 859 300
Utgående ackumulerade nedskrivningar	-4 859 300
Utgående redovisat värde	25 383 051

Not 9 Övriga fordringar

2016-12-31

Ej reglerat aktieägartillskott	4 400 000
	4 400 000

Nordfin Capital AB
Org.nr 559027-5300

12 (13)

2017072509428

Not 10 Förändring av eget kapital

	Aktie- kapital	Aktieägar- tillskott	Årets resultat	Totalt
Nybildning	50 000			50 000
Erhållna aktieägartillskott		4 400 000		4 400 000
Årets resultat			-4 367 251	-4 367 251
Belopp vid årets utgång	50 000	4 400 000	-4 367 251	82 749

Ej återbetalade villkorade aktieägartillskott uppgår per balansdagen till 4 400 000 sek (0).

Not 11 Långfristiga skulder

2016-12-31

Förfaller senare än fem år efter balansdagen

Övriga skulder	44 074 100
	44 074 100

Nordfin Capital AB
Org.nr 559027-5300

13 (13)

Not 12 Balanserade utgifter för utvecklingsarbete

2016-12-31

Immateriella anläggningstillgångar

Förändring av posten i balansräkningen

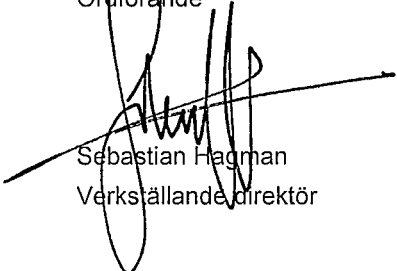
760 000

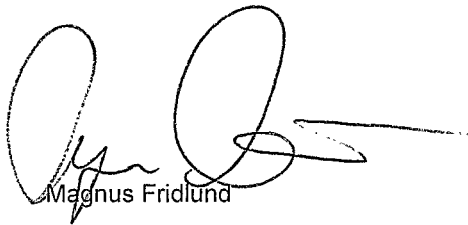
Immateriella anläggningstillgångar

760 000

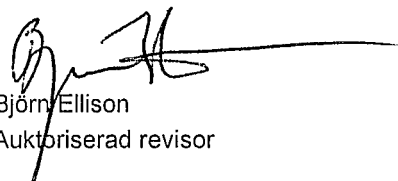
Stockholm 2017-06 22

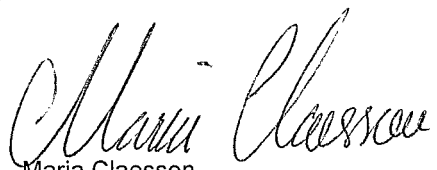

Patrik Wadheden
Ordförande


Sebastian Hagman
Verkställande direktör

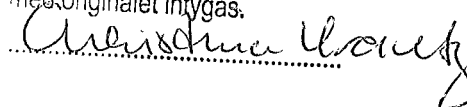

Magnus Fridlund

Vår revisionsberättelse har lämnats 2017- 06 - 18


Björn Ellison
Auktoriserad revisor


Maria Claesson
Auktoriserad revisor

Fotokopians överensstämmelse
med originalet intygas.


Christina Hovberg

REVISIONSBERÄTTELSE

Till bolagsstämman i Nordfin Capital AB
Org.nr. 559027-5300

Rapport om årsredovisningen

Uttalanden

Vi har utfört en revision av årsredovisningen för Nordfin Capital AB för räkenskapsåret 2015-09-23 -- 2016-12-31.

Enligt vår uppfattning har årsredovisningen upprättats i enlighet med årsredovisningslagen och ger en i alla väsentliga avseenden rättvisande bild av Nordfin Capital ABs finansiella ställning per den 31 december 2016 och av dess finansiella resultat för året enligt årsredovisningslagen. Förvaltningsberättelsen är förenlig med årsredovisningens övriga delar.

Vi tillstyrker därför att bolagsstämman fastställer resultaträkningen och balansräkningen.

Grund för uttalanden

Vi har utfört revisionen enligt International Standards on Auditing (ISA) och god revisionssed i Sverige. Vårt ansvar enligt dessa standarder beskrivs närmare i avsnittet "Revisorns ansvar". Vi är oberoende i förhållande till Nordfin Capital AB enligt god revisorssed i Sverige och har i övrigt fullgjort vårt yrkesetiska ansvar enligt dessa krav.

Vi anser att de revisionsbevis vi har inhämtat är tillräckliga och ändamålsenliga som grund för våra uttalanden.

Styrelsens och verkställande direktörens ansvar

Det är styrelsen och verkställande direktören som har ansvaret för att årsredovisningen upprättas och att den ger en rättvisande bild enligt årsredovisningslagen. Styrelsen och verkställande direktören ansvarar även för den interna kontroll som de bedömer är nödvändig för att upprätta en årsredovisning som inte innehåller några väsentliga felaktigheter, vare sig dessa beror på oegentligheter eller på fel.

Vid upprättandet av årsredovisningen ansvarar styrelsen och verkställande direktören för bedömningen av bolagets förmåga att fortsätta verksamheten. De upplyser, när så är tillämpligt, om förhållanden som kan påverka förmågan att fortsätta verksamheten och att använda antagandet om fortsatt drift. Antagandet om fortsatt drift tillämpas dock inte om styrelsen och verkställande direktören avser att likvidera bolaget, upphöra med verksamheten eller inte har något realistiskt alternativ till att göra något av detta.

Revisorns ansvar

Våra mål är att uppnå en rimlig grad av säkerhet om huruvida årsredovisningen som helhet inte innehåller några väsentliga felaktigheter, vare sig dessa beror på oegentligheter eller på fel, och att lämna en revisionsberättelse som innehåller våra uttalanden. Rimlig säkerhet är en hög grad av säkerhet, men är ingen garanti för att en revision som utförs enligt ISA och god revisionssed i Sverige alltid kommer att upptäcka en väsentlig felaktighet om en sådan finns. Felaktigheter kan uppstå på grund av oegentligheter eller fel och anses vara väsentliga om de enskilt eller tillsammans rimligen kan förväntas påverka de ekonomiska beslut som användare fattar med grund i årsredovisningen.

Som del av en revision enligt ISA använder vi professionellt omdöme och har en professionellt skeptisk inställning under hela revisionen. Dessutom:

- identifierar och bedömer vi riskerna för väsentliga felaktigheter i årsredovisningen, vare sig dessa beror på oegentligheter eller på fel, utformar och utför granskningsåtgärder bland annat utifrån dessa risker och inhämtar revisionsbevis som är tillräckliga och

ändamålsenliga för att utgöra en grund för våra uttalanden. Risker för att inte upptäcka en väsentlig felaktighet till följd av oegentligheter är högre än för en väsentlig felaktighet som beror på fel, eftersom oegentligheter kan innefatta agerande i maskopi, förfalskning, avsiktliga utelämnanden, felaktig information eller åsidosättande av intern kontroll.

- skaffar vi oss en förståelse av den del av bolagets interna kontroll som har betydelse för vår revision för att utforma granskningsåtgärder som är lämpliga med hänsyn till omständigheterna, men inte för att uttala oss om effektiviteten i den interna kontrollen.

- utvärderar vi lämpligheten i de redovisningsprinciper som används och rimligheten i styrelsens och verkställande direktörens uppskattningar i redovisningen och tillhörande upplysningar.

- drar vi en slutsats om lämpligheten i att styrelsen och verkställande direktören använder antagandet om fortsatt drift vid upprättandet av årsredovisningen. Vi drar också en slutsats, med grund i de inhämtade revisionsbevisen, om huruvida det finns någon väsentlig osäkerhetsfaktor som avser sådana händelser eller förhållanden som kan leda till betydande tvivel om bolagets förmåga att fortsätta verksamheten. Om vi drar slutsatsen att det finns en väsentlig osäkerhetsfaktor, måste vi i revisionsberättelsen fästa uppmärksamheten på upplysningarna i årsredovisningen om den väsentliga osäkerhetsfaktorn eller, om sådana upplysningar är otillräckliga, modifiera uttalandet om årsredovisningen. Våra slutsatser baseras på de revisionsbevis som inhämtas fram till datumet för revisionsberättelsen. Dock kan framtida händelser eller förhållanden göra att ett bolag inte längre kan fortsätta verksamheten.

- utvärderar vi den övergripande presentationen, strukturen och innehållet i årsredovisningen, däribland upplysningarna, och om årsredovisningen återger de underliggande transaktionerna och händelserna på ett sätt som ger en rättvisande bild.

Vi måste informera styrelsen om bland annat revisionens planerade omfattning och inriktning samt tidpunkten för den. Vi måste också informera om betydelsefulla iakttagelser under revisionen, däribland de betydande brister i den interna kontrollen som vi identifierat.

Rapport om andra krav enligt lagar och andra författningar

Uttalanden

Utöver vår revision av årsredovisningen har vi även utfört en revision av styrelsens och verkställande direktörens förvaltning för Nordfin Capital AB för räkenskapsåret 2015-09-23 -- 2016-12-31 samt av förslaget till dispositioner beträffande bolagets vinst eller förlust.

Vi tillstyrker att bolagsstämman disponerar vinsten enligt förslaget i förvaltningsberättelsen och beviljar styrelsens ledamöter och verkställande direktören ansvarsfrihet för räkenskapsåret.

Grund för uttalanden

Vi har utfört revisionen enligt god revisionssed i Sverige. Vårt ansvar enligt denna beskrivs närmare i avsnittet "Revisorns ansvar". Vi är oberoende i förhållande till Nordfin Capital AB enligt god revisionssed i Sverige och har i övrigt fullgjort vårt yrkesetiska ansvar enligt dessa krav.

Vi anser att de revisionsbevis vi har inhämtat är tillräckliga och ändamålsenliga som grund för våra uttalanden.

Styrelsens och verkställande direktörens ansvar

Det är styrelsen som har ansvaret för förslaget till dispositioner beträffande bolagets vinst eller förlust. Vid förslag till utdelning innefattar detta bland annat en bedömning av om utdelningen är försvarlig med hänsyn till de krav som bolagets verksamhetsart, omfattning och risker ställer på storleken av bolagets egna kapital, konsolideringsbehov, likviditet och ställning i övrigt.

Styrelsen ansvarar för bolagets organisation och förvaltningen av bolagets angelägenheter. Detta innefattar bland annat att fortlöpande bedöma bolagets ekonomiska situation och att tillse att bolagets organisation är utformad så att bokföringen, medelsförvaltningen och bolagets ekonomiska angelägenheter i övrigt kontrolleras på ett betryggande sätt. Den verkställande direktören ska sköta den löpande förvaltningen enligt styrelsens riktlinjer och anvisningar och bland annat vidta de åtgärder som är nödvändiga för att bolagets bokföring ska fullgöras i överensstämmelse med lag och för att medelsförvaltningen ska skötas på ett betryggande sätt.

Revisorns ansvar

Vårt mål beträffande revisionen av förvaltningen, och därmed vårt uttalande om ansvarsfrihet, är att inhämta revisionsbevis för att med en rimlig grad av säkerhet kunna bedöma om någon styrelseledamot eller verkställande direktören i något väsentligt avseende:

- företagit någon åtgärd eller gjort sig skyldig till någon försummelse som kan föranleda ersättningsskyldighet mot bolaget, eller
- på något annat sätt handlat i strid med aktiebolagslagen, årsredovisningslagen eller bolagsordningen.

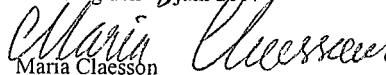
Vårt mål beträffande revisionen av förslaget till dispositioner av bolagets vinst eller förlust, och därmed vårt uttalande om detta, är att med rimlig grad av säkerhet bedöma om förslaget är förenligt med aktiebolagslagen.

Rimlig säkerhet är en hög grad av säkerhet, men ingen garanti för att en revision som utförs enligt god revisionssed i Sverige alltid kommer att upptäcka åtgärder eller försummelser som kan föranleda ersättningsskyldighet mot bolaget, eller att ett förslag till dispositioner av bolagets vinst eller förlust inte är förenligt med aktiebolagslagen.

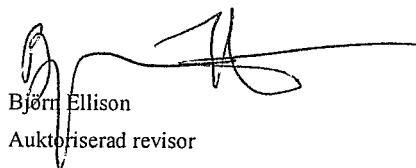
Som en del av en revision enligt god revisionssed i Sverige använder vi professionellt omdöme och har en professionellt skeptisk inställning under hela revisionen. Granskningen av förvaltningen och förslaget till dispositioner av bolagets vinst eller förlust grundar sig främst på revisionen av räkenskaperna. Vilka tillkommande granskningsåtgärder som utförs baseras på vår

professionella bedömning med utgångspunkt i risk och väsentlighet. Det innebär att vi fokuserar granskningen på sådana åtgärder, områden och förhållanden som är väsentliga för verksamheten och där avsteg och överträdelser skulle ha särskild betydelse för bolagets situation. Vi går igenom och prövar fattade beslut, beslutsunderlag, vidtagna åtgärder och andra förhållanden som är relevanta för vårt uttalande om ansvarsfrihet. Som underlag för vårt uttalande om styrelsens förslag till dispositioner beträffande bolagets vinst eller förlust har vi granskat om förslaget är förenligt med aktiebolagslagen.

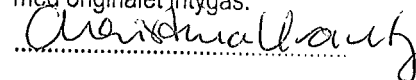
Göteborg den 28 juni 2017


Maria Claesson

Auktoriserad revisor


Björn Ellison
Auktoriserad revisor

Fotokopians överensstämmelse
med originalet intygas.



Nordfin Capital AB
Att: Patrik Wadheden
MAILBOX 585
114 11 Stockholm

Göteborg 2017-07-11

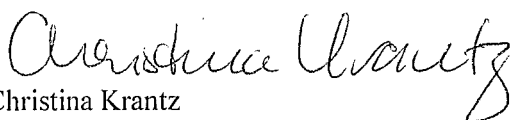
Hej!

Översänder här årsredovisning, revisionsberättelse och årsstämmaprotokoll i original för räkenskapsåret 2015-09-23 – 2016-12-31. Kopia skickas idag till Bolagsverket.

Jag bifogar även blankett 818 med anledning av ny styrelse. Är du snäll och undertecknar denna och skickar den, tillsammans med den vidimerade kopian till Bolagsverket, jag bifogar ett kuvert. Det ska också betalas en avgift på 900:- ,se blankettens sid 2.

Trevlig sommar!

Hälsningar


Christina Krantz

Årsredovisning

Nordfin Capital AB

Org.nr 559027-5300

Räkenskapsår 2017-01-01 - 2017-12-31

Fastställelseintyg

Undertecknad styrelseledamot i Nordfin Capital AB intygar att resultaträkningen och balansräkningen i årsredovisningen har fastställts på årsstämman 2018-07-06. Årsstämman beslutade att godkänna styrelsens förslag till resultatdisposition.

Jag intygar också att innehållet i årsredovisningen och revisionsberättelsen stämmer överens med originalen.

Stockholm 2018-07-06


Sebastian Hagman

Nordfin Capital AB
Org.nr 559027-5300

35(12)

Årsredovisning för räkenskapsåret 2017-01-01 - 2017-12-31

Styrelsen och verkställande direktören för Nordfin Capital AB avger härmed följande årsredovisning.

Innehåll	Sida
Förvaltningsberättelse	2
Resultaträkning	4
Balansräkning	5
Noter	7

Styrelsens säte: Stockholm

Företagets redovisningsvaluta: Svenska kronor (SEK).

Alla belopp redovisas, om inget annat anges, i kronor (kr).

Förvaltningsberättelse

Information om verksamheten

Bolagets verksamhet består av att erbjuda en nyckelfärdig fakturering och finansieringslösning för Nordiska elbolag. Bolaget har även inkassotillstånd. Bolagets affärsidé är att göra factoringflöden effektivare, enklare och mindre kostsam för bolagets kunder.

Bolaget har sitt säte i Stockholm.

Väsentliga händelser under räkenskapsåret

Under 2017 har Nordfin Capital AB vidare utvecklat en helägd IT-plattform "NUTS" (Nordfin Utility Transactional System) med flertal olika moduler. NUTS är väsentligt för NordFins verksamhet, både i Sverige, Finland och framöver Norge samt Danmark. Nordfin kommer att bygga ytterligare moduler som kommer att underlätta för Nordfin att skräddarsy egna lösningar. Ytterligare har Nordfin signerat avtal med 4 nya kunder inom el-distribution. NordFin har även påbörjat planering för intåg till Norge för att erbjuda en nyckelfärdig faktureringslösning till nya kunder med bas i Norge.

Kontrollbalansräkning

En kontrollbalansräkning är upprättad per den 30 juni 2017 och undertecknats den 7 september 2017 då även en andra kontrollstämma har hållits som fastställt att det egna kapitalet är intakt.

Dotterbolag

Nordfin Capital AB startade upp en verksamhet i Finland under oktober 2016. Marknaden i Finland hanteras via det helägda dotterbolaget NORDEN FIN CAPITAL OY, org.2701303-9.

Ägarförhållanden

Bolaget är ett helägt dotterbolag till SWEA Holding AB, org nr. 559103-2817 säte i Stockholm.

Flerårsöversikt (Tkr)	2017	2015/16 (16 mån)
Nettoomsättning	5 393	2 458
Resultat efter finansiella poster	-3 780	-4 367
Balansomslutning	25 254	45 812
Soliditet (%)	1	0

För definitioner av nyckeltal, se Redovisnings- och värderingsprinciper.

Nordfin Capital AB
Org.nr 559027-5300

37⁽¹²⁾

2018080912996

Förändring av eget kapital

	Aktie- kapital	Övrigt bundet eget kapital	Övrigt fritt eget kapital	Årets resultat	Summa eget kapital
Belopp vid årets ingång	50 000	760 000	3 640 000	-4 367 251	82 749
Disposition enligt beslut av årets årsstämma:			-4 367 251	4 367 251	0
Avs. till fond för utveckl. utgifter		926 910	-926 910		0
Erhållna aktieägartillskott			4 000 000		4 000 000
Årets resultat				-3 780 156	-3 780 156
Belopp vid årets utgång	50 000	1 686 910	2 345 839	-3 780 156	302 593

Ej återbetalade villkorade aktieägartillskott uppgår per balansdagen till 8 400 tkr (4 400 tkr).

Förslag till behandling av ansamlad förlust

Styrelsen föreslår att den ansamlade förlusten (kronor):

balanserad vinst	2 345 839
årets förlust	-3 780 156
	-1 434 317
behandlas så att i ny räkning överföres	-1 434 317

W

Nordfin Capital AB
Org.nr 559027-5300

38(12)

Resultaträkning	Not	2017-01-01 -2017-12-31	2015-09-23 -2016-12-31 (16 mån)
	1		
Nettoomsättning		5 468 832	2 458 014
Övriga rörelseintäkter		117 443	389
		5 586 275	2 458 403
<i>Rörelsens kostnader</i>			
Underleverantörer		-1 188 507	-1 024 531
Övriga externa kostnader		-4 158 834	-2 424 559
Personalkostnader	2	-3 496 977	-1 773 430
Avskrivningar av materiella anläggningstillgångar		-18 522	-11 562
Övriga rörelsekostnader		-4 054	-11 045
		-8 866 894	-5 245 127
Rörelseresultat		-3 280 619	-2 786 724
Resultat från finansiella poster			
Resultat från andelar i koncernföretag	3	350 000	-1 090 449
Övriga ränteintäkter och liknande resultatposter		1 355 523	328 650
Räntekostnader och liknande resultatposter	4	-2 205 060	-818 728
		-499 537	-1 580 527
Resultat efter finansiella poster		-3 780 156	-4 367 251
Resultat före skatt		-3 780 156	-4 367 251
Årets resultat		-3 780 156	-4 367 251

2018080912997

Nordfin Capital AB
Org.nr 559027-5300

39
(12)

Balansräkning

Not
1

2017-12-31

2016-12-31

TILLGÅNGAR

Anläggningstillgångar

Immateriella anläggningstillgångar

Balanserade utgifter för utvecklingsarbete	5	1 686 910	760 000
--	---	-----------	---------

Materiella anläggningstillgångar

Inventarier och installationer	6	25 481	44 003
--------------------------------	---	--------	--------

Finansiella anläggningstillgångar

Andelar i koncernföretag	7, 8	4 145 684	3 795 684
--------------------------	------	-----------	-----------

Fordringar hos koncernföretag	9	0	25 383 051
-------------------------------	---	---	------------

		4 145 684	29 178 735
--	--	------------------	-------------------

Summa anläggningstillgångar		5 858 075	29 982 738
------------------------------------	--	------------------	-------------------

Omsättningstillgångar

Kortfristiga fordringar

Kundfordringar		5 458 468	4 526 241
----------------	--	-----------	-----------

Övriga fordringar		3 150 539	4 818 682
-------------------	--	-----------	-----------

Förutbetalda kostnader		66 896	151 955
------------------------	--	--------	---------

		8 675 903	9 496 878
--	--	------------------	------------------

<i>Kassa och bank</i>		10 719 964	6 332 127
-----------------------	--	------------	-----------

Summa omsättningstillgångar		19 395 867	15 829 005
------------------------------------	--	-------------------	-------------------

SUMMA TILLGÅNGAR		25 253 942	45 811 743
-------------------------	--	-------------------	-------------------

2018080912998

Nordfin Capital AB
Org.nr 559027-5300

40⁽²⁾

Balansräkning	Not 1	2017-12-31	2016-12-31
---------------	----------	------------	------------

EGET KAPITAL OCH SKULDER

Eget kapital

Bundet eget kapital

Aktiekapital		50 000	50 000
Fond för utvecklingsutgifter	10	1 686 910	760 000
		1 736 910	810 000

Fritt eget kapital

Balanserad resultat	10	2 345 839	3 640 000
Årets resultat		-3 780 156	-4 367 251
		-1 434 317	-727 251

Summa eget kapital		302 593	82 749
---------------------------	--	----------------	---------------

Långfristiga skulder

Skulder till koncernföretag	11	8 949 060	0
Övriga skulder		14 745 300	44 047 100
Summa långfristiga skulder		23 694 360	44 047 100

Kortfristiga skulder

Leverantörsskulder		281 012	353 644
Övriga skulder		216 463	986 803
Upplupna kostnader		759 514	341 447
Summa kortfristiga skulder		1 256 989	1 681 894

SUMMA EGET KAPITAL OCH SKULDER		25 253 942	45 811 743
---------------------------------------	--	-------------------	-------------------

2018080912999

Noter**Not 1 Redovisnings- och värderingsprinciper****Allmänna upplysningar**

Årsredovisningen är upprättad i enlighet med årsredovisningslagen och BFNAR 2012:1 Årsredovisning och koncernredovisning (K3).

Omräkning av utländsk valuta

Fordringar och skulder i utländsk valuta har värderats till balansdagens kurs. Kursvinster och kursförluster på rörelsefordringar och rörelseskulder redovisas i rörelseresultatet medan kursvinster och kursförluster på finansiella fordringar och skulder redovisas som finansiella poster.

Intäktsredovisning

Intäkter har tagits upp till verkligt värde av vad som erhållits eller kommer att erhållas och redovisas i den omfattning det är sannolikt att de ekonomiska fördelarna kommer att tillgodogöras bolaget och intäkterna kan beräknas på ett tillförlitligt sätt.

Vid försäljning av varor redovisas normalt inkomsten som intäkt när de väsentliga förmåner och risker som är förknippade med ägandet av varan har överförts från företaget till köparen.

Ersättning i form av ränta, royalty eller utdelning redovisas som intäkt när det är sannolikt att företaget kommer att få de ekonomiska fördelar som är förknippade med transaktionen och när inkomsten kan beräknas på ett tillförlitligt sätt.

Ränta redovisas som intäkt enligt den så kallade effektivräntemetoden. Royalty periodiseras i enlighet med den aktuella överenskommelsens ekonomiska innebörd. Utdelning redovisas som intäkt när företagets rätt till betalning är säkerställd.

Immateriella tillgångar

Företaget redovisar internt upparbetade immateriella anläggningstillgångar enligt aktiveringsmodellen. Det innebär att samtliga utgifter som avser framtagandet av en internt upparbetad immateriell anläggningstillgång aktiveras och skrivs av under tillgångens beräknade nyttjandeperiod, under förutsättningarna att kriterierna i BFNAR 2012:1 är uppfyllda.

Anläggningstillgångar

Materiella anläggningstillgångar redovisas till anskaffningsvärde minskat med ackumulerade avskrivningar enligt plan och eventuella nedskrivningar.

Avskrivning sker linjärt över den förväntade nyttjandeperioden med hänsyn till väsentligt restvärde. Följande avskrivningsprocent tillämpas:

Materiella anläggningstillgångar

Inventarier, verktyg och installationer	20%
---	-----

Finansiella instrument

Finansiella instrument värderas utifrån anskaffningsvärdet. Instrumentet redovisas i balansräkningen när bolaget blir part i instrumentets avtalsmässiga villkor. Finansiella tillgångar tas bort från balansräkningen när rätten att erhålla kassaflöden från instrumentet har löpt ut eller överförs och bolaget har överfört i stort sett alla risker och förmåner som är förknippade med äganderätten. Finansiella skulder tas bort från balansräkningen när förpliktelseerna har reglerats eller på annat sätt upphört.

Andelar i dotterföretag

Andelar i dotterföretag redovisas till anskaffningsvärde efter avdrag för eventuella nedskrivningar. I anskaffningsvärdet ingår köpeskillingen som erlagts för aktierna samt förvärvskostnader. Eventuella kapitaltillskott läggs till anskaffningsvärdet när de uppkommer.

Kundfordringar och kortfristiga fordringar

Kundfordringar och kortfristiga fordringar redovisas som omsättningstillgångar till det belopp som förväntas bli inbetalt efter avdrag för individuellt bedömda osäkra fordringar.

Låneskulder och leverantörsskulder

Låneskulder och leverantörsskulder redovisas initialt till anskaffningsvärde efter avdrag för transaktionskostnader. Skiljer sig det redovisade beloppet från det belopp som ska återbetalas vid förfallotidpunkten periodiseras mellanskillnaden som räntekostnad över lånets löptid med hjälp av instrumentets effektivränta. Härigenom överensstämmer vid förfallotidpunkten det redovisade beloppet och det belopp som ska återbetalas.

Inkomstskatter

Total skatt utgörs av aktuell skatt och uppskjuten skatt. Skatter redovisas i resultaträkningen, utom då underliggande transaktion redovisas direkt mot eget kapital varvid tillhörande skatteeffekter redovisas i eget kapital.

Aktuell skatt

Aktuell skatt avser inkomstskatt för innevarande räkenskapsår samt den del av tidigare räkenskapsårs inkomstskatt som ännu inte redovisats. Aktuell skatt beräknas utifrån den skattesats som gäller per balansdagen.

Uppskjuten skatt

Uppskjuten skatt är inkomstskatt som avser framtida räkenskapsår till följd av tidigare händelser. Redovisning sker enligt balansräkningsmetoden. Enligt denna metod redovisas uppskjutna skatteskulder och uppskjutna skattefordringar på temporära skillnader som uppstår mellan bokförda respektive skattemässiga värden för tillgångar och skulder samt för övriga skattemässiga avdrag eller underskott.

Uppskjutna skattefordringar nettoredovisas mot uppskjutna skatteskulder endast om de kan betalas med ett nettobelopp. Uppskjuten skatt beräknas utifrån gällande skattesats på balansdagen. Effekter av förändringar i gällande skattesatser resultatförs i den period förändringen lagstadsats. Uppskjuten skattefordran redovisas som finansiell anläggningstillgång och uppskjuten skatteskuld som avsättning.

Uppskjuten skattefordran avseende underskottsavdrag eller andra framtida skattemässiga avdrag redovisas i den omfattning det är sannolikt att avdragen kan avräknas mot framtida skattemässiga överskott.

Ersättningar till anställda

Ersättningar till anställda avser alla former av ersättningar som företaget lämnar till de anställda. Kortfristiga ersättningar utgörs av bland annat löner, betald semester, betald frånvaro, bonus och ersättning efter avslutad anställning (pension). Kortfristiga ersättningar redovisas som kostnad och en skuld då det finns en legal eller informell förpliktelse att betala ut en ersättning till följd av en tidigare händelse och en tillförlitlig uppskattning av beloppet kan göras.

Koncernö rhållanden

Företaget är ett moderföretag, men med hänvisning till undantagsreglerna i årsredovisningslagen 7 kap 3§ upprättas ingen koncernredovisning.

Nyckeltalsdefinitioner

Nettoomsättning

Rörelsens huvudintäkter, fakturerade kostnader, sidointäkter samt intäktskorrigeringar.

Resultat efter finansiella poster

Resultat efter finansiella intäkter och kostnader men före bokslutsdispositioner och skatter.

Balansomslutning

Företagets samlade tillgångar.

Soliditet (%)

Justerat eget kapital (eget kapital och obeskattade reserver med avdrag för uppskjuten skatt) i procent av balansomslutning.

Not 2 Medelantalet anställda

	2017	2015-09-23 -2016-12-31
Medelantalet anställda	4	4

Not 3 Resultat från andelar i koncernö retag

	2017	2015-09-23 -2016-12-31
Nedskrivningar	0	-1 090 449
Återföring av nedskrivningar	350 000	0
	350 000	-1 090 449

Nordfin Capital AB
Org.nr 559027-5300

144(12)

Not 4 Räntekostnader och liknande resultatposter

	2017	2015-09-23 -2016-12-31
Räntekostnader till koncernföretag	-487 833	0
Övriga räntekostnader	-1 536 711	-810 000
Kursdifferenser	-180 516	-8 728
	-2 205 060	-818 728

Not 5 Balanserade utgifter för utvecklingsarbeten och liknande arbeten

	2017-12-31	2016-12-31
Ingående anskaffningsvärden	760 000	0
Egen upparbetad arbetskostnad	926 910	760 000
Utgående ackumulerade anskaffningsvärden	1 686 910	760 000
Utgående redovisat värde	1 686 910	760 000

Not 6 Inventarier, verktyg och installationer

	2017-12-31	2016-12-31
Ingående anskaffningsvärden	55 565	0
Inköp	0	55 565
Utgående ackumulerade anskaffningsvärden	55 565	55 565
Ingående avskrivningar	-11 562	0
Årets avskrivningar	-18 522	-11 562
Utgående ackumulerade avskrivningar	-30 084	-11 562
Utgående redovisat värde	25 481	44 003

Nordfin Capital AB
Org.nr 559027-5300

45(12)

Not 7 Andelar i koncernens retag

	2017-12-31	2016-12-31
Ingående anskaffningsvärden	4 886 133	0
Inköp	0	26 833
Aktieägartillskott	0	4 859 300
Utgående ackumulerade anskaffningsvärden	4 886 133	4 886 133
Ingående nedskrivningar	-1 090 449	0
Återförda nedskrivningar	350 000	
Årets nedskrivningar	0	-1 090 449
Utgående ackumulerade nedskrivningar	-740 449	-1 090 449
Utgående redovisat värde	4 145 684	3 795 684

Not 8 Specifikation andelar i koncernens retag

Namn	Kapital- andel	Rösträtts- andel	Bokfört värde
Nord Fin Capital OY	100	100	4 145 684
			4 145 684

	Org.nr	Säte	Eget kapital	Resultat
Nord Fin Capital OY	27011303-9	Helsingfors	4 181 204	344 585

Not 9 Fordringar hos koncernens retag

	2017-12-31	2016-12-31
Ingående anskaffningsvärden	25 383 051	0
Tillkomna fordringar	0	25 383 051
Avgående fordringar	-25 383 051	0
Utgående ackumulerade anskaffningsvärden	0	25 383 051
Utgående redovisat värde	0	25 383 051

Nordfin Capital AB
Org.nr 559027-5300

46(2)

Not 10 Rättelse av fel

Föregående år redovisades inte Fond för utvecklingsutgifter trots att detta sattes av som tillgång. Således har räkenskaper för år 2016 räknats om. Detta påverkar posterna Fond för utvecklingsutgifter samt Balanserat resultat.

Föregående års belopp:

Fond för utvecklingsutgifter: 0 kronor

Balanserat resultat: 4 400 000 kronor

Rättade belopp avseende föregående år:

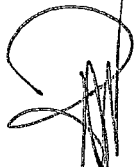
Fond för utvecklingsutgifter: 760 000 kronor

Balanserat resultat: 3 640 000 kronor

Not 11 Långfristiga skulder

	2017-12-31	2016-12-31
Skulder som ska betalas senare än fem år efter balansdagen	23 694 360	44 074 100
	23 694 360	44 074 100

Stockholm 2018-07-05



Patrik Wadheden
Ordförande



Sebastian Hagman
Verkställande direktör

Min revisionsberättelse har lämnats 2018-07-06



Björn Ellison
Auktoriserad revisor

Fotokopians överensstämmelse
med originalet intygas.
Kristina Thman

REVISIONSBERÄTTELSE

Till bolagsstämman i Nordfin Capital AB
Org.nr. 559027-5300

Rapport om årsredovisningen

Uttalanden

Jag har utfört en revision av årsredovisningen för Nordfin Capital AB för år 2017.

Enligt min uppfattning har årsredovisningen upprättats i enlighet med årsredovisningslagen och ger en i alla väsentliga avseenden rättvisande bild av Nordfin Capital ABs finansiella ställning per den 31 december 2017 och av dess finansiella resultat för året enligt årsredovisningslagen.

Förvaltningsberättelsen är förenlig med årsredovisningens övriga delar.

Jag tillstyrker därför att bolagsstämman fastställer resultaträkningen och balansräkningen.

Grund för uttalanden

Jag har utfört revisionen enligt International Standards on Auditing (ISA) och god revisionssed i Sverige. Mitt ansvar enligt dessa standarder beskrivs närmare i avsnittet "Revisorns ansvar". Jag är oberoende i förhållande till Nordfin Capital AB enligt god revisorssed i Sverige och har i övrigt fullgjort mitt yrkesetiska ansvar enligt dessa krav.

Jag anser att de revisionsbevis jag har inhämtat är tillräckliga och ändamålsenliga som grund för mina uttalanden.

Styrelsens och verkställande direktörens ansvar

Det är styrelsen och verkställande direktören som har ansvaret för att årsredovisningen upprättas och att den ger en rättvisande bild enligt årsredovisningslagen. Styrelsen och verkställande direktören ansvarar även för den interna kontroll som de bedömer är nödvändig för att upprätta en årsredovisning som inte innehåller några väsentliga felaktigheter, vare sig dessa beror på oegentligheter eller på fel.

Vid upprättandet av årsredovisningen ansvarar styrelsen och verkställande direktören för bedömningen av bolagets förmåga att fortsätta verksamheten. De upplyser, när så är tillämpligt, om förhållanden som kan påverka förmågan att fortsätta verksamheten och att använda antagandet om fortsatt drift.

Antagandet om fortsatt drift tillämpas dock inte om styrelsen och verkställande direktören avser att likvidera bolaget, upphöra med verksamheten eller inte har något realistiskt alternativ till att göra något av detta.

Revisorns ansvar

Mina mål är att uppnå en rimlig grad av säkerhet om huruvida årsredovisningen som helhet inte innehåller några väsentliga felaktigheter, vare sig dessa beror på oegentligheter eller på fel, och att lämna en revisionsberättelse som innehåller mina uttalanden. Rimlig säkerhet är en hög grad av säkerhet, men är ingen garanti för att en revision som utförs enligt ISA och god revisionssed i Sverige alltid kommer att upptäcka en väsentlig felaktighet om en sådan finns. Felaktigheter kan uppstå på grund av oegentligheter eller fel och anses vara väsentliga om de enskilt eller tillsammans rimligen kan förväntas påverka de ekonomiska beslut som användare fattar med grund i årsredovisningen. Som del av en revision enligt ISA använder jag professionellt omdöme och har en professionellt skeptisk inställning under hela revisionen. Dessutom:

- identifierar och bedömer jag riskerna för väsentliga felaktigheter i årsredovisningen, vare sig dessa beror på oegentligheter eller på fel, utformar och utför granskningsåtgärder bland annat utifrån dessa risker och inhämtar revisionsbevis som är tillräckliga och ändamålsenliga för att utgöra en grund för mina uttalanden. Risken för att inte upptäcka en väsentlig felaktighet till följd av oegentligheter är högre än för en väsentlig felaktighet som beror på fel, eftersom oegentligheter kan innefatta agerande i maskopi, förfalskning, avsiktliga utelämnanden, felaktig information eller åsidosättande av intern kontroll.
- skaffar jag mig en förståelse av den del av bolagets interna kontroll som har betydelse för min revision för att utforma granskningsåtgärder som är lämpliga med hänsyn till omständigheterna, men inte för att uttala mig om effektiviteten i den interna kontrollen.
- utvärderar jag lämpligheten i de redovisningsprinciper som används och rimligheten i styrelsens och verkställande direktörens uppskattningar i redovisningen och tillhörande upplysningar.
- drar jag en slutsats om lämpligheten i att styrelsen och verkställande direktören använder antagandet om fortsatt drift vid upprättandet av årsredovisningen. Jag drar också en slutsats, med grund i de inhämtade revisionsbevisen, om huruvida det finns någon väsentlig osäkerhetsfaktor som avser sådana händelser eller förhållanden som kan leda till betydande tvivel om bolagets förmåga att fortsätta verksamheten. Om jag drar slutsatsen att det finns en väsentlig osäkerhetsfaktor, måste jag i revisionsberättelsen fästa uppmärksamheten på upplysningarna i årsredovisningen om den väsentliga osäkerhetsfaktorn eller, om sådana upplysningar är otillräckliga, modifiera uttalandet om årsredovisningen. Mina slutsatser baseras på de revisionsbevis som inhämtas fram till datumet för revisionsberättelsen. Dock kan framtida händelser eller förhållanden göra att ett bolag inte längre kan fortsätta verksamheten.
- utvärderar jag den övergripande presentationen, strukturen och innehållet i årsredovisningen, däribland upplysningarna, och om årsredovisningen återger de underliggande transaktionerna och händelserna på ett sätt som ger en rättvisande bild.

Jag måste informera styrelsen om bland annat revisionens planerade omfattning och inriktning samt tidpunkten för den. Jag måste också informera om betydelsefulla iakttagelser under revisionen, däribland de betydande brister i den interna kontrollen som jag identifierat.

Rapport om andra krav enligt lagar och andra författningar

Uttalanden

Utöver min revision av årsredovisningen har jag även utfört en revision av styrelsens och verkställande direktörens förvaltning för Nordfin Capital AB för år 2017 samt av förslaget till dispositioner beträffande bolagets vinst eller förlust.

Jag tillstyrker att bolagsstämman behandlar förlusten enligt förslaget i förvaltningsberättelsen och beviljar styrelsens ledamöter och verkställande direktören ansvarsfrihet för räkenskapsåret.

Grund för uttalanden

Jag har utfört revisionen enligt god revisionssed i Sverige. Mitt ansvar enligt denna beskrivs närmare i avsnittet "Revisorns ansvar". Jag är oberoende i förhållande till Nordfin Capital AB enligt god revisorssed i Sverige och har i övrigt fullgjort mitt yrkesetiska ansvar enligt dessa krav.

Jag anser att de revisionsbevis jag har inhämtat är tillräckliga och ändamålsenliga som grund för mina uttalanden.

Styrelsens och verkställande direktörens ansvar

Det är styrelsen som har ansvaret för förslaget till dispositioner beträffande bolagets vinst eller förlust. Vid förslag till utdelning innefattar detta bland annat en bedömning av om utdelningen är försvarlig med hänsyn till de krav som bolagets verksamhetsart, omfattning och risker ställer på storleken av bolagets egna kapital, konsolideringsbehov, likviditet och ställning i övrigt.

Styrelsen ansvarar för bolagets organisation och förvaltningen av bolagets angelägenheter. Detta innefattar bland annat att fortlöpande bedöma bolagets ekonomiska situation och att tillse att bolagets organisation är utformad så att bokföringen, medelsförvaltningen och bolagets ekonomiska angelägenheter i övrigt kontrolleras på ett betryggande sätt. Den verkställande direktören ska sköta den löpande förvaltningen enligt styrelsens riktlinjer och anvisningar och bland annat vidta de åtgärder som är nödvändiga för att bolagets bokföring ska fullgöras i överensstämmelse med lag och för att medelsförvaltningen ska skötas på ett betryggande sätt.

Revisorns ansvar

Mitt mål beträffande revisionen av förvaltningen, och därmed mitt uttalande om ansvarsfrihet, är att inhämta revisionsbevis för att med en rimlig grad av säkerhet kunna bedöma om någon styrelseledamot eller verkställande direktören i något väsentligt avseende:

- företagit någon åtgärd eller gjort sig skyldig till någon försummelse som kan föranleda ersättningsskyldighet mot bolaget, eller
- på något annat sätt handlat i strid med aktiebolagslagen, årsredovisningslagen eller bolagsordningen.

Mitt mål beträffande revisionen av förslaget till dispositioner av bolagets vinst eller förlust, och därmed mitt uttalande om detta, är att med rimlig grad av säkerhet bedöma om förslaget är förenligt med aktiebolagslagen.

Rimlig säkerhet är en hög grad av säkerhet, men ingen garanti för att en revision som utförs enligt god revisionssed i Sverige alltid kommer att upptäcka åtgärder eller försummelser som kan föranleda ersättningsskyldighet mot bolaget, eller att ett förslag till dispositioner av bolagets vinst eller förlust inte är förenligt med aktiebolagslagen.

Som en del av en revision enligt god revisionssed i Sverige använder jag professionellt omdöme och har en professionellt skeptisk inställning under hela revisionen. Granskningen av förvaltningen och förslaget till dispositioner av bolagets vinst eller förlust grundar sig främst på revisionen av räkenskaperna. Vilka tillkommande granskningsåtgärder som utförs baseras på min professionella bedömning med utgångspunkt i risk och väsentlighet. Det innebär att jag fokuserar granskningen på sådana åtgärder, områden och förhållanden som är väsentliga för verksamheten och där avsteg och överträdelser skulle ha särskild betydelse för bolagets situation. Jag går igenom och prövar fattade beslut, beslutsunderlag, vidtagna åtgärder och andra förhållanden som är relevanta för mitt uttalande om ansvarsfrihet. Som underlag för mitt uttalande om styrelsens förslag till dispositioner beträffande bolagets vinst eller förlust har jag granskat om förslaget är förenligt med aktiebolagslagen.

Anmärkning

Årsredovisningen har inte upprättats i sådan tid att det varit möjligt att, enligt 7 kap. 10 § aktiebolagslagen, hålla årsstämma inom sex månader efter räkenskapsårets utgång.

Göteborg den 6/7 2018


Björn Ellison
Auktoriserad revisor

Fotokopians överensstämmelse
med originalet intygas.

Kristina Friman

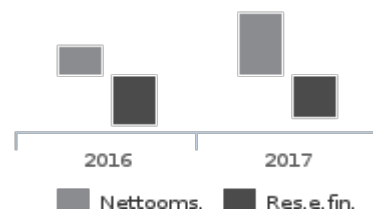
Ansvarig för informationen nedan är Bisnode Sverige AB

Org-/personnr: 559027-5300

Företagsnamn: Svenska fakturaspecialisten AB

Skatteregistrering: Aktiv »

Revisorsanmärkning: Bokslutsperiod: 2017-12 »



Ansvarig för informationen nedan är Bolagsverket

Information om ärendet

Ärendenummer: 19735/2019

Inkom: 2019-01-10 15:06

Ärendestatus: Ärendet är registrerat

Rubricering: Ändring av bolagsordning, Ändring av företagsnamnet

Inbetald avgift: 1 000,00 kr

Stadgad avgift: 1 000,00 kr

OCR-nummer: 200154712810657

Enhet: R8

Telefon: 060-184405

Ombud

Namn: Nordfin Capital AB

Adress: Mailbox 565

Postnummer: 114 11

Ort: STOCKHOLM

Meddelande

Meddelande: Kod 001 Betala avgiften på 1.000 kronor. Snabbast betalar du via bolagsverket.se med kort eller internet- bank. Du kan även betala till vårt bankgironummer 5050-0255, men det kan då ta några dagar innan pengarna finns hos oss. Kom ihåg att skriva ditt ärendenummer i meddelanderaden om du betalar med Bankgirot.

Utskriftsdatum: 2019-01-16

Svar senast: 2019-01-23

Namnförslag

Förslagsnummer: 1

Firmaförslag: Svenska fakturaspecialisten AB

Firmatyp: FI

Inkom: 2019-01-10

Förslagsnummer: 2

Firmaförslag: Svenska fakturaspecialisten IT AB

Firmatyp: FI

Inkom: 2019-01-10

Ärendeavslut

Avslutsdatum: 2019-02-02
Avslutstyp: Ärendet är registrerat
Kungörelsedatum: 2019-02-05

Ansvarig för informationen nedan är Bisnode Sverige AB

Org-/personnr: 559027-5300
Företagsnamn: Svenska fakturaspecialisten AB
Skatteregistrering: Aktiv »

BILAGA 4

Ansvarig för informationen nedan är Bisnode Sverige AB

Grundinformation

Postadress: MAILBOX 565
114 11 STOCKHOLM
Bolagsverkets adress: Mailbox 565
114 11 STOCKHOLM
Säte län/kommun: 01 STOCKHOLM 80 STOCKHOLM
Juridisk form: Aktiebolag
Kategori: Privat
Räkenskapsår: 01-01 - 12-31
Anställda: 0
Aktiva arbetsställen: 1
Företaget bildat av stiftarna: 2015-09-23

Bolagsverkets registreringsdatum

-Företag: 2015-09-23
-Företagsnamn: 2019-02-02
-Bolagsordning:
Kallelse till stämma: Kallelse ska ske genom e-post.

Ansvarig för informationen nedan är Bolagsverket

Bolagsordning

Bolagsordning registrerad av Bolagsverket: 2019-01-10 

Ansvarig för informationen nedan är Bisnode Sverige AB

Verksamhet/Ändamål

Näringsverksamhet registrerad av SCB

Näringsgren/ar: 64999 Diverse övrig finansförmedling

Sektor: 125300 Finansiella bolag med utlåningsverksamhet(Icke-monetära kreditmarknadsfö

Näringsverksamhet registrerad av Bolagsverket

Verksamhet: Föremålet för bolagets verksamhet skall vara att, direkt eller indirekt, äga och förvalta fast och lös egendom samt bedriva
därmed förenlig verksamhet.

Bisnode Bransch

244410 Finansiell rådgivning

Ansvarig för informationen nedan är Bisnode Sverige AB

Koncernstruktur inkl minoritetsägande

Koncernmoder: SEWA Holding AB
Per bokslutsmånad: 2017-12

OBS! Dessa företagsnamn gäller vid bokslutstidpunkten

Koncernstruktur	Orgnr	K/I	54 Ägar %
SEWA Holding AB	559103-2817		
└─ Nordfin Capital AB	559027-5300	K	100,00
└─ Nordfin Fin Capital OY	Finland	K	100,00

Ansvarig för informationen nedan är Bisnode Sverige AB

Ägarförteckning

Ägare till Nordfin Capital AB 559027-5300

Endast juridiska personers ägande redovisas. Ägarandel under 15% redovisas inte då uppgift saknas.

Företag	Orgnr	K /I	Ägarandel%	Per bokslutsmånad
SEWA Holding AB	559103-2817	K	100,00	2017-12

OBS! Företagsnamnen uppdateras första måndagen varje månad.

Ansvarig för informationen nedan är Bisnode Sverige AB

Registrerade funktionärer och firmatecknare

Inkom till Bolagsverket och gäller fr o m: 2017-07-

24

Senaste funktionärsändring registrerad av

Bolagsverket: 2018-03-15

Styrelse

Ledamot ,Verkställande direktör

Hagman, Carl Tomas Sebastian

830324-0553

42 Cadogan Square, SW1X0JW LONDON

STORBRITANNIEN OCH NORDIRLAND

Visa aktuella uppdrag

Visa historiska uppdrag

Visa närståendes uppdrag

Visa hushållets uppdrag

Visa folkbokföringsadress

Ledamot ,Ordförande

Wadheden, Patrik Daniel

701220-5550

Almekärsvägen 159, 443 39 LERUM

Visa aktuella uppdrag

Visa historiska uppdrag

Visa närståendes uppdrag

Visa hushållets uppdrag

Visa folkbokföringsadress

Suppleant

Vulin, Monika Elisabeth

710125-4881

Småttrollens väg 2, 423 49 TORSLANDA

Visa aktuella uppdrag

Visa historiska uppdrag

Visa närståendes uppdrag

Visa hushållets uppdrag

Visa folkbokföringsadress

Revisor/er

Revisor (auktoriserad)

Ellison, Björn Erik Lennart

770430-4950

c/o Trevi Revision KB, Töpelskatan 5 A, 416 55

GÖTEBORG

Visa aktuella uppdrag

Visa historiska uppdrag

Visa närståendes uppdrag

Visa hushållets uppdrag

Visa folkbokföringsadress

Firmateckning

Firman tecknas av styrelsen

Dessutom har verkställande direktören rätt att teckna
firman

beträffande löpande förvaltningsåtgärder

	Ordinarie ledamöter	Suppleanter
Verkligt		
antal:	2	1
Valt antal:	2	1
Lägst antal:	1	0
Högst antal:	10	10

Skatteregistrering

56

Skatteregistrering:	Markerad som aktiv 2016-01-28
F-skatt:	Registrerad för F-skatt 2016-01-28
Arbetsgivare:	Registrerad som arbetsgivare 2016-02-05
Moms:	Registrerad i Momsregistret 2016-01-28
VATnr:	SE559027530001

Ansvarig för informationen nedan är Bisnode Sverige AB

Registrerade funktionärer och firmatecknare**Senaste funktionärsändring registrerad av****Bolagsverket:** 2018-01-05**Styrelse**

Ledamot ,Verkställande direktör

Hagman, Carl Tomas Sebastian

830324-0553

42 Cadogan Square, SW1X0JW LONDON

STORBRITANNIEN OCH NORDIRLAND

Visa aktuella uppdrag

Visa historiska uppdrag

Visa närståendes uppdrag

Visa hushållets uppdrag

Visa folkbokföringsadress

Ledamot ,Ordförande

Wadheden, Patrik Daniel

701220-5550

Almekärsvägen 159, 443 39 LERUM

Visa aktuella uppdrag

Visa historiska uppdrag

Visa närståendes uppdrag

Visa hushållets uppdrag

Visa folkbokföringsadress

Suppleant

Vulin, Monika Elisabeth

710125-4881

Småtrollens väg 2, 423 49 TORSLANDA

Visa aktuella uppdrag

Visa historiska uppdrag

Visa närståendes uppdrag

Visa hushållets uppdrag

Visa folkbokföringsadress

Revisor/er

Revisor (auktoriserad)

Ellison, Björn Erik Lennart

770430-4950

Brevbäraregatan 1, 431 66 MÖLNDAL

Visa aktuella uppdrag

Visa historiska uppdrag

Visa närståendes uppdrag

Visa hushållets uppdrag

Visa folkbokföringsadress

Firmateckning

Firman tecknas av styrelsen

Dessutom har verkställande direktören rätt att teckna
firman

beträffande löpande förvaltningsåtgärder

	Ordinarie ledamöter	Suppleanter
Verkligt		

antal:	2	1
Valt antal:	2	1
Lägst antal:	1	0
Högst antal:	10	10

Registrerade funktionärer och firmatecknare

Inkom till Bolagsverket och gäller fr o m: 2017-07-24

Senaste funktionärsändring registrerad av Bolagsverket: 2017-07-26

Styrelse

Ledamot ,Verkställande direktör

Hagman, Carl Tomas Sebastian

830324-0553

42 Cadogan Square, SW1X0JW LONDON

STORBRITANNIEN OCH NORDIRLAND

Visa aktuella uppdrag

Visa historiska uppdrag

Visa närståendes uppdrag

Visa hushållets uppdrag

Visa folkbokföringsadress

Ledamot ,Ordförande

Wadheden, Patrik Daniel

701220-5550

Almekärsvägen 159, 443 39 LERUM

Visa aktuella uppdrag

Visa historiska uppdrag

Visa närståendes uppdrag

Visa hushållets uppdrag

Visa folkbokföringsadress

Suppleant

Vulin, Monika Elisabeth

710125-4881

Småtrollens väg 2, 423 49 TORSLANDA

Visa aktuella uppdrag

Visa historiska uppdrag

Visa närståendes uppdrag

Visa hushållets uppdrag

Visa folkbokföringsadress

Revisor/er

Revisor (auktoriserad)

Claesson, Maria Katarina

650917-4881

Kvarndalsvägen 8 B, 442 95 HÅLTA

Visa aktuella uppdrag

Visa historiska uppdrag

Visa närståendes uppdrag

Visa hushållets uppdrag

Visa folkbokföringsadress

Revisor (auktoriserad)

Ellison, Björn Erik Lennart

770430-4950

Brevbäraregatan 1, 431 66 MÖLNDAL

Visa aktuella uppdrag

Visa historiska uppdrag

Visa närståendes uppdrag

Visa hushållets uppdrag

Visa folkbokföringsadress

Firmateckning

Firman tecknas av styrelsen

Dessutom har verkställande direktören rätt att teckna

firman

beträffande löpande förvaltningsåtgärder

Ordinarie ledamöter

Suppleanter

	Stämans ledamöter	Suppleanter
Verkligt antal:	2	1
Valt antal:	2	1
Lägst antal:	1	0
Högst antal:	10	10

Registrerade funktionärer och firmatecknare

Inkom till Bolagsverket och gäller fr o m: 2016-10-14

Senaste funktionärsändring registrerad av

Bolagsverket: 2016-11-01

Styrelse

Ledamot ,Verkställande direktör

Hagman, Carl Tomas Sebastian

830324-0553

42 Cadogan Square, SW1X0JW LONDON

STORBRITANNIEN OCH NORDIRLAND

Visa aktuella uppdrag

Visa historiska uppdrag

Visa närståendes uppdrag

Visa hushållets uppdrag

Visa folkbokföringsadress

Ledamot ,Ordförande

Wadheden, Patrik Daniel

701220-5550

Almekärsvägen 159, 443 39 LERUM

Visa aktuella uppdrag

Visa historiska uppdrag

Visa närståendes uppdrag

Visa hushållets uppdrag

Visa folkbokföringsadress

Ledamot

Fridlund, Sven Ivar Magnus

780225-0253

Malmgårdsvägen 26, 116 38 STOCKHOLM

Visa aktuella uppdrag

Visa historiska uppdrag

Visa närståendes uppdrag

Visa hushållets uppdrag

Visa folkbokföringsadress

Revisor/er

Revisor (auktoriserad)

Claesson, Maria Katarina

650917-4881

Kvarndalsvägen 8 B, 442 95 HÅLTA

Visa aktuella uppdrag

Visa historiska uppdrag

Visa närståendes uppdrag

Visa hushållets uppdrag

Visa folkbokföringsadress

Revisor (auktoriserad)

Ellison, Björn Erik Lennart

770430-4950

Brevbäraregatan 1, 431 66 MÖLNDAL

Visa aktuella uppdrag

Visa historiska uppdrag

Visa närståendes uppdrag

Visa hushållets uppdrag

Visa folkbokföringsadress

Firmateckning

Firman tecknas av styrelsen

Dessutom har verkställande direktören rätt att teckna

firman

beträffande löpande förvaltningsåtgärder

Ordinarie ledamöter

Sunnleanter

	Stämans ledamöter	Suppleanter
Verkligt antal:	3	0
Valt antal:	3	0
Lägst antal:	1	0
Högst antal:	10	10

Registrerade funktionärer och firmatecknare

Inkom till Bolagsverket och gäller fr o m: 2016-09-05

Senaste funktionärsändring registrerad av

Bolagsverket: 2016-09-15

Styrelse

Ledamot ,Verkställande direktör

Hagman, Carl Tomas Sebastian

830324-0553

42 Cadogan Square, SW1X0JW LONDON

STORBRITANNIEN OCH NORDIRLAND

Visa aktuella uppdrag

Visa historiska uppdrag

Visa närståendes uppdrag

Visa hushållets uppdrag

Visa folkbokföringsadress

Ledamot ,Ordförande

Wadheden, Patrik Daniel

701220-5550

Almekärsvägen 159, 443 39 LERUM

Visa aktuella uppdrag

Visa historiska uppdrag

Visa närståendes uppdrag

Visa hushållets uppdrag

Visa folkbokföringsadress

Suppleant

Fridlund, Sven Ivar Magnus

780225-0253

Malmgårdsvägen 26, 116 38 STOCKHOLM

Visa aktuella uppdrag

Visa historiska uppdrag

Visa närståendes uppdrag

Visa hushållets uppdrag

Visa folkbokföringsadress

Revisor/er

Revisor (auktoriserad)

Claesson, Maria Katarina

650917-4881

Kvarndalsvägen 8 B, 442 95 HÅLTA

Visa aktuella uppdrag

Visa historiska uppdrag

Visa närståendes uppdrag

Visa hushållets uppdrag

Visa folkbokföringsadress

Revisor (auktoriserad)

Ellison, Björn Erik Lennart

770430-4950

Brevbäraregatan 1, 431 66 MÖLNDAL

Visa aktuella uppdrag

Visa historiska uppdrag

Visa närståendes uppdrag

Visa hushållets uppdrag

Visa folkbokföringsadress

Firmateckning

Firman tecknas av styrelsen

Dessutom har verkställande direktören rätt att teckna

firman

beträffande löpande förvaltningsåtgärder

Ordinarie ledamöter

Suppleanter

	Stämans ledamöter	Suppleanter
Verkligt antal:	2	1
Valt antal:	2	1
Lägst antal:	1	0
Högst antal:	10	10

Registrerade funktionärer och firmatecknare

Inkom till Bolagsverket och gäller fr o m: 2016-03-

14

Senaste funktionärsändring registrerad av

Bolagsverket: 2016-04-04

Styrelse

Ledamot ,Ordförande

Wadheden, Patrik Daniel

701220-5550

Almekärsvägen 159, 443 39 LERUM

Visa aktuella uppdrag

Visa historiska uppdrag

Visa närståendes uppdrag

Visa hushållets uppdrag

Visa folkbokföringsadress

Ledamot

Hagman, Carl Tomas Sebastian

830324-0553

42 Cadogan Square, SW1X0JW LONDON

STORBRITANNIEN OCH NORDIRLAND

Visa aktuella uppdrag

Visa historiska uppdrag

Visa närståendes uppdrag

Visa hushållets uppdrag

Visa folkbokföringsadress

Suppleant ,Verkställande direktör

Fridlund, Sven Ivar Magnus

780225-0253

Malmgårdsvägen 26, 116 38 STOCKHOLM

Visa aktuella uppdrag

Visa historiska uppdrag

Visa närståendes uppdrag

Visa hushållets uppdrag

Visa folkbokföringsadress

Revisor/er

Revisor

Claesson, Maria Katarina

650917-4881

Kvarndalsvägen 8 B, 442 95 HÅLTA

Visa aktuella uppdrag

Visa historiska uppdrag

Visa närståendes uppdrag

Visa hushållets uppdrag

Visa folkbokföringsadress

Revisor

Ellison, Björn Erik Lennart

770430-4950

Brevbäraregatan 1, 431 66 MÖLNDAL

Visa aktuella uppdrag

Visa historiska uppdrag

Visa närståendes uppdrag

Visa hushållets uppdrag

Visa folkbokföringsadress

Firmateckning

Firman tecknas av styrelsen

Dessutom har verkställande direktören rätt att teckna

firman

beträffande löpande förvaltningsåtgärder

Ordinarie ledamöter

Suppleanter

	Ordinarie ledamöter	Suppleanter
Verkligt antal:	2	1
Valt antal:	2	1
Lägst antal:	1	0
Högst antal:	10	10

Sid 1 av 1

Ansvarig för informationen nedan är Bisnode Sverige AB

Registrerade funktionärer och firmatecknare

Inkom till Bolagsverket och gäller fr o m: 2015-11-04

Senaste funktionärsändring registrerad av Bolagsverket: 2015-12-29

Styrelse**Ledamot**

Wadheden, Patrik Daniel
701220-5550

Almekärsvägen 159, 443 39 LERUM

Visa aktuella uppdrag

Visa historiska uppdrag

Visa närståendes uppdrag

Visa hushållets uppdrag

Visa folkbokföringsadress

Suppleant ,Verkställande direktör

Fridlund, Sven Ivar Magnus
780225-0253

Malmgårdsvägen 26, 116 38 STOCKHOLM

Visa aktuella uppdrag

Visa historiska uppdrag

Visa närståendes uppdrag

Visa hushållets uppdrag

Visa folkbokföringsadress

Revisor/er**Revisor**

Deloitte AB
556271-5309
113 79 STOCKHOLM
Visa aktuella uppdrag

Firmateckning

Firman tecknas var för sig av
ledamoten
suppleanten

	Ordinarie ledamöter	Suppleanter
Verkligt antal:	1	1
Valt antal:	1	1
Lägst antal:	1	0
Högst antal:	10	10

Sid 1 av 1

Ansvarig för informationen nedan är Bisnode Sverige AB

Registrerade funktionärer och firmatecknare

Inkom till Bolagsverket och gäller fr o m: 2015-11-04

Senaste funktionärsändring registrerad av

Bolagsverket: 2015-12-11

Styrelse

Ledamot

Wadheden, Patrik Daniel

701220-5550

Almekärsvägen 159, 443 39 LERUM

Visa aktuella uppdrag

Visa historiska uppdrag

Visa närståendes uppdrag

Visa hushållets uppdrag

Visa folkbokföringsadress

Suppleant ,Verkställande direktör

Fridlund, Sven Ivar Magnus

780225-0253

Malmgårdsvägen 26, 116 38 STOCKHOLM

Visa aktuella uppdrag

Visa historiska uppdrag

Visa närståendes uppdrag

Visa hushållets uppdrag

Visa folkbokföringsadress

Revisor/er

Revisor

Deloitte AB

556271-5309

113 79 STOCKHOLM

Visa aktuella uppdrag

Representeras av:

770316-6921

Huvudansvarig revisor (auktoriserad)

Wall Andersson, A Kornelia B

770316-6921

Emil Karlssons väg 4, 835 41 DVÄRSÄTT

Visa aktuella uppdrag

Visa historiska uppdrag

Visa närståendes uppdrag

Visa hushållets uppdrag

Visa folkbokföringsadress

Firmateckning

Firman tecknas var för sig av

ledamoten

suppleanten

	Ordinarie ledamöter	Suppleanter
Verkligt antal:	1	1
Valt antal:	1	1
Lägst antal:	1	0
Högst antal:	10	10

Registrerade funktionärer och firmatecknare**Senaste funktionärsändring registrerad av****Bolagsverket:** 2015-09-23**Styrelse**

Ledamot

Berggren, Anita Helena

640719-7166

c/o Svenska Standardbolag AB, Box 292, 791 27

FALUN

Visa aktuella uppdrag

Visa historiska uppdrag

Visa närståendes uppdrag

Visa hushållets uppdrag

Visa folkbokföringsadress

Suppleant

Eljans, Eva Margareta

590704-7186

c/o Svenska Standardbolag AB, Box 292, 791 27

FALUN

Visa aktuella uppdrag

Visa historiska uppdrag

Visa närståendes uppdrag

Visa hushållets uppdrag

Visa folkbokföringsadress

Firmateckning

Firman tecknas var för sig av

ledamoten

suppleanten

	Ordinarie ledamöter	Suppleanter
Verkligt antal:	1	1
Lägst antal:	1	0
Högst antal:	10	10

Sid 1 av 1

Informationsklass: Känslig

Kontot upplagt 2015-06-25

Informationsklass: Känslig

GERGEO INVEST AB, 556902-2055

Affärskonto - 917 997 808 RS-6111 - Stockholm Stureplan

Transaktionstyp: Alla transaktioner

Period: 2015-06-25 - 2017-12-07

Transaktionsreferens	Valutadag	Text/Id nr	Insatt	Uttag	Saldo SEK	Transaktionsdag	Bokf dag
6091-GI	2017-11-20	7401961	72 000,00		284110,68	2017-11-22	Nordfin Capital AB
6091-GI	2017-11-02	7401961	74 400,00		399 995,68	2017-11-01	Nordfin Capital AB
6091-GI	2017-09-27	7401961	72 000,00		679 320,68	2017-09-26	Nordfin Capital AB
6091-GI	2017-08-24	7401961	74 400,00		825 297,08	2017-08-23	Nordfin Capital AB
6091-GI	2017-08-01	7401961	74 400,00		1 003 771,08	2017-07-31	Nordfin Capital AB
6111-IT-E	2017-07-06	INTERNET BET		- 812,24	1 182 612,65	2017-07-06	Nordfin Capital AB
6111-IT-A06	2017-06-20	Utlåning		- 4 400 000,00	811 452,31	2017-06-20	Nordfin Capital AB
6091-GI	2017-05-19	7401961	51 666,77		471 078,31	2017-05-18	Nordfin Capital AB
6091-GI	2017-04-25	7401961	50 000,00		223 202,54	2017-04-24	Nordfin Capital AB
6091-GI	2017-03-21	7401961	51 666,77		54 224,54	2017-03-20	Nordfin Capital AB
6111-IT-A06	2017-03-13	Lån	800 000,00		1 573 083,77	2017-03-12	Gergeo Holding AB
6091-GI	2017-02-24	7401961	46 666,76		94 578,27	2017-02-23	Nordfin Capital AB
6091-GI	2017-02-03	7401961	51 666,77		804 173,91	2017-02-02	Nordfin Capital AB
6091-GI	2016-12-21	7401961	51 666,77		138 822,77	2016-12-20	Nordfin Capital AB
6091-GI	2016-12-01	7401961	50 000,01		250 343,50	2016-11-30	Nordfin Capital AB
6091-GI	2016-11-03	7401961	128 153,43		342 787,86	2016-11-02	Nordfin Capital AB
6091-GI	2016-09-22	7401961	24 999,90		820 875,64	2016-09-21	Nordfin Capital AB
6111-IT-A06	2016-09-19	Lån		- 5 000 000,00	914 687,74	2016-09-19	Nordfin Capital AB
6111-IT-A06	2016-09-20	Lån	5 000 000,00		5 914 687,74	2016-09-19	Gergeo Holding AB
6091-GI	2016-08-24	7401961	41 666,50		891 876,74	2016-08-23	Nordfin Capital AB
6111-IT-A06	2016-07-13	Lån till NF		- 5 000 000,00	1 191 086,61	2016-07-13	Nordfin Capital AB
6111-IT-A06	2016-07-14	Lån till NF	4 800 000,00		6 191 086,61	2016-07-13	Gergeo Holding AB
6091-GI	2016-02-25	7401961	102 733,33		1 707 082,36	2016-02-24	Nordfin Capital AB
6111-IT-A06	2015-12-28	Återbet. lån		- 1 000 000,00	2 531 738,88	2015-12-28	Gergeo Holding AB
6111-IT-A06	2015-12-10	Lån	1 000 000,00		1 512 267,88	2015-12-09	Gergeo Holding AB

GERGEO INVEST AB, 556902-2055
Valutakonto utan ränta - 50 943 049 RS-6111-0 - Stockholm Stureplan

Kontot upplagt 2015-06-25

2016-05-25 - 2017-12-07 Transaktionsbelopp EUR

Transaktionsreferens	Transaktionsdag	Valutadag	Text/Id nr	Insatt	Uttag	Saldo EUR	Kommentar
	2017-11-27	2017-11-27	14375506541HC		100 000,30	239 672,97	Klas-Göran Karlsson, Monaco
	2017-11-23	2017-11-23	293738104083	3 287,70		339 673,27	Klas-Göran Karlsson, Monaco
	2017-11-21	2017-11-21	14375180727HC		- 500 000,00	336 385,57	Klas-Göran Karlsson, Monaco
A025278450071027	2017-11-21	2017-11-21	293737953340	7 500,00		836 385,87	Nordfin Capital AB
A017721450071027	2017-11-16	2017-11-16	293737676586	3 568,10		828 885,87	Ocean Holding Ltd, Dubai
A024099450071003	2017-10-30	2017-10-30	293736190894	3 397,29		825 317,77	Klas-Göran Karlsson, Monaco
A024090450071003	2017-10-27	2017-10-27	293736127748	7 750,00		821 920,48	Nordfin Capital AB
A027954450070929	2017-10-03	2017-10-03	293734348015	5 096,40		814 170,48	Ocean Holding Ltd, Dubai
A017551450070926	2017-10-03	2017-10-03	293734347959	3 453,00		809 074,08	Ocean Holding Ltd, Dubai
A023129450070829	2017-10-02	2017-10-02	293734135453	3 287,70		805 621,08	Klas-Göran Karlsson, Monaco
A015954450070823	2017-09-26	2017-09-26	293733725221	7 500,00		802 333,38	Nordfin Capital AB
A022229450070803	2017-08-30	2017-08-30	293731828035	3 397,29		794 833,38	Klas-Göran Karlsson, Monaco
A020149450070803	2017-08-23	2017-08-23	293731402468	7 750,00		791 436,09	Nordfin Capital AB
A016962450070727	2017-08-04	2017-08-04	293730228906	3 397,29		783 686,09	Klas-Göran Karlsson, Monaco
A024318450070707	2017-08-03	2017-08-03	293730211985	5 096,40		780 288,80	Ocean Holding Ltd, Dubai
A023557450070622	2017-07-27	2017-07-27	293729657214	7 750,00		775 192,40	Nordfin Capital AB
PU00082450070620	2017-07-10	2017-07-10	293728373169	3 287,70		767 442,40	Klas-Göran Karlsson, Monaco
A020523450070620	2017-06-22	2017-06-22	293727198369	4 932,00		764 154,70	Ocean Holding Ltd, Dubai
A023869450070612	2017-06-20	2017-06-20	Växling		- 454 343,63	759 222,70	SEK till -7808
A022824450070529	2017-06-20	2017-06-20	293726954473	12 500,10		1 213 566,33	Nordfin Capital AB
A022677450070526	2017-06-12	2017-06-12	293726385850	70 576,00		1 201 066,23	Solid Venture Cap Ltd
A025702450070524	2017-05-29	2017-05-29	293725348859	5 096,40		1 130 490,23	Ocean Holding Ltd, Dubai
A017867450070524	2017-05-26	2017-05-26	293725200282	500 000,00		1 125 393,83	Nordfin Capital AB
A017657450070519	2017-05-25	2017-05-25	293725118112	3 397,29		625 393,83	Klas-Göran Karlsson, Monaco
A028707450070502	2017-05-24	2017-05-24	293725040357	500 000,00		621 996,54	Nordfin Capital AB
A015529450070425	2017-05-19	2017-05-19	293724729877	18 083,54		121 996,54	Nordfin Capital AB
PU00934450070331	2017-05-02	2017-05-02	293723451440	4 932,00		103 913,00	Ocean Holding Ltd, Dubai
A023103450070329	2017-04-25	2017-04-25	293722861078	17 500,00		98 981,00	Nordfin Capital AB
PU00730450070327	2017-03-31	2017-03-31	Överföring		-15 830,30	81 481,00	
A024063450070320	2017-03-29	2017-03-29	293721039163	3 397,29		97 311,30	Klas-Göran Karlsson, Monaco
A019280450070320	2017-03-27	2017-03-27	överföring		-31 584,60	93 914,01	
	2017-03-20	2017-03-20	293720344549	5 096,40		125 498,61	
	2017-03-20	2017-03-20	293720304741	18 083,54		120 402,21	

Transaktionsreferens	Transaktionsdag	Valutadag	Text/Id nr	Insatt	Uttag	Saldo EUR	Kommentar
A022436450070306	2017-03-06	2017-03-06	293719391006	4 603,20		102 318,67	Ocean Holding Ltd, Dubai
A021162450070306	2017-03-06	2017-03-06	293719380686	3 397,29		97 715,47	Klas-Göran Karlsson, Monaco
A011444450070227	2017-02-27	2017-02-27	293718762579	3 068,52		94 318,18	Klas-Göran Karlsson, Monaco
A017973450070224	2017-02-24	2017-02-24	293718686448	16 333,52		91 249,66	Nordfin Capital AB
A024227450070207	2017-02-08	2017-02-08	293717521703	4 493,00		74 916,14	Klas-Göran Karlsson, Monaco
A017104450070202	2017-02-02	2017-02-02	293717208533	18 083,54		70 423,14	Nordfin Capital AB
A017952450070127	2017-01-27	2017-01-27	293716786323	5 096,40		52 339,60	Ocean Holding Ltd, Dubai
C505504450070113	2017-01-13	2017-01-13	13370533419HC		-150 010,48	47 243,20	Denver Consultants Fze
C505502450070113	2017-01-13	2017-01-13	13370533401HC		-150 010,48	197 253,68	Denver Consultants Fze
PU00336450070113	2017-01-13	2017-01-13	Konsult utlägg	300 000,00		347 264,16	Gergeo Holding
A017218450070112	2017-01-12	2017-01-12	293715734456	15 500,00		47 264,16	Nordfin Capital AB
A020786450061227	2016-12-27	2016-12-27	293639343350	6 576,00		31 764,16	Ocean Holding Ltd, Dubai
PU00420450061219	2016-12-19	2016-12-19	Växling		-10 000,00	25 188,16	
C222212450061213	2016-12-13	2016-12-13	14364954330HC		-500 000,31	35 188,16	Nordfin Capital AB
PU00200450061213	2016-12-13	2016-12-13	Lån	500 000,00		535 188,47	Gergeo Holding
A021310450061201	2016-12-01	2016-12-01	293637560880	17 167,44		35 188,47	Nordfin Capital AB
C046990450061124	2016-11-24	2016-11-24	14364054339HC		-500 000,31	18 021,03	Ocean Holding Ltd, Dubai
PU00182450061124	2016-11-24	2016-11-24	Lån	500 000,00		518 021,34	Gergeo Holding
C036122450061123	2016-11-23	2016-11-23	14364000365HC		-500 000,30	18 021,34	Ocean Holding Ltd, Dubai
PU00283450061123	2016-11-23	2016-11-23	Lån	500 000,00		518 021,64	Gergeo Holding
C027185450061122	2016-11-22	2016-11-22	14363959827HC		-500 000,30	18 021,64	Ocean Holding Ltd, Dubai
PU00526450061122	2016-11-22	2016-11-22	Lån	500 000,00		518 021,94	Gergeo Holding
C997615450061118	2016-11-18	2016-11-18	14363812018HC		-500 000,30	18 021,94	Klas-Göran Karlsson, Monaco
PU00303450061118	2016-11-18	2016-11-18	Lån	500 000,00		518 022,24	Gergeo Holding
C986633450061117	2016-11-17	2016-11-17	14363757601HC		-500 000,30	18 022,24	Klas-Göran Karlsson, Monaco
PU00358450061117	2016-11-17	2016-11-17	Lån	500 000,00		518 022,54	Gergeo Holding
C766389450061025	2016-10-25	2016-10-25	14362644891HC		-500 000,31	18 022,54	Nordfin Capital AB
PU00920450061024	2016-10-24	2016-10-24	Lån	500 000,00		518 022,85	Gergeo Holding
C727736450061020	2016-10-20	2016-10-20	14362457906HC		-500 000,31	18 022,85	Nordfin Capital AB
C716174450061019	2016-10-19	2016-10-19	14362399207HC		-500 000,31	518 023,16	Nordfin Capital AB
PU50002450061019	2016-10-19	2016-10-19	Lån	500 000,00		1 018 023,47	Gergeo Holding
PU00542450061018	2016-10-18	2016-10-18	Lån	500 000,00		518 023,47	Gergeo Holding
C546944450060929	2016-09-29	2016-09-29	14361565790HC		-500 000,31	18 023,47	Nordfin Capital AB
PU00476450060929	2016-09-29	2016-09-29	Lån	500 000,00		518 023,78	Gergeo Holding
C533617450060928	2016-09-28	2016-09-28	14361491245HC		-500 000,31	18 023,78	Nordfin Capital AB
C520695450060927	2016-09-27	2016-09-27	14361425821HC		-500 000,31	518 024,09	Nordfin Capital AB

Transaktionsreferens	Transaktionsdag	Valutadag	Text/Id nr Lån	Insatt	Uttag	Saldo EUR	Kommentar
PU00298450060927	2016-09-27	2016-09-27	293632407848	500 000,00		1 018 024,40	Gergeo Holding
A024440450060920	2016-09-20	2016-09-20	293630406834	37 808,20		518 024,40	Solid Venture Capital Ltd, Sliema
A016450450060819	2016-08-19	2016-08-19	293628662448	58 246,55		480 216,20	Solid Venture Capital Ltd, Sliema
A014870450060722	2016-07-22	2016-07-22	293626639075	15 288,00		421 969,65	Solid Venture Capital Ltd, Sliema
A016999450060623	2016-06-23	2016-06-23	293625367207	14 795,00		406 681,65	Solid Venture Capital Ltd, Sliema
A023366450060603	2016-06-07	2016-06-07	293625353744	25 000,00		391 886,65	Solid Venture Capital Ltd, Sliema
A021574450060603	2016-06-03	2016-06-03	13365875510HC	15 287,65		366 886,65	Solid Venture Capital Ltd, London
C396558450060519	2016-05-19	2016-05-19	293623049302	50 000,00	-66 451,32	351 599,00	Solid Venture Capital Ltd, London
A024799450060502	2016-05-03	2016-05-03	293622418508	23 671,20		418 050,32	Solid Venture Capital Ltd, Sliema
A015619450060425	2016-04-25	2016-04-25	293620356999	25 000,00		368 050,32	Solid Venture Capital Ltd, London
A024382450060323	2016-03-24	2016-03-24	293618566856	25 000,00		344 379,12	Solid Venture Capital Ltd, Sliema
A018730450060226	2016-02-26	2016-02-26	293618226220	25 000,00		319 379,12	Solid Venture Capital Ltd, Sliema
A020848450060222	2016-02-22	2016-02-22	293617710984	25 000,00		294 379,12	Solid Venture Capital Ltd, Sliema
A013679450060215	2016-02-15	2016-02-12	293616482668	25 000,00		269 379,12	Solid Venture Capital Ltd, Sliema
A013884450060126	2016-01-26	2016-01-26	13360446523HC	25 000,00		244 379,12	Solid Venture Capital Ltd, Sliema
C296220450060113	2016-01-13	2016-01-13	293615108918	25 000,00	-100 000,32	219 379,12	Solid Venture Capital Ltd, London
A026283450060104	2016-01-04	2016-01-04	293538714172	25 000,00		319 379,44	Solid Venture Capital Ltd, Sliema
A028055450051229	2015-12-30	2015-12-30	293538029159	25 000,00		294 379,44	Solid Venture Capital Ltd, Sliema
A014524450051218	2015-12-18	2015-12-18	293537211501	25 000,00		269 379,44	Solid Venture Capital Ltd, Sliema
A022739450051207	2015-12-07	2015-12-07	293534812962	25 000,00		244 379,44	Solid Venture Capital Ltd, Sliema
A022423450051102	2015-11-02	2015-11-02	293534485694	25 000,00		219 379,44	Solid Venture Capital Ltd, Sliema
A021778450051028	2015-10-28	2015-10-28	293533027539	25 000,00		194 379,44	Solid Venture Capital Ltd, Sliema
A023328450051006	2015-10-07	2015-10-07	293532743888	25 000,00		169 379,44	Solid Venture Capital Ltd, Sliema
A022215450051001	2015-10-01	2015-10-01	293530515064	25 000,00		144 379,44	Solid Venture Capital Ltd, Sliema
A021023450050828	2015-08-28	2015-08-28	29350341883	25 000,00		119 379,44	Solid Venture Capital Ltd, Sliema
A020853450050826	2015-08-26	2015-08-26	293528400618	50 000,00		94 379,44	Solid Venture Capital Ltd, Sliema
A020832450050724	2015-07-24	2015-07-24	293527503776	3 429,46		69 379,44	Solid Venture Capital Ltd, Sliema
A015254450050710	2015-07-10	2015-07-10	293527221239	15 949,98		19 379,44	Gergeo Invest
A014100450050707	2015-07-07	2015-07-07				15 949,98	Gergeo Invest

Nordfin Capital AB, 559027-5300

Nordea

Kontonr 7860497

Valuta SEK

BILAGA 7

Datum	Transaktionstyp	Textmeddelande	Bankintern transaktions referens	Belopp IN	Belopp UT	Saldo	Motpart
2017-11-07	Betalning ut	GIROVISION DB	3780990106		23 906,25	6 200 020,78	
2017-11-03	Avgift	Avgift	3780		707,90	6 223 927,03	
2017-11-01	Överföring	Överföring 800787-4	48152	6 038 745,29		6 224 634,93	
2017-10-31	Bankgiroinsättning	Bankgiroinsättning 5077-	990031518	13 931,00		185 889,64	
2017-10-31	Betalning ut	GIROVISION DB	3780990106		57 386,58	171 958,64	
2017-10-26	Betalning ut	GIROVISION DB	3780990106		137 951,56	229 345,22	
2017-10-20	Betalning ut	GIROVISION DB	3780990106		182 891,00	367 296,78	
2017-10-20	Betalning ut	GIROVISION DB	3780990106		124 221,00	550 187,78	
2017-10-19	Betalning ut	GIROVISION DB	3780990106		124 382,00	674 408,78	
2017-10-17	Uttag	NORDEA BUSINESS GOLD	3780980186		54 231,78	798 790,78	
2017-10-10	Utlandsinsättning	Utlandsinsättning 9952674	3954952674	255 160,00		853 022,56	
2017-10-06	Bankgiroinsättning	Bankgiroinsättning 5077-	99006532	9 126,00		597 862,56	
2017-10-04	Betalning ut	GIROVISION DB	3780990106		60 594,25	588 736,56	
2017-10-04	Avgift	Avgift	3780		589,00	649 330,81	
2017-10-02	Betalning ut	GIROVISION DB	3780990106		73 570,75	649 919,81	
2017-09-27	Överföring	Överföring 819067-0	48152		157 877,00	723 490,56	
2017-09-27	Betalning ut	GIROVISION DB	3780990106		118 762,00	881 367,56	
2017-09-26	Betalning ut	GIROVISION DB	3780990106		117 575,50	1 000 129,56	
2017-09-25	Betalning ut	GIROVISION DB	3780990106		85 000,00	1 117 705,06	
2017-09-25	Utlandsinsättning	Utlandsinsättning 9754069	39549754069	831 920,00		1 202 705,06	
2017-09-20	Betalning ut	GIROVISION DB	3780990106		95 221,67	370 785,06	
2017-09-18	Uttag	NORDEA BUSINESS GOLD	3780980186		27 111,31	466 006,73	
2017-09-06	Betalning ut	GIROVISION DB	3780990106		1 120,00	493 118,04	
2017-09-05	Avgift	Avgift	3780		565,50	494 238,04	
2017-08-31	Betalning ut	GIROVISION DB	3780990106		18 708,94	494 803,54	
2017-08-30	Betalning ut	GIROVISION DB	3780990106		43 674,00	513 512,48	
2017-08-29	Betalning ut	GIROVISION DB	3780990106		12 444,00	557 186,48	
2017-08-25	Betalning ut	GIROVISION DB	3780990106		103 743,00	569 630,48	
2017-08-24	Överföring	Överföring 800787-4	48152	500 000,00		673 373,48	
2017-08-24	Betalning ut	GIROVISION DB	3780990106		186 632,00	173 373,48	
2017-08-22	Betalning ut	GIROVISION DB	3780990106		119 197,69	360 005,48	
2017-08-15	Utlandsinsättning	Utlandsinsättning 9308789	39549308789	139 720,00		479 203,17	
2017-08-11	Betalning ut	GIROVISION DB	3780990106		38 455,00	339 483,17	
2017-08-10	Betalning ut	GIROVISION DB	3780990106		47 548,00	377 938,17	
2017-08-03	Avgift	Avgift	3780		637,40	425 486,17	
2017-07-28	Betalning ut	GIROVISION DB	3780990106		98 807,32	426 123,57	
2017-07-27	Betalning ut	GIROVISION DB	3780990106		75 000,00	524 930,89	
2017-07-26	Överföring	Överföring 819067-0	48152		58 000,00	599 930,89	
2017-07-25	Överföring	Överföring 819067-0	48152		11 366,00	657 930,89	
2017-07-25	Överföring	Överföring 819067-0	48152	57 716,50		669 296,89	
2017-07-25	Överföring	Överföring 819067-0	48152		57 716,50	611 580,39	
2017-07-25	Överföring	Överföring 819067-0	48152		600,00	669 296,89	
2017-07-24	Betalning ut	GIROVISION DB	3780990106		116 251,50	669 896,89	
2017-07-21	Betalning ut	GIROVISION DB	3780990106		601 519,00	786 148,39	
2017-07-20	Betalning ut	GIROVISION DB	3780990106		504 773,15	1 387 667,39	
2017-07-19	Överföring	Överföring 800787-4	48152	1 000 000,00		1 892 440,54	
2017-07-12	Överföring	Överföring 786049-7	48152		3 900 000,00	892 440,54	Överföring eget kto 786049-7
2017-07-11	Överföring	Överföring 819067-0	48158019725		200 000,00	4 792 440,54	
2017-07-07	Överföring	Överföring 819067-0	48152		100 000,00	4 992 440,54	
2017-07-07	Betalning ut	GIROVISION DB	3780990106		1 170,89	5 092 440,54	
2017-07-06	Överföring	Överföring 803495-1	48152	541 284,00		5 093 611,43	
2017-07-05	Överföring	Överföring 819067-0	48152		11 366,00	4 552 327,43	
2017-07-05	Avgift	Avgift	3780		564,00	4 563 693,43	
2017-07-04	Utlandsinsättning	Utlandsinsättning 8851248	39548851248	168 280,00		4 564 257,43	
2017-06-28	Betalning ut	GIROVISION DB	3780990106		83 190,00	4 395 977,43	
2017-06-22	Betalning ut	GIROVISION DB	3780990106		23 500,00	4 479 167,43	
2017-06-22	Betalning ut	GIROVISION DB	3780990106		97 050,43	4 502 667,43	
2017-06-20	Insättning	LAN 134312901	6111	4 400 000,00		4 599 717,86	Gergeo Invest kto x7808 SHB
2017-06-20	Betalning ut	GIROVISION DB	3780990106		127 624,00	199 717,86	
2017-06-20	Betalning ut	GIROVISION DB	3780990106		221 188,10	327 341,86	
2017-06-19	Uttag	NORDEA BUSINESS GOLD	3780980186		55 632,51	548 529,96	
2017-06-15	Betalning ut	GIROVISION DB	3780990106		189 196,42	604 162,47	
2017-06-09	Utlandsinsättning	Utlandsinsättning 8553402	39548553402	166 920,00		793 358,89	
2017-06-08	Betalning ut	GIROVISION DB	3780990106		40 303,50	626 438,89	
2017-06-05	Avgift	Avgift	3780		597,10	666 742,39	
2017-05-30	Betalning ut	GIROVISION DB	3780990106		66 139,00	667 339,49	
2017-05-23	Överföring	Överföring 800787-4	48152	18 000,00		733 478,49	
2017-05-23	Betalning ut	GIROVISION DB	3780990106		144 866,85	715 478,49	
2017-05-22	Betalning ut	GIROVISION DB	3780990106		152 416,00	860 345,34	
2017-05-22	Betalning ut	GIROVISION DB	3780990106		132 076,00	1 012 761,34	
2017-05-18	Betalning ut	GIROVISION DB	3780990106		51 666,77	1 144 837,34	
2017-05-18	Överföring	Överföring 786049-7	48152		20 000,00	1 196 504,11	
2017-05-17	Uttag	NORDEA BUSINESS GOLD	3780980186		553,00	1 216 504,11	
2017-05-17	Uttag	NORDEA BUSINESS GOLD	3780980186		16 853,17	1 217 057,11	
2017-05-04	Betalning ut	GIROVISION DB	3780990106		11 456,00	1 233 910,28	
2017-05-04	Avgift	Avgift	3780		567,00	1 245 366,28	
2017-05-04	Utlandsinsättning	Utlandsinsättning 8113716	39548113716	160 800,00		1 245 933,28	
2017-05-03	Uttag utland	Uttag utland 717313772	3958717313772		400 000,00	1 085 133,28	
2017-05-03	Överföring	Överföring 800787-4	48152	1 000 000,00		1 485 133,28	
2017-04-28	Överföring	Överföring 800787-4	48152		94 467,75	485 133,28	
2017-04-24	Betalning ut	GIROVISION DB	3780990106		50 000,00	579 601,03	
2017-04-24	Överföring	Överföring 786049-7	48152		20 000,00	629 601,03	
2017-04-24	Betalning ut	GIROVISION DB	3780990106		113 153,13	649 601,03	
2017-04-19	Överföring	Överföring 800787-4	48152		180 000,00	762 754,16	
2017-04-19	Överföring	Överföring 800787-4	48152		20 000,00	942 754,16	
2017-04-19	Överföring	Överföring 786049-7	48152	856 242,00		962 754,16	
2017-04-19	Betalning ut	GIROVISION DB	3780990106		137 472,00	106 512,16	
2017-04-19	Betalning ut	GIROVISION DB	3780990106		107 003,00	243 984,16	
2017-04-18	Uttag	NORDEA BUSINESS GOLD	3780980186		44 610,34	350 987,16	
2017-04-17	Överföring	Överföring 786049-7	48152	285 348,00		395 597,50	
2017-04-13	Överföring	Överföring 800787-4	48152		200 000,00	110 249,50	
2017-04-11	Betalning ut	GIROVISION DB	3780990106		68,71	310 249,50	
2017-04-10	Uttag utland	Uttag utland 717223181	3958717223181		400 000,00	310 318,21	
2017-04-06	Utlandsinsättning	Utlandsinsättning 7781528	39547781528	155 360,00		710 318,21	
2017-04-06	Utlandsinsättning	Utlandsinsättning 7781211	39547781211	165 560,00		554 958,21	
2017-04-05	Avgift	Avgift	3780		573,40	389 398,21	
2017-03-31	Betalning ut	GIROVISION DB	3780990106		51 447,00	389 971,61	
2017-03-24	Uttag utland	Uttag utland 717176892	3958717176892		400 000,00	441 418,61	
2017-03-24	Överföring	Överföring 786049-7	48152	377 700,00		841 418,61	
2017-03-24	Betalning ut	GIROVISION DB	3780990106		184 013,73	463 718,61	

Datum	Transaktionstyp	Textmeddelande	Bankintern transaktions referens	Belopp IN	Belopp UT	Saldo	Motpart
2017-03-20	Betalning ut	GIROVISION DB	3780990106		156 166,77	647 732,34	
2017-03-17	Överföring	Överföring 786049-7	48152	468 890,00		803 899,11	
2017-03-17	Uttag	NORDEA BUSINESS GOLD	3780980186		36 116,17	335 009,11	
2017-03-17	Betalning ut	GIROVISION DB	3780990106		133 495,00	371 125,28	
2017-03-17	Betalning ut	GIROVISION DB	3780990106		15 295,00	504 620,28	
2017-03-13	Uttag utland	Uttag utland 717005019	3958717005019		400 000,00	519 915,28	
2017-03-13	Betalning ut	GIROVISION DB	3780990106		3 249,00	919 915,28	
2017-03-13	Utlandsinsättning	Utlandsinsättning 7463302	39547463302	719,00		923 164,28	
2017-03-08	Betalning ut	GIROVISION DB	3780990106		107 003,00	922 445,28	
2017-03-07	Betalning ut	GIROVISION DB	3780990106		1 429,00	1 029 448,28	
2017-03-03	Avgift	Avgift	3780		508,20	1 030 877,28	
2017-03-02	Betalning ut	GIROVISION DB	3780990106		74 128,00	1 031 385,48	
2017-03-01	Betalning ut	GIROVISION DB	3780990106		799,00	1 105 513,48	
2017-03-01	Utlandsinsättning	Utlandsinsättning 7320270	39547320270	149 920,00		1 106 312,48	
2017-02-27	Betalning ut	GIROVISION DB	3780990106		142 566,61	956 392,48	
2017-02-24	Uttag utland	Uttag utland 716958463	3958716958463		175 760,00	1 098 959,09	
2017-02-23	Betalning ut	GIROVISION DB	3780990106		46 666,76	1 274 719,09	
2017-02-20	Gottskrivning	Gottskrivning	1614	372 201,00		1 321 385,85	
2017-02-17	Uttag	NORDEA BUSINESS GOLD	3780980186		25 350,49	949 184,85	
2017-02-17	Betalning ut	GIROVISION DB	3780990106		134 909,00	974 535,34	
2017-02-17	Utlandsinsättning	Utlandsinsättning 7184808	39547184808	175 760,00		1 109 444,34	
2017-02-17	Utlandsinsättning	Utlandsinsättning 7184391	39547184391	175 760,00		933 684,34	
2017-02-15	Betalning ut	GIROVISION DB	3780990106		107 003,00	757 924,34	
2017-02-13	Överföring	Överföring 800787-4	48152		1 767,00	864 927,34	
2017-02-13	Betalning ut	GIROVISION DB	3780990106		19 688,00	866 694,34	
2017-02-13	Utlandsinsättning	Utlandsinsättning 7128657	39547128657	538,00		886 382,34	
2017-02-10	Betalning ut	GIROVISION DB	3780990106		289,00	885 844,34	
2017-02-09	Betalning ut	GIROVISION DB	3780990106		36 437,50	886 133,34	
2017-02-03	Pris förtjänst	Engagemangsspec ftg	141160033		300,00	922 570,84	
2017-02-03	Avgift	Avgift	3780		462,80	922 870,84	
2017-02-02	Betalning ut	GIROVISION DB	3780990106		51 666,77	923 333,64	
2017-02-01	Uttag utland	Uttag utland 716758300	3958716758300		171 887,66	975 000,41	
2017-01-31	Utlandsinsättning	Utlandsinsättning 6983234	39546983234	478,00		1 146 888,07	
2017-01-30	Betalning ut	GIROVISION DB	3780990106		37 237,20	1 146 410,07	
2017-01-20	Betalning ut	GIROVISION DB	3780990106		138 885,00	1 183 647,27	
2017-01-19	Betalning ut	GIROVISION DB	3780990106		172 003,00	1 322 532,27	
2017-01-17	Betalning ut	GIROVISION DB	3780990106		88 375,00	1 494 535,27	
2017-01-17	Uttag	NORDEA BUSINESS GOLD	3780980186		15 045,22	1 582 910,27	
2017-01-17	Betalning ut	GIROVISION DB	3780990106		23 541,95	1 597 955,49	
2017-01-17	Uttag insättning	Utlandsinsättning 6828825	39546828825	157 400,00		1 621 497,44	
2017-01-13	Utlandsinsättning	Utlandsinsättning 6806365	39546806365	534 130,00		1 464 097,44	
2017-01-13	Utlandsinsättning	Utlandsinsättning 6801185	39546801185	534 130,00		929 967,44	
2017-01-12	Uttag utland	Uttag utland 716568545	3958716568545		400 000,00	395 837,44	
2017-01-11	Överföring	Internal Transfer 803495-1	19075557546	32 066,71		795 837,44	
2017-01-11	Betalning ut	GIROVISION DB	3780990106		1 596,00	763 770,73	
2017-01-11	Utlandsinsättning	Utlandsinsättning 6777287	39546777287	240,00		765 366,73	
2017-01-09	Betalning ut	GIROVISION DB	3780990106		90 120,00	765 126,73	
2017-01-05	Betalning ut	GIROVISION DB	3780990106		1 973,69	855 246,73	
2017-01-05	Utlandsinsättning	Utlandsinsättning 6725243	39546725243	503,00		857 220,42	
2017-01-04	Överföring	Överföring 806245-7	48152		1 000,00	856 717,42	
2017-01-04	Överföring	Överföring 819067-0	48152		3 000,00	857 717,42	
2017-01-04	Avgift	Avgift	3780		2 028,20	860 717,42	
2016-12-29	Betalning ut	GIROVISION DB	3780990106		114 396,75	862 745,62	
2016-12-21	Betalning ut	GIROVISION DB	3780990106		51 808,16	977 142,37	
2016-12-20	Betalning ut	GIROVISION DB	3780990106		51 666,77	1 028 950,53	
2016-12-19	Uttag	NORDEA BUSINESS GOLD	3780980186		22 833,39	1 080 617,30	
2016-12-16	Betalning ut	GIROVISION DB	3780990106		17 279,00	1 103 450,69	
2016-12-15	Överföring	Överföring 786049-7	48152	968 960,00		1 120 729,69	
2016-12-15	Betalning ut	GIROVISION DB	3780990106		133 113,00	151 769,69	
2016-12-15	Betalning ut	GIROVISION DB	3780990106		135 510,00	284 882,69	
2016-12-14	Uttag utland	Uttag utland 716335588	3958716335588		400 000,00	420 392,69	
2016-12-14	Överföring	Överföring 800787-4	48152		71 289,00	820 392,69	
2016-12-14	Betalning ut	GIROVISION DB	3780990106		103 125,00	891 681,69	
2016-12-13	Överföring	Överföring 786049-7	48152	443 343,40		994 806,69	
2016-12-05	Avgift	Avgift	3780		246,40	551 463,29	
2016-12-02	Betalning ut	GIROVISION DB	3780990106		52 062,50	551 709,69	
2016-11-30	Uttag utland	Uttag utland 716286284	3958716286284		169 051,22	603 772,19	
2016-11-30	Betalning ut	GIROVISION DB	3780990106		50 000,01	772 823,41	
2016-11-29	Överföring	Överföring 806245-7	48152	322 670,58		822 823,42	
2016-11-29	Betalning ut	GIROVISION DB	3780990106		98 134,86	500 152,84	
2016-11-25	Bankgroinsättning	IBankgroinsättning 5077-	990025552	282,00		598 287,70	
2016-11-25	Betalning ut	GIROVISION DB	3780990106		23 829,44	598 005,70	
2016-11-25	Betalning ut	GIROVISION DB	3780990106		5 104,00	621 835,14	
2016-11-21	Betalning ut	GIROVISION DB	3780990106		5 364,00	626 939,14	
2016-11-18	Uttag utland	Uttag utland 716222820	3958716222820		400 000,00	632 303,14	
2016-11-17	Uttag	NORDEA BUSINESS GOLD	3780980186		39 467,67	1 032 303,14	
2016-11-17	Uttag insättning	Utlandsinsättning 6166652	39546166652	407 800,00		1 071 770,81	
2016-11-16	Betalning ut	GIROVISION DB	3780990106		1 406,00	663 970,81	
2016-11-15	Betalning ut	GIROVISION DB	3780990106		286 063,00	665 376,81	
2016-11-14	Överföring	Överföring 803495-1	48152		158 994,42	951 439,81	
2016-11-11	Betalning ut	GIROVISION DB	3780990106		219 759,00	1 110 434,23	
2016-11-11	Betalning ut	GIROVISION DB	3780990106		625,59	1 330 193,23	
2016-11-09	Överföring	Överföring 786049-7	48152	987 970,00		1 330 818,82	
2016-11-04	Betalning ut	GIROVISION DB	3780990106		43 975,00	342 848,82	
2016-11-03	Betalning ut	GIROVISION DB	3780990106		61 625,00	386 823,82	
2016-11-03	Avgift	Avgift	3780		1 549,50	448 448,82	
2016-11-02	Betalning ut	GIROVISION DB	3780990106		128 153,43	449 998,32	
2016-11-01	Betalning ut	GIROVISION DB	3780990106		71 750,00	578 151,75	
2016-10-28	Betalning ut	GIROVISION DB	3780990106		62 500,00	649 901,75	
2016-10-28	Betalning ut	GIROVISION DB	3780990106		50 213,00	712 401,75	
2016-10-25	Betalning ut	GIROVISION DB	3780990106		44 800,93	762 614,75	
2016-10-19	Betalning ut	GIROVISION DB	3780990106		133 113,00	807 415,68	
2016-10-19	Betalning ut	GIROVISION DB	3780990106		107 385,00	940 528,68	
2016-10-17	Uttag	NORDEA BUSINESS GOLD	3780980186		31 263,82	1 047 913,68	
2016-10-17	Uttag	NORDEA BUSINESS GOLD	3780980186		1 249,10	1 079 177,50	
2016-10-06	Betalning ut	GIROVISION DB	3780990106		23 000,00	1 080 426,60	
2016-10-05	Överföring	Överföring 806245-7	48152	1 000 000,00		1 103 426,60	
2016-10-05	Avgift	Avgift	3780		87,50	103 426,60	
2016-10-04	Betalning ut	GIROVISION DB	3780990106		56 250,00	103 514,10	
2016-09-29	Betalning ut	GIROVISION DB	3780990106		5 425,00	159 764,10	
2016-09-23	Betalning ut	GIROVISION DB	3780990106		75 988,42	165 189,10	
2016-09-22	Betalning ut	GIROVISION DB	3780990106		127 383,00	241 177,52	
2016-09-22	Betalning ut	GIROVISION DB	3780990106		814,00	368 560,52	
2016-09-21	Betalning ut	GIROVISION DB	3780990106		24 999,90	369 374,52	
2016-09-20	Överföring	Överföring 806245-7	48152		5 000 000,00	394 374,42	Överföring eget kto 806245-7
2016-09-20	Betalning ut	GIROVISION DB	3780990106		114 655,00	5 394 374,42	

Datum	Transaktionstyp	Textmeddelande	Bankintern transaktions referens	Belopp IN	Belopp UT	Saldo	Motpart
2016-09-19	Insättning	LÅN 96798432	6111	5 000 000,00		5 509 029,42	Gergeo Invest kto x7808 SHB
2016-09-19	Uttag	NORDEA BUSINESS GOLD	3780980186		24 028,53	509 029,42	
2016-09-14	Uttag utland	Uttag utland 715681975	3958715681975		123 104,03	533 057,95	
2016-09-14	Betalning ut	GIROVISION DB	3780990106		115 096,00	656 161,98	
2016-09-13	Överföring	Överföring 806245-7	48152	600 000,00		771 257,98	
2016-09-08	Betalning ut	GIROVISION DB	3780990106		10 000,00	171 257,98	
2016-09-07	Betalning ut	GIROVISION DB	3780990106		22 896,00	181 257,98	
2016-09-05	Avgift	Avgift	3780		19,50	204 153,98	
2016-09-02	Betalning ut	GIROVISION DB	3780990106		2 400,00	204 173,48	
2016-08-30	Betalning ut	GIROVISION DB	3780990106		867,00	206 573,48	
2016-08-29	Betalning ut	GIROVISION DB	3780990106		11 675,00	207 440,48	
2016-08-25	Betalning ut	GIROVISION DB	3780990106		41 750,00	219 115,48	
2016-08-23	Betalning ut	GIROVISION DB	3780990106		86 291,50	260 865,48	
2016-08-22	Betalning ut	GIROVISION DB	3780990106		69 382,00	347 156,98	
2016-08-22	Betalning ut	GIROVISION DB	3780990106		32 308,96	416 538,98	
2016-08-18	Överföring	Överföring 800787-4	48152	124 452,90		448 847,94	
2016-08-18	Överföring	Överföring 800787-4	48152		124 096,70	324 395,04	
2016-08-18	Överföring	Överföring 800787-4	48152		124 452,90	448 491,74	
2016-08-17	Uttag	NORDEA BUSINESS GOLD	3780980186		25 974,96	572 944,64	
2016-08-16	Överföring	Överföring 806245-7	48152	62 117,75		598 919,60	
2016-08-16	Överföring	Överföring 806245-7	48152	74 599,74		536 801,85	
2016-08-16	Överföring	Överföring 806245-7	48152	46,20		462 202,11	
2016-08-16	Överföring	Överföring 806245-7	48152	118 392,79		462 155,91	
2016-08-16	Överföring	Överföring 806245-7	48152	80 216,62		343 763,12	
2016-08-16	Överföring	Överföring 806245-7	48152	202,93		263 546,50	
2016-08-16	Överföring	Överföring 806245-7	48152		983 351,22	263 343,57	
2016-08-12	Överföring	Överföring 800787-4	48152		163 546,15	1 246 694,79	
2016-08-12	Överföring	Överföring 803495-1	48152		40 881,04	1 410 240,94	
2016-08-10	Uttag	NORDEA BUSINESS GOLD	3780980186		260,00	1 451 121,98	
2016-08-10	Betalning ut	GIROVISION DB	3780990106		127 465,00	1 451 381,98	
2016-08-09	Överföring	Överföring 800787-4	48152		3 420,10	1 578 846,98	
2016-08-09	Överföring	Överföring 800787-4	48152		300,00	1 582 267,08	
2016-08-04	Överföring	Överföring 803495-1	48152	1 268,30		1 582 567,08	
2016-08-03	Avgift	Avgift	3780		750,50	1 581 298,78	
2016-07-27	Betalning ut	GIROVISION DB	3780990106		85 815,23	1 582 049,28	
2016-07-25	Överföring	Överföring 803495-1	48152		231,00	1 667 864,51	
2016-07-25	Överföring	Överföring 803495-1	48152		401 083,10	1 668 095,51	Överföring eget kto 803495-1
2016-07-25	Överföring	Överföring 803495-1	48152		1 268,30	2 069 178,61	
2016-07-25	Betalning ut	GIROVISION DB	3780990106		69 382,00	2 070 446,91	
2016-07-25	Betalning ut	GIROVISION DB	3780990106		27 662,00	2 139 828,91	
2016-07-21	Uttag utland	Uttag utland 715406707	3958715406707		2 310,01	2 167 490,91	
2016-07-21	Betalning ut	GIROVISION DB	3780990106		5 125,00	2 169 800,92	
2016-07-20	Betalning ut	GIROVISION DB	3780990106		50 601,00	2 174 925,92	
2016-07-19	Uttag utland	Uttag utland 715337317	3958715337317		3 411 138,49	2 225 526,92	Werel OY kto F18812375200016246. Nordea Finland
2016-07-18	Uttag	NORDEA BUSINESS GOLD	3780980186		25 040,93	5 636 665,41	
2016-07-15	Uttag utland	Uttag utland 715279585	3958715279585		122 727,03	5 661 706,34	Alcoc OY kto F16817453000195547. Nordea Finland
2016-07-13	Insättning	LÅN FRÅN GI 87761730	6111	5 000 000,00		5 784 433,37	Gergeo Invest kto x7808 SHB

Nordfin Capital AB, 559027-5300

Nordea

Kontonr 7860497

Valuta EUR

Datum	Transaktionstyp	Textmeddelande	Bankintern transaktions referens	Belopp IN	Belopp UT	Saldo	Motpart
2017-11-01	Utlandsinsättning	Utlandsinsättning 247787	3954247787	1 161,56		7 155,43	
2017-11-01	Utlandsinsättning	Utlandsinsättning 247786	3954247786	2 333,33		5 993,87	
2017-11-01	Utlandsinsättning	Utlandsinsättning 247785	3954247785	263,32		3 660,54	
2017-11-01	Utlandsinsättning	Utlandsinsättning 247784	3954247784	2 916,67		3 397,22	
2017-10-26	Uttag utland	Uttag utland 717953452	3958717953452		7 750,00	480,55	?
2017-10-09	Utlandsinsättning	Utlandsinsättning 9943663	39549943663	1 161,56		8 230,55	
2017-10-02	Utlandsinsättning	Utlandsinsättning 9859469	39549859469	263,32		7 068,99	
2017-10-02	Utlandsinsättning	Utlandsinsättning 9859468	39549859468	2 916,67		6 805,67	
2017-10-02	Utlandsinsättning	Utlandsinsättning 9859467	39549859467	2 333,33		3 889,00	
2017-09-25	Uttag utland	Uttag utland 717826421	3958717826421		7 500,00	1 555,67	?
2017-09-01	Utlandsinsättning	Utlandsinsättning 9523063	39549523063	2 333,33		9 055,67	
2017-09-01	Utlandsinsättning	Utlandsinsättning 9523062	39549523062	263,32		6 722,34	
2017-09-01	Utlandsinsättning	Utlandsinsättning 9523061	39549523061	2 916,67		6 459,02	
2017-08-22	Uttag utland	Uttag utland 717697095	3958717697095		7 750,00	3 542,35	?
2017-08-01	Utlandsinsättning	Utlandsinsättning 9174983	39549174983	2 916,67		11 292,35	
2017-08-01	Utlandsinsättning	Utlandsinsättning 9174982	39549174982	2 333,33		8 375,68	
2017-08-01	Utlandsinsättning	Utlandsinsättning 9174980	39549174980	263,32		6 042,35	
2017-07-26	Uttag utland	Uttag utland 717621494	3958717621494		7 750,00	5 779,03	?
2017-07-13	Uttag utland	Uttag utland 717566483	3958717566483		500 000,00	13 529,03	Gergeo Invest AB kto SM72D035300980000010726651 Banca SIS S.P.A San Marino
2017-07-12	Överföring	Överföring 786049-7	48152	400 818,08		513 529,03	Överföring eget kto 786049-7
2017-07-12	Överföring	Överföring 800787-4	48152	102 773,87		112 710,95	Överföring eget kto 800787-4
2017-07-12	Uttag utland	Uttag utland 717562606	3958717562606		500 000,00	9 937,08	Gergeo Invest AB kto SM72D035300980000010726651 Banca SIS S.P.A San Marino
2017-07-07	Utlandsinsättning	Utlandsinsättning 8906526	39548906526	500 000,00		509 937,08	?
2017-07-03	Utlandsinsättning	Utlandsinsättning 8844924	39548844924	2 916,67		9 937,08	
2017-07-03	Utlandsinsättning	Utlandsinsättning 8844923	39548844923	2 916,67		7 020,41	
2017-07-03	Utlandsinsättning	Utlandsinsättning 8844922	39548844922	263,32		4 103,74	
2017-07-03	Utlandsinsättning	Utlandsinsättning 8844921	39548844921	2 333,33		3 840,42	
2017-06-19	Uttag utland	Uttag utland 717472222	3958717472222		12 500,10	1 507,09	
2017-06-19	Överföring	Överföring 819067-0	48152	4 068,06		14 007,19	
2017-06-16	Överföring	Överföring 819067-0	48157965737		80 000,00	9 939,13	eget
2017-06-16	Utlandsinsättning	Utlandsinsättning 8647434	39548647434	80 000,00		89 939,13	?
2017-06-12	Utlandsinsättning	Utlandsinsättning 8589722	39548589722	2 916,67		9 939,13	
2017-06-12	Utlandsinsättning	Utlandsinsättning 8589721	39548589721	2 916,67		7 022,46	
2017-06-12	Utlandsinsättning	Utlandsinsättning 8589720	39548589720	2 333,33		4 105,79	
2017-06-12	Utlandsinsättning	Utlandsinsättning 8589719	39548589719	729,98		1 772,46	
2017-05-24	Uttag utland	Uttag utland 717397022	3958717397022		500 000,00	1 042,48	Gergeo Invest?
2017-05-23	Uttag utland	Uttag utland 717392611	3958717392611		500 000,00	501 042,48	?
2017-05-19	Utlandsinsättning	Utlandsinsättning 8310181	39548310181	500 000,00		1 001 042,48	?
2017-05-19	Utlandsinsättning	Utlandsinsättning 8310180	39548310180	500 000,00		501 042,48	?
2017-05-18	Uttag utland	Uttag utland 717360245	3958717360245		18 083,54	1 042,48	
2017-05-18	Överföring	Överföring 786049-7	48152	2 034,84		19 126,02	eget
2017-05-17	Överföring	Överföring 800787-4	48152		300 000,00	17 091,18	eget
2017-05-17	Utlandsinsättning	Utlandsinsättning 8282640	39548282640	300 000,00		317 091,18	
2017-05-02	Utlandsinsättning	Utlandsinsättning 8088864	39548088864	729,98		17 091,18	
2017-05-02	Utlandsinsättning	Utlandsinsättning 8088863	39548088863	2 916,67		16 361,20	
2017-05-02	Utlandsinsättning	Utlandsinsättning 8088862	39548088862	2 916,67		13 444,53	
2017-05-02	Utlandsinsättning	Utlandsinsättning 8088861	39548088861	1 750,00		10 527,86	
2017-05-02	Utlandsinsättning	Utlandsinsättning 8088860	39548088860	2 916,67		8 777,86	
2017-05-02	Utlandsinsättning	Utlandsinsättning 8088858	39548088858	2 333,33		5 861,19	
2017-05-02	Utlandsinsättning	Utlandsinsättning 8088857	39548088857	2 916,67		3 527,86	
2017-04-24	Uttag utland	Uttag utland 717283539	3958717283539		17 500,00	611,19	?
2017-04-24	Överföring	Överföring 786049-7	48152	2 061,62		18 111,19	
2017-04-19	Överföring	Överföring 786049-7	48152		90 000,00	16 049,57	eget
2017-04-18	Utlandsinsättning	Utlandsinsättning 7907845	39547907845	100 000,00		106 049,57	?
2017-04-18	Överföring	Överföring 800787-4	48152		100 000,00	6 049,57	eget
2017-04-17	Överföring	Överföring 786049-7	48152		30 000,00	106 049,57	eget
2017-04-12	Utlandsinsättning	Utlandsinsättning 7868069	39547868069	100 000,00		136 049,57	
2017-04-03	Utlandsinsättning	Utlandsinsättning 7740107	39547740107	2 916,67		36 049,57	
2017-04-03	Utlandsinsättning	Utlandsinsättning 7740106	39547740106	2 916,67		33 132,90	
2017-04-03	Utlandsinsättning	Utlandsinsättning 7740105	39547740105	2 333,33		30 216,23	
2017-04-03	Utlandsinsättning	Utlandsinsättning 7740104	39547740104	2 916,67		27 882,90	
2017-04-03	Utlandsinsättning	Utlandsinsättning 7740103	39547740103	2 916,67		24 966,23	
2017-04-03	Utlandsinsättning	Utlandsinsättning 7740102	39547740102	1 750,00		22 049,56	
2017-04-03	Utlandsinsättning	Utlandsinsättning 7740101	39547740101	1 896,65		20 299,56	
2017-03-24	Överföring	Överföring 786049-7	48152		40 000,00	18 402,91	
2017-03-17	Uttag utland	Uttag utland 717079869	3958717079869		18 083,54	58 402,91	
2017-03-17	Överföring	Överföring 786049-7	48152		50 000,00	76 486,45	eget
2017-03-14	Utlandsinsättning	Utlandsinsättning 7491665	39547491665	100 000,00		126 486,45	
2017-03-01	Utlandsinsättning	Utlandsinsättning 7350933	39547350933	2 916,67		26 486,45	
2017-03-01	Utlandsinsättning	Utlandsinsättning 7350931	39547350931	2 916,67		23 569,78	
2017-03-01	Utlandsinsättning	Utlandsinsättning 7350929	39547350929	2 333,33		20 653,11	
2017-03-01	Utlandsinsättning	Utlandsinsättning 7350928	39547350928	2 479,98		18 319,78	
2017-03-01	Utlandsinsättning	Utlandsinsättning 7350927	39547350927	2 916,67		15 839,80	
2017-03-01	Utlandsinsättning	Utlandsinsättning 7350926	39547350926	1 750,00		12 923,13	
2017-03-01	Utlandsinsättning	Utlandsinsättning 7350925	39547350925	2 916,67		11 173,13	
2017-02-23	Uttag utland	Uttag utland 716952364	3958716952364		16 333,52	8 256,46	
2017-02-17	Uttag utland	Uttag utland 716862595	3958716862595		583,34	24 589,98	
2017-02-01	Utlandsinsättning	Utlandsinsättning 7030390	39547030390	2 333,33		25 173,32	
2017-02-01	Utlandsinsättning	Utlandsinsättning 7030389	39547030389	2 916,67		22 839,99	
2017-02-01	Utlandsinsättning	Utlandsinsättning 7030388	39547030388	2 916,67		19 923,32	
2017-02-01	Utlandsinsättning	Utlandsinsättning 7030387	39547030387	2 916,67		17 006,65	
2017-02-01	Utlandsinsättning	Utlandsinsättning 7030386	39547030386	1 750,00		14 089,98	
2017-02-01	Utlandsinsättning	Utlandsinsättning 7030385	39547030385	583,34		12 339,98	
2017-02-01	Utlandsinsättning	Utlandsinsättning 7030384	39547030384	2 479,98		11 756,64	
2017-02-01	Utlandsinsättning	Utlandsinsättning 7030383	39547030383	2 916,67		9 276,66	
2017-01-23	Utlandsinsättning	Utlandsinsättning 6912469	39546912469	4 083,35		6 359,99	
2017-01-12	Utlandsinsättning	Utlandsinsättning 6806808	39546806808	62,27		2 276,64	
2017-01-11	Uttag utland	Uttag utland 716563167	3958716563167		15 500,00	2 214,37	?
2017-01-02	Utlandsinsättning	Utlandsinsättning 6689922	39546689922	2 916,67		17 714,37	
2017-01-02	Utlandsinsättning	Utlandsinsättning 6689921	39546689921	2 333,33		14 797,70	
2017-01-02	Utlandsinsättning	Utlandsinsättning 6689920	39546689920	1 750,00		12 464,37	
2017-01-02	Utlandsinsättning	Utlandsinsättning 6689919	39546689919	2 916,67		10 714,37	
2017-01-02	Utlandsinsättning	Utlandsinsättning 6689918	39546689918	2 916,67		7 797,70	
2017-01-02	Utlandsinsättning	Utlandsinsättning 6689917	39546689917	2 417,71		4 881,03	
2017-01-02	Utlandsinsättning	Utlandsinsättning 6689916	39546689916	2 333,33		2 463,32	

Datum	Transaktionstyp	Textmeddelande	Bankintern transaktions referens	Belopp IN	Belopp UT	Saldo	Motpart
2016-12-19	Uttag utland	INTERNALTRANSFER 310513121	3958310513121		400 000,00	129,99	Norden Fin Capital OY Helsingfors kto F18712373000167038. Nordea
2016-12-15	Överföring	Överföring 786049-7	48152		100 000,00	400 129,99	Överföring eget kto 786049-7
2016-12-14	Utlandsinsättning	Utlandsinsättning 6481668	39546481668	500 000,00		500 129,99	Gergeo Invest kto x3049 SHB
2016-12-13	Överföring	Överföring 786049-7	48152		46 000,00	129,99	eget
2016-12-13	Överföring	Överföring 800787-4	48152		110 000,00	46 129,99	eget
2016-12-13	Utlandsinsättning	Utlandsinsättning 6472395	39546472395	140 000,00		156 129,99	
2016-12-02	Utlandsinsättning	Utlandsinsättning 6355763	39546355763	75,83		16 129,99	
2016-12-02	Utlandsinsättning	Utlandsinsättning 6355762	39546355762	2 916,67		16 054,16	
2016-12-02	Utlandsinsättning	Utlandsinsättning 6355710	39546355710	2 916,67		13 137,49	
2016-12-02	Utlandsinsättning	Utlandsinsättning 6355709	39546355709	1 750,00		10 220,82	
2016-12-02	Utlandsinsättning	Utlandsinsättning 6355701	39546355701	2 916,67		8 470,82	
2016-12-02	Utlandsinsättning	Utlandsinsättning 6355655	39546355655	96,25		5 554,15	
2016-12-02	Utlandsinsättning	Utlandsinsättning 6355645	39546355645	75,08		5 457,90	
2016-12-02	Utlandsinsättning	Utlandsinsättning 6355644	39546355644	58,33		5 382,82	
2016-12-02	Utlandsinsättning	Utlandsinsättning 6355537	39546355537	2 333,33		5 324,49	
2016-12-02	Utlandsinsättning	Utlandsinsättning 6355533	39546355533	74,49		2 991,16	
2016-12-02	Utlandsinsättning	Utlandsinsättning 6355524	39546355524	2 916,67		2 916,67	
2016-11-11	Överföring	Överföring 800787-4	48152		121 962,63	0,00	Överföring eget kto 800787-4
2016-11-10	Uttag utland	Uttag utland 716095632	3958716095632		300 000,00	121 962,63	Norden Fin Capital OY Helsingfors kto F18712373000167038. Nordea
2016-11-09	Överföring	Överföring 786049-7	48152		100 000,00	421 962,63	Överföring eget kto 786049-7
2016-11-01	Utlandsinsättning	Utlandsinsättning 5999070	39545999070	58,33		521 962,63	
2016-11-01	Utland sinstättning	Utlandsinsättning 5999069	39545999069	74,49		521 904,30	
2016-11-01	Utlandsinsättning	Utlandsinsättning 5999068	39545999068	75,08		521 829,81	
2016-11-01	Utlandsinsättning	Utlandsinsättning 5999067	39545999067	2 916,67		521 754,73	
2016-11-01	Utlandsinsättning	Utlandsinsättning 5999066	39545999066	2 916,67		518 838,06	
2016-11-01	Utlandsinsättning	Utlandsinsättning 5999065	39545999065	2 916,67		515 921,39	
2016-11-01	Utlandsinsättning	Utlandsinsättning 5999064	39545999064	96,25		513 004,72	
2016-11-01	Utlandsinsättning	Utlandsinsättning 5999063	39545999063	75,83		512 908,47	
2016-11-01	Utlandsinsättning	Utlandsinsättning 5999061	39545999061	2 916,67		512 832,64	
2016-10-26	Uttag utland	Uttag utland 716054086	3958716054086		500 000,00	509 915,97	Norden Fin Capital OY Helsingfors kto F18712373000167038. Nordea
2016-10-26	Utlandsinsättning	Utlandsinsättning 5919765	39545919765	500 000,00		1 009 915,97	Gergeo Invest kto x3049 SHB
2016-10-25	Uttag utland	Uttag utland 716051112	3958716051112		500 000,00	509 915,97	Norden Fin Capital OY Helsingfors kto F18712373000167038. Nordea
2016-10-21	Utlandsinsättning	Utlandsinsättning 5868335	39545868335	500 000,00		1 009 915,97	Gergeo Invest kto x3049 SHB
2016-10-20	Utlandsinsättning	Utlandsinsättning 5856598	39545856598	500 000,00		509 915,97	Gergeo Invest kto x3049 SHB
2016-10-12	Utlandsinsättning	Utlandsinsättning 5765957	39545765957	2 916,67		9 915,97	
2016-10-12	Utlandsinsättning	Utlandsinsättning 5765885	39545765885	75,08		6 999,30	
2016-10-12	Utlandsinsättning	Utlandsinsättning 5765884	39545765884	74,49		6 924,22	
2016-10-12	Utlandsinsättning	Utlandsinsättning 5765883	39545765883	2 916,67		6 849,73	
2016-10-12	Utlandsinsättning	Utlandsinsättning 5765865	39545765865	2 916,67		3 933,06	
2016-10-12	Utlandsinsättning	Utlandsinsättning 5765860	39545765860	58,33		1 016,39	
2016-10-12	Utlandsinsättning	Utlandsinsättning 5765814	39545765814	150,15		958,06	
2016-10-12	Utlandsinsättning	Utlandsinsättning 5765800	39545765800	75,83		807,91	
2016-10-12	Utlandsinsättning	Utlandsinsättning 5765789	^39545765789	96,25		732,08	
2016-10-12	Utlandsinsättning	Utlandsinsättning 5765737	39545765737	175,00		635,83	
2016-10-12	Utlandsinsättning	Utlandsinsättning 5765653	39545765653	75,83		460,83	
2016-10-12	Utlandsinsättning	Utlandsinsättning 5765651	39545765651	385,00		385,00	
2016-09-30	Uttag utland	Uttag utland 715857191	3958715857191		500 000,00	0,00	Norden Fin Capital OY Helsingfors kto F18712373000167038. Nordea
2016-09-30	Utlandsinsättning	Utlandsinsättning 5641476	39545641476	500 000,00		500 000,00	Gergeo Invest kto x3049 SHB
2016-09-29	Uttag utland	Uttag utland 715852248	3958715852248		500 000,00	0,00	Norden Fin Capital OY Helsingfors kto F18712373000167038
2016-09-29	Utlandsinsättning	Utlandsinsättning 5624440	39545624440	500 000,00		500 000,00	Gergeo Invest kto x3049 SHB
2016-09-28	Uttag utland	Uttag utland 715849543	3958715849543		500 000,00	0,00	Norden Fin Capital OY Helsingfors kto F18712373000167038
2016-09-28	Utlandsinsättning	Utlandsinsättning 5609401	39545609401	500 000,00		500 000,00	Gergeo Invest kto x3049 SHB

Nordfin Capital AB, 559027-5300

Nordea

BILAGA 9

Kontonr 8062457

Valuta SEK

Datum	Transaktionstyp	Textmeddelande	Bankintern transaktions referens	Belopp IN	Belopp UT	Saldo	Motpart	Info från avsändaren
2017-11-03	Överföring	Överföring 819067-0	48152	210 613,35		699 538,59	eget	
2017-10-10	Överföring	Överföring 819067-0	48152	24 786,20		488 925,24	eget	
2017-10-04	Överföring	Överföring 819067-0	48152	81 516,00		464 139,04	eget	
2017-09-15	Överföring	Överföring 819067-0	48152	235 106,54		382 623,04	eget	
2017-07-11	Överföring	Överföring 819067-0	48152	69 679,30		147 516,50	eget	
2017-07-11	Överföring	Överföring 819067-0	48152	77 587,20		77 837,20	eget	
2017-01-04	Överföring	Överföring 786049-7	48152	1 000,00		250,00	eget	
2017-01-04	Avgift	Avgift	3780		750,00	750,00		
2016-11-29	Överföring	Överföring 786049-7	48152		322 670,58	0,00	Överföring eget kto 786049-7	
2016-11-03	Avgift	Avgift	3780		3,00	322 670,58		
2016-10-31	Uttag utland	Uttag utland 716065169	3958716065169		243 715,07	322 673,58	Solid Venture Capital Ltd. kto GB20MYMB23058018633663	Repayment of loan
2016-10-17	Uttag utland	Uttag utland 715894333	3958715894333		3 000 000,00	566 388,65	Solid Venture Capital Ltd. kto GB20MYMB23058018633663	Repayment of loan
2016-10-12	Överföring	Överföring 800787-4	48152		500 000,00	3 566 388,65	Överföring eget kto 800787-4	
2016-10-05	Överföring	Överföring 786049-7	48152		1 000 000,00	4 066 388,65	Överföring eget kto 786049-7	
2016-10-05	Avgift	Avgift	3780		200,00	5 066 388,65		
2016-09-20	Överföring	Överföring 786049-7	48152	5 000 000,00		5 066 588,65	Överföring eget kto 786049-7	
2016-09-14	Överföring	Överföring 803495-1	48152	12 331,95		66 588,65	eget	
2016-09-13	Överföring	Överföring 786049-7	48152		600 000,00	54 256,70	eget	
2016-08-22	Överföring	Överföring 803495-1	48152	6 481,51		654 256,70	eget	
2016-08-16	Överföring	Överföring 786049-7	48152		62 117,75	647 775,19	eget	
2016-08-16	Överföring	Överföring 786049-7	48152		74 599,74	709 892,94	eget	
2016-08-16	Överföring	Överföring 786049-7	48152		46,20	784 492,68	eget	
2016-08-16	Överföring	Överföring 786049-7	48152		118 392,79	784 538,88	eget	
2016-08-16	Överföring	Överföring 786049-7	48152		80 216,62	902 931,67	eget	
2016-08-16	Överföring	Överföring 786049-7	48152		202,93	983 148,29	eget	
2016-08-16	Överföring	Överföring 786049-7	48152	983 351,22		983 351,22	eget	



Outgoing Payments, IPS
S-105 71 STOCKHOLM

Datum
2016-07-15

Referensnr

715279585

PAYOUT NORMAL SWIFT

BILAGA 10

NORDFIN CAPITAL AB
MAILBOX 565

114 11 STOCKHOLM

Betalningsmottagare
ALZOC OY
TORPGRÄNDEN 1D
02700 GRANKULLA

Avsant belopp

EUR 12,870.00

Mottagande bank
NDEAFIHH
NORDEA BANK FINLAND PLC
HELSINKI
Konto
FI6817453000195547
Bankkontorskod
NORDEA BANK FINLAND PLC

Specifikation

Belopp
12,870.00

Kurs
9.53590

Termin

Referens

Pris
Expresstillägg
Utl. kostnad

Belastat	2016-07-15	
786049-7	SEK	122,727.03

Nordea Bank AB	Publikt bolag (publ)	Org- /Moms-nr	516406-0120 / SE663000019501	Styrelsens säte	Stockholm
Postadress	Besöksadress	Telefon	Fax	Swift	Bankgiro PlusGiro
105 71 STOCKHOLM	MÅSTER SAMUELSGATAN 21	0771-224488		NDEASESS	5631-8355



Outgoing Payments, IPS
S-105 71 STOCKHOLM

Datum
2016-07-19

Referensnr

715337317

PAYOUT NORMAL SWIFT

NORDFIN CAPITAL AB
MAILBOX 565

114 11 STOCKHOLM

Betalningsmottagare
WEREL OY

Avsant belopp

SEK 3,411,138.49

Mottagande bank
NDEAFIHH
NORDEA BANK FINLAND PLC
HELSINKI
Konto
FI8812375200016246
Bankkontorskod
NORDEA OY

Specifikation

Belopp
3,411,138.49

Kurs

Termin

Referens
NORDFIN CAPITAL AB

Pris
Expresstillägg
Utl. kostnad

Belastat	2016-07-19	
786049-7	SEK	3,411,138.49

ORSAK TILL MANUELL KOMPLETTERING

- Fel i betalningsdag
- Fel i mottagar-id
- Mottagarnamn saknas
- Felaktig landkod
- Felaktig kod för belasningskonto
- X Fel i betalningskod
- Fel i avstämningspost
- Swift/bic felaktig eller saknas
- Fel i mottagarens kontonr/ej iban
- Fel i uppgifter om bankkontorskod

Gbxvra (Nov 2005)

Nordea Bank AB	Publikt bolag (publ)	Org- /Moms-nr	516406-0120 / SE663000019501	Styrelsens säte	Stockholm
Postadress	Besöksadress	Telefon	Fax	Swift	Bankgiro PlusGiro
105 71 STOCKHOLM	MÄSTER SAMUELSGATAN 21	0771-224488		NDEASESS	5631-8355



Outgoing Payments, IPS
S-105 71 STOCKHOLM

Datum
2016-10-17

Referensnr

715894333

PAYOUT NORMAL SWIFT

NORDFIN CAPITAL AB
MAILBOX 565

114 11 STOCKHOLM

Betalningsmottagare
SOLID VENTURE CAPITAL LIMITED
869 HIGH ROAD
LONDON, N12 8QA

Avsant belopp

SEK 3,000,000.00

Mottagande bank
MYMBGB2L
Konto
GB20MYMB23058018633663
Bankkontorskod
METRO BANK PLC

Specifikation

Belopp
3,000,000.00

Kurs

Termin

Korrespondentbank
BARCLAYS BANK PLC
LONDON

Referens
NORDFIN CAPITAL AB REPAYMENT OF LOAN

Pris
Expresstillägg
Utl. kostnad

Belastat	2016-10-17	
806245-7	SEK	3,000,000.00

Nordea Bank AB	Publikt bolag (publ)	Org- /Moms-nr	516406-0120 / SE663000019501	Styrelsens säte	Stockholm
Postadress	Besöksadress	Telefon	Fax	Swift	Bankgiro PlusGiro
250 07 HELSINGBORG	DROTTNINGGATAN 14	0771-224488	042-287640	NDBASESS	458-6012 561612-3



Outgoing Payments, IPS
S-105 71 STOCKHOLM

Datum
2016-10-31

Referensnr

716065169

PAYOUT NORMAL SWIFT

NORDFIN CAPITAL AB
MAILBOX 565

114 11 STOCKHOLM

Betalningsmottagare
SOLID VENTURE CAPITAL LIMITED
869 HIGH ROAD
LONDON, N12 8QA

Avsänt belopp

SEK 243,715.07

Mottagande bank
MYMBGB2L
Konto
GB20MYMB23058018633663
Bankkontorskod
METRO BANK PLC

Specifikation

Belopp
243,715.07

Kurs

Termin

Korrespondentbank
BARCLAYS BANK PLC
LONDON

Referans
NORDFIN CAPITAL AB REPAYMENT OF LOAN

Pris
Expresstillägg
Utl. kostnad

Belastat	2016-10-31	
806245-7	SEK	243,715.07

Nordea Bank AB	Publikt bolag (publ)	Org- /Moms-nr	516406-0120 / SE663000019501	Styrelsens säte	Stockholm
Postadress	Besöksadress	Telefon	Fax	Swift	Bankgiro PlusGiro
250 07 HELSINGBORG	DROTTNINGGATAN 14	0771-224488	042-287640	NDBASESS	458-6012 561612-3



Outgoing Payments, IPS
S-105 71 STOCKHOLM

Datum
2016-09-28

Referensnr

715849543

PAYOUT NORMAL SWIFT

NORDFIN CAPITAL AB
MAILBOX 565

114 11 - STOCKHOLM

Betalningsmottagare
NORDEN FIN CAPITAL OY
ETELAESPLANADI 2
00130 HELSINKI

Avsant belopp

EUR 500,000.00

Mottagande bank
NDEAFIHH
NORDEA BANK FINLAND PLC
HELSINKI
Konto
FI8712373000167038
Bankkontorskod
NORDEA

Specifikation

Belopp
500,000.00

Kurs

Termin
786049-7

Referens
NORDFIN CAPITAL AB

Pris
Expresstillägg
Utl. kostnad

Belastat 2016-09-28
Ert valutakonto EUR 500,000.00

Nordea Bank AB	Publikt bolag (publ)	Org- /Moms-nr	516406-0120 / SE663000019501	Styrelsens säte	Stockholm
Postadress	Besöksadress	Telefon	Fax	Swift	Bankgiro PlusGiro
630 14 ESKILSTUNA	RADEMACHERGATAN 6	0771-350360		NDEASESS	745-7690 1742948-1



Outgoing Payments, IPS
S-105 71 STOCKHOLM

Datum
2016-09-29

Referensnr

715852248

PAYOUT NORMAL SWIFT

NORDFIN CAPITAL AB
MAILBOX 565

114 11 STOCKHOLM

Betalningsmottagare
NORDEN FIN CAPITAL OY
ETELÄESPLANADI 2
00130 HELSINKI

Avsant belopp

EUR 500,000.00

Mottagande bank
NDEAFIHH
NORDEA BANK FINLAND PLC
HELSINKI
Konto
FI8712373000167038
Bankkontorskod
NORDEA BANK FINLAND PLC

Specifikation

Belopp
500,000.00

Kurs

Termin
786049-7

Referens
NORDFIN CAPITAL AB

Pris
Expresstillägg
Utl. kostnad

Belastat 2016-09-29
Ert valutakonto EUR 500,000.00

Nordea Bank AB	Publikt bolag (publ)	Org- /Moms-nr	516406-0120 / SE663000019501	Styrelsens säte	Stockholm
Postadress	Besöksadress	Telefon	Fax	Swift	Bankgiro PlusGiro
630 14 ESKILSTUNA	RADEMACHERGATAN 6	0771-350360		NDEASESS	745-7690 1742948-1



Outgoing Payments, IPS
S-105 71 STOCKHOLM

Datum
2016-09-30

Referensnr

715857191

PAYOUT NORMAL SWIFT

NORDFIN CAPITAL AB
MAILBOX 565

114 11 STOCKHOLM

Betalningsmottagare
NORDEN FIN CAPITAL OY
ETELÄESPLANADI 2
00130 HELSINKI

Avsänt belopp

EUR 500,000.00

Mottagande bank
NDEAFIHH
NORDEA BANK FINLAND PLC
HELSINKI
Konto
FI8712373000167038
Bankkontorskod
NORDEA BANK FINLAND PLC

Specifikation

Belopp
500,000.00

Kurs

Termin
786049-7

Referens
NORDFIN CAPITAL AB

Pris
Expresstillägg
Utl. kostnad

Belastat 2016-09-30
Ert valutakonto EUR 500,000.00

Nordea Bank AB	Publikt bolag (publ)	Org- /Moms-nr	516406-0120 / SE663000019501	Styrelsens säte	Stockholm
Postadress	Besöksadress	Telefon	Fax	Swift	Bankgiro PlusGiro
630 14 ESKILSTUNA	RADEMACHERGATAN 6	0771-350360		NDEASESS	745-7690 1742948-1



Outgoing Payments, IPS
S-105 71 STOCKHOLM

Datum
2016-10-25

Referensnr

716051112

PAYOUT NORMAL SWIFT

NORDFIN CAPITAL AB
MAILBOX 565

114 11 STOCKHOLM

Betalningsmottagare
NORDEN FIN CAPITAL OY
ETELÄESPLANADI 2
00130 HELSINKI

Avsänt belopp

EUR 500,000.00

Mottagande bank
NDEAFIHH
NORDEA BANK FINLAND PLC
HELSINKI
Konto
FI8712373000167038
Bankkontorskod
NORDEA BANK FINLAND PLC

Specifikation

Belopp
500,000.00

Kurs

Termin
786049-7

Referens
NORDFIN CAPITAL AB

Pris
Expresstillägg
Utl. kostnad

Belastat 2016-10-25
Ert valutakonto EUR 500,000.00

Nordea Bank AB	Publikt bolag (publ)	Org- /Moms-nr	516406-0120 / SE663000019501	Styrelsens säte	Stockholm
Postadress	Besöksadress	Telefon	Fax	Swift	Bankgiro PlusGiro
105 71 STOCKHOLM	Klarabergsgatan 60	08-614 74 00	08-614 94 10	NDEASESS	330-0019 51-3



Outgoing Payments, IPS
S-105 71 STOCKHOLM

Datum
2016-10-26

Referensnr

716054086

PAYOUT NORMAL SWIFT

NORDFIN CAPITAL AB
MAILBOX 565

114 11 STOCKHOLM

Betalningsmottagare
NORDEN FIN CAPITAL OY
ETELÄESPLANADI 2
00130 HELSINKI

Avsänt belopp

EUR 500,000.00

Mottagande bank
NDEAFIHH
NORDEA BANK FINLAND PLC
HELSINKI
Konto
FI8712373000167038
Bankkontorskod
NORDEA BANK FINLAND PLC

Specifikation

Belopp
500,000.00

Kurs

Termin
786049-7

Referens
NORDFIN CAPITAL AB

Pris
Expresstillägg
Utl. kostnad

Belastat 2016-10-26
Ert valutakonto EUR 500,000.00

Nordea Bank AB	Publikt bolag (publ)	Org- /Moms-nr	516406-0120 / SE663000019501	Styrelsens säte	Stockholm
Postadress	Besöksadress	Telefon	Fax	Swift	Bankgiro PlusGiro
931 24 SKELLEFTEÅ	NYGATAN 42	0771-224488	0910-777311	NDEASESS	370-8013 5541-8



Outgoing Payments, IPS
S-105 71 STOCKHOLM

Datum
2016-11-10

Referensnr

716095632

PAYOUT NORMAL SWIFT

NORDFIN CAPITAL AB
MAILBOX 565

114 11 STOCKHOLM

Betalningsmottagare
NORDEN FIN CAPITAL OY
ETELÄESPLANADI 2
00130- HELSINKI

Avsant belopp

EUR 300,000.00

Mottagande bank
NDEAFIHH
NORDEA BANK FINLAND PLC
HELSINKI
Konto
FI8712373000167038
Bankkontorskod
NORDEA BANK FINLAND PLC

Specifikation

Belopp
300,000.00

Kurs

Termin
786049-7

Referens
NORDFIN CAPITAL AB

Pris
Expresstillägg
Utl. kostnad

Belastat 2016-11-10
Ert valutakonto EUR 300,000.00

Nordea Bank AB	Publikt bolag (publ)	Org- /Moms-nr	516406-0120 / SE663000019501	Styrelsens säte	Stockholm
Postadress	Besöksadress	Telefon	Fax	Swift	Bankgiro PlusGiro
251 14 HELSINGBORG	KULLAGATAN 26	0771-224488	042-173390	NDEASESS	340-4019 5511-1



Outgoing Payments, IPS
S-105 71 STOCKHOLM

Datum
2016-12-19

Referensnr

310513121

PAYOUT EXPRESS SWIFT

NORDFIN CAPITAL AB
MAILBOX 565

114 11 STOCKHOLM

Betalningsmottagare
NORDEN FIN CAPITAL OY

Avsänt belopp

EUR 400,000.00

Mottagande bank
NDEAFIHH
NORDEA BANK FINLAND PLC
HELSINKI
Konto
FI8712373000167038

Specifikation

Belopp
400,000.00

Kurs

Termin
786049-7

Referens
INTERNAL TRANSFER

Pris
Expresstillägg
Utl. kostnad

Belastat 2016-12-19
Ert valutakonto EUR 400,000.00

Nordea Bank AB	Publikt bolag (publ)	Org- /Moms-nr	516406-0120 / SE663000019501	Styrelsens säte	Stockholm
Postadress	Besöksadress	Telefon	Fax	Swift	Bankgiro PlusGiro
105 71 STOCKHOLM	MÄSTER SAMUELSGATAN 21	0771-335599	08-6507572	NDEASESS	5627-6546 1624458-4



Outgoing Payments, IPS
S-105 71 STOCKHOLM

Datum
2017-07-13

Referensnr

717566483

PAYOUT NORMAL SWIFT

NORDFIN CAPITAL AB
MAILBOX 565

114 11 STOCKHOLM

Betalningsmottagare
GERGED INVEST AB

Avsant belopp

EUR 500,000.00

Mottagande bank
CRRNSMSM
Konto
SM72D0353009800000010726651

Specifikation

Korrespondentbank
UNICREDIT SPA
MILANO

Belopp
500,000.00

Kurs

Termin
786049-7

Referens
NORDFIN CAPITAL AB

Pris
Expresstillägg
Utl. kostnad

Belastat 2017-07-13
Ert valutakonto EUR 500,000.00

Nordea Bank AB	Publikt bolag (publ)	Org- /Moms-nr	516406-0120 / SE663000019501	Styrelsens säte	Stockholm
Postadress	Besöksadress	Telefon	Fax	Swift	Bankgiro PlusGiro
251 12 HELSINGBORG	HÄSTMÖLLEGRÄND 3	042-199630	042-128400	NDEASESS	5776-6982 523122-0

Konto 18633663 Metro Bank UK

Date	Transaction	Money in (£)	Money out (£)	Balance (£)
2016-10-13	Account to Account Transfer HIPGNOSIS MUSIC LIMITED hypnosis		75 000,00	43 938,28
2016-10-19	Inward Payment NORDFIN CAPITAL AB	270 523,73		314 462,01
2016-10-20	Outward Faster Payment Burlingtons LLOYDS BANK PLC		10 000,00	304 462,01
2016-10-20	Outward Faster Payment Sebastian SVC HANDELSBANKEN		90 000,00	214 462,01
2016-10-21	Outward Faster Payment Elias LLOYDS BANK PLC		300,00	214 162,01
2016-10-21	Outward Faster Payment Joss NAT WEST BANK PLC		760,64	213 401,37
2016-10-21	Outward Faster Payment Sebastian SVC HANDELSBANKEN		25 714,32	187 687,05
2016-10-21	Outward Faster Payment HMRC Nov 2015 CITIBANK NA		31 043,14	156 643,91
2016-10-24	Outward Faster Payment HMRC Nov 2015 CITIBANK NA		100 000,00	56 643,91
2016-10-28	Outward Faster Payment Elias Accountant LLOYDS BANK PLC		2 040,00	54 603,91
2016-10-28	Transaction Charges		6,00	54 597,91
2016-10-28	Online Banking Mthly Fee		20,00	54 577,91
2016-11-02	Inward Payment NORDFIN CAPITAL AB	21 424,18		76 002,09
2016-11-04	Outward Faster Payment Burlingtons LLOYDS BANK PLC		7 788,00	68 214,09
2016-11-04	Outward Faster Payment Elias Accountant LLOYDS BANK PLC		162,00	68 052,09
2016-11-04	Outward SWIFT Charges Innovestic		25,00	68 027,09
2016-11-04	Outward SWIFT Payment Innovestic SW-HANDESS		20 500,00	47 527,09

NORDEA PANKKI SUOMI OYJ									
123730-167038	KÄYTTÖTILI	109831-45	OSOITENUMERO 01	PAIVÄOTE	POST. TAPA	T	AVAUS 10.08.16	OM. PALVELUYKSIKÖ 1237	1330188 31.10.2016 23:41 SIVU 1392695
NORDEN FIN CAPITAL OY	TILIVASTUUKONTTORI 1237 Itä-Helsingin Yrit	109831-45	TASEKONTTORI 1237 Itä-Helsingin Yrit					ARKISTOINTI 2360 10 VUOTTA	
M-asiakas	YRITYS	109831-45							PAÄTILI 131
KP KIRJ ARVO									
03 0310 0310	Pano	KASSA-ARTU 03102875SBCV9794					SALDO 30.09.16	1.000.000,00 e	500.000,00 e
	MAKS. NORDEFIN CAPITAL AB								
	NORDEFIN CAPITAL AB								
	KÄYTTÄJÄTUNNUS BB00040563								
	VASTAAILIN IBAN	SAAJA/MAKSAAJA NORDEFIN CAPITAL AB							
	T-ARTU SCT0930715857191								
05 0510 0510	Palvelumaksu	KASSA-ARTU 051025883D906592							4,05-e
	SAAJA NORDEA BANK FINLAND ABP								
	VALITYS PANKIN JÄRJESTELMÄ								
	Insäättingar utan referens								
	1 st. a 3 500 e 3,50								
05 0510 0510	Yrityksen verkkopankki	KASSA-ARTU 05102588WNPJ0059							
	SAAJA WEREL OY								
	ALKUP TILI								
	ASE								
05 0510 0510	VASTAAILIN IBAN FI5812373000163292								
	KASSA-ARTU 05102588WNNH0079								
	Yrityksen verkkopankki								
	SAAJA NORDEN FIN CAPITAL OY								
	ALKUP TILI								
	DEPOSIT WEREL INVOICE								
	VASTAAILIN BIC NDEAFIHHXX								
05 0510 0510	KASSA-ARTU 05102588WNPJ0083								
	Yrityksen verkkopankki								
	SAAJA NORDEN FIN CAPITAL OY								
	ALKUP TILI								
	FINANCE FEE WEREL								
	VASTAAILIN BIC NDEAFIHHXX								
05 0510 0510	KASSA-ARTU 05102588WNNH0081								
	Yrityksen verkkopankki								
	SAAJA NORDEN FIN CAPITAL OY								
	ALKUP TILI								
	INVOICE WEREL								
17 1710 1710	VASTAAILIN IBAN FI5812373000163292								
	KASSA-ARTU 17102588WNNJ0111								
	Yrityksen verkkopankki								
	SAAJA WEREL OY								
	ALKUP TILI								
	8902								
17 1710 1710	VASTAAILIN IBAN FI5812373000163292								
	KASSA-ARTU 17102588WNN50114								
	Yrityksen verkkopankki								
	MAKS. NORDEN FIN CAPITAL OY								

NORDEA PANKKI SUOMI OYJ 123730-167038 KP KIRJ ARVO	ARKISTOKIRJAUSLUETTELO 31.10.2016 KÄYTTELYTILIT		L3330188 31.10.2016 23:41 SIVU 1392696 ARKISTOINTI 2360 10 VUOTTA	
	NORDEN FIN CAPITAL OY	Balance of deposit batch 8902 TAPAHTUMA KÄSITELTY 17.10.13:24:47 ASIAKKAAN NIMI NORDEN FIN CAPITAL O	AS NIMI NORDEN FIN CAPITAL OY IBAN-TILINRO FI8712373000167038 Y	
18 1810 1810	VÄLITYS ASIAKKAALTA BIC NDEAFTHXXX MAKSAN VILITE Balance deposit 8902 KASSA-ARTU 18102588WNN0101 Yrityksen verkkopankki SAAJA NORDEN FIN CAPITAL OY ALKUP TILI	TOSITEARTU 1610182588WNN0101 A TAP.KOODI 15 MAKSUPV 18.10 SAAJA 12373000167053 VÄLITYS ASIAKKAALTA TAPAHTUMA KÄSITELTY 18.10.13:48:29 MAKSAN VILITE Invoice fee 8902 TOSITEARTU 1610182588WNN0103 A TAP.KOODI 15 MAKSUPV 18.10 SAAJA 12373000167053 VÄLITYS ASIAKKAALTA TAPAHTUMA KÄSITELTY 18.10.13:48:29 MAKSAN VILITE Finance fee 8902 TOSITEARTU SCT1025716051112 E TAP.KOODI 17 MAKSUPV 26.10 NIMILÄHDE 1/ASIAKKAALTA 201610262875SBCD0101 IBAN-TILINRO FI8712373000167038 SE11950009901807860497 ASIAKKAAN NIMI NORDEN FIN CAPITAL O	11.351,04-e Invoice fee 8902 NIMILÄHDE 4/PANKIN JÄRJESTEL. VASTATILIN IBAN FI7012373000167053 Finance fee 8902 NIMILÄHDE 4/PANKIN JÄRJESTEL. VASTATILIN IBAN FI7012373000167053 VÄLITYS TAPAHTUMA KÄSITELTY 26.10.05:16:44 BIC NDEAFTHXXX VASTATILIN BIC NDEASESSXXX Y	
26 2610 2610	Pano NORDEIN CAPITAL AB KÄYTTÄÄTUNNUS B500000103 VASTATILIN IBAN SAAJA/MAKSAA NORDEIN CAPITAL AB T-ARTU SCT1025716051112	TOSITEARTU SCT1026716054086 E TAP.KOODI 17 MAKSUPV 27.10 NIMILÄHDE 1/ASIAKKAALTA 201610272875SBCD0107 IBAN-TILINRO FI8712373000167038 SE11950009901807860497 ASIAKKAAN NIMI NORDEN FIN CAPITAL O	500.000,00-e 500.000,00-e VÄLITYS TAPAHTUMA KÄSITELTY 27.10.05:16:44 BIC NDEAFTHXXX VASTATILIN BIC NDEASESSXXX Y	
27 2710 2710	Pano NORDEIN CAPITAL AB KÄYTTÄÄTUNNUS B500000105 VASTATILIN IBAN SAAJA/MAKSAA NORDEIN CAPITAL AB T-ARTU SCT1026716054086	TOSITEARTU SCT10272588WNN010151 A TAP.KOODI 15 MAKSUPV 27.10 SAAJA 12373000163292 VÄLITYS ASIAKKAALTA TAPAHTUMA KÄSITELTY 27.10.16:36:34	970.000,00-e Norden Fin Capital Oy Financing NIMILÄHDE 4/PANKIN JÄRJESTEL. VASTATILIN IBAN FI5812373000163292	
27 2710 2710	VÄLITYS ASIAKKAALTA KASSA-ARTU 27102588WNN0156 Yrityksen verkkopankki ALKUP TILI Bridge financing fee VASTATILIN BIC NDEAFTHXXX	TOSITEARTU 1610272588WNN0156 A TAP.KOODI 15 MAKSUPV 27.10 SAAJA 17453000195547 VÄLITYS ASIAKKAALTA TAPAHTUMA KÄSITELTY 27.10.16:49:40 MAKSAN VILITE Bridge financing fee	30.000,00-e NIMILÄHDE 4/PANKIN JÄRJESTEL. Bridge Financing fee VASTATILIN IBAN FI6817453000195547 SALDO 27.10.16 439.939,45 e	
PANOT/KK PANOT/VV	1.509.594,88 e 2.509.594,88 e	0T0T/KK 2.069.655,43-e 0T0T/VV 2.069.655,43-e		

NORDEA PANKKI SUOMI OYJ	123730-167038	TILIVASTUUKONTTORI 1237 Itä-Helsingin Yritykset	109831-45	OSOITTENUMERO 01	PAIVÄOTE	POST. TAPA T	L3330188 30.11.2016 23:34 SIVU 1395468
Käyttötili	NORDEN FIN CAPITAL OY	YRITYKSEN VERKKOPANKKI	KASSA-ARTU 02112588WNP0038	TOSITEARTU 1611022588WNP0038 A	TAP. KOODI 17 MAKSUPV 02.11	MAKS. 12373000167053	ARKISTOINTI 2360 10 VUOTTA
M-asiakas	KP KIRJ ARVO	MAKS. NORDEN FIN CAPITAL OY	KASSA-ARTU 02112588WNP00151	TOSITEARTU 1611022588WNP00151 A	TAP. KOODI 15 MAKSUPV 02.11	MAKS. 12373000167053	AVAU 10.08.16
02 0211 0211		VALITYS ASIAKKAALTA	YRITYKSEN VERKKOPANKKI	TOSITEARTU 1611022588WNP00151 A	TAP. KOODI 15 MAKSUPV 02.11	MAKS. 12373000167053	OM-PALVELUYKSIKKÖ 1237
		AS NIMI NORDEN FIN CAPITAL OY	VALITYS ASIAKKAALTA	TOSITEARTU 1611022588WNP00151 A	TAP. KOODI 15 MAKSUPV 02.11	MAKS. 12373000167053	ED KOSKEMISPV 27.10.16
		IBAN-TILINRO F18712373000167038	VALITYS ASIAKKAALTA	TOSITEARTU 1611022588WNP00151 A	TAP. KOODI 15 MAKSUPV 02.11	MAKS. 12373000167053	439.939,45 e
			VALITYS ASIAKKAALTA	TOSITEARTU 1611022588WNP00151 A	TAP. KOODI 15 MAKSUPV 02.11	MAKS. 12373000167053	800.000,00 e
			VALITYS ASIAKKAALTA	TOSITEARTU 1611022588WNP00151 A	TAP. KOODI 15 MAKSUPV 02.11	MAKS. 12373000167053	
			VALITYS ASIAKKAALTA	TOSITEARTU 1611022588WNP00151 A	TAP. KOODI 15 MAKSUPV 02.11	MAKS. 12373000167053	
			VALITYS ASIAKKAALTA	TOSITEARTU 1611022588WNP00151 A	TAP. KOODI 15 MAKSUPV 02.11	MAKS. 12373000167053	
			VALITYS ASIAKKAALTA	TOSITEARTU 1611022588WNP00151 A	TAP. KOODI 15 MAKSUPV 02.11	MAKS. 12373000167053	
			VALITYS ASIAKKAALTA	TOSITEARTU 1611022588WNP00151 A	TAP. KOODI 15 MAKSUPV 02.11	MAKS. 12373000167053	
			VALITYS ASIAKKAALTA	TOSITEARTU 1611022588WNP00151 A	TAP. KOODI 15 MAKSUPV 02.11	MAKS. 12373000167053	
			VALITYS ASIAKKAALTA	TOSITEARTU 1611022588WNP00151 A	TAP. KOODI 15 MAKSUPV 02.11	MAKS. 12373000167053	
			VALITYS ASIAKKAALTA	TOSITEARTU 1611022588WNP00151 A	TAP. KOODI 15 MAKSUPV 02.11	MAKS. 12373000167053	
			VALITYS ASIAKKAALTA	TOSITEARTU 1611022588WNP00151 A	TAP. KOODI 15 MAKSUPV 02.11	MAKS. 12373000167053	
			VALITYS ASIAKKAALTA	TOSITEARTU 1611022588WNP00151 A	TAP. KOODI 15 MAKSUPV 02.11	MAKS. 12373000167053	
			VALITYS ASIAKKAALTA	TOSITEARTU 1611022588WNP00151 A	TAP. KOODI 15 MAKSUPV 02.11	MAKS. 12373000167053	
			VALITYS ASIAKKAALTA	TOSITEARTU 1611022588WNP00151 A	TAP. KOODI 15 MAKSUPV 02.11	MAKS. 12373000167053	
			VALITYS ASIAKKAALTA	TOSITEARTU 1611022588WNP00151 A	TAP. KOODI 15 MAKSUPV 02.11	MAKS. 12373000167053	
			VALITYS ASIAKKAALTA	TOSITEARTU 1611022588WNP00151 A	TAP. KOODI 15 MAKSUPV 02.11	MAKS. 12373000167053	
			VALITYS ASIAKKAALTA	TOSITEARTU 1611022588WNP00151 A	TAP. KOODI 15 MAKSUPV 02.11	MAKS. 12373000167053	
			VALITYS ASIAKKAALTA	TOSITEARTU 1611022588WNP00151 A	TAP. KOODI 15 MAKSUPV 02.11	MAKS. 12373000167053	
			VALITYS ASIAKKAALTA	TOSITEARTU 1611022588WNP00151 A	TAP. KOODI 15 MAKSUPV 02.11	MAKS. 12373000167053	
			VALITYS ASIAKKAALTA	TOSITEARTU 1611022588WNP00151 A	TAP. KOODI 15 MAKSUPV 02.11	MAKS. 12373000167053	
			VALITYS ASIAKKAALTA	TOSITEARTU 1611022588WNP00151 A	TAP. KOODI 15 MAKSUPV 02.11	MAKS. 12373000167053	
			VALITYS ASIAKKAALTA	TOSITEARTU 1611022588WNP00151 A	TAP. KOODI 15 MAKSUPV 02.11	MAKS. 12373000167053	
			VALITYS ASIAKKAALTA	TOSITEARTU 1611022588WNP00151 A	TAP. KOODI 15 MAKSUPV 02.11	MAKS. 12373000167053	
			VALITYS ASIAKKAALTA	TOSITEARTU 1611022588WNP00151 A	TAP. KOODI 15 MAKSUPV 02.11	MAKS. 12373000167053	
			VALITYS ASIAKKAALTA	TOSITEARTU 1611022588WNP00151 A	TAP. KOODI 15 MAKSUPV 02.11	MAKS. 12373000167053	
			VALITYS ASIAKKAALTA	TOSITEARTU 1611022588WNP00151 A	TAP. KOODI 15 MAKSUPV 02.11	MAKS. 12373000167053	
			VALITYS ASIAKKAALTA	TOSITEARTU 1611022588WNP00151 A	TAP. KOODI 15 MAKSUPV 02.11	MAKS. 12373000167053	
			VALITYS ASIAKKAALTA	TOSITEARTU 1611022588WNP00151 A	TAP. KOODI 15 MAKSUPV 02.11	MAKS. 12373000167053	
			VALITYS ASIAKKAALTA	TOSITEARTU 1611022588WNP00151 A	TAP. KOODI 15 MAKSUPV 02.11	MAKS. 12373000167053	
			VALITYS ASIAKKAALTA	TOSITEARTU 1611022588WNP00151 A	TAP. KOODI 15 MAKSUPV 02.11	MAKS. 12373000167053	
			VALITYS ASIAKKAALTA	TOSITEARTU 1611022588WNP00151 A	TAP. KOODI 15 MAKSUPV 02.11	MAKS. 12373000167053	
			VALITYS ASIAKKAALTA	TOSITEARTU 1611022588WNP00151 A	TAP. KOODI 15 MAKSUPV 02.11	MAKS. 12373000167053	
			VALITYS ASIAKKAALTA	TOSITEARTU 1611022588WNP00151 A	TAP. KOODI 15 MAKSUPV 02.11	MAKS. 12373000167053	
			VALITYS ASIAKKAALTA	TOSITEARTU 1611022588WNP00151 A	TAP. KOODI 15 MAKSUPV 02.11	MAKS. 12373000167053	
			VALITYS ASIAKKAALTA	TOSITEARTU 1611022588WNP00151 A	TAP. KOODI 15 MAKSUPV 02.11	MAKS. 12373000167053	
			VALITYS ASIAKKAALTA	TOSITEARTU 1611022588WNP00151 A	TAP. KOODI 15 MAKSUPV 02.11	MAKS. 12373000167053	
			VALITYS ASIAKKAALTA	TOSITEARTU 1611022588WNP00151 A	TAP. KOODI 15 MAKSUPV 02.11	MAKS. 12373000167053	
			VALITYS ASIAKKAALTA	TOSITEARTU 1611022588WNP00151 A	TAP. KOODI 15 MAKSUPV 02.11	MAKS. 12373000167053	
			VALITYS ASIAKKAALTA	TOSITEARTU 1611022588WNP00151 A	TAP. KOODI 15 MAKSUPV 02.11	MAKS. 12373000167053	
			VALITYS ASIAKKAALTA	TOSITEARTU 1611022588WNP00151 A	TAP. KOODI 15 MAKSUPV 02.11	MAKS. 12373000167053	
			VALITYS ASIAKKAALTA	TOSITEARTU 1611022588WNP00151 A	TAP. KOODI 15 MAKSUPV 02.11	MAKS. 12373000167053	
			VALITYS ASIAKKAALTA	TOSITEARTU 1611022588WNP00151 A	TAP. KOODI 15 MAKSUPV 02.11	MAKS. 12373000167053	
			VALITYS ASIAKKAALTA	TOSITEARTU 1611022588WNP00151 A	TAP. KOODI 15 MAKSUPV 02.11	MAKS. 12373000167053	
			VALITYS ASIAKKAALTA	TOSITEARTU 1611022588WNP00151 A	TAP. KOODI 15 MAKSUPV 02.11	MAKS. 12373000167053	
			VALITYS ASIAKKAALTA	TOSITEARTU 1611022588WNP00151 A	TAP. KOODI 15 MAKSUPV 02.11	MAKS. 12373000167053	
			VALITYS ASIAKKAALTA	TOSITEARTU 1611022588WNP00151 A	TAP. KOODI 15 MAKSUPV 02.11	MAKS. 12373000167053	
			VALITYS ASIAKKAALTA	TOSITEARTU 1611022588WNP00151 A	TAP. KOODI 15 MAKSUPV 02.11	MAKS. 12373000167053	
			VALITYS ASIAKKAALTA	TOSITEARTU 1611022588WNP00151 A	TAP. KOODI 15 MAKSUPV 02.11	MAKS. 12373000167053	
			VALITYS ASIAKKAALTA	TOSITEARTU 1611022588WNP00151 A	TAP. KOODI 15 MAKSUPV 02.11	MAKS. 12373000167053	
			VALITYS ASIAKKAALTA	TOSITEARTU 1611022588WNP00151 A	TAP. KOODI 15 MAKSUPV 02.11	MAKS. 12373000167053	
			VALITYS ASIAKKAALTA	TOSITEARTU 1611022588WNP00151 A	TAP. KOODI 15 MAKSUPV 02.11	MAKS. 12373000167053	
			VALITYS ASIAKKAALTA	TOSITEARTU 1611022588WNP00151 A	TAP. KOODI 15 MAKSUPV 02.11	MAKS. 12373000167053	
			VALITYS ASIAKKAALTA	TOSITEARTU 1611022588WNP00151 A	TAP. KOODI 15 MAKSUPV 02.11	MAKS. 12373000167053	
			VALITYS ASIAKKAALTA	TOSITEARTU 1611022588WNP00151 A	TAP. KOODI 15 MAKSUPV 02.11	MAKS. 12373000167053	
			VALITYS ASIAKKAALTA	TOSITEARTU 1611022588WNP00151 A	TAP. KOODI 15 MAKSUPV 02.11	MAKS. 12373000167053	
			VALITYS ASIAKKAALTA	TOSITEARTU 1611022588WNP00151 A	TAP. KOODI 15 MAKSUPV 02.11	MAKS. 12373000167053	
			VALITYS ASIAKKAALTA	TOSITEARTU 1611022588WNP00151 A	TAP. KOODI 15 MAKSUPV 02.11	MAKS. 12373000167053	
			VALITYS ASIAKKAALTA	TOSITEARTU 1611022588WNP00151 A	TAP. KOODI 15 MAKSUPV 02.11	MAKS. 12373000167053	
			VALITYS ASIAKKAALTA	TOSITEARTU 1611022588WNP00151 A	TAP. KOODI 15 MAKSUPV 02.11	MAKS. 12373000167053	
			VALITYS ASIAKKAALTA	TOSITEARTU 1611022588WNP00151 A	TAP. KOODI 15 MAKSUPV 02.11	MAKS. 12373000167053	
			VALITYS ASIAKKAALTA	TOSITEARTU 1611022588WNP00151 A	TAP. KOODI 15 MAKSUPV 02.11	MAKS. 12373000167053	
			VALITYS ASIAKKAALTA	TOSITEARTU 1611022588WNP00151 A	TAP. KOODI 15 MAKSUPV 02.11	MAKS. 12373000167053	
			VALITYS ASIAKKAALTA	TOSITEARTU 1611022588WNP00151 A	TAP. KOODI 15 MAKSUPV		

NORDEA PANKKI SUOMI OYJ	ARKISTOKIRJAUSLUETTELO		L3330188 30.11.2016 23:34 SIVU 1395469	
	30.11.2016 KÄYTTELYTILIT		ARKISTOINTI 2360 10 VUOTTA	
123730-167038	NORDEN FIN CAPITAL OY			
15 1511 1511	KASSA-ARTU 15112588WNPR0079			
	Yrityksen verkkopankki			
	SAAJA NORDEN FIN CAPITAL OY			
	ALKUP TILI			
	Internal Transfer			
	VASTATILIN BIC NDEAFIHHXX			
15 1511 1511	KASSA-ARTU 15112588WNMQ0082			
	Yrityksen verkkopankki			
	SAAJA NORDEN FIN CAPITAL OY			
	ALKUP TILI			
	Internal Transfer			
	VASTATILIN BIC NDEAFIHHXX			
28 2811 2811	KASSA-ARTU 28112588WNMQ0026			
	Yrityksen verkkopankki			
	MAKS. NORDEN FIN CAPITAL OY			
	VÄLITYS ASIAKKAALTA			
	AS NIM LÄHDE ASIAKKAALTA			
	BIC NDEAFIHHXX			
	PANOT/KK	1.939.647,40 e		
	PANOT/VV	4.449.242,28 e		
	SAAPUVAT MAKSUT	4 KPL		
	TOSITEARTU 1611152588WNPR0079 A			
	TAP. KOODI 15 MAKSUPV 15.11			
	SAAJA 12373000167046			
	VÄLITYS ASIAKKAALTA			
	TAPAHTUMA KÄSITELTY 15.11 12:20:18			
	TOSITEARTU 1611152588WNMQ0082 A			
	TAP. KOODI 15 MAKSUPV 15.11			
	SAAJA 17453000195547			
	VÄLITYS ASIAKKAALTA			
	TAPAHTUMA KÄSITELTY 15.11 12:23:18			
	TOSITEARTU 16111282588WNMQ0026 A			
	TAP. KOODI 17 MAKSUPV 28.11			
	MAKS. 12373000167053			
	Client acc to Capital storage			
	TAPAHTUMA KÄSITELTY 28.11 09:29:22			
	ASIAKKAAN NIMI Norden Fin Capital O			
	OTOT/KK	1.702.535,97-e		
	OTOT/VV	3.772.191,40-e		
	NIIMILÄHDE 4/PANKIN JÄRJESTEL.			
	Internal Transfer			
	VASTATILIN IBAN FI6512373000167046			
	NIIMILÄHDE 4/PANKIN JÄRJESTEL.			
	Internal Transfer			
	VASTATILIN IBAN FI6817453000195547			
	VIITTEETÖN PANO			
	NIIMILÄHDE 4/PANKIN JÄRJESTEL.			
	AS NIMI Norden Fin Capital Oy			
	IBAN-TILINRO FI8712373000167038			
	SALDO 28.11.16			
		677.050,88 e		

NORDEA PANKKI SUOMI OYJ	ARKISTOKIRJAUSLUETTELO									
	30.12.2016 KÄYTTÄYTYMÄ									
123730-167038	TILIVASTUUKONTTORI 1237	Itä-Helsingin Yrit	TASEKONTTORI 1237	Itä-Helsingin Yrit	AVAU	10.08.16	OM-PALVELUYKSIKÖ 1237	ED KOSKEMISPV 28.11.16	677,050,88 e	
NORDEN FIN CAPITAL OY	YRITYS	109831-45	OSOITTUNUMERO 01	PAIVÄOTE	POST.TAPA	T				131
M-asiakas	KASSA-ARTU 02122588WNR00165									
KP KIRJ ARVO	Yrityksen verkkopankki									
02 0212 0212	SAAJA WEREL OY									
	ALUP TILI									
	WEREL OY									
	VASTATILIN BIC NDEAFIHHXXX									
05 0512 0512	KASSA-ARTU 05122588WNR00165									
	Palvelumaksu									
	SAAJA NORDEA BANK FINLAND ABP									
	VALITYS PANKIN JÄRJESTELMÄ									
	Insäättingar utan referens									
	123730-167038									
	*) inoms reg									
05 0512 0512	KASSA-ARTU 05122588WNR00165									
	Yrityksen verkkopankki									
	SAAJA NORDEA FIN CAPITAL OY									
	ALUP TILI									
	TAPAHTUMA KÄSITELTY 05.12 16:34:54									
	MAKSAN VIITE									
05 0512 0512	KASSA-ARTU 05122588WNR00161									
	Yrityksen verkkopankki									
	SAAJA NORDEA FIN CAPITAL OY									
	ALUP TILI									
	TAPAHTUMA KÄSITELTY 05.12 16:34:54									
	MAKSAN VIITE									
05 0512 0512	KASSA-ARTU 05122588WNR00159									
	Yrityksen verkkopankki									
	SAAJA NORDEA FIN CAPITAL OY									
	ALUP TILI									
	TAPAHTUMA KÄSITELTY 05.12 16:34:54									
	MAKSAN VIITE									
05 0512 0512	KASSA-ARTU 05122588WNR00166									
	Yrityksen verkkopankki									
	SAAJA NORDEA FIN CAPITAL OY									
	ALUP TILI									
	TAPAHTUMA KÄSITELTY 05.12 16:34:55									
	MAKSAN VIITE									
05 0512 0512	KASSA-ARTU 05122588WNR00163									
	Yrityksen verkkopankki									
	SAAJA WEREL OY									
	ALUP TILI									
	TAPAHTUMA KÄSITELTY 05.12 16:39:24									
05 0512 0512	KASSA-ARTU 05122588WNR00163									

NORDEA PANKKI SUOMI OYJ 123730-167038 KP KIRJ ARVO	NORDEN FIN CAPITAL OY 30.12.2016 KÄYTTÄLYTILIT	Yrityksen verkkopankki SAAJA NORDEN FIN CAPITAL OY ALKUP TILI TAPAHTUMA KÄSITELTY 05.12.16:44:10 MAKSAN VITE 08 0812 0812 KASSA-ARTU 08122588WNRJ0022 Yrityksen verkkopankki MAKS. NORDEN FIN CAPITAL OY VÄLITYS ASIAKKAALTA AS NIMI LÄHDE ASIAKKAALTA BIC NDEAFIHHXXX MAKSAN VITE 08 0812 0812 KASSA-ARTU 08122588WNRJ0125 Yrityksen verkkopankki SAAJA WEREL OY ALKUP TILI 12 1212 1212 KASSA-ARTU 12122588WNRJ0138 Yrityksen verkkopankki MAKS. NORDEN FIN CAPITAL OY VÄLITYS ASIAKKAALTA AS NIMI LÄHDE ASIAKKAALTA BIC NDEAFIHHXXX MAKSAN VITE 13 1312 1312 KASSA-ARTU 13122588WNRJ01972 0-arvopäivämaksu 321264 SAAJA NORDEN FIN CAPITAL AB SE119500090601807800497 FUNDING RETURN BIC NDEAFIHH	TAP. KOODI 15 MAKSUPV 05.12 SAAJA 17453000195547 VÄLITYS ASIAKKAALTA VASTATILIN IBAN FI6817453000195547 Bridge finance fee November 2016 TOSITEARTU 1612082588WNRJ0022 A TAP. KOODI 17 MAKSUPV 08.12 MAKS. 12373000167053 Client acc to Capital storage TAPAHTUMA KÄSITELTY 08.12.09:24:31 ASIAKKAAN NIMI Norden Fin Capital O Client acc to Capital storage TOSITEARTU 1612082588WNRJ0125 A TAP. KOODI 15 MAKSUPV 08.12 SAAJA 12373000163292 VÄLITYS ASIAKKAALTA VASTATILIN IBAN FI5812373000163292 TOSITEARTU 1612122588WNRJ0138 A TAP. KOODI 17 MAKSUPV 12.12 MAKS. 12373000167053 Client acc to Capital Storage TAPAHTUMA KÄSITELTY 12.12.13:21:14 ASIAKKAAN NIMI Norden Fin Capital O Client acc to Capital Storage TOSITEARTU 1612132584LV321264 A TAP. KOODI 11 MAKSUPV 13.12 NIMILÄHDE 1/ASIAKKAALTA TAPAHTUMA KÄSITELTY 13.12.10:43:12 TAP. KOODI 15 MAKSUPV 14.12 SAAJA 12373000167046 VÄLITYS ASIAKKAALTA VASTATILIN IBAN FI6812373000167046 TOSITEARTU 1612142588WNRJ0185 A TAP. KOODI 15 MAKSUPV 14.12 SAAJA 12373000163292 VÄLITYS ASIAKKAALTA VASTATILIN IBAN FI5812373000163292 TOSITEARTU 1612142588WNRJ0186 A TAP. KOODI 17 MAKSUPV 14.12 MAKS. 12373000167053 Client acc to Capital Storage TAPAHTUMA KÄSITELTY 14.12.16:09:51 ASIAKKAAN NIMI NORDEN FIN CAPITAL O TOSITEARTU 1612142588WNRJ0185 A TAP. KOODI 15 MAKSUPV 14.12 SAAJA 17453000195547 VÄLITYS ASIAKKAALTA VASTATILIN IBAN FI6817453000195547 TOSITEARTU 1612142588WNRV0186 A TAP. KOODI 15 MAKSUPV 14.12 SAAJA 17453000195547 VÄLITYS ASIAKKAALTA VASTATILIN IBAN FI6817453000195547 TOSITEARTU 1612192584SN130343 J TAP. KOODI 17 MAKSUPV 19.12 NIMILÄHDE 2/ASIAKK. JÄRJESTEL. NORDEN FIN CAPITAL OY MAILBOX 565 KÄYTTÄJÄTUNNUS ESP1HJDM00 TOSITEARTU 1612202588WNRJ0161 A TAP. KOODI 15 MAKSUPV 20.12 SAAJA 12373000163292 VÄLITYS ASIAKKAALTA VASTATILIN IBAN FI5812373000163292 TOSITEARTU 1612212588WNR40028 A TAP. KOODI 17 MAKSUPV 21.12 MAKS. 12373000167053 Client acc to Capital storage TAPAHTUMA KÄSITELTY 21.12.09:29:39 ASIAKKAAN NIMI NORDEN FIN CAPITAL O	L3330188 30.12.2016 23:13 SIVU 1409037 ARKISTOINTI 2360 10 VUOTTA NIMILÄHDE 4/PANKIN JÄRJESTEL. Bridge finance fee November 2016 VASTATILIN BIC NDEAFIHHXXX VIITTEETÖN PANO 700.000,00 e NIMILÄHDE 4/PANKIN JÄRJESTEL. AS NIMI Norden Fin Capital OY IBAN-TILINRO FI8712373000167038 y NIMILÄHDE 4/PANKIN JÄRJESTEL. Nordenfin Capital OY VASTATILIN BIC NDEAFIHHXXX VIITTEETÖN PANO 300.000,00 e NIMILÄHDE 4/PANKIN JÄRJESTEL. AS NIMI Norden Fin Capital OY IBAN-TILINRO FI8712373000167038 y VÄLITYS ASIAKKAALTA FUNDING RETURN IBAN-TILINRO FI8712373000167038 NIMILÄHDE 4/PANKIN JÄRJESTEL. Deposit balance batch 8907 VASTATILIN BIC NDEAFIHHXXX NIMILÄHDE 4/PANKIN JÄRJESTEL. Nordenfin Capital OY VASTATILIN BIC NDEAFIHHXXX VIITTEETÖN PANO 100.000,00 e NIMILÄHDE 4/PANKIN JÄRJESTEL. AS NIMI NORDEN FIN CAPITAL OY IBAN-TILINRO FI8712373000167038 y NIMILÄHDE 4/PANKIN JÄRJESTEL. Invoice fee batch 8907 VASTATILIN BIC NDEAFIHHXXX NIMILÄHDE 4/PANKIN JÄRJESTEL. Finance fee batch 8907 VASTATILIN BIC NDEAFIHHXXX VÄLITYS PANKIN JÄRJESTELÄ INTERNAL TRANSFER AVSANDARENS ADDRESS 114 11 STOCKHOLM NIMILÄHDE 4/PANKIN JÄRJESTEL. Norden Fin Capital OY VASTATILIN BIC NDEAFIHHXXX VIITTEETÖN PANO 900.000,00 e NIMILÄHDE 4/PANKIN JÄRJESTEL. AS NIMI NORDEN FIN CAPITAL OY IBAN-TILINRO FI8712373000167038 y SALDO 21.12.16 905.301,85 e

**Kontoavtal
Brukskonto**

1 (3)

98

Ursprungligt datum då kontot öppnades 10.8.2016
Kontonummer 123730-167038

1237 Östra-Helsingfors Företagsenhet

Kontoinnehavare

Kundbeteckning

109831-4S

FO-nummer

27013039

Namn och adress

NORDEN FIN CAPITAL OY

Avtalet ändrades

ETELÄESPLANADI 2

00130 HFORS

Internationellt kontonummer

FI87 1237 3000 1670 38

Kundens namn

BIC

NDEAFIHH

Kontots dispositionsrätter

Andra personers dispositionsrätter

WAHLBERG RASMUS

TORPGRÄNDEN 1 D

02700 GRANKULLA

Kundbeteckning

310579-103R

Dispositions rätt ansluten, datum

Dispositions rätt avlägsnad datum

En person som har rätt att använda kontot har rätt att få uppgifter om transaktionerna på det konto som omfattas av dispositionsrätten under den tid dispositionsrätten är i kraft. Personen som har rätt att använda kontot godkänner alla villkor för kontot samt villkoren för de tjänster som anslutits till kontot och som personen som har rätt att använda kontot har tillgång till.

Dispositions rättshavarens underskrift

Kontoinnehavarens godkännande

Kontots dispositionsrätter

Andra personers dispositionsrätter

Kundbeteckning

Dispositions rätt ansluten, datum

Dispositions rätt avlägsnad datum

En person som har rätt att använda kontot har rätt att få uppgifter om transaktionerna på det konto som omfattas av dispositionsrätten under den tid dispositionsrätten är i kraft. Personen som har rätt att använda kontot godkänner alla villkor för kontot samt villkoren för de tjänster som anslutits till kontot och som personen som har rätt att använda kontot har tillgång till.

Dispositions rättshavarens underskrift

Kontoinnehavarens godkännande

Kontoöppnaren

Kontoöppnaren (om annan än kontoinnehavaren)

WAHLBERG RASMUS

TORPGRÄNDEN 1 D

02700 GRANKULLA

Kundbeteckning

310579-103R

Kontoöppnaren har inte rätt att använda kontot utan kontoinnehavarens samtycke.

Kontoavtal Brukskonto Företag

99₂ (3)

1237 Östra-Helsingfors Företagsenhet	10.8.2016	123730-167038
Kontoinnehavare		Kundbeteckning
NORDEN FIN CAPITAL OY		109831-4S

Definition av kontot

Brukskonto är avsett för skötsel av dagliga bankärenden och omfattas inte av några uttagsbegränsningar.

Fastställande av depositionsräntan

Kontots depositionsränta är rörlig och bunden till referensräntan Nordea Prime. Depositionsräntan är referensräntan med avdrag för gällande marginal. Marginalen kan justeras i enlighet med punkten om ändring av kontoavtal i de allmänna villkoren för företagskonton.

Depositionsräntans beräkningssätt

Banken betalar depositionsränta från kontoinsättningens valutadag till uttagsdagen exklusive uttagsdagen eller från den tillåtna tidpunkten enligt gällande lagstiftning.

Depositionsräntan beräknas per kalendermånad på månadens lägsta saldo enligt bokföringssaldot enligt verkliga kalenderdagar med hjälp av divisorn 365/366. Om saldo på kontot helt saknas någon dag i månaden eller om kontot övertrasseras, betalas ingen depositionsränta för denna månad. För månaden då kontot öppnas och avslutas betalas ingen depositionsränta, såvida medlen inte funnits på kontot hela öppnings- och avslutningsmånaden.

Betalning av depositionsränta

Ränteperiod är 1.12-30.11. Depositionsräntan betalas på kontot årligen i december.

Ränta som betalas i stället för depositionsränta

I stället för depositionsränta kan banken betala högre ränta på kontot enligt det sätt som banken fastställt. Denna ränta är i kraft antingen en av banken fastställd tid eller tills vidare, varvid banken har rätt att separat besluta när den upphör att gälla. När giltighetstiden för den högre räntan går ut återgår räntan som betalas på kontot till depositionsräntan i enlighet med villkoren för kontoavtalet följande kalenderdag utan separat meddelande.

Det som avtalas ovan i dessa särskilda villkor om beräkningen och betalningen av depositionsräntan tillämpas också på den ränta som betalas i stället för depositionsräntan.

Depositionsränteprocenten som gäller för detta konto då kontoavtalet undertecknas:

Nordea Prime-ränta	Marginal	Depositionsränta- %
0,80%	-3,50%	0,00%

Den ränta som betalas i stället för depositionsränta är 0,00 % då kontoavtalet undertecknas.

Uppgift om värdet på den ränta som vid varje enskild tidpunkt tillämpas på depositionen finns tillgänglig på bankens kontor i Finland och på bankens webbplats.

Övertrassering av kontot

Banken har rätt att för övertrasseringar debitera 16 procent övertrasseringsränta om inget annat avtalas. Banken debiterar övertrasseringsränta med en (1) månads intervall i efterskott genom att debitera detta konto under följande månad. Om kredit har anslutits till kontot uppbärs övertrasseringsränta i enlighet med avtalet om kreditlimit.

Dröjsmålsränta

Banken har rätt att debitera dröjsmålsränta. Dröjsmålsräntan är 16 procent.

Lämnande av uppgifter

Uppgifter kan lämnas i sådana situationer som anges i de allmänna villkoren för företagskonton.

Nordea**Kontoavtal
Brukskonto Företag**100₃ (3)

Ursprungligt datum då kontot öppnades

Kontonummer

1237 Östra-Helsingfors Företagsenhet

10.8.2016

123730-167038

Kontoinnehavare

Kundbeteckning

NORDEN FIN CAPITAL OY

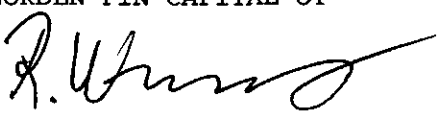
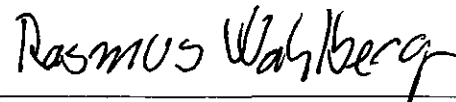
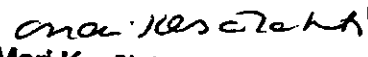
109831-48

Tillämpliga villkor och förbindelse

På detta kontoavtal tillämpas villkoren för detta kontoavtal inklusive särskilda villkor och allmänna kontovillkor för företagskonton samt gällande allmänna villkor för betalningsförmedling. Finansinspektionen har 20.5.2010 godkänt de allmänna kontovillkor för företagskonton som är i kraft då kontoavtalet undertecknas.

Om de särskilda villkoren för detta kontoavtal avviker från allmänna villkor för företagskonton, ska dessa särskilda villkor för kontoavtalet tillämpas. Om de allmänna villkoren för betalningsförmedling avviker från villkoren för detta kontoavtal, ska villkoren för detta kontoavtal tillämpas.

Jag har mottagit kontoavtalet inklusive särskilda villkor och allmänna villkor för företagskonton i anslutning till dessa samt bankens vid tidpunkten för undertecknande gällande allmänna villkor för betalningsförmedling och förbinder mig att följa dessa.

Ort och datum		15.8.2016
		10.8.2016
Kontoinnehavarens/kontoinnehavarnas eller öppnarens underskrifter		
NORDEN FIN CAPITAL OY		Nordea Bank Finland Abp
  Rasmus Wahlberg		 Mari Kesälahti

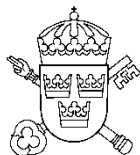
Kundidentifiering

☐ Körkort ☒ Pass ☐ Identitetskort ☐ Annan

Utgivare, nummer, datum och land

Innehållsförteckning

Avser	Sid
Promemoria beslag 2017-9000-BG1187-13	1-5
Ägarförhållanden m.m. Bilaga 2	5-17
Organisation Bilaga 3	18-24
Affärsplaner inkl. budget samt verksamhetsrapporter Bilaga 4	25-103
Börsnotering Bilaga 5	104-107
Styrelsemöten Bilaga 6	108-126
Nordic Light Package Bilaga 7	127-139
Solpaneler Nordic Light- Calyxo GmbH Bilaga 8	140-176
Batterier Nordic Light- Tesvolt Bilaga 9	177-193
Bankkontakter Bilaga 10	194-203



EKOBROTTSMYNDIGHETEN
3:e ekobrottskammaren Stockholm
Ekorevisor Lars Eriksson

PROMEMORIA

Datum

Diariernr (åberopas vid korresp)

2019-09-17

EB-4689-16

Handlingar samt mejl från beslag 2017-9000-BG1187-13 bestående av en MacBook Pro dator

1 Sammanfattning

Här görs en beskrivning av vissa handlingar samt mejl från beslag 2017-9000-BG1187-13. Beslaget avser en MacBook Pro dator beslagtagen vid husrannsakan hos Werel AB's kontorslokaler Kungsgatan 6 Stockholm per 2017-12-14. Datorn har använts av Markus Winfridsson. Han var anställd som CSO (Chief Sales Officer) hos Werel AB enligt uppgifter från förundersökningen. Markus Winfridsson har använt sig av flertalet mejladresser enligt mejlen på denna dator. De mest förekommande är marcus.winfridsson@baraspara.se som använts från oktober 2012. Adressen markus@werel.net har använts som från april 2016. Det finns endast ett fåtal mejl under 2017 där det sista är från början av mars. Handlingar lagrade på datorn samt mejl avseende Werel AB avser i huvudsak 2016. Sökning i materialet från datorn har skett via ett forensiskt arbetsprogram. Jag har använt mig av olika sökord för att sortera fram material. Jag har gjort genomläsning av excel, pdf samt word dokument. Jag har läst mejlkonversationer mellan vissa utvalda personer. Jag har från detta material sammanställt vissa dokument samt mejlkonversationer som förekommer i datorn. Min sökning har omfattat dokumentation som avser Werel AB samt specifikt områden som:

Avsnitt samt underlagen i bilaga

Ägarförhållande m.m.	2
Organisation	3
Affärsplaner inkl. budget samt Verksamhetsrapporter	4
Börsnotering	5
Styrelsemöten	6
Nordic Light Package	7
Solpaneler Nordic Light – Calyxo GmbH	8
Batterier Nordic Light- Tesvolt	9
Bankkontakter	10

I datorn finns material som avser Werel AB tidsperioden slutet av 2015 fram till början av 2017.

2 Ägarförhållanden samt diverse

1. Juridisk struktur Werel AB. Saknar datering. (sid 6).
2. Ägarförhållandena framkommer i en aktiebok där sista noteringen är från 2015-12-18 där LarmagEnergy Group tilldelas 862 aktier i Werel AB. Längst bak i detta dokument har ägarbildens beskrivits: (sid 7).

Georgeo Holding AB	3 500 aktier
Afram Gergeo	3 500 aktier
AI Undertaking III Inc	2 000 aktier
LarmagEnergy Group	1 500 aktier

Energy Everything Investments PLC	1 000 aktier
Summa	11 500 aktier

3. En projektplan som avser första delen av 2016. (sid 12).
4. Faktura som beskriver de kostnader som faktureras från Werel AB till dotterbolaget i Finland. Inkluderat löner till ledningen. (sid 13).
5. En beskrivning av verksamheten där bl.a. finansieringslösning på 300 MEUR beskrivs vara pågående. Likviditeten beskrivs bli ansträngd kvartal 3 utan kapitalinjektioner. Att bolaget saknar bankrelation i Sverige första samt andra kvartal m.m. (sid 15).

3 Organisation

Mejlkonversationer mellan Afram Gergeo, Markus Winfridsson, Emil Amir Ingmansson och Alexander Mathiesen-Öhman som avser synpunkter på organisationens storlek. Bl.a. att de spenderar 1 MSEK per månad på VD, vice VD, IT, Säljchef, Admin, Team leader och en kundtjänst. Att det är en extrem personalstyrka för att driva en startup. (sid 18).

4 Affärsplaner inkl. budget samt verksamhetsrapporter

1. **Rapport skriven av Peter Swartling i maj 2016** avsedd för styrelse samt investerare. Anger att affärsplanen är klar samt att det skett en mycket positiv resultatutveckling sedan Q1 2015. Beskrivning av pågående projekt. (sid 25) .
2. **Business plan maj 2016 inkl 5 års budget.** För att undvika negativt kassaflöde år 1 så behövs finansiering med 37 Milj Euro samt vidare 8+5 Milj Euros i kortfristig finansiering. Inget framgår om finansiärer. Anger att ett av de främsta målen för 2016 är att notera bolaget på Londonbörsen (AIM). (sid 32).
3. **Rapport juli-augusti 2016.** Likviditeten är ansträngd och mer kapital behövs. Bolaget saknar bank i Sverige. (sid 74).
4. **Rapport november 2016 med budget** samt appendix där det framgår att Nordic Light Package ska börja säljas Q4, 2016 och att de första konsumentinstallationerna ska ske i mars 2017. Att de ska sälja produkten till 11 800 hushåll under 2016-2017 och att målet på fem år 320 000 hushåll. Priset per hushåll är 1 499 SEK/mån. (sid 78).
5. **Rapport 2016-11-28.** Man planerar att bli uppköpta av dotterbolaget Werel OY. Anledningen beskrivs vara att det ska förenkla börsintroduktionen. Ett tillskott på 400 000 Euros behövs för att kunna betala löner. (sid 100).

5 Börsnotering samt due diligence

Mejlkonversation mellan Markus Winfridsson och Peter Swartling 160416 där Swedbank vill ha information om hur ägandet kommer att förändras efter IPO. (sid 104).

I mejl 160518 till DNB (Norsk finanskoncern/bank) beskriver Markus att Werel planerar en börsnotering (IPO) inom 12 månader. (sid 105).

Klas Gustavsson på Stechpartner ger i mejl 160420 Markus Winfridsson ett förslag på konsultuppdrag som avser en form av due diligence där man ska analysera bolaget för den kommande kapitalanskaffningen. Markus svarar att de behöver arbeta vidare med affärsplanen och komma lite längre innan de går in i samarbete. (sid 106).

6 Styrelsemöten

Sammanställning av de protokoll från styrelsemöten 2015-2016 samt årsstämman 2016 som återfunnits i datorn.

1. **Styrelsemöte 151116.** Innehållande bl.a. bankfrågor samt finansiell status där bolaget anges ha en "burnrate" på upp till 2 MSEK per månad. (sid 108).
2. **Styrelsemöte 151222.** Det informeras om ny ägarstruktur och i samband med det en nyemission om ca 40 MSEK. Att hitta en ny bank för bolaget. Att banker förväntas kräva finansiella prognoser samt närmare presentation av bolagets styrelse samt ägare. (sid 110).
3. **Styrelsemöte 160226.** Det beslutas att bolaget måste motverka kundtappet och öka försäljningen. (sid 112).
4. **Årsstämma 160510.** Innehållande bl.a. föredragning av årsredovisning samt revisionsberättelse. Beslutades att förlusten om 10 MSEK balanseras i ny räkning. Beslut om emission av teckningsoptioner. Bolaget ska emittera 894+384 totalt 1 278 stycken teckningsoptioner för nyteckning av aktier vilka endast ska kunna tecknas av dotterbolaget samt av vissa nyckelpersoner i bolaget. Teckningsoptionerna kan tecknas i perioden 160510-160524 till kursen 5 335 kr. Betalning ska ske genom utställande av revers. Varje teckningsoption ger innehavaren rätten att teckna en ny aktie till teckningskursen 47 500 kr. Tidpunkten när detta kan ske framgår inte. Detta innebär att värdet på en aktie måste vara 52 835 kr (5 335+47 500) för att det ska vara lönsamt att lösa in teckningsoptionen. Noteras ska att bolaget inte tillförs något kapital då teckningsoptionerna ges ut mot revers. (sid 114)

Nyckelpersonerna är: Alexander Mathiesen-Öhman, Linus Lönnroth, Håkan Gustavsson (Werel OY) samt Markus Winfridsson.

5. **Styrelsemöte 160630.** Beslutades att låna ut 2 MSEK till dotterbolaget Werel OY. (sid 125).

7 Werels Nordic Light Package

Har sammanställt en del av de dokument samt mejl som avser Werel Nordic Light Package.

1. Jämförelse av elkostnad för familjen Andersson med och utan Werels Nordic Light. Dokumentet har jag inte kunnat knyta till mejl. (sid 127).
2. **160503.** Mejl mellan Markus Winfridsson och Alexander Mathiesen-Öhman. Pratar om kalkyler avseende solceller och batterier. Bifogat till mejl finns en excellfil som heter finansieringslösning sol o batteri. Där anges totalkostnad samt månadskostnad. (sid 128).
3. En kalkyl på två sidor daterad **161118.** (sid 131).
4. **161102.** Mejl mellan Markus Winfridsson och Alexander Mathiesen-Öhman. Prat om Nordic Light avseende handlingsplan, ansvarsfördelning, informationsinsamling samt finansiering. (sid 133).
5. **161115.** Mejl från Markus Winfridsson till Alexander Mathiesen-Öhman. Handlar om att få upp Nordic Light på hemsidan. (sid 136).
6. **161123.** Mejl från Markus Winfridsson till Niklas Lundgren på Werel. Markus anger att han känner stor frustration att de inte kommer vidare med hemsidan. De ligger 6 månader efter leverans. (sid 137).

7. Dokument till befintliga Werel kunder som handlar om Nordic Light package. Att kunderna kan gå in på hemsidan och välja Nordic Light package. Har inte kunnat koppla dokumentet till mejl. (sid 141).

8 Solpaneler–Calyxo GmbH samt Batterier-Sonnenbatterie (Nordic Light Package)

Har sammanställt en del av de dokument samt mejl som avser Werel AB's kontakter med Calyxo GmbH/Sonnenbatterie.

1. **160901.** Markus Winfridsson och Alexander Mathiesen planerar att boka möte med Calyxo samt Sonnenbatterie i Berlin. (sid 140)
2. **161007.** Bokning av möten med Calyxo samt Sonnenbatterie i Berlin. I senare mejl så tackar Markus Winfridsson för ett bra möte med Sonnenbatterie och hänvisar även till deras möte med Calyxo. Prat om hur enheter ska kopplas samman. Prat om tekniska detaljer samt priser. (sid 144)
3. **161010-161012.** Markus Winfridsson tackar Calyxo för ett bra möte samt deras förslag att ta kontakt med Tesvolt. Markus vill att Calyxo skickar 4 paneler samt monteringsystem till dem och att de ska skicka fraktkostnaden till Werel AB. Calyxo ska göra kalkyler så att Werel får mer exakta siffror. Calyxo bekräftar att de skickat utrustningen samt en faktura på frakten. (sid 149).
4. **161017.** Markus skickar vidare fakturan som avser solpaneler från Calyxo till ekonomipersonal inom Werel. (sid 153).
5. **161103.** Calyxo hör av sig till Markus Winfridsson och frågar om de har satt upp solpanelerna. Markus svarar att de finns på kontoret och att de ska montera dem på väggen. (sid 156).
6. **161120.** Markus Winfridsson och Alexander Mathiesen pratar om avtalen med Calyxo, Tesvolt samt Sonnen kopplat till Nordic Light. De vill skicka avtalen. (sid 157).
7. **161123-161130.** Markus Winfridsson har upprättat ett avtalsutkast som han har skickat till Calyxo. Han vill att de bokar ett möte tillsammans med Calyxo och Tesvolt development team. De pratar om justeringar i avtalstexten. Markus per Calyxo att signera två överenskommelser och skicka det till Werel AB. (sid 158).
8. Har återfunnit **tre olika kalkyler** som avser solceller samt batterier kopplat till Calyxo samt Sonnenbatterie. Dessa finns som tre excelfiler som bifogas. Varje excelfil har olika flikar med innehåll som redovisas här. Kalkylerna redovisar kostnader för solceller samt batterier inklusive montering samt finansiella kostnader. Redovisning av total systemkostnad samt månadskostnad. Det är detaljerade kalkyler. Filerna är inte daterade eller funnits kopplade till mejl. (sid 161-163, 164-166, 167-170)
9. Ett **Memorandum of understanding** mellan Calyxo och Werel AB/Werel OY. Avser Nordic light enligt texten. Ej underskrivet eller daterat. (sid 171).

9 Batterier – Tesvolt (Nordic Light Package)

1. **161101.** Markus Winfridsson frågar Tesvolt om tekniska detaljet som hur många volt det är i batterierna. Tesvolt mejlar Markus Winfridsson och hänvisar till en teknisk specifikation som de konsulterat Calaxy med. Markus och Håkan Gustavsson Werel OY pratar om vilken kw effekt de klarar samt vad de kostar. (sid 177)
10. **161123-161130.** Markus Winfridsson skickar ett avtalsförslag/memorandum of understanding till Tesvolt och vill boka ett möte med dem samt Calyxo tillsammans med Werels utvecklingsteam. Avtalsförslaget/ memorandum of understanding på engelska samt tyska bifogas mejlet där det framgår att det avser Nordic Light. Ej underskrivet eller daterat. (sid 179).

10 Bankkontakter

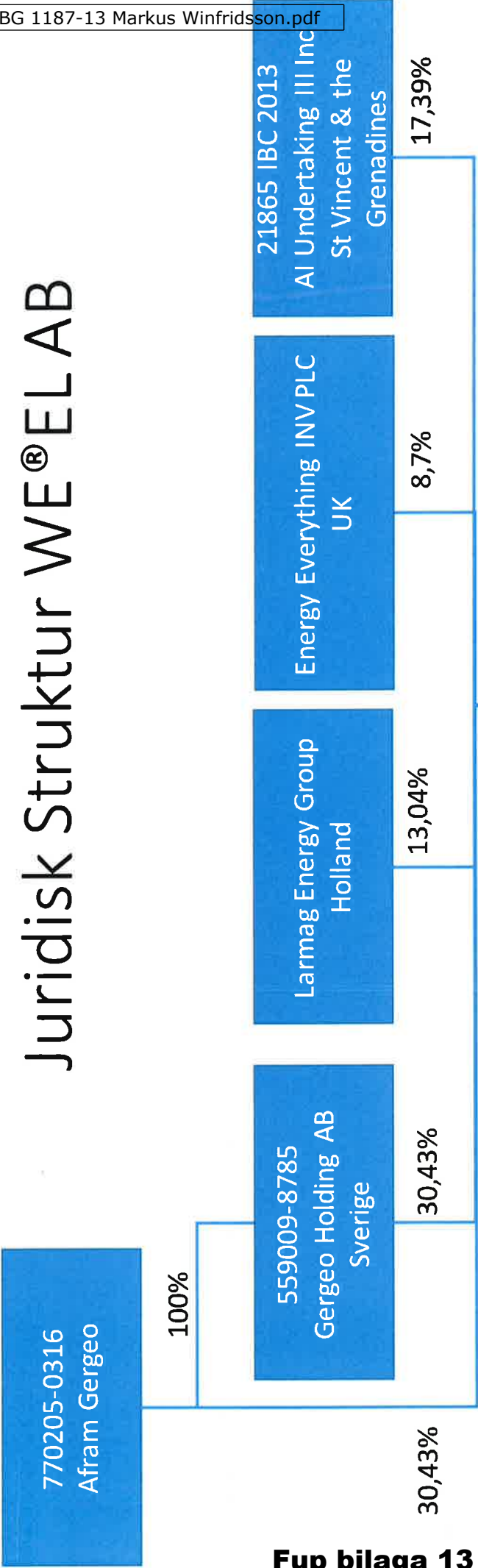
Har sammanställt en del av den mejlkonversation som avser banker.

1. **160404.** Markus Winfridsson mejlar till Billy Lennartsson på Swedbank. Han berättar att han slutat på baraspara och gått till Werel för några dagar sedan. Han skriver att bolaget saknar bank och att han och VD vill träffa banken för att diskutera deras behov i ett framtida samarbete. (sid 194).
2. **160503.** Markus Winfridsson skickar över aktiebok, juridisk struktur samt ägarandelar, affärsplan samt årsredovisning 2015 till Swedbank och skriver att bolaget planerar att genomföra en IPO (en typ av börsnotering) inom 12 månader. (sid 196).
3. **160512.** Swedbank svarar på ovan mejl och ber bolaget att komplettera den legala strukturen, dvs hur Larmag Energy Group, Energy Everything samt AI undertaking ägs, hela vägen upp. (sid 197).
4. **160615.** Markus Winfridsson skriver till LLIndustrikonsult och säger att Swedbank har frågat varifrån emissionspengarna har kommit, fördelningen, samt hur ägandet ser ut nu efter att Ai har blivit mindre ägare. (sid 200).
5. **160823.** Markus Winfridsson mejlar till Swedbank och skriver: "Glöm inte bort mig. Vi vill ju byta från AMFA bank till er nu". (sid 201).
6. **Dokument daterat 160711.** Det framgår att Werel söker efter bank i Sverige för att kunna bedriva sin verksamhet. (sid 202).
7. **160927.** Magnus Thoren på Werel mejlar till Markus Winfridsson och skriver: "Jag träffade banken här i Strängnäs igår. Och de ska titta på fakturaköp kontrakts finansiering etc. Inget besked och dörren är fortfarande vidöppen de återkomm med små frågor idag". Markus Winfridsson skriver: "Bra och intressant" (sid 203).

Lars Eriksson

Lars Eriksson
Ekorevisor

Juridisk Struktur WE®EL AB



BILAGA 2

	Aktier	Ägarandel
Afram Gergeo	3 500	30,43%
Gergeo Holding	3 500	30,43%
AI Undertaking	2 000	17,39%
Larmag Energy	1 500	13,04%
Everything Energy	1 000	8,70%
	11 500	100,00%

556935-7048
WE®EL AB
100%

100%

2704304-3
WE®EL Oy

Aktiebok

för

WEREL AB

556935-7048

	Införingsdag År mån dag	Namn eller firma och adress	Anteckningar
Aktienummer			
1-500	2013-07-01	Startabolag Skandinavien AB	
Antal aktier			
500		Box 6069, 102 32 Stockholm	
Aktiebrevets värde i kr			
50 000		Org.nr. 556543-7950	
För aktierna gäller hembud			
Ja			
Aktierna är av serie			
Aktieposten makulerad och ersatt enligt nedan.			

	Införingsdag År mån dag	Namn eller firma och adress	Anteckningar
Aktienummer			
1-500	2013-09-04	Solid Venture Capital Ltd Malta	
Antal aktier			
500		Abacus Suite 1, Old Railway Track	
Aktiebrevets värde i kr			
50 000		Santa Venera, MALTA	
För aktierna gäller hembud			
Ja		C 58566	
Aktierna är av serie			
Aktieposten makulerad och ersatt enligt nedan.			

	Införingsdag År mån dag	Namn eller firma och adress	Anteckningar
Aktienummer			
501-1000	2013-10-29	Solid Venture Capital Ltd Malta	
Antal aktier			
500		Abacus Suite 1, Old Railway Track	
Aktiebrevets värde i kr			
50 000		Santa Venera, MALTA	
För aktierna gäller hembud			
Ja		C 58566	
Aktierna är av serie			
Aktieposten makulerad och ersatt enligt nedan.			

Aktiebok

WEREL AB

Sid 2

Aktienummer	Införingsdag År mån dag	Namn eller firma och adress	Anteckningar
1-1000	2015-12-07	Boardwalk Co Ltd	
Antal aktier		Abacus Suite 1, Old Railway Track	
1000		Santa Venera, MALTA	
Aktiebrevets värde i kr			
100 000		C 60120	
För aktierna gäller hembud			
Ja			
Aktierna är av serie			
		Aktieposten makulerad och ersatt enligt nedan.	

Aktienummer	Införingsdag År mån dag	Namn eller firma och adress	Anteckningar
1-1000	2015-12-07	AI Undertaking Inc	
Antal aktier		Trust House, 112 Bonadie Street	
1000		Kingston, SAINT VINCENT	
Aktiebrevets värde i kr			
100 000		21865 IBC 2013	
För aktierna gäller hembud			
Ja			
Aktierna är av serie			

Aktienummer	Införingsdag År mån dag	Namn eller firma och adress	Anteckningar
1001-4500	2013-10-29	Solid Venture Capital Ltd Malta	
Antal aktier		Abacus Suite 1, Old Railway Track	
3500		Santa Venera, MALTA	
Aktiebrevets värde i kr			
350 000		C 58566	
För aktierna gäller hembud			
Ja			
Aktierna är av serie			
		Aktieposten makulerad och ersatt enligt nedan.	

Aktiebok

WEREL AB

Sid 3

	Införingsdag År mån dag	Namn eller firma och adress	Anteckningar
Aktienummer			
4501-10000	2013-11-28	Solid Venture Capital Ltd Malta	
Antal aktier			
5500		Abacus Suite 1, Old Railway Track	
Aktiebrevets värde i kr			
550 000		Santa Venera, MALTA	
För aktierna gäller hembud			
Ja		C 58566	
Aktierna är av serie			
Aktieposten makulerad och ersatt enligt nedan.			

	Införingsdag År mån dag	Namn eller firma och adress	Anteckningar
Aktienummer			
1001-4500	2015-07-15	Gergeo Holding AB	
Antal aktier			
3500		Kungsgatan 6	
Aktiebrevets värde i kr			
350 000		111 43 Stockholm	
För aktierna gäller hembud			
Ja		559009-8785	
Aktierna är av serie			

	Införingsdag År mån dag	Namn eller firma och adress	Anteckningar
Aktienummer			
4501-6500	2015-07-15	Gergeo Holding AB	
Antal aktier			
2 000		Kungsgatan 6	
Aktiebrevets värde i kr			
200 000		111 43 Stockholm	
För aktierna gäller hembud			
Ja		559009-8785	
Aktierna är av serie			
Aktieposten makulerad och ersatt enligt nedan.			

Aktiebok**WEREL AB**

Sid 4

	Införingsdag År mån dag	Namn eller firma och adress	Anteckningar
Aktienummer			
4501-5500	2016-03-11	Energy Everything Investments PLC	
Antal aktier			
1000		33 St. James's Square	
Aktiebrevets värde i kr			
100 000		London SW1Y 4JS, United Kingdom	
För aktierna gäller hembud			
Ja		9889369	
Aktierna är av serie			

	Införingsdag År mån dag	Namn eller firma och adress	Anteckningar
Aktienummer			
5501-6500	2015-09-18	AI Undertaking Inc	
Antal aktier			
1000		Trust House, 112 Bonadie Street	
Aktiebrevets värde i kr			
100 000		Kingston, SAINT VINCENT	
För aktierna gäller hembud			
Ja		21865 IBC 2013	
Aktierna är av serie			

	Införingsdag År mån dag	Namn eller firma och adress	Anteckningar
Aktienummer			
6501-10000	2015-07-15	Afram Gergeo	
Antal aktier			
3500		Fyrfatsvägen 63	
Aktiebrevets värde i kr			
350 000		141 59 Huddinge	
För aktierna gäller hembud			
Ja		770205-0316	
Aktierna är av serie			

Aktiebok

WEREL AB

Sid 5

Aktienummer	Införingsdag År mån dag	Namn eller firma och adress	Anmärkingar
10001-10638	2015-10-28	Boardwalk Co Ltd	
Antal aktier			
638		Abacus Suite 1, Old Railway Track	
Aktiebrevets värde i kr			
63 800		Santa Venera, MALTA	
För aktierna gäller hembud			
Ja		C 60120	
Aktierna är av serie			

Aktienummer	Införingsdag År mån dag	Namn eller firma och adress	Anmärkingar
10001-10638	2015-12-09	LarmagEnergy Group	
Antal aktier			
638		Hessenbergweg 109-119	
Aktiebrevets värde i kr			
63 800		1101 BS Amsterdam, The Netherlands	
För aktierna gäller hembud			
Ja		33239367	
Aktierna är av serie			

Aktienummer	Införingsdag År mån dag	Namn eller firma och adress	Anmärkingar
10639-11500	2015-12-18	LarmagEnergy Group	
Antal aktier			
862		Hessenbergweg 109-119	
Aktiebrevets värde i kr			
86 200		1101 BS Amsterdam, The Netherlands	
För aktierna gäller hembud			
Ja		33239367	
Aktierna är av serie			

Summering aktieägare

Gergeo Holding AB	3 500 aktier
Afram Gergeo	3 500 aktier
AI UNDertaking III Inc	2 000 aktier
LarmagEnergy Group	1 500 aktier
Energy Everything Investments PLC	1 000 aktier
Summa	11 500 aktier

Avdelning	Projektnamn	Beskrivning	Prioritet	Projektägare	Dead-line	Status	Next Step	Ansvar	Senast uppdaterat	Wingman Score
Administration	Rutinbeskrivningar	Etablera rutiner för alla avdelningar med syfte att uppnå större grad av noggrannhet och informationsdelning	1	LL		Pågående	Efter diskussion under senaste ledningsmötet distribueras temporära betalningsrutiner asap. Rutin etableras för att säkerställa att Fingrid betalas i tid.	LL	2016-04-22	
Administration	Ekonomiorg	Etablering och rekrytering	1	LL		Pågående	Rekrytering av Controller med placering i Helsingfors pågående, ekassistent Stihl förberedande	LL	2016-04-22	
Administration	Dokumenthantering	Lösning krävs för gemensam dokumenthantering	2	LL	2016-04-29	Pågående	Beslut om tillgångar fattas nästa fredag. Alla måste inkomma med förslag	ALLA	2016-04-22	
Administration	Organisationsplan	Spika organisationsplan och ansvarfördelning	2	PS		Avslutat	Styrelsen briefad, uppdaterar ledningsgruppen i efterhand	PS	2016-03-04	
Board	Avtalsprojekt	Genomgång av alla viktigare avtal	2	PS	2016-05-01	Pågående	Insamling påbörjat. Inventering och Indexering behöver genomföras	PS	2016-04-22	
Board	Attestordning	Godkänna Attestordningsförslag	1	PS		Avslutat	Beslutas i nästa styrelsemöte 22/3	PS	2016-03-04	
Finance	Budget 2016	Budget baseras på affärsplan och färdigställs inför bolagsstämma	1	LL	2016-05-31	Vilande till efter Stämman	Underlag för budget ligger i affärsplan. Budget formaliseras när AF godkänns av stämman 10 maj	LL	2016-04-08	
Finance	Bankprojekt	Etablera ny bankrelation i SE	1	PS		Pågående	Amfa är på gång med löfte om Factoring av Selab. Förväntad dead-line tisdag. Magnus och Peter har bägge uppgifter i detta projekt	PS	2016-04-22	
Finance	Årsrapport	Årsrapport av börskvalitet som ger transparent bild av såväl AB com OY	1	LL	2016-04-13	Pågående	Vi är på over-time. Revisor inte nöjd ännu och väntar på bekräftelser från finsk revisor och bättre info om svenska kundfördringar. Dags att sammanställa slutlig version av ÅR-layout och texter. Alex involveras	LL	2016-04-22	
Finance	Bolagsstämma	Ordinarie Bolagsstämma med följande agendapunkter: optionsprogram, publikt, årsrapport, ny styrelse, ansvarsfrihet	1	PS	2016-05-10	Pågående	Kallelse utskickad. Stämman äger rum 10 maj på Kungsgatan. Alla aktieägare tycks komma. Upprättande av röstlängd baserat på anmälningar måste förberedas	PS	2016-04-22	LL
Finance	Bokföring Finland	Etablera rutiner	1	LL		Pågående	Inloggningar i Fivaldi ännu inte klart, ska ske måndag. Dessutom måste efakturesystemet kontrolleras	LL	2016-04-22	
Finance	Marknadsplats	Notera bolaget på lämplig reglerad marknadsplats	3	PS	2016-05-01	Förberedande	Samla in noteringskrav från Mangoldlistan och Alternativa	PS	2016-04-22	LL
Finance	Likviditetsstyrning	Uppdatera	2	LL		Avslutat	April månads likviditetsrapport med undantag för svenska intäkter. Likviditetsrapporten flyttas från TODO-listan till löpande rutiner	LL	2016-04-08	
Finance	NewBond	Fasträntefinansiering med syfte att finansiera uppköp mm.	1	PS		Förberedande	Inledande dialog etablerad med Mats Löfgren på Avalon Capital Schweiz. LL Involveras vid projektstart	LL	2016-04-22	
Finance	Norskt Bolag	Etablering av norskt bolag	2			Förberedande	ALLT ligger klart hos Norsk Advokat. LL Involveras för vidare bolagsstrukturer	LL	2016-04-22	
HR	Tjänstebeskrivningar	Dokumentera officiella beskrivningar av arbetsuppgifter och ansvarsområden	2	LL		Förberedande	Helena ska enligt uppgift ha mycket klart, följ upp inför nästa möte	HT	2016-04-22	
HR	Rekrytering av CTO	Rekrytering av CTO	2	PS	2Q16	Förberedande	Alex involveras i detta projekt. Kravspec CTO utformas		2016-04-22	AMÖ
IT	Intäktsrapporter	Korrekt periodiserade rapporter	1	LL		Pågående	Kvalitetsskringar avslöjade brister i rapporten. Tillbaka till ritbordet	HG/MT	2016-04-22	
IT	Systemportfölj/Kundportal		1	AMÖ		Pågående	Upphandlingsmaterial distribuerat till 8 potentiella leverantörer. Deadline idag, val av distributör estimerat till om senast 2 veckor	AMÖ	2016-04-22	
IT	Återfeedback Alektum-Props	All data i Probill	1	LL		Avslutat	Första leverans denna veckan	LL	2016-03-04	
Marketing	Affärsplan		1	AMÖ/PS	2016-05-01	Pågående	Peter Andersson involverad som extern redaktör. Ny version inför stämman	PS	2016-04-22	
Marketing	Marknadsmaterial och Grafisk profil		2	AMÖ		Pågående	Så gott som klart. Nästa steg Brand Book	AMÖ	2016-04-22	
Marketing	Investmentmemorandum	prospektliknande dokument riktat mot potentiella investerare	2	PS/AMÖ	2016-03-30	Förberedande			2016-03-04	
Marketing	PaloAltoetablering		3	AMÖ		Förberedande	Registrering klar. Projektet övergår i bolagsstruktureringsfas LL Involveras	AMÖ	2016-04-22	LL
Marketing	Varumärkesregistrering	Skydda det som skyddas kan	1	AMÖ		Avslutat	Registrering klar	AMÖ	2016-03-18	
Marketing	Marknadsorganisation	Etablering av org (interna/externa resurser)	1	AMÖ		Avslutat	Sanna och Jani rekryteras som marknadskordinator i respektive land. Sanna får överordnat Nordenansvar. Mer info kommer...	AMÖ	2016-03-04	
Marketing	Strategiska Allianser/Samarbetspartners		1	PS		Pågående	Dialog med EMEAchef Tesla, mycket positiv feedback		2016-04-22	
Operations	Fakturering	Faktureringskalender, prognos vs faktisk-rutiner, kundantal. Ny rutin etableras där bägge landschefer uppdaterar sina respektive faktureringskalendrar med förväntade och faktiska faktureringsbelopp samt håller noggrann koll på antal kunder.	1	MT/HG		Pågående	Faktureringskalenderrutin implementerad i såväl Finland som Sverige beträffande veckovis uppdatering. Prognostisering och retroaktiv uppdatering utestår.	MT/HG	2016-04-22	
Operations	Lokal Strängnäs		3	MT		pågående	Intensifieras efter påsk	MT	2016-03-04	
Operations	Stoppa Tappet (SALES)	Vänd omedelbart tapp av kunder till nykundskonvertering	1A	MT/HG		Avslutat	Säljrekrytering genomförd i Sverige, produktutveckling och säljrekrytering pågående i Finland. Stoppa tappet-projektet är avslutat. Nya säljprojekt under utformning av Markus.	HG	2016-04-08	
Operations	Prissäkring	Hedga hela eller delar av fastprisleverans	1	PS		Avslutat	HG har överlagt i PS excelark, övergår till veckorutin med rapportering i ledningsmötet. Ytterligare säkring föreslås av Operations vid behov	HG	2016-04-08	
Operations	Säkra fysisk handel från Finland			PS		Avslutat	Handel genomförs numera från Finsk bankkonto	PS	2016-02-05	
Operations	Telefonlösning	Önskan om gemensamt call center	2	MT		Avslutat	Projektet avslutat innan färdigställande		2016-02-23	
Operations	Organisationsprocesser SE/FI	Optimering av linjeproccer och ansvarsfördelning mellan operations i de två länderna	2	MT		Avslutat	Projektet avslutas och ersätts av Rutinprojekt		2016-02-23	
Operations	Prisjämförelse-sichter	Werel ska finnas med	2	HG		Avslutat	Finland klart, Sverige väntar på namnbyte på elpriskollen.se, MT följer upp. MT presenterar microanalys angående elskilling.se	IMTY/HG	2016-03-04	
R&D	Förstudie batteri / Smart Inverter	Teknikutvecklingsprojekt		AMÖ		Pågående	Förstudie pågår, nästa steg projektdefiniering.	AMÖ	2016-04-22	

**Invoice**

Invoice no. 15

Invoice date
2015-12-31

Invoice address
Werel OY
Fabriksgatan 10
00140 Helsingfors
Finland

Cust No. 4
Your Reference
Your Order no.
Terms of Delivery
Delivery Type
Your VAT no FI 27043043

Our Reference Lasse Magnusson
Payment Condition 0 dagar
Due date 2015-12-31
Interest on Overdue Payments 10%
Delivery date
Our Order no.

Item no	Designation	Amount Unit	ppu	Total
	Management fee	1.00	1 572 000,00	1 572 000,00
	Salary Managing Director Peter Swartling	1.00	1 114 223,00	1 114 223,00
	Salary Marketing Alexander Marhiesen-Öhman	1.00	346 949,00	346 949,00
	Financeconsult Linus Lönnroth (LL industrikonsult)	1.00	379 754,00	379 754,00
	Web development (Cloud Nine)	1.00	100 000,00	100 000,00
	Recruitment costs (Uniflex)	1.00	84 600,00	84 600,00
	Graphic Design (Kyoko)	1.00	20 572,00	20 572,00
	IT consult (Sitcon)	1.00	3 500,00	3 500,00
	Insurance Board and VD	1.00	10 800,00	10 800,00

Net	Excl. VAT	VAT	Round off	DUE PAYMENT
3 632 398,00	3 632 398,00	0,00	0,00	SEK 3 632 398,00

VAT 25% 0,00 VAT 12% 0,00 VAT 6% 0,00

IBAN SE2580000827010047215603 BIC SWEDSESS

Reversed charge

Address
Werel AB
BOX 69
645 21 Strängnäs

Phone
0771-17 81 00
Fax

Plusgiro
Bankgiro
446-6041
Location

Corporate id no
5569357048
VAT reg. no
SE556935704801

**Invoice**

Invoice no. 15

Invoice date
2015-12-31Invoice address
Werel OY
Fabriksgatan 10
00140 Helsingfors
FinlandCust No. 4
Your Reference
Your Order no.
Terms of Delivery
Delivery Type
Your VAT no FI 27043043Our Reference
Payment Condition
Due date
Interest on Overdue
Payments
Delivery date
Our Order no.
Lasse Magnusson
0 dagar
2015-12-31
10%

Item no	Designation	Amount	Unit	ppu	Total
Sverige www.werel.net	E-mail ekonomi@werel.net	Strängnäs	VAT-registered		

Hos Werel sen sist...

- Generellt om verksamheten – Werelgruppen har under första halvår omsatt runt 11MEUR, vilket utgör ca 56% av den förväntade årsomsättningen. Omsättningen fördelar sig med 80% i Finland och 20% i Sverige. Bruttomarginalen varierar kraftigt under perioden vilket med all sannolikhet beror på att våra periodiseringsrapporter har gått från att vara oexakta till att bli exakta (mer om detta under avsnittet systemproblem). Sammantaget är bruttomarginalen i Finland på drygt 16% för de första 8 månadernas verksamhet, vilket är bra. Bruttomarginalen täcker gott och väl avskrivningar från inköp av kundstock hösten 2015 och verksamheten kan inte anses som annat än sund. Werelgruppen är riggad för kraftig expansion genom förvärv och organisk växt med där till hörande nödvändiga marknadsföringskostnader, IT-investeringar samt organisationsutveckling. Gruppen genererar därför förlust och negativ kontantström. **Gruppens kontantmässiga "burn rate" var under andra halvår ca 3MSEK per månad**
- Affärsplan med finansiering försenad – Ovanstående beskrivning är väl förankrad i Bolagets affärsplan som är godkänd av styrelse och stämman. Affärsplanen är emellertid försenad avseende uppköp och finansiering. **Finansieringslösning med obligationslån upp till 300 MEUR pågår** för närvarande varvid projektskrivande med där till hörande affärsplansjusteringar kommer att utarbetas under 3e kvartal.
- Ägarbilden – Den ägarspridning som påbörjades under senhösten har fortsatt under våren. Gergeo Invest är inte längre ensam majoritetsägare, Larmag har ökat sitt innehav och tagit plats i Styrelsen, Everything Energy samt två hedgefonder har kommit in på ägarsidan. Ägaren AI Undertaking, som har vållat problem för bolaget pga av dess icke-transparenta ägarstruktur har vid skrivandets stunds spänts ut till under 10% och är därmed ej längre en kvalificerad ägare. Enligt uppgift pågår för närvarande förhandlingar från AI Undertaking om att avyttra resten av sitt innehav under tredje kvartal. När detta är på plats har Werelgruppen spridd, transparent och kvalificerad ägarstruktur
- Kortsiktig likviditet – Likviditeten var vid slutet av första halvår fortfarande god, men kommer under tredje kvartal att bli ansträngd utan kapitalinjektioner. Centrala ägare står emellertid redo att skjuta till kortsiktiga lån på mellan 1 och 2MEUR vid behov, Nordea har muntligen godkänt en kassakredit på 1MEUR (förhandlingar pågår fortfarande). När Obligationslånet börjar bli säkrat (än så länge finns det "soft commitments" på +100MEUR), finns det dessutom stora möjligheter för kortsiktig bryggfinansiering. Det finns således ingen anledning att bedöma likviditetssituationen som kritisk även om pengarna ännu inte står på bolagets konto.
- SELAB-avtal uppsagt – Selab var Werelgruppens enda White Label-partner, ett samarbete som initierades under 2015. Avtalet är uppsagt och Selab verkar ha gått till de sälla jaktmarkerna. Werel har sammantaget fakturerat Selab ca 6,7MSEK under hela perioden som samarbetet varade inklusive slutfakturerings. Vidare hade Werel pant i Selabs kundstock, varvid man kunde ha övertagit hela kundstocken i samband med avtalsbrottet. Emellertid har man valt att inte göra detta på inrådan från Gruppens advokater. Det kommer att bli aktuellt

att göra avskrivningar på fordringar mot Selab, som uppgår till ca 3,8MSEK. Vid skrivandets stund pågår ännu fakturering och inbetalningar från Selabs kunder till Alektum som Werel har prioritet till. Således initieras eventuella förlustavskrivningar under tredje kvartal.

- Strängnäsverksamheten knoppas av – Strängnäsorganisationen knoppas under tredje kvartal av i ett eget bolag under namnet Wattsson. Bolaget är tänkt att avyttras till personalen för en summa som skapar kostnadsneutralitet i förhållande till nedläggning med tillhörande uppsägningar. Wattsson kommer att ha två primära affärsområden, dels kommer bolaget att bli en White Labelpartner till Werel som via sin säljavdelning i Västervik kommer att skaffa kunder med traditionell telemarketingsmetodik, en metodik som inte är förenlig med Werels nya strategi. Dels kommer Wattson via serviceavtal med Werel att fortsätta leverera ett antal tjänster tills att dessa har tagits över av Werels egna organisation – Dessa tjänster omfattar bl.a. fakturering, leverantörsfakturor, lön, skattedeklarationer.
- Ekonomifunktionen – Ekonomifunktionen inom Werelgruppen består i Sverige av två halvtidstjänster i Strängnäs (Helena och Marja) som ansvarar för hantering av leverantörsfakturor, lön, punktskattedeklarationer och AG-deklarationer. Löpande bokföring, rapportering, konsolidering och momsdeklarationer är outsourcat till Deloitte Östersund med en Senior konsult på deltid(Lasse) och en Jr Konsult på deltid(Maria). Kundfakturering med tillhörande factoring sköta av Norfin Capital i Sverige och än så länge av Alektum i Finland. I Finland har vi vidare en nyanställd controller(Arto), som bl.a. driver kvalitetsprojektet, se nedan. Löpande bokföring, betalning och rapportering är outsourcat till Deloitte Finland(Janne och Martta). Vi rekryterar för närvarande en redovisningsekonom med placering i Stockholm.
- Kvalitetsprojektet – Kvalitetsprojektet leds av den nya kontrollern Arto Niskanen med placering i Helsingfors. Leveranserna i projektet är bl.a. komplett flödesschema över gruppens verksamhet, identifiering och dokumentering av samtliga centrala rutiner med ansvariga, kontroll av alla datakällor som är nödvändiga för verksamheten samt personalinventering och förslag på nyrekryteringar. Projektet har kommit väl igång med ett antal centrala rutiner enligt en nyantagen professionell standard. Projektet förväntas avslutas under hösten 2016.
- Systemproblem och rapportgenerering Operations – ett par centrala systemproblem har hanterats i Finland. Dels uppdagades det att ett antal finska kunder av olika skäl hade betalat in för mycket pengar till ett klientmedelskonto hos Alektum, utan att någon hade fått vetskap om detta, allra minst kunderna. Werel genomförde omedelbart en analys av problemet och implementerade en lösning som går ut på att överbetalningarna överförs till Werel och Werel samtidigt krediterar kunderna de överbetalda summorna på nästa faktura.

Ett annat systemproblem som gruppen har slitit länge med i Finland är periodisering av intäkter. Den "walk around" som tillämpas i Sverige genom att använda aggregerad konsumtionsdata från marketskraft kan inte användas i Finland. Skälet till detta är att alla svenska kunder är på spotprisavtal i motsättning till i Finland där en stor del är på

fastprisavtal. Pga fastprisavtalen kan inte aggregerad kunddata användas varvid det blir nödvändigt att få Props att generera korrekta rapporter. Våra kunder kan delas in i fyra kategorier beträffande periodiserade intäktsrapporter, nämligen 1) Kunder, där vi har förbrukningsdata och kunden har fakturerats 2) Kunder där vi har förbrukningsdata men har inte fakturerats ännu 3) Kunder där vi ännu inte har fått förbrukningsdata men kunden har fakturerats baserat på estimerad förbrukning 4) Kunder där vi ännu inte har fått förbrukningsdata och heller inte hunnit fakturera ännu på uppskattad förbrukning. Samtliga av dessa fyra kategorier ska vara med i en korrekt periodiseringsrapport. PIR-rapporten (periodiserat intäktsrapport) utvecklad av Props förväntas vara helt färdig inom några veckor, men ligger redan inom en felmarginal under +3%. Pga av kraftigt förbättrade periodiseringar i Finland betyder detta också att periodiseringar från första kvartal har justerats.

- Ny Factoring partner – Werelgruppen har ingått avtal med en ny factoringpartner Nordfin Capital. Alektum fortsätter som Inkassoleverantör. Ändringen är redan implementerad i Sverige sedan tredje kvartal medan den förväntas implementeras i Finland under fjärde kvartal. Vi ser redan stora förbättringar med den nya aktören beträffande rapportering. Dessutom har bolaget numera 100% fakturabelåning, där emellertid inkassoärenden återremitteras.
- Norgesatsning parkerad och IT-investeringar skrivs av – Det enligt tidigare planerade norgeförvärvet har parkerats. De IT investeringar som redan hade initierats skrivs därmed av som rena kostnader. Om Peter i dialog med Props kan förhandla till sig en lägre kostnad en redan ingångna avtal kan detta få positiva effekter under nästa kvartal.
- Bankrelationer – Werelgruppen har under slutet av första samt under hela andra kvartal saknat bankrelation i Sverige och således outsourcat sin betalning av leverantörsfakturor till bolaget IntelliGrid AB. Parallellt med detta har dialog förts med ett antal banker som i stort sett alla vill samarbete med Werel så snart AI Undertaking är borta, se avsnitt om ägarstruktur. En mindre nischbank har emellertid accepterat Werel som kund och tilldelat bolaget en kontostruktur. Banken heter Afma Bank och betalningsrutiner förväntas flyttas över till Afma under slutet av Augusti. I Finland är relationen med Nordea mycket god.
- Fordran mot 220 Energia – I samband med dealen med 220 Energia stod en summa av Werels pengar på ett spärrat konto hos 220 Energia (det s.k. Escrow-kontot). Efter avslutad transaktion skulle återstående balans föras över till Werel. Ett antal kunder ingick inte i den slutliga avräkningen, då det saknades data från props. Dessa kunder har slutligen identifierats mha av ny kunddata från Props. 220 Energi har således inkommit med et slutligt betalningskrav. Werel kommer att gå igenom 220s beräkningar och jämföra med avtalstexten innan betalningskravet accepteras. Summan understiger balansen på kontot något.
- Eget kapital Werel OY – I Finland har gruppen återställt det egna kapitalet i Werel OY i samband med periodiseringen av andra kvartal. Fordringar mellan AB och OY har omklassificerats till s.k. kapitallån som i Finland kan räknas in i det egna kapitalet. Werel Oy har vid bokslutet ett fritt eget kapital på närmare 1MEUR. Aktiekapitalet är fortfarande blott 2 500 EUR och bör ökas vid nästa stämma.

From: Markus Winfridsson - Werel AB <markus@werel.net>
Sent: 2016-09-25 19:50:17 +0200
To: Alexander Mathiesen-Öhman <sl14@me.com>
Subject: Re: Budget utkast nr 2

BILAGA 3

? Fattar inte, för trött

--
Best regards

Markus Winfridsson

CSO

www.werel.net

Tel. 0768-100 300

Phone: 0771-17 81 00

E-mail: customerservice@werel.net



Från: Alexander Mathiesen-Öhman <sl14@me.com>
Datum: söndag 25 september 2016 19:49
Till: Markus Winfridsson <markus@werel.net>
Ämne: Re: Budget utkast nr 2

Tycker

Alexander Mathiesen-Öhman

Chief Commercial Officer

WE@EL AB / WE@EL INC

Phone (SE) +46 709 519793

Phone (US) +1 (805) 453 2566

25 sep. 2016 kl. 10:48 skrev Markus Winfridsson - Werel AB <markus@werel.net>:

Tja,

VD, vVD är ju du och jag, klart att det går att köra med mindre team – vad tycker du att jag svarar Amir?

--

Best regards

Markus Winfridsson

CSO

www.werel.net

Tel. 0768-100 300

Phone: 0771-17 81 00

E-mail: customerservice@werel.net

<image001.png>

Från: Emil Amir Ingmanson <amir77@me.com>

Datum: söndag 25 september 2016 14:59

Till: Markus Winfridsson <markus@werel.net>

Kopia: Afram Gergeo <afram@gergeoinvest.com>, Alexander Mathiesen-Öhman - Werel AB <alexander@werel.net>

Ämne: Re: Budget utkast nr 2

Markus

Jag tror inte inte att problemet ligger i säljkostnaden.

Vi spenderar 1 miljon i månaden på VD, Vice VD, IT, Säljchef, Admin, Team leader och en kundtjänst.

Det är en extrem personalstyrka för att driva en startup. Två chefer på en kundtjänst känns inte särskilt effektivt...

Dessutom 2 miljoner up front och 200 000 i månaden på reklam, 500, 000 up front och 100, 000 i månaden på it och legal.

Försäljningskostnaden är 35 % av budgeten. Det är en extrem overhead kostnad...

On 25 Sep 2016, at 07:08, Markus Winfridsson - Werel AB <markus@werel.net> wrote:

Hej,

Afram: Kan du vidarebefordra detta mail till Amir så att vi är säkra på att han får det eftersom han inte fick den sist jag skickade. Tack!

Eftersamtal med er har jag justerat följande:

- Ökat säljkostnaden per medlem från 1025 till 1475 per medlem.
- Räknat med 24 månaders upfront från både Ei-bolag och PPM-förvaltare.
- Justerat ersättningen för lån från 3% av utlåningsbeloppet till 1000 kr i Upfront per lånekund. Detta innebär att det är den betalningen vi får per lånekund. Tar kunden flera lån betalar NordFin inget till oss. För att få ihop budgeten någö så när måste vi dock få uppläggningsavgift och avavgift för varje lån (se gula fälten under antaganden).
- Vldare har jag höjt antalet medlemmar som ansluter sig till lånedelen av vår tjänst från tidigare 50% till 90% då vi över tid tjänar betydligt mindre pengar med Upfrontlösningen kontra tidigare 3% lösning (dock räknat på snitt lån om 20 000 kr vilket troligen är för högt).
- Se även fliken Antaganden/Förutsättningar i budgeten.

Med ovan förutsättningar ser budgeten inte bra ut. Vi kommer ackumulerat över nollstrecket först efter nästan 3 år. För att ej ta bort viktiga funktioner i bolaget och därmed tappa kvalitet (dvs. hålla igen på kundtjänst/personal, IT mm.) bör vi hitta sätt att komma ner till en säljkostnad om runt 1000 kr per medlem. Jag har ett par idéer som jag hoppas och tror kan få oss att hamna runt 1000 kr per medlem. För att illustrera skillnaden la jag till en flik i budgeten som heter "Diagram likviditet 1000 kr kund" där ni ser att vi om vi kommer ner till 1000 kr per kund när break-even "redan" efter 11 månader.

Kom med era kommentarer på detta så tar jag fram dåligt, troligt och bra case på budgeten efter att all indata är så rätt som den idag kan vara.

Ha det gott!

/M

--
Best regards

Markus Winfridsson

CSO

www.werel.net

Tel. 0768-100 300

Phone: 0771-17 81 00

E-mail: customerservice@werel.net

<image001.png>

<Budget_Turnkey_160924_ver_2.xlsx>

Best Regards,

Emil Amir Ingmanson

+447469 77 66 66

User-Agent: Microsoft-MacOutlook/f.18.0.160709
Message-ID: <2BDC7208-8D1E-45D2-9A16-F019FA141146@werel.net>
Thread-Topic: Budget utkast nr 2
References: <3407110A-481C-4EC3-9732-41DB6BA9FCF4@werel.net> <E65D2849-4978-4D2E-B86F-1BAEBFD1C94A@me.com> <4500BA6D-B3F5-49C8-BB85-FD139C8BC160@werel.net> <0C7EBBE0-3CFA-4BCB-BCA5-88F19E6C9C97@me.com>
In-Reply-To: <0C7EBBE0-3CFA-4BCB-BCA5-88F19E6C9C97@me.com>
Content-Type: multipart/mixed; boundary="B_3557677817_1711732148"
MIME-Version: 1.0

Key	Value Type	Value
Property list	Dictionary (4 values)	
date-last-viewed	Number	0
date-received	Number	1474825817
flags	Number	8590131201
remote-id	String	AAMKAGUzOWI5NGJiLWRIZjgtNGIzYy1iNjhjLWI1NGNiM2Y1NjA0NQBGAAAAAFTXWUu8meQL9i+FBXnsqYBwDAQWofMKzjRqrQSvUzM'

From: Markus Winfridsson - Werel AB <markus@werel.net>
Sent: 2016-09-27 15:38:40 +0200
To: Afram Gergeo <afram@gergeoinvest.com>; Emil Amir Ingmanson <amir77@me.com>; Alexander Mathiesen-Öhman - Werel AB <alexander@werel.net>
Subject: Re: Budget utkast nr 2
Attachments: Budget_Turnkey_160927_ver_2.xlsx

Hej,

Tack för bra input till Budgeten.

Jag har justera personalkostnaderna, några av de övriga kostnader är väl tilltagna, jag tror det verkliga utfallet blir lägre. Självklart kommer vi löpande att laborera med alla kostnaderna samt när i tiden de uppkommer för att få en optimal mix mellan kostnad, kvalitet och leverans.

Så snart vi får in offerterna på IT systemen kan jag förfina budgeten ytterligare.

För mig är nu den helt avgörande frågan om Turnkey kan räkna med att få admin-/aviavgift och startavgifter för samtliga lån löpande som jag har räknat med i budgeten. Se bland annat den gula rutan i första filiken.

/M

--

Best regards

Markus Winfridsson

CSO

www.werel.net

Tel. 0768-100 300

Phone: 0771-17 81 00

E-mail: customerservice@werel.net



Från: Afram Gergeo <afram@gergeoinvest.com>
Datum: måndag 26 september 2016 11:46
Till: Markus Winfridsson - Werel AB <markus@werel.net>
Kopia: Emil Amir Ingmanson <amir77@me.com>, Alexander Mathiesen-Öhman - Werel AB <alexander@werel.net>
Ämne: Re: Budget utkast nr 2

He

Markus, Turnkey kommer inte vara ännu ett Werel projekt. Dem som tar ut lön i bolaget ska jobba 100% i bolaget och jobba från Sverige och från ett och samma kontor. Personalen, alltså VD och Vice VD ska jobba från samma kontor när vi behöver ha två chefer det vill säga.

MvH

Afram Gergeo

Sent from my iPhone



OFFICE PHONE: [+46 8 511 024 00](tel:+46851102400)

MOBILE PHONE: [+46 70 759 14 00](tel:+46707591400)

EMAIL: afram@gergeoinvest.com

[Kungsgatan 6, 6tr](#)
[111 43 STOCKHOLM](#)
[SWEDEN](#)

This communication, including any attachments, is confidential and must not be read by or disclosed to any person other than the above-named addressee(s). Any unauthorised party intercepting this communication is required to forward it to its intended destination &/or inform the sender as soon as possible. The Partnership - i.e. Gergeo Invest AB including any and all associated businesses - disclaims any liability for any action taken in reliance on the content of this communication. The statements or opinions expressed in this communication are not necessarily those of the partnership and should not be represented as such. Whilst all reasonable precautions have been taken to ensure that no harmful content is transmitted to any third party the partnership accepts no responsibility for any inconvenience, loss or damage resulting directly or indirectly from the use of this communication

The Swedish National Defence Radio Establishment (FRA) may monitor e-mail traffic data and also the content of e-mail for the purposes of domestic surveillance.

On 26 Sep 2016, at 11:36, Markus Winfridsson - Werel AB <markus@werel.net> wrote:

Hej,

Det är precis detta som budgeten är bra för – dvs. diskutera hur Turnkey skall se ut. I budgeten har jag räknat med att både jag och Alexander arbetar fulltid i Turnkey (VD o VVD).

Hur tycker du att personal set open skall se ut från start? Hur tänker du Alexander och min fördelning i Turnkey och andra projekt?

Vidare vet jag att kostnaderna för IT och reklam är höga och jagar för att få in offerter så jag kan nagla fast dem på troligen lägre priser.

/M

--

Best regards

Markus Winfridsson

CSO

www.werel.net

Tel. 0768-100 300

Phone: 0771-17 81 00

E-mail: customerservice@werel.net

<image001.png>

Från: Emil Amir Ingmanson <amir77@me.com>

Datum: söndag 25 september 2016 14:59

Till: Markus Winfridsson - Werel AB <markus@werel.net>

Kopia: Afram Gergeo <afram@gergeoinvest.com>, Alexander Mathiesen-Öhman - Werel AB <alexander@werel.net>

Ämne: Re: Budget utkast nr 2

Markus

Jag tror inte inte att problemet ligger i säljkostnaden.

Vi spenderar 1 miljon i månaden på VD, Vice VD, IT, Säljchef, Admin, Team leader och en kundtjänst.

Det är en extrem personalstyrka för att driva en startup. Två chefer på en kundtjänst känns inte särskilt effektivt...

Dessutom 2 miljoner up front och 200 000 i månaden på reklam, 500, 000 up front och 100, 000 i månaden på it och legal.

Försäljningskostnaden är 35 % av budgeten. Det är en extrem overhead kostnad...

On 25 Sep 2016, at 07:08, Markus Winfridsson - Werel AB <markus@werel.net> wrote:

Hej,

Afram: Kan du vidarebefordra detta mail till Amir så att vi är säkra på att han får det eftersom han inte fick den sist jag skickade. Tack!

Eftersamtal med er har jag justerat följande:

- Ökat säljkostnaden per medlem från 1025 till 1475 per medlem.
- Räknat med 24 månaders upfront från både EI-bolag och PPM-förvaltare.
- Justerat ersättningen för lån från 3% av utlåningsbeloppet till 1000 kr i Upfront per lånekund. Detta innebär att det är den betalningen vi får per lånekund. Tar kunden flera lån betalar NordFin inget till oss. För att få ihop budgeten någo så när måste vi dock få uppläggningsavgift och aviavgift för varje lån (se gula fälten under antaganden).
- Vidare har jag höjt antalet medlemmar som ansluter sig till lånedelen av vår tjänst från tidigare 50% till 90% då vi över tid tjänar betydligt mindre pengar med Upfrontlösningen kontra tidigare 3% lösning (dock räknat på snitt lån om 20 000 kr vilket troligen är för högt).
- Se även fliken Antaganden/Förutsättningar i budgeten.

Med ovan förutsättningar ser budgeten inte bra ut. Vi kommer ackumulerat över nollstrecket först efter nästan 3 år. För att ej ta bort viktiga funktioner i bolaget och därmed tappa kvalitet (dvs. hålla igen på kundtjänst/personal, IT mm.) bör vi hitta sätt att komma ner till en säljkostnad om runt 1000 kr per medlem. Jag har ett par idéer som jag hoppas och tror kan få oss att hamna runt 1000 kr per medlem. För att illustrera skillnaden la jag till en flik i budgeten som heter "Diagram likviditet 1000 kr kund" där ni ser att vi om vi kommer ner till 1000 kr per kund når break-even "redan" efter 11 månader.

Kom med era kommentarer på detta så tar jag fram dåligt, troligt och bra case på budgeten efter att all indata är så rätt som den idag kan vara.

Ha det gott!

/M

--

Best regards

Markus Winfridsson

CSO

www.werel.net

Tel. 0768-100 300

Phone: 0771-17 81 00

E-mail: customerservice@werel.net

<image001.png>

<Budget_Turnkey_160924_ver_2.xlsx>

Best Regards,

Emil Amir Ingmanson

+447469 77 66 66

User-Agent: Microsoft-MacOutlook/f,1a.1.160916
Message-ID: <287059A1-B709-4367-A2D7-C5D03B5566CE@werel.net>
Thread-Topic: Budget utkast nr 2
References: <3407110A-481C-4EC3-9732-41DB6BA9FCF4@werel.net> <E65D2849-4978-4D2E-B86F-1BAEBFD1C94A@me.com> <F4207938-6BBD-4ED1-8AAE-4BA9D9F9CDB3@werel.net> <ECB04BB8-2606-47B8-814B-ED31BFFCE63B@gergeoinvest.com>
In-Reply-To: <ECB04BB8-2606-47B8-814B-ED31BFFCE63B@gergeoinvest.com>
Content-Type: multipart/mixed; boundary="B_3557835520_968127739"
MIME-Version: 1.0

Key	Value Type	Value
Property list	Dictionary (4 values)	
date-last-viewed	Number	0
date-received	Number	1474983521
flags	Number	8590193665
remote-id	String	AAMkAGUZOWI5NGJiLWRIZjgtNGIzYy1iNjhjLWI1NGNiM2Y1NjA0NQBGAAAAAFTXWUu8meQL9i+FBXnsqYBwDAQWofMKzjRqrQSvUzM

BILAGA 4

we[®]el
WE[⚡]RE ELECTRICITY



2016-05-XX

—

Peter Swartling

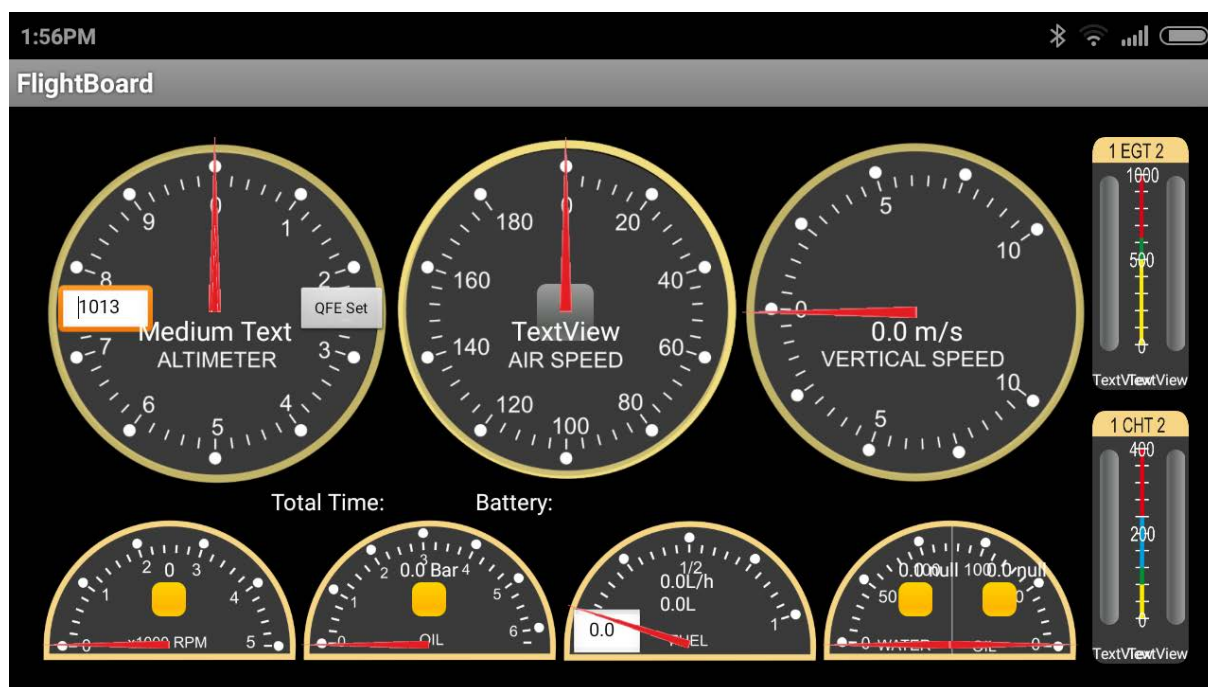
Werel AB, Werel Oy
Registration no 556935-7048
645 21, Strängnäs

Dashboard (update since last report)

	Fakturering	Aktiv kunder	Kundtillväxt	W ¹	WL	Affiliate
Sverige:	(rak pil)	4891 (rak pil)	(lite upp)			
Finland:	(rak pil)	30196 (rak pil)	(pil upp)			

Omsättning Q1 -> kanske en som en hastighetsmätare där plien pekar på 70 men det finns mycekt kvar att göra.









Overview

This document is intended for the board and investors of Werel (Sweden and Finland) in order to highlight the progress of the company.

Executive Summary

Milestones

- I. **Årsredovisning och bolagsstämma**
Den 10:e maj hölls bolagsstämman. Årsredovisningen godkändes och styrelse och ledning beviljades ansvarsfrihet.
- II. **Affärsplanen**
Arbetet med affärsplanen är slutfört. Affärsplanen är nu ett solid dokument som beskriver hur och vad vi skall göra för att att göra Werel till en viktig spelare på den Nordiska elmarknaden.
- III. **Proforma Q1**
Mycket positiv omsättningsutveckling sedan Q1, 2015. Omsättningen för Q1, 2016 slutade på 70 mkr vilket kan jämföras med Werels totala omsättning för helåret 2015

om 50 mkr. Vi är fortsatt ej lönsamma utan har en Burn-rate om 500 tkr i månaden och kommer troligen att ha detta även under Q2 och första delen av Q3 för att därefter nå break-even och slutligen innan vi stänger 2016 uppnå någon eller två positiva månader.

IV. Avtal med NordFin

Vi har skrivit avtal med NordFin och kommer under kommande veckor att börja provköra deras system för att kunna migrera från Aletum till NordFin.

Current Operations

WE[®]EL Consumer Portal

Upphandlingen av samarbetspartner för vår consumer Portal, app mm. är i slutfasen. Detta är ett mycket viktigt val som kommer att ha påverkan på vår framgång varför den görs grundligt. Så snart beslut är taget behöver vi kunna lägga beställning. Vi estimerar att arbetat de skall göra i fas I kommer att kosta ca 5 mkr.

Strukturerat och prissatt Werel ONE

Vi har fortsatt att utveckla produkten Werel ONE. Det lutar åt att vi kommer kalla den W¹ (uttalas v1). För att vara ett prismässigt attraktivt val för alla konsumenter har vi valt att skapa fyra olika nivåer, S, M, L o XL. Våra beräkningar visar att vårt TB per snittkund ökar med 100% genom den nya affärsmodellen. Till detta skall läggas våra tilläggsprodukter vilka även de har ett bra TB, se nedan.

Tilläggsprodukter Werel ONE

För att göra vår produkt än mer attraktiv och öka vår intjäning per kund kommer vi i samband med lanseringen att erbjuda följande tilläggsprodukter där alla är klara förutom försäkringen.

- Vintersäkring
- Bra Miljöval
- Arbetslöshetsförsäkring (80% klar)
- Second Home

SharePoint

Vi har digitaliserat alla avtalspärmar. Vi har beslut om mapp och sekretets struktur på alla bolagets dokument som nu ligger digitalt på i ett Microsoftsystem – SharePoint.

Uppdaterat Kundavtalet

Vi har gått igenom vårt avtal mot våra kunder och skapat en uppdaterad version som nu är på intern remiss i bolaget innan den går på slutlig granskning av advokat.

Försäljning

Vi har tecknat försäljningsavtal med två säljbolag; Gustafsson Invest och Svenska El & Försäkrings AB (SEFSAB). Essensen i avtalen är att bolagen får betalt när kunderna de leverantör in till oss går igång, dvs. ingen up-front.

Båda bolagen har sålt i cirka en vecka med goda resultat; Gustafsson Invest har till dags dato sålt X avtal om totalt X gWh och SEFSAB har såld X avtal om totalt X gWh.

Vi arbetar på att skriva avtal med ett par intressanta samarbetspartners, bland annat en större kraftigt expanderande inköpsklubb (Lyonesse) med 55 000 medlemmar i Sverige, 85 000 i Norge och 35 000 i Finland (total 175 000).

Sumer kunder

Sumer (tidigare Baraspara) har tagit ett strategiskt beslut att lägga ner sin finska verksamhet och endast fokusera på den svenska verksamheten men där bredda sin portfölj. De försöker därför att sälja sina kunder (medlemmar) till Lumo Energia, Hafslund och oss. Vi har en god dialog med bolaget och försöker arbeta fram en lösning som är attraktiv för oss och som gör att de går med på affären. Totalt har de 31 000 medlemmar varav vår bedömning är att vi inom 24 månader kommer kunna starta ca hälften. Vi återkommer så snart vi når något affärsmässigt attraktivt.

White Label/affiliates

Vi har identifierat ett antal intressanta White Label case (WL). De vi kommer att prata med är företag och organisationer vilka kommer att titta på Werels ägare varför vi måste få bort AI Undertaking innan kontakt görs. Så snart vi har datum på när detta kan ske kommer vi att börja boka möten.

Vidare har dialoger med andra bolag och föreningar initierats, tex. Skattebetalarna med 100 000 medlemmar. För att gå vidare med dessa är behoven de samma som för WL.

Västervik och Strängnäs

Beräkningar visar att Västervik är en backaffär om ca 61 tkr i månaden. Vi arbetar på en plan att stänga eller lägga över kostnaderna för Västervik och Strängnäs på annan part.

Lokal Stockholm

Vi följer löpande lokalutbudet i Stockholm. Vi söker i första hand ett kontor med industriell karaktär på söder eller Hammarby Sjöstad. Vi har tittat på ett par lokaler på plats tillsammans med mäklare men ännu inte hittat någon som vi tycker passar varumärket eller ett bolag som skall noteras på AIM-börsen.

Future

BUSINESS PLAN: CHANGING THE ENERGY GAME MAY, 2016

The WE®EL Story

In July 2015, Serial Entrepreneur Peter Swartling and long term business partner Alexander Mathiesen-Ohman met at a hotel in Los Angeles, California to discuss the movement and tech innovation impacting the clean energy industry. With the advent of battery storage and smart two-way micro grids the market is going through a major transformation, not unlike what happened in telecom and personal computing in the 1980's. Alexander, being a part time California resident, was taken by the impact Elon Musk and his Tesla Energy Power wall as it became a major focal point, driving opinion to find a sustainable energy solution. Peter, coming directly from Stockholm, Sweden meeting with Venture Capitalist Afram Gergeo who planned to buy a minor Swedish based energy company in order to build a larger Nordic entity. Peter was intrigued by Afram's idea that user base volume, rather than energy volume is the way forward in a market where everybody is competing on price. Two months later Afram had bought the Swedish energy company Konsument EL AB with a few thousand customers and acquired the user population from Finnish energy company 220 Energia Oy. Peter and Alexander was made co-founders, the company name was changed to WE®EL and they created a five year business strategy, a new business model with a mission to build a major Nordic Customer Centric Service company that provides collective benefit to its users and save the planet in the process.

So why the name WE®EL? It's quite simple actually. We believe that all thing are bound by electricity: We, as humans. Our ability to communicate. Our ability to move. Even our ability to think.

Isn't that the best premise in the world for a company trying to contribute in the largest market transition happening in the modern age? The day when we can warm our houses, drive to work, write this text, prepare our lunch and call our loved ones; all based on renewable energy that doesn't cost us a penny. That's what we do and that's what we are.

Simply put: "We are electricity" or **WE®EL** for short.

Executive Summary	6
The five year plan	6
1.1 POSITION & OBJECTIVES	7
The future of the energy market is technical innovation	7
Customer growth 2016-2020	8
WE®EL estimated user base Nordic Market 2016-2020	8
2.1 COMPANY OWNERSHIP	9
Financial market and proven entrepreneurial track record	9
Capital	9
Entrepreneurial management	9
PRODUCT & SERVICES	10
3.1.1 Description PRODUCTS & SERVICES	11
The game changers	11
3.1 PRODUCT & SERVICES	14
Pricing Model	14
Your energy bill becomes a leasing contract	15
Honoring old contracts	16
3.2 COMPETITIVE COMPARISON	16
An innovation branded commodities company	16
3.3 SALES INFORMATION	17
An autonomous online process	17
3.4 CONSUMER PORTAL	18
3.5 FUTURE PRODUCTS AND SERVICES	19

MARKET ANALYSIS	19
4.1 MARKET SEGMENTATION	22
4.2 TARGET MARKET SEGMENT STRATEGY	23
4.2.1 MARKET NEEDS	24
4.2.2 MARKET TRENDS	25
4.2.3 MARKET GROWTH	25
4.3 MAIN COMPETITORS	26
Nordic Market	26
STRATEGY AND IMPLEMENTATION SUMMARY	27
5.1 VALUE PROPOSITION	27
5.2 COMPETITIVE EDGE	28
5.3 MARKETING STRATEGY	28
The marketing strategy is at the core of the main strategy:	28
5.3.1 PROMOTIONAL STRATEGY	29
5.3.2 POSITIONING STATEMENT	30
5.3.3 PRICING STRATEGY	31
5.4 GROWTH STRATEGY	31
5.4.1 SALES FORECAST	32
WEB PLAN SUMMARY	34

6.1 DEVELOPMENT REQUIREMENTS	34
MANAGEMENT SUMMARY	35
7.1 MANAGEMENT TEAM	35
7.2 MANAGEMENT TEAM GAPS	36
7.3 PERSONNEL PLAN	36
FINANCIAL PLAN	37
8.1 FUNDING	37
8.2 USE OF FUNDS	37
8.3 ASSUMPTIONS	38
8.4 BREAK-EVEN ANALYSIS	39
8.5 PROJECTED P&L AND CASHFLOW	39
CLIENT ACQUISITION BREAK-DOWN	40
8.6 PROJECTED EXTERNAL COST BREAK-DOWN	40
8.7 PROJECTED STAFF AND PAYROLL BREAK-DOWN	41
8.8 SUMMARY 5 YEARS FORECAST	41
SOURCES AND CREDITS	42

Executive Summary

The five year plan

WE®EL AB was founded in 2014 and is a Nordic energy supplier. In the fall of 2015 the company saw a new owner who recruited a new management team that revamped the corporate strategy. The customer base of Finnish company 220 Energia Oy was acquired, initiating a process resulting in WE®EL's five year plan to become the dominant NON ESTABLISHMENT force in the *paradigm shift of the renewable energy industry on the nordic market*.

WE®EL is tomorrows energy company today with a focus to seamlessly provide customers in deregulated markets with the smartest, simplest renewable energy solution to a fully transparent and the smartest price in the market. The company strives to be in the forefront of the technology development that is currently reshaping the energy market with battery storage, smart grids and home produced energy as well as traditional grid supply.

WE®EL aims to achieve its goals by using strategic alliances, apply an aggressive growth strategy and leverage from innovative technology. The company will introduce an updated business model, a single product offering and hardware solutions in the aggregation of household produced electricity.

WE®EL has an energy **#zerovision** and believes that the cost of electricity will be zero in a 20 years. This change of paradigm is already happening in US and to some extent also in Asia and Germany. It will alter the global energy market fundamentally.

WE®EL's target is to, within 5 years, have a population of **1,767,668 users** propelling the company to one of the largest energy companies on the Nordic Market. With our Werel One W¹ product €15/month product offer, the company will introduce a new business model with a strong ethic pathos and the lowest energy price offering.

IN 2020, WE®EL estimates to have a market share of 15% in the Nordic region with an annual €266,6 million turnover and EBIT of €163 million on service fees alone.

Starting in 2016 WE®EL will let the subscribing user buy their electricity at net cost directly from the wholesale energy market place, guaranteeing the lowest electricity price per kWh. By offering upgrade hardware packages (such as battery storage and solar cell technology) WE®EL's revenue model will shift from selling consumed energy to a long term lease based proposition with a subscription fee.

WE®EL is a smart energy solution provider (ESP) with a mission to future proof the cost of household energy and save the planet in the process.

1.1 POSITION & OBJECTIVES

The future of the energy market is technical innovation

WE[®]EL's corporate position is a tech and innovation driven energy company.

This position is the spearhead in the emerging evolution of the industry. We will achieve this by focusing in three major areas.

- An autonomous cloud based online consumer portal (including a mobile app) with integrated back-end that makes it possible to communicate vertically from spot wholesale (*Nord Pool Spot*) to payment of the energy bill (payment processing) and document storage.
- Household energy production with battery storage and solar/wind aggregation will be provided by WE[®]EL and strategic alliances. These partnerships may include purchasing and financing of hardware, installation and operation, service and customer support.
- The possibility to develop household battery storage and clean energy balance facilities opens synergies in the analysis and gathering of big data as well as the creation of software applications . Big data collection and processing in everyday consumption patterns (smart grids allow precise monitoring) is a multi billion industry today (many online companies are built on big data i.e google and Facebook to name a few) and presents an interesting business area for growth and revenue.

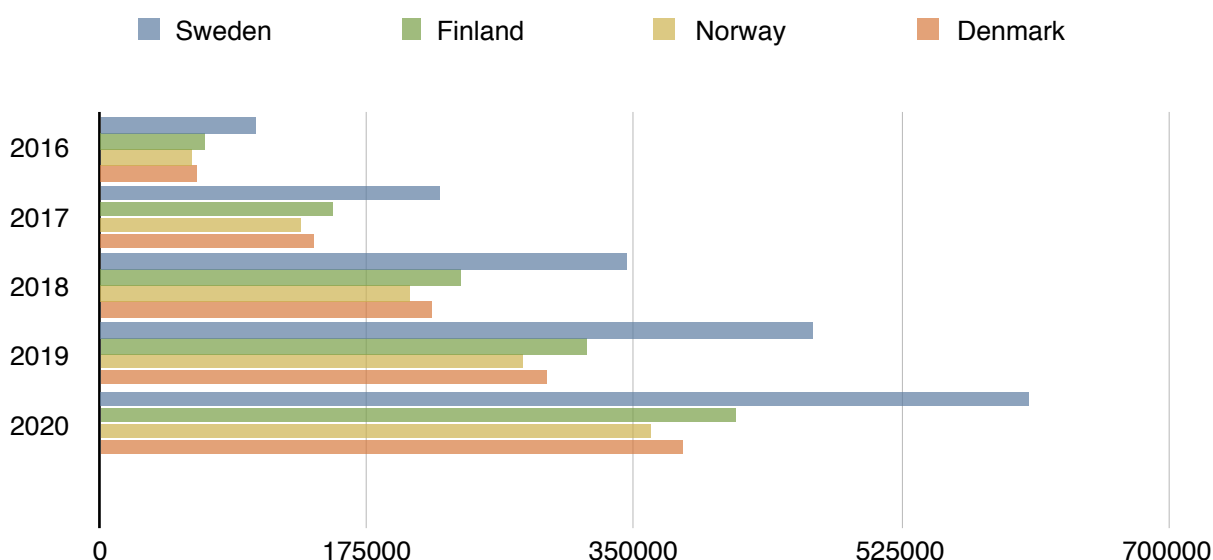
Customer growth 2016-2020

WE®EL and its target markets has had a steady growth in 2015 with the acquisition of 220 Energia Oy in Finland adding 34,000 new customers to the WE®EL population.

The 4 main objectives in 2016 are:

- Continued growth in key Nordic markets by acquisition and an aggressive marketing and online strategy.
- Completing WE®EL's new online consumer portal and achieving a streamline autonomous product offering from customer acquisition to invoicing and payment.
- Launching WE®EL's W1 product strategy, WE®EL's first energy storage product and initiating strategic alliances with battery storage and solar cell suppliers.
- Publicly listing the company at the London Stock Exchange (AIM)

WE®EL estimated user base Nordic Market 2016-2020



2.1 COMPANY OWNERSHIP

Financial market and proven entrepreneurial track record

Capital

WE®EL is owned by Gergeo Holding AB, a Stockholm, Sweden based Investment company, The LARMAG Energy Group, based in Amsterdam, Holland and Everything Energy Ltd based in London, UK.

Entrepreneurial management

In 2015, a new management team was recruited by the owners with the sole purpose to implement and execute a vision in building a new type of energy company in a converging market place. Mr Peter Swartling with a serial entrepreneurial background was hired as CEO and brought with him a team of executives. They hold a minority position in the company insuring long term stability and incentive.

PRODUCT & SERVICES

Our product and services offer energy products to consumers and companies in the Nordic countries. At present we offer a traditional grid supplied energy service to the lowest variable prices in the market. This position is aligned with our belief that the price of energy per kWh eventually will fall to zero. This is a long term process and we estimate the transition to take between fifteen and twenty years. Denmark is a front runner with mature use of renewable wind power as an example, and today Denmark has a 50% lower energy price per kWh than other Nordic markets.

WE[®]EL will launch its W¹ offering during 2016 and change the traditional energy market offerings of fixed and variable price models with an increasingly down spiraling profit margin that slowly reduces the market to a non attractive, low margin industry with a disloyal customer base and high volatility.

Instead WE[®]EL will offer a **member fee**, based on user profile and charge for **variable consumption** without any profit margin essentially letting the consumer buy net energy directly from the wholesale market exchange (Nord Pool Spot). We call this **NON PROFIT ENERGY**.

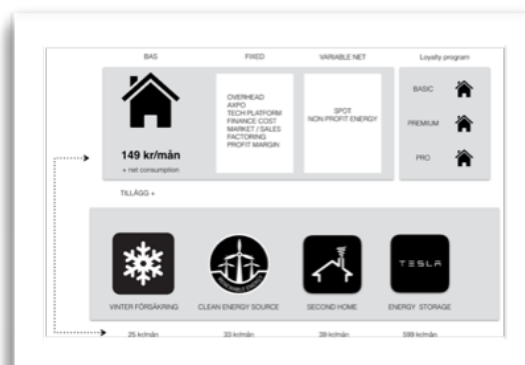
ETHICS

The ethical aspect of doing this is the “green” energy market isn’t green at all but diluted. Customers are told they are buying renewable energy but the grid can’t tell one electron from another so what comes out of your wall outlet is the traditional energy mix (nuclear, hydro, coal, wind). Energy companies are buying CO2 emission reduction certificates and marketing their product as green.

We feel strongly about saving the earth and are driven by our #zerovision of CO2 emissions. We have therefore removed all profit from selling what we consider to be “dirty energy”, hence the **NON PROFIT ENERGY** price model.

This approach removes the price point factor and adds transparency towards the consumer.

The member fee price retains a profit margin of 70% and constitutes approximately 10% of the total energy utility bill (average mid market consumption pattern).



3.1.1 Description

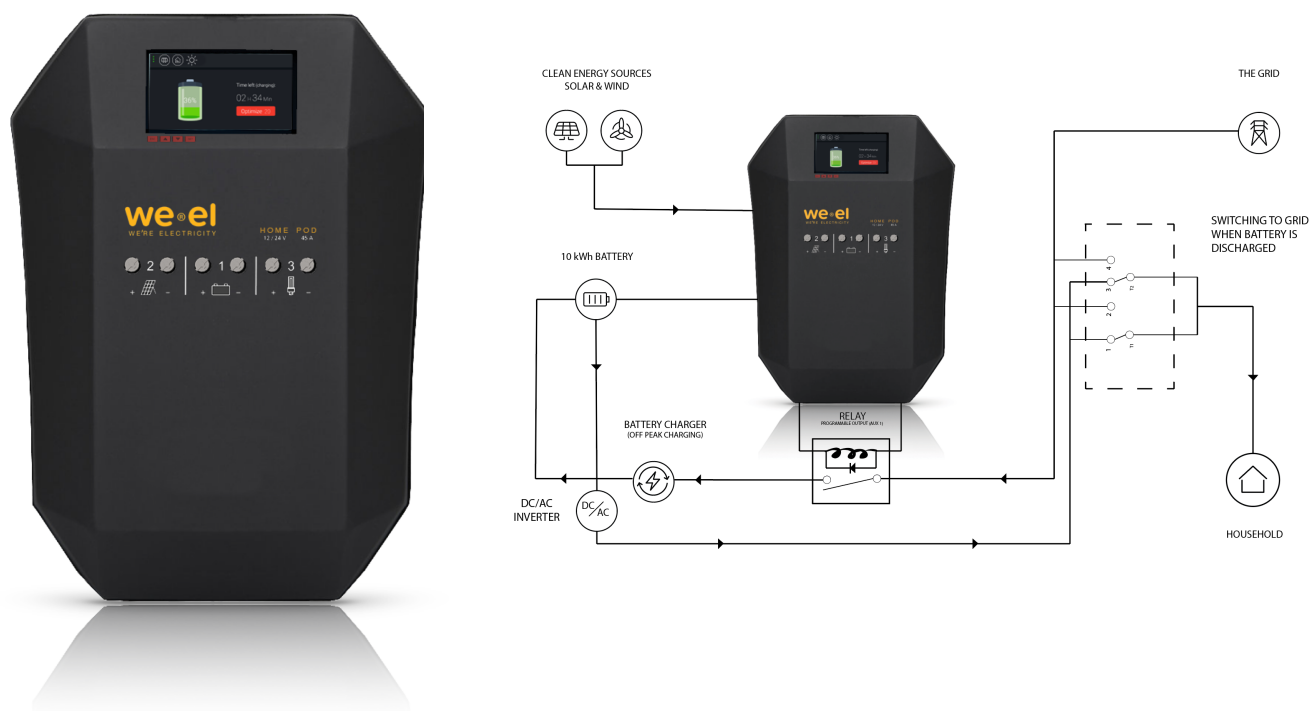
PRODUCTS & SERVICES

The game changers

WE®EL will challenge and push the set standards of the industry in three, game changing, tiers.

- **OUR VOICE: THE MONTHLY MEMBERSHIP** (the service, social community and the APP)
 1. The launch of a simpler and more transparent energy service taking control of the energy value chain and uniting the customer offer into one price. The consumer will experience WE®EL through a community membership that includes personalised information in "My Pages" in the web portal, or in the easy to use WE®EL app. The whole interface with consumers is web based, including the subscription payment process. The membership service offering includes traditional grid supply, insurances, a membership reward program and the ability to lease household energy products such as battery storage and household solar cell technology. It is also the companies strategic intention to launch a community based e-commerce service that focuses on clean energy products such as automotive (cars and bikes), mobile devices, solar driven gadgets and other clean energy related products.
- **OUR PRODUCT: THE HOME BATTERY** (2017)
 2. The most disruptive technological innovation in the energy sector is the advent of reliable, affordable and ease of use home battery storage solution. Now the customer can store energy, either the self produced energy or energy bought at the lowest spot price from the grid, to be used at a later stage. Forerunners such as Tesla Energy and German based Sonne leads the way and generates awareness. Tesla's open patent policy offers an opportunity to cost efficiently develop home storage units. In 2016 WE®EL started the development of a conceptual household battery called The WE®EL ZPM (Zero Point Module). The battery is partially based on Tesla open patents and industry leading battery technology from South Korean LG Electronics. The project is expected to be unveiled in October 2016. Production and delivery of series one beta units in 2017. The Strategy behind the development of a native WE®EL technological product is key in our holistic service offering and the ambition to lead the Nordic clean energy market. WE®EL will, parallel to our own product, offer Tesla PowerWall and other important key products in order to insure a sustainable energy development.
The product is developed to be a plug and play product and useable with solar cells and/ or integrated with existing grid and smart technology for automatically purchasing energy at the lowest cost by charging in "off peak price" hours only.

Below: an early concept of the WE[®]EL ZPM 1.0



• OUR STOREFRONT: THE CLEAN ENERGY BALANCE FACILITIES (2018)

3. The transformation of the energy industry into renewable and clean energy sources creates a more volatile market that is dependent on the sun, wind and water phasing out fossil energy supply. This puts more pressure in securing a reliable load in energy supply thus putting battery storage on the center stage. This is true for the home storage units as well as for the customers still relying on grid supply. IN 2020 WE[®]EL will have a customer population of 1,76 million users that will use 1.7 TWh to a cost of €490 million. An estimated 5% of the total cost of spot trade is balance trade. So what is balance trade? WE[®]EL has 1.7 million customers that all have their own unique usage behaviour. This collection of big data gives us a fair estimate on how much energy our population will need for the next month. Based on this knowledge we estimate how much electricity we will trade for the month and the provider reserve the capacity for us. We give the go ahead to our customers and since they are now guaranteed to buy energy at wholesale price they go about their business checking the price fluctuations on the open market

and expect to pay as much as the current market price. So comes the two last weeks of the month and 30% per cent of our customers increase their usage due to weather conditions, which leads to consumption of our population to be 5% higher than anticipated. Now we have to pay a retail premium on the additional 5%. That is balance trade price and that can exceed the spot price with 500% (Jan, 2016). This does not normally present a problem for a traditional energy company. They just bill you the cost of the balance cost. Simple, and without taking any responsibility for their poor estimates. In our case it is a little bit more challenging. We promised our customers a wholesale price on their consumption and they do know what the wholesale price of energy is every single day. It is a tradable commodity and anyone can follow the daily trade price. Therefore this balance trade might end up a very costly exercise for us.

So what if there is a way to buy energy when the price is as low as it can be and store it somewhere until you need it?

By using the same principals as storing solar energy in household batteries we could ramp up the model and do the same on an industry scale.



The Tesla Gigafactory in Nevada is an example of a larger scale battery powered facility. The property will produce 50GWh annually and is powered by 100 per cent clean energy sources. Photo: Tesla Energy

3.1 PRODUCT & SERVICES

Pricing Model

THE OFFER

In our bespoke product offering the only price that will vary is your monthly fee (*member fee*) depending if you choose additional services or products. The options, add-ons and features will be motivated by three primary driving forces;

- ➔ Simplicity and bundle advantages (bespoke)
- ➔ Securing the the total monthly cost (insurance)
- ➔ Variable price cost reduction (Battery storage and micro production)

The illustration below illustrates the process.

(A)  +  = € 17.5 /month

In example (A) the user has chosen our fixed member fee of € 15 and added a *cold weather insurance* (hedge) that will keep his variable consumption price at a moderate level if the market fluctuates. This added, non regulated, service has a premium of € 2.5 per month and the total monthly fixed price is € 17.5. Added to the fixed price the user pays the variable price based on his/hers consumption at net cost.

(B)  +   = € 21 /month

In example (B) the user has again chosen our fixed member fee of € 15 and added a cold weather insurance (hedge) and his *vacation home*. The user now have two cold weather insured homes and adds another € 3.5

(C)  +     = € 100 /month

to his/hers monthly fixed cost. Apart from the fixed price the user also pays a variable price based on his/hers consumption at net cost.

In example (C) the user has chosen an alternative to the variable consumption based price becoming a self sufficient energy producer. He/she relays on battery storage and solar panel aggregated energy installed on the roof of the household. The customer still uses the traditional grid as a back-up if solar generation is running low compared to life style consumption needs. WE[®]EL sets up the hardware installation and an 8 year lease contract is initiated.

This scenario is the #zerovision customer case that we believe will dominate the future. WE[®]EL's business model remains unchanged and focuses on a fixed monthly cost structure but the consumption price per kWh is reduced to a minimum.

"Battery technology is now about to do the same thing to the energy industry that it did to the telecommunications industry.

- Susan Kennedy, CEO of Advanced Microgrid Solutions

Your energy bill becomes a leasing contract

The transformation from a grid based utility service to a household produced energy source changes the energy value chain to its core. There will be no more charging for grid or production facilities, no expensive access fees nor complex financial models. There is only room for one facilitator and a company that can make sure your average utility bill of today is in balance with the lease cost of your solar panels and home storage unit.

We believe that the total monthly spend on energy will remain within 60-70 percent of what it is today but with a fundamental change in the value chain and the volatility in customer migration.

The company that offers a simple, all inclusive clean energy solution that seamlessly provides a customer with his or hers energy need will gain a large marketshare in all deregulated Nordic markets.

Today, an average energy utility customer in the Nordic market can terminate or change supplier within a few weeks. This creates a high volatility in customer loyalty and opens up the market to companies with questionable client acquisition methods.

The need for a larger capital investment in solar and battery equipment is equivalent to that of buying real estate. A lease hold contract and a service fee is likely to be 8-10 years compared to 8-10 weeks of today.

This technology transition alters the playbook and presents WE[®]EL with the opportunity to build a highly profitable long term business with very little risk.

Thus underlining the importance of being able to supply customer demand with attractive and accessible hardware solutions.

Honoring old contracts

WE[®]EL acquired the customer base of Finnish energy company 220 Energia Oy in 2015. By this acquisition WE[®]EL retained an additional 35,000 customers that are mainly locked into Fixed fee agreements with a high profit consumption margin. WE[®]EL will honor these contracts if the customer chooses to prolong them. As an option the customers will be offered to upgrade to WE[®]EL's W¹ offering with lowest price guarantee.

3.2 COMPETITIVE COMPARISON

An innovation branded commodities company

The WE[®]EL business model adds great value to our customers. Not only do we offer the lowest price on electricity but we also simplify the overall energy offering and translates it into understandable choices in an otherwise saturated market with hidden fees, lock-in contracts and aggressive tele marketing sales.

WE[®]EL is lean, clean and offers a gateway into the future of clean renewable energy on the terms of the consumer as soon as the technology is available.

By adapting an opposite business model with a premium based on volume of users instead of volume of energy we change the game and become unaffected by the "lowest bidder" phenomena that is slowly killing the profit margin on energy and generating massive losses to the large energy companies with their own production.

Trends in the energy market are clean energy sources, technology advances in duplex grids (smart grids), life style products such as electric cars and bikes, portable energy sources, wearables and the game changer house hold battery storage such as the Tesla[™] POWER WALL and German SONNE BATTERIES.

WE[®]EL's business model is tailored to adapt to the changing energy climate and offer its population the benefits of emerging technology and streamlined services.

By utilizing strategic partnerships with infrastructural companies like TESLA, SONNE and SOLAR CITY we gain a driving position in the public eye and claim an enabling position towards our user population.

Innovative incentive programs based on consumption of energy (membership), campaigns and competitions with life style prices (e-bikes, portable devices etc.) generates pull and customer aggregation that sets WE[®]EL apart.

A strong social media presence and proactive generation of content in all media channels gives WE®EL the appearance and political advantage of owning the clean energy initiative.

The energy industry is at present undergoing the largest fundamental shift equivalent to the telecom industry, personal computing and the internet two decades ago. It is technology driven and the fossil fuel value chain is breaking apart.

WE®EL will position itself as a non-establishment, tech and innovation driven (like google, youtube, uber) energy company, rather than a traditional commodities company. This position in combination with a state of the art autonomous online distribution platform, strategic partnerships and affiliates, a public listing at the London Stock Exchange in Q4 2016 ensures fast growth, higher gross profit margin and future proof energy supply.

The Nordic Energy market consists of 7 large companies that holds a majority of the market. Those companies can be divided in two categories. The top tier with their own production (hydro, nuclear, coal and renewable), the approx. 380 energy brokers (traders) without production buying spot on the wholesale market. These two categories all have the same basic business model. They aspire to make money selling energy (kWh) with the best possible profit margin. The two categories both face individual challenges. The majors struggle with a large old infrastructural production overhead while energy price and their margins are declining. The traders all compete on price and customer aggregation thus reducing overall profit margin and killing the spot market.

WE®EL have neither of these challenges, this puts us in a unique position to reach our goal of becoming the third largest Energy company in the Nordic Market.

3.3 SALES INFORMATION

An autonomous online process

WE®EL will launch an autonomous online configurator that provides the potential customer with a tailored proposal. Information and competitor comparisons will be a part of the configurator. The customer will be able to upgrade his/her current energy subscription with a simple three step process.

Customer ease and experience is vital and this application is at the core of the WE®EL product offering.

Tutorials and infomercials will be an important factor in this human to machine UI (user interface) and personalization will be a guiding factor.

WE®EL expects to launch its upgraded online platform thru 2016 in three tiers. A fully functioning autonomous customer experience will be achieved by Q1 2017.

3.4 CONSUMER PORTAL

CONSUMER PORTAL: www.werel.net

WE®EL will launch a fully vertical consumer portal, a mobile app and a social community before Q1 2017. The purpose is to create an integrated customer experience.

The Portal will be the main consumer interface with the WE®EL brand in a subscription based relationship, where it will act as the main customer communication platform. On top of this the portal will collect data and consumer behaviour in order for WE®EL to develop insight based product development and communication.

The project can be divided into three tiers with the following launch deadlines

- **Consumer portal | Q2 2016**
 - New design and GUI
 - Corporate information
 - Newsletter and social media functionality
 - Sign-up as a new customer
 - Login in feature with client data
 - Initial back to front functionality (ERM)
- **MyPages | Q4 2016**
 - Client consumption data and analytics
 - Autonomous invoicing process
 - Social community
 - Mobile App
 - Integrated CRM to ERM flow
- **Brand store & Loyalty program | Q1 2017**
 - E-commerce
 - Branded products and merchandise
 - Affiliated products and campaigns
 - Loyalty and reward program based on consumption
 - Financial services & credit card functionality

3.5 FUTURE PRODUCTS AND SERVICES

WE®EL intends to expand its products and services as its online population grows and the brand position is strengthened.

Future products and services will include:

- White Label energy service based on WE®EL online platform towards Non profit organizations, businesses and projects.
- Tesla collaboration on white label energy. Goto market plan launch in late 2016
- Big Data R&D project, being developed in the Palo Alto hub. To be launched in 2018
- Subscription based life style products such as entertainment, events and loyalty programs
- Extended e-commerce products and referral services
- Life style products and clean energy related goods

MARKET ANALYSIS

There are customers in both ends of the energy market that will benefit from WE®EL's vertical value chain.

End consumers (private households)

Consumers will benefit from a better and easier service, lower price and added propositions that are previously not used in the commodities market.

Companies and Affiliates

For companies and affiliates with large consumption and special needs we may create bespoke solutions with other charging models than W¹. Costs and revenues for these are not reflected in the financial calculations of this business plan.

White labeled business customers

Non profit organizations, corporations, sports clubs and other organizations with large supporter bases will benefit from making a profit in our white labeled service offering for

example “Greenpeace Energy” based on the WE[®]EL autonomous platform. Customers will be provided with branded communications, invoices and websites. Emotional driven utility bills are an exciting concept and benefits organizations as an alternative to a 24/7 fund raiser.

We have defined two market segments.

- Business to Consumer
 - Private households
 - Middle aged families with young children (medium income)
 - Students and first home owners (low to medium income)
 - Early adopters house holds (medium to high income)
- Business to Business (branded white label)
 - Non profit organisations
 - Corporations
 - Sports and recreational organizations

The Energy market is converging into a clean energy industry driven by the need to find sustainable solutions that are appealing to the average consumer. This evolution is driven by technology development and the introduction of efficient and smart energy storage.

Tesla Energy launched their first home battery solution in 2015 (with deliveries starting in 2016) and gained a lot of attention and momentum. Until this day a staggering 380,000 households have pre-ordered the first generation of the Tesla[™] Powerwall compared to Sonnen that in February of 2016 delivered their 10,000th battery.

Being able to store energy locally is a game changer. Traditionally one's energy supply is based on a point-to-point delivery model. Turning on the light in your home requires the nuclear power plant to be operational. If its not there will be no light. Simple as that.

This presents all sorts of complexity in delivering energy. There is a need for several layers of redundancy in the lack of natural occurring energy sources such as water, sun and wind. Many nations relay on fossil fuel, nuclear and coal to keep your lights on at demand.

In short this mean that it is impossible to harvest sustainable energy with peak effectiveness in relation to when the sun is shining, wind is blowing or when its raining.

Until now.

The advent of energy storage and the ability to share over capacity of energy via two way electrical grids (smart grids) switches the game up. We can now draw the full potential of the worlds largest fusion reactor, the sun, for free and store the energy for when we need it. Within the foreseeable future this technology will be sufficient to cater for 90% of the global energy. (Renewable energy sources only, will cater for about 80 % of the worlds's power consumption already in 2050, according to the Chairman of the State Grid Corporation of China in a speech held at the GEI 2016.)

This means that getting paid for the production of energy (kWh) will, for the average consumer in the future be a strange concept. As weird as using a payphone with coins is to a young consumer today. However, that same individual will have no problem at all paying € 150 a month for communication services.

By looking at the Nordic Market from a macro perspective and identifying the differences in the break down of the price structure, one thing stood out: The Danish production price per kWh is half of the other nordic countries. This has to do with its overcapacity of clean energy produced by its wind power infrastructure. If the Danes would be able to store the overcapacity that today is being wasted, they could come close to our #zerovision energy price already now. That being said the paradigm in the energy industry has already begun.

The first stage will be infrastructure such as smart grids, battery storage, solar panels and micro wind power plants.

The second stage will be the conversion of households and their energy aggregation, automotive and smart analytic technology.

The third stage will be the conversion of large scale power consuming industry in third world counties and heavily regulated industries such as aviation.

4.1 MARKET SEGMENTATION

The Nordic Energy Market consists of approx. 12 million households in four countries (Sweden, Finland, Norway and Denmark). The segments can be divided into residential status as follows:

- Small apartments / student / rental
- Family home / villa / town hall / condo
- Vacation home / second
- Real Estate / HOA / Commercial

Future Segmentation may include “virtual” or mobile contracts (however, these are likely to be add-ons rather than stand alone contracts. They are

- Electric transportation (Automotive)
- Marine Vehicles

The following table describes the business to consumer (retail) energy market in the Nordic countries (households):

Region	Apartment	Family house
Sweden	2 356 831	2 007 664
Finland	1 310 947	1 549 643
Norway	843 395	1 506 832
Denmark	1 002 953	1 539 664
Total	5 514 126	6 603 803

4.2 TARGET MARKET SEGMENT STRATEGY

In the B2C segment WE®EL target the customer who want a simple and understandable offer that coincides with the average total energy cost per household and month (the invisible bill syndrome) with a 96% on-time payment rate.

These are the 60-80 per cent of mainstream family homeowners with an medium to high income.

Our other focus is the young single or couple still in school or just starting a career. They either rent a home or living in a dorm type set-up. This is a typical low energy consumer and would be attracted to offers or an emotional approach type of offer. Since WE®EL's W¹ product strategy is not based on consumptions, this target group has equal value to our revenue model compared with a high volume energy consumer like a business or industry. This group constitutes 35% of the apartment households. Our target market segment strategy is described below;

Region	Apartment (TAM*)	Apartment (SAM** 35%)	Family house (TAM)	Family house (SAM 60%)
Sweden	2 356 831	824 891	2 007 664	1 204 598
Finland	1 310 947	458 831	1 549 643	929 786
Norway	843 395	295 188	1 506 832	904 099
Denmark	1 002 953	351 034	1 539 664	923 798
Total	5 514 126	1 929 944	6 603 803	3 962 282
Total Population				12 117 929
Served Available Market				5 892 226

*TAM Total Attainable Market | **SAM , Served available Market

Service fee (12 month) at 15% market share (Gross income excluding variable consumption) Target Market Share

WE@EL SAM Success rate	Population	Market Share	Annual Service Fee	Gross Income
50 %	2 946 113	24 %	180 €	530 300 331 €
30 %	1 767 668	15 %	180 €	318 180 199 €
10 %	589 223	5 %	180 €	106 060 066 €
3,1 %	182 659	2 %	180 €	32 878 621 €

4.2.1 MARKET NEEDS

The energy market needs an over haul. It's complex, hard to understand and impossible to predict. The grid owners overcharge a ridiculous amount without enhancing the product and the retailers are destroying their own profit margin. There are 380 companies that compete on the Nordic Energy Market. Their main selling points are that they have the lowest price and that they are supplying "Green energy". There is no such thing as green energy that can be delivered to an individual customer. This may come as a surprise to many but the green approach is based on origin *certificates (renewable)*. In short there is no way of knowing what kind of energy comes out of your outlet from the old grid (infrastructure). The only way to guarantee a renewable source (solar or wind) is if the source is directly connected to a home or a smart grid. The solution to this is supplying the market with household produced energy and being able to store it in-house. We define this as moving away from a confusing green label to a **blue energy concept**. Clean, Stored and free.

By incorporating two main strategies into our business model:

- **A future blue clean energy solution**
- **No profit margin on energy consumption**

We create a unique position in the market where we are able to provide our customers with the financially best solution in the market (wholesale) and holding their hands when the energy paradigm shift takes place.

4.2.2 MARKET TRENDS

The major market trends in energy are technological innovations, energy efficient consumer products, mobile applications (as automotive), storage capabilities and renewable source aggregation. All these trends point to a converging market whereas the value chain is breaking in its links.

The start-up community and the financial market are focused on the energy market and the traditionally slow moving utilities market landscape is rapidly changing.

4.2.3 MARKET GROWTH

Switching from fossil fuel to clean energy generates a major growth factor in the clean energy segment. The market expects to have a linear growth the next five years. The automotive industry, the increased use of mobile devices and interconnectivity will reshape the distribution of energy and volatility increases. The need for affordable clean energy is growing.

4.3 MAIN COMPETITORS

Nordic Market

There are around 380 companies supplying Nordic end-users of power.

A supplier buys power either directly from a producer, or through Nord Pool Spot (market place).

In general, a supplier then resells the power to small/medium-sized companies and households.

There is high competition between energy suppliers within each country. Each end-user chooses their preferred supplier and makes a choice between different power contracts. At present the end-user cannot choose a supplier from another country.

WE®EL's main competitors can be divided into three groups;

1. Market leaders with their own infrastructure

Corporations like Vattenfall, Eon, Fortum, Statkraft, Dong and Hafslund to name a few are large scale energy companies with +500 000 customers and often their own energy production. These traditionally built companies are weighted down by infrastructural costs as well as regulations and large organizations. The majority of them are publicly traded with a strong governmental ownership. Hafslund announced that it will be publicly listed in 2016 to be able to pursue an aggressive M&A strategy. None of these are pan Nordic.

2. Electricity traders (without production)

Since the deregulation of Nordic retail market in the mid 90's, sales driven companies with margin driven business models offer energy supply to end consumers. There are 300+ traders in the Nordic energy market offering similar products and mainly competing on price. Companies like Los Energy in Norway, Telge Energy in Sweden, and Loiste (former Eon) in Finland are successful in building larger customer bases and are regarded as equals to the companies with

their own production.. There are also boutique companies like GODEL in Sweden offering a Non profit contribution on their higher spot price.

3. The clean tech entrepreneurs and innovation driven companies

Other companies worth mentioning are companies such as Tesla Energy, Sonnen battery and german company Lichtblick. The later has a million customers in Germany and working on interesting concepts such as shared energy between end consumers that owns batteries (swarm energy). Their technology platform is scalable and interesting and could easily be adapted in the Nordic market.

STRATEGY AND IMPLEMENTATION SUMMARY

5.1 VALUE PROPOSITION

Our value proposition is two-fold;

FOR CONSUMERS:

We offer our users a service that is: The lowest electricity price in the market, easy to understand and tailored to fit each users needs and requirements. Our service is flexible when the customer's needs suddenly change for any reason, and it provides users with the future prospect of a clean, sustainable outcome for our planet. For real!

FOR BUSINESSES AND ORGANIZATIONS:

With the WE[®]EL white label program, anybody with a minimum of 500 members can start their own energy company and start earning money on the WE[®]EL WL platform. Upload your client database, your logo and company information, choose your profit margin on the kWh spot price and WE[®]EL will provide the product and service set-up in order for your business to maintain the customer relation and invoicing. The white label program can be tailored for B2C companies,

NGOs, Sport clubs or Charity organisations and it adds on credibility for WE®EL in the sustainability and corporate citizenship arena.

5.2 COMPETITIVE EDGE

WE®EL is a lean, clean energy machine without the constraints of an aging low tech infrastructure or the liquidity problems of a minor player competing for energy volume.

We simplify, We kill the low margin race by having no margin on the electricity itself, We bring technical innovation to our users, We build a product that a consumer understands. We make energy fun.

We are on a mission to change the game.

5.3 MARKETING STRATEGY

The marketing strategy is at the core of the main strategy:

- Emphasize high value, ethics, high quality products and services
- Build an relationship oriented business based on virtual and social interaction.
- Create the first life style oriented energy company
- Focus on growing a user population, customer satisfaction and brand awareness in key markets.

5.3.1 PROMOTIONAL STRATEGY

Our promotional strategy will be three-fold;

The first phase will focus on before, during and six months following our W¹ launch.

The second phase has a focus on the public offering and listing at the London stock exchange.

The third phase focuses on the long term brand and growth strategy in becoming the third largest energy company in the Nordic market.

First Phase promotions

Publicity (PR), by engaging Scandinavia's top PR consultants and the creation of a message platform that tells the story of this company and the journey towards its **#zerovision** as well as changing the energy game.

- Promotional tools will include;
 - ➡ Distribution of press releases and internal newsletters
 - ➡ Social media, blogosphere events, SEO and affiliate programs
 - ➡ Content creation and generation in clean energy media and life style channels
 - ➡ Clean energy lobbying and celebrity debate panels (CEO)
 - ➡ Advertising and entertainment packaged corporate events

The launch of the WE[®]EL PORTAL (a part of phase one) will contain a great deal of educational and promotional material. We will use our platform as the main source of service and corporate related messages. We will, during the second promotional phase, integrate a life style based social community that will be branded under the sub brand "we are electricity".

Second Phase promotions

In the second promotional phase we will continue with first wave activities adding additional markets and focus on building a firm base of financial information and corporate transparency. Through the use of targeted strategic alliances and affiliates we will continue to grow awareness and push the clean energy movement forward towards our **#zerovision**.

5.3.2 POSITIONING STATEMENT

For a customer that wants to have a safe, simple and clean energy solution WE®EL is the service of choice. Wether you want to have the cheapest monthly energy price, get off the grid and produce your own energy or join the most progressive and cool clean energy movement on earth:

#we are electricity

5.3.3 PRICING STRATEGY

WE[®]EL's change in its pricing strategy constitutes an important milestone and is the starting point of the new corporate strategy. The basic concept is to include all cost of selling electricity, corporate operating expenses and profit in a monthly fixed subscription based price. The price varies depending on consumption. To be an attractive supplier to all types of households, we divide customers into four different prize packages (Small, Medium, Large and Extra Large) based on individual, historical, household consumption.

In addition to this monthly fee the users pay a wholesale consumption price that directly correlates with the spot (market) price of energy.

This gives WE[®]EL's pricing strategy the following advantages;

- lowest spot price in any market situation (**lowest price guarantee**)
- a sense of a fully **transparent energy** price
- a very **simple** price that is fully customizable toward the individual users needs
- a **double net profit margin** from previous price strategy
- an adaptable model
- by added services and products **long term contract (up to 8 years)** can be accomplished

5.4 GROWTH STRATEGY

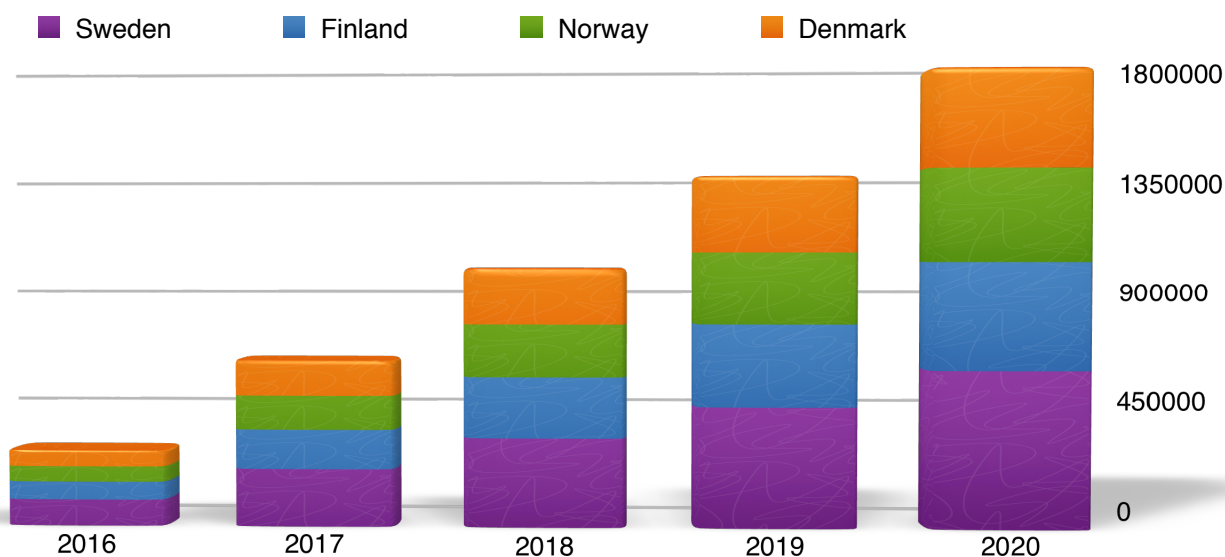
WE[®]EL's sales strategy is pretty straightforward. Besides an aggressive acquisition plan, WE[®]EL will launch the www.werel.net in 2016. This portal will contain an autonomous sign up feature where customers are guided and configured for the best energy offering in the market. Lead generation will be achieved by directed online campaigns, price comparison sites, affiliate campaigns, search engine optimization and by white labelling energy offers to non profit organizations and corporations.

In order to secure organic growth, WE[®]EL will have an active sales and marketing organization in local markets that will be integrated by a CRM system such as Salesforce™. An initial sales team will be in place in May 2016, including ten sales officers whereof one will be dedicated for the white label B2B offer. Customer support will be operational online 24/7 and office hours by voice.

The team will promote our products with a laid back yet professional attitude promoting *real clean energy benefits, lowest cost, life style benefits and innovation.*

The WE®EL offering should be perceived as the cool kid on the block with a million friends.

5.4.1 SALES FORECAST



5.5 MILESTONES

The following table lists important WE[®]EL milestones. The milestone schedule indicates our emphasis on planning for implementation.

	Quarter 1	Quarter 2	Quarter 3	Quarter 4
2016	Annual report	Online Portal Phase 1	Online Portal Phase 2	Road Show
	5 year business plan	Introduction of W ¹ offering	Product launch	Public offering
	Budget approval	"we are electricity" social media launch	Marketing campaign	
		Sales start of White Label Product	Open Norway office	
2017	Roll-out of M&A plan	Open Denmark office	300,000 users	75M€ turnover 35M€ EBIT
	Launch of ZPM 1.0 battery			
2018		First Balance Power facility opens	600,000 users	125M€ turnover 85M€ EBIT

WEB PLAN SUMMARY

Our website will be the virtual hub for our customer interaction.

<http://www.werel.net> will constitute the most important tool for sales, customer relations and one-to-one marketing.

The WE@EL portal will also contain individual customer profile pages (my pages) containing financials, consumption, "real time" consumption updates, product sales and offerings and social functions.

The social functions will be used as to build a grass-root movement for WE®EL's #zerovision and contain e-commerce functionality pushing clean energy lifestyle products such as electric transportation and battery powered homes and alike. The website will also function as a hub for affiliated companies and products to generate pull sales/upgrades to WE®EL services such as providing clean energy.



The current current WE®EL website [werel.net] is created upon a standardized word press template with basic corporate information.

WE®EL intends to launch a vertical consumer portal with back end integration (user consumption data), a vertical CRM to ERM process from lead to invoice, social functions, e-commerce and an overall user experience that will contribute to the making of a lifestyle branded commodities/energy company.

A new GUI and front end will be launched in May 2016 and with individual user functionality (my pages) in September 2016.

6.1 DEVELOPMENT REQUIREMENTS

An extensive evaluation process to choose the development partner for the building of the Online portal is initiated in Q1 of 2016 and a partner web agency will be selected before the end of April. A first phase launch in the end of Q2 2016, which includes a light refresh, and additional functions, of the existing Word Press website. The WE®EL portal will be launched in October 2016.

MANAGEMENT SUMMARY

Mr. Peter Swartling Co-founder and CEO of WE@EL AB.

Mr Swartling's background as entertainment and technology executive gives him the right background to lead a company in the midst of a market paradigm shift such as the clean energy industry.

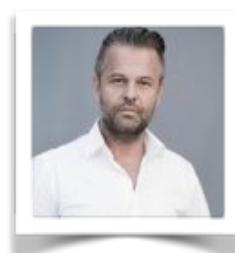


7.1 MANAGEMENT TEAM

WE@EL AB (group)

Alexander Mathiesen-Öhman - Co founder and Chief Commercial Officer

Alexander has a C-level background in public and privately held companies as CEO, CMO, CCO, SVP Design & Market and have worked in the Technology, Entertainment, Advertising, Consumer goods and Internet industries, in a global market place for the last 20 years.



Magnus Thorén - Chief Operative Officer

Magnus is a seasoned business executive with over 20 years of sales management experience in energy, telecom and automotive sectors. He is a specialist in managing complex sales solutions and process development.

Markus Winfridsson - Chief Sales Officer

Markus is an entrepreneurial leader who is passionate about sales. He has built an innovative service business in the energy sector in two Nordic countries. The start-up is now a leading player in these markets. Markus is quick to analyse and transform own and others' ideas into sales and revenues.

Håkan Gustafsson - Country manager Finland

Mr Gustafsson is specialized in energy retail and keen on numbers and energy volume. From his 11 years of building energy companies he has a vast understanding of what is required to build a successful energy supply company from scratch including delivery of energy, energy data management, invoicing and debt management.

7.2 MANAGEMENT TEAM GAPS

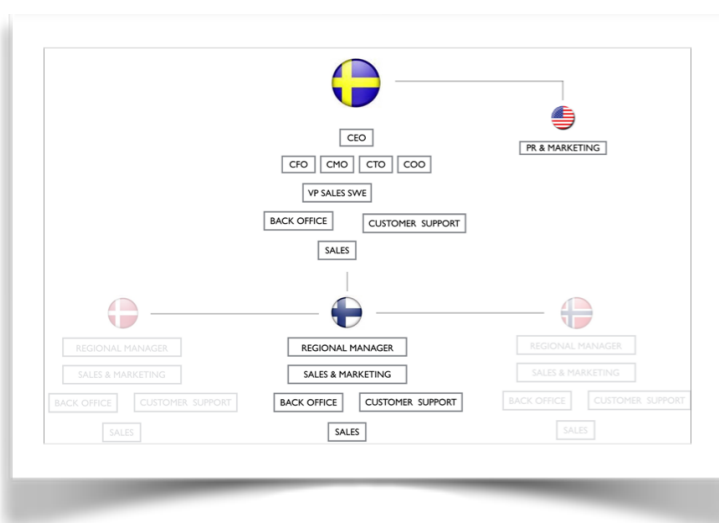
WE®EL is positioned as a tech and innovation driven clean energy company. The company is heavily investing in an autonomous cloud based user platform as well as future application development.

The recruitment of a strong and experienced CTO would make a great addition to the management team.

With the company's aggressive growth targets and growing user base the need of a senior group operations manager is required.

7.3 PERSONNEL PLAN

We will carefully recruit our team members as our user population grows. Please see section 8.7 regarding staffing ramp up assumptions.



FINANCIAL PLAN

8.1 FUNDING

In order to successfully execute the business plan WE®EL needs to grow by acquisition as well as by organic growth. The aggressive growth strategy, the need to invest in an autonomous cloud based service and the establishing of new markets requires funding.

According to the cash flow projections in this Business Plan, not including funds for direct costs related to electricity purchases, solely year 1 (2016) will require capital raise to avoid negative cash flow. The amount necessary to obtain break even cash flow year one is **37 Million Euros**. Year 2 through 5 will generate positive cash flow as well as earnings on annual basis. Therefore further capital injections should not be necessary as long as periodic in- and out flows are carefully planned.

When it comes to electricity purchases, the amount of electricity bought at spot price and then sold at the same spot price to the company's clients will be held outside of this Business Plan's P&L projections and will only affect short term cash flow projections. The company will need short term funding for a period between 4 to 7 weeks ahead of each invoice batch being distributed. The amounts needed for these short term fundings will be substantial over the period of this business plan's lifetime and should preferably be financed via revolving credit facilities in banking relationships and factoring arrangements rather than by issuing equity. Non the less an initial equity raise of **8 million Euros** is deemed necessary to cover increased electricity volumes in the short term before the afore mentioned credit facilities are in place.

Last but not least **5 million Euros** are needed to optimize the company's capital structure by redeeming a Bond in the company's balance sheet and replacing it with owner's equity.

8.2 USE OF FUNDS

Apart from the afore mentioned 8 + 5 Million Euros needed for initial spot price electricity outlay and capital structure adjustments the required 37 Million Euros will to the largest amount finance the Acquisition of a company's client-base that will constitute 80% of 2016's client acquisitions. The amount needed to finance this acquisition is assumed to be approximately 31 Million Euros. The remaining 5 Million Euros will make up for negative cash flow from operations. The reason why revenues from newly acquired clients in this deal will not cover operational expenses has to do with the speed by which these clients can be converted into Werel customers and start paying invoices. Se below for further details.

8.3 ASSUMPTIONS

WE®EL intend to become one of the largest and most profitable energy companies on the Nordic Market. We will achieve this by being smarter, leaner, better positioned and without the liquidity issues of the minor player nor the deadweight of the majors.

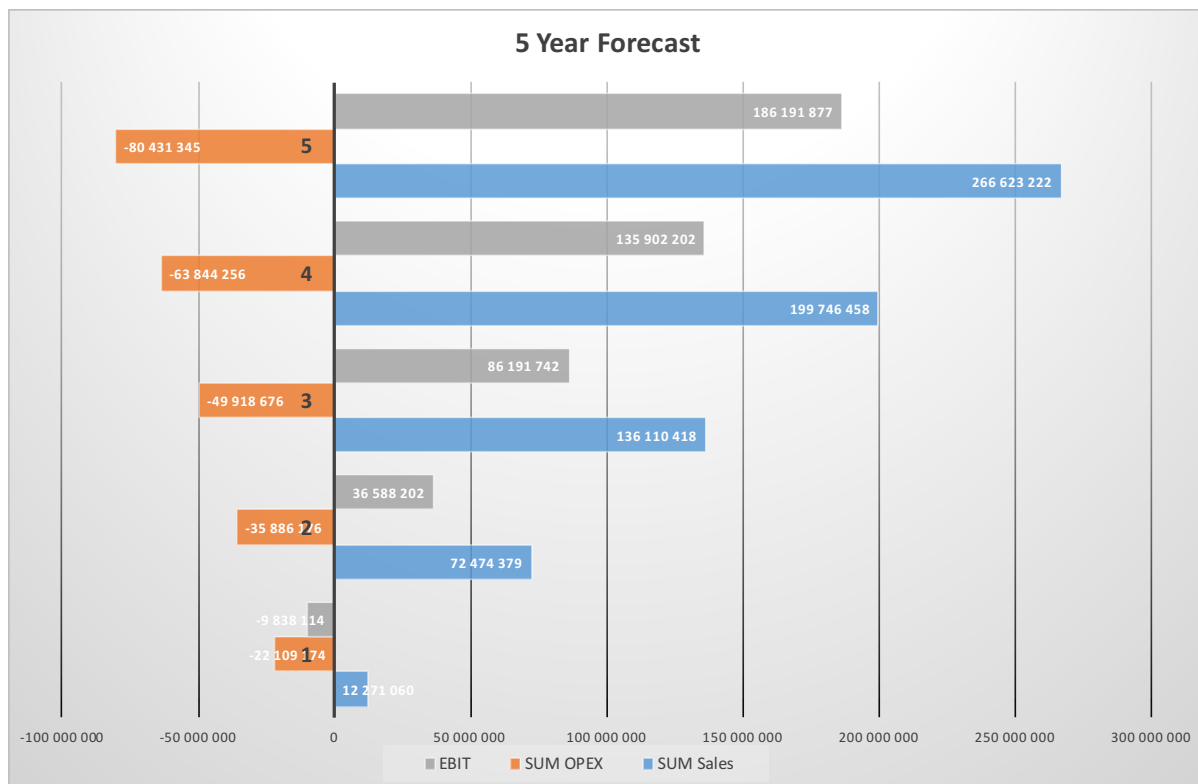
BASE CASE

- The W¹ price model
 - ▶ 15 € per month (base price) service fee with a 40 % net profit margin
 - ▶ a wholesale net variable spot price (non profit energy)
 - ▶ 1,7 million subscribers in the four Nordic Countries by the end of 2020

P&L ASSUMPTIONS

1. Client Target Analysis
 - 1.1. Markets: Sweden, Finland, Denmark Norway
 - 1.2. Total Attainable Market (TAM): 12 million households
 - 1.3. Served available market (SAM): 5,9 million households
 - 1.4. Marketshare end of year 5: 1,77 million households (15%)
2. Annual Electricity consumption – Base Case
 - 2.1. Apartment clients full year: 2,500 KWh
 - 2.2. Apartment clients first year of service: 1,300KWh
 - 2.3. Apartment clients acquired 2016 first year of service: 297KWh
 - 2.4. Home Owner clients full year: 15,000 KWh
 - 2.5. Home Owner clients first year of service: 8,100KWh
 - 2.6. Home Owner clients acquired 2016 first year of service: 3750KWh
3. Revenue assumptions exclusive of spot traded electricity- Base Case
 - 3.1. Existing clients: 180 Euros per year
 - 3.2. New clients: 55 Euros first year of service
 - 3.3. New Clients 2016: 23 Euros first year of service
4. Client Acquisition and Marketing per client
 - 4.1. Year 1: 114EUR
 - 4.2. Year 2: 38EUR
 - 4.3. Year 3: 28EUR
 - 4.4. Year 4: 24EUR
 - 4.5. Year 5: 23EUR
5. OPEX per client
 - 5.1. Year 1: 75EUR
 - 5.2. Year 2: 55EUR
 - 5.3. Year 3: 50EUR
 - 5.4. Year 4: 47EUR
 - 5.5. Year 5: 46EUR

8.4 BREAK-EVEN ANALYSIS



8.5 PROJECTED P&L AND CASHFLOW

	1	2	3	4	5
SUM Sales	12 271 060	72 474 379	136 110 418	199 746 458	266 623 222
SUM Client Acquisitions	-32 840 829	-20 328 179	-20 328 179	-20 328 179	-23 716 209
SUM Other External	-6 776 445	-15 420 879	-23 357 314	-31 513 905	-40 709 784
SUM Payroll	-3 638 030	-8 853 666	-12 919 302	-16 984 938	-21 728 179
SUM Depreciation & Amortization	-5 286 533	-7 729 996	-9 788 025	-11 523 118	-13 529 981
EBIT	-9 838 114	36 588 202	86 191 742	135 902 202	186 191 877
Cash Flow	-36 955 304	8 427 309	60 061 278	111 475 091	157 783 980
Revenue per Client	21	82	116	133	138
Acquisition&Marketing per client	-114	-38	-28	-24	-22
External Costs per Client	-22	-24	-23	-23	-23
Payroll per client	-12	-14	-13	-13	-12
Opex per Client	-75	-55	-50	-47	-46
Expense Cash Flow per client	-147	-69	-57	-51	-49
EBIT per Client	-54	26	67	86	92
Net Cash Flow per Client	-125	13	60	82	89

CLIENT ACQUISITION BREAK-DOWN

	Per cent	Per cent	Per cent	Per cent	Per cent
New Clients through Acquisitions	80%	25%	25%	25%	25%
New Clients through Affiliates	10%	25%	25%	25%	25%
New Clients Through Direct Sales	0%	0%	0%	0%	0%
New Clients through Marketing campaigns	10%	50%	50%	50%	50%
	100%	100%	100%	100%	100%

	1	2	3	4	5
Household Clients	294 611	648 145	1 001 678	1 355 212	1 767 668
This year's new Clients	259 611	353 534	353 534	353 534	412 456
New Clients through Acquisitions	-31 153 355	-13 257 508	-13 257 508	-13 257 508	-15 467 093
New Clients through Affiliates	-1 298 056	-4 419 169	-4 419 169	-4 419 169	-5 155 698
New Clients Through Direct Sales	0	0	0	0	0
New Clients through Marketing campaigns	-389 417	-2 651 502	-2 651 502	-2 651 502	-3 093 419
SUM Client Acquisitions	-32 840 829	-20 328 179	-20 328 179	-20 328 179	-23 716 209

8.6 PROJECTED EXTERNAL COST BREAK-DOWN

Officespace per employee all included	-88 737	-279 221	-427 705	-576 189	-749 420
Office props per employee	-4 437	-13 961	-21 385	-28 809	-37 471
Computers per employee divided by three	-29 579	-93 074	-142 568	-192 063	-249 807
Cost of mobile or stationary phone per employee	-35 495	-111 688	-171 082	-230 476	-299 768
Broadband per employee	-8 874	-27 922	-42 770	-57 619	-74 942
Travel Expenses per Blue Collar	-9 731	-32 407	-50 084	-67 761	-88 383
Travel Expenses per Middle mngmnt	-38 922	-129 629	-200 336	-271 042	-353 534
Travel Expenses per Top mngmnt	-140 000	-140 000	-140 000	-140 000	-140 000
Software Growth per year	-200 000	-230 000	-264 500	-304 175	-349 801
Accounting , Audit and Banking Growth	-100 000	-110 000	-121 000	-133 100	-146 410
Ledgal advisory Growth	-150 000	-172 500	-198 375	-228 131	-262 351
Marketing as per centage of revenues	-736 264	-4 348 463	-8 166 625	-11 984 787	-15 997 393
Recruitment per new hire	-343 684	-952 420	-742 420	-742 420	-866 157
Brokerage and analysis per client	-2 946 113	-6 481 448	-10 016 784	-13 552 120	-17 676 678
Mngmnt Fee	-1 000 000	-1 000 000	-1 000 000	-1 000 000	-1 000 000
Invoice Service provider per client	-294 611	-648 145	-1 001 678	-1 355 212	-1 767 668
R&D	-250 000	-250 000	-250 000	-250 000	-250 000
Other External Costs	-400 000	-400 000	-400 000	-400 000	-400 000
SUM Other External	-6 776 445	-15 420 879	-23 357 314	-31 513 905	-40 709 784

8.7 PROJECTED STAFF AND PAYROLL BREAK-DOWN

Support Personnel	32	108	167	226	295
Other Blue Collar	6	22	33	45	59
Sum Blue collar	39	130	200	271	354
Middle MNGMNT	4	13	20	27	35
Top MNGMNT	7	7	7	7	7
Sum Staff	89	279	428	576	749
Payroll BlueCollar	-1 946 113	-6 481 448	-10 016 784	-13 552 120	-17 676 678
Payroll Middle mngmnt	-291 917	-972 217	-1 502 518	-2 032 818	-2 651 502
Payroll Top mngmnt	-1 400 000	-1 400 000	-1 400 000	-1 400 000	-1 400 000
SUM Payroll	-3 638 030	-8 853 666	-12 919 302	-16 984 938	-21 728 179

8.8 SUMMARY 5 YEARS FORECAST

SALES: Forecast is based on the assumption of increasing Nordic Market Share to 15% over a five year period through acquisitions and aggressive marketing. Revenues will thereby increase from 12,3MEUR year one to 266,6MEUR year five.

OPEX: Operational expenses will increase from 22MEUR to 80MEUR over the five year period. OPEX as a percentage of sales will, however, decrease from 180% to 30% over the same period. It is assumed that 80% of all client acquisition costs will be activated as a capital expense and amortized over 5 years

EBITDA: From -4,5MEUR year one to 200MEUR year 5

EBIT: Including depreciations and amortizations creates a difference between EBITDA and EBIT year one of 5,3MEUR and 13,5MEUR year 5

CAPEX: It is assumed that most client acquisitions regardless if it they are obtained through company acquisitions, affiliate programs or traditional marketing campaigns will be activated as capital expense to at least 80% and written off over five years. In year 1 most client acquisitions will be obtained through company acquisitions forecasted to 31MEUR. Client acquisitions will during year 2-5 be reduced to between 20MEUR and 24MEUR of which 80% will be activated as capital expenses.

CASHFLOW: Adding depreciations and amortization to EBIT and subtracting capital expenses will generate a rough cashflow approximated to -37MEUR year one and 158MEUR year 5. Only year one will generate negative cash flow in this forecast.

SOURCES AND CREDITS

This document was composed by Peter Swartling and Alexander Mathiesen-Öhman with assistance of the WE®EL executive team in March 2016. This document contains information that is considered to be confidential and can not be distributed without the written consent of the company WE®EL AB 556935-7048

Source data and statistics: NordReg Market report 2014.

For further information or inquiries please contact:

WE®EL AB

Box 69

645 21 Strängnäs

SWEDEN

Peter Swartling (CEO)

Alexander Mathiesen-Öhman (CCO)

Lena Torlegard (Corp. com.)

Peter Andersson (PR)



2016-09-09

Peter Swartling
WE[®]EL AB, WE[®]EL OY
Registration no 556935-7048
645 21, Strängnäs
Sweden

175

OVERVIEW

This document is intended for the Board of Directors and investors of Werel (Sweden and Finland) in order to highlight the progress of the company.

EXECUTIVE SUMMARY

Number of customers

Sweden: 4 532

Finland: 31 686

MILESTONES

I. Meeting

A BoD meeting was held in Gothenburg on August 24 focusing on presenting the company's new platform; portal, website and IOS/Android apps. We also discussed the launch of said platform and the W1 product, the company's finances and the need for capital injection. Notes from that meeting and a PM from the BoD has been distributed to the owners.

II. Audited semi-annual financial statements

The audited semi-annual financial statements will be published September 16.

III. Launch

We are addressing all our PR and marketing efforts towards a launch Oct 1st.

IV. Restructuring of Operations in Strängnäs and Västervik.

We are transferring office leases, staff and certain inventory to a new company named Wattawatt AB (former project name Wattsson AB).

Wattawatt will have two primary business areas:

1. The company is a White Label partner to Werel. The customer are acquired through WattaWatt's telemarketing department in Västervik and through various B2B offerings.
2. Wattawatt will have a service agreement with Werel. Werel will outsource to and Wattawatt will deliver a number of services, at least, until these tasks can be handled by Werel's own (and new) organization. These services include customer service, billing, accounts payable, payroll, tax returns etc. At the moment we are working on the transferring of staff and agreements from Werel to WattaWatta.

V. New electricity supply system

We have been investigating a new electricity supply system due to the fact that our current system (Props) works poorly. We have an opportunity to establish a new system within our delivery, through the Wattawatt structure. Our choice for

Wattawatt is CST/ZYNERGY from the Danish company EG. The system will now be installed and tested. If the system delivers as well as our findings indicate we will implement this for Werel AB and Werel OY as well, if not we will choose another system for these companies.

FINANCES

I. Turnover

Sales for the first half of 2016 ended at 11 MEUR (80% Finland, 20% and Sweden). Gross margin varied considerably during the period. The reason being our reports from our system has gone from being inaccurate, to now being exact. Overall gross margin in Finland was just over 16% for the first 8 months of operation. The gross margin well covers the depreciation from the purchase of the 220 customer base in autumn 2015.

The Werel group is set up for rapid expansion through acquisitions and organic growth, which requires marketing expenses, IT investments and organizational development. Therefore the group generates a loss and has a negative cash flow. The group's "cash burn rate" was 2016 approximately €0.2 million per month during the first half of 2016.

II. Liquidity

The liquidity at the end of the first half of 2016 was still good, but has become strained during the third quarter, needing further capital injections.

III. Bank

AMFA Bank has declined to be our bank. We are still operating without a bank in Sweden. Swedbank has expressed willingness become Werel AB's bank if/when AI Undertaking III is removed from the owner structure. Our concern is that Swedbank may, even after AI is removed, protest against the Bahamian structures or other owners.

IV. Fund

We have met with DnB in Stockholm to discuss a bond set up. After having met both Mats at Avalon and DnB we feel that Avalon's way of working and speed suits us better than DnB. We will continue this process with Avalon.

V. 220 Energia

The purchase of 220s client base is now closed. The escrow account is now dissolved and the monies distributed based on customers successfully transferred according to the agreed settlement.

VI. Equity in Werel OY

In Finland, the group has restored the equity in Werel OY. Receivables between AB and OY has been re-classified into a so called capital loans, which in Finland can be included in the equity. The share capital is still only 2 500 EUR and the recommendation is to increase it at the next meeting.

CURRENT

THE BUSINESS PLAN

The business plan is late in implementation regarding acquisitions and expansion while the company needs the bond capital to proceed according to the plan.

LYNOESS

We have received a first draft of the Lyoness app and web landing page. We and the Lyoness-team are satisfied with the layout. We will go live with the Lyoness co-operation in the mid/end of September.

LAUNCH OF WEREL ONE

We have received a couple of trial versions of the app and the website and are now in the final phase of getting everything to look, feel and work the way we want.

The goal is to make a soft launch of the new Werel website and Werel ONE product in mid September to friends and family and then make the bigger launch last week in September/first week of October.

SALES

We are working on a refer-a-friend sales system (MLM). The basics is that by recruiting 12 of your friends to become Werel ONE customers you get free electricity to your household for a whole year. Furthermore we have, with the same methodology, found a way in which non-profit associations and sports clubs may receive a part of or all of their electricity bill paid by getting its members to become Werel ONE customers (see attached schematic sketch). This shall not be confused with the white-label strategi. We're are at the moment reviewing the system so that it won't generate any legal or tax obstacles.

QUALITY PROJECT

We have started an internal quality project which is led by the new controller Arto Niskanen, based in Helsinki. Deliveries in the project include: complete flow chart of the group's activities, identification and documentation of all key procedures with controllers, control of all data sources that are necessary for the operations and personnel inventory and proposals for new recruits. The project has started well and is expected to be completed in Autumn, 2016.



Strictly Private & CONFIDENTIAL - November 2016

(number of customers after 5 year: I 36I 000)

	Year-1	Year-2	Year-3	Year-4	Year-5
Type of growth	Organic	Organic	Aggressive	Aggressive	Aggressive
Revenue					
Electricity Sales	34 834 480	66 469 251	147 337 886	302 104 940	533 100 484
Werel One	4 328 100	7 152 975	14 204 700	27 036 955	46 036 855
Werel One+	1 012 917	3 642 604	10 207 083	22 152 681	39 839 764
Werel One Nordic Light	39 780	564 840	2 852 640	7 621 965	15 494 489
Installation Kick-Backs	1 088 000	13 439 999	51 199 998	87 119 997	141 599 994
Sum Revenue	41 303 276	91 269 669	225 802 307	446 036 538	776 071 586
COGS					
Electricity	-34 834 480	-66 469 251	-147 337 886	-302 104 940	-533 100 484
Gross Margin	6 468 797	24 800 418	78 464 420	143 931 598	242 971 102
	16 %	27 %	35 %	32 %	31 %
Other External Costs					
Client	-7 040 000	-8 800 000	-25 090 000	-33 292 500	-52 110 000
Other External	-2 292 419	-4 336 426	-11 584 442	-20 893 111	-34 617 615
SUM Other External	-9 332 419	-13 136 426	-36 674 442	-54 185 611	-86 727 615
Staff	-4 022 000	-6 437 000	-13 337 000	-23 773 250	-39 039 500
EBITDA	-6 885 623	5 226 992	28 452 979	65 972 737	117 203 988
Depreciation	-1 080 000	-870 000	-3 838 900	-7 233 055	-12 291 349
Finance	-594 800	-4 482 121	-15 596 371	-29 434 234	-41 463 615
Earnings before taxes	-8 560 423	-125 129	9 017 708	29 305 448	63 449 023
Cash Flow					
Depreciations	1 080 000	870 000	3 838 900	7 233 055	12 291 349
Funding Electricity	-7 000 000	-24 266 422	-25 943 428	-26 724 695	-30 432 335
NET CASH FLOW	-14 480 423	-23 521 551	-13 086 820	9 813 808	45 308 037

(number of customers after 5 year: 756 000)

Year-1

Year-2

Year-3

Year-4

Year-5

Type of growth

Revenue

Electricity Sales	34 834 480	66 469 251	128 506 424	218 677 311	326 367 681
Werel One	4 328 100	7 152 975	12 572 550	20 147 399	29 270 699
Werel One+	1 012 917	3 642 604	8 687 708	15 739 166	24 232 082
Werel One Nordic Light	39 780	564 840	2 291 040	5 084 640	8 850 240
Installation Kick-Backs	1 088 000	13 439 999	35 839 999	46 079 998	63 999 997
Sum Revenue	41 303 276	91 269 669	187 897 720	305 728 514	452 720 700

COGS

Electricity Purchase	-34 834 480	-66 469 251	-128 506 424	-218 677 311	-326 367 681
Gross Margin	6 468 797	24 800 418	59 391 296	87 051 203	126 353 018
	16 %	27 %	32 %	28 %	28 %

Other External Costs

Client Acquisitions	-7 040 000	-8 800 000	-12 320 000	-15 840 000	-19 360 000
Other External	-2 292 419	-4 336 426	-9 139 074	-13 467 480	-19 247 345
SUM Other External	-9 332 419	-13 136 426	-21 459 074	-29 307 480	-38 607 345

Staff	-4 022 000	-6 437 000	-11 267 000	-16 787 000	-23 687 000
EBITDA	-6 885 623	5 226 992	26 665 222	40 956 724	64 058 674

Depreciation	-1 080 000	-870 000	-2 398 900	-4 101 055	-5 945 749
Finance	-594 800	-4 482 121	-12 140 371	-16 744 234	-18 225 616

Earnings before taxes	-8 560 423	-125 129	12 125 951	20 111 434	39 887 308
-----------------------	------------	----------	------------	------------	------------

Cash Flow

Depreciations	1 080 000	870 000	2 398 900	4 101 055	5 945 749
Funding Electricity Purchase	-7 000 000	-24 266 422	-25 943 428	-26 724 695	-30 432 335
NET CASH FLOW	-14 480 423	-23 521 551	-11 418 577	-2 512 206	15 400 723

New Clients year-1	80000
New Clients year-2	100000
New Clients year-3	140000
New Clients year-4	180000
New Clients year-5	220000

€15 million

(number of customers after 5 year: 1 361 000)

PM Beslag BG 187-13 Markus Winfridsson.pdf

Year-1 Year-2 Year-3 Year-4 Year-5

Revenue					
Electricity Sales	34 834 480	66 469 251	147 337 886	302 104 940	533 100 484
Werel One	4 328 100	7 152 975	14 204 700	27 036 955	46 036 855
Werel One+	1 012 917	3 642 604	10 207 083	22 152 681	39 839 764
Werel One Nordic Light	39 780	564 840	2 852 640	7 621 965	15 494 489
Installation Kick-Backs	1 088 000	13 439 999	51 199 998	87 119 997	141 599 994
Sum Revenue	41 303 276	91 269 669	225 802 307	446 036 538	776 071 586

COGS					
Electricity Purchase	-34 834 480	-66 469 251	-147 337 886	-302 104 940	-533 100 484
Gross Margin	6 468 797	24 800 418	78 464 420	143 931 598	242 971 102

16 % 27 % 35 % 32 % 31 %

Other External Costs					
Client Acquisitions	-10 040 000	-9 800 000	-22 880 000	-30 360 000	-47 520 000
Other External	-2 292 419	-4 336 426	-11 584 442	-20 893 111	-34 617 615
SUM Other External	-12 332 419	-14 136 426	-34 464 442	-51 253 111	-82 137 615

Staff	-4 022 000	-6 437 000	-13 337 000	-23 773 250	-39 039 500
EBITDA	-9 885 623	4 226 992	30 662 979	68 905 237	121 793 988

Depreciation	-1 080 000	-870 000	-718 900	-597 055	-502 549
Finance	-1 420 866	-6 307 514	-20 112 417	-38 354 964	-56 985 047
Earnings before taxes	-12 386 488	-2 950 522	9 831 662	29 953 218	64 306 392

Cash Flow					
Depreciations	1 080 000	870 000	718 900	597 055	502 549
Funding Electricity Purchase	-7 000 000	-24 266 422	-25 943 428	-26 724 695	-30 432 335
NET CASH FLOW Excluding Inst. Outlay	-18 306 488	-26 346 944	-15 392 866	3 825 578	34 376 606

(number of customers after 5 year: 1 481 000)

	Year-1	Year-2	Year-3	Year-4	Year-5
Revenue					
Electricity Sales	85 051 711	219 894 234	353 753 390	508 520 443	739 515 988
Werel One	8 680 500	19 540 574	30 275 099	43 107 355	62 107 254
Werel One+	5 064 583	15 174 270	25 167 082	37 112 681	54 799 763
Werel One Nordic Light	198 900	1 981 800	5 220 000	9 989 325	17 861 849
Installation Kick-Backs	5 440 000	44 159 998	51 199 998	87 119 997	141 599 994
Sum Revenue	104 435 694	300 750 877	465 615 569	685 849 800	1 015 884 849

COGS					
Electricity Purchase	-85 051 711	-219 894 234	-353 753 390	-508 520 443	-739 515 988
Gross Margin	19 383 983	80 856 643	111 862 179	177 329 357	276 368 861

19 %

27 %

24 %

26 %

27 %

Other External Costs					
Client Acquisitions	-28 100 000	-9 800 000	-22 880 000	-30 360 000	-47 520 000
Other External	-5 528 610	-14 638 360	-18 510 867	-27 819 536	-41 544 040
SUM Other External	-33 628 610	-24 438 360	-41 390 867	-58 179 536	-89 064 040
Staff	-9 542 000	-17 477 000	-24 377 000	-34 813 250	-50 079 500
EBITDA	-23 786 628	38 941 283	46 094 312	84 336 570	137 225 321

Depreciation	-2 580 000	-2 070 000	-1 678 900	-1 365 055	-1 116 949
Finance	-3 662 714	-18 388 338	-32 065 482	-46 175 230	-73 301 312
Earnings before taxes	-30 029 341	18 482 945	12 349 930	36 796 286	62 807 060

Cash Flow					
Depreciations	2 580 000	2 070 000	1 678 900	1 365 055	1 116 949
Funding Electricity Purchase	-7 000 000	-24 266 422	-25 943 428	-26 724 695	-30 432 335
NET CASH FLOW	-34 449 341	-3 713 477	-11 914 598	11 436 646	33 491 674





Appendix 1

Disrupting the Nordic energy market

Strictly Private & CONFIDENTIAL - November 2016

The environment has changed
CO2 levels are skyrocketing
Things might get shitty kind of soon

We want to change that



WE®EL is tomorrows energy company today with a focus to seamlessly provide customers in deregulated markets with the smartest, simplest renewable energy solution to the guaranteed lowest price in the market - while saving the planet in the process.

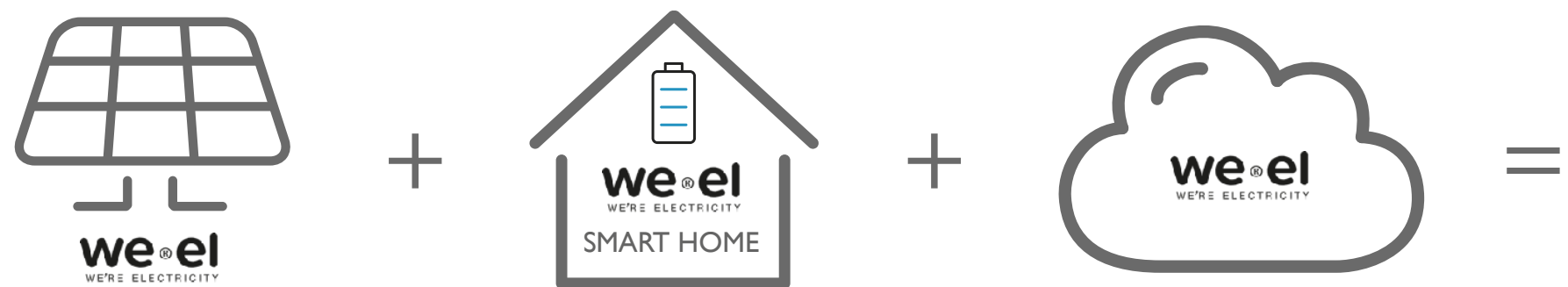
We are at the forefront of the technology development that is currently reshaping the energy market with battery storage, smart grids and home produced energy as well as traditional grid supply.

We are a Scandinavian based **clean tech Energy Service Provider (ESP)** with a mission to future proof the solution for sustainable energy by introducing affordable household solar production with integrated smart home functionality and the ability to store energy for use any time of the day.

Tomorrow

- › we will launch the WE®EL **Nordic Light Package** (micro production of electricity)
 - › a turnkey solar production offering with home installation and a **25-30 year guarantee**
 - › the first of its kind in the Nordic Market with a price that is **1/2** of our competitors
 - › Lease (**10 year subscription**) instead of investment eliminates market threshold
 - › Lease cost substitutes that of an average household utility bill (**€150/month**)
 - › Strategic partnerships with industry leading companies signed in 2016
-
- › **Sales start in Q4, 2016**
 - › **First end customer installations are made in March 2017**





Free energy, turns cost to investment, saves the planet and makes WE®EL the most profitable energy company in the Nordic Market.

The Nordic Light Solar package - the energy game changer

WE®EL will be the first European company introducing an **autonomous energy solution** providing our customers with **free electricity**

Our solution is based on **three key components** taking advantage of an energy storage phenomena called "peak shaving"

"Peak shaving" refers to using stored energy to compensate for the volatility in energy production as the disadvantages of renewable energy sources lies the unpredictability of weather and in the need of back-up sources

In the future large scale energy storage will reduce the peak volatility in the market, thus the nickname "peak shaving"

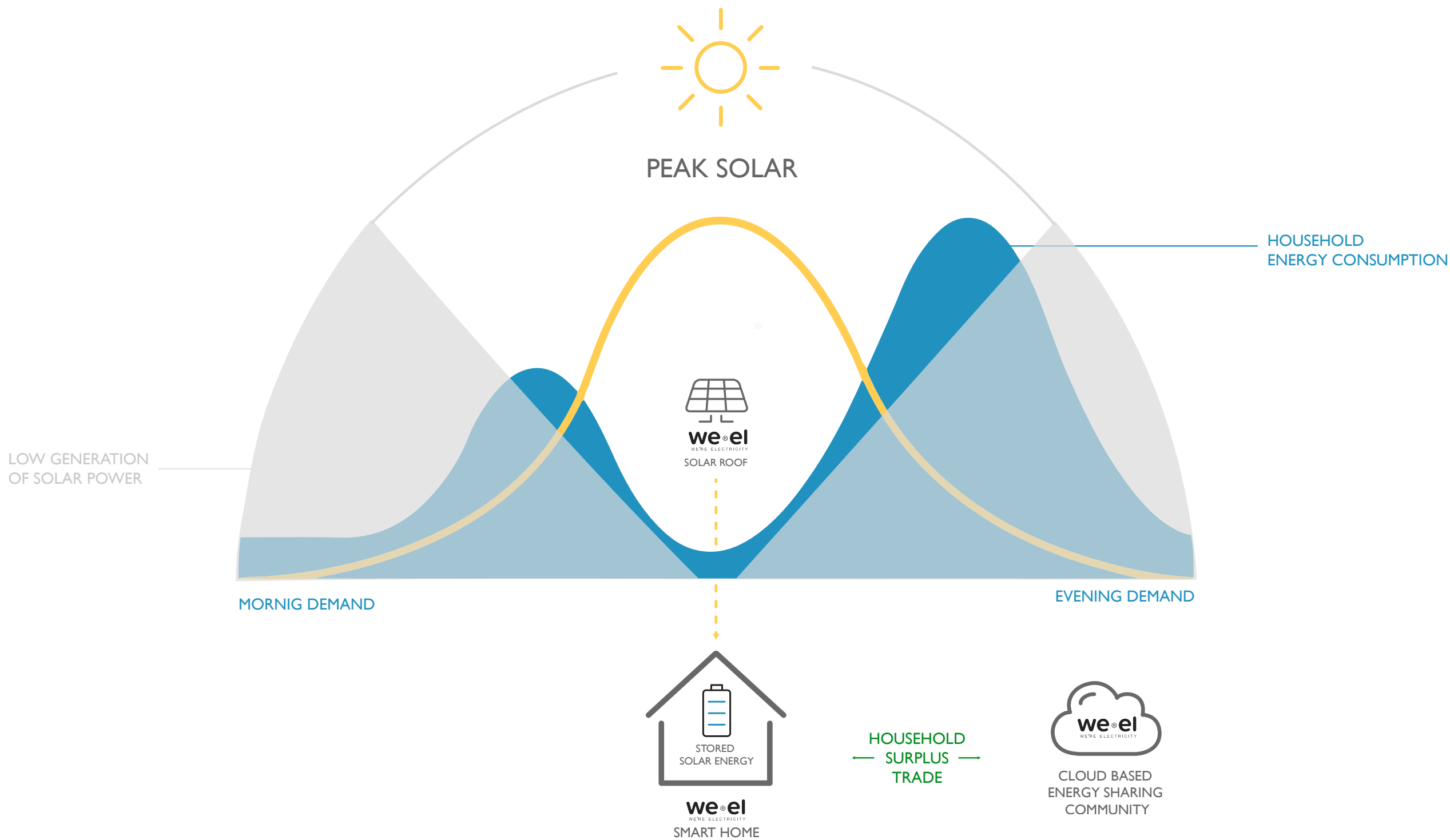
Up until now this has not been cost efficient on a home consumption basis
Technology development and ingenuity is about to change this,

Harnessing solar energy (**solar panels¹**) with the ability to store electricity (**smart battery²**) for use when the sun isn't shining enables a family to produce its own electricity and cover their daily need. The challenge and the opportunity was to solve the peak need for extraordinary power v/s handling the excess electricity generated when nobody is at home.

WE®EL solves this by using the surplus energy that is produced in favorable conditions (daytime) as a commodity by the smart battery (autonomous algorithm), trading the surplus on the open market when the daily energy price (spot) reaches its peak. The system works in opposite when the need for electricity exceeds the storage capacity and trades energy on the open market when the price is at its lowest.

WE®EL's system maximizes this arbitrage model and creates an energy credit line for its members. When this model is applied to a network of homes (swarm) with the common goal to equalize their energy cost the system neutralizes the volatility in the use of energy and creates an autonomous **cloud based energy sharing economy³**.

On a larger scale this models applies to the different conditions from day/night as well seasons like summer/winter.



BENEFITS

WE®EL

- 5X longer contract time than wONE (10 years)
- earning money also from the installation and maintenance
- collecting big data from the households

CUSTOMERS

- TURN COST INTO INVESTMENT
- cost neutral to existing bill
- 30 years guarantee
- roi and free electricity in 10 years

WE®EL becomes **UBER** of the Nordic energy market

- › The first Nordic company to launch sharing economy for electricity.
- › Cloud based Virtual Power Plant with 320 000 producers (year 5)

Industry leading partners

- › Calyxo GMBH and Tesvolt GMBH partnership
- › Smartgrid infrastructure partner

WE®EL ONE Product (**wONE**)

- › One set monthly fee and renewable electricity at net market price (spot)
- › Ease of use and understanding for the customer (interactive and app based)
- › Customize your electricity bill after your wants and needs (modular)
- › Top tier option with turnkey NORDIC LIGHT package

WE®EL White label platform

- Enabling organizations such as NPO's and Sports clubs to become virtual energy companies
- Making these organizations our sales force
- Attracting new customers by giving them a product that has meaning to them

WE®EL Online based multi layer marketing model

- Enabling Sport clubs to yearly earn money on their member base
- Enabling our customers to recruit new customers (friends, family and social networks)
- Compensation being one free month of electricity per acquired new customer

Strategic acquisition to build bulk and establishing new markets

- 220 Energia (Finland) 2015
- Additional ESP to gain access to the markets in Norway and Denmark 2019

ONE PRODUCT

our modular road to success

wONE (BASIC)⚡

Our initial/standard product:

A fixed monthly fee that includes all cost related to electricity trading except the cost of the electricity itself which is bought at spot price on NordPool with no profit margin on the actual kWh (NON Profit Energy)

There are four different price levels;

S | M | L | XL based on the households previous year's consumption

wONE (PLUS)+

Our wONE bundled with one of our additional products.

At the moment we provide three additional Packages:

- Winter Package
- Environmental Package
- Insurance Package

wONE (NORDIC LIGHT)



Our top tier wONE *NORDIC LIGHT* product bundles solar and battery with a financing solution (wONE *NORDIC LIGHT* may also be bundled with our additional products and packages)

NORDIC LIGHT the game changer

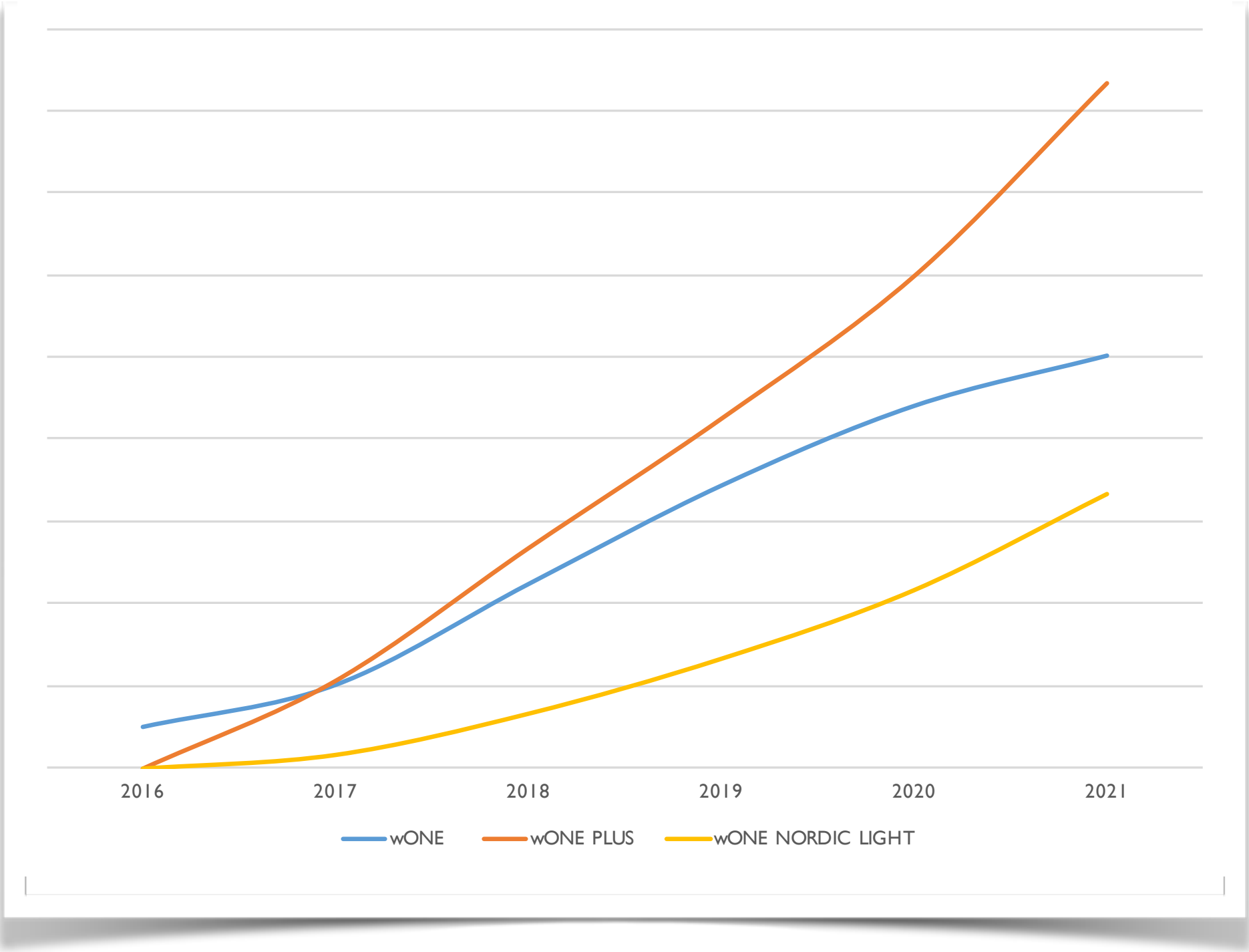
Turnkey plug and play system for home production of electricity at **1,499 SEK/month** including WE®EL Smart Home (replaces the customer's existing energy utility bill)

- WE®EL becomes Uber for the Nordic energy market being the first Nordic company to launch sharing economy for electricity
- **11,800** introductory households estimated to be sold during 2016 and 2017.
- A goal of **320,000** installed Nordic Light systems within **5 years**
- Strategic development partners with Germany's leading producers of clean tech and smart home functionality
- The package is prepared for integration with electric cars (integrates the car's storage in the house)

WE®EL will challenge existing structures and actors in the energy market to participate in WE®ELs mission to create a sustainable infrastructure without adding cost to existing energy solutions or affecting lifestyle choices



ACCUMULATIVE CUSTOMERS per product



MANAGEMENT TEAM

Peter Swartling - Co-founder and CEO of WE@EL AB.

Peter has acted as CEO and SVP of leading entertainment and technology companies for the last 30 years. These experiences makes him the ideal team leader for a company in the midst of a market paradigm shift

Alexander Mathiesen-Öhman - Co founder and Chief Commercial Officer

Alexander has a C-level background in public and privately held companies as CEO, CMO, CCO, SVP Design & Market and have worked in the Technology, Entertainment, Advertising, Consumer goods and Internet industries, in a global market place for the last 20 years

Markus Winfridsson - Chief Sales Officer

Markus is an entrepreneurial executive who is passionate about sales. He has built an innovative service business in the energy sector in two Nordic countries. The start-up is now a leading player in these markets. Markus is quick to analyze and transform own and others' ideas into sales and revenues

Håkan Gustafsson - Country manager Finland

Mr Gustafsson is specialized in energy retail and keen on numbers and energy volume. From his 11 years of building energy companies he has a vast understanding of what is required to build a successful energy supply company from scratch including delivery of energy, energy data management, invoicing and debt management

Peter Andersson - PR

The former global director of PR and social media at Volvo Cars was instrumental in the global PR campaigns converting the perception of "the family car" into the high end brand. it is today

(wONE) TIMELINE and GOTO MARKET

WE®EL ONE Product (Q3, 2016)

- › wONE and wONE NORDIC LIGHT upgrade offers live on www.werel.net (November, 2016)

wONE NORDIC LIGHT Prototype Installation in Bitterfeld-Wolfen, Germany (Q4, 2016)

Nordic Light test installations (Q1, 2017)

- › Three in Sweden (Stockholm, Gothenburg, Malmo)
- › One in Finland (Helsinki)

Press release and Sales Event *Nordic Light* (Q4, 2016)

- › Pre booking on www.werel.net limited to 15 000
- › First installation in March/April 2017





2016-11-28

Peter Swartling
WE®EL AB, WE®EL OY
Registration no 556935-7048
645 21, Strängnäs
Sweden

201

Fup bilaga 13 B

WE®EL Report September and October 2016

Overview

This document is highlighting the progress of Werel AB and Werel OY (Sweden and Finland) and is prepared for the Board of Directors and the investors in the companies and covers the months of September and October 2016.

EXECUTIVE SUMMARY

Number of customers

Sweden: 4 196

Finland: 32 857

Milestones

I. Werel OY becomes the mother company of Werel group

The project to merge Werel AB with Werel OY in process. The purpose being to consolidate Werel Group in Finland operating in Sweden by order of a branch rather than being incorporated. The merger is expected to facilitate the future IPO and improve ongoing collaborations with banks and other third party financial service providers. Fylgia Lawfirm has been chosen as main project manager. Nordea will become bank for both Werel Oy and the branch in Sweden.

II. Audited semi-annual financial statements

The audited semi-annual financial statement was published on the 20th of September 2016: "WE'RE GETTING READY FOR TAKE-OFF".

The Q3 statement will be released on or before December 1st, 2016.

III. Launch

The webpages, portal and apps are publicly launched. We are working with language issues and smaller bugs.

IV. NORDIC LIGHT: Solar (PV) systems, Batteries and Sharing economy

NORDIC LIGHT is our package with Solar, batteries, smart home functionality, a virtual sharing economy, installation and financing in one simple turnkey solution. The price of this solution, for a standard home in the Nordic countries, is €150/month and covers both the package and all the electricity consumption of the home. In other words the price is equal to what the customer pays on his/ hers regular utility bill. Thus we move the customer from paying of their consumption to an investment in their home.

FINANCES

I. Electricity Trading

We saw sharp increases in electricity prices in October. Had it not been for the derivative position we hold at Axpo the Gross margin would have been less than 4% in Finland. We sold physical electricity for 1,28m € and bought physical electricity for 1,24m in Finland. With the help of the Hedge we landed on 8,9% in Gross Margin. In Sweden consumption landed on approx. 7.000MWh which we bought for 2,84m SEK including fees and sold for approx. 3,14m SEK, creating a gross margin of 9,35%. All in all a Gross Margin of approx. 180k EUR or 1,75m SEK to cover the rest of the group's costs. (Afore mentioned figures are all estimates based on preliminary data from Markedskraft that may change)

II. Liquidity

Our weekly cash flow forecast estimated the need for a 400.000€ injection this week in order to handle salaries if the electricity prices had remained on +55€ levels. As electricity prices has dropped substantially the stress on liquidity has also eased. We currently hold approx 21m SEK in total liquidity reserves of which approx 50% is cash on Nordea accounts. Liquidity forecast will be updated with new electricity prices and distributed shortly. Please note, however, that we are in no way "out of the woods". We will need more liquidity shortly.

Current

Website and App

The codes to the Website/portal/apps will be delivered to us on the 30th of November.

Sales

We are still working on the refer-a-friend sales system (MLM). When the merger of the two companies is completed we will start our White-Label sales.

Quality project

Finland: The Finnish team is currently working with rectifying consumption data. They are within reach of having correct data but warn that the faults they have observed in Finnish data most likely can be found in the Swedish data as well.

Sweden: In Sweden, the work with reconciliation of the 3rd Quarter accounting figures has taken longer than expected due to large amount of book keeping mistakes that has been necessary to rectify. This job is now done and written routines regulating the accounting process going forward is to a large extent ready for implementation. The last part of organizing written routines for the intercompany dealings and consolidation of the group figures is almost finalized. The group is now very close to meeting the goal of professional accounting standards.

Wattawatt

We had a kick-off with the Wattawatt team in Västervik (22-23 September). The main objectives were to explain why we made this transformation and to kick-start the staff in the new structure.

The sales personnel in Västervik moved in to a new office (the 12th of September). The office is now equipped with high-speed internet and the new sales figures are starting to look good.

The contracts between Wattawatt and Werel are in effect as of the 1st of November 2016. We are now two separate companies. All services are outsourced.

IT

We have employed a lead developer, Niklas Lundgren. He has previously worked on companies such as Monyx (www.monyez.se), Sumer (www.sumer.se), Zmartic Fonder (www.zmarticfonder.se) and ProMobility (www.promobility.se).

New Office

As our new set-up needed bigger office we have moved and our new office is situated opposite the Central station in Stockholm. The address is Vasagatan 16.

From: <markus@werel.net>
Sent: 2016-04-16 20:24:16 +0200
To: Peter Swartling - Werel AB <peter@werel.net>
Subject: Re: Panki

BILAGA 5

Jag är bara budgivaren ☺

/M

Skickat från min iPhone

16 apr. 2016 kl. 19:07 skrev Peter Swartling - Werel AB <peter@werel.net>:

Vi tar detta på måndag men sista frågan var det dummaste jag hört på väldigt länge!? Vid en ipo har man ju ingen aning hur många aktier som köps och av vem.
/Peter

Skickat från min iPhone

16 apr. 2016 kl. 07:09 skrev Markus Winfridsson - Werel AB <markus@werel.net>:

Guten morgen!

Sorry att jag var tvungen att lägga på igår, kan normalt alltid prata och är det affärskritiskt kan jag alltid prata 24/7.

Mailade med David och Billy från Swedbank igår för att få fram vad vi behöver skicka till dem. Det de önskar är följande (kommer säkert vilja ha mer snart):

- Bokslut
- Affärsplan
- Ägare förteckning
- Information om emissioner (varifrån kommer pengarna)
- Hur kommer ägandet att förändras efter IPO:n

Av ovan sitter jag endast på affärsplanen. Toppen om du kan maila mig så drar jag vidare eller så mailar du direkt till david.frishammars@swedbank.se och billy.lennartsson@swedbank.se med mig som cc.

Thanks! Ha en härlig helg!

/M

Best regards
Markus Winfridsson
CSO

www.werel.net
Tel. 0768-100 300

Phone: 0771-17 81 00
E-mail: customerservice@werel.net

<Werel Loggo.png>

Content-Type: multipart/alternative; boundary="Apple-Mail-047A9DEB-4D80-4F17-B8DC-EB6E6B15A21E"
Content-Transfer-Encoding: 7bit
Message-ID: <3759ED44-9861-460B-81E4-E24571A40CBC@werel.net>
References: <70CBC82D-9F2B-4A45-920B-BEB5BF0C28E9@werel.net> <E0313378-19D2-4E02-89AC-FF58E48E9F48@werel.net>
In-Reply-To: <E0313378-19D2-4E02-89AC-FF58E48E9F48@werel.net>
MIME-Version: 1.0

Key	Value Type	Value
Property list	Dictionary	(3 values)
date-received	Number	1460831061
flags	Number	196609
remote-id	String	AAMkAGUzOWI5NGJlLWRlZjgtNGIzYy1lNjhjLWl1NGNiM2Y1NjA0NQBGAAAAAFTXWUu8meQL9i+FBXnsqYBwDAQWofMKzJRqrQSvUzM'

From: Markus Winfridsson <markus@werel.net>
Sent: 2016-05-18 15:01:53 +0200
To: Jamil Ekring <jamil.ekring@dnb.se>
Subject: Werel, €32 000 000
Attachments: Arsredovisning Werel 2015 SWE.pdf; WE@EL bp 2016-2020 v2.0.pdf; Aktiebok WEREL 16-03-11.pdf; Energy Everything Business Description.docx; EE Company Information and Number.pdf; Corporate structure 2016-04-21.pdf; Legal Struktur WEREL new 160404 .pdf

Tjenare,

Allt bifogat material är naturligtvis strikt konfidentiellt.

Från start till och med 1/9-2015 drevs Werel under annat namn, ägande och av annan VD. I samband med ett ägarbyte och ett storförvärv rekryterades Peter Swartling som VD och Patrik Wadheden som Styrelseordförande. Peters uppdrag var och är att städa upp verksamheten, skapa tillväxt och lönsamhet för att öka värdet för ägarna. Vi är nu på god väg. Affärsplanen belyser Peters intentioner med Werel. Inom 12 månader planerar Werel att genomföra en IPO.

För information om ägarna se bifogat aktiebok samt övrig bifogat information om ägarna.

Gällande AI Undertaking så är det ett Finansiellt instrument upprättat och administrerat av Argentarius Investment Solutions Inc. se <http://argentarius-group.com>. De är passiva ägare vilket innebär att de inte medverkar vid årsstämmor mm., de har ingen plats i styrelsen eller övrigt inflytande.

Hör av dig om det är något du saknar eller undrar över.

Best regards
 Markus Winfridsson
 CSO

www.werel.net
 Tel. 0768-100 300

Phone: 0771-17 81 00
 E-mail: customerservice@werel.net

we[®]el
 WE'RE ELECTRICITY

Content-Type: multipart/alternative; boundary="Apple-Mail=_CF28A4D1-7571-4F96-B496-9A956DDF070F"
X-Smtp-Server: 0B457BE9-D485-4CD1-9593-07F5D4067AD7
Message-ID: <55CF89A9-98BB-46C3-AF47-61C13A7776AA@werel.net>
X-Universally-Unique-Identifier: 8AE0C899-1669-4965-8B0E-F6C896AFCF2F
MIME-Version: 1.0

Key	Value Type	Value
Property list	Dictionary	(3 values)
date-received	Number	1463576525
flags	Number	259073
remote-id	String	AAMKAGUzOWI5NGJILWRIZjgtNGIzYy1iNjhjLWI1NGNiM2Y1NjA0NQBGAAAAAFTXWUu8meQL9i+FBXnsqYBwDAQWofMKzjRqrQSvUzM'

From: Markus Winfridsson <markus@werel.net>
Sent: 2016-04-20 11:17:27 +0200
To: Klas Gustafsson <klas@stechpartner.com>
Subject: Re: Förslag konsultuppdrag

Absolut!

Hör du något som kommer i ritningen vi pratade om får du gärna höra av dig. Träffade Jonas Almquist på Di dagen - Intressant produkt!

Best regards
 Markus Winfridsson
 CSO

www.werel.net
 Tel. 0768-100 300

Phone: 0771-17 81 00
 E-mail: customerservice@werel.net

we[®]el
 WE'RE ELECTRICITY

20 apr. 2016 kl. 11:15 skrev Klas Gustafsson <klas@stechpartner.com>:

Hej,
 Ok, hör av er om och när ni känner att ett samarbete kan bli aktuellt.
 /Klas G

20 apr. 2016 kl. 11:13 skrev Markus Winfridsson - Werel AB <markus@werel.net>:

Hej Klas,

Hoppas att allt är bra!

Vi behöver arbeta vidare med vår affärsplan och känner att vi behöver komma lite längre innan vi går in i samarbete.

Låt oss hålla kontakten så hör jag av mig direkt när det blir aktuellt.

Ha det gott!

Best regards
 Markus Winfridsson
 CSO

www.werel.net
 Tel. 0768-100 300

Phone: 0771-17 81 00
 E-mail: customerservice@werel.net

<Werel Loggo.png>

10 apr. 2016 kl. 18:36 skrev Klas Gustafsson <klas@stechpartner.com>:

Peter och Markus,
 Nedan följer ett förslag till upplägg för konsultuppdrag. Jag föreslår att jag börjar med att ta fram en due diligence rapport med utgångspunkt i dagens verksamhet och den affärsplan ni har tagit fram. Min tanke är inte att göra en fullskalig dd utan att jag analyserar bolaget som potentiell investerare i den kommande kapitalanskaffningen och börsnoteringen. Jag tror att detta är ett bra angreppssätt för att identifiera de möjligheter/utmaningar ni kommer att stå inför då det är "skarpt läge" i höst.

Utifrån denna dd rapport kan vi fortsätta att jobba för att säkerställa att ni lyckas med kapitalanskaffningen och noteringen.

Förslag på upplägg och tidsåtgång

- Genomgång av bolaget och affärsplan (2 dagar)
- Ta fram dd rapport (i PPT format) som belyser hot och möjligheter med utgångspunkt i:
 - Utvecklingen på marknaden
 - Vald strategi
 - Finansiella prognoser
 - Kapitalbehov
 - Tänkt värdering
 - Tidsåtgång (3 dagar)
- Presentation av rapport och diskussion kring analys (1 dag)
- Uppskattad kostnad 100 000 kr.

Fundera om mitt förslag är i linje med vad ni tänkt er. Omfattningen på min dd är i linje med vad vi brukade göra på Sustainable Technologies som deal introduction, d v s fattade beslut om vi ville gå vidare med bolaget och skriva på Term Sheet och starta en fullskalig dd.

/Klas G

Klas Gustafsson

General Partner, Sustainable Technologies Fund
klas@stechpartner.com
+46 734 34 65 10

Klas Gustafsson
General Partner, Sustainable Technologies Fund
klas@stechpartner.com
+46 734 34 65 10

Content-Type: multipart/alternative; boundary="Apple-Mail=_FF234921-5F33-4537-B2A8-0EF9CC5310BB"
Message-ID: <7931C505-E182-4913-A12D-38C4E8CF5E31@werel.net>
X-Smtp-Server: 0B457BE9-D485-4CD1-9593-07F5D4067AD7
X-Universally-Unique-Identifier: 11DA1E8B-55CE-4908-851C-336E530EBEF7
References: <6444BEDB-9487-4C20-A9B8-113177374552@stechpartner.com> <B9F0748E-2E90-4B97-9922-B98ABB542FFF@werel.net>
<C84AA213-0FC3-4C34-A691-8469772A05A6@stechpartner.com>
In-Reply-To: <C84AA213-0FC3-4C34-A691-8469772A05A6@stechpartner.com>
MIME-Version: 1.0

Key	Value Type	Value
Property list	Dictionary (3 values)	
date-received	Number	1461143848
flags	Number	196609
remote-id	String	AAMkAGUzOWI5NGJiLWRIZjgtNGIzYy1iNjhjLWI1NGNiM2Y1NjA0NQBGAAAAAFTXWUu8meQL9i+FBXnsqYBwDAQWofMKzjRqrQSvUzM'

BILAGA 6

Protokoll från sammanträde Nr 1
med styrelsen för **WE@EL AB**
org. nr 556935-7048,
Kungsgatan 6, Stockholm
den **16 november 2015**

Närvarande Ledamöter:

Patrik Wadheden
Peter Swartling
Magnus Thorén (ej närvarande)
Afram Gergeo (adjungerande)

1. Sammanträdets öppnande m.m.

Patrik Wadheden, styrelsens ordförande, öppnade mötet

Peter Swartling utsågs att föra protokoll vid sammanträdet

Styrelsen, som var i behörig ordning sammankallad och beslutför,
godkände dagordningen för sammanträdet

2. Protokolljustering

Det beslutades att Patrik Wadheden skulle justera dagens protokoll

3. Hantering av Energimyndighetens delgivning om tolkning av förbud av förskottsfakturerings

Efter Swartlings dragning av caset och efterföljande diskussion **beslutades** att bolaget inte kommer att överklaga Energimyndighetens beslut till förvaltningsrätten. Bolaget kommer att efterleva myndighetens krav och upphöra med dagens praxis för kontantdeponering av svenska privatkunder, som har tolkats som "otillåten förskottsfakturerings", samt informera sagda myndighet om vidtagna åtgärder inom angiven tidsfrist i enlighet med de krav som framkommer av Energimyndighetens brev daterat i oktober 2015.

Likviditetskonsekvenser för bolaget av slopad deponering uppskattas av ekonomikonsulten till ca 1,2MSEK i befintliga tillgodohavanden hos aktuella kunder samt reducerad fakturerings för november månad med ytterligare 0,5MSEK. Det poängteras dock att dessa uppskattningar är gjorda på mycket osäker data och måste verifieras.

4. Mediehantering i samband med journalisten Jonas Leijonhuvuds frågor angående punkt 3

Beslut: all mediehantering av administration, styrelse och ägare i denna fråga koordineras av Swartling tillsammans med vald mediarådgivare

5. Personalfrågor

Dragning av Swartling om fördelar och nackdelar med Strängnäs kontor kontra Stockholms kontor. Frågan samt eventuella beslut **bordlades** till första halvår 2016

6. Bankfrågor

Swartling **informerade** om processen med att byta bank från Swedbank. Diskussioner förs med såväl Nordea och SEB. Även om dialogen upplevs som positiv är det inte realistiskt med

byte förrän tidigast i januari 2016. Bägge banker förväntas kräva finansiella prognoser och annan dokumentation från bolaget för sin KYC-process som skyndsamt måste produceras

7. Finansiell status

Des redogjordes för preliminär finansiell status och påvisade en "burnrate" i det svenska bolaget om upp till 2MSEK per månad som med dagens likviditetsbehållning skulle innebära att likviditeten är slut inom några veckor allt annat lika. Så snart fakturering i Finland kommer igång, vilket är planerat till denna vecka ska likviditeten, med den information man har nu, inte längre vara något problem. Det svenska bolaget har stora fordringar mot det finska bolaget varvid överföring av finsk överlikviditet inte bedöms möta några problem. Gergeo har nödlikviditet om 4MSEK i beredskap om finlandsfaktureringen blir försenad. Det poängterades att endast kortsiktig likviditet är ansträngd medans bolagets eget kapital efter höstens emission och aktieägartillskott är mycket solitt.

Beslut: revisor ska skyndsamt framskaffas, Wadheden tar på sig att sätta bolaget i kontakt med en revisor från Accrevi i Göteborg

8. Försäkringar

Företagsförsäkring finns, VDS-ansvarsförsäkring är på offertstadiet

9. Styrelsearbete

Utkast på styrelsens arbetsordning finns för genomläsning med beslut under nästa styrelsemöte.

10. Övrigt

11. Sammanträdets Avslutande

Det noterades att samtliga beslut hade fattats enhälligt, varefter sammanträdet avslutades

Vid protokollet:

Justeras:


Peter Swartling
(VD och ledamot)


Patrik Wadheden
(Ordförande)

Protokoll från sammanträde Nr 2
med styrelsen för **WE®EL AB**
org. nr 556935-7048,
Kungsgatan 6, Stockholm
den **22 december 2015**

Närvarande Ledamöter:

Patrik Wadheden (Närvarande per telefon i Gbg)
Peter Swartling
Magnus Thorén (Närvarande per telefon i Gbg)
Afram Gergeo (adjungerande)

1. Sammanträdets öppnande m.m.

Patrik Wadheden, styrelsens ordförande, öppnade mötet

Peter Swartling utsågs att föra protokoll vid sammanträdet

Styrelsen, som var i behörig ordning sammankallad och beslutför,
godkände dagordningen för sammanträdet

2. Föregående protokoll och justering

Föregående protokoll gicks igenom och signerades. Det beslutades att Patrik Wadheden skulle justera dagens protokoll.

3. Ägarinformation

Majoritetsägarrepresentant informerade om ny ägarstruktur. I samband med nya ägare görs en nyemission (kontant) i bolaget om ca 40 miljoner sek till bolaget. Inga andra ändringar inom koncernstrukturen är aktuella. Bolaget är moderbolag och OY är fortsatt helägt dotterbolag

Ny revisor är utsedd för bolaget och revisor finns tilltänkt för dotterbolaget på rekommendation av Deloitte.

Beslut

Samtliga större avtal med leverantörer och lån till bolaget skall ses över och dokumenteras.

4. Prissäkring av el för fastavtalskunder

Efter föredragande av risk och funktion **beslutades** att prissäkra inköpen av elen beaktat de fasta kundavtalen bolaget har främst i den finska kundstocken.

I första hand så väljs modell som leverantören AXPO har presenterat för bolaget. AXPO vill ha ca 1 miljon Euro deponerat samt ytterligare medel beroende på om priset fortsatt går ned. Som värsta scenario kan AXPO ytterligare vilja ha 1 miljon Euro såsom säkerhet. Det bedöms inte som sannolikt med anledning av det låga elpriset. Det noteras även att 0.5 miljoner Euro återbetalas efter juli 2016 eftersom exponeringen minskar. Dock vill AXPO ha kompletterande uppgifter om ägarna i samband med KYC på bolaget innan avtal kan slutas. Tills avtalet inte finns på plats övervägs fortsatt att prissäkra via optioner eller att köpa el via andra producenter såsom exempelvis Fortum direkt.

5. Bankfrågor

VD informerade om ny bank Nordea i Finland för dotterbolag. Det har satts upp nya konton med Nordea Finland och för dotterbolaget.

Banker förväntas kräva finansiella prognoser och annan KYC dokumentation från bolaget. Behöver därav en närmare presentation för bolagets styrelse så en tydlig ägarbild främst för AI Undertaking kan kommuniceras på ett rättvisande sätt.

Beslut Behöver förtydligande om AI Undertaking, processa fram finansiella prognoser (bokslut) och hitta ny bank för bolaget. Försök att nyttja Nordea Finland för att nå ett avtal med Nordea SE eller annars hitta annan bank.

6. Finansiell status

Det redogjordes om penningströmmarna i bolaget samt hur lån och tillskott hanterats. Det **beslutades** att fånga in dokument och gå igenom lån från ägare ihop med ägarens revisor.

Likviditetsprognos redogjordes för och det **beslutades** att ränta skulle betalas på bond om 5 miljoner Euro innan årsskiftet samt att samtliga kortfristiga lån skall återbetalas till ägarna enligt en betalningsplan om 5, 10 och 10 miljoner SEK. Samtliga kortfristiga lån / tillskott skall därav vara återbetalade inom Q1 – 2016. Betalningsplan är godkänd och förankrad hos ägarna.

Månadsbokslut gicks inte igenom, men det förbereds nu för bokslut 1231 och revisor sätts in i arbetet om årsredovisning såväl för SE och FI.

Forecast för 2016 har tillsänts styrelsen, men bordlades till det konstituerande styrelsemötet under februari för beslut.

Beslut: Prioritera faktureringsprocessen. Månads och årsbokslut skall arbetas fram snarast för att stärka bolaget i KYC processen som visat sig att många av leverantörerna till bolaget vill göra.

7. Försäkringar

Företagsförsäkring finns i bolaget och VDS-ansvarsförsäkring finns för styrelsen och VD såväl för bolaget samt dotterbolaget

8. Styrelsearbete

Utkast på styrelsens arbetsordning finns för genomläsning och hanteras vid nästkommande konstituerande styrelsemöte i februari.

9. Övrigt

10. Sammanträdet Avslutande

Det noterades att samtliga beslut hade fattats enhälligt, varefter sammanträdet avslutades

Vid protokollet:

Justeras:



Peter Swartling
(VD och ledamot)

Patrik Wadheden
(Ordförande)

Protokoll från sammanträde Nr 3
med styrelsen för WE®EL AB
org. nr 556935-7048,
Kungsgatan 6, Stockholm
den 26 februari 2016

Närvarande Ledamöter:

Patrik Wadheden
Peter Swartling
Magnus Thorén
Afram Gergeo (adjungerande)

1. Sammanträdets öppnande m.m.

Patrik Wadheden, styrelsens ordförande, öppnade mötet

Peter Swartling utsågs att föra protokoll vid sammanträdet

Styrelsen, som var i behörig ordning sammankallad och beslutför,
godkände dagordningen för sammanträdet

Protokoll från föregående sammanträde genomgicks och signerades

2. Protokoll och justering

Det beslutades att Patrik Wadheden skulle justera dagens protokoll

3. Information från ägare

Ett längre email från delägaren Larmag har mottagits med önskemål om information. Maillets innehåll genomgicks, VD utsågs att besvara relevanta frågor till aktieägarna.

4. Verkställande Direktörens Orientering

VD redogjorde för åtgärd att motverka kundtappet med en strategi främst i Finland för att nå ca 20-25.000 nya kunder

Ytterligare så pågår aktivitet för att öka försäljningen även i SE organiskt och alternativt via förvärv. Förslag skall tas fram för genomgång.

Beslut: Bolaget måste motverka kundtappet och öka försäljningen. Olika åtgärder skall övervägas till nästa möte och presenteras för styrelsen

Energimarknadsmyndigheten – VD informerade om processen med energimarknadsmyndigheten där bolaget har tolkat förbudet mot förskottsfakturering endast gäller privatkunder varvid eventuell kommentar från myndigheten kan komma. Det som myndigheten tolkade som otillåten förskottsfakturering för privatkunder har avslutats.

Affärsplan - Arbetet med affärsplan påbörjades i November efterföljt av workshop med ledningsgruppen i Amsterdam under Januari. Dokumentet är klart i ett första utkast och redo för distribution till en begränsad krets. Dokumentet genomgicks av VD.

5. Finansiell rapportering

Proforma bokslut genomgicks och det pågående arbetet med Årsrapporten presenterades

Finansiell ställning och likviditet föredrogs. Skatter och avgifter är betalda.

Status av lånen och räntor föredrogs. Amortering sker enligt plan och avtal.

6. Organisation Attestpolicy - operation

VD presenterade förslag till attestordning med tillhörande organisationsskiss. Policyn godkändes.

7. Bolagsstämma

Ordinarie bolagsstämma schemalades preliminärt till 15 april med tillägg till sedvanlig agenda av : Optionsprogram, Aktieägarnas inställning till publikt bolag.

Kallelse sker enligt bolagsordningen.

8. Övrigt

9. Sammanträdets avslutande

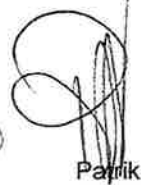
Det noterades att samtliga beslut hade fattats enhälligt, varefter sammanträdet avslutades

Vid protokollet:

Justeras:



Peter Swartling
(VD och ledamot)



Patrik Wadheden
(Ordförande)

N.B. The English text is an unofficial in-house translation.

Protokoll fört vid årsstämma i WEREL AB, org.nr 556935-7048 ("Bolaget"), den 10 maj 2016 kl. 10.00 i Gergeo Invest AB:s lokaler på Kungsgatan 6, 6TR i Stockholm
 Minutes, kept at the Annual General Meeting of WEREL AB, reg. no 556935-7048 (the "Company") on the 10th of May 2016 at 10 a.m. in Gergeo Invest AB's offices on Kungsgatan 6, 6th floor in Stockholm

Närvarande aktieägare/
 Shareholders present

Närvarande aktieägare, ombud och biträden samt aktier och röster representerade av aktieägare och ombud, se Bilaga 1.
 Attending shareholders, representatives and advisors as well as shares and votes represented by shareholders and representatives, see Appendix 1.

Övriga närvarande/
 Other participants

Peter Swartling (VD och styrelseledamot/ CEO and Board member)
 Ludvig Blomqvist; Northlaw Advisors
 Max Sandberg
 Linus Lönnroth

§ 1 Öppnande av stämman och val av ordförande vid stämman/ Opening of the Annual General Meeting and Election of a Chairman of the Meeting

Stämman öppnades av Ludvig Blomqvist som utsågs till ordförande vid stämman. Det antecknades att Peter Swartling skulle föra protokollet.

Ludvig Blomqvist opened the Annual General Meeting and was appointed as Chairman of the Meeting. It was noted that Peter Swartling was appointed to keep the minutes at the Meeting.

Det noterades att ett antal personer som inte är röstberättigad aktieägare befann sig på stämman men att stämman inte fann något hinder för att dessa personer deltog som åhörare.]
[It was noted that a number of non-shareholders without voting rights was present at the Meeting; however, the Meeting did not find any obstacle to let these persons participate in the Meeting as audience.]

§ 2 Upprättande och godkännande av röstlängd/ Preparation and approval of the voting register

Förteckningen över närvarande aktieägare, ombud samt antalet företrädde aktier och röster i Bilaga 1 godkändes som röstlängd vid stämman.

The Meeting approved the list of shareholders present, representatives and the number of shares and votes represented set out in Appendix 1 as the voting register for the Meeting.

§ 3 Godkännande av dagordning/ Approval of the agenda

Stämman godkände framlagt förslag till dagordning, Bilaga 2.

The Meeting approved the presented proposal for agenda, Appendix 2.

§ 4 Val av justeringsperson/ Election of person to attest the minutes

Till att justera dagens protokoll utsågs Ludvig Blomqvist.

It was resolved that the minutes should be verified by Ludvig Blomqvist.

§ 5 Prövning om stämman blivit behörigen sammankallad/ Determination of whether the Meeting has been duly convened

Noterades att kallelse till bolagsstämma skall ske tidigast sex och senast fyra veckor före stämman genom e-post. Stämman konstaterade att kallelse till stämman skett genom e-post till aktieägarna den 12 april 2016.

It was noted that summons for General Meetings shall be given not earlier than six and no later than four weeks prior to the Meeting by e-mail. The Meeting noted that summons to the Annual General Meeting was given by e-mail to each shareholder on the 12th of April 2016.

Stämman konstaterade därmed att den var i behörig ordning sammankallad.
Therefore, the Meeting was declared duly convened.

§ 6 Föredragning av framlagd årsredovisning och revisionsberättelse/ Presentation of the Annual Report and the Auditor's Report

Årsredovisningen och revisionsberättelsen presenterades, **Bilaga 3**.

The Annual Report and the Auditor's Report were presented, Appendix 3.

§ 7 Beslut/ Resolutions regarding

- a) om fastställande av resultaträkning och balansräkning/ *adoption of the income statement and balance sheet.*

Stämman **beslutade** att fastställa den framlagda resultat- och balansräkningen.

The Meeting resolved to adopt the presented income statement and balance sheet.

- b) om dispositioner beträffande vinst eller förlust enligt den fastställda balansräkningen/ *dispositions in respect of the company's profit or loss pursuant to the adopted balance sheet.*

Stämman **beslutade** att disponera över Bolagets resultat i den fastställda balansräkningen, i enlighet med styrelsens förslag i årsredovisningen enligt vilket årets förlust om -10,725,160 kronor balanseras i ny räkning.

The Meeting resolved to allocate the Company's results in the approved balance sheet, in accordance with the Board of Director's proposal in the Annual Report where the net loss of SEK -10,725,160 is to be carried forward.

- c) om ansvarsfrihet åt styrelseledamöter och verkställande direktör/ *regarding discharge from liability for the members of the Board of Directors and the Managing Director.*

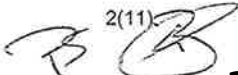
Stämman **beslutade** att bevilja styrelsens ledamöter och den verkställande direktören ansvarsfrihet för räkenskapsåret 2015. Det noterades att styrelsens ledamöter och den verkställande direktören inte deltog i detta beslut såvitt avsåg dem själva.

The Meeting resolved to discharge the members of the Board of Directors and the Managing Director from liability for the fiscal year of 2015. It was noted that the members of the Board of Directors and the Managing Director did not take part in this resolution insofar it concerned themselves.

§ 8 Val av styrelse och revisor/ Election of Boards of Directors and auditor

Stämman **beslutade** efter förslag att till ordinarie styrelseledamöter utse Peter Swartling, Patrik Wadheden, Max Sandberg och Daniel Ungheanu samt att Patrik Wadheden väljs till styrelsens ordförande. Noterades vidare att Magnus Thorén entledigades från styrelsen. Vidare **beslutades** efter förslag att för tiden intill nästa årsstämma utse Maria Claesson och Björn Ellison till Bolagets revisorer.

The Meeting resolved after proposal to elect Peter Swartling, Patrik Wadheden, Max Sandberg and Daniel Ungheanu as ordinary members of the Board of Directors and to elect Patrik Wadheden as Chairman of the Board. It was noted that Magnus Thorén was relieved from the Board of Directors. Furthermore, the Meeting resolved after proposal to elect Maria Claesson

2(11)


and Björn Ellison as auditors of the Company for the period up until the next Annual General Meeting.

§ 9 Fastställande av styrelse- och revisorsarvoden/ Establishment of fees to the Board of Directors and the auditors.

Stämman **beslutade** att styrelsearvoden ej skall utgå.

The Meeting resolved that no fees shall be paid to the members of the Board of Directors.

Stämman **beslutade** efter förslag att revisorsarvoden skall utgå på löpande räkning enligt sedvanliga debiteringsnormer.

The Meeting resolved on a proposal that the fees to the auditors shall be paid by current account according to normal standards.

§ 10 Beslut om emission av teckningsoptioner i enlighet med framlagt förslag till beslut/

Resolution regarding issuance of warrants for subscription of new shares in accordance with the submitted proposal

Ordföranden redogjorde för styrelsens förslag till beslut om emission av teckningsoptioner i enlighet med **Bilaga 4**.

Stämman **beslutade** enhälligt att emittera teckningsoptioner i enlighet med styrelsens framlagda förslag. **Beslutades** vidare att styrelsen skall äga rätt att förlänga teckningstiden avseende teckningsoptionerna.

The Chairman presented the Board of Directors' proposal to issue warrants for subscription of new shares in accordance with Appendix 4.

The Meeting resolved unanimously to issue warrants for subscription of new shares in accordance with the Board of Directors' submitted proposal.

§ 11 Beslut om emission av teckningsoptioner i enlighet med framlagt förslag till beslut/

Resolution regarding issuance of warrants for subscription of new shares in accordance with the submitted proposal

Ordföranden redogjorde för styrelsens förslag till beslut om emission av teckningsoptioner i enlighet med **Bilaga 5**.

Stämman **beslutade** enhälligt att emittera teckningsoptioner i enlighet med styrelsens framlagda förslag. **Beslutades** vidare att styrelsen skall äga rätt att förlänga teckningstiden avseende teckningsoptionerna.

The Chairman presented the Board of Directors' proposal to issue warrants for subscription of new shares in accordance with Appendix 5.

The Meeting resolved unanimously to issue warrants for subscription of new shares in accordance with the Board of Directors' submitted proposal.

§ 12 Beslut om bemyndigande för styrelsen att fatta beslut om emission av teckningsoptioner i enlighet med framlagt förslag till beslut/ Resolution regarding to authorize the Board of Directors to resolve on issuance of warrants in accordance with the submitted proposal

Ordföranden redogjorde för styrelsens förslag till beslut om bemyndigande för styrelsen att fatta beslut om emission av teckningsoptioner i enlighet med **Bilaga 6**.

Stämman **beslutade** enhälligt att bemyndiga styrelsen att fatta beslut om emission av teckningsoptioner i enlighet med styrelsens framlagda förslag.

The Chairman presented the Board of Directors' proposal to authorize the Board of Directors to resolve on issuance of warrants in accordance with Appendix 6.

The Meeting resolved unanimously to authorize the Board of Directors to resolve on issuance of warrants in accordance with the Board of Directors' submitted proposal.

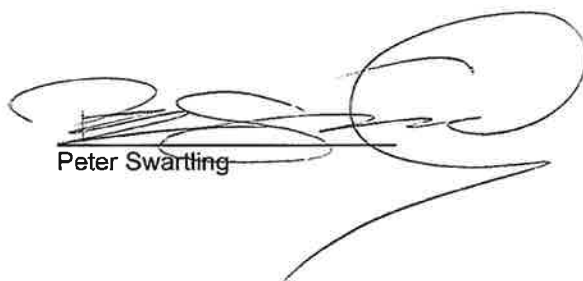
 3(11)

§ 13 Avslutning/ Closing of the Meeting

Noterades att samtliga beslut fattats enhälligt och stämman avslutades.

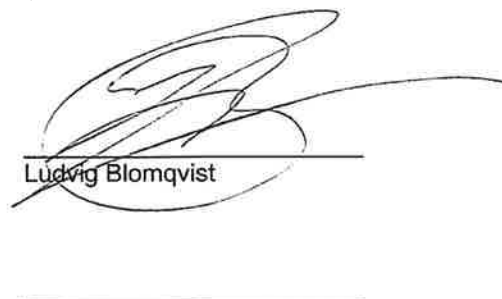
Noted that all of the Meetings decisions were decided unanimously. The Meeting was thereafter concluded.

Vid protokollet:
Keeper of the minutes:



Peter Swartling

Justeras:
Verified:



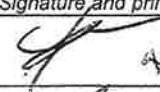
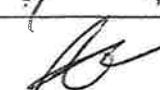
Ludvig Blomqvist

Bilaga 1/ Appendix 1

Förteckning över aktieägare och röstlängd vid årsstämma i WEREL AB, org.nr 556935-7048 den 10 maj 2016

List of shareholders and voting register at the Annual General Meeting of WEREL AB, reg. no 556935-7048 on the 10th of May 2016

1 aktie/ share = 1 röst/ vote

Namn/ Name	Antal aktier/ No. of shares	Antal röster/ No. of votes	Ägarandel/ Ownership	Signatur och namnförtydligande/ Signature and printed name
Gergeo Holding AB, org.nr/ reg. no 559009-8785	3 500	3 500	30,45 %	 Afram Gergeo
Afram Gergeo, personnr./ personal identity no 770205-0316	3 500	3 500	30,45 %	 Afram Gergeo
AI Undertaking III Inc, org.nr/ reg. no 21865 IBC 2013	2 000	2 000	17,40 %	
LarmagEnergy Group, org.nr/ reg. no 33239367	1 500	1 500	13,00 %	 Erik Hagman
Energy Everything Investments PLC, org.nr/ reg. no 9889369	1 000	1 000	8,70 %	 Daniel Orghen
Summa/ amount	11 500	11 500	100,00%	

Bilaga 2/ Appendix 2**Dagordning för årsstämma i WEREL AB, org.nr 556935-7048***Agenda for the Annual General Meeting of WEREL AB, reg.no 556935-7048*

1. Öppnande av stämman och val av ordförande vid stämman/ *Opening of the Meeting and election of a Chairman of the Meeting;*
2. Upprättande och godkännande av röstlängd/ *Preparation and approval of the voting register;*
3. Godkännande av dagordning/ *Approval of the Board of Directors' proposed agenda;*
4. Val av justeringsperson(er)/ *Election of person(s) to attest the minutes;*
5. Prövning av om stämman blivit behörigen sammankallad/ *Determination of whether the Meeting has been duly convened;*
6. Föredragning av framlagd årsredovisning och revisionsberättelse/ *Presentation of the Annual Report and the Auditor's Report;*
7. Beslut/ *Resolutions regarding*
 - a. om fastställande av resultaträkning och balansräkning/ *adoption of the income statement and the balance sheet;*
 - b. om dispositioner beträffande vinst eller förlust enligt den fastställda balansräkningen/ *dispositions in respect of the company's profit or loss pursuant to the adopted balance sheet;*
 - c. om ansvarsfrihet åt styrelseledamöter och verkställande direktör/ *discharge from liability for the members of the Board of Directors and the Managing Director.*
8. Val av styrelse och, i förekommande fall, revisionsbolag eller revisorer samt eventuella revisorssuppleanter/ *Election of Board of Directors and, where applicable, auditing firm, auditors and deputy auditors;*
9. Fastställande av styrelse- och revisorsarvoden/ *Establishment of fees to the Board of Directors and the auditors;*
10. Beslut om emission av teckningsoptioner i enlighet med framlagt förslag till beslut/ *Resolution regarding issuance of warrants for subscription of new shares in accordance with the submitted proposal;*
11. Beslut om emission av teckningsoptioner i enlighet med framlagt förslag till beslut/ *Resolution regarding issuance of warrants for subscription of new shares in accordance with the submitted proposal;*
12. Beslut om bemyndigande för styrelsen att fatta beslut om emission av teckningsoptioner i enlighet med framlagt förslag till beslut/ *Resolution regarding to authorize the Board of Directors to resolve on issuance of warrants in accordance with the submitted proposal;*
13. Annat ärende, som ankommer på stämman enligt aktiebolagslagen eller bolagsordningen/ *Other matters that may be subject for the Meeting in accordance with the Companies Act or the Company's Articles of Association.*

Bilaga 4/ Appendix 4**Styrelsens förslag till beslut om emission av teckningsoptioner (TO1)**

The Board of Directors' resolution to issue warrants for subscription of new shares (TO1)

Styrelsen för WEREL AB ("**Bolaget**") lämnar följande förslag, för bolagsstämman den 10 maj 2016 att besluta att Bolaget skall, med avvikande från aktieägarnas företrädesrätt, emittera teckningsoptioner för nyteckning av aktier i Bolaget enligt nedan angivna villkor.

The Board of Directors of WEREL AB (the "Company") leaves the following proposal, for the General Meeting on the 10th of May 2016 to decide that the Company shall issue warrants for subscription of new shares in the Company, with deviation from the shareholders' preferential rights and otherwise in accordance with below stated terms.

1. **Bolaget skall emittera 894 stycken teckningsoptioner för nyteckning av aktier Bolaget/** *The Company shall issue 894 warrants for subscription of new shares in the Company.*
2. Teckningsoptionerna skall, med avvikelse från aktieägarnas företrädesrätt, endast kunna tecknas av dels nystartade, och av Bolaget helägda, dotterbolag ("**Dotterbolagen**"), dels av vissa nyckelpersoner i Bolaget (tillsammans benämnda "**Nyckelpersoner**"). Dotterbolagen och Nyckelpersonerna framgår av nedanstående lista / *By deviating from the shareholders' preferential rights, the warrants may only be subscribed to by, on one hand, newly incorporated subsidiaries, wholly owned by the Company (the "Subsidiaries") and, on the other hand, certain key personnel in the Company (collectively referred to as "Key Personnel"). The Subsidiaries and the Key Personnel is set out in the below list.*

Dotterbolag/Nyckelperson/ <i>Subsidiary/Key Personnel</i>	Antal teckningsoptioner/ <i>No of warrants</i>
Dotterbolag 1/ <i>Subsidiary 1, org.nr/ reg. no att meddelas senare/ TBA</i>	383
Alexander Mathiesen-Öhman, personnr./ <i>personal identity no</i> 740527-5152, eller av sådan Nyckelperson helägt bolag	383
Dotterbolag 2/ <i>Subsidiary 2, org.nr/ reg. no att meddelas senare/ TBA</i>	128

3. **Teckning av teckningsoptionerna skall ske tidigast den 10 maj 2016 och senast den 24 maj 2016 genom betalning enligt punkten 4 nedan/** *Subscription for the warrants may take place no earlier than the 10th of May 2016 and no later than the 24th of May 2016 through payment in accordance with section 4 below.*
4. **Teckningsoptionerna skall emitteras till kursen 5 335 kronor per teckningsoption vilken beräknats med hjälp av Black-Scholes modell. Betalning skall ske genom av respektive Dotterbolag och Nyckelperson utställd revers med villkor som framgår av Bilaga A/** *The warrants shall be issued at a price of SEK 5,335 per warrant, calculated using the Black-Scholes model. Payment for the warrants by the respective Subsidiary and Key Personnel shall be made by issuance of a promissory note with terms and conditions set forth in Appendix A.*
5. Vid nyteckning av aktier med stöd av teckningsoptionerna skall aktiekapitalet kunna ökas med högst 89 400 kronor/ *Subscription of shares pursuant to the warrants may increase the share capital by a maximum of SEK 89,400.*
6. **För varje teckningsoption äger Dotterbolagen respektive Nyckelpersonerna rätten att teckna en (1) ny aktie i Bolaget till en teckningskurs om 47 500 kronor per aktie, enligt de närmare villkor som framgår av punkt 6 nedan/** *For each warrant the Subsidiaries and the Key Personnel respectively is entitled to subscribe for one (1) new share in the Company at a subscription price of SEK 47,500 per share, in accordance with the terms set forth in paragraph 6 below.*
7. Villkoren i övrigt för teckningsoptionerna framgår av **Bilaga B/** *The remaining terms and conditions of the warrants are set forth in Appendix B.*

Skälen till avvikelserna från aktieägarnas företrädesrätt är att ytterligare förstärka vissa nyckelpersoners intresse för Bolagets verksamhet och resultatutveckling samt öka sådana nyckelpersoners motivation. Styrelsen i Bolaget anser det därför vara till fördel för såväl Bolaget som aktieägarna att nyckelpersoner ges möjlighet att bli aktieägare i Bolaget. Teckningskursen är beräknad utefter marknadsmässiga och vedertagna villkor för optioner av motsvarande slag med hjälp av Black-Scholes modell.

The reason for the deviation from the shareholders' preferential rights is to further strengthen certain key personnel's interest in the Company's business and growth and to improve the motivation of such key personnel. Therefore, the Company's Board of Directors considers it to be advantageous for the Company as well as its shareholders that key personnel are given the opportunity to become shareholders of the Company. The subscription price is calculated based on commercially established terms for warrants of an equivalent nature by using the Black-Scholes model.

Övrigt/ Other

Styrelsen eller den styrelsen utser bemyndigas att vidta de justeringar som krävs för beslutets registrering vid Bolagsverket.

The Board of Directors or a person appointed by the Board of Directors shall be authorized to make adjustments required to register the resolution with the Swedish Companies Registration Office.

Styrelsen, april 2016 i Strängnäs
The Board of Directors, April 2016 in Strängnäs

Bilaga 5/ Appendix 5**Styrelsens förslag till beslut om emission av teckningsoptioner (TO2)**

The Board of Directors' resolution to issue warrants for subscription of new shares (TO2)

Styrelsen för WEREL AB ("Bolaget") lämnar följande förslag, för bolagsstämman den 10 maj 2016 att besluta att Bolaget skall, med avvikande från aktieägarnas företrädesrätt, emittera teckningsoptioner för nyteckning av aktier i Bolaget enligt nedan angivna villkor.

The Board of Directors of WEREL AB (the "Company") leaves the following proposal, for the General Meeting on the 10th of May 2016 to decide that the Company shall issue warrants for subscription of new shares in the Company, with deviation from the shareholders' preferential rights and otherwise in accordance with below stated terms.

1. **Bolaget skall emittera 384 stycken teckningsoptioner för nyteckning av aktier Bolaget/ The Company shall issue 384 warrants for subscription of new shares in the Company.**
2. Teckningsoptionerna skall, med avvikelse från aktieägarnas företrädesrätt, endast kunna tecknas av dels nystartade, och av Bolaget helägda, dotterbolag ("Dotterbolagen"), dels av vissa nyckelpersoner i Bolaget (tillsammans benämnda "Nyckelpersoner"). Dotterbolagen och Nyckelpersonerna framgår av nedanstående lista/ *By deviating from the shareholders' preferential rights, the warrants may only be subscribed to by, on one hand, newly incorporated subsidiaries, wholly owned by the Company (the "Subsidiaries") and, on the other hand, certain key personnel in the Company (collectively referred to as "Key Personnel"). The Subsidiaries and the Key Personnel is set out in the below list.*

Dotterbolag/Nyckelperson/ Subsidiary/Key Personnel	Antal teckningsoptioner/ No of warrants
Dotterbolag 1/ Subsidiary 1, org.nr/ reg. no att meddelas senare/ TBA	64
Alexander Mathiesen-Öhman, personnr./ personal identity no 740527-5152, eller av sådan Nyckelperson helägt bolag	64
Dotterbolag 3/ Subsidiary 3, org.nr/ reg. no att meddelas senare/ TBA	64
Linus Lönnroth, personnr./ personal identity no 700831-9373, eller av sådan Nyckelperson helägt bolag	64
Håkan Gustafsson, finskt personnr./ Finnish personal identity no 111082-0619, eller av sådan Nyckelperson helägt bolag	64
Markus Winfridsson, personnr./ personal identity no 770809-0118, eller av sådan Nyckelperson helägt bolag	64

3. **Teckning av teckningsoptionerna skall ske tidigast den 10 maj 2016 och senast den 24 maj 2016 genom betalning enligt punkten 4 nedan/ Subscription for the warrants may take place no earlier than the 10th of May 2016 and no later than the 24th of May 2016 through payment in accordance with section 4 below.**
4. **Teckningsoptionerna skall emitteras till kursen 5 335 kronor per teckningsoption vilken beräknats med hjälp av Black-Scholes modell. Betalning skall ske genom av respektive Dotterbolag och Nyckelperson utställd revers med villkor som framgår av Bilaga A/ The warrants shall be issued at a price of SEK 5,335 per warrant, calculated using the Black-Scholes model. Payment for the warrants by the respective Subsidiary and Key Personnel shall be made by issuance of a promissory note with terms and conditions set forth in Appendix A.**
5. Vid nyteckning av aktier med stöd av teckningsoptionerna skall aktiekapitalet kunna ökas med högst 38 400 kronor/ *Subscription of shares pursuant to the warrants may increase the share capital by a maximum of SEK 38,400.*
6. **För varje teckningsoption äger Dotterbolagen respektive Nyckelpersonerna rätten att teckna en (1) ny aktie i Bolaget till en teckningskurs om 47 500 kronor per aktie, enligt de närmare villkor som framgår av punkt 6 nedan/ For each warrant the Subsidiaries and the Key**

Personnel respectively is entitled to subscribe for one (1) new share in the Company at a subscription price of SEK 47,500 per share, in accordance with the terms set forth in paragraph 6 below.

7. Villkoren i övrigt för teckningsoptionerna framgår av **Bilaga B**/ *The remaining terms and conditions of the warrants are set forth in Appendix B.*

Skälen till avvikelserna från aktieägarnas företrädesrätt är att ytterligare förstärka vissa nyckelpersoners intresse för Bolagets verksamhet och resultatutveckling samt öka sådana nyckelpersoners motivation. Styrelsen i Bolaget anser det därför vara till fördel för såväl Bolaget som aktieägarna att nyckelpersoner ges möjlighet att bli aktieägare i Bolaget. Teckningskursen är beräknad utefter marknadsmässiga och vedertagna villkor för optioner av motsvarande slag med hjälp av Black-Scholes modell.

The reason for the deviation from the shareholders' preferential rights is to further strengthen certain key personnel's interest in the Company's business and growth and to improve the motivation of such key personnel. Therefore, the Company's Board of Directors considers it to be advantageous for the Company as well as its shareholders that key personnel are given the opportunity to become shareholders of the Company. The subscription price is calculated based on commercially established terms for warrants of an equivalent nature by using the Black-Scholes model.

Övrigt/ Other

Styrelsen eller den styrelsen utser bemyndigas att vidta de justeringar som krävs för beslutets registrering vid Bolagsverket.

The Board of Directors or a person appointed by the Board of Directors shall be authorized to make adjustments required to register the resolution with the Swedish Companies Registration Office.

Styrelsen, april 2016 i Strängnäs
The Board of Directors, April 2016 in Strängnäs

Bilaga 6/ Appendix 6**Styrelsens förslag till beslut om bemyndigande för styrelsen att fatta beslut om emission av teckningsoptioner**

Board of Directors' proposal to authorize the Board of Directors to resolve on issuance of warrants

Styrelsen för WEREL AB ("Bolaget") lämnar följande förslag, för bolagsstämman den 10 maj 2016 att besluta om bemyndigande till styrelsen avseende beslut om att emittera teckningsoptioner enligt nedan angivna riktlinjer.

The Board of Directors of WEREL AB (the "Company") leaves the following proposal, for the General Meeting on the 10th of May 2016 to resolve to authorize the Board of Directors to resolve to issue warrants in accordance with the below stated terms.

Antal teckningsoptioner och aktiekapital/ Number of warrants and share capital

Styrelsen skall ges rätt att till aktuellt marknadsvärde vid ett eller flera tillfällen fatta beslut om emission av teckningsoptioner i Bolaget. Styrelsen får därvid besluta om att emittera teckningsoptioner som ger rätt att teckna nyemitterade aktier i Bolaget motsvarande maximalt 5 % av Bolagets totala antal aktier efter emission av sådana nyemitterade aktier.

The Board of Directors shall be authorized to resolve, on one or more occasions and at market value, to issue warrants wherewith the Board of Directors shall be authorized to issue warrants giving the right to subscribe for newly issued shares in the Company equivalent to a maximum of 5 % of the total number of shares in the Company following the issuance of such new shares.

Emissionslikvid/ Consideration for new issued shares

Styrelsen skall ges rätt att fatta beslut om emission av teckningsoptioner där betalning av emitterade teckningsoptioner kan ske med kontanter eller genom utställande av revers. Betalning med apportegendom eller genom kvittning är inte tillåtet.

The Board of Directors shall be authorized to resolve to issue warrants payable by cash or by issuance of a promissory note. Payment by set-off and/or by non-cash consideration is not allowed.

Företrädesrätt/ Pre-emption right

Styrelsen skall ges rätt att fatta beslut om emission av teckningsoptioner där aktieägarnas företrädesrätt frångås.

The Board of Directors shall be authorized to resolve to issue warrants with deviation from the shareholders' pre-emption right.

Tid för bemyndigande/ Time for authorization

Styrelsen skall ges rätt att utnyttja bemyndigandet under tiden fram till nästa årsstämma i Bolaget.

The Board of Directors shall be entitled to act under the authorization during the time until the next Annual General Meeting.

Styrelsen eller den styrelsen utser bemyndigas att vidta de smärre justeringar som krävs för beslutets registrering vid Bolagsverket.

The Board of Directors or a person appointed by the Board of Directors shall be authorized to make any adjustments required to register the resolution with the Swedish Companies Registration Office.

Styrelsen, april 2016 i Strängnäs

The Board of Directors, April 2016 in Strängnäs

WEREL AB 556935-7048

Minutes __/2016

MEETING OF THE BOARD OF DIRECTORS

Time 30/ 06 2016

Place Conference call

Present	Patrik Wadheden	Chairman of the Board
	Peter Swartling	Member of the Board
	Max Sandberg	Member of the Board
Not present	Daniel Ungheanu	Member of the Board

1 § Opening of the meeting and quorum

The meeting was opened by the chairman of the Board, Patrik Wadheden. It was stated that since all the members of the Board were present at the meeting, the meeting constituted a quorum. It was decided that all members of the Board present shall sign the minutes.

2 § Converting receivables into a capital loan

It was noted that WEREL AB has receivables from a wholly owned subsidiary, WEREL OY.

It was decided to grant a capital loan to WEREL OY by converting the above referred receivables for an amount of EUR 2 000 000 into a capital loan to WEREL OY. The capital loan is granted on 30/ 06 2016.

It was noted that a separate capital loan agreement enclosed as Appendix 1 to this minutes has been concluded between WEREL AB and WEREL OY on the conversion of the receivables into a capital loan to WEREL OY.

3§ Closing of the meeting

Since there were no other matters, the meeting was adjourned.

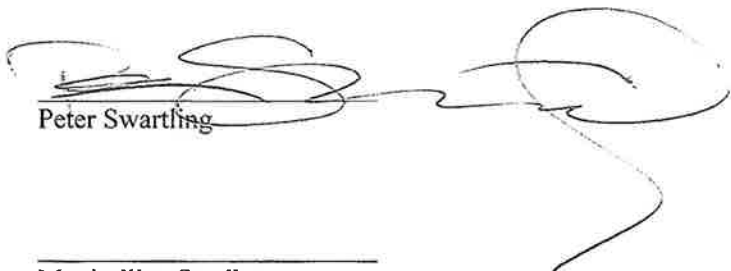


WEREL AB 556935-7048

Minutes __/2016

In Fidem

Patrik Wadheden


Peter Swartling

Maximilian Sandberg

APPENDICES:

1. Capital Loan Agreement dated 30 / 06 2016.

The family Andersson lives in a standard Villa. They have a dog and two children.

Their house consumes 18 000 kWh for which they yearly pay €2277 (in average €190 a month). To make it clear how their average invoice would change if they invested in WE®ELs NORDIC LIGHT packed we have compared the two bills.

BILAGA 7

Today:			
	Price (SEK)	Consumption	Sum
Electricity	0,45	1 500	675
Electricity company mark	0,03	1 500	45
Monthly fee electricity company	63	1	63
Tax	0,29	1 500	435
Net fee	0,2	1 500	300
		Sum	1 518
		VAT	380
			Total 1 898

With WE®ELs NORDIC LIGHT			
	Price (SEK)	Consumption	Sum
NORDIC LIGHT smart packed			1499
Electricity to spot price	0,45	625	281
Sharing surplus *	1,392	-150	-209
Tax	0,29	475	138
Net fee	0,2	475	95
		Sum	305
		VAT	76
			Total 1 881

* Including tax deduction and environmental contribution

From: Markus Winfridsson <markus@werel.net>
Sent: 2016-05-03 14:01:09 +0200
To: Alexander Mathiesen-Öhman - Werel AB <alexander@werel.net>
Subject: Re: Div
Attachments: Finansieringslösning sol o batteri.xlsx

Ok. Hojta till om jag kan göra något gällande beräkningarna för att göra dem tydligare.

Best regards

Markus Winfridsson
CSO

www.werel.net
Tel. 0768-100 300

Phone: 0771-17 81 00
E-mail: customerservice@werel.net

we[®]el
WE'RE ELECTRICITY

3 maj 2016 kl. 13:55 skrev Alexander Mathiesen-Öhman - Werel AB <alexander@werel.net>:

Vill att vi spikar budget och media plan innan vi tar Tre kronor och TD. Detta görs på styrelsemötet.

Ja vi behöver visa solceller/batterier kalkyl men det är prio två. Vi behöver visualisera hela zerovision resan i web/film/app.

A

=

Alexander Mathiesen-Öhman

Phone (SE) +46 709 519793
Phone (US) +1 (805) 453 2566

3 maj 2016 kl. 13:18 skrev Markus Winfridsson - Werel AB <markus@werel.net>:

Bara två frågor kvar på detta mail :-):

- Maila datum du kan så att jag kan boka möten med Tre Kronor och Tradedoubler.
- Ang. solcellerna. Jag tror att en viktig faktor i försäljningen av dessa är att enkelt och snyggt visa för konsumenten hur mycket av sin egen el de använder. Har du sett någon snygg lösning för detta i app eller "fysisk" form?

Svara gärna så bokar jag Tre kronor och Tradedoubler.

Best regards

Markus Winfridsson
CSO

www.werel.net
Tel. 0768-100 300

Phone: 0771-17 81 00
E-mail: customerservice@werel.net

<Werel Loggo.png>

Vidarebefordrat brev:

Från: Markus Winfridsson <markus@werel.net>
Ämne: Re: Div
Datum: 26 april 2016 06:20:42 CEST
Till: <alexander@werel.net>

Tjenare,

Svara gärna på mitt mail nedan så jag tex. kan boka möten med Tre Kronor.

Sprang på ett företag som gör snygga solpaneler i Sverige och även har en enkel app som visar din genererade solel och vad du använder: <http://www.measol.se/>

Best regards
Markus Winfridsson
CSO

www.werel.net
Tel. 0768-100 300

Phone: 0771-17 81 00
E-mail: customerservice@werel.net

<Werel Loggo.png>

22 apr. 2016 kl. 16:58 skrev Markus Winfridsson - Werel AB <markus@werel.net>:

Tja,
Bara för att diska av saker högt som lågt, mest lågt:

- Sebastian på NordFin kan om ingen annan gör det fixa BankID inloggning till vår hemsida. Enda vettiga sättet att logga in.
- Du såg det jag mailade om Parkando och Tesla laddstolpar (o övriga) laddstolpar för en tid sedan - är det för vårt varumärke intressant att köra någon form av "Werel-inside" grej på detta eller skall vi lägga ner det? Finns en tydlig Tesla koppling men vet inte om det är för lite genomslag för för mycket arbete. Ni har ju hoookat Tesla på en helt annan nivå än detta.
- Maila datum du kan så att jag kan boka möten med Tre Kronor och Tradedoubler.
- Ang. solcellerna. Jag tror att en viktig faktor i försäljningen av dessa är att enkelt och snyggt visa för konsumenten hur mycket av sin egen el de använder. Har du sett någon snygg lösning för detta i app eller "fysisk" form?

Best regards
Markus Winfridsson
CSO

www.werel.net
Tel. 0768-100 300

Phone: 0771-17 81 00
E-mail: customerservice@werel.net

<Werel Loggo.png>

Content-Type: multipart/alternative; boundary="Apple-Mail=_FC13978D-2CFE-4018-A218-414E39E53748"
Message-ID: <9DF7B8C5-4231-4E11-BC6F-7C3E92EF324E@werel.net>
X-Smtp-Server: 0B457BE9-D485-4CD1-9593-07F5D4067AD7
X-Universally-Unique-Identifier: 826DD2DD-3803-4141-A171-49181530B464
References: <407D465E-C6F9-4515-869E-2D0E7CAB6194@werel.net> <4EFD40CA-4622-4AF5-8709-2301E8CB3BA9@werel.net>
In-Reply-To: <1079FBF8-7EE0-42AF-906A-695E09872558@werel.net>
MIME-Version: 1.0

Key	Value Type	Value
Property list	Dictionary	(3 values)
date-received	Number	1462276870
flags	Number	259073
remote-id	String	AAMkAGUzOWI5NGJILWRIZjgtNGIzYy1iNjhjLWI1NGNiM2Y1NjA0NQBGAAAAAFTXWUu8meQL9i+FBXnsqYBwDAQWofMKzjRqrQSvUzM'

Kalkyl för system med Solceller och Batteri

Samtliga priser inkl. moms

	Pris idag	Mål 1500	Mål 1650
Solpaneler	130 000	100 000	105 000
Batteri	30 000	26 000	29 000
Installationskostnad	40 000	25 000	25 000
Bidrag Solenergi (20%)	-34 000	-25 000	-26 000
Summa	166 000	126 000	133 000
Första förhöjd hyra		15 000	10 000
Månadsbetalning		-1 350	-1 496
Werels abb		-150	-150
Per månad		-1 500	-1 646

Skattereduktion och försäljning av överskottsel

Om du producerar mer el än du använder och överskottet matas in på elnätet är du berättigad till en skattereduktion. Du måste dock köpa lika många kilowattimmar el av ditt elhandelsbolag som du själv levererar till nätet. Skattereduktionen du kan få är 60 öre per kilowattimme och max 18 000 kr per år. Följande gäller för att du ska ha möjlighet att få skattereduktion:

- Inmatning och utmatning måste ske från samma anslutningspunkt (samma huvudsäkring och samma elmätare)
- Säkringen i anslutningspunkten får inte överstiga 100 Ampere
- Du måste anmäla till elnätetsbolaget att du producerar förnybar energi. Elnätetsbolaget kontrollerar då att allt stämmer samt lämnar information till Skatteverket om hur mycket elenergi du har matat in och tagit ut från nätet
- Både fysiska och juridiska personer kan få skattereduktion
- Läs mer om regler vid skattereduktion på [Skatteverkets hemsida](#)

Som mikroproducent av solcellsel kan du sälja överskottseln till ett elbolag. Den ersättning du får är momspliktig och därför krävs det att du är momsregistrerad hos Skatteverket.

Inkomsterna från försäljningen av överskottsel räknas som kapitalinkomst vilket innebär att du kan sälja el för upp till 40 000 kr per år och fastighet utan att behöva betala inkomstskatt. Om du bara levererar el från din egen fastighet behöver du inte betala energiskatt under förutsättning att ersättningen inte överstiger 30 000 kr per år. Läs mer om försäljning av överskottsel på [Skatteverkets hemsida](#).

Annuitetsberäkning 1500 kr/mån			
	Total	Ar	Månad
Löptid		8	96
Ränta		3,95%	0,33%
Belopp	111 000		
Annuitet	-129 641		-1 350
Merkostnad	-18 641		
Annuitetsberäkning 1650 kr/mån			
	Total	Ar	Månad
Löptid		8	96
Ränta		3,95%	0,33%
Belopp	123 000		
Annuitet	-143 656		-1 496
Merkostnad	-20 656		

WEREL NORDIC LIGHT PACKAGE

All prices in SEK including VAT

Euro rate	10
Customer interest	3,95%
Residual value	25 000
Werel interest	3,95% On subsidy loan.

Standard packed

Solar

Panels, mounting, cabling	52 000
Installation	20 000
Inverter	15 000
Building permits	
Freight and other costs	15 000
Sum	102 000

If needed, payed by the resic

Subsidy 20%

Sum after Subsidy **81 600**

Subsidy 20 400

Battery

Cost	80 063
Installation, freight and other costs	12 500
Sum	

Cost for battery with Smart H

Subsidy 48 038

Sum after Subsidy **44 525**

Subsidy 48 038

Total price after subsidy **126 125**Bridge financing (subsidy) **68 438** We need to finance this part until the subsidy money is payed (approximately 24 months)**Financial calculations**

Total system costs	126 125
Profit, sales and interest costs	24 250
Sum	150 375

Monthly fee (120 months) 1 349

WERELs subscription dues 150

Sum **1 499****Annuity calculation**

	Total	Year	Mounth
Term		10	120
Interest		3,95%	0,33%
Sum	150 375		
Residual value	-25 000		
Annuity	-161 841		-1 349
Total interest	-36 466		

Nordic Light

WE®EL Nordic Light

Production	6 000	kWh	
Smart Home functionality savings	4 000	kWh	
House consumption	20 000	kWh	
Solar consumption	57%		
Price electricity (from electricity company)	0,60		
Tax on kWh	0,37		
Net fees	0,25		
Electricity purchases with solar cells	10 000	kWh	
Sold electricity	2 580	kWh	
Electricity purchases without solar cells	24 300	SEK	
Electricity purchases with solar cells	12 150	SEK	
Savings/year	12 150	SEK	
Spot price on sold electricity	0,56	1 451	SEK
Electricity certificates	0,15	900	SEK
Guarantee of origin	0,06	155	SEK
Tax reduction	0,60	1 548	SEK
Sum sales or sharing		4 054	/år
Savings plus earnings		16 204	kr
	Per mounth	1 500	SEK

From: Markus Winfridsson - Werel AB <markus@werel.net>
Sent: 2016-11-02 15:50:27 +0100
To: alexander Mathiesen-Öhman <sl14@me.com>; Peter Swartling - Werel AB <peter@werel.net>
Subject: Re: Invest Pres

Hej,

Jobbat med siffrorna idag (med utgångspunkt i det Linus skapat av det vi har skapat – skön rundgång ☺).

Jag tycker absolut att vi skall ta upp det vi kommer fram till med övriga ägare.

Inspel från Linus är att summan vi skall finansiera då vi finansierar bidragen för de vi installerar solceller hos kan i andras ögon kännas väldigt väldigt hög. Vidare säger han att finanskillarna aldrig orkar läsa mer än 5 slides, däremot går det att lägga massor i appendix. Håller inte riktigt med men så få sidor som möjligt är naturligtvis önskvärt.

Alex, vi hörs ikväll så snart jag lagt barnen så kör vi.

--

Best regards

Markus Winfridsson

CSO

www.werel.net

Tel. 0768-100 300

Phone: 0771-17 81 00

E-mail: customerservice@werel.net

we[®]el
WE'RE ELECTRICITY

Från: alexander Mathiesen-Öhman <sl14@me.com>
Datum: onsdag 2 november 2016 07:21
Till: Markus Winfridsson - Werel AB <markus@werel.net>, Peter Swartling - Werel AB <peter@werel.net>
Ämne: Invest Pres

Gents,

jag föreslår att vi sätter ihop ett organiskt case i en PPT presentation som vi bygger på grafiskt utseende och flöde från siten. Då knyter vi ihop de två och gör ett enhetligt uttryck.

Vi kan använda mycket av texterna och produktförklaringar från REG processen.

Vi måste tydliggöra produkterna och bakgrunden till dessa.

ONE konceptet och kärnvärden till det.

Det organiska caset/presentationen behöver innehålla;

- **Mission statement (CO2 levels are skyrocketing....)**
- **Bakgrund historik (Our Story)**
- **Mission, Vision**
- **Business concept**
- **"Analogue to Digital" Old energy to Sun storage and sharing economy.**

- **Citat från Alex Voch (Tesla)**

- "The future of the energy is made up of three things;
 - Harnessing the sun
 - Storing energy
 - A financial model that lowers the threshold and makes it accessible to the everyman"
- "We are doing one and two" You guys have a holistic view on the industry that nobody else has. This is the last piece of the puzzle" (Alex on WE@EL package), Pic of Peter in Tesla office

- **NON Profit Energy - the building block of the WE@EL model**

- **ONE Product- the road to success**

- **Sun, Store and Share - Nordic Light - the game changer (Visuals of tech)**
- **The Dream Team**

- Contracts in play
- Core product - Nordic Light package(WE@EL, TechVolt, Calyxo)
- Strategic distribution, non exclusive (Sonnen and Tesla Energy)

- **Client projections and goto market**

- Conversion rates
- Profitability

- **Clever Marketing and harnessing the clean energy movement**

- PR strategy (Peter Andersson and taking the lead in the force to change)
- MLM and White label
- Marketing campaigns

- **Executive team and consultants**

- **Time line and Goto Market**

- **Test installations**

- Three in Sweden
- One in Finland
- Prototype installation in Germany
- Campaign and Events ("Tesla 3" pre sales)
- Installation starts in Q2 2017

- **Capital Need and financial strategy (5 year plan)**

- Cash Flow projection for trade
- Investments (MSEK 100)
 - Sales and Marketing (70%)
 - New organisation (10%)
 - Portal and App / Virtual sharing economy development (10%)
 - WE@EL Core ONE product development (packaging) (5%)
 - R&D Costs (5%)

- **Financials**

- Assumptions
- PNL
- Four Scenarios (Break even, Low, **Probable**, High)
- Appendix: Financial Model

Jag skulle vara tacksam om ni satte ihop en handlingsplan/informationsinsamling/ansvarsfördelning och vad vi behöver för att ha en ok presentation på fredag som utlovat.

Jag skulle också önska ett scenario där vi säljer kundstocken och tar in hälften av kapitalet där ifrån kör på lågvarv i 6-9 månader och säljer in Nordic Light där efter går med Bonden (Avalon eller annat) och tar in kapitalet som behövs för att kunna hantera ett stort flöde med de cash flow krav som måste finnas.

Det är jätte viktigt att vi alla tre gör vårt yttersta för att detta skall fungera och i min mening så är det viktigast att detta raset finns färdigt för Peter att presentera på bolagsstämman.

Om detta skall distribueras till Max innan dess för extern bruk bör samtliga ägare få ta del av samma material. (detta är bara min åsikt och är naturligtvis styrelsens beslut)

Det är väsentligt att vi alla är point på detta.

Punka på under förmiddagen med kravspelare och to do list så ringer jag in på min morgon.

Håkan bör briefas om strategi också om vi går denna väg samt vara behjälplig i informationsinsamlingsprocesse.

Hörs om ett par timmar,

A



Alexander Mathiesen-Ohman

Rumble Fish Inc.
JEM | 330 Wilshire Blvd.
Santa Monica, CA 90401

C. + 1 (805) 453 2566

User-Agent: Microsoft-MacOutlook/f.1b.0.161010
Message-ID: <D49B660D-1F08-4F61-886F-FEC3097C7053@werel.net>
Thread-Topic: Invest Pres
References: <D6157CE4-CCAF-4B83-87A6-89C9526239D6@me.com>
In-Reply-To: <D6157CE4-CCAF-4B83-87A6-89C9526239D6@me.com>
Content-Type: multipart/mixed; boundary="B_3560946627_1389647638"
MIME-Version: 1.0

Key	Value Type	Value
Property list	Dictionary (3 values)	
date-received	Number	1478098227
flags	Number	196609
remote-id	String	AAMkAGUzOWI5NGJlLWRlZjgtNGIzYy1lNjhhLWl1NGNlM2Y1NjA0NQBGAAAAAFTXWUu8meQL9i+FBXnsqYBwDAQWofMKzjRqrQSvUzM'

From: Markus Winfridsson - Werel AB <markus@werel.net>
Sent: 2016-11-15 15:56:13 +0100
To: Alexander Mathiesen Öhman <sl14@me.com>
Subject: Nordic Light på hemsidan

Tjenare,

Så här blir gången för att få upp Nordic Light:

Jag har klistrat in i Keynote (se bifogat) där jag tänker att vi skall skriva om Nordic Light och gjort en sida som heter läs mer.

Jag behöver din hjälp med att göra texten bättre och att skriva den på engelska. När du gjort det maila du till mig så skickar jag den till BBH så att de har den direkt på morgonen imorgon och så åker den upp.

Ska vi skriva något mer om delningsekonomin i detta nu – det är väldigt tunt i det jag skrivit. Jag känner att vi skulle behöva en egen sida som förklarade detta och några snygga illustrationer. Så segt som detta går behöver det nog bli i steg 2.

/M

Best regards
Markus Winfridsson
CSO

www.werel.net
Tel. 0768-100 300

Phone: 0771-17 81 00
E-mail: customerservice@werel.net



User-Agent: Microsoft-MacOutlook/f.1b.0.161010
Message-ID: <4E8C6FE1-A08F-4BAE-A8B0-DB588A05A3F7@werel.net>
Thread-Topic: Nordic Light på hemsidan
Content-Type: multipart/mixed; boundary="B_3562070173_606325653"
MIME-Version: 1.0

Key	Value Type	Value
Property list	Dictionary (3 values)	
date-received	Number	1479221775
flags	Number	196609
remote-id	String	AAMkAGUzOWI5NGJlWRIZjgtNGIzYy1iNjhhLWl1NGNiM2Y1NjA0NQBGAAAAAFTXWUu8meQL9i+FBXnsqYBwDAQWofMKzjRqrQSvUzM'

From: Markus Winfridsson - Werel AB <markus@werel.net>
Sent: 2016-11-23 14:40:26 +0100
To: Niklas Lundgren <niklas@werel.net>
Subject: Detta är jag sugen på att skicka

Hej Daniel,

Hoppas att allt är bra!

Jag känner stor frustration över att vi inte kommer vidare med hemsidan och jag blir kallad tomte av ägarna som inte kan svara på när vi får en komplett leverans och när apparna är uppe.

Jag är mycket medveten om att vi inte levererat Nordic Light texten - men allt annat borde ju kunna vara klart nu eller väldigt strax. Niklas hittar ständigt nya buggar.

Ska vi hitta andra programmerare och fakturera för den tid det tar för dem att göra detta på riktigt? Vi är 6 månader efter leverans och Props borde inte vara i vägen nu - eller?

/Markus

Best regards

Markus Winfridsson

CSO

www.werel.net

Tel. 0768-100 300

Phone: 0771-17 81 00

E-mail: customerservice@werel.net

we®el
WE'RE ELECTRICITY

User-Agent: Microsoft-MacOutlook/f,1c,1.161117
Message-ID: <79527346-1677-4006-AEF2-920B8886BE78@werel.net>
Thread-Topic: Detta är jag sugen på att skicka
Content-Type: multipart/mixed; boundary="B_3562756826_660873502"
MIME-Version: 1.0

Key	Value Type	Value
Property list	Dictionary (3 values)	
date-received	Number	1479908430
flags	Number	196609
remote-id	String	AAMkAGUzOWI5NGJlLWRlZjgtNGIzYy1lNjhjLWl1NGNlM2Y1NjA0NQBGAAAAAFTXWUu8meQL9I+FBXnsqYBwDAQWofMKzJRqrQSvUzM'

Utkast brev till befintliga WE®EL-kunder.

Call to action - tiden är inne.

I över ett års tid har vi arbetat intensivt på att skapa ett nytt WE®EL Resultatet av vår analys kommer att bli att vi förnyar hela den Nordiska energimarknaden.

Vi har kommit fram till att tiden är inne, tekniken är mogen och priset är rätt. Vi skall och vill nu tillsammans med dig ta steget mot en grön och skön framtid. Läs nedan om hur och varför.

Kilowatttimmen är död. Om 20 år kommer det kännas lika konstigt att betala för sin el som det idag känns att ringa från en telefonkiosk. Vi har därför skapat ett grundpaket som endast består av en månadsavgift där allt ingår utom kWh och skatten. Inga mer krångliga fakturor eller känslan av att du blir lurad på din elräkning – rak och enkelt. Till detta kan du naturligtvis göra olika tillval – valet är ditt, du betalar för vad du vill ha, vi erbjuder dig möjligheten men du väljer.

Det vi som clean tech företag haft som vårt högsta mål är att genom ny teknik kunna erbjuda dig ett val, ett val att lämna de gamla trötta energikoncernerna, ett aktivt val att bli självständig och ta kontrollen över hur du väljer att leva. Vi är idag väldigt stolta över att berätta att vi har nått målet. Vi erbjuder dig att istället för att betala för din energi så betalar du till dig själv. Du använder moder jord som motor för ditt hushåll och din bil – till samma kostnad som du hade köpte energin från ett elbolag. Vinsterna är många – bland annat är detta det enda sättet att vara 100% säker på att du använder helt grön energi, efter att det kostnadsneutrala abonnemang med oss är slut kan du njuta av 20 år med gratis energi och samtidigt ha garanti från de tyska kvalitetstillverkarna att dina produkter levererar i princip lika bra som dagen då de installerades. Tänk dig att ladda din elbil på energi från dit hustak.

Vi kallar denna marknadsledande produkt för mikro produktion av el för Nordic Light Package. Mikroproduktion kommer att bli en kraft att räkna med på den nordiska energimarknaden.

Är ovan inte nog bra? Faktiskt inte. Vi står för nya tider, nya både bra och dåliga vindar blåser. Vi tror på gemenskap och delning, med grund i detta har vi utvecklat ett system som gör att du kan dela din el när du har överskott och få energi av en annan WE®ELkund när du behöver. Vi hjälper varandra.

Vi har forskat fram en smart WE®EL-algoritm som bland annat läser vädret och vet var du och resten av din familj är och på så sätt anpassar ert hushålls uppvärmning och flera andra funktioner efter just era behov. Med bibehållen komfort använder ni så lite energi som möjligt.

Vi kallar ovan för Call for action – gå nu in på www.werel.net och uppgradera ditt abonnemang. Är du villa- eller rad-/parhusägare väljer du Nordic Light package. Bor du i

lägenhet väljer du vårt vanliga paket. Ingen kan göra allt men alla kan bidra något för en skön och grön framtid tillsammans.

Call for action – join now!

DATA:

Clean tech Energiföretag

WE®EL Nordic Light Package (micro production of electricity)

Nyckelfärdigt

10-30 års garanti

Betala till dig själv i stället för till energijättarna och staten. Du omvandlar en kostnad till en investering.

Tekniken är redo, priset är rätt - nu är det dags. Tillsammans med ledande tyska tillverkare har Werel arbetat fram den bästa lösningen för nordiska förhållanden.

Nordic Light Package består av tre hörnpelare

Solpaneler

Smarta Batterier och smarta hemlösningar

Delningsekonomi (cloud based energy sharing economy)

Som en bonus är systemet helt förberett för integration med elbilar.

From: Markus Winfridsson - Werel AB <markus@werel.net>
Sent: 2016-09-01 23:00:44 +0200
To: Alexander Mathiesen-Öhman - Werel AB <alexander@werel.net>
Subject: Re: Calyxo

BILAGA 8

Absolut! Det finns ett par tillverkare som kanske inte kommit lika långt – men för mig skulle det vara bra att träffa en annan tillverkar före Calyxo för att vara lite "påläst". Jag skulle träffat den enda finska tillverkaren tillsammans med Håkan nu på måndag i Helsingfors trakten men skall försöka skjuta på de mötet till nästa vecka. Jag tycker hur som helst att vi bokar ett möte med Calyxo i Tyskland. När passar det dig?

Best regards

Markus Winfridsson

CSO

www.werel.net

Tel. 0768-100 300

Phone: 0771-17 81 00

E-mail: customerservice@werel.net

we®el
WE'RE ELECTRICITY

Från: Alexander Mathiesen-Öhman - Werel AB <alexander@werel.net>
Datum: torsdag 1 september 2016 22:57
Till: Markus Winfridsson <markus@werel.net>
Ämne: Calyxo

Vi skulle ta ett besök hos dom.

Alexander Mathiesen-Öhman
Chief Commercial Officer

WE@EL AB / WE@EL INC

Phone (SE) +46 709 519793

Phone (US) +1 (805) 453 2566

User-Agent: Microsoft-MacOutlook/f.18.0.160709
Message-ID: <2A37D418-60AF-455C-97FB-9E7C59C60124@werel.net>
Thread-Topic: Calyxo
References: <CF973CE0-22ED-4ECE-A0C7-27BA2EC38862@werel.net>
In-Reply-To: <CF973CE0-22ED-4ECE-A0C7-27BA2EC38862@werel.net>
Content-Type: multipart/mixed; boundary="B_3555615644_257709344"
MIME-Version: 1.0

Key	Value Type	Value
Property list	Dictionary (3 values)	
date-	Number	1472763644

From: Markus Winfridsson - Werel AB <markus@werel.net>
Sent: 2016-09-30 08:23:15 +0200
To: Alexander Mathiesen-Öhman - Werel AB <alexander@werel.net>
Subject: Re: Sweden and Finland

Tja,

Bokar hotellen imorgon (lördag) när jag vet exakt med Calyxo och Sonnen. Tar knappt 2 h till Calyxo med bil från Berlin. Så onsdag med Sonnen i Berlin och torsdag med Calyxo.

Jag kan boka flyg imorgon till Berlin också eller vill du att den som hjälper dig med detta tar flyg och hotell så att det blir rätt?

Best regards

Markus Winfridsson

CSO

www.werel.net

Tel. 0768-100 300

Phone: 0771-17 81 00

E-mail: customerservice@werel.net



Från: Alexander Mathiesen-Öhman - Werel AB <alexander@werel.net>
Datum: fredag 30 september 2016 06:04
Till: Markus Winfridsson - Werel AB <markus@werel.net>
Ämne: Re: Sweden and Finland

Hotellen som gäller i Berlin är;

Hotell Adlon (mest känt)

Hotel Zoo

Ritz Carlton

Soho House (kan vi också jobba utifrån)

Alexander Mathiesen-Öhman
Chief Commercial Officer

WE@EL AB / WE@EL INC

Phone (SE) +46 709 519793

Phone (US) +1 (805) 453 2566

29 sep. 2016 kl. 09:30 skrev Markus Winfridsson - Werel AB <markus@werel.net>:

Jag ringer dem imorgon å försöker boka torsdag. Ok?

Skickat från min iPhone

29 sep. 2016 kl. 18:25 skrev Alexander Mathiesen-Öhman - Werel AB <alexander@werel.net>:

Hmm, Onsdag kanske. Vi behöver en kväll i Berlin dock. Calyx? Torsdag?

-

Alexander Mathiesen-Ohman
Chief Commercial Officer

WE@EL AB / WE@EL INC

Phone (SE) +46 709 519793

Phone (US) +1 (805) 453 2566

29 sep. 2016 kl. 09:23 skrev Markus Winfridsson - Werel AB <markus@werel.net>:

Tisdag el. Onsdag.

Skickat från min iPhone

29 sep. 2016 kl. 17:47 skrev Alexander Mathiesen-Öhman - Werel AB <alexander@werel.net>:

När är det. Tis?

-

Alexander Mathiesen-Ohman
Chief Commercial Officer

WE@EL AB / WE@EL INC

Phone (SE) +46 709 519793

Phone (US) +1 (805) 453 2566

29 sep. 2016 kl. 07:24 skrev Markus Winfridsson - Werel AB <markus@werel.net>:

Vad säger du?

Skickat från min iPhone

Vidarebefordrat brev:

Från: Sebastian Strachwitz <s.strachwitz@sonnenbatterie.de>

Datum: 29 september 2016 16:02:26 CEST

Till: "Markus Winfridsson, Werel AB" <markus@werel.net>

Ämne: Sweden and Finland

Dear Markus,

that is a very good idea. Where is your office located in Sweden?

We can also meet in our office in Berlin (which is the most convenient place to travel too and where I am located). We have a showroom where I can present the system to you too.

What about Tuesday, 04.10? Or Wednesday 05.10?

Best regards,
Sebastian

From: "Markus Winfridsson, Werel AB" <markus@werel.net>
To: "Sebastian Strachwitz" <s.strachwitz@sonnenbatterie.de>
Sent: Thursday, 29 September, 2016 14:29:59
Subject: Re: Sweden and Finland

VERY GOOD!

Me and one of the founders of Werel would like to meet you in Germany next week. When is a good time for you?

Br

Best regards
Markus Winfridsson
CSO

www.werel.net
Tel. 0768-100 300

Phone: 0771-17 81 00
E-mail: customerservice@werel.net

<image001.png>

User-Agent: Microsoft-MacOutlook/f.1a.1.160916
Message-ID: <2A48E6A0-37CF-4A39-82D2-217AEDB55888@werel.net>
Thread-Topic: Sweden and Finland
References: <8BC760AF-CA1D-47ED-8019-7EDC8DE5FE0B@werel.net> <37CB5F55-E47B-454F-BB0B-427EFFEF335E@werel.net>
<1392064431.315365.1474903668148.JavaMail.zimbra@sonnenbatterie.de> <37C09562-1576-4D54-9926-EA88FD313DD1@werel.net>
<875251113.330259.1474905097356.JavaMail.zimbra@sonnenbatterie.de> <9A0B86C4-69CB-4125-AEA8-5C601854A87C@werel.net>
<1622947331.148116.1475151138912.JavaMail.zimbra@sonnenbatterie.de> <21E29BB3-E50A-48DE-AB63-A8BAF1B9A7A4@werel.net>
<1838255114.202781.1475157746134.JavaMail.zimbra@sonnenbatterie.de> <D890AB07-A59C-49D0-8740-C1D3F4CA726C@werel.net>
<93D98DFC-C8A4-4852-A3BC-5AC2CE8DD48@werel.net> <3745101E-52CE-4DF5-B459-488CEF2E9AB3@werel.net> <AE272728-FCFA-4BB7-90DB-4AEB54B73C03@werel.net> <4DD96588-2991-4A0D-A815-9286739A7B56@werel.net> <A28559EE-F50E-49E5-96AF-AEBF87C65B04@werel.net>
In-Reply-To: <A28559EE-F50E-49E5-96AF-AEBF87C65B04@werel.net>
Content-Type: multipart/mixed; boundary="B_3558068595_2099270715"
MIME-Version: 1.0

Key	Value Type	Value
Property list	Dictionary (4 values)	
date-last-viewed	Number	0
date-received	Number	1475216593
flags	Number	8590131457
remote-id	String	AAMkAGUzOWI5NGJlWRIZjgtNGIzYy1iNjhjLWI1NGNiM2Y1NjA0NQBGAAAAAFTXWUu8meQL9i+FBXnsqYBwDAQWofMKzjRqrQSVuZM'

From: Markus Winfridsson - Werel AB <markus@werel.net>
Sent: 2016-10-07 14:29:01 +0200
To: Sebastian Strachwitz <s.strachwitz@sonnenbatterie.de>
Subject: Re: Batteries in Sweden and Finland

Hi Sebastian,

Thanks for a very good meeting!

How is your leg?

We also had a good meeting with Calyxo yesterday (the PV manufacture).

If we install the Calyxo PV on the roof and take the cable's to your battery. What more do we need? Do we need an inverter or can we put the AC-electricity directly to your battery?

Do we need any other components to turn this into a turn-key system? I think not.

See you soon again.

Cheers

Best regards

Markus Winfridsson

CSO

www.werel.net

Tel. 0768-100 300

Phone: 0771-17 81 00

E-mail: customerservice@werel.net

we[®]el
WE'RE ELECTRICITY

Från: Sebastian Strachwitz <s.strachwitz@sonnenbatterie.de>
Datum: tisdag 4 oktober 2016 10:07
Till: Markus Winfridsson - Werel AB <markus@werel.net>
Ämne: Re: Batteries in Sweden and Finland

Hello Markus,

i have blocked us a time slot from 1000-1200am for tomorrow.

Our address is:

Blücherstraße 22, 10961 Berlin

Looking forward to meeting you!

Best regards,

Sebastian

From: "Markus Winfridsson, Werel AB" <markus@werel.net>

To: "s strachwitz" <s.strachwitz@sonnenbatterie.de>

Sent: Tuesday, 4 October, 2016 09:53:45

Subject: Re: Batteries in Sweden and Finland

Hi Sebastian,

We will arrive at Berlin Tegel at 8 á clock tomorrow (Wednesday).

When is a good time for you to meet us?

Can you send me your address..

See you tomorrow!

Best regards

Markus Winfridsson

CSO

www.werel.net

Tel. 0768-100 300

Phone: 0771-17 81 00

E-mail: customerservice@werel.net

we®el
WE'RE ELECTRICITY

Från: Sebastian Strachwitz <s.strachwitz@sonnenbatterie.de>

Datum: torsdag 29 september 2016 16:02

Till: Markus Winfridsson - Werel AB <markus@werel.net>

Ämne: Re: Batteries in Sweden and Finland

Dear Markus,

that is a very good idea. Where is your office located in Sweden?

We can also meet in our office in Berlin (which is the most convenient place to travel too and where I am located). We have a showroom where I can present the system to you too.

What about Tuesday, 04.10? Or Wednesday 05.10?

Best regards,

Sebastian

From: "Markus Winfridsson, Werel AB" <markus@werel.net>

To: "Sebastian Strachwitz" <s.strachwitz@sonnenbatterie.de>

From: Markus Winfridsson - Werel AB <markus@werel.net>
Sent: 2016-10-07 10:47:41 +0200
To: Christoph Thiel <c.thiel@calyxo.com>
Subject: Re: AW: AW: AW: Calyxo Meeting

Hi again,

Thanks!

I understand that the output is depending on where you live but I understood it right with the 3600€ for a system that theoretically can produce 8000 kWh a year.

In your cost for mounting of the system you have include labour? Just aluminium profiles are about 0,08€/W? Right?

--

Best regards

Markus Winfridsson

CSO

www.werel.net

Tel. 0768-100 300

Phone: 0771-17 81 00

E-mail: customerservice@werel.net



Från: Christoph Thiel <c.thiel@calyxo.com>
Datum: fredag 7 oktober 2016 10:41
Till: Markus Winfridsson - Werel AB <markus@werel.net>
Ämne: AW: AW: AW: Calyxo Meeting

Hello Markus!

Thank you very much for the meeting yesterday!

I'm not sure if it is only a typo or if you did a mistake. I'll correct it here:

you pay around 0,45€ per W. Not kWh. W is the Power of the panel with standard test conditions (STC). kWh is the amount of energy which is produced by the panel during the day.

So, for example in Germany (Berlin) a PV-System with 1000W (=1 kW) can produce ~1000kWh energy per year. That's why we talk about 1000 kWh / kW (this ratio makes any PV system comparable. If we would install instead of 1000W a 2000W System (2 kW) it would produce 2000 kWh per year (absolute) - the ratio would be again 1000 kWh per installed kW.

to increase the ratio, we would have to go more south. For example in Italy, there it would be possible to get 1200 kWh out of 1 kW PV system.

I have a software to calculate exactly at any location in the world the energy output of every PV system (it's depending on location, weather, orientation of the panels, ...)

So to come back to your numbers, you would pay for a 80W panel 0,45€/W. If you want a PV System with 8000W (= 8kW) you would have to pay 0,45€/W x 8000W = 3600€

The price for the mounting system is strongly depending of the kind of roof. I would suggest to calculate with 0,18€/W. That makes 0,18€/W x 8000W = 1440€

Yes, now you can add the inverter. The inverter price per Watt (W number of inverter!) will get lower when the inverter is bigger --> small PV systems are more expensive (for example, a 3000W inverter cost around 800€ that makes 0,27€/W. A 10000W inverter cost only 1800€ that makes 0,18€/W).

If you need more assistance for the calculation, I can offer you to help you as private person (I'll really like your business idea), because this calculations are normally not in the sales price of the panels ;)

best regards,

Christoph

Von: Markus Winfridsson - Werel AB <markus@werel.net>

Gesendet: Freitag, 7. Oktober 2016 10:22:45

An: Christoph Thiel

Betreff: Re: AW: AW: Calyxo Meeting

Hello Christoph,

Thanks for a good meeting yesterday!

I will come back with more questions and booking for next meeting soon ☺.

For now I just want to check so that I got the prices right.

Initially we will pay €0,45 per kWh for the PV and each panel has 80 kWhs. If I want a PV system that produces 8000 kWh, I will need 100 panels. The price for the PV is then $0,45 \times 80 \times 100 = € 3600$.

For the mounting system the initial cost is €0,08 per kWh, so for the system of 8000 kWh s the price is: $0,08 \times 80 \times 100 = €640$

To this we need to add some cable's and an inverter. Did I get the initially prices right?

Cheers

--

Best regards

Markus Winfridsson

CSO

www.werel.net

Tel. 0768-100 300

Phone: 0771-17 81 00

E-mail: customerservice@werel.net



Från: Christoph Thiel <c.thiel@calyxo.com>

Datum: tisdag 4 oktober 2016 09:57

Till: Markus Winfridsson - Werel AB <markus@werel.net>

Ämne: AW: AW: Calyxo Meeting

Christoph

Calyxo GmbH
OT Thalheim
Sonnenallee 1a
06766 Bitterfeld-Wolfen
Germany

GESCHÄFTSFÜHRER / EXECUTIVE BOARD
Dr. Florian Holzapfel
Dr. Michael Bauer

SITZ / REGISTERED OFFICE
Thalheim

AMTSGERICHT / DISTRICT COURT
Stendal

HRB / REGISTERED NUMBER
5008

WEEE-Reg.Nr.
DE 97233335

E-Mails der Calyxo GmbH stellen weder Vertragsangebote noch Angebotsannahmen dar. Die Calyxo GmbH schließt vertragliche Vereinbarungen grundsätzlich stets nur schriftlich ab. Deren rechtsverbindliche Unterzeichnung erfolgt durch zwei vertretungsberechtigte Personen der Calyxo GmbH.

By sending you this e-mail Calyxo GmbH neither offers to enter into a contract nor accepts such an offer. Calyxo GmbH basically enters into a contract in writing on paper only. The legally binding signing of a contract will be carried out by two persons of Calyxo GmbH who are formally authorised to represent Calyxo GmbH.

The information contained in this communication is confidential and may be legally privileged. It is intended solely for the use of the individual or entity to whom it is addressed. If you are not the intended recipient you are hereby notified that any disclosure, copying, distribution or taking any action in relation to the contents of this information is strictly prohibited and may be unlawful. Calyxo GmbH is neither liable for the proper and complete transmission of the information contained in this communication nor for any delay in its receipt.

User-Agent: Microsoft-MacOutlook/f.1a.1.160916
Message-ID: <3FD3FD04-A846-40F1-BB55-B9C5617A30F3@werel.net>
Thread-Topic: AW: AW: Calyxo Meeting
Content-Type: multipart/mixed; boundary="B_3558682061_386702254"
MIME-Version: 1.0

Key	Value Type	Value
Property list	Dictionary	(4 values)
date-last-viewed	Number	0
date-received	Number	1475830064
flags	Number	8590131201
remote-id	String	AAMkAGUzOWI5NGJlLWRIZjgtNGIzYy1iNjhjLWI1NGNiM2Y1NjA0NQBGAAAAAFTXWUu8meQL9i+FBXnsqYBwDAQWofMKzjRqrQSvUzM

From: Markus Winfridsson - Werel AB <markus@werel.net>
Sent: 2016-10-12 17:13:43 +0200
To: Christoph Thiel <c.thiel@calyxo.com>
Subject: Re: AW: AW: Thanks for a good meeting!
Attachments: Calyxo 20161012.pdf

Hi Christoph,

Sorry for the late reply.

Please see the signed enclosed document.

Cheers

*Bifogade filen
Saknas
Lars Eriksson
EBM.*

Best regards

Markus Winfridsson

CSO

www.werel.net

Tel. 0768-100 300

Phone: 0771-17 81 00

E-mail: customerservice@werel.net



Från: Christoph Thiel <c.thiel@calyxo.com>
Datum: tisdag 11 oktober 2016 15:49
Till: Markus Winfridsson - Werel AB <markus@werel.net>
Ämne: AW: AW: Thanks for a good meeting!

Dear Markus,

attached you can find the offer for the transport cost to your office.

We will prepare everything, so that you only will need screws for your wall.

Please send the signed offer back to me and my colleague will give you an invoice.

Viele Grüße / Best regards

i.A. **Dipl.-Ing. Christoph Thiel**

Manager Sales / After Sales Service

Calyxo GmbH | Sonnenallee 1a | D-06766 Bitterfeld-Wolfen

Tel: +49 (0)3494 368 980 203

Mobil: +49 (0)173 35 09 060

Fax: +49 (0)3494 368 980 111

E-Mail: c.thiel@calyxo.com

Web: calyxo.com | [XING](#) | [LinkedIn](#) | [Facebook](#) | [YouTube](#)

Von: Markus Winfridsson - Werel AB [mailto:markus@werel.net]

Gesendet: Dienstag, 11. Oktober 2016 10:54

An: Christoph Thiel

Betreff: Re: AW: Thanks for a good meeting!

Hi again,

Then we will meet SMA when we go back to Germany in two weeks. Do you know how we shall talk to about large volumes? Am I right that it is about 2 and a half hours drive from your office (in a normal car) to SMAs office/production?

We would like a 2 x 2 system for the office. Thanks!

Best regards

Markus Winfridsson

CSO

www.werel.net

Tel. 0768-100 300

Phone: 0771-17 81 00

E-mail: customerservice@werel.net



Från: Christoph Thiel <c.thiel@calyxo.com>

Datum: tisdag 11 oktober 2016 10:26

Till: Markus Winfridsson - Werel AB <markus@werel.net>

Ämne: AW: Thanks for a good meeting!

Hello Markus!

Thank you. Hopefully yours too?

Kungsgatan? Nice address! Last year we stayed at the Grand Central Scandic hotel (very good breakfast) and of course we visited café Vete-Katten ;)

What do you think, if I calculate some different projects for you? So you will have some more exact numbers about the energy production and you will have a kind of feeling for your calculations.

(of course this calculations are not official...).

Is your room high enough for 4 panels? Or do you want to install 2x2 panels? Or do you want to install 2 panels twice? I need to know that for the length of the profiles.

If you ask me, I would visit the German SMA (strong brand with a very (really!) good customer service and a lot of experience for emergency/off-grid solutions) or the Austrian Fronius. Both companies have a lot of experience in the market.

Glad to hear, that the visit at TESVOLT was interesting for you. I know the CEO of them for a long time and he is well known as a creative and fair self-made millionaire.

Viele Grüße / Best regards

i.A. **Dipl.-Ing. Christoph Thiel**

Manager Sales / After Sales Service

Calyxo GmbH | Sonnenallee 1a | D-06766 Bitterfeld-Wolfen

Tel: +49 (0)3494 368 980 203

Mobil: +49 (0)173 35 09 060

Fax: +49 (0)3494 368 980 111

E-Mail: c.thiel@calyxo.com

Web: calyxo.com | [XING](#) | [LinkedIn](#) | [Facebook](#) | [YouTube](#)

Von: Markus Winfridsson - Werel AB [mailto:markus@werel.net]

Gesendet: Montag, 10. Oktober 2016 21:04

An: Christoph Thiel

Betreff: Thanks for a good meeting!

Hi Christoph,

I hope your weekend was good!

Very nice to meet you and see your good products and factory!

Thanks for the suggestion of meeting with TESVOLT. We had a good an interesting meeting.

We will soon send numbers of our sales forecasts and suggest a date for our second meeting.

You asked me to give you our office address for the 4 panels and mounting system. Please send the freight bill by mail or to the same address:

Werel AB

c/o Gergeo Invest

Kungsgatan 6

111 43 Stockholm

We will try to meet with a couple of manufactures of inverters when we come to Germany again in approximately 2 weeks, which do you think we shall meet?

Best regards

Markus Winfridsson

CSO

www.werel.net

Tel. 0768-100 300

Phone: 0771-17 81 00**E-mail:** customerservice@werel.net

Calyxo GmbH
OT Thalheim
Sonnenallee 1a
06766 Bitterfeld-Wolfen
Germany

GESCHÄFTSFÜHRER / EXECUTIVE BOARD
Dr. Florian Holzapfel
Dr. Michael Bauer

SITZ / REGISTERED OFFICE
Thalheim

AMTSGERICHT / DISTRICT COURT
Stendal

HRB / REGISTERED NUMBER
5008

WEEE-Reg.Nr.
DE 97233335

E-Mails der Calyxo GmbH stellen weder Vertragsangebote noch Angebotsannahmen dar. Die Calyxo GmbH schließt vertragliche Vereinbarungen grundsätzlich stets nur schriftlich ab. Deren rechtsverbindliche Unterzeichnung erfolgt durch zwei vertretungsberechtigte Personen der Calyxo GmbH.

By sending you this e-mail Calyxo GmbH neither offers to enter into a contract nor accepts such an offer. Calyxo GmbH basically enters into a contract in writing on paper only. The legally binding signing of a contract will be carried out by two persons of Calyxo GmbH who are formally authorised to represent Calyxo GmbH.

The information contained in this communication is confidential and may be legally privileged. It is intended solely for the use of the individual or entity to whom it is addressed. If you are not the intended recipient you are hereby notified that any disclosure, copying, distribution or taking any action in relation to the contents of this information is strictly prohibited and may be unlawful. Calyxo GmbH is neither liable for the proper and complete transmission of the information contained in this communication nor for any delay in its receipt.

Calyxo GmbH
OT Thalheim
Sonnenallee 1a
06766 Bitterfeld-Wolfen
Germany

GESCHÄFTSFÜHRER / EXECUTIVE BOARD
Dr. Florian Holzapfel
Dr. Michael Bauer

SITZ / REGISTERED OFFICE
Thalheim

AMTSGERICHT / DISTRICT COURT
Stendal

HRB / REGISTERED NUMBER
5008

WEEE-Reg.Nr.
DE 97233335

E-Mails der Calyxo GmbH stellen weder Vertragsangebote noch Angebotsannahmen dar. Die Calyxo GmbH schließt vertragliche Vereinbarungen grundsätzlich stets nur schriftlich ab. Deren rechtsverbindliche Unterzeichnung erfolgt durch zwei vertretungsberechtigte Personen der Calyxo GmbH.

By sending you this e-mail Calyxo GmbH neither offers to enter into a contract nor accepts such an offer. Calyxo GmbH basically enters into a contract in writing on paper only. The legally binding signing of a contract will be carried out by two persons of Calyxo GmbH who are formally authorised to represent Calyxo GmbH.

The information contained in this communication is confidential and may be legally privileged. It is intended solely for the use of the individual or entity to whom it is addressed. If you are not the intended recipient you are hereby notified that any disclosure, copying, distribution or taking any action in relation to the contents of this information is strictly prohibited and may be unlawful. Calyxo GmbH is neither liable for the proper and complete transmission of the information contained in this communication nor for any delay in its receipt.

User-Agent: Microsoft-MacOutlook/f.1a.1.160916
Message-ID: <E5348517-9C3C-480F-A0A8-D4114C69068F@werel.net>
Thread-Topic: AW: AW: Thanks for a good meeting!
Content-Type: multipart/mixed; boundary="B_3559137223_475861737"

From: Markus Winfridsson - Werel AB <markus@werel.net>
Sent: 2016-10-17 15:36:11 +0200
To: Marja Heikkinen - Werel AB <marja@werel.net>
Subject: Faktura

Hej,

Skickat in en faktura från Calyxo, lägg gärna in den direkt så att Peter kan attestera den och vi betala den så att jag får mina solceller.

Best regards

Markus Winfridsson
CSO

www.werel.net
Tel. 0768-100 300

Phone: 0771-17 81 00
E-mail: customerservice@werel.net



User-Agent: Microsoft-MacOutlook/f.1a.1.160916
Message-ID: <F4F483D0-1922-4799-9157-648EA1AA6C58@werel.net>
Thread-Topic: Faktura
Content-Type: multipart/mixed; boundary="B_3559563371_1493894774"
MIME-Version: 1.0

Key	Value Type	Value
Property list	Dictionary (4 values)	
date-last-viewed	Number	0
date-received	Number	1476711371
flags	Number	8590131201
remote-id	String	AAMkAGUzOWI5NGJlLWRlZjgtNGIzYy1lNjhjLWI1NGNiM2Y1NjA0NQBGAAAAAFTXWUu8meQL9i+FBXnsqYBwDAQWofMKzjRqrQSvUzM'

From: Markus Winfridsson - Werel AB <markus@werel.net>
Sent: 2016-10-17 15:08:46 +0200
To: Ekonomi <ekonomi@werel.net>
Subject: FW: WG: AW: Thanks for a good meeting!
Attachments: PRO2016-300154 Werel AB 17.10.2016.pdf

Denna ska vi betala.

Best regards

Markus Winfridsson
CSO

www.werel.net

Tel. 0768-100 300

Phone: 0771-17 81 00

E-mail: customerservice@werel.net

we[®]el
WE'RE ELECTRICITY

Från: Marlen Kühlewind <M.Kuehlewind@calyxo.com>
Datum: måndag 17 oktober 2016 13:58
Till: Markus Winfridsson - Werel AB <markus@werel.net>
Kopia: Christoph Thiel <c.thiel@calyxo.com>, Karsten Bender <K.Bender@calyxo.com>
Ämne: WG: AW: Thanks for a good meeting!

Dear Mr. Winfridsson,

please find attached the order confirmation and proforma invoice for your order.

Die Vergabe von Aufträgen erfolgt vorzugsweise unter Betrachtung von energie- und umweltrelevanten Aspekten.



Wir würden uns sehr freuen, wenn Sie sich die Zeit nehmen würden, um den Fragebogen unter folgendem Link auszufüllen. Sie helfen uns mit Ihrer Meinung, unser Angebot noch mehr Ihren Wünschen anzupassen. Die Umfrage wird nur etwa 5 Minuten Ihrer Zeit in Anspruch nehmen.

>> [Kundenzufriedenheitsumfrage](#) <<

Viele Grüße / Best Regards

i.A. Marlen Kühlewind

Vertriebsinnendienst/ Logistik

Sales Back Office/ Logistics

Calyxo GmbH | Sonnenallee 1a | D-06766 Bitterfeld-Wolfen

Tel: +49 (0)3494 368 980 147
Mobil: +49 (0)174 2499020
Fax: +49 (0)3494 368 980 159



Page 1

Calyxo GmbH Sonnenallee 1a 06766 Bitterfeld-Wolfen

Invoice Recipient

Werel AB
Box 69
64521 Strängnäs
Schweden

Sales - Prepayment Invoice

Document No. PRO2016-300154
Customer No. 1705662
Date 17. October 2016
Your VAT-Reg. SE556935704801
Agent Christoph Thiel
Phone: +49 (0) 3494 368 980 - 203
Fax: +49 (0) 3494 368 980 - 111
E-Mail: c.thiel@calyxo.com

Goods Recipient

Werel AB
c/o Gergeo Invest
Kungsgatan 6
111 43 Stockholm
Schweden

In all correspondence, please indicate the document number.

Thank you for your interest in our CdTe thin film modules.

Offer 1610110310

Pos	Item/Description	Ship.Date	Qty.	Unit	Unit Price	Prep. %	Amount
	Shipping Costs via DAP		1	psch	564,00	100,00	564,00
Total EUR							564,00

Conditions

Terms of Payment prepayment within 7 days
Terms of Delivery Delivered at Place

VAT exempt as an intra-community supply according to Art. 138 of the directive 2006/112/EC.

Our warranty and guarantee scheme as well as operating instructions apply (see "Operating instructions & documents" on <http://www.calyxo.com/en/download.html>).

On the basis of the WEEE (waste from electrical and electronic equipment)

Calyxo GmbH
OT Thalheim
Sonnenallee 1A
06766 Bitterfeld-Wolfen, Germany
TEL +49 (0)3494 368980-0
FAX +49 (0)3494 368980-111
MAIL calyxo@calyxo.com
WEB www.calyxo.com

Management board
Dr. Florian Holzapfel
Dr. Michael Bauer

Hypovereinsbank AG
Acc.: 609417404
BIN: 86020086
IBAN: DE19860200860609417404
SWIFT: HYVEDEMM495

DOM. Bitterfeld-Wolfen
Local Court Stendal
TAX NO. 116/105/52732
TRB 5008
TAX OFFICE Bitterfeld-Wolfen
TAX-Reg-No. DE245206395
WEEE-Reg-No. DE 97233335

From: Markus Winfridsson - Werel AB <markus@werel.net>
Sent: 2016-11-03 13:57:23 +0100
To: Christoph Thiel <c.thiel@calyx.com>
Subject: Re: Samples

Hi,

Sorry that I have not replayed!

We got them in our office and will soon mount them on the wall!

Thanks!

Best regards

Markus Winfridsson

CSO

www.werel.net

Tel. 0768-100 300

Phone: 0771-17 81 00

E-mail: customerservice@werel.net

we[®]el
WE'RE ELECTRICITY

Från: Christoph Thiel <c.thiel@calyx.com>
Datum: torsdag 3 november 2016 13:53
Till: Markus Winfridsson - Werel AB <markus@werel.net>
Ämne: Samples

Hi Markus, have you received the samples?

Christoph

Von Samsung Mobile gesendet

Calyxo GmbH
OT Thalheim
Sonnenallee 1a
06766 Bitterfeld-Wolfen
Germany

GESCHÄFTSFÜHRER / EXECUTIVE BOARD
Dr. Florian Holzapfel
Dr. Michael Bauer

SITZ / REGISTERED OFFICE
Thalheim

AMTSGERICHT / DISTRICT COURT
Stendal

HRB / REGISTERED NUMBER
5008

WEEE-Reg.Nr.
DE 97233335

From: Markus Winfridsson - Werel AB <markus@werel.net>
Sent: 2016-11-20 23:23:31 +0000
To: Alexander Mathiesen-Öhman <sl14@me.com>
Subject: Re: Väntar

Krya på dig så hörs vi imorgon!

Skickat från min iPhone

21 nov. 2016 kl. 00:18 skrev Alexander Mathiesen-Öhman <sl14@me.com>:

Ok, kom till Marstrand nu. Avtalen mot Calyxo/Tesvolt tittar jag på imorgon så vi kan distribuera dom.

Sonnen tar jag och går igenom på Tis.

Skall försöka få till N-L tills imorgon eftermiddag.

Nu sova, trött m feber. A

Alexander Mathiesen-Öhman
Chief Commercial Officer

WE@EL AB / WE@EL INC
Phone (SE) +46 709 519793
Phone (US) +1 (805) 453 2566

20 nov. 2016 kl. 22:17 skrev Markus Winfridsson - Werel AB <markus@werel.net>:

Tja,

Väntar din goda återkoppling på:

- Avtalet från Sparring som jag vill skicka till TESVOLT o Calyxo.
- Avtalet till Sonnen, se bifogat med mina kommentarer.
- Hur vi presenterar Nordic Light på www.werel.net och Niklas såg som sagt inga problem med att integrera Wix i vår sida.

Welcome back to Schwweeden

Best regards
Markus Winfridsson
CSO

www.werel.net
Tel. 0768-100 300

Phone: 0771-17 81 00
E-mail: customerservice@werel.net

<image001.png>

<Werel AB-sonnen GmbH - Exclusive Partner Agreement Nov 2016_MW.docx>

Thread-Topic: Väntar
Thread-Index: AQHSQ3OAtHVCNM5FYEqPHPLMDLnY6DigegAgAABZ0Y=
X-MS-Exchange-MessageSentRepresentingType: 1
Message-ID: <7A4E811B-79EA-4D27-97CA-3FFCC2497DA5@werel.net>
References: <89D7AD10-BAE0-4481-8B7A-7DA5D35255DF@werel.net>, <C01C8D00-234C-4E8B-9B1C-F625B15B3C9A@me.com>
In-Reply-To: <C01C8D00-234C-4E8B-9B1C-F625B15B3C9A@me.com>
Content-Language: sv-SE
X-MS-Exchange-Organization-SCL: -1
Content-Type: multipart/alternative; boundary="_000_7A4E811B79EA4D2797CA3FFCC2497DA5werelnet_"
MIME-Version: 1.0

Key	Value Type	Value
Property list	Dictionary	(3 values)
date-received	Number	1479684212
flags	Number	196609
remote-	String	AAMkAGUzOWI5NGJlWRIzjgtNGIzYy1lNjhjLWI1NGNiM2Y1NjA0NQBGAAAAAFTXWUu8meQL9i+FBXnsqYBwDAQWofMKzJRqrQSVuZM'

From: Markus Winfridsson - Werel AB <markus@werel.net>
Sent: 2016-11-30 11:37:05 +0000
To: Christoph Thiel <c.thiel@calyxo.com>
Subject: Re: AW: AW: Draft agreement WEREL

Perfect!

Sign two agreements and send to:
 Werel AB
 c/o Convendum
 Vasagatan 16
 111 20 Stockholm
 Sweden

Thanks!

/Markus

Skickat från min iPhone

30 nov. 2016 kl. 11:53 skrev Christoph Thiel <c.thiel@calyxo.com>:

Of course we will have this discussions due to a lot of reasons how we can optimize our cost with high volume orders – so no issue for us.

Yes fine for us.

Von: Markus Winfridsson - Werel AB [mailto:markus@werel.net]
Gesendet: Mittwoch, 30. November 2016 11:43
An: Christoph Thiel
Betreff: Re: AW: AW: Draft agreement WEREL

Yes if we can have an ongoing discussion on prices. The more we buy, the better will the price be.

Maby change the last sentence to: The average household package includes 70 panels made by Calyxo GmbH in Germany.

Skickat från min iPhone

30 nov. 2016 kl. 11:13 skrev Christoph Thiel <c.thiel@calyxo.com>:

Hi Markus,

Florian is asking if the following little change is fine for you? (he is asking, because a presentation for our Shareholders would look better with it):

a. **Volume**

Werels goal is to make 11 800 complete installations of the Nordic Light package in the Nordic region in 2017 and 2018.
 The average household package includes 70 panels of the CX-series made by Calyxo GmbH in Germany.

Let me know and we will sign today!
 BR Christoph

Von: Markus Winfridsson - Werel AB [mailto:markus@werel.net]
Gesendet: Dienstag, 29. November 2016 14:49
An: Christoph Thiel
Betreff: Re: AW: Draft agreement WEREL

Hi Christoph,

I meet Solibro (from Sonnenallee) and 25 other PV-companies at a Swedish PV-fare yesterday.

I have written about the volumes in the contract and added Dr. Michael Bauer.

Regarding the law question, is it ok that we have Swedish law in this first step contract and that we look until the next agreement which jurisdiction is the most suitable. I'm quite sure that Swedish and German law is close but you have different laws deepening on which of your 16 states we are doing business in.

Fun curiosities is that of Peter (our CEOs) ancestor were a German (Swartling) who came to Sweden to help the king to write Sweden's first book of the law. It was a couple of hundred years ago ☺.

--
Best regards
 Markus Winfridsson
 CSO

www.werel.net
 Tel. 0768-100 300

Phone: 0771-17 81 00

E-mail: customerservice@werel.net

<image001.png>

Från: Christoph Thiel <c.thiel@calyxo.com>

Datum: fredag 25 november 2016 11:44

Till: Markus Winfridsson - Werel AB <markus@werel.net>

Ämne: AW: Draft agreement WEREL

Hi Markus,

we reviewed the draft agreement.

Our VAT identification number is DE245206395

Florian is asking for 2 changes:

- Governing law: he would like to have an open discussion about it, because we have normally German law
- Quantity: he would like to have some sentences about the planned volumes (2017/2018 & within 5 years) after the paragraph about the exclusivity

Could you please add Dr. Michael Bauer CTO/COO for the signature? Both want to sign it.

By the way, in the appendix, you stated 11800 households in 2016 and 2017. Don't you mean 2017 and 2018?

Viele Grüße / Best regards

i.A. Dipl.-Ing. Christoph Thiel

Manager Sales / After Sales Service

Calyxo GmbH | Sonnenallee 1a | D-06766 Bitterfeld-Wolfen

Tel: +49 (0)3494 368 980 203

Mobil: +49 (0)173 35 09 060

Fax: +49 (0)3494 368 980 111

E-Mail: c.thiel@calyxo.com

Web: calyxo.com | [XING](#) | [LinkedIn](#) | [Facebook](#) | [YouTube](#)

Von: Markus Winfridsson - Werel AB [<mailto:markus@werel.net>]

Gesendet: Mittwoch, 23. November 2016 13:50

An: Christoph Thiel

Betreff: Draft agreement WEREL

Hi Christoph,

I hope everything is good with you!

I have made a draft agreement (with appendix). Please read it and get back to me with comments or a signed agreement. After that we will book the next meeting together with you, TESVOLT and our development team.

Cheers

--

Best regards

Markus Winfridsson

CSO

www.werel.net

Tel. 0768-100 300

Phone: 0771-17 81 00

E-mail: customerservice@werel.net

<image002.png>

Calyxo GmbH

OT Thalheim

Sonnenallee 1a

06766 Bitterfeld-Wolfen

Germany

GESCHÄFTSFÜHRER / EXECUTIVE BOARD

Dr. Florian Holzapfel
Dr. Michael Bauer

SITZ / REGISTERED OFFICE
Thalheim

AMTSGERICHT / DISTRICT COURT
Stendal

HRB / REGISTERED NUMBER
5008

WEEE-Reg.Nr.
DE 97233335

E-Mails der Calyxo GmbH stellen weder Vertragsangebote noch Angebotsannahmen dar. Die Calyxo GmbH schließt vertragliche Vereinbarungen grundsätzlich stets nur schriftlich ab. Deren rechtsverbindliche Unterzeichnung erfolgt durch zwei vertretungsberechtigte Personen der Calyxo GmbH.

By sending you this e-mail Calyxo GmbH neither offers to enter into a contract nor accepts such an offer. Calyxo GmbH basically enters into a contract in writing on paper only. The legally binding signing of a contract will be carried out by two persons of Calyxo GmbH who are formally authorised to represent Calyxo GmbH.

The information contained in this communication is confidential and may be legally privileged. It is intended solely for the use of the individual or entity to whom it is addressed. If you are not the intended recipient you are hereby notified that any disclosure, copying, distribution or taking any action in relation to the contents of this information is strictly prohibited and may be unlawful. Calyxo GmbH is neither liable for the proper and complete transmission of the information contained in this communication nor for any delay in its receipt.

Calyxo GmbH
OT Thalheim
Sonnenallee 1a
06766 Bitterfeld-Wolfen
Germany

GESCHÄFTSFÜHRER / EXECUTIVE BOARD
Dr. Florian Holzapfel
Dr. Michael Bauer

SITZ / REGISTERED OFFICE
Thalheim

AMTSGERICHT / DISTRICT COURT
Stendal

HRB / REGISTERED NUMBER
5008

WEEE-Reg.Nr.
DE 97233335

E-Mails der Calyxo GmbH stellen weder Vertragsangebote noch Angebotsannahmen dar. Die Calyxo GmbH schließt vertragliche Vereinbarungen grundsätzlich stets nur schriftlich ab. Deren rechtsverbindliche Unterzeichnung erfolgt durch zwei vertretungsberechtigte Personen der Calyxo GmbH.

By sending you this e-mail Calyxo GmbH neither offers to enter into a contract nor accepts such an offer. Calyxo GmbH basically enters into a contract in writing on paper only. The legally binding signing of a contract will be carried out by two persons of Calyxo GmbH who are formally authorised to represent Calyxo GmbH.

The information contained in this communication is confidential and may be legally privileged. It is intended solely for the use of the individual or entity to whom it is addressed. If you are not the intended recipient you are hereby notified that any disclosure, copying, distribution or taking any action in relation to the contents of this information is strictly prohibited and may be unlawful. Calyxo GmbH is neither liable for the proper and complete transmission of the information contained in this communication nor for any delay in its receipt.

Calyxo GmbH
OT Thalheim
Sonnenallee 1a
06766 Bitterfeld-Wolfen
Germany

GESCHÄFTSFÜHRER / EXECUTIVE BOARD
Dr. Florian Holzapfel
Dr. Michael Bauer

SITZ / REGISTERED OFFICE
Thalheim

AMTSGERICHT / DISTRICT COURT
Stendal

HRB / REGISTERED NUMBER
5008

WEEE-Reg.Nr.
DE 97233335

E-Mails der Calyxo GmbH stellen weder Vertragsangebote noch Angebotsannahmen dar. Die Calyxo GmbH schließt vertragliche Vereinbarungen grundsätzlich stets nur schriftlich ab. Deren rechtsverbindliche Unterzeichnung erfolgt durch zwei vertretungsberechtigte Personen der Calyxo GmbH.

By sending you this e-mail Calyxo GmbH neither offers to enter into a contract nor accepts such an offer. Calyxo GmbH basically enters into a contract in writing on paper only. The legally binding signing of a

ad_tmp_Noll kalkyl för solceller och batteri_3d2494ac-5ec8-4819-b0d0-57c847e242f2

Nollkalkyl för system med Solceller och Batteri

Samtliga priser inkl. moms		
Eurokurs	10	
Kunds ränta	3,95%	
Werel ränta	5%	2 800
Calyxo solceller om 8000 kWh		
Paneler	45 000 Calyxo öppande upp för att vi kommer ner till 35 000 kr vid större volym	
Mounting	12 000 Skenor, gumminhållare mm. Pris troligen i överkant.	
Cabling	5 000 Eventuellt extra kablage från tak ner till inverter	
Installation	7 200 Beräknat på 2 personer 1 dag. Troligen i överkant här också.	
Inverter	18 000 Vi kommer ner i pris om vi kan köpa direkt.	
Bygglöv	I Sala kommun mfl. behövs ej bygglöv för solceller däremot kostare det tex 1 683 kr i Malmö, 2 400 kr i Täby, 2 225 i Göteborg, 4 320 i Stockholm, inte alla kommuner kräver det och jag vet ej om detta är bidragsgrundande. Jag tycker vi skall lägga bygglövet utanför	
Frakt o Övrigt	3 000	Estimerat värde
Summa	90 200	
Statligt bidrag	20%	
Summa	72 160	180
Summa brygffinansiering	18 040	833
Sonnenbatteri om 8 kWh (inköpsrabatt om 30% inkluderad, denna är oförhandlad)		
Inköpspris	98 875	
Bidrag 60%	50 000	Dock max 50 000
Installation	900	1 person 2 h
Frakt och övrigt	3 000	
Summa batteri	52 775	
Summa brygffinansiering	50 000	
Totalt systempris	124 935	
Total brygffinansiering	68 040	
Annuitetsberäkning 1500 kr/mån		
Nollkalkyl 1500 kr/mån		
Systemkostnad	124 935	
Werel pålägg*	25 600	
Summa	124 935	150 535
Första förhöjd hyra	0	0
Månadsbetalning	-1 262	-1 350
Werels abb	-150	-150
Per månad	-1 412	-1 500
* Från detta avgår kostnaden för oss att brygffinansiera bidragen. Vidare skall vi administrera bidragen och installationen mm.		
* Skattereduktion om 60 öre per såld kWh		
Adminkostnader per installation	1 500	
Räntekostnader, brygga (bidrag) 12 mån	3 402	
Annuitetsberäkning 1500 kr/mån		
Total		Ar
Löptid	10	120
Ränta	3,95%	0,33%
Belopp	124 935	
Annuitet	-151 433	-1 262
Merkostnad	-26 498	
Annuitetsberäkning 1500 kr/mån		
Total		Ar
Löptid	10	120
Ränta	3,95%	0,33%
Belopp	150 535	
Annuitet	-25 000	
Merkostnad	-162 035	-1 350

Produktion	8 000	kWh	
Elinköp utan solceller	18 000	kWh	
Egen förbrukning	70%		
Pris inköpt el (kWh och skatt)	0,56		
Pris skatt	0,37		
Pris inköpt el (nätavgift)	0,25		
Elinköp med solceller	12 400	kWh	
Såld el	2 400	kWh	
Elinköp utan solceller	21 195	kr	
Elinköp med solceller	14 601	kr	
Besparing per år	6 594	kr minskade	Elinköp
Nätnyttan	0,02	48	kr
Spotpris försäljning*	0,56	1 350	kr
Elcertifikat	0,15	1 200	kr
Ursprungsgaranti	0,06	144	kr
Skattereduktion	0,60	1 440	kr
Summa försäljning		4 182	/år
Besparing + intäkt		10 776	kr
Kostnad tak vid solrif 1000kr/m2 ex moms	0		
Investering	135 000	kr	
Pay back utan bidrag	13	år	
Pay back med ROT	10,6	år	
Bidrag	20%		
Pay back med bidrag	10,022	år	
Minskade CO2	7,20	Ton / år	

Bankränta på investering	5,00%	4 725	Kr/år
Mer pengar i plånboken		6 051	Kr/år

Räntabilitet på investering		7,98%	
------------------------------------	--	--------------	--

* Vinsten vid försäljning av el är samma som om kunden är med i Sharing Communityn och får elen gratis.

Vi skall dock vara medvetan om att vissa köper till spotpris + X öre. Dock kommer de kunderna troligen inte åt ett systemt likt detta med batteriet i dessa pengar.

Dagspriser till kund för kompletta Sonnensystem			Bidrag	Summa
4 kWh: €6750	6750	59 063	35 438	23 625
6 kWh: €9150	9150	80 063	48 038	32 025
8 kWh: €11300	11300	98 875	50 000	48 875
10 kWh: €14450	14450	126 438	50 000	76 438
14 kWh: €15600	15600	136 500	50 000	86 500
16 kWh: €19900	19900	174 125	50 000	124 125

ad_lmp_ Noll kalkyl för solceller och batteri_727cdf7f647-4911-9564-c21d9765181b

Nollkalkyl för system med Solceller och Batteri

Samtliga priser inkl. moms	10
Eurokurs	4,95%
Kunds ränta	5%
Wereld ränta	
Calyo solceller om 8000 kWh	
Paneler	45 000 Calyo öppande upp för att vi kommer ner till 35 000 kr vid större volym
Mounting	12 000 Skenor, gummitållare mm. Pris troligen i övertakt.
Cabeling	5 000 Eventuellt extra kablage från tak ner till Inverter
Installation	7 200 Beräknat på 2 personer 1 dag. Troligen i övertakt här också.
Inverter	18 000 Vi kommer ner i pris om vi kan köpa direkt.
Bygglöf	1 Salla kommun mfl. behövs ej bygglöf för solceller däremot kostare det tex 1 683 kr i Täby, 2 225 i Göteborg, 4 320 i Stockholm, inte alla kommuner kräver det och jag vet ej om detta är bidragsgrundande. Jag tycker vi skall lägga bygglövet utanför kalkylen? Men bistå med hjälp? Vad tycker ni?
Frakt o Övrigt	3 000 Estimerat värde

Summa	90 200
Statligt bidrag	20%
Summa	72 160
Summa bryggsfinansiering	18 040

Sonnensbatteri om 8 kWh (inköpsrabatt om 30% inkluderad, denna är oförhandlad)	
Inköpspris	98 875
Bidrag 60%	50 000 Dock max 50 000
Installation	900 1 person 2 h
Frakt och övrigt	3 000
Summa batteri	52 775
Summa bryggsfinansiering	50 000
Totalt systempris	124 935
Total bryggsfinansiering	68 040

	Nollkalkyl 1500 kr/mån		Annuitetsberäkning 1500 kr/mån	
	Löpeld	Ar	Löpeld	Ar
Systemkostnad	124 935	10	124 935	10
Wereld pålägg *	17 900	4,95%	124 935	0,41%
Summa	142 835		142 835	
Första förhöjd hyra	0		142 835	
Månadsbetalning	-1 322		-158 649	-1 322
Werelds abb	-150		-33 714	
Per månad	-1 472		-162 008	
			-44 173	

* Från detta avgår kostnaden för oss att bryggsfinansiera bidragen.

Vidare skall vi administrera bidragen och installationen mm.

* Skattereduktion om 60 öre per kilowatt

Administrationskostnader per installation

Räntekostnader, brygga (bidrag) 12 mån

1 500

3 402

Produktion	8 000	kWh	
Elinköp utan solceller	20 000	kWh	
Egen förbrukning	50%		
Rörlig nätagift	0,15		
Pris inköpt el (kWh och skatt)	0,45		
Pris skatt	0,37		
Pris inköpt el (nätavgift)	0,24		
Elinköp med solceller	16 000	kWh	
Såld el	4 000	kWh	
Elinköp utan solceller	11 910	kr	
Elinköp med solceller	9 528	kr	
Summa besparing per år (elinköp)	2 382	kr minskade	Elinköp

Vid försäljning till elbolag				Vid sharing (ger 4000 kWh och tar 4000 kWh)			
Nätnyttan	0,02	80	kr	Nätnyttan	0,02	80	kr
Spotpris försäljning	0,36	1 440	kr	Spotpris försäljning	0,00	0	kr
Elcertifikat	0,15	1 200	kr	Elcertifikat	0,15	1 200	kr
Ursprungsgaranti	0,06	240	kr	Ursprungsgaranti	0,06	240	kr
Skattereduktion	0,60	2 400	kr	Skattereduktion	0,60	2 400	kr
				Vinst när du får el	0,45	1 782	kr
Summa vinst försäljning		5 360	kr/år	Summa vinst försäljning		5 702	kr/år
Bespring + intäkt		7 742	kr	Bespring + intäkt		8 084	kr

				Investering	1 500	kr/mån, 10 år	
Minskade CO2	7,20	Ton / år		Minskade CO2	7,20	Ton / år	

Dagspriser till kund för kompletta Sonnensystem

4 kWh: €6750

6 kWh: €9150

8 kWh: €11300

10 kWh: €14450

14 kWh: €15600

16 kWh: €19900

Nollkalkyl för system med Solceller och Batteri

Samtliga priser inkl. moms

Eurokurs	10
Kunds ränta	3,95%
Kunds restvärde	25 000
Werel ränta	5%

	Small 3000 kWh	Medium 6000 kWh	Large 9000 kWh
Calyxo solceller			
Paneler	16 650	33 750	50 400
Mounting	5 550	11 250	16 800
Cabeling	5 000	7 000	10 000
Installation	15 000	20 000	25 000
Inverter	12 000	15 000	18 000
Bygglov			
Ställning mot tak			
Frakt o Övrigt	12 000	15 000	17 000
Summa	66 200	102 000	137 200
Statligt bidrag	20%	20%	20%
Summa	52 960	81 600	109 760
Summa bryggfinansiering	13 240	20 400	27 440

Calyxo öppande upp för att vi kommer ner från 450 kr till 350 kr per panel inkl. moms
Skenor, gummiållare mm. Pris troligen i överkant.
Eventuellt extra kablage från tak ner till Inverter

Vi kommer ner i pris om vi kan köpa direkt.

i Sala kommun mfl. behovs ej bygglov för solceller däremot kostare det tex 1 683 kr i Malmö, 2 400 kr i Täby,

Estimerat värde

180 833

Sonnenbatteri (inköpsrabatt om 30% inkluderad, denna är oförhandlad)

	4 kWh	6 kWh	8 kWh
Inköpspris	59 063	80 063	98 875
Bidrag 60%	35 438	48 038	50 000
Installation	2 500	2 500	2 500
Frakt och övrigt	10 000	10 000	10 000

Tesvolt €550 per kWh

5 kWh = 550 x 1,25 x 5 = 34375

34 375

Summa batteri	36 125	44 525	61 375
Summa bryggfinansiering	35 438	48 038	50 000
Totalt systempris	89 085	126 125	171 135
Total bryggfinansiering	48 678	68 438	77 440

59 063

80 063

Mål - månadsavgift	1 199	1 499	1 999
Systemkostnad/mån	89 085	126 125	171 135
Werel pålägg*	31 500	24 400	28 500
Summa	120 585	150 525	199 635
Månadsavgift	1 048	1 350	1 846
Werels abb	150	150	150
Summa	1 198	1 500	1 996

Adminkostnader per installation	4 000		
Säljkostnader per installation	4 000		
Räntekostnader, brygga (bidrag) 24 mån	6 485	3 243	
Summa kostnader	14 485		

Vinst per system	17 015	9 915	14 015
------------------	--------	-------	--------

Snittvinst (viktad) 12 865

Annuitetsberäkning 3000 kWh + 4 kWh

	Total	År	Månad
Löptid		10	120
Ränta		3,95%	0,33%
Belopp	120 585		
	-25 000		
Annuitet	-125 733		-1 048
Merkostnad	-30 148		

Annuitetsberäkning 6000 kWh + 4 kWh

	Total	År	Månad
Löptid		10	120
Ränta		3,95%	0,33%
Belopp	150 525		
	-25 000		
Annuitet	-162 023		-1 350
Merkostnad	-36 498		

Annuitetsberäkning 9000 kWh + 8 kWh

	Total	År	Månad
Löptid		10	120
Ränta		3,95%	0,33%
Belopp	199 635		
	-25 000		
Annuitet	-221 549		-1 846
Merkostnad	-46 914		



ad_tmp_ Noll kalkyl för solceller och batteri_97a4627a-3e5c-4b97-a838-0a0af5c006a4

VANLIGA BATTERIER

Produktion	8 000 kWh	
Einköp utan solceller	18 000 kWh	
Egen förbrukning	70%	
Pris inköpt el (kWh och skatt)	0,56	
Pris skatt	0,37	
Pris inköpt el (nätavgift)	0,25	
Einköp med solceller	12 400 kWh	
Såld el	2 400 kWh	
Einköp utan solceller	21 195 kr	
Einköp med solceller	14 601 kr	
Besparing per år	6 594 kr minskade	Elinköp
Närtrytan	0,02	48 kr
Spotpris försäljning*	0,56	1 350 kr
Eiertillfikat	0,15	1 200 kr
Ursprungsgaranti	0,06	144 kr
Skattereduktion	0,60	1 440 kr
Summa försäljning		4 182 /år
Besparing + inakt		10 776 kr

* Vinsten vid försäljning av el är samma som om kunden är med i Shating Communityn och får elen gratis.
Vi skall dock vara medveten om att vissa köper till spotpris + X öre. Dock kommer de kunderna troligen inte att ett systemt likt detta med batteriet i dessa pengar.

BATTERBOOST SONNEN/alt Nigenle eller motsvarande modul

Produktion	3 000 kWh	
Sonnen Steroider	3 000 kWh	
Einköp utan solceller	12 000 kWh	
Egen förbrukning	70%	
Pris inköpt el (kWh och skatt)	0,56	
Pris skatt	0,37	
Pris inköpt el (nätavgift)	0,25	
Einköp med solceller	6 000 kWh	
Såld el	900 kWh	
Einköp utan solceller	14 130 kr	
Einköp med solceller	7 065 kr	
Besparing per år	7 065 kr minskade	Elinköp
Närtrytan	0,02	18 kr
Spotpris försäljning*	0,56	506 kr
Eiertillfikat	0,15	450 kr
Ursprungsgaranti	0,06	54 kr
Skattereduktion	0,60	540 kr
Summa försäljning		1 568 /år
Besparing + inakt		8 633 kr

BATTERBOOST SONNEN/alt Nigenle eller motsvarande modul

Produktion	6 000 kWh	
Sonnen Steroider	4 500 kWh	
Einköp utan solceller	18 000 kWh	
Egen förbrukning	70%	
Pris inköpt el (kWh och skatt)	0,56	
Pris skatt	0,37	
Pris inköpt el (nätavgift)	0,25	
Einköp med solceller	7 500 kWh	
Såld el	1 800 kWh	
Einköp utan solceller	21 195 kr	
Einköp med solceller	8 831 kr	
Besparing per år	12 364 kr minskade	Elinköp
Närtrytan	0,02	36 kr
Spotpris försäljning*	0,56	1 013 kr
Eiertillfikat	0,15	900 kr
Ursprungsgaranti	0,06	108 kr
Skattereduktion	0,60	1 080 kr
Summa försäljning		3 137 /år
Besparing + inakt		15 500 kr

BATTERBOOST SONNEN/alt Nigenle eller motsvarande modul

Produktion	9 000 kWh	
Sonnen Steroider	6 000 kWh	
Einköp utan solceller	24 000 kWh	
Egen förbrukning	70%	
Pris inköpt el (kWh och skatt)	0,56	
Pris skatt	0,37	
Pris inköpt el (nätavgift)	0,25	
Einköp med solceller	9 000 kWh	
Såld el	2 700 kWh	
Einköp utan solceller	28 760 kr	
Einköp med solceller	10 598 kr	
Besparing per år	17 663 kr minskade	Elinköp
Närtrytan	0,02	54 kr
Spotpris försäljning*	0,56	1 519 kr
Eiertillfikat	0,15	1 350 kr
Ursprungsgaranti	0,06	162 kr
Skattereduktion	0,60	1 620 kr
Summa försäljning		4 705 /år
Besparing + inakt		22 367 kr

Solcellsstödet betalas åter efter 1 - 3 år.
800 miljoner av 1,4 miljarder sökt

Vi kan ta in fullmakt från kunden på detta och styra bidraget till oss.

Tobias Walla, 016-544 20 54
Andreas Gustafsson, 016 544 23 28

Batterier
50 miljoner i stöd i 3 eller 4 år, varav hälften går till Batterier, dvs. 25 miljoner om året.

Dagspriser till kund för kompletta Sonnensystem				Bidrag	Summa
4 kWh: €6750	6750	4725	59 063	35 438	23 625
6 kWh: €9150	9150	6405	80 063	48 038	32 025
8 kWh: €11300	11300	7910	98 875	50 000	48 875
10 kWh: €14450	14450	10115	126 438	50 000	76 438
14 kWh: €15600	15600	10920	136 500	50 000	86 500
16 kWh: €19900	19900	13930	174 125	50 000	124 125

Pris per kWh med nya Samsung batterierna €550

kWh	Pris
5	27500
10	55000
15	82500
20	110000

**MEMORANDUM OF UNDERSTANDING REGARDING
INTERNATIONAL COOPERATION AND DISTRIBUTION**

BETWEEN

Calyxo GmbH

AND

WEREL AB/WEREL OY

THIS MEMORANDUM OF UNDERSTANDING REGARDING INTERNATIONAL COOPERATION AND DISTRIBUTION (the “**Agreement**”) is made and entered on the date set out on the signature page, by and between

CALYXO GmbH DE245206395 (Sonnenallee 1a, 06766 Bitterfeld-Wolfen, Germany), (“**Supplier**”) and

Werel AB, org.no. 556935-7048 and Werel Oy, org. nr 2704304-3 (the “**Distributor**”).

WITNESSETH:

WHEREAS, Supplier owns certain proprietary rights to PV-products and related products and related technology;

WHEREAS, Distributor is a energy supplier company with presence in the Nordic region, that desires an exclusive right to distribute such products on the Nordic (i.e. Sweden, Norway, Denmark, Finland and Iceland) market;

NOW, THEREFORE, in consideration of the mutual covenants and conditions herein contained, **the parties mutually agree to develop the Nordic Light package** (see appendix 1) and to negotiate in good faith to enter into a strategic relationship with regard to the marketing and distribution of certain products and services.

The parties has agreed to negotiate final and binding agreements whereas the parties have negotiated the following basic terms and conditions to be implemented in such agreements (“**Final Agreements**”).

1. PRODUCTS AND TERRITORY

a. Appointment

Subject to the terms and conditions of entering into a Final Agreement, Supplier shall appoint Distributor on an exclusive basis as its sole distributor in the Territory (as defined below) for the sale of the products marketed and sold by Supplier (the “**Products**”).

b. White Label Activities

It is agreed and understood that all Products sold to Distributor under the Final Agreement, subject to the Distributor’s own choice, may be labelled with Distributor’s trademark(s).

c. **Territory**

Sweden, Norway, Denmark, Finland and Iceland (the “**Territory**”).

d. **Volume**

Werels goal is to make 11 800 complete installations of the Nordic Light package in the Nordic region in 2017 and 2018. The average household package includes 70 panels.

2. OTHER OBLIGATIONS OF THE PARTIES.

a. **Facilities and resources**

Supplier and Distributor shall work together to set up a mutual arrangement regarding research and development to enhance the performance and the competitiveness of the Products in the Territory.

b. **Promotional Materials**

Supplier and Distributor shall cooperate to develop sales and technical literature as well as promotional artwork and training materials provided. Distributor may alter such materials or develop any other materials in connection with the marketing and distribution of Products (including but not limited to product brochures and sales aids), subject to Supplier’s review and written approval prior to any use of such materials. Supplier shall retain all right, title and interest in and to such materials.

c. **Customer Service**

Supplier and Distributor shall agree on how customer service (including, but not limited to, taking orders, responding to customer inquiries, fulfilling requests for quotes on Product pricing, and forwarding Product complaints to Supplier as legally required) shall be carried out.

d. **Assistance**

Supplier shall provide Distributor with such marketing and technical assistance and free Product samples as Supplier may in its discretion consider necessary to assist with the promotion of the Products.

e. **Training**

Supplier shall provide product launch training to Distributor’s personnel in connection with the marketing, sale, maintenance and support of the Products.

f. **Maintenance**

Supplier shall designate maintenance and support personnel to assist Distributor’s support personnel in providing maintenance and support services.

3. RELATIONSHIP OF THE PARTIES.

a. **Mutual product development**

The parties shall cooperate to develop competitive products and services for the Territory and shall form a working group for these purposes during the negotiation period regarding Final Agreements.

b. **Expenses**

The parties agrees to pay, and shall solely bear, all of its incurred expenses in connection with this Agreement and negotiation of Final Agreements, including without limitation all travel, lodging and entertainment expenses.

c. **Mutual marketing**

The parties shall market the relationship under this Agreement as a “Strategic Partnership” and the parties shall be allowed to promote this Agreement to the effect as explaining that the parties are “Strategic Partners”.

4. LEGAL STATUS

This Agreement is made solely for the purpose of outlining the principle terms and conditions of the understanding between the parties in relation to the negotiations regarding entering into Final Agreements. With the exception of Clause 6, 7, 8 and 9 this Letter of Intent does not, and is not intended to, create any legal obligations, and does not constitute a binding offer by any of the parties, and no party shall be legally bound vis-à-vis the other, until the mutual execution of Final Agreement, and only to the extent provided therein.

5. FIELD ASSISTANCE

Supplier shall provide, appropriate field technical assistance to Distributor and Distributor’s customers for test purposes and according to mutual agreement.

6. TERM AND TERMINATION

The term of this Agreement shall begin on the date that both parties have signed this Agreement (the later of such dates being referred to as the “**Effective Date**”). The term of this Agreement shall be one (1) year following the Effective Date and terminate automatically at that time.

7. PUBLICITY

The parties agree that any publicity or advertising, which shall be released by one party, in which the other party is identified in connection with the Products and/or the negotiations of Final Agreements shall be in accordance with the terms of this Agreement and with any information or data, which the other party has furnished in connection with this Agreement. Copies of all such publicity and advertising shall be forwarded promptly to the other party.

8. GOVERNING LAW AND RESOLUTION OF DISPUTES

This Agreement shall be interpreted in accordance with the laws of Sweden. Any controversy or claim between the parties shall be finally settled through arbitration in accordance with the Stockholm Chamber of Commerce Rules for Arbitration. The proceedings shall be held in Stockholm, Sweden in the English language.

9. CONFIDENTIALITY MAINTAINED

a. Proprietary Information

The parties agree that both parties has a proprietary interest in any information provided to one party to the other party, whether in connection with this Agreement or otherwise, whether in written or oral form, which is (i) a trade secret, confidential or proprietary information, and (ii) not publicly known (the “**Proprietary Information**”). The parties shall disclose the Proprietary Information only to those of its agents and employees to whom it is necessary in order properly to carry out their duties as limited by the terms and conditions hereof. Both during and after the term of this Agreement, such agents and employees shall hold all disclosures by one party to its agents and employees in strict confidence. During and after the term of this Agreement, the parties, its agents and employees shall not use the Proprietary Information for any purpose other than in connection with the performance of this Agreement. The parties shall, at its own expense, return to the other party Proprietary Information as soon as practicable after the termination or expiration of this Agreement. All such Proprietary Information shall remain the exclusive property of the party who has supplied it during the term of this Agreement and thereafter. This section shall also apply to any consultants or subcontractors that a party may engage in connection with its obligations under this Agreement.

b. Permitted disclosure

Notwithstanding anything contained in this Agreement to the contrary, the parties shall not be liable for a disclosure of the Proprietary Information, solely to the extent that the information so disclosed: (i) was in the public domain at

the time of disclosure without breach of this Agreement; or (ii) was known to or contained in the records of the party from a source other than the other party at the time of disclosure by the other party and can be so demonstrated by competent written records; or (iii) was independently developed and is so demonstrated promptly upon receipt of the documentation and technology by the other party; or (iv) becomes known to the other party, without any restrictions on further disclosure, from a source other than from the other party without breach of this Agreement and can be so demonstrated by competent written records.

THE PARTIES HAVE DULY EXECUTED THIS AGREEMENT IN TWO (2) IDENTICAL COPIES, EACH OF WHICH SHALL BE DEEMED AN ORIGINAL.

DATE:
PLACE:

Calyxo GmbH

Dr. Florian Holzapfel, CEO

DATE:
PLACE:

Calyxo GmbH

Dr. Michael Bauer CTO/COO

DATE:
PLACE:

WEREL AB/WEREL OY

Peter Swartling, CEO

From: Markus Winfridsson - Werel AB <markus@werel.net>
Sent: 2016-11-01 17:30:16 +0000
To: Håkan Gustafsson - Werel Oy <hakan.gustafsson@werel.net>
Subject: Re: 3 quick questions

BILAGA 9

Ja den kostar ca 18 tkr inkl moms

Skickat från min iPhone

1 nov. 2016 kl. 17:27 skrev Håkan Gustafsson - Werel Oy <hakan.gustafsson@werel.net>:

Ok så 7500 euro för 15 kwh utan smart inverter?

Hg

Get [Outlook for iOS](#)

From: Markus Winfridsson - Werel AB
Sent: Tuesday, November 1, 2016 6:26:04 PM
To: Håkan Gustafsson - Werel Oy
Subject: Re: 3 quick questions

De säljs i moduler om 5 kWh å kostar €550 per kWh plus moms

Skickat från min iPhone

1 nov. 2016 kl. 17:23 skrev Håkan Gustafsson - Werel Oy <hakan.gustafsson@werel.net>:

Vad kostar dessa? De klarar altså 15 kw effekt.

Hg

Get [Outlook for iOS](#)

From: Markus Winfridsson - Werel AB
Sent: Tuesday, November 1, 2016 6:04:14 PM
To: Håkan Gustafsson - Werel Oy
Subject: FW: AW: 3 quick questions

--

Best regards

Markus Winfridsson
CSO

www.werel.net
Tel. 0768-100 300

Phone: 0771-17 81 00
E-mail: customerservice@werel.net

<image001.png>

Från: Daniel Hannemann <daniel.hannemann@tesvolt.com>
Datum: tisdag 1 november 2016 16:50
Till: Markus Winfridsson - Werel AB <markus@werel.net>
Ämne: AW: 3 quick questions

Hi Markus,

we are still working for a datasheet.

Voltage: highvoltage (750 V) or 48 Voltage
Loading: 15 kWh in 1 hour (1C Rate)
Cycles: 6000 Cycles DOD 100 % (1C-Rate)
Calender life time: 30 years +

In consultation with calyxo the first technical specification (see attached).

Your market person can contact me.

Thread-Topic:
Thread-Index:

3 quick questions
AQHSNFw8snmGCMXMuKmg/4KI+grFjKDEUI9sgAAAQoCAABGvXw==

From: Markus Winfridsson - Werel AB <markus@werel.net>
Sent: 2016-11-01 16:22:58 +0100
To: Daniel Hannemann <daniel.hannemann@tesvolt.com>
Subject: 3 quick questions

Hi Daniel,

Hope everything is good!

2 quick questions:

How many Volts is the Samsung SDI battery? Can you please send me the tech-spec that you have.

How long time will it take to load a 15 kWh Samsung SDI battery connected to the net?

I have a market person that would like to get in contact with yours, how shall he call?

Cheers,

Best regards
Markus Winfridsson
CSO

www.werel.net
Tel. 0768-100 300

Phone: 0771-17 81 00
E-mail: customerservice@werel.net



User-Agent: Microsoft-MacOutlook/f.1b.0.161010
Message-ID: <A918EF07-6CDA-46E6-B197-57BB7E190C2C@werel.net>
Thread-Topic: 3 quick questions
Content-Type: multipart/mixed; boundary="B_3560862178_640286773"
MIME-Version: 1.0

Key	Value Type	Value
Property list	Dictionary (3 values)	
date-received	Number	1478013779
flags	Number	196609
remote-id	String	AAMkAGUzOWI5NGJlLWRlZjgtNGIzYy1iNjhjLWl1NGNiM2Y1NjA0NQBGAAAAAFTXWUu8meQL9i+FBXnsqYBwDAQWofMKzjRqrQSvUzM'

From: Markus Winfridsson - Werel AB <markus@werel.net>
Sent: 2016-11-23 13:45:26 +0100
To: Daniel Hannemann <daniel.hannemann@tesvolt.com>
Subject: Draft agreement WEREL
Attachments: Draft Agreement Tesvolt_Werel 20161123.docx; WE@EL_Appendix_TESVOLT_CALYXO.pdf

Hi Daniel,

I hope everything is good with you!

I have made a draft agreement (with appendix). Please read it and get back to me with comments or a signed agreement. After that we will book the next meeting together with you, Calyxo and our development team.

Cheers

Best regards

Markus Winfridsson
CSO

www.werel.net
Tel. 0768-100 300

Phone: 0771-17 81 00
E-mail: customerservice@werel.net



User-Agent: Microsoft-MacOutlook/f.1c.1.161117
Message-ID: <3F70DA6F-FB1D-4F4B-B9FA-5F66F9F60273@werel.net>
Thread-Topic: Draft agreement WEREL
Content-Type: multipart/mixed; boundary="B_3562753526_954432408"
MIME-Version: 1.0

Key	Value Type	Value
Property list	Dictionary (3 values)	
date-received	Number	1479905131
flags	Number	259073
remote-id	String	AAMkAGUzOWI5NGJlWRIzjgtNGIzYy1iNjhjLWI1NGNiM2Y1NjA0NQBGAAAAAFTXWUu8meQL9i+FBXnsqYBwDAQWofMKzjRqrQSvUzM'

**MEMORANDUM OF UNDERSTANDING REGARDING
INTERNATIONAL COOPERATION AND DISTRIBUTION**

BETWEEN

TESVOLT GmbH

AND

WEREL AB

THIS MEMORANDUM OF UNDERSTANDING REGARDING INTERNATIONAL COOPERATION AND DISTRIBUTION (the “**Agreement**”) is made and entered on the date set out on the signature page, by and between

TESVOLT GmbH **PLEASE ADD YOUR NUMBER** (Am Alten Bahnhof 10, 06886 Lutherstadt Wittenberg), (“**Supplier**”) and

Werel AB, org.no. 556935-7048 (the “**Distributor**”).

WITNESSETH:

WHEREAS, Supplier owns certain proprietary rights to battery products and related products and related technology;

WHEREAS, Distributor is a energy supplier company with presence in the Nordic region, that desires an exclusive right to distribute such products on the Nordic (i.e. Sweden, Norway, Denmark, Finland and Iceland) market;

NOW, THEREFORE, in consideration of the mutual covenants and conditions herein contained, the parties mutually agree to develop the Nordic Light package (see appendix 1) and to negotiate in good faith to enter into a strategic relationship with regard to the marketing and distribution of certain products and services.

The parties has agreed to negotiate final and binding agreements whereas the parties have negotiated the following basic terms and conditions to be implemented in such agreements (“**Final Agreements**”).

1. PRODUCTS AND TERRITORY

a. Appointment

Subject to the terms and conditions of entering into a Final Agreement, Supplier shall appoint Distributor on an exclusive basis as its sole distributor in the Territory (as defined below) for the sale of the products marketed and sold by Supplier (the “**Products**”).

b. White Label Activities

It is agreed and understood that all Products sold to Distributor under the Final Agreement, subject to the Distributor’s own choice, may be labelled with Distributor’s trademark(s).

c. Territory

Sweden, Norway, Denmark, Finland and Iceland (the “**Territory**”).

2. OTHER OBLIGATIONS OF THE PARTIES.

a. Facilities and resources

Supplier and Distributor shall work together to set up a mutual arrangement regarding research and development to enhance the performance and the competitiveness of the Products in the Territory.

b. Promotional Materials

Supplier and Distributor shall cooperate to develop sales and technical literature as well as promotional artwork and training materials provided. Distributor may alter such materials or develop any other materials in connection with the marketing and distribution of Products (including but not limited to product brochures and sales aids), subject to Supplier’s review and written approval prior to any use of such materials. Supplier shall retain all right, title and interest in and to such materials.

c. Customer Service

Supplier and Distributor shall agree on how customer service (including, but not limited to, taking orders, responding to customer inquiries, fulfilling requests for quotes on Product pricing, and forwarding Product complaints to Supplier as legally required) shall be carried out.

d. Assistance

Supplier shall provide Distributor with such marketing and technical assistance and free Product samples as Supplier may in its discretion consider necessary to assist with the promotion of the Products.

e. Training

Supplier shall provide product launch training to Distributor’s personnel in connection with the marketing, sale, maintenance and support of the Products.

f. Maintenance

Supplier shall designate maintenance and support personnel to assist Distributor’s support personnel in providing maintenance and support services.

3. RELATIONSHIP OF THE PARTIES.

a. Mutual product development

The parties shall cooperate to develop competitive products and services for the Territory and shall form a working group for these purposes during the negotiation period regarding Final Agreements.

b. Expenses

The parties agrees to pay, and shall solely bear, all of its incurred expenses in connection with this Agreement and negotiation of Final Agreements, including without limitation all travel, lodging and entertainment expenses.

c. Mutual marketing

The parties shall market the relationship under this Agreement as a “Strategic Partnership” and the parties shall be allowed to promote this Agreement to the effect as explaining that the parties are “Strategic Partners”.

4. LEGAL STATUS

This Agreement is made solely for the purpose of outlining the principle terms and conditions of the understanding between the parties in relation to the negotiations regarding entering into Final Agreements. With the exception of Clause 6, 7, 8 and 9 this Letter of Intent does not, and is not intended to, create any legal obligations, and does not constitute a binding offer by any of the parties, and no party shall be legally bound vis-à-vis the other, until the mutual execution of Final Agreement, and only to the extent provided therein.

5. FIELD ASSISTANCE

Supplier shall provide, appropriate field technical assistance to Distributor and Distributor’s customers for test purposes and according to mutual agreement.

6. TERM AND TERMINATION

The term of this Agreement shall begin on the date that both parties have signed this Agreement (the later of such dates being referred to as the “**Effective Date**”). The term of this Agreement shall be one (1) year following the Effective Date and terminate automatically at that time.

7. PUBLICITY

The parties agree that any publicity or advertising, which shall be released by one party, in which the other party is identified in connection with the Products and/or the negotiations of Final Agreements shall be in accordance with the terms of this Agreement and with any information or data, which the other party has furnished in

connection with this Agreement. Copies of all such publicity and advertising shall be forwarded promptly to the other party.

8. GOVERNING LAW AND RESOLUTION OF DISPUTES

This Agreement shall be interpreted in accordance with the laws of Sweden. Any controversy or claim between the parties shall be finally settled through arbitration in accordance with the Stockholm Chamber of Commerce Rules for Arbitration. The proceedings shall be held in Stockholm, Sweden in the English language.

9. CONFIDENTIALITY MAINTAINED

a. Proprietary Information

The parties agree that both parties has a proprietary interest in any information provided to one party to the other party, whether in connection with this Agreement or otherwise, whether in written or oral form, which is (i) a trade secret, confidential or proprietary information, and (ii) not publicly known (the “**Proprietary Information**”). The parties shall disclose the Proprietary Information only to those of its agents and employees to whom it is necessary in order properly to carry out their duties as limited by the terms and conditions hereof. Both during and after the term of this Agreement, such agents and employees shall hold all disclosures by one party to its agents and employees in strict confidence. During and after the term of this Agreement, the parties, its agents and employees shall not use the Proprietary Information for any purpose other than in connection with the performance of this Agreement. The parties shall, at its own expense, return to the other party Proprietary Information as soon as practicable after the termination or expiration of this Agreement. All such Proprietary Information shall remain the exclusive property of the party who has supplied it during the term of this Agreement and thereafter. This section shall also apply to any consultants or subcontractors that a party may engage in connection with its obligations under this Agreement.

b. Permitted disclosure

Notwithstanding anything contained in this Agreement to the contrary, the parties shall not be liable for a disclosure of the Proprietary Information, solely to the extent that the information so disclosed: (i) was in the public domain at the time of disclosure without breach of this Agreement; or (ii) was known to or contained in the records of the party from a source other than the other party at the time of disclosure by the other party and can be so demonstrated by competent written records; or (iii) was independently developed and is so

demonstrated promptly upon receipt of the documentation and technology by the other party; or (iv) becomes known to the other party, without any restrictions on further disclosure, from a source other than from the other party without breach of this Agreement and can be so demonstrated by competent written records.

THE PARTIES HAVE DULY EXECUTED THIS AGREEMENT IN TWO (2) IDENTICAL COPIES, EACH OF WHICH SHALL BE DEEMED AN ORIGINAL.

DATE:
PLACE:

TESVOLT GmbH

Daniel Hannemann, CEO

DATE:
PLACE:

WEREL AB/WEREL OY

Peter Swartling, CEO

From: Markus Winfridsson - Werel AB <markus@werel.net>
Sent: 2016-11-30 13:30:20 +0000
To: Alexander Mathiesen-Öhman - Werel AB <alexander@werel.net>
Subject: Fwd: AW: Sales in several countries
Attachments: image001.png; ATT00001.htm; Draft Agreement Tesvolt_Werel 20161123.docx; ATT00002.htm

Skickat från min iPhone

Vidarebefordrat brev:

Från: Daniel Hannemann <daniel.hannemann@tesvolt.com>
Datum: 30 november 2016 13:20:08 CET
Till: Markus Winfridsson - Werel AB <markus@werel.net>
Ämne: **AW: Sales in several countries**

Hi Markus,

the agreement is acceptable.
The desired exclusivity is difficult. You can distribute the products all over Europe with your brand.
We will jointly develop a suitable product for your brand. This is your advantage in Europe. We can not prevent our standard products from being sold by German distributors to Norway distributors.

Von: Markus Winfridsson - Werel AB [mailto:markus@werel.net]
Gesendet: Donnerstag, 24. November 2016 14:40
An: Daniel Hannemann <daniel.hannemann@tesvolt.com>
Betreff: Sales in several countries

Hi Daniel,

We have a strategic discussion for our enrolment of our products. Do you have any countries in which your partner has exclusivity or can we theoretically sell in all countries in the world? If you have exclusivity partners in certain countries could you, please tell us which countries.

Best regards
Markus Winfridsson
CSO

www.werel.net
Tel. 0768-100 300

Phone: 0771-17 81 00
E-mail: customerservice@werel.net

Thread-Topic: AW: Sales in several countries
Thread-Index: AQHSRIg+0ZhrdoYBGkqWJovkPbqR5qDxcQCQgAAeGkY=
X-MS-Exchange-MessageSentRepresentingType: 1
Message-ID: <87FD91C9-159C-410D-8005-8649D0C4240D@werel.net>
References: <A37AC2E0-8D14-4508-8AF8-18635911B214@werel.net>, <7d70bfd328c64ab9a1862c24b55ae047@winhexbeeu35.win.mail>, <7d70bfd328c64ab9a1862c24b55ae047@winhexbeeu35.win.mail>
In-Reply-To: sv-SE
Content-Language: yes
X-MS-Has-Attach: -1
X-MS-Exchange-Organization-SCL: multipart/mixed; boundary="_007_87FD91C9159C410D80058649D0C4240Dwerelnet_"
Content-Type: 1.0
MIME-Version:

Key	Value Type	Value
Property list	Dictionary (4 values)	
date-last-viewed	Number	0
date-received	Number	1480512622
flags	Number	8590133249
remote-id	String	AAMkAGUzOWI5NGJlWRIZjgtNGIzYy1iNjhjLWI1NGNiM2Y1NjA0NQBGAAAAAFTXWUu8meQL9i+FBXnsqYBwDAQWofMKzjRqrQSVuZm'

**MEMORANDUM OF UNDERSTANDING
REGARDING
INTERNATIONAL COOPERATION AND
DISTRIBUTION**

BETWEEN

TESVOLT GmbH

AND

WEREL AB

THIS MEMORANDUM OF UNDERSTANDING REGARDING INTERNATIONAL COOPERATION AND DISTRIBUTION (the "Agreement") is made and entered on the date set out on the signature page, by and between

TESVOLT GmbH No. HRB 20947
(Am Alten Bahnhof 10, 06886 Lutherstadt
Wittenberg), ("Supplier") and

Werel AB, org.no. 556935-7048 (the "Distributor").

WITNESSETH:

WHEREAS, Supplier owns certain proprietary rights to battery products and related products and related technology;

WHEREAS, Distributor is a energy supplier company with presence in the Nordic region, that desires the **exclusive** right to distribute such products **in europe** (i.e. Sweden, Norway, Denmark, Finland and Iceland) market;

NOW, THEREFORE, in consideration of the mutual covenants and conditions herein contained,

**MEMORANDUM DER UNTERSUCHUNG
INTERNATIONALE ZUSAMMENARBEIT
UND VERMARKTUNG**

ZWISCHEN

TESVOLT GmbH

UND

WEREL AB

DIESE VEREINBARUNG ÜBER DIE INTERNATIONALE ZUSAMMENARBEIT UND VERMARKTUNG (die "Vereinbarung") wird zu dem auf der Signaturseite festgelegten Datum zwischen und zwischen dem Datum und dem Datum gemacht

TESVOLT GmbH BITTE HINZUFÜGEN (Am Alten Bahnhof 10, 06886 Lutherstadt Wittenberg), ("Lieferant") und

Werel AB, org.no. 556935-7048 (der "Verteiler").

WITNESSETH:

In der Erwägung, dass Supplier bestimmte Eigentumsrechte an Batterieprodukten und verwandten Produkten und zugehöriger Technologie besitzt;

IN DER ERWÄGUNG, dass der Vertreter ein Energieversorger mit Präsenz in der nordischen Region ist, der ein ausschließliches Recht hat, diese Erzeugnisse auf dem nordischen Markt (d. H. Schweden, Norwegen, Dänemark, Finnland und Island) zu vertreiben;

the parties mutually agree to develop the Nordic Light package (see appendix 1) and to negotiate in good faith to enter into a strategic relationship with regard to the marketing and distribution of certain products and services.

The parties has agreed to negotiate final and binding agreements whereas the parties have negotiated the following basic terms and conditions to be implemented in such agreements ("Final Agreements").

1. PRODUCTS AND TERRITORY

a. Appointment

Subject to the terms and conditions of entering into a Final Agreement, Supplier shall appoint Distributor on an exclusive basis as its sole distributor in the Territory (as defined below) for the sale of the products marketed and sold by Supplier (the "Products").

b. White Label Activities

It is agreed and understood that all Products sold to Distributor under the Final Agreement, subject to the Distributor's own choice, may be labelled with Distributor's trademark(s).

c. Territory

Sweden, Norway, Denmark, Finland and Iceland (the "Territory").

2. OTHER OBLIGATIONS OF THE PARTIES.

a. Facilities and resources

Supplier and Distributor shall work together to set up a mutual arrangement regarding research and

JETZT schließen sich die Parteien daher unter Berücksichtigung der in dieser Vereinbarung enthaltenen Vereinbarungen und Bedingungen einvernehmlich darauf ein, das Nordic Light - Paket (siehe Anlage 1) zu entwickeln und in gutem Glauben zu verhandeln, um eine strategische Beziehung im Hinblick auf die Vermarktung und den Vertrieb von Bestimmte Produkte und Dienstleistungen.

Die Parteien haben vereinbart, endgültige und bindende Vereinbarungen zu verhandeln, während die Parteien die folgenden grundlegenden Bedingungen für die Durchführung dieser Vereinbarungen ausgehandelt haben ("Endgültige Vereinbarungen").

1. PRODUKTE UND GEBIETE

A. Geplanter Termin

Vorbehaltlich der Bedingungen für den Abschluss einer abschließenden Vereinbarung ernennt der Lieferant die Vertriebsstelle ausschließlich als alleiniger Vertriebspartner im Territorium (wie nachstehend definiert) für den Verkauf der von dem Lieferanten vermarkteten und verkauften Produkte (die "Produkte"), .

B. White Label Aktivitäten

Es ist vereinbart und verstanden, dass alle Produkte, die an Vertriebspartner im Rahmen der Schlussvereinbarung verkauft werden, vorbehaltlich der eigenen Wahl des Distributors, mit dem Markenzeichen des Vertriebsunternehmens versehen werden können.

C. Gebiet

Schweden, Norwegen, Dänemark, Finnland und Island (das "Territorium").

2. SONSTIGE PFLICHTEN DER PARTEIEN.

A.. Einrichtungen und Ressourcen

Der Lieferant und der Vertriebspartner arbeiten zusammen, um eine gegenseitige Vereinbarung über

development to enhance the performance and the competitiveness of the Products in the Territory.	Forschung und Entwicklung zu treffen, um die Leistungsfähigkeit und die Wettbewerbsfähigkeit der Produkte im Territorium zu verbessern.
b. Promotional Materials Supplier and Distributor shall cooperate to develop sales and technical literature as well as promotional artwork and training materials provided. Distributor may alter such materials or develop any other materials in connection with the marketing and distribution of Products (including but not limited to product brochures and sales aids), subject to Supplier's review and written approval prior to any use of such materials. Supplier shall retain all right, title and interest in and to such materials.	B. Werbematerial Der Lieferant und der Vertriebspartner arbeiten zusammen, um Verkaufs- und Fachliteratur sowie Werbe- und Schulungsunterlagen zu entwickeln. Der Vertrieb kann diese Materialien ändern oder andere Materialien im Zusammenhang mit der Vermarktung und dem Vertrieb von Produkten (einschließlich, aber nicht beschränkt auf Produktbroschüren und Verkaufshilfsmittel), vorbehaltlich der Überprüfung durch den Lieferanten und der schriftlichen Zustimmung vor der Verwendung dieser Materialien, ändern. Der Lieferer behält alle Rechte, Eigentumsrechte und Zinsen an und an diesen Materialien.
c. Customer Service Supplier and Distributor shall agree on how customer service (including, but not limited to, taking orders, responding to customer inquiries, fulfilling requests for quotes on Product pricing, and forwarding Product complaints to Supplier as legally required) shall be carried out.	C. Kundendienst Der Lieferant und der Vertriebspartner vereinbaren, wie der Kundendienst (einschließlich, aber nicht beschränkt auf Bestellungen, Beantwortung von Kundenanfragen, Erfüllung von Angebotsanfragen für Produktpreise und Weiterleitung von Produktbeschwerden an den Lieferanten wie gesetzlich vorgeschrieben) durchgeführt wird.
d. Assistance Supplier shall provide Distributor with such marketing and technical assistance and free Product samples as Supplier may in its discretion consider necessary to assist with the promotion of the Products.	D. Hilfe Der Lieferant stellt dem Vertriebspartner diese Marketing- und technische Unterstützung und kostenlose Produktmuster zur Verfügung, die der Lieferant nach eigenem Ermessen für notwendig hält, um die Förderung der Produkte zu unterstützen.
e. Training Supplier shall provide product launch training to Distributor's personnel in connection with the marketing, sale, maintenance and support of the Products.	D.h. Ausbildung Der Lieferant stellt den Vertriebsmitarbeitern im Zusammenhang mit der Vermarktung, dem Verkauf, der Wartung und dem Support der Produkte Produkteinführungsschulungen zur Verfügung.
f. Maintenance Supplier shall designate maintenance and support personnel	F. Instandhaltung

to assist Distributor's support personnel in providing maintenance and support services. 3. RELATIONSHIP OF THE PARTIES. a. Mutual product development The parties shall cooperate to develop competitive products and services for the Territory and shall form a working group for these purposes during the negotiation period regarding Final Agreements. b. Expenses The parties agrees to pay, and shall solely bear, all of its incurred expenses in connection with this Agreement and negotiation of Final Agreements, including without limitation all travel, lodging and entertainment expenses. c. Mutual marketing The parties shall market the relationship under this Agreement as a "Strategic Partnership" and the parties shall be allowed to promote this Agreement to the effect as explaining that the parties are "Strategic Partners". 4. LEGAL STATUS This Agreement is made solely for the purpose of outlining the principle terms and conditions of the understanding between the parties in relation to the negotiations regarding entering into Final Agreements. With the exception of Clause 6, 7, 8 and 9 this Letter of Intent does not, and is not intended to, create any legal obligations, and does not constitute a binding offer by any of the parties, and no party shall be legally bound vis-à-vis the other, until the mutual execution of Final Agreement, and only to the extent provided therein. 5. FIELD ASSISTANCE	Der Lieferant muss Wartungs- und Supportpersonal benennen, um das Supportpersonal des Vertriebspartners bei der Bereitstellung von Wartungs- und Supportleistungen zu unterstützen. 3. BEZIEHUNG DER PARTEIEN. A. Gegenseitige Produktentwicklung Die Vertragsparteien arbeiten zusammen, um wettbewerbsfähige Produkte und Dienstleistungen für das Territorium zu entwickeln und bilden eine Arbeitsgruppe für diese Zwecke während des Verhandlungszeitraums für endgültige Vereinbarungen. B. Kosten Die Parteien verpflichten sich, alle anfallenden Kosten im Zusammenhang mit diesem Abkommen und die Verhandlungen über die endgültigen Vereinbarungen, einschließlich, ohne Einschränkung aller Reise-, Unterkunfts- und Unterhaltungskosten, zu tragen. C. Gegenseitiges Marketing Die Vertragspartner vermarkten die Beziehungen im Rahmen dieses Abkommens als eine "strategische Partnerschaft" und die Parteien werden ermächtigt, dieses Abkommen so zu fördern, dass die Parteien "strategische Partner" sind. 4. RECHTLICHER STATUS Diese Vereinbarung dient ausschließlich dem Zweck, die Grundsätze des Verständnisses zwischen den Parteien in Bezug auf die Verhandlungen über den Abschluss von abschließenden Vereinbarungen zu skizzieren. Mit Ausnahme der Ziffern 6, 7, 8 und 9 besteht diese Absichtserklärung nicht und ist nicht dazu verpflichtet, gesetzliche Verpflichtungen zu begründen und stellt kein verbindliches Angebot seitens einer der Parteien dar Bis zur gegenseitigen Verwirklichung der Endgültigen Vereinbarung und nur in dem darin vorgesehenen Ausmaß rechtsverbindlich.
--	---

Supplier shall provide, appropriate field technical assistance to Distributor and Distributor's customers for test purposes and according to mutual agreement.

6. TERM AND TERMINATION

The term of this Agreement shall begin on the date that both parties have signed this Agreement (the later of such dates being referred to as the "Effective Date"). The term of this Agreement shall be one (1) year following the Effective Date and terminate automatically at that time.

7. PUBLICITY

The parties agree that any publicity or advertising, which shall be released by one party, in which the other party is identified in connection with the Products and/or the negotiations of Final Agreements shall be in accordance with the terms of this Agreement and with any information or data, which the other party has furnished in connection with this Agreement. Copies of all such publicity and advertising shall be forwarded promptly to the other party.

8. GOVERNING LAW AND RESOLUTION OF DISPUTES

This Agreement shall be interpreted in accordance with the laws of Sweden. Any controversy or claim between the parties shall be finally settled through arbitration in accordance with the Stockholm Chamber of Commerce Rules for Arbitration. The proceedings shall be held in Stockholm, Sweden in the English language.

9. CONFIDENTIALITY MAINTAINED

a. Proprietary Information

The parties agree that both parties has a proprietary interest in any information provided to one party to the other party, whether in connection with this Agreement or otherwise, whether in written or oral form, which is (i) a trade

5. FELDHILFE

Der Lieferant ist verpflichtet, den Kunden und Vertriebshändlern für Testzwecke und im gegenseitigen Einvernehmen entsprechende technische Unterstützung zu gewähren.

6. LAUFZEIT UND KÜNDIGUNG

Die Laufzeit dieses Abkommens beginnt mit dem Tag, an dem beide Parteien dieses Abkommen unterzeichnet haben (das spätere Datum wird als "Wirksamkeitsdatum" bezeichnet). Die Laufzeit dieses Vertrages beträgt ein (1) Jahr nach dem Inkrafttreten und endet automatisch zu diesem Zeitpunkt.

7. ÖFFENTLICHKEIT

Die Parteien vereinbaren, dass jede Werbung oder Werbung, die von einer Partei freigegeben wird, in der die andere Partei im Zusammenhang mit den Produkten und / oder den Verhandlungen der abschließenden Vereinbarungen identifiziert wird, mit den Bedingungen dieser Vereinbarung und mit allen Informationen oder Daten, die der Vertragspartner im Zusammenhang mit diesem Vertrag erteilt hat. Kopien dieser Werbung und Werbung werden unverzüglich der anderen Partei zugestellt.

8. GELTENDES RECHT UND ENTSCHLIESSUNG DER STREITIGKEITEN

Dieses Abkommen ist nach schwedischem Recht auszulegen. Jede Kontroverse oder Forderung zwischen den Parteien wird schließlich durch Schiedsgericht nach der Stockholmer Handelskammer Regeln für Schiedsgerichtsbarkeit beigelegt. Das Verfahren findet in Stockholm, Schweden, in englischer Sprache statt.

9. VERTRAULICHKEIT GEWARTET

A. Geschützte Informationen

Die Parteien vereinbaren, dass beide Parteien ein Eigentumsinteresse an irgendwelchen Informationen haben, die einer Partei der anderen Partei im

secret, confidential or proprietary information, and (ii) not publicly known (the “**Proprietary Information**”). The parties shall disclose the Proprietary Information only to those of its agents and employees to whom it is necessary in order properly to carry out their duties as limited by the terms and conditions hereof. Both during and after the term of this Agreement, such agents and employees shall hold all disclosures by one party to its agents and employees in strict confidence. During and after the term of this Agreement, the parties, its agents and employees shall not use the Proprietary Information for any purpose other than in connection with the performance of this Agreement. The parties shall, at its own expense, return to the other party Proprietary Information as soon as practicable after the termination or expiration of this Agreement. All such Proprietary Information shall remain the exclusive property of the party who has supplied it during the term of this Agreement and thereafter. This section shall also apply to any consultants or subcontractors that a party may engage in connection with its obligations under this Agreement.

b. **Permitted disclosure**

Notwithstanding anything contained in this Agreement to the contrary, the parties shall not be liable for a disclosure of the Proprietary Information, solely to the extent that the information so disclosed: (i) was in the public domain at the time of disclosure without breach of this Agreement; or (ii) was known to or contained in the records of the party from a source other than the other party at the time of disclosure by the other

Zusammenhang mit diesem Vertrag oder auf andere Weise in schriftlicher oder mündlicher Form zur Verfügung gestellt werden, die (i) ein Geschäftsgeheimnis, vertraulich oder urheberrechtlich geschützt ist Informationen und (ii) nicht öffentlich bekannt (die "proprietären Informationen"). Die Parteien haben die Eigentumsvorbehaltung nur denjenigen ihrer Bevollmächtigten und Arbeitnehmer offen zu legen, auf die es zur ordnungsgemäßen Wahrnehmung ihrer Aufgaben ankommt, die durch die hierin beschriebenen Bedingungen eingeschränkt werden. Sowohl während als auch nach der Laufzeit dieses Vertrages müssen diese Mitarbeiter und Mitarbeiter alle Offenlegungen einer Partei an ihre Vertreter und Mitarbeiter im strengen Vertrauen halten. Während und nach der Laufzeit dieses Vertrages dürfen die Parteien, ihre Bevollmächtigten und Arbeitnehmer die proprietären Informationen nicht für andere Zwecke als im Zusammenhang mit der Durchführung dieses Vertrags verwenden. Die Parteien werden auf ihre Kosten so bald wie möglich nach der Beendigung oder dem Ablauf dieses Vertrages an die andere Vertragspartei zurückgegeben. Alle diese Eigentumsvorbehalte bleiben das ausschließliche Eigentum der Partei, die sie während der Laufzeit dieses Vertrages und danach geliefert hat. Dieser Abschnitt gilt auch für Berater oder Unterauftragnehmer, die eine Vertragspartei im Zusammenhang mit ihren Verpflichtungen aus diesem Abkommen aufnehmen kann.

B. Zulässige Offenlegung

Unbeschadet der in dieser Vereinbarung enthaltenen Bestimmungen haften die Parteien nicht für die Offenlegung der geschützten Informationen, und zwar nur insoweit, als die so offenbarten Informationen: (i) zum Zeitpunkt der Offenlegung ohne Verletzung von diese Vereinbarung; Oder (ii) in der Aufzeichnung der Partei von einer anderen Quelle als der anderen Partei zum Zeitpunkt der Offenlegung durch den anderen Vertragspartner

party and can be so demonstrated by competent written records; or (iii) was independently developed and is so demonstrated promptly upon receipt of the documentation and technology by the other party; or (iv) becomes known to the other party, without any restrictions on further disclosure, from a source other than from the other party without breach of this Agreement and can be so demonstrated by competent written records. THE PARTIES HAVE DULY EXECUTED THIS AGREEMENT IN TWO (2) IDENTICAL COPIES, EACH OF WHICH SHALL BE DEEMED AN ORIGINAL. WEREL AB/WEREL OY DATE, PLACE: _____ Peter Swartling, CEO TESVOLT GmbH DATE, PLACE: _____ Daniel Hannemann, CEO	bekannt war oder in diesen enthalten ist und so durch schriftliche Aufzeichnungen nachgewiesen werden kann; Oder (iii) unabhängig voneinander entwickelt wurde und so unmittelbar nach Erhalt der Unterlagen und Technologien durch die andere Partei nachgewiesen wird; Oder (iv) der anderen Partei ohne weitere Einschränkungen der weiteren Offenlegung von einer anderen Quelle als der anderen Partei ohne Verletzung dieses Vertrages bekannt wird und dies in schriftlicher Form nachgewiesen werden kann. DIE PARTEIEN HABEN DIESE VEREINBARUNG IN ZWEI (2) IDENTISCHEN KOPIEN VOLLSTÄNDIG AUSGEFÜHRT, VON DENEN EINE ORIGINAL ENTSORGT WIRD. WEREL AB/WEREL OY DATE, PLACE: _____ Peter Swartling, CEO TESVOLT GmbH DATE, PLACE: _____ Daniel Hannemann, CEO

From: Markus Winfridsson <markus@werel.net>
Sent: 2016-04-04 16:03:55 +0200
To: billy.lennartsson@swedbank.se
CC: david.frisshammar@swedbank.se
Subject: Re: Möte

BILAGA 10

Hej Billy,

Perfekt, varmt välkomna fredagen den 15:e.

När ni gör er hemläxa på Werel AB (556935-7048) innan mötet kommer bolaget att se mycket tråkigt ut. Viktigt att veta är att bolaget nu har ny ägare, ny management och ny stabil finansiering. Vi kommer att ha ett reviderat årsbokslut lagom till att vi ses nästa fredag.

Vidare hade jag aldrig tagit detta uppdrag om jag inte hade försäkrat mig om att bolaget är rent och snyggt framåt och delar mina visioner om hur den nordiska elmarknaden kommer att utvecklas de kommande åren.

Best regards
Markus Winfridsson
CSO

www.werel.net
Tel. 0768-100 300

Phone: 0771-17 81 00
E-mail: customerservice@werel.net

we[®]el
WE'RE ELECTRICITY

4 apr. 2016 kl. 14:54 skrev billy.lennartsson@swedbank.se:

Hej,

Skoj!

Nästa fredag 9.00 kommer jag och David till er.

Med vänlig hälsning

//Billy

Från: Markus Winfridsson [<mailto:markus@werel.net>]
Skickat: den 4 april 2016 14:23
Till: Billy Lennartsson
Ämne: Möte

Tjenare Billy,

Hoppas att livet leker!

Jag slutade på Baraspara i torsdags för att ta mig an nya utmaningar på ett expansivt elbolag som heter Werel! Det känns fantastiskt kul! Jag har har lärt mig elmarknaden under mina 6,5 år på Baraspara/Sumer och delar Werels syn på framtida strategi för den nordiska elmarknaden.

Vi letar efter ny bank och jag och Werels VD skulle därför vilja träffa dig för att diskutera våra behov i ett framtida samarbete.

Finns det möjlighet att du kommer till oss på Kungsgatan 6 vore det kalas då jag vet att du är inne i stan titt som tätt. Vi kan kanske lättas träffas direkt på morgonen innan du åker till Täby alt. sen eftermiddag när du är på väg hem.

Hör gärna av dig med några tider som passar dig!

Best regards
Markus Winfridsson
CSO

www.werel.net

Phone: 0771-17 81 00
E-mail: customerservice@werel.net

<image001.png>

Content-Type: multipart/alternative; boundary="Apple-Mail=_DCDCDDC9-8FCB-4E50-A446-CA343C4798B2"
X-Universally-Unique-Identifier: 94013193-4D19-441C-BDCB-8DADACB46BC2
In-Reply-To: <ecda4b24f66a4ae48eea77abb7e02e79@SRV63091.fspa.myntet.se>
Message-ID: <00FE7AF2-4CBD-4344-9B49-01A1FF74CF93@werel.net>
X-Smtp-Server: 0B457BE9-D485-4CD1-9593-07F5D4067AD7
References: <50C28F2F-C3EA-4452-90D2-53FED686D9D4@werel.net>
<ecda4b24f66a4ae48eea77abb7e02e79@SRV63091.fspa.myntet.se>
MIME-Version: 1.0

Key	Value Type	Value
Property list	Dictionary (4 values)	
date-last-viewed	Number	0
date-received	Number	1459778636
flags	Number	8590132353
remote-id	String	AQMkAGUzOWI5NGJiAC1kZWY4LTRlM2MtYjY4Yy1lINTRjYjNmNTYwNDUARgAAAwVNdZS7yZ5Av2L4UFeeypgHAMBb8wrONGqtBK9TMx

From: Markus Winfridsson <markus@werel.net>
Sent: 2016-05-03 12:56:06 +0200
To: david.frisshammar@swedbank.se
CC: billy.lennartsson@swedbank.se; peter@werel.net
Subject: Ny kund, Werel AB
Attachments: Aktiebok WEREL 16-03-11.pdf; Legal Struktur WEREL new 160404 .pdf; WE@EL bp 2016-2020 v2.0.pdf; Arsredovisning Werel 2015 SWE.pdf

Hej,

Hoppas att allt är bra med er! Här är det full fart!

Kort bakgrund om Werel:

Werel drevs under annat ägande och av annan VD fram t.o.m. 1/9-2015. I samband med ägarbyte och ett storförvärv rekryterades Peter Swartling som VD och Patrik Wadheden som Styrelseordförande. Peters uppdrag var och är att städa upp verksamheten, skapa tillväxt och lönsamhet för att öka värdet för ägarerna. Vi är nu på god väg. Affärsplanen belyser Peters intentioner med Werel. Inom 12 månader planerar vi att genomföra en IPO.

Bifogat finner ni:

Årsredovisningen

Affärsplanen

Juridisk struktur samt ägare andelar

Aktieboken

Ha det gott så hörs vi om några dagar när ni gått igenom detta.

Mvh

Best regards
Markus Winfridsson
CSO

www.werel.net
Tel. 0768-100 300

Phone: 0771-17 81 00
E-mail: customerservice@werel.net

we[®]el
WE'RE ELECTRICITY

Content-Type: multipart/alternative; boundary="Apple-Mail=_1A13EBB6-E9ED-43A8-87A4-CBF0A039C02C"
X-Smtp-Server: 0B457BE9-D485-4CD1-9593-07F5D4067AD7
X-Universally-Unique-Identifier: B4A08BF4-C725-4764-B9BE-27159AEC0E9
Message-ID: <6B265763-1A07-4959-A304-34CB1FA49B81@werel.net>
MIME-Version: 1.0

Key	Value Type	Value
Property list	Dictionary (3 values)	
date-received	Number	1462272969
flags	Number	259073
remote-id	String	AAMKAGUzOWI5NGJILWRIZjgtNGIzYy1iNjhjLWI1NGNIM2Y1NjA0NQBGAAAAAFTXWUu8meQL9i+FBXnsqYBwDAQWofMKzjRqrQSvUzM'

From: Markus Winfridsson <markus@werel.net>
Sent: 2016-05-12 13:49:05 +0200
To: Peter Swartling - Werel AB <peter@werel.net>
Subject: Re: KYC

Hej,

Tackar. Jag drar ett artighetsmail till Swedbank och berättar att de får alla uppgifter till början av nästa vecka.

Best regards
Markus Winfridsson
CSO

www.werel.net
Tel. 0768-100 300

Phone: 0771-17 81 00
E-mail: customerservice@werel.net



12 maj 2016 kl. 10:42 skrev Peter Swartling - Werel AB <peter@werel.net>:

Kommer ägarbild från EE snart.

Best regards
Peter Swartling
CEO

www.werel.net

Phone: 0771-17 81 00
E-mail: customerservice@werel.net

<DF858016-A7D9-4719-BCAF-7232DF816490[19].png>

<EE Company Information and Number.pdf> <Energy Everything Business Description.docx>

Content-Type: multipart/alternative; boundary="Apple-Mail=_EB56474F-8A7A-4919-81EE-B163EA5CA7A8"
Message-ID: <E90207B1-BBEE-47EB-BC2B-0E49F38482A9@werel.net>
X-Smtp-Server: 0B457BE9-D485-4CD1-9593-07F5D4067AD7
X-Universally-Unique-Identifier: D36375BF-1641-43A1-B66F-E4E5D110A4D7
References: <B205E0CC-AAF8-4519-82D1-DDF8C05D949F@werel.net>
<CANvWS+pv+KIXiUO7F=hSURBM68mcM057B4yVeXC8PcE9udd-dw@mail.gmail.com>
<CANvWS+pNfU_dOQAGqwfXMcBp2urEiOZu95r531hD3oOcyqd4g@mail.gmail.com> <59BA8BB8-F994-4845-A62A-6431CD2985DB@werel.net> <DCC25821-E51E-4C2D-A1B8-70E9AB9D67A3@werel.net>
In-Reply-To: <DCC25821-E51E-4C2D-A1B8-70E9AB9D67A3@werel.net>
MIME-Version: 1.0

Key	Value Type	Value
Property list	Dictionary (3 values)	
date-received	Number	1463053745
flags	Number	196609
remote-id	String	AAMkAGUzOWI5NGJiLWRIZjgtNGIzYy1iNjhjLWI1NGNiM2Y1NjA0NQBGAAAAAFTXWUu8meQL9i+FBXnsqYBwDAQWofMKzjRqrQSvUzM'

From: Markus Winfridsson <markus@werel.net>
Sent: 2016-05-12 13:50:58 +0200
To: david.frishammar@swedbank.se
CC: billy.lennartsson@swedbank.se; Peter Swartling - Werel AB <peter@werel.net>
Subject: Re: Ny kund, Werel AB

Hej,

Vi har ställt frågan till de tre ägare ni listar nedan och svarar er så snart vi fått infon sänd till oss. Något annat ni önskar när vi väntar?

Ha det gott så länge!

Best regards
 Markus Winfridsson
 CSO

www.werel.net
 Tel. 0768-100 300

Phone: 0771-17 81 00
 E-mail: customerservice@werel.net

we[®]el
 WE'RE ELECTRICITY

10 maj 2016 kl. 13:24 skrev david.frishammar@swedbank.se:

Hej på er!

En liten fråga: Skulle ni kunna komplettera den legala strukturen, dvs hur Larimag Energy Group, Energy Everything samt AI undertaking ägs, hela vägen upp?

Tack på förhand och trevlig dag!

Med vänlig hälsning

David Frishammar
 Företagsrådgivare

Swedbank AB (publ)
 Postadress: Box 2821, 187 28 Täby
 Besöksadress
 Esplanaden 19, 2 tr
 183 34 Täby
 Telefon: +46 8 638 85 25

<image001.jpg>

<image002.gif>

<image003.gif>

Miljöcertifierad enligt ISO 14001

Vi ber dig lägga märke till att detta e-postmeddelande kan innehålla konfidentiell information. Om du felaktigt blivit mottagare av detta meddelande ber vi dig informera avsändaren om felet genom att använda svara-funktionen. Vi ber dig också att radera e-postmeddelandet utan att skicka det vidare eller kopiera det. Trots att vi intygar att e-postmeddelandet och eventuella bilagor inte innehåller virus och andra fel som kan påverka datorn eller IT-systemet där det mottages och läses, öppnas det på mottagarens eget ansvar. Vi tar inte på oss något ansvar för förlust eller skada, som har uppstått i samband med att e-postmeddelandet mottagits och använts.

 Please consider the environment before printing this e-mail

Från: Markus Winfridsson - Werel AB [<mailto:markus@werel.net>]
Skickat: den 3 maj 2016 12:56
Till: David Frishammar
Kopia: Billy Lennartsson; Peter Swartling - Werel AB
Ämne: Ny kund, Werel AB

Hej,

Hoppas att allt är bra med er! Här är det full fart!

Kort bakgrund om Werel:

Werel drevs under annat ägande och av annan VD fram t.o.m. 1/9-2015. I samband med ägarbyte och ett storförvärv rekryterades Peter Swartling som VD och Patrik Wadheden som Styrelseordförande. Peters uppdrag var och är att städa upp verksamheten, skapa tillväxt och lönsamhet för att öka värdet för ägarerna. Vi är nu på god väg. Affärsplanen belyser Peters intentioner med Werel. Inom 12 månader planerar vi att genomföra en IPO.

Bifogat finner ni:
Årsredovisningen
Affärsplanen
Juridisk struktur samt ägare andelar
Aktieboken

Ha det gott så hörs vi om några dagar när ni gått igenom detta.

Content-Type: multipart/alternative; boundary="Apple-Mail=_D9D9B452-17AA-409E-8FD0-26D86669F480"
X-Universally-Unique-Identifier: 24AA0ADD-C299-4699-9354-FB8D13C576AB
In-Reply-To: <2a9e435e2d70446cae88810c28641b0d@SRV63093.fspa.myntet.se>
Message-ID: <11062F68-9745-41F1-B269-6B9A18282359@werel.net>
X-Smtp-Server: 0B457BE9-D485-4CD1-9593-07F5D4067AD7
References: <6B265763-1A07-4959-A304-34CB1FA49B81@werel.net>
<2a9e435e2d70446cae88810c28641b0d@SRV63093.fspa.myntet.se>
MIME-Version: 1.0

Key	Value Type	Value
Property list	Dictionary	(3 values)
date-received	Number	1463053858
flags	Number	196609
remote-id	String	AAMKAGUzOWI5NGJILWRIZjgtNGIzYy1lNjhjLWI1NGNiM2Y1NjA0NQBGAAAAAAFTXWUu8meQL9i+FBXnsqYBwDAQWofMKzjRqrQSvUzM'

From: Markus Winfridsson - Werel AB <markus@werel.net>
Sent: 2016-06-15 14:48:17 +0200
To: LL <Industrikonsult@outlook.com>
Subject: Emission och aktieäggande
Attachments: Aktiebok WEREL 16-03-11.pdf

Hej,

Fråga från Swedbank:

*Emissionspengarna, varifrån kom de? Fördelning?

Kan du skriva ett svar på detta?

Hur ser ägandet ut just nu efter att Ai har blivit mindre ägare. Vilka är de nya, hur ser %en ut?

TACK TACK!!!!

Best regards

Markus Winfridsson

CSO

www.werel.net

Tel. 0768-100 300

Phone: 0771-17 81 00

E-mail: customerservice@werel.net

we[®]el
WE'RE ELECTRICITY

User-Agent: Microsoft-MacOutlook/f.16.0.160506
Message-ID: <85C511FE-00EB-418B-9E73-5B777E1466E6@werel.net>
Thread-Topic: Emission och aktieäggande
Content-Type: multipart/mixed; boundary="B_3548846897_623360797"
MIME-Version: 1.0

Key	Value Type	Value
Property list	Dictionary (3 values)	
date-received	Number	1465994897
flags	Number	259073
remote-id	String	AAMkAGUzOWI5NGJlLWRlZjgtNGIzYy1lNjhjLWl1NGNlM2Y1NjA0NQBGAAAAAFTXWUu8meQL9i+FBXnsqYBwDAQWofMKzjRqrQSvUzM'

From: Markus Winfridsson - Werel AB <markus@werel.net>
Sent: 2016-08-23 13:48:03 +0200
To: david.frisshammar@swedbank.se
Subject: Werel

Hej,

Glöm inte bort mig ☺. Vi vill ju byta från AMFA bank till er nu.

Best regards
Markus Winfridsson
CSO

www.werel.net
Tel. 0768-100 300

Phone: 0771-17 81 00
E-mail: customerservice@werel.net



User-Agent: Microsoft-MacOutlook/f.18.0.160709
Message-ID: <58E6FC12-293B-4061-AB27-76EE39D655CB@werel.net>
Thread-Topic: Werel
Content-Type: multipart/mixed; boundary="B_3554804883_600148656"
MIME-Version: 1.0

Key	Value Type	Value
Property list	Dictionary (4 values)	
date-last-viewed	Number	0
date-received	Number	1471952883
flags	Number	8590131201
remote-id	String	AAMKAGUZOWI5NGJILWRIZjgtNGIzYy1iNjhjLWI1NGNiM2Y1NjA0NQBGAAAAAFTXWUu8meQL9i+FBXnsqYBwDAQWofMKzjRqrQSVUzM

Avtal gällande tillfälligt faktura flöde

Werel AB söker efter bank i Sverige för att kunna bedriva sin verksamhet. AMFA Bank har erbjudit sig att ta emot Werel AB som bankkund förutsatt att de får köpa en del av Werels faktura flöde.

Detta avtal ger Werel rättighet att skicka upp till 25% av sitt totala fakturaflöda via AMFA finans tills dessa att Werel har en av de fyra storbankerna som bank. Detta oaktat vad avtalet mellan NordFin och Werel säger.

Underskrift

Stockholm 2016-07-11	Stockholm 2016-07-11
Ort och datum	Ort och datum
Underskrift Nordfin	Underskrift Kunden
Magnus Fridlund, Sebastian Hagman	Peter Swartling, Magnus Thoren
Namnförtydligande	Namnförtydligande
780225-0253, 830324-0553	556935-7048
Personnummer/organisationsnummer	Personnummer/organisationsnummer

From: Markus Winfridsson - Werel AB <markus@werel.net>
Sent: 2016-09-27 11:29:20 +0000
To: Magnus Thoren - Werel AB <magnus@werel.net>
Subject: Re: Bank möte

Bra och intressant

Skickat från min iPhone

27 sep. 2016 kl. 13:25 skrev Magnus Thoren - Werel AB <magnus@werel.net>:

Hej,

Jag träffade banken här i Strängås igår. Och de skall titta på fakturaköp kontraks finansiering etc. Inget besked och dörren är fortfarande vidöppen de återkomm med små frågor idag.

Återkommer med mer info.

Best regards
Magnus Thorén

www.werel.net
Tel. 070 332 78 79

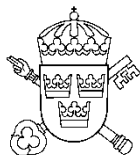
Phone: 0771 17 81 00
E-mail: customerservice@werel.net

<image001.png>



Thread-Topic: Bank möte
Thread-Index: AQHSGLHTmjlnbuAjz0eGWIAPMFL+8qCNM2PV
Message-ID: <80AA8AA3-4040-4612-BC0C-FB92FD14B27B@werel.net>
References: <3771E10A-8892-4D2F-9E44-2A3EDD5957B2@werel.net>
In-Reply-To: <3771E10A-8892-4D2F-9E44-2A3EDD5957B2@werel.net>
Content-Language: sv-SE
X-MS-Has-Attach: yes
X-MS-Exchange-Organization-SCL: -1
Content-Type: multipart/related; boundary="_004_80AA8AA340404612BC0CFB92FD14B27Bwerelnet_"; type="multipart/alternative"
MIME-Version: 1.0

Key	Value Type	Value
Property list	Dictionary (4 values)	
date-last-viewed	Number	0
date-received	Number	1474975760
flags	Number	8590131201
remote-id	String	AAMkAGUzOWI5NGJiLWRIZjgtNGIzYy1lNjhjLWI1NGNiM2Y1NjA0NQBGAAAAAFTXWUu8meQL9I+FBXnsqYBwDAQWofMKzjRqrQSvUzM'



EKOBROTTSMYNDIGHETEN
3:e ekobrottskammaren Stockholm
Ekorevisor Lars Eriksson

PROMEMORIA

Datum

2019-10-28

Diariernr (åberopas vid korresp)

EB-4689-16

Handlingar samt mejl från beslag 2017-9000-BG1175

1 Sammanfattning

Här görs en beskrivning av vissa handlingar samt mejl från beslag 2017-9000-BG1175. Beslaget avser telefoner, datorer samt hårddiskar beslagtagna vid husrannsakan 2017-12-14 hos Peter Swartling, Brantbacken 2, Saltsjö-Bo.

Sökning i materialet har skett via ett forensiskt arbetsprogram. Jag har använt mig av olika sökord för att sortera fram material. Jag har gjort genomläsning av excel, pdf samt word dokument. Jag har läst mejlkonversationer mellan vissa utvalda personer med koppling till Werel AB. Jag har från detta material sammanställt vissa dokument samt mejlkonversationer. Min sökning har omfattat dokumentation som avser Werel AB och avser händelser från och med augusti 2015 då Peter Swartlings kontakter med Werel AB inleds. Har särskilt sökt efter mejl samt dokument som avser Nordic Light projektet/solceller/batterier.

Följande personer skrivs ut med förnamn enligt nedan:

Afram Gergeos (Afram)
Emil Amir Ingmanson (Emil),
Peter Swartling (Peter)
Patrik Wadheden (Patrik)
Magnus Thoren (Magnus)
Linus Lönnroth (Linus)
Alexander Mathiesen-Öhman (Alexander).

2 Internt PM om finansiell status samt historik

PM om Werel AB finansiella status hösten 2016 upprättad av LL Industrikonsult, (Linus Lönnroth)

PM'et heter "Kritisk likviditetssituation i Werel hösten 2016". "Ett pm om bolagets finansiella status samt en beskrivning om hur man hamnade där till verkställande direktör". Sid 5. (BG1175-3). Se även uppdragsavtalet med LL Industrikonsult nedan sid 76.

3 Händelser hösten 2015 – våren 2016.

2015-08-22 Mejl där Afram informerar Magnus samt Emil om att Peter kommer in som VD 1 september för KELAB (Konsument EL Sverige AB, namnändrat till Werel AB under hösten 2015). De bokar möte på Aframs kontor. Sid 11.

2015-08-24 Mejl där Emil informerar Peter om bolagets finansiella status. Att ägarna tillskjuter pengar kontinuerligt. Sid 15.

2015-08-27 Mejl som handlar om företagets nya namn, Peter och Alexander. Sid 17.

2015-09-04 Mejl där Emil talar om att han avgår som styrelseledamot pga. risk för intressekonflikter men kvarstår som långsiktig finansiell partner till bolaget. Sid 19.

2015-09-05 Emil lämnar över till nya styrelsen. Kvarstår som långsiktig finansiell partner. Afram kommenterar aktier samt röster. Sid 19.

2015-09-07 En fortsättning på ovan mejl 2015-09-05. Peter frågar hur de ska göra med styrelsen. Afram svarar att de skulle kunna ändra i styrelsen när bolaget ska till börser. De ska diskutera saken. Peter vill att de ska registrera www.werel.com. Afram anser att de ska köpa .com, .se, .no och .fi. Sid 21.

2015-09-07 Mejl där Patrik frågar Emil, Peter, Magnus och Afram bl a om vem som sköter ekonomin för bolaget idag. Kommenterar namnförslag på bolaget. m.m. Magnus svarar att ekonomin sköts löpande av Deloitte samt Helene (anställd). Att de brottas med ständiga likviditetsbekymmer. I nytt mejl samma dag visas Aframs svar på Patriks frågor avs bolaget. Sid 24.

2015-09-12 Mejl från Emil där han berättar att affären med 220 är klar. (köp av elhandelskunder i Finland). Emil lämnar över till Peter. Bifogat till mejl finns två avtal om faktureringslösning samt underhållsavtal. Sid 31.

2015-09-14 Mejl där Afram presenterar Kristoffer Sparring (bolagets advokat) och Peter för varandra. Att Peter håller på och bygger sitt team samt att han behöver ett anställningsavtal. Sid 44.

2015-09-14 Mejl där Emil anger att han lämnar landet och lämnar över till Peter. Han kommenterar att teamet är fullständigt och bekräftar att de har kommit överens om Linus som CFO. Anger att affären med 220 är klar. Sid 45.

2015-09-14 Mejl där Peter välkomnar Linus Lönnroth som Chief Financial Officer (CFO). Linus frågar Peter om när den nya ledningsgruppen kan träffas för första gången. Sid 48.

2015-09-14 Mejl där Peter skriver att registreringen ska skötas av Emil samt att Linus ska fatta beslut beträffande sina rekommendationer avseende bokföringsbyrå, revisor och på vilket sätt han vill bygga upp redovisningen samt controllerfunktionen. Sid 51.

2015-09-16 Mejl från Emil till Afram samt ledningsgruppen där han bekräftar att nyemission är genomförd och att 30 MSEK finns på kontot. Se bilaga till mejlet som visar betalningen. Sid 55.

2015-09-16 Nyemissionen anmäls till bolagsverket. Dessa handlingar bifogas. Sid

2019-09-16 Mejl där Afram och Emil kommenterar Peters uppgifter om att namnet WEREL på bolaget är klart. Sid 59.

2019-09-23 Mejl där Afram kommenterar styrelsens arbetsordning. Sid 61.

2015-09-24 Mejl där Magnus frågar Afram, Emil samt Peter om ägarbilden då banken vill ha den infon. Afram anger att han äger 100% av Gergeo Invest. Sid 63.

2015-09-24 Mejl där Peter informerar Afram samt Patrik om att Linus börjar 1 oktober. Sid 66.

2015-09-28 Mejl där Magnus skriver till Sparbanken Rekarne bank. Han skriver att han förstår att banken inte längre vill ha bolaget som kund längre. Prat om bankgaranti. Sid 69.

2015-09-28 Mejl där Alexander informerar bolaget om att hemsidan werel.net är uppe på internet. Sid 72.

2015-09-30 Mejl från Finland om garantier som Werel ska ställa ut. Peter informerar Emil om det och han svarar att det var nyheter för honom och att hans fokus ligger i att få fram 5KK Euro till den 5 oktober då betalning ska göras till 220. Sid 74.

Uppdragsavtal med LL Industrikonsult, Linus Lönnroth Oktober 2015.

Ett konsultuppdrag avseende ekonomifunktionen i Werel AB. Sid 76.

2015-10-05 Mejl där Emil informerar om att det nu finns 5 MEUR tillgängligt för att låna ut till Werel AB. Sid 79.

2015-10-06 Mejl där Peter, Amir samt Afram diskuterar problem i bolaget. Sid 81.

2015-10-07 Mejl där Emil vill att bifogat dokument "BondAgreementWerelABwithA UndertakingIII.docx ska skrivas under så att "vi" kan betala ut pengarna. Han vill ha det skannat och faxat till Malta. Se bifogade dokument som är Performance Linked Bond Agreement mellan Werel AB och ETI Securities PLC och AI Undertaking III Inc. Peter svarar att han ska skicka det med fedex. Sid 85.

2015-10-08 Mejl om nyemission per 16 september. Afram har signat nyemissionsdokumentet samma dag. Sid 97.

2015-10-14 Mejl som behandlar köpet av kundstocken av 220. Samt bildandet av dotterbolaget Werel OY i Finland som ett DB till Werel AB. Sid 100.

2015-11-12 Mejl där Peter ber Emil och Magnus att attestera utbetalningar. Emil svarar att han godkänt. Sid 102.

2015-12-22 Mejl där Peter mejlar sig själv. Skriver att Lars Erik Magnusson, Larmag Energy Group nu äger 13% , 1 500 aktier. Sid 104.

2016-01-04 Mejl där Johan Palleschitz ber Peter att sända honom business plan/rapport/pdf/summary på vad Peter och Alex tagit fram under USA resan. Svar från Peter saknas i mejlkonversationen. Sid 105.

2016-01-07 Mejl som handlar om Werels kontakter med energikoncernen Axpo och deras frågor samt Werels svar om ägare m.m. I de tre sista sidorna beskriver Peter kapitaltillskott samt ägarbild i bolaget. Sid 107.

2016-01-21 Mejl från Alexander till Peter som avser Werel Vision Conference jan 2016. Schema för konferens i Amsterdam 27-29 januari. Larmag är med på mötet. Sid 112.

2016-01-26 Mejl där Amir säger att han godkänner överföringen till elhandelskontot, att det nu finns 10 MSEK där samt 5 MSEK på det andra kontot. Sid 114.

2016-03-02 Mejl där Emil ber Peter skicka ett mejl till finance@argentariusgroup.com och be dem flytta 1M Euro från AI XII till AI III som betalades fel. Instruerar Peter att inte cc Emil eller Phil. Sid 116.

Samtliga punkter tillhör BG1175-3.

4 Werels Nordic Light Paket (Solpaneler/batterier)

Här sammanställs de dokument samt mejl som avser solpaneler/batterier, Nordic Light projektet.

2015-11-22 Mejl där Peter informerar Alexander om idéer som avser lagring och leverans av solenergi. Att solenergi börjar ta in på fosila bränslen. Sid 118.

2015-12-11 Mejl där Peter mejlar sig själv. Skriver om solenergi/solceller och att det är det hetaste på marknaden just nu. Sid 120.

2016-10-28 Dokument. *”Uppdaterad affärsplan med hänsyn till tillägget med solcells - och batterier paketet (WERELs Nordic Light Paket)”* Man skriver bl a. *”Werel har under 2016 genomlyst marknaden för solceller, batterier samt kringtjänster till dessa.”* Vidare skriver man: *”WE®EL Smart Home (The Nordic Light Package). Developed in Palo Alto, California by WE®EL Inc”*. Sid 122.

Årsredovisning 2016 (ej inlämnad till bolagsverket)

I förvaltningsberättelsen beskrivs väsentliga händelser under 2016. Bl a att man påbörjat utvecklingen av Nordic Light – ett paket för villa- och radhusägare som vill satsa på solel samt att bolaget inte har fått den tidigare utlovade finansieringen vilket föranledde att man fick frånga affärsplanen som omfattade flera förvärv av kundstockar. Resultatet är – 50,7 MKR och de likvida medlen uppgår till 100 217 kr. Årsredovisningen är underskriven av Peter Swartling. Sid 133.

Deal strategy and structure ”The zero vision initiative”

En rapport som avser Werels Nordic Light. Beskrivningen innehåller bl a en tidslinje som startar i mitten av 2017 med en affärsplan, förhandlingar om köp av Solar Generation LLC, beskrivning av finansiering, behovet och användning av 300 MEUR fram till en börsnotering (IPO) januari 2019. Sid. 142.

SOLAR Generation LLC

En rapport per 21 augusti 2017 från Solar Generation LLC. En beskrivning av sambandet mellan Werels Nordic Light systemet och *”Solar Generation’s blockchain based energy trading platform”*. Beskriver status nu samt de framtida tre faser som ingår fram till Q2 2018. Sid 149.

Samtliga punkter tillhör BG1175-3.

Lars Eriksson

Lars Eriksson

Kritisk Likviditetssituation i Werel hösten 2016

ETT PM OM BOLAGETS FINANSIELLA STATUS SAMT EN
BESKRIVNING OM HUR MAN HAMNADE DÄR TILL
VERKSTÄLLANDE DIREKTÖR

LL INDUSTRIKONSULT AB

Executive Summary

Likviditetssituation inom Werel är kritisk. Att bolaget är underfinansierat har påtalats vid upprepade tillfällen till styrelsen och ägarna sedan ordinarie bolagstämma våren 2015 i samband med godkännande av årsrapport. Administrationen har upprepade gånger lovat finansiering av ägarna både för att täcka kortsiktiga likviditetsbehov samt långsiktig finansiering för den affärsplan som har arbetats fram och anpassats under resans gång med ägarnas godkännande vid två stämmor.

Bolaget har fram till September klarat sina likviditetsutmaningar bättre än beräknat tack vare att tidseffekten mellan elinköp och fakturering har spelat bolaget i händerna den del av året då elförbrukningen sjunker varje månad pga av varmare väder i kombination med den positiva tidseffekten mellan fakturering och redovisning av punktskatt, moms och elcertifikat.

Under hösten blir likviditetseffekten emellertid delvis omvänd då vädret blir kallare och tidsperioden mellan elinköp och fakturering får negativ likviditetseffekt. Sagt på ett annat sätt – när vädret blir varmare ackumuleras vanligtvis likviditet på bruttomarginalsnivå, när vädret blir kallare förbrukas vanligtvis likviditet på bruttomarginalsnivå.

Inför hösten har omfattande likviditetsanalyser förberetts, där betalströmmar och bankkontobalanser har prognostiserats på veckobasis fram till och med första kvartal 2017. De akuta likviditetsbehoven har inledningsvis beräknats till 2,5m EUR för att klara sig året ut och därefter ytterligare 3m EUR för att klara 1 kvartal 2017. Tack vara varmare än förväntat väder och därmed lägre förbrukning har likviditetsbehovet justerats till 1,6m EUR för att klara sig till årets slut, med brasklappen att plötsliga ökningar i elpriset och/eller ökad förbrukning pga kallare väder mycket snabbt kan snabba på bolagets behov för akut kortsiktig finansiering.

NordFin Capital har hittills finansierat 1m EUR av höstens likviditetsbehov och har meddelat att ytterligare finansiering är uteslutet. Så länge det inte finns några ytterligare konkreta finansieringslöften från bolagets ägare anses det absolut nödvändigt att åter belysa situationens allvar med följande punkter:

- (a) Bolagets likviditetsreserv som är nödvändig för att säkra elhandeln beräknas understiga nödvändiga nivåer från och med vecka 52 – det kan gå fortare vid ogynnsamma väderförhållanden eller kraftiga prisökningar.
- (b) Stämmans beslut att ge styrelsen mandat att avyttra hela eller delar av kundstocken för att på så sätt säkra finansiering för den nyutvecklade affärsplanen är på inget sätt garanterat att kunna ske innan vecka 52
- (c) Det finska bolagets egna kapital har kraftigt reducerats under tredje kvartal. Upprättande av kontrollbalansräkning bör omedelbart utredas även om det egna kapitalet precis som sist med all sannolikhet kan återställas genom ett s.k. finskt kapitallån från Werel AB
- (d) Bolaget bör omedelbart gå ned på sparläga och inte spendera en krona mer än absolut nödvändigt, vilket bl.a. bör innebära totalt betalningsstopp av management fee, alla kostnader kopplade till affärsutveckling knutna till ny affärsplan, all utveckling av systemportfölj (props och web), omedelbar uppsägning av alla konsulter och leverantörer som inte är kritiska för bolagets kortsiktiga överlevnad, om möjligt omedelbar uppsägning av samarbete med

Wattawatt, möjlig lönereduktion hos bolagets anställda bör övervägas – t.ex. kopplade till en MBO, en i övrigt total kostnadsdisciplin gällande resekostnader och representation (Även med alla dessa kostnadsbesparingar är man långt ifrån att ha eliminerat likviditetsbehovet i vecka 52)

- (e) Styrelsen bör omedelbart förbereda en akut nödemission som kan genomföras innan vecka 52 med ett belopp som säkrar bolagets vidare drift fram tills att kundstocken är såld, vilket innebär ca. 1-4 m EUR beroende på hur snabbt en försäljning kan arrangeras.

Bakgrund

Efter storaffären hösten 2015 som hade inneburit en finsk inkråmsaffär värderad till i runda slängar 6m Euro finansierat genom två nyemissioner om 30m respektive 40m SEK samt en obligation om 5m Euro, stod bolaget redo att möta det nya året med nytt namn, ny administration, ny styrelse, nya ägare, ny finsk kundstock och marknad och snart även en ny affärsplan. Över en natt hade Werel förvandlats från ett litet struntbolag med en handfull anställda med försenade skattebetalningar, betalningsanmärkningar och en omsättning på knappt 5m SEK till ett elhandelsbolag med storslagna visioner och en omsättning som under dess första verksamhetsår skulle överstiga 200m SEK.

Med en uttalad strategi från ägarna om vidare konsolidering av marknaden och börsintroduktion så snart som möjligt påbörjade den för ändamålet nyrekryterade administrationen jakten på en revisor som kunde granska och signera de rapporter som från och med nu skulle produceras och distribueras samt hålla börskvalitet.

Bolagets tidigare agerande under den tidigare ledning och ägarkonstellation gjorde emellertid inte denna uppgift enkel. De ovan nämnda finansieringsrundorna och transfereringar till de finska säljarna hade genomförts utan att i förväg informera de lokala bankkontakterna. Konsekvensen blev att banken slog bak ut över dessa återkommande och plötsliga transfereringar från utlandet, som de förmodligen inte kände sig kunna penningtvättskontrollera. Efter att bolaget inte kunde presentera de slutgiltiga ägarna bakom delägaren AI Undertaking sa banken upp kundförhållandet med Werel.

Bolaget fick också snart erfara att revisionsbyråerna inte stod i kö att få Werel som kund när man kom dragandes med en historik av sent betalade skatter, betalningsanmärkningar och nu dessutom med avsaknaden av en svensk bankrelation. Efter att man hade säkrat Deloitte och Nordea som redovisnings- respektive bankpart i Finland ställde Acrevi revision i Göteborg upp på att vara bolagets revisor. I Finland etablerades en revisorsrelation med DHS. En bankrelation i Sverige som kunde ersätta det uppsagda förhållandet med Sparbanken Rekane i Strängnäs saknas än idag, varvid leverantörsfakturer och löner ombesörjs via bolaget IntelliGrid AB.

Bolagets administration hade påbörjat året med en strategikonferens i Amsterdam med syfte att 1) färdigställa den nya affärsplanen 2) Träffa den nya delägaren Larmag 3) Säkra den finska fastprisportföljen med en derivatposition hos Axpo 4) träffa den potentiella samarbetsparten Tesla.

Ordinarie Bolagstämma våren 2016

En av Acrevi reviderad årsrapport godkänns på stämman. Revisionsberättelsen är "oren" pga sent betalade skatter, vilket man i förväg visste skulle ske. Revisionsberättelse ackompanjeras även av ett pm till styrelsen med förslag på förbättringspunkter på det arbete inom löpande bokföring och avstämning som har gjorts i Strängnäs och av Deloitte i Östersund.

Ett kvalitetsprojekt initieras för att bemöta förbättringspunkterna i revisorernas pm och därefter rekryteras under sensvåren en controller i Finland samt under sensommaren en kvalificerad redovisningsekonom i Stockholm.

Efter att 2015-resultatet samt pro forma första kvartalsresultatet har presenterats på stämman uppskattas "running burnrate" till ca 0,5m SEK i månaden. Det specificeras att likviditetsbehållningen är för liten för att den dagliga elhandeln ska kännas trygg. En summa om minst 1-1,5m EUR ombeds göras tillgänglig för att säkerställa kortsiktig likviditet och en ansvarfull elhandel.

Affärsplan presenteras med ett finansieringsbehov på 50m EUR

En arbetsgrupp tillsätts sedermera, bestående av styrelsemedlemmar och ägare, för att hämta in de 50m EUR mha av en obligation.

Styrelsemöte på Hotell Post i Göteborg i samband med 2Q16

När halvårsresultatet presenteras för styrelsen har man varit tvungen att revidera första kvartals intäkterna, vilket får till följd att "running burnrate" har korrigerats upp från 0,5m SEK i månaden till ca 2,5m SEK i månaden (inkluderas finansiell cash flow för låneamortering m.m. stiger summan till det dubbla). Bakgrunden för revideringen av intäkter beror på att fel har uppdagats i affärssystemet av Operations i Finland. Periodiseringen av finska intäkter och elhandelskostnader måste göras om varvid resultatet sjunker. Detta får också till följd att det egna kapitalet i det finska bolaget därmed är förbrukat. Det egna kapitalet återställs genom att omvandla fordringar från moderbolaget till ett finiskt s.k. kapitallån om 2m Euro.

Trots att "running burnrate" visar sig ha legat på ca 2,5m SEK i månaden och man dessutom har återbetalat lån så att man totalt har bränt ca 5m SEK i månaden räddas man av två gynnsamma förhållanden: 1) man har under perioden gått in i den varmare årstiden, vilket får till följd att man likviditetsmässigt skjuter problemet framför sig, 2) man hjälps dessutom av att man samlar in moms och punktskatt som alltid redovisas och betalas två månader senare. Styrelsen använder betydande tid på att noggrant genomgå den finansiella statusen. Likviditetsreserven som står till förfogande för de åtaganden som bolaget har på elhandelssidan är så låga att de inte kan beskrivas som annat än oseriösa. Någon kortfristig likviditet har ännu inte tillförts sedan vårens bolagsstämma och nu estimeras likviditetsbehovet till minst 10-25m SEK för att klara sig året ut om förhållandena är gynnsamma. Det beslutas att styrelsen omedelbart ska föreslå ägarna en emission om 30m SEK

Status på obligationsprojektet genomgås. Allt ska i princip nu vara klappat och klart i det projekt som styrelsen har managerat tillsammans med vp-bolaget Avalon Capital. Minst 3 miljoner Euro skall tillföras bolaget under Oktober/November. Avtalet med Avalon Capital signeras

Extraordinarie bolagsstämma i Stockholm November 2016

Under sensommaren/hösten har bolagets nyrekryterade redovisningsekonom tillträtt och omedelbart initierat arbetet med att stämma av tredje kvartal för att därefter överta den löpande bokföringen från Deloitte och Strängnäs. Det uppdragas ett systematiskt undermåligt bokförings- och avstämningsarbete avseende noggrannhet och rutiner hos såväl Deloitte som av personal i Strängnäs. Avstämningen av tredje kvartal drar ut på tiden och hinner inte bli klart inför bolagsstämman. När tredje kvartals bokslut till slut presenteras avstämt, konsoliderat och klart, har den nya redovisningsekonomen identifierat några hundra tusen kronor som har stått kvarglömda hos sparbanken Rekane, Amfa-bank och SKV. Dock verkar det inte finnas behov för några materiella förändringar i bokförda intäkter och kostnader. Trots bristande noggrannhet i bokföringen så stämmer resultaträkningen enligt tidigare. Balansomslutningen stämmer också även om en del poster, speciellt gällande koncernens mellanhavanden har omklassificerats. Bolaget kan från och med nu med stor sannolikhet uppvisa en professionell och seriös redovisning.

På stämman genomgås 9månaders resultat och balans. Kassaflödesanalysen som på veckobasis genomgår prognostiserade betalströmmar och kontobalanser har tidigare distribuerats och det poängteras att man har mottagit finansiering av NordFin Capital motsvarande 1m EURO men att det

kommer att behövas minst lika mycket till innan året är slut samt ytterligare kapital under första kvartal 2017

Under stämman framkommer indikationer om att finansiering mha obligationslån inte verkar lika säkert längre av olika orsaker samt att olika ägarkonstellationer uppenbarligen har haft olika uppfattningar om varandras commitment när det gäller att delta i ett detta obligationslån.

Det fattas beslut om att ge styrelsen mandat att undersöka möjligheten för samt även genomföra försäljning av kundstocken för att finansiera bolagets vidare drift och det framförs åsikter från en ägare om att detta under gynnsamma förhållanden kan göras på en månad. Från administrationen poängteras det ånyo att kortsiktiga lån till bolaget bör kunna betraktas som relativt riskfritt nu som kundstocken skall säljas. Ett räkneexempel redovisas på stående fot, där 30.000kunder säljs för 200€ styck varvid säkerhetsbelopp hos Fingrid och Axpo frigörs, derivatpositioner avyttras och fakturerade belopp strömmar in utan att omedelbart behöva finansiera vidare elhandel: 10m EURO bör snabbt kunna ackumuleras vid och i kölvattnet av en kundstocksförsäljning varvid alla kortsiktiga lån omedelbart kan återbetalas. Närvarande ägare höll med om att kortsiktig finansiering av bolaget under dessa förhållanden verkade tämligen riskfritt. Dock mottogs inget lånelöfte från någon part.

Avslutningsvis: Övervägande sannolikhet att bolaget har så bristfällig likviditet innan året är slut att elhandeln tvingas stänga ned och kundstocken går förlorad. Enda sättet att stoppa detta är genom att tillföra ytterligare likviditet. I sitt base case scenario måste bolaget tillföras minst 550.000 EURO senast vecka 52. Under första kvartal 2017 måste ytterligare 3m EURO tillföras sekventiellt för att säkra bolagets vidare drift, skulle kundstockavyttringen inte vara avklarad innan dess. Det ska poängteras att detta beräknade scenario är gjort med total avsaknad av säkerhetsmarginal, överlikviditet eller så kallad "luft" i anslagen.

From: Peter Swartling <peterswartling@gmail.com>
Sent: 2015-08-24 10:10:20 +0200
To: Afram Gergeo <afram@gergeoinvest.com>
CC: Magnus Thoren <magnus@konsumentel.se>; Emil Amir Ingmanson <emil@solidventurecapital.co.uk>
Subject: Re: Konsument El

Bokat!
/Peter

Sent from ART:ERY iPhone 6+

24 aug 2015 kl. 09:29 skrev Afram Gergeo <afram@gergeoinvest.com>:

Ja på mitt kontor.

--

MvH

Afram Gergeo
+46 707 591400

Sent from my iPhone

On 24 Aug 2015, at 09:28, Magnus Thoren <magnus@konsumentel.se> wrote:

OK för mig.

Hos dig?

Med vänlig hälsning,

Magnus T

24 aug 2015 kl. 09:25 skrev Afram Gergeo <afram@gergeoinvest.com>:

Hej

Idag och imorgon funkar inte. Ska vi boka in onsdag kl 14.00?

--

MvH

Afram Gergeo
+46 707 591400

Sent from my iPhone

On 24 Aug 2015, at 08:44, Magnus Thoren
<magnus@konsumentel.se> wrote:

Hej Peter,

Ja vi har träffats vid ett kort tillfälle, jag är tillgänglig under hela veckan. Jag kan idag på EM om det skulle funka att ta ett första möte?

jag har tel nr 070 332 78 79, vad når jag dig på för Tel nr?

Med vänlig hälsning,

Magnus T

23 aug 2015 kl. 00:09 skrev Peter Swartling
<peterswartling@gmail.com>:

Hej Magnus!
Har för mig vi träffats som hastigast!?
Eftersom du måste pallra dig till Stockholm
så anpassar jag mig efter dina önskemål.
Den enda dag som inte är så bra är nu på
tisdag den 25/8.
MVH,
/Peter

Sent from ART:ERY iPhone 6+

22 aug 2015 kl. 22:51 skrev Afram Gergeo
<afram@gergeoinvest.com>:

Hej

Magnus möt Swartling
Swartling möt Magnus

Magnus, Swartling kommer in
som VD för KELAB den 1/9. Kan
du fixa ett mail konto till honom
så fort som möjligt. Han måste
också komma in med dig i
diskussionerna med Cloud Nine.

Vi skulle behöva boka ha ett
möte vi alla tre så vi kan gå
igenom var vi står med bolaget
nu och vad som ska göras. När
passar det er?

--

MvH

Afram Gergeo

OFFICE PHONE: +46 8 511 024
00

MOBILE PHONE: +46 70 759 14 00

EMAIL: afram@gergeoinvest.com

Kungsgatan 6, 6tr
111 43 STOCKHOLM
SWEDEN

*This communication, including any
attachments, is confidential and must not be
read by or disclosed to any person other than
the above-named addressee(s). Any
unauthorised party intercepting this*

Fup bilaga 13 B

communication is required to forward it to its intended destination &/or inform the sender as soon as possible. The Partnership - i.e. Gergeo Invest AB including any and all associated businesses - disclaims any liability for any action taken in reliance on the content of this communication. The statements or opinions expressed in this communication are not necessarily those of the partnership and should not be represented as such. Whilst all reasonable precautions have been taken to ensure that no harmful content is transmitted to any third party the partnership accepts no responsibility for any inconvenience, loss or damage resulting directly or indirectly from the use of this communication

The Swedish National Defence Radio Establishment (FRA) may monitor e-mail traffic data and also the content of e-mail for the purposes of domestic surveillance.

Return-Path: <peterswartling@gmail.com>
Received: from [10.148.55.96] (79.138.131.140.mobile.tre.se. [79.138.131.140])
 by smtp.gmail.com with ESMTPSA id
 k9sm4840014lbp.13.2015.08.24.01.10.21 (version=TLSv1
 cipher=ECDHE-RSA-RC4-SHA bits=128/128); Mon, 24 Aug 2015
 01:10:21 -0700 (PDT)
Content-Type: multipart/alternative; boundary=Apple-Mail-04D1E0F6-7F8C-4564-
 96CF-02857FF3CF8C
Mime-Version: 1.0 (1.0)
X-Mailer: iPhone Mail (12H143)
In-Reply-To: <52D314AD-F0EF-46E7-B8E1-C41081EAFDC0@gergeoinvest.com>
Content-Transfer-Encoding: 7bit
Message-Id: <5E1DE805-120D-472C-9F3F-6C55C5A2C01E@gmail.com>
References: <C3DA27F2-9F79-477A-8704-28BEFA14C27F@gergeoinvest.com>
 <C97770B7-B7D4-4E95-92CB-BB93460E5B2A@gmail.com>
 <CDEA3D2A-8EB5-4A79-B7EE-7E7F36EC7322@konsumentel.se>
 <DA067F15-9E5C-4F5F-9696-FF75B31039E9@gergeoinvest.com>
 <3343AD2B-09BA-4409-81D6-B50100B98ED0@konsumentel.se>
 <52D314AD-F0EF-46E7-B8E1-C41081EAFDC0@gergeoinvest.com>

Key	Value Type	Value
<i>Property list</i>	<i>Dictionary</i>	<i>(6 values)</i>
date-last-viewed	Number	1440596361
date-received	Number	1440403821
flags	Number	8590195713
gmail-label-ids	Array	<i>(1 values)</i>

[0]		
	<i>Number</i>	131
original-mailbox	<i>String</i>	imap://peterswartling@imap.gmail.com/%5BGmail%5D/Alla%20mail
remote-id	<i>String</i>	131191

From: Peter Swartling <peterswartling@gmail.com>
Sent: 2015-08-24 11:45:48 +0200
To: Emil Amir Ingmanson <emil@solidventurecapital.co.uk>
CC: Afram Gergeo <afram@solidventurecapital.co.uk>; Magnus Thoren <magnus@konsumentel.se>
Subject: Re: Rapport...

Check.

Har snabbat igenom nu. Ska dyka in lite djupare under kvällen. Ska ta lunch nu o sen sitta med Afram o Thierry.

/P

Sent from ART:ERY iPhone 6+

24 aug 2015 kl. 10:48 skrev Emil Amir Ingmanson <emil@solidventurecapital.co.uk>:

Peter

Jag bifogar BR/RR rapporter per den sista juni, ÅR per sista dec -14 samt bolagsordning och regbevis.

Notera att vi har skjutit till 1 000 000kr sedan rapporten och återställt det egna kapitalet.

Som du ser så är bruttovinsten ok, men kostnaderna höga och därmed skjuter ägarna fortfarande till pengar kontinuerligt.

Best Regards,

Emil Amir Ingmanson
+44 7469 77 66 66
+356 999 380 99

<Balansrapport 150630.pdf>

<Resultatrapport 150630.pdf>

<5569357048_Årsredovisning_2014-12-31.pdf>

<5569357048_Registreringsbevis_2015-07-23.pdf>

<5569357048_Bolagsordning_2013-11-28.pdf>

X-Antivirus: Avast (VPS 16120802)
X-Antivirus-Status: Clean
Return-Path: <peterswartling@gmail.com>
Received: from [10.148.55.96] (79.138.131.140.mobile.tre.se. [79.138.131.140])
by smtp.gmail.com with ESMTPSA id
g5sm4915461laf.33.2015.08.24.02.45.51 (version=TLSv1
cipher=ECDHE-RSA-RC4-SHA bits=128/128); Mon, 24 Aug 2015
02:45:51 -0700 (PDT)
Content-Type: multipart/alternative; boundary=Apple-Mail-4B8A811F-6FBA-41CA-B01E-DCBD6D8C110B
Mime-Version: 1.0 (1.0)
X-Mailer: iPhone Mail (12H143)
In-Reply-To: <9FCAED6F-1E61-49E7-837F-DD3D5AB92A54@solidventurecapital.co.uk>

Fup bilaga 13 B

Content-Transfer-Encoding:

7bit

Message-Id:

<45E0AE65-6491-4B46-A367-303B208B0385@gmail.com>

References:

<9FCAED6F-1E61-49E7-837F-DD3D5AB92A54@solidventurecapital.co.uk>

Key	Value Type	Value
<i>Property list</i>	<i>Dictionary</i>	<i>(5 values)</i>
date-last-viewed	<i>Number</i>	0
date-received	<i>Number</i>	1440409552
flags	<i>Number</i>	8623750145
gmail-label-ids	<i>Array</i>	<i>(1 values)</i>
[0]	<i>Number</i>	50
remote-id	<i>String</i>	192196

From: Peter Swartling <peterswartling@gmail.com>
Sent: 2015-08-27 00:50:29 +0200
To: Alexander Mathiesen-Öhman <sl14@me.com>
Subject: Re: Lustigt

Da.
/P

27 aug 2015 kl. 00:43 skrev alexander Mathiesen-Öhman <sl14@me.com>:

Great maniacs think the same...

-

Alexander Mathiesen-Ohman
Producer | Partner

Rumble Fish Production Inc.
JEM | 330 Wilshire Blvd.
Santa Monica, CA 90401

C. + 1 (805) 453 2566

On 26 Aug 2015, at 21:37, Peter Swartling <peterswartling@gmail.com> wrote:

Denna tecknade jag idag på mötet. WE punkt EL. Du tryckte in "r:et" :)
Ser du mitt Wheel?
Maybe?
/P

<IMG_3796.JPG>

Sent from ART:ERY iPhone 6+

X-Antivirus: Avast (VPS 16120802)
X-Antivirus-Status: Clean
Return-Path: <peterswartling@gmail.com>
Received: from [192.168.1.4] (2.69.138.94.mobile.tre.se. [2.69.138.94]) by smtp.gmail.com with ESMTPSA id b5sm33775laa.34.2015.08.26.15.50.34 for <sl14@me.com> (version=TLSv1 cipher=ECDHE-RSA-RC4-SHA bits=128/128); Wed, 26 Aug 2015 15:50:34 -0700 (PDT)
Content-Type: multipart/alternative; boundary="Apple-Mail=_EB4FEE6C-365E-4C7A-9301-2B0719F63DFF"
Message-Id: <4D505F27-BB01-4DA7-AAFB-86F59CFC3BB5@gmail.com>
Mime-Version: 1.0 (Mac OS X Mail 8.2 \ (2102\))
References: <674D63BC-4812-4C4E-91B2-466D4E72B778@gmail.com> <A5AC5D5E-13FA-43FC-A3A2-43F4623A2997@me.com>
In-Reply-To: <A5AC5D5E-13FA-43FC-A3A2-43F4623A2997@me.com>
X-Mailer: Apple Mail (2.2102)

Key	Value Type	Value
Property list	Dictionary	(5 values)
date-last-viewed	Number	0
date-received	Number	1440629434
flags	Number	8623750145
gmail-label-ids	Array	(1 values)
[0]	Number	50
remote-id	String	191861

From: Emil Amir Ingmanson <emil@solidventurecapital.co.uk>
Sent: 2015-09-05 11:01:21 +0000
To: Afram Gergeo <afram@solidventurecapital.co.uk>
CC: Peter Swartling <peterswartling@gmail.com>; Patrik Wadheden <wadheden@icloud.com>; Magnus Thoren <magnus@konsumentel.se>
Subject: Re: KELAB...

Gents

Jag säger åt juristen att ändra enligt nedan.

Emil Amir Ingmanson
+44 7469 77 66 66
+356 999 380 99

Sent from my iPhone

On 05 Sep 2015, at 10:22, Afram Gergeo <afram@solidventurecapital.co.uk> wrote:

Hej

Det ska stå 7+2+1

--

Kind Regards

Afram Gergeo
+46 707 591400

Sent from my iPhone

On 5 Sep 2015, at 10:21, Peter Swartling <peterswartling@gmail.com> wrote:

Aktier och röster. 7+3+1=10.

Ataget att det skall adderas till 11 eller att det ska stå 7+2+1.
/Peter

Sent from ART:ERY iPhone 6+

5 sep 2015 kl. 07:22 skrev Emil Amir Ingmanson <emil@solidventurecapital.co.uk>:

Peter

Detta är inte inskickat. Vi skulle såklart inte skicka in något utan styrelsens godkännande och underskrift.

Jag skickade bara ut det så ni kunde se det och komma med kommentarer, innan vi ses i nästa vecka.

På vilket sätt är det räknefel?

Emil Amir Ingmanson
+44 7469 77 66 66
+356 999 380 99

Sent from my iPhone

On 04 Sep 2015, at 19:55, Peter Swartling <peterswartling@gmail.com> wrote:

Är detta inskickat?

Det är räknefel på aktierna.

Sen har jag fått flera indikatorer på att jag inte kan vara styrelseledamot utan ska vara extern VD om bolaget skall börsintroduceras.

Så om detta inte är inskickat, bra. Om det är bör vi diskutera o gå in med rättelse.

Magnus: Kollade du namnändring? Fick vi förhandsbesked?

MVH,
/Peter

4 sep 2015 kl. 15:29 skrev Emil Amir Ingmanson <emil@solidventurecapital.co.uk>:

Gents

Nu när vi är framme vid att skriva avtal med både Patrik och Peter, vilket vi är oerhört nöjda och stolta över, så bifogar jag utkast på denna handling avseende förändring av styrelsen i KELAB.

Jag måste, som alla känner till, avgå som styrelseledamot pga risk för intressekonflikter, men jag kvarstår som en långsiktig finansiell partner till bolaget.

Det ska bli oerhört spännande att se vad den nya ledningen kan göra med bolaget i framtiden och vi har mycket stort förtroende för Er.

Jag önskar Er alla en trevlig helg och jag ser fram emot att träffa Er i nästa vecka.

Best Regards,

Emil Amir Ingmanson
+44 7469 77 66 66
+356 999 380 99

Key	Value Type	Value
<i>Property list</i>	<i>Dictionary</i>	<i>(6 values)</i>
date-last-viewed	<i>Number</i>	0.0
date-received	<i>Number</i>	1441450889
flags	<i>Number</i>	8590195717
gmail-label-ids	<i>Array</i>	<i>(1 values)</i>
[0]	<i>Number</i>	2
original-mailbox	<i>String</i>	imap://peterswartling@imap.gmail.com/%5BGmail%5D/Ala%20mail
remote-id	<i>String</i>	132643

From: Magnus Thoren <magnus@konsumentel.se>
 Sent: 2015-09-07 08:49:33 +0200
 To: Afram Gergeo <afram@solidventurecapital.co.uk>
 CC: Peter Swartling <peterswartling@gmail.com>; Emil Amir Ingmanson <emil@solidventurecapital.co.uk>; Patrik Wadheden <wadheden@icloud.com>
 Subject: Re: KELAB...

Bett om pris nu.

//M

7 sep 2015 kl. 08:45 skrev Afram Gergeo <afram@solidventurecapital.co.uk>:

Hej

Han som äger weel.com verkar vilja sälja den. Gå till sidan och klicka på "inquire".

--

Kind Regards

Afram Gergeo
 +46 707 591400

Sent from my iPhone

On 7 Sep 2015, at 08:41, Magnus Thoren <magnus@konsumentel.se> wrote:

Werel.se och werel.net är köpt övriga låg det hinder på.

//M

5 sep 2015 kl. 17:19 skrev Peter Swartling <peterswartling@gmail.com>:

Rekommenderar även net.
 Magnus, reggar du?
 /Peter

Sent from ART:ERY iPhone 6+

5 sep 2015 kl. 14:42 skrev Afram Gergeo <afram@solidventurecapital.co.uk>:

Vi måste köps .com, se, no och fi

--

Kind Regards

Afram Gergeo
 +46 707 591400

Sent from my iPhone

On 5 Sep 2015, at 14:39, Peter Swartling <peterswartling@gmail.com> wrote:

OK. Så gör vi. Kollade även på verksamt Det ser ut som att werel AB är ledigt. Vi bör regga det samtidigt som dessa ändringar samt omedelburs registrera www.werel.com och net om det går. Magnus ombesörjer du detta?

Bästa,
 /Peter

Sent from ART:ERY iPhone 6+

5 sep 2015 kl. 14:14 skrev Afram Gergeo <afram@solidventurecapital.co.uk>:

Hej

Vi skulle kunna ändra i styrelsen sen när vi ska ta bolaget till börsen. Det kommer säkert inte vara förens minst 1år. Vi kan diskutera detta sen på Tisdag.

--

Kind Regards

Afram Gergeo
 +46 707 591400

Sent from my iPhone

On 5 Sep 2015, at 13:50, Peter Swartling <peterswartling@gmail.com> wrote:

Hej!

Hur gör vi med styrelsen? Ska vi ta in en annan och ha mig som extern VD? Jag meddelar bara att jag hört att det inte funkar med VD i styrelsen vid börsintroduktion!? Vi skulle kanske kunna ta in Alexander? Det får vi ta med honom på tisdag isf. Sen bör vi väl namnändra samtidigt? Magnus, fick du förhandsbesked på de två, av mig, föreslagna namnen (WEREL AB alt. WEEL AB)?

Bästa,
 /Peter

5 sep 2015 kl. 13:01 skrev Emil Amir Ingmanson
<emil@solidventurecapital.co.uk>:

Gents

Jag säger åt juristen att ändra enligt nedan.

Emil Amir Ingmanson
+44 7469 77 66 66
+356 999 380 99

Sent from my iPhone

On 05 Sep 2015, at 10:22, Afram Gergeo
<afraam@solidventurecapital.co.uk> wrote:

Hej

Det ska stå 7+2+1

--

Kind Regards

Afram Gergeo
+46 707 591400

Sent from my iPhone

On 5 Sep 2015, at 10:21, Peter Swartling
<peterswartling@gmail.com> wrote:

Aktier och röster. 7+3+1=10.
Ataget att det skall adderas till 11
eller att det ska stå 7+2+1.
/Peter

Sent from ART:ERY iPhone 6+

5 sep 2015 kl. 07:22 skrev Emil
Amir Ingmanson
<emil@solidventurecapital.co.uk>:

Peter

Detta är inte inskickat.
Vi skulle såklart inte
skicka in något utan
styrelsens
godkännande och
underskrift.

Jag skickade bara ut
det så ni kunde se det
och komma med
kommentarer, innan vi
ses i nästa vecka.

På vilket sätt är det
räknefel?

Delivered-To: peterswartling@gmail.com
Received: by 10.64.87.68 with SMTP id v4csp934829iez; Sun, 6 Sep 2015 23:49:01 -0700 (PDT)
X-Received: by 10.152.204.108 with SMTP id kx12mr8368074lac.20.1441608541387; Sun, 06 Sep 2015 23:49:01 -0700 (PDT)
Return-Path: <magnus@konsumentel.se>
Received: from bin-vsp-out-02.atm.binero.net (bin-mail-out-06.binero.net [195.74.38.229]) by mx.google.com with ESMTPS id le1si7813371lab.32.2015.09.06.23.49.00 for <peterswartling@gmail.com> (version=TLSv1.2 cipher=ECDHE-RSA-AES128-GCM-SHA256 bits=128/128); Sun, 06 Sep 2015 23:49:01 -0700 (PDT)
Received-SPF: neutral (google.com: 195.74.38.229 is neither permitted nor denied by best guess record for domain of magnus@konsumentel.se) client-ip=195.74.38.229;
Authentication-Results: mx.google.com; spf=neutral (google.com: 195.74.38.229 is neither permitted nor denied by best guess record for domain of magnus@konsumentel.se) smtp.mailfrom=magnus@konsumentel.se
X-Halon-ID: 8404b27f-552c-11e5-bc7c-005056917f90
Authorized-sender: magnus@konsumentel.se
Received: from magnustorensair.lan (unknown [213.67.105.235]) by bin-vsp-out-02.atm.binero.net (Halon Mail Gateway) with ESMTPSA; Mon, 7 Sep 2015 08:48:58 +0200 (CEST)
Content-Type: multipart/alternative; boundary="Apple-Mail=_317BA3C8-970E-40E7-A306-371887814E5E"
Mime-Version: 1.0 (Mac OS X Mail 7.3 (1878.6))
In-Reply-To: <0F45F6DF-30A9-488C-AFB5-ED192FC4D8C9@solidventurecapital.co.uk>
Message-Id: <DCD4205E-CE54-4E7C-BDB8-6ADE069D0F85@konsumentel.se>
References: <21B7E98B-A0A0-4CD9-AB07-4C6466408D3E@solidventurecapital.co.uk> <A292144F-3D15-44AC-8122-0AF8A232C24A@gmail.com> <CCA0BA27-8DD7-4C48-A2AC-3073B4582AB4@solidventurecapital.co.uk> <E88BE229-910D-

47B3-8639-B1062FC7DA0D@gmail.com> <DB9658E2-D05A-49A7-A1D2-80A1965CC204@solidventurecapital.co.uk>
<BC49D103-EAC1-4636-B144-B4AF5EC32B5F@solidventurecapital.co.uk> <B522EAF5-4A4C-4226-B86C-
1DB2F59062F9@gmail.com> <E4328734-7E0E-4A79-A773-8F444BB3F59C@solidventurecapital.co.uk> <A4CC6E12-12D8-
4A02-B4CF-1F1D12EC27EF@gmail.com> <0AD846CD-EE21-4B6E-B995-68A81532D9E5@solidventurecapital.co.uk>
<6D82E2CD-3EC5-4574-9D80-828ADF2ADB72@gmail.com>, <24190F2D-6998-4BEF-B6EF-0C2256119475@konsumentel.se>
<0F45F6DF-30A9-488C-AFB5-ED192FC4D8C9@solidventurecapital.co.uk>
X-Mailer: Apple Mail (2.1878.6)

Key	Value Type	Value
Property list	Dictionary	(6 values)
date-last-viewed	Number	0.0
date-received	Number	1441608541
flags	Number	8590195713
gmail-label-ids	Array	(1 values)
[0]	Number	2
original-mailbox	String	imap://peterswartling@imap.gmail.com/%5BGmail%5D/Alla%20mail
remote-id	String	132876

From: Patrik Wadheden <wadheden@icloud.com>
Sent: 2015-09-07 12:00:45 +0200
To: Magnus Thoren <magnus@konsumentel.se>
CC: Emil Amir Ingmanson <emil@solidventurecapital.co.uk>; Peter Swartling <peterswartling@gmail.com>; Afram Gergeo <afram@solidventurecapital.co.uk>
Subject: Re: KELAB...

Tack Magnus !

Du svarade på de frågor du kan se jag. Jag får säkert svar längs vägen.

Bra att ha ekonomin inhouse och ett måste att ta kontroll på den och planera likviditeten. Förstår att det krävs ett finansiellt omtag där jag ser att man kan spara en hel del pengar för bolaget. Skoj att det finns en finansiell plan och att det kommer lösa sig som du skriver.

Gällande anmärkningen så är beloppet på 1.456.194 SEK från 2015-08-02, vilket tyder på att det skett inbetalning tidigare än det allegatet du skickat ?

Ha de gott !

/ Patrik

7 sep 2015 kl. 11:22 skrev Magnus Thoren <magnus@konsumentel.se>:

Hej Patrik,

Bifogat finner du utdrag från skatteverket per i fredags betalning av underskottet är beordrat men vi avvaktar likvida medel just nu sedan är vi ikapp med skatter.

Ekonomi sköts löpande idag av deloitte men har inte funkat bra, dåliga processer mellan oss och de känns egentligen inte intresserade. Under våren tog jag in Helena för att styra upp dessa processer vilket har gett bättre koll på likviditet och flöden. Dock brottas vi med ständiga likviditets bekymmer (Detta löser sig de närmaste dagarna) Sista perioden har Kelab städat bort engångs kostnader och

Men gällande Ekonomin bör vi genomlysas detta och sätta rutiner, rapportering och ansvar.

Idag finns ingen styrelse ansvars försäkring.

Gällande det praktiska inför Finland:

- Bolag uppe och i dagarna får vi Handelskod dvs identitet att idka elahandel. Processen för att vara elhandlare är klar det är "bara" att trycka på knappen system mässigt är Props redo att leverera vi har möte med dem imorgon. Det kommersiella bitarna får Emil uppdatera dig på.
- Gällande personal har vi startat en rekrytering process i strängnäs för finsk talande personal dock kommer de på 220 finnas kvar under en övergångs period. Kanske längre vet inte vilket vi tycker är bäst.

Ser fram emot fler "dumma" frågor, de måste ställas.....Det är enda sättet att utvecklas och ta nästa steg.

Med vänlig hälsning,

Magnus T

<skattekonto bet .pdf>

7 sep 2015 kl. 10:52 skrev Patrik Wadheden <wadheden@icloud.com>:

Tjena !

Nu har även jag vaknat ... Helgen varit bra hoppas jag för alla. Jag ser en del formella frågor som bör utredas i anmälan och generellt i bolaget just nu.

- Bra namn båda 2 tycker jag. Känns nytt och fräscht. En känsla av " Vår EL tillsammans med kunden— Kundens EL företag " Kan även domänen .eu vara bra ?

- Jag tecknar jag inte "ägar" bolagen som äger aktierna och kan inte utse mig själv som ordförande. (Det finns säkert en struktur / tanke ovan som reglerar detta)

- Föreslagen firmateckning är aningen vidsynt. VD har självklart teckningsrätt för löpande förvaltning enligt rollen och lag, men andra ärenden bör ske i föreningen med 2 ledamöter. (Kan finnas en struktur / tanke ovan jag inte ser)

- Vi kan senare upprätta en styrelse och vd instruktion som reglerar styrelsens arbete vad VD kan besluta och vad skall vara styrelsens beslut. En arbetsordning som kan vara bra och tydlig för alla i styrelsearbetet och ge VD och styrelsen en bra förutsättning.

- Vem sköter ekonomin för Konsument EL idag. Vi behöver ha en likviditetsprognos samt en ekonomisk lägesrapport. Vi har en anmärkning som ligger hos KFM och skuld till staten per 2015-08 som inte är av underordnad art :-). Vi måste ha kontroll på detta och att det inte uppstår igen, då det kan hämma oss affärsmässigt och tillståndsmässigt. Vill inte släppa in myndigheter i bolagen. Nu är det nystart så att säga.....

- Finns det en styrelseförsäkring inom ramen av företagsförsäkringen i bolaget idag ?

- Det finns en tyngd och stor trovärdighetsfaktor att jag och Peter går in i styrelsen samtidigt som Magnus blir ordinarie för omvärlden tror jag. Tror det är jättebra att vi kan synas tillsammans där allihop. (Dock kan jag inte regelverket för börsintroduktion)

- Skulle vilja bli uppdaterad på förvärvet i Finland också.

Med risk för att vara fyrkantig och ny på jobbet så får Ni leva lite med "dumma" frågor ett tag framöver. Vänligen ha tålamod med det / Tack !

Ha de gott !

/ Patrik

4 sep 2015 kl. 15:29 skrev Emil Amir Ingmanson
<emil@solidventurecapital.co.uk>:

<Ändringshandlingar Konsument El Sverige 15-09-01[2].pdf>

Delivered-To: [REDACTED] peterswartling@gmail.com

Received: by 10.64.87.68 with SMTP id v4csp999340iez; Mon, 7 Sep 2015 03:00:52 -0700 (PDT)

X-Received: by 10.55.27.203 with SMTP id m72mr25800974qkh.39.1441620052462; Mon, 07 Sep 2015 03:00:52 -0700 (PDT)

Return-Path: <wadheden@icloud.com>

Received: from st11p06im-asmt002.me.com (st11p06im-asmt002.me.com. [17.172.125.150]) by mx.google.com with ESMTPS id h13si13141886qhc.101.2015.09.07.03.00.52 for <peterswartling@gmail.com> (version=TLSv1.2 cipher=AES128-GCM-SHA256 bits=128/128); Mon, 07 Sep 2015 03:00:52 -0700 (PDT)

Received-SPF: pass (google.com: domain of wadheden@icloud.com designates 17.172.125.150 as permitted sender) client-ip=17.172.125.150;

Authentication-Results: mx.google.com; spf=pass (google.com: domain of wadheden@icloud.com designates 17.172.125.150 as permitted sender) smtp.mailfrom=wadheden@icloud.com; dmarc=pass (p=NONE dis=NONE) header.from=icloud.com

Received: from patriks-mbp.lan (81-234-37-194-no57.tbcn.telia.com [81.234.37.194]) by st11p06im-asmt002.me.com (Oracle Communications Messaging Server 7.0.5.35.0 64bit (built Mar 31 2015)) with ESMTPSA id <0NUA00MPMX571L10@st11p06im-asmt002.me.com> for peterswartling@gmail.com; Mon, 07 Sep 2015 10:00:48 +0000 (GMT)

X-Proofpoint-Virus-Version: vendor=fsecure engine=2.50.10432:., definitions=2015-09-07_01:., signatures=0

X-Proofpoint-Spam-Details: rule=notspam policy=default score=0 kscore.is_bulkscore=4.51805259871207e-13 compositescore=0.990289343381778 phishscore=0 kscore.is_spamscore=0 rbsscore=0.990289343381778 recipient_to_sender_totalscore=0 spamscore=0 urlsuspectscore=0.990289343381778 adultscore=0 kscore.compositescore=1 circleOfTrustscore=0 suspectscore=2 recipient_domain_to_sender_totalscore=0 bulkscore=0 recipient_domain_to_sender_domain_totalscore=0 recipient_to_sender_domain_totalscore=0 classifier=spam adjust=0 reason=mlx scancount=1 engine=8.0.1-1412110000 definitions=main-1509070152

Content-type: multipart/alternative; boundary="Apple-Mail=_AAA02801-5020-43E1-8986-2B292C956133"

MIME-version: 1.0 (Mac OS X Mail 8.2 \2104\))

In-reply-to: <A656C41C-9B85-432F-98FF-6A612881473F@konsumentel.se>

Message-id: <A62ABF61-43E6-4289-9EFA-ABAB596FF99E@icloud.com>

References: <21B7E98B-A0A0-4CD9-AB07-4C6466408D3E@solidventurecapital.co.uk> <F484EEEE-B665-4590-8422-15537F9F25CE@icloud.com> <A656C41C-9B85-432F-98FF-6A612881473F@konsumentel.se>

X-Mailer: Apple Mail (2.2104)

Key	Value Type	Value
<i>Property list</i>	<i>Dictionary</i>	<i>(6 values)</i>
date-last-viewed	Number	1508163257
date-received	Number	1441620052
flags	Number	8590195713
gmail-label-ids	Array	<i>(1 values)</i>
[0]	Number	2
original-mailbox	String	imap://peterswartling@imap.gmail.com/%5BGmail%5D/Ala%20mail

From: Patrik Wadheden <wadheden@icloud.com>
Sent: 2015-09-08 10:19:02 +0200
To: Afram Gergeo <afram@solidventurecapital.co.uk>
CC: Emil Amir Ingmanson <emil@solidventurecapital.co.uk>; Magnus Thoren <magnus@konsumentel.se>; Peter Swartling <peterswartling@gmail.com>
Subject: Re: KELAB

Toppen Tack !

Då har jag fått svar på några frågor till. Ha de gott så syns vi senare i veckan !

/ Patrik

7 sep 2015 kl. 19:44 skrev Afram Gergeo <afram@solidventurecapital.co.uk>:

Hej Patrik

Se mina svar nedanför i rött.

Nu har även jag vaknat ... Helgen varit bra hoppas jag för alla. Jag ser en del formella frågor som bör utredas i anmälan och generellt i bolaget just nu.

- Bra namn båda 2 tycker jag. Känns nytt och fräscht. En känsla av " Vår EL tillsammans med kunden— Kundens EL företag " Kan även domänen .eu vara bra ? **Peter får svara på denna fråga.**

- Jag tecknar jag inte "ägar" bolagen som äger aktierna och kan inte utse mig själv som ordförande. (Det finns säkert en struktur / tanke ovan som reglerar detta) **Vi röstar på stämman enligt bifogade handlingar.**

- Föreslagen firmateckning är aningen vidsynt. VD har självklart teckningsrätt för löpande förvaltning enligt rollen och lag, men andra ärenden bör ske i föreningen med 2 ledamöter. (Kan finnas en struktur / tanke ovan jag inte ser) **Korrekt, vi ändrar.**

- Vi kan senare upprätta en styrelse och vd instruktion som reglerar styrelsens arbete vad VD kan besluta och vad skall vara styrelsens beslut. En arbetsordning som kan vara bra och tydlig för alla i styrelsearbetet och ge VD och styrelsen en bra förutsättning. **Jätte bra ide.**

- Vem sköter ekonomin för Konsument EL idag. Vi behöver ha en likviditetsprognos samt en ekonomisk lägesrapport. Vi har en anmärkning som ligger hos KFM och skuld till staten per 2015-08 som inte är av underordnad art :-). Vi måste ha kontroll på detta och att det inte uppstår igen, då det kan hämma oss affärsmässigt och tillståndsmässigt. Vill inte släppa in myndigheter i bolagen. Nu är det nystart så att säga.....

- Finns det en styrelseförsäkring inom ramen av företagsförsäkringen i bolaget idag ? **Vi skaffar en.**

- Det finns en tyngd och stor trovärdighetsfaktor att jag och Peter går in i styrelsen samtidigt som Magnus blir ordinarie för omvärlden tror jag. Tror det är jättebra att vi kan synas tillsammans där allihop. (Dock kan jag inte regelverket för börsintroduktion) **Det var så vi tyckte också.**

- Skulle vilja bli uppdaterad på förvärvet i Finland också. **Preliminärt ska vi skriva på fredag. Vi ska bara stänga emissionen.**

Fup bilaga 13 B

Med risk för att vara fyrkantig och ny på jobbet så får Ni leva lite med "dumma" frågor ett tag framöver. Vänligen ha tålamod med det / Tack ! **Det finns inga dumma frågor:-)**

--

Kind Regards

Afram Gergeo

MOBILE PHONE: [+46 70 759 14 00](tel:+46707591400)

EMAIL: afrah@solidventurecapital.co.uk

WEB: www.solidventurecapital.co.uk

869 HIGH ROAD
N12 8QA, LONDON
ENGLAND

This communication, including any attachments, is confidential and must not be read by or disclosed to any person other than the above-named addressee(s). Any unauthorised party intercepting this communication is required to forward it to its intended destination &/or inform the sender as soon as possible. The Partnership - i.e. Solid Venture Capital LTP including any and all associated businesses - disclaims any liability for any action taken in reliance on the content of this communication. The statements or opinions expressed in this communication are not necessarily those of the partnership and should not be represented as such. Whilst all reasonable precautions have been taken to ensure that no harmful content is transmitted to any third party the partnership accepts no responsibility for any inconvenience, loss or damage resulting directly or indirectly from the use of this communication

Delivered-To: peterswartling@gmail.com

Received: by 10.64.87.68 with SMTP id v4csp1478410iez; Tue, 8 Sep 2015 01:19:13 -0700 (PDT)

X-Received: by 10.55.198.9 with SMTP id b9mr32778318qkj.97.1441700353346; Tue, 08 Sep 2015 01:19:13 -0700 (PDT)

Return-Path: <wadheden@icloud.com>

Received: from st11p06im-asmtmp002.me.com (st11p06im-asmtmp002.me.com. [17.172.125.150]) by mx.google.com with ESMTPS id 41si2902943qkz.80.2015.09.08.01.19.12 for <peterswartling@gmail.com> (version=TLSv1.2 cipher=AES128-GCM-SHA256 bits=128/128); Tue, 08 Sep 2015 01:19:13 -0700 (PDT)

Received-SPF: pass (google.com: domain of wadheden@icloud.com designates 17.172.125.150 as permitted sender) client-ip=17.172.125.150;

Authentication-Results: mx.google.com; spf=pass (google.com: domain of wadheden@icloud.com designates 17.172.125.150 as permitted sender) smtp.mailfrom=wadheden@icloud.com; dmarc=pass (p=NONE dis=NONE) header.from=icloud.com

Received: from [192.168.60.121] (unknown [213.88.210.170]) by st11p06im-asmtmp002.me.com (Oracle Communications Messaging Server 7.0.5.35.0 64bit (built Mar 31 2015)) with ESMTPS id <0NUC00MIBN3Q6R40@st11p06im-asmtmp002.me.com> for peterswartling@gmail.com; Tue, 08 Sep 2015 08:19:05 +0000 (GMT)

X-Proofpoint-Virus-Version: vendor=fsecure engine=2.50.10432:., definitions=2015-09-08_04:., signatures=0

X-Proofpoint-Spam-Details: rule=notspam policy=default score=0 kscore.is_bulkscore=2.36477504245158e-14 compositescore=0.998184737787051 phishscore=1 kscore.is_spamscore=0 rbsscore=0.998184737787051 recipient_to_sender_totalscore=0 spamscore=0 urlsuspectscore=0.998184737787051 adultscore=0 kscore.compositescore=1 circleOfTrustscore=0 suspectscore=0 recipient_domain_to_sender_totalscore=0 bulkscore=0

Fup bilaga 13 B

Content-type:**MIME-version:****In-reply-to:****Message-id:****References:****X-Mailer:**

recipient_domain_to_sender_domain_totalscore=0
 recipient_to_sender_domain_totalscore=0 classifier=spam adjust=0
 reason=mlx scancount=1 engine=8.0.1-1412110000 definitions=main-1509080137
 multipart/alternative; boundary="Apple-Mail=_7AB9E22E-8EE0-4F87-8211-35C9AA6F259A"
 1.0 (Mac OS X Mail 8.2 \ (2104\))
 <993DC4BB-177F-4F63-9D22-ED71A619E705@solidventurecapital.co.uk>
 <27563782-C164-4AD4-BC27-410326E7C1FF@icloud.com>
 <993DC4BB-177F-4F63-9D22-ED71A619E705@solidventurecapital.co.uk>
 Apple Mail (2.2104)

Key	Value Type	Value
<i>Property list</i>	<i>Dictionary</i>	<i>(6 values)</i>
date-last-viewed	<i>Number</i>	1442428581
date-received	<i>Number</i>	1441700353
flags	<i>Number</i>	8590195713
gmail-label-ids	<i>Array</i>	<i>(2 values)</i>
[0]	<i>Number</i>	70
[1]	<i>Number</i>	146
original-mailbox	<i>String</i>	imap://peterswartling@imap.gmail.com/%5BGmail%5D/Alla%20mail
remote-id	<i>String</i>	132991

From: Emil Amir Ingman emil@solidventurecapital.co.uk
Sent: 2015-09-12 07:01:12 +0000
To: Peter Swartling peterswartling@gmail.com; Patrik Wadheden wadheden@icloud.com; Magnus Thoren magnus@konsumentel.se; Afram Gergeo afram@solidventurecapital.co.uk
Subject: FW: 2 x Avtal, Kelab Finland
Attachments: 20150911 - ProBill till Kelab Finland.pdf; 20150911 - Underhållsavtal ProBill Finland.p df

Gents

Affären med 220 är klar!!!

Därmed bifogar jag avtalsförslag från props avseende plattform i Finland.

Jag vill passa på att tacka Er alla för en fantastisk vecka! Det känns faktiskt tråkigt att lämna Sverige och den energi som finns i den här gruppen nu, men jag är helt trygg med att lämna över detta till Peter.

Patrik och Magnus, Jag kan också bekräfta nu att vi har kommit överens med Linus Lönnroth som CFO för KELAB, vilket är fantastiska nyheter :) Jag är övertygad om att han kommer bli en stor tillgång för oss.

Därmed är teamet fullständigt med CEO, CMO, CFO, COO och komplett BOD.

Jag önskar Er alla en trevlig helg och återigen, tack för en magisk första vecka på WerEl :-)

Best Regards,

Emil Amir Ingmanson

+44 7469 77 66 66

+356 999 380 99

On 11/09/2015 17:29, "Håkan Klintell" <hakan.klintell@props.se> wrote:

>Hej Emil,
>
>
>KUL att ni kom fram till påskrift etc.!
>
>Här kommer ny version av avtalet och supportkontraktet (se filer). Samma
>som innan, men har ändrat så Kelab står som köpare.
>
>Printa ut två (2) ex av respektive dokument, skriv under båda och skicka
>alla fyra dokumenten till;
> Att Håkan Angelström
> Props Utility Solutions AB
> Hemvärnsgatan 15, vån 1
> 171 54 Solna
>
>Dra ett mail till mig när du skrivit på så startar vi upp processen.
>
>Nu kör vi!
>
>
>Hepp,
>
>Håkan K
>
>--
>Hakan Klintell (Mr.)
>Founder, Props Utility Solutions
>Mobile (UAE): +971 55 728 1900 (055 728 1900)
>Mobile (Sweden): +46 70 710 1190 (070 - 710 1190)
>Mail: hakan.klintell@props.se
>Web: www.props.se
>
>
>

[illegible]

Thread-Index:**Message-ID:****References:****In-Reply-To:****Accept-Language:****Content-Language:****X-MS-Has-Attach:****Authentication-results:****X-ms-exchange-messagesentrepresentingtype:****X-originating-ip:****X-microsoft-exchange-diagnostics:****X-microsoft-antispam:****X-microsoft-antispam-prvs:****X-exchange-antispam-report-test:****X-exchange-antispam-report-cfa-test:****X-forefront-prvs:****X-forefront-antispam-report:****Received-spf:****Spamdiagnosticoutput:****Spamdiagnosticmetadata:****Content-Type:****MIME-Version:****X-MS-Exchange-CrossTenant-originalarrivaltime:****X-MS-Exchange-CrossTenant-fromentityheader:****X-MS-Exchange-CrossTenant-id:****X-MS-Exchange-Transport-CrossTenantHeadersStamped:****Return-Path:****X-Microsoft-Exchange-Diagnostics:****X-OriginatorOrg:**

AQHQ7Kamle7ks7MBpkC9IPtbbszNG544mdSA

<C16AD284-73C2-4C88-9E2C-F9BB913D6A29@solidventurecapital.co.uk>

<55F2F34C.6040303@props.se>

<55F2F34C.6040303@props.se>

en-US

en-US

yes

spf=none (sender IP is) smtp.mailfrom=email@solidventurecapital.co.uk;

1

[62.119.166.9]

1;AM2PR07MB0513;5:0zf4QrU66+AWB3o05EMIIIC2ON0X/PI1nOkBDIplAcymKtQjf+xA0FLolWfFTL

UriScan;;BCL:0;PCL:0;RULEID;;SRVR:AM2PR07MB0513;

<AM2PR07MB0513226E7E4E0196A661A1FA915F0@AM2PR07MB0513.eurprd07.prod.outlook.com

UriScan;;

BCL:0;PCL:0;RULEID:(601004)(5005006)(8121501046)(520048)(3002001);SRVR:AM2PR07MB0513

06973FFAD3

SFV:NSPM;SFS:(10019020)(6009001)(189002)(479174004)(24454002)(199003)(33656002)(500473(

(106356001)(106116001)(105586002)(87936001)(189998001)(46102003)(36756003)(74482002)(771

None (protection.outlook.com: solidventurecapital.co.uk does not designate permitted sender hosts)

1:23

NSPM

multipart/mixed; boundary="_003_C16AD28473C24C889E2CF9BB913D6A29solidventurecapitalcouk

1.0

12 Sep 2015 07:01:12.6610 (UTC)

Hosted

c6e63a14-c2c1-4a60-9bf4-87e6f112b472

AM2PR07MB0513

email@solidventurecapital.co.uk

1;AM2PR07MB0499;2:ViljJqKPOI6TRR6Lib4Fvks+uKe029EgWRZ/E+0M0v0ic+m4ulJfFnkS6qYXA9//

solidventurecapital.co.uk

Key	Value Type	Value
<i>Property list</i>	<i>Dictionary</i>	<i>(8 values)</i>
date-last-viewed	Number	0
date-received	Number	1442041282
date-sent	Number	1442041272
flags	Number	8590133249
gmail-label-ids	Array	<i>(2 values)</i>
[0]	Number	134
[1]	Number	71
original-mailbox	String	imap://peterswartling@imap.gmail.com/%5BGmail%5D/Alla%20mail
remote-id	String	133419
subject	String	FW: 2 x Avtal, Kelab Finland



PROPS UTILITY SOLUTIONS

AVTAL

**mellan Props och Konsument EI i Sverige
för leverans av ytterligare ProBill för hanterande
av elhandelskunder i Finland**

Tillägg till AVTAL 90 version 2004

Faktureringslösningen ProBill

från Props Utility Solutions AB

Rubrik	Sida
1. Parter.....	3
2. Bakgrund	3
3. Summering av leveransen.....	3
3.1. Övergripande	3
3.2. Hårdvara	4
3.3. Moduler som ingår i leveransen.....	4
3.4. Flöden/funktioner som ingår i leveransen	4
3.5. Flöden/funktioner etc. som inte ingår i leveransen	5
4. Dokumentation & Utbildning.....	5
5. Support och Underhåll.....	5
6. Godkännande	5
7. Tidplan.....	5
8. Ansvar	6
9. Priser och Betalning	6
9.1. Diverse licenser etc.....	6
9.2. Data- och filhantering.....	7
9.3. Rabatt och totalpris	7
9.4. Ytterligare dataflöden.....	7
9.5. Ytterligare avtalsformer och funktioner	7
9.6. Konsultinsatser.....	7
9.7. Utlägg.....	7
9.8. Hårdvara, operativsystem, externa licenser etc.....	8
9.9. Migrering av data från annat faktureringsystem.....	8
9.10. Överlåtelse	8
9.11. Betalning	8

Tillägg till AVTAL 90

Detta kontrakt gäller som tillägg tillsammans med "Allmänna bestämmelser AVTAL 90 version 2004" (nedan kallat "Avtal 90"). Vid motstridigheter har bestämmelserna enligt detta tillägg företräde framför andra bestämmelser i Avtal 90.

1. Parter

Detta avtal har inträtt av, och är tecknat mellan;

Köpare: **Konsument El i Sverige AB**
Box 69, 645 21 Strängnäs
Organisationsnummer: 556935-7048
Nedan kallad "Köpare".

och

Leverantör: **Props Utility Solutions AB**
Hemvärnsgatan 15, vån 1
171 54 Solna
Organisationsnummer: 556662-5959
Nedan kallad "Props".

2. Bakgrund

Köparen avser att starta elhandelsverksamhet i Finland, och kommer att köpa ett stort antal privat- och företagskunder från annat elhandelsbolag i Finland.

Köparen kommer att starta ett nytt finskt elhandelsbolag med eget Ediel-id.

Köparen kontrakterar nu Props för leverans av faktureringslösningen ProBill, för den finska marknaden.

3. Summering av leveransen

3.1. Övergripande

Köparen önskar sätta upp en (1) helt ny ProBill enligt nedan;

- Installation ska genomföras av ProBill med samma funktioner som svenska bolaget "Konsument EL" har vid installationstillfället, d.v.s. de rapporter, funktioner, skärmar, etc. som Köparen har vid den tidpunkten i befintlig ProBill hos Konsument EL.
- Systemet ska hantera finska privat- och företagskunder.
- Konceptet för fakturering, inbetalningar, reskontra etc. är detsamma som för Konsument EL i Sverige, d.v.s. att JI Finance hanterar detta på samma sätt som enligt uppsättning hos Konsument EL.

- Samtliga kunder som ska ligga i systemet läggs upp med hjälp av leverantörsbyten, som initieras av säljfil.
- Reskontra samt faktureringsunderlag (t.ex. avläsningar etc.) ska inte konverteras från något gammalt/existerande system.
- Nya systemet förbereds för att kunna hantera de avtalsformer och prisplaner som används av Konsument EL i Sverige, med anpassning efter finska regelverk och förhållanden.
- Köparen tillser att ProBill får säljfiler med information om kunder som är klara för leverantörsbyte. Därefter hanterar ProBill leverantörsbytesprocessen.
- Fakturaunderlag skapas av ProBill och skickas vidare till JI Finance för fakturering etc.
- När fakturaunderlagen skickats markeras de som "Skickad" i ProBill. Allt ansvar för hantering av inbetalning, utbetalning, reskontra, påminnelser etc. övertas därmed av annat system än ProBill.
- Då kundtjänst vill kunna se fakturaunderlag (information om vad som skickats vidare till fakturering) etc. finns detta tillgängligt i ProBill.

3.2. Hårdvara

ProBill installeras på ny hårdvara, med tom kunddatabas och tom mätvärdesdatabas.

Specifikationer för detta levereras av Props och införskaffas (separat, utan kostnad för Props) av Köparen.

3.3. Moduler som ingår i leveransen

Lösningen som levereras inkluderar följande moduler från Props, vilket är desamma som ingick i föregående leverans av ProBill;

- ProPilot, integrationsmotor (mediation device) för kommunikation mellan ProBill och andra interna/externa system.
- ProSales, säljfilstödd
- ProChange, leverantörsbytesmodul
- ProBase, mätvärdesdatabas
- ProBill, faktureringsystem

3.4. Flöden/funktioner som ingår i leveransen

Samtliga typer av externa data-/filflöden som redan finns i befintlig ProBill-installation för Konsument EL i Sverige ingår i leveransen.

Dessutom ingår anpassning av dessa för att hantera finska varianter (t.ex. finsk typ av leverantörsbytesfiler, finsk typ av mätvärdesfiler etc.)

Det ovan implementeras genom att ProBill installeras på Köparens server via remote koppling.

3.5. Flöden/funktioner etc. som inte ingår i leveransen

Enligt överenskommelse inkluderas följande inte i leveransen, då det istället hanteras av andra system, eller på annat sätt;

- Funktioner etc. för "pre-sales", t.ex. komplettering av anläggnings-id, etc. ingår inte. Detta gör att säljfilen som levereras till ProBill ska vara komplett och korrekt.
- Observera att alla eventuella externa "kringkostnader" betalas av Köparen (t.ex. kommunikationsavgifter, backuplösning, uppkoppling och avgifter gentemot NordPool, etc.)
- Köparen äger utrustningen (HW, Microsoftmjukvara etc.), som dessutom köps in separat av Köparen.
- Idag finns ingen information om att existerande information ska överföras från gamla- eller redan existerande system inom t.ex. reskontra, måtvärden, timvärden, in- och utbetalningar, gamla inaktiva avtal, gamla inaktiva kunder, gamla fakturor och påminnelser, etc. Det nya systemet ska endast ta hand om ny information (t.ex. avläsningar, inbetalningar, etc.) som inkommer efter datum för "go live" och som dessutom tillhör datum från och med datum för "go live". Inget av det som listas ovan ska alltså migreras in i nya systemet. Eventuell migrering från gamla system ingår alltså inte i detta avtal, utan ska offereras separat om upplägget ändras.
- hantering av inkommande inbetalningar (inkl. Autogiro), utgående utbetalningar, påminnelser, påminnelseavgift, straffränta, etc. då detta kommer att hanteras av JI Finance.
- skapande och skickande av fakturainformation till fristående ekonomisystem för korrekt kontering, bokföring, etc. då även detta hanteras av JI Finance.

4. Dokumentation & Utbildning

Leveransen inkluderar dokumentation över uppsättningen, grundläggande användarmanual samt "lathundar" för normala användare.

Props genomför utbildning enligt principen "train the trainer".

5. Support och Underhåll

Se separat avtal.

6. Godkännande

Godkännande av levererad lösning ska inte underlåtas av Köparen på grund av fel/brister som inte Props ansvarar för.

7. Tidplan

Leverans och uppstart av leverantörsbyten är beräknad till att ske inom en (1) månad efter inkommen betalning för "Kontraktstecknande", dock tidigast trettio (30) dagar efter att Props erhållit samtliga specar, exempelfiler och tillhörande beskrivningar, Ediel-id, krypteringsnycklar etc. samt dessutom tidigast den 14:e augusti.

8. Ansvar

Köparen ansvarar för att;

- nödvändiga specifikationer, exempelfiler, skarpa filer och förklaringar (t.ex. för specifikationerna) för kommunikation till- och från kringliggande (interna och externa) system finns tillgängliga (på svenska eller engelska)
- testning av den kompletta lösningen och det som levereras från systemet genomförs grundligt.
- meddela vilka avtalsformer som ska appliceras i nya lösningen.
- genomföra (mata in) de avtal etc. som ska användas, inklusive parametersättning etc.
- meddela vilka inställningar som ska appliceras i nya lösningen.
- genomföra (mata in) de inställningar som ska användas, inklusive parametersättning etc.
- tillhandahålla hårdvara (t.ex. server), eventuella Microsoftprodukter (t.ex. Windows Server och SQL Server) samt eventuella externa mjukvaruprodukter (t.ex. ekonomisystem).
- tillhandahåller remote-koppling till server (för Props personal)
- tillse att Ediel-id, krypteringsnycklar etc. finns tillgängliga minst trettio (30) dagar innan man vill kunna påbörja leverantörsbyten i systemet.

9. Priser och Betalning

9.1. Diverse licencer etc.

<u>Rubrik</u>	<u>Pris (SEK)</u>	<u>Kommentar</u>
Licens för ProPilot, mediation device	480.000	Engångsavgift
Licens för ProSales, säljfilstöd	480.000	Engångsavgift
Licens för ProChange, leverantörsbyten	480.000	Engångsavgift
Licens för ProBill, månadsavlästa kunder	480.000	Engångsavgift
Licens för ProBill, timavlästa kunder	480.000	Engångsavgift
Licens för ProBill kundreskontra	-	Hanteras av JIF
Licens för ProBase, mätvärdesdatabas	480.000	Engångsavgift
Insamling av grundinformation	250.000	Engångsavgift
Insamling av kundspecifika krav	300.000	Engångsavgift
Fabrikstestning	150.000	Engångsavgift
Installation	150.000	Engångsavgift
Dokumentation	0	Ingår
=====		
Delsumma	3.730.000	(se totalpris nedan)

9.2. Data- och filhantering

	Rubrik	Pris (SEK)	Kommentar
Säljinformation och leverantörsbyte:			
- säljfil från säljbolag (ett format)		48.000	Engångsavgift
- ljudfil från säljbolag (ett format)		-	Offereras separat
- bildfil från säljbolag (ett format)		-	Offereras separat
- välkomstbrev till printfirma (ett format)		-	Hanteras av Köparen
- inkommande leverantörsbytesfiler		48.000	Engångsavgift
- utgående leverantörsbytesfiler		48.000	Engångsavgift
Mät- och timvärden:			
- inkommande fil, start- och slutavläsning		48.000	Engångsavgift
- inkommande fil för mätvärden		48.000	Engångsavgift
- inkommande fil för timvärden		48.000	Engångsavgift
- inkommande fil för mätarbyten		48.000	Engångsavgift
Autogiro och e-faktura:			
- inkommande fil för autogiromedgivande (ett format)		48.000	Engångsavgift
- utgående fil för autogiroansökan (ett format)		-	Hanteras av JIF
- autogirofil till bank (ett format)		-	Hanteras av JIF
- e-fakturaansökan från CTD (ett format)		-	Hanteras av JIF
Fakturerings:			
- fakturafil till printfirma (ett format)		48.000	Engångsavgift
- påminnelsefil till printfirma (ett format)		-	Hanteras av JIF
- fakturabilder (skickade fakturor) från printbyrå		-	Hanteras av JIF
Betalningar:			
- inbetalningsfil från bank (ett format)		-	Hanteras av JIF
- utbetalningsfil till bank (ett format)		-	Hanteras av JIF
Inkasso:			
- inkassobeställning till Inkasso (ett format)		-	Hanteras av JIF
- inkassobetalningsfil från Inkasso (ett format)		-	Hanteras av JIF
- "customer update file" till Inkasso (ett format)		-	Hanteras av JIF
Ekonomi:			
- bokföringsinformation till ekonomisystem (ett format)		-	Hanteras av JIF
=====			
	Delsumma	432.000	(se totalpris nedan)

9.3. Rabatt och totalpris

Då Köparens ses som strategisk partner för Props ges Köparen en total kundspecifik rabatt på SEK 2.262.000. Detta gör att totalpriset för Köparen blir **SEK 1.900.000**.

9.4. Ytterligare dataflöden

Eventuella tillkommande framtida dataflöden prissätts till SEK 48.000 per flöde.

9.5. Ytterligare avtalsformer och funktioner

Eventuella avtalsformer (i systemet) och/eller funktioner som idag inte redan finns i ProBill hos Konsument EL (Sverige) offereras separat och ingår inte i detta avtal.

9.6. Konsultinsatser

Eventuella extra konsultinsatser från Props, om och när sådana är specifikt begärda av Köparen, prissätts till SEK 1.300 per timme. Exempel på konsultinsatser är projektmöten, utbildning, extra arbeten för Props p.g.a. att önskad uppsättning av systemet (t.ex. avtalsformer) avviker från befintlig uppsättning hos Konsument EL (Sverige), extra dokumentation, etc. Eventuella konsultinsatser ska faktureras direkt efter att de uppkommit.

9.7. Utlägg

Eventuella utlägg som inte är del av Props åtagande enligt detta avtal skall betalas separat av Köparen (t.ex. licensieringar, kommunikationsavgifter för datatrafik, uppkopplingsavgift mot

NordPool, etc.). Detsamma gäller för eventuella resekostnader och boendekostnader som uppkommer om Köparen t.ex. väljer att kalla till möte på annan plats än i Stockholm. Eventuella utlägg ska faktureras direkt efter att de uppkommit.

9.8. Hårdvara, operativsystem, externa licenser etc.

Observera att hårdvara (t.ex. server), eventuella Microsoftprodukter (t.ex. Windows Server och SQL Server), serverplats, backuplösning samt eventuella externa mjukvaruprodukter (t.ex. ekonomisystem) inte är inkluderat i leveransen. Detta ska beställas och betalas separat av Köparen utan kostnad för Props.

9.9. Migrering av data från annat faktureringsystem

Migrering av information från annat faktureringsystem har aldrig nämnts och kommer troligen aldrig att inträffa. Men, eventuella framtida migrering av data från annat faktureringsystem till ProBill offereras separat.

9.10. Överlåtelse

Köparen får överlåta detta avtal (system, licenser etc.) till annat bolag i framtiden.

9.11. Betalning

Betalning ska göras enligt följande;

<u>Rubrik</u>	<u>Procent</u>	<u>Belopp (SEK)</u>
Kontraktstecknande	25%	475.000
Leveransdag för ProBill	25%	475.000
Hantering av dataflöden:		
- Leverantörsbyten	35%	665.000
- Fakturafil till JI Finance	15%	285.000
Totalt	100%	1.900.000

"Leveransdag för ProBill" = ProBill är installerat på servern, och uppsättning av avtal, prisplaner, regelverk etc. kan påbörjas.

Betalningsvillkor är trettio (30) dagar efter fakturans utställande, förutom fakturan för "Påskrift av avtal" som ska betalas inom tio (10) dagar.

Stockholm: _____
(datum)

Stockholm: _____
(datum)

För Köparen;

För Props;

Emil Amir Ingmanson
Firmatecknare, Konsument EI i Sverige AB

Håkan Angelström
vd, Props Utility Solutions AB



PROPS UTILITY SOLUTIONS

Underhållsavtal

mellan Props och Konsument El i Sverige
för
ProBill elhandel i Finland

Tillägg till "Allmänna bestämmelser, IT-Underhåll"

Tillägg till "Allmänna bestämmelser, IT-underhåll"

Detta avtal gäller som tillägg tillsammans med "Allmänna bestämmelser, IT-underhåll".
Vid motstridigheter har bestämmelserna enligt detta tillägg företräde framför andra bestämmelser i "Allmänna bestämmelser, IT-underhåll".

1. Parter

Detta avtal har inträtt av, och är tecknat mellan;
Köpare: **Konsument EI i Sverige AB**
Box 69, 645 21 Strängnäs
Organisationsnummer: 556935-7048

Nedan kallad "Köpare".

och

Leverantör: **Props Utility Solutions AB**
Hemvärnsgatan 15, vån 1
171 54 Solna
Organisationsnummer: 556662-5959

Nedan kallad "Props".

2. Syfte

Syftet med detta underhållsavtal är att;

1. över tiden upprätthålla en viss tillgänglighet hos systemet.
2. uppfylla Köparens förväntningar på Props, och på Props produkter.
3. erbjuda Köparen ett enkelt sätt att få hjälp från Props.

3. Omfattning

Detta avtal täcker hanterande av underhållsobjekt och underhållstjänster (se förklaring nedan) för Köparens finska marknad för fakturering av elhandel.

Detta avtal omfattar underhåll av följande Underhållsobjekt (programprodukter) levererade av Props;

1. ProPilot, "mediation device" (integration)
2. ProSales, hantering av välkomstbrev
3. ProChange, leverantörsbytesmodul
4. ProBill, faktureringsystem
5. ProBase, mätvärdesdatabas

Detta avtal omfattar dessutom följande Underhållstjänster,

- A. Systemuppgraderingar
- B. Help desk (distansstöd)
- C. Felavhjälpning

Observera att hårdvara och/eller tredjepartsprodukter (t.ex. från Microsoft) inte underhålls av Props.

Avtalet gäller f.o.m. "Leveransdag för ProBill", och gäller tills det sägs upp av någon av parterna – med en uppsägningstid på sex (6) månader.

4. Servicenivå

För detta avtal gäller följande servicenivåer på respektive underhållstjänst;

- A. Systemuppgraderingar** - Köparen har rätt att utan extra kostnad erhålla programuppdateringar av Underhållsobjekten.
- B. Help desk** - Help desk är tillgänglig kontorstid på arbetsdagar.
- C. Felavhjälpning** - Felavhjälpning skall ske utan dröjsmål efter felanmälan från Köparen.

5. Priser

Alla priser är i svenska kronor (SEK).

Underhåll enligt detta avtal (se särskilt "3. Omfattning" och "4. Servicenivå") debiteras fast pris SEK 35.000 per månad.

6. Betalningsvillkor

Underhåll faktureras och betalas per månad, i förskott. Betalning ska ske inom trettio (30) dagar efter fakturans utställande.

Stockholm: _____
(datum)

Stockholm: _____
(datum)

För Köparen;

För Props;

Emil Amir Ingmanson
Firmatecknare
Konsument EI i Sverige AB

Håkan Angelström
vd
Props Utility Solutions AB

From: Patrik Wadheden <wadheden@icloud.com>
Sent: 2015-09-14 11:08:53 +0200
To: Emil Amir Ingmanson <emil@solidventurecapital.co.uk>
CC: Peter Swartling <peterswartling@gmail.com>; Magnus Thoren <magnus@konsumentel.se>; Afram Gergeo <afram@solidventurecapital.co.uk>
Subject: Re: 2 x Avtal, Kelab Finland

Ett stort lycka till till ER som varit inblandad i förvärvet. Nu finns det alla förutsättningar att göra något bra. Skoj med den nya CFO:n. Ytterligare en Göteborgare i teamet :-)

Hör av Er om det är någon fråga !

Trevlig vecka !

/ Patrik

> 12 sep 2015 kl. 09:01 skrev Emil Amir Ingmanson <emil@solidventurecapital.co.uk>:

>
 > Gents

> Affären med 220 är klar!!!

> Därmed bifogar jag avtalsförslag från props avseende plattform i Finland.

> Jag vill passa på att tacka Er alla för en fantastisk vecka! Det känns faktiskt tråkigt att lämna Sverige och den energi som finns i den här gruppen nu, men jag är helt trygg med att lämna över detta till Peter.

> Patrik och Magnus, Jag kan också bekräfta nu att vi har kommit överens med Linus Lönnroth som CFO för KELAB, vilket är fantastiska nyheter :) Jag är övertygad om att han kommer bli en stor tillgång för oss.

> Därmed är teamet fullständigt med CEO, CMO, CFO, COO och komplett BOD.

> Jag önskar Er alla en trevlig helg och återigen, tack för en magisk första vecka på WerEl :-)

> Best Regards,

> Emil Amir Ingmanson
 > +44 7469 77 66 66

> +356 999 380 99

> On 11/09/2015 17:29, "Håkan Klintell" <hakan.klintell@props.se> wrote:

>> Hej Emil,

Fup bilaga 13 B

>>
 >>
 >> KUL att ni kom fram till påskrift etc.!
 >>
 >> Här kommer ny version av avtalet och supportkontraktet (se filer). Samma
 >> som innan, men har ändrat så Kelab står som köpare.
 >>
 >> Printa ut två (2) ex av respektive dokument, skriv under båda och skicka
 >> alla fyra dokumenten till;
 >> Att Håkan Angelström
 >> Props Utility Solutions AB
 >> Hemvärnsgatan 15, vån 1
 >> 171 54 Solna
 >>
 >> Dra ett mail till mig när du skrivit på så startar vi upp processen.
 >>
 >> Nu kör vi!
 >>
 >>
 >> Hepp,
 >>
 >> Håkan K
 >>
 >> --
 >> Hakan Klintell (Mr.)
 >> Founder, Props Utility Solutions
 >> Mobile (UAE): +971 55 728 1900 (055 728 1900)
 >> Mobile (Sweden): +46 70 710 1190 (070 - 710 1190)
 >> Mail: hakan.klintell@props.se
 >> Web: www.props.se
 >>
 >>
 >>
 > <20150911 - ProBill till Kelab Finland.pdf><20150911 - Underhållsavtal ProBill Finland.pdf>

Delivered-To: peterswartling@gmail.com
Received: by 10.64.87.68 with SMTP id v4csp892260iez; Mon, 14 Sep 2015 02:08:56 -0700 (PDT)
X-Received: by 10.107.150.68 with SMTP id y65mr24016201iod.133.1442221736048; Mon, 14 Sep 2015 02:08:56 -0700 (PDT)
Return-Path: <wadheden@icloud.com>
Received: from st11p06im-asmtmp002.me.com (st11p06im-asmtmp002.me.com. [17.172.125.150]) by mx.google.com with ESMTPS id a131si8251069ioe.213.2015.09.14.02.08.55 for <peterswartling@gmail.com> (version=TLSv1.2 cipher=AES128-GCM-SHA256 bits=128/128); Mon, 14 Sep 2015 02:08:56 -0700 (PDT)
Received-SPF: pass (google.com: domain of wadheden@icloud.com designates 17.172.125.150 as permitted sender) client-ip=17.172.125.150;
Authentication-Results: mx.google.com; spf=pass (google.com: domain of wadheden@icloud.com designates 17.172.125.150 as permitted sender) smtp.mailfrom=wadheden@icloud.com; dmarc=pass (p=NONE dis=NONE) header.from=icloud.com
Received: from patriks-mbp.lan (81-234-37-194-no57.tbcn.telia.com [81.234.37.194]) by st11p06im-asmtmp002.me.com (Oracle Communications Messaging Server 7.0.5.35.0 64bit (built Mar 31 2015)) with ESMTPSA id <0NUN007CFTEQIV10@st11p06im-asmtmp002.me.com> for peterswartling@gmail.com; Mon, 14 Sep 2015 09:08:53 +0000 (GMT)
X-Proofpoint-Virus-Version: vendor=fsecure engine=2.50.10432:., definitions=2015-09-14_01:., signatures=0
X-Proofpoint-Spam-Details: rule=notspam policy=default score=0 kscore.is_bulkscore=2.24265050974282e-14

Content-type: text/plain; charset=utf-8
MIME-version: 1.0 (Mac OS X Mail 8.2 \ (2104\))
In-reply-to: <C16AD284-73C2-4C88-9E2C-F9BB913D6A29@solidventurecapital.co.uk>
Content-transfer-encoding: quoted-printable
Message-id: <2F908377-996C-4E83-BDB2-202FF7457A87@icloud.com>
References: <55F2F34C.6040303@props.se> <C16AD284-73C2-4C88-9E2C-F9BB913D6A29@solidventurecapital.co.uk>
X-Mailer: Apple Mail (2.2104)

Key	Value Type	Value
<i>Property list</i>	<i>Dictionary</i>	<i>(5 values)</i>
date-last-viewed	<i>Number</i>	1444822211
date-received	<i>Number</i>	1442221736
flags	<i>Number</i>	8590195717
original-mailbox	<i>String</i>	imap://peterswartling@imap.gmail.com/%5BGmail%5D/Alla%20mail
remote-id	<i>String</i>	133596

From: Linus Lonnroth <linus.lonnroth@outlook.com>
Sent: 2015-09-14 09:14:24 +0200
To: Peter Swartling <peterswartling@gmail.com>
Subject: RE: KELAB

Tack Peter, det här ser jättebra ut. Om jag då har fattat allt rätt så skickas din VD-registrering in till BV idag (kom ihåg att betala in de 900kr).

Då detta är registrerat kan du formellt signera mitt avtal, vilket då bör kunna ske mot slutet av veckan. Som diskuterades sist vi sågs kommer mitt avtal att använda ditt avtal som mall (muntligt och skriftligt) och bygga på samma principer beträffande kompensation även om nivåerna kan skilja sig (syftar då specifikt på bonus, optioner och framtida lönekorrigeringar i samband med t.ex. marknadsnotering). Bekräfta gärna att jag har förstått riktigt.

När detta väl är klart är jag oerhört nyfiken på den kortsiktiga tidsplanen.

När ser du framför dig att den nya ledningsgruppen kan träffas för första gången?

Själv är jag pigg på att ta kontakt med Magnus så snart det formella är på plats, för att lära mig affärsmodellen, träffa bokföringsbyrån, osv.

Beträffande förändring av styrelsesammansättning, utgår jag från att vi inte registrerar detta förrän jag formellt har börjat i bolaget.

Vi hörs,

Linus

From: peterswartling@gmail.com
Date: Mon, 14 Sep 2015 00:03:48 +0200
Subject: KELAB
To: linus.lonnroth@outlook.com

Hej Linus,
bekräftar nedan vår överenskommelse.
Ska bli kul att göra denna resa med dig!
MVH,

Peter Swartling
CEO

Titel: Chief Financial Officer
Bolag: WE®EL AB (f.d. Konsumentel AB)
Lön: 110 000 kr per månad plus bonus
Placering: Stockholm/Göteborg
Anställning: Heltid (tillsvidare)
Tillträde: Snarast möjligt

Uppsägning: 3 månader

Bonus (KPI): Ja (bestäms i samråd med CEO)

Incentive: Share Option Programme (TBA)

Pension: 10%

Försäkring: Sjukvård (Skandia Liv el. likn.)

Förmåner: Friskvård

Resor: Resebudget avseendes pendling TBD men liknande nuvarande villkor

Utrustning: Dator, Mobiltelefon

Delivered-To: peterswartling@gmail.com
Received: by 10.64.87.68 with SMTP id v4csp855297iez; Mon, 14 Sep 2015 00:14:25 -0700 (PDT)
X-Received: by 10.60.92.199 with SMTP id co7mr9731828oeb.37.1442214865893; Mon, 14 Sep 2015 00:14:25 -0700 (PDT)
Return-Path: <linus.lonnroth@outlook.com>
Received: from DUB004-OMC2S3.hotmail.com (dub004-omc2s3.hotmail.com. [157.55.1.142]) by mx.google.com with ESMTPS id p3si5943810oia.49.2015.09.14.00.14.25 for <peterswartling@gmail.com> (version=TLSv1.2 cipher=ECDHE-RSA-AES128-SHA bits=128/128); Mon, 14 Sep 2015 00:14:25 -0700 (PDT)
Received-SPF: pass (google.com: domain of linus.lonnroth@outlook.com designates 157.55.1.142 as permitted sender) client-ip=157.55.1.142;
Authentication-Results: mx.google.com; spf=pass (google.com: domain of linus.lonnroth@outlook.com designates 157.55.1.142 as permitted sender) smtp.mailfrom=linus.lonnroth@outlook.com; dmarc=pass (p=NONE dis=NONE) header.from=outlook.com
Received: from DUB120-W4 ([157.55.1.137]) by DUB004-OMC2S3.hotmail.com over TLS secured channel with Microsoft SMTPSVC(7.5.7601.23008); Mon, 14 Sep 2015 00:14:25 -0700
X-TMN: [7AhukQUGXUd3xkXs1Sz8hp0Aulj3wBhF]
X-Originating-Email: [linus.lonnroth@outlook.com]
Message-ID: <DUB120-W4928290D3A496EF2F896B9D5D0@phx.gbl>
Return-Path: linus.lonnroth@outlook.com
Content-Type: multipart/alternative; boundary="_54fadd6c-4769-4728-9d31-e91b4209542a_"
Importance: Normal
In-Reply-To: <CE9BC376-FDDF-43AC-92B5-3BDCFF0E6560@gmail.com>
References: <CE9BC376-FDDF-43AC-92B5-3BDCFF0E6560@gmail.com>
MIME-Version: 1.0
X-OriginalArrivalTime: 14 Sep 2015 07:14:25.0144 (UTC) FILETIME=[FC82D780:01D0EEBC]

Key	Value Type	Value
<i>Property list</i>	<i>Dictionary</i>	<i>(7 values)</i>
color	<i>String</i>	000000
date-last-viewed	<i>Number</i>	1442215063
date-received	<i>Number</i>	1442214865
flags	<i>Number</i>	8590195845
gmail-label-ids	<i>Array</i>	<i>(2 values)</i>

[0]	Number	70	
[1]	Number	146	
original-mailbox	String	imap://peterswartling@imap.gmail.com/%5BGmail%5D/Alla%20mail	
remote-id	String	133588	

From: Linus Lonnroth <linus.lonnroth@outlook.com>
Sent: 2015-09-15 22:01:47 +0200
To: Peter Swartling <peterswartling@gmail.com>
Subject: Re: KELAB

Då är det gjort. Min styrelseordförande blev först stressad, men är nu lugnad. Tämligen säker på att jag kommer att kunna lämna om inte allt för lång tid. Just nu måste han emellertid bestämma sig för om han skall informera marknaden före eller efter stämman på fredag. Räknar med att avtala uppsägningsperioden i början av nästa vecka. Bra om mitt avtal är på plats innan dess ifall jag nu kan komma loss väldigt tidigt.

/Linus

Skickat från min iPad

14 sep 2015 kl. 22:28 skrev Peter Swartling <peterswartling@gmail.com>:

Hej Linus,
 vi hann ju talas vid innan jag kunde teckna detta svar så det blir lite upprepning.
 Jag har inte koll på registreringen men den ska skötas av Emil och han kommer inte glömma de 900kr. Möjligt att han väntar tills imorgon då vi väntar besked på domännamn.
 Vad gäller ditt avtal så är det inte själva firmateckningen som är puckeln utan snarare advokatsn som sagt sig ha 220 affären i Finland på sitt bord först. Jag har fått en introduktion till honom av Afram och sedan mejlat om att vi snarast behöver ta fram anställningsavtal till dig och CMO. Han har inte svarat. Jag skrev även i detta mejl att jag skulle ringa honom imorgon. Som du förstår ligger dessa saker lite utanför min egna räckvidd men jag utgår ifrån att vi kan ha detta på plats denna vecka (kan dock ej garantera detta).
 Du har förstått det helt korrekt att ditt avtal kommer bygga på samma principer som mitt egna beträffande allt du skrev nedan. Du har även fått själva anställningserbjudandet skriftligt från mig.
 Jag tänker, som du, att det första som sker efter att du är entledigad är att du sitter i några dagar med Magnus. Du måste först in i själva businessen och sedan fatta beslut beträffande dina rekommendationer avseende bokföringsbyrå, revisor och på vilket sätt du vill bygga upp hela redovisningen och controllerfunktioner för verksamheten. Lät spännande med det företag du rekommenderade som tydligen hade ett suveränt, cloudbaserat, redovisningssystem (kommer inte ihåg vad du sa att de hette).
 Slutligen så bekräftar jag att du inte kommer att väljas in och registreras i styrelsen innan alla dokument är signerade och det står klart hur din nuvarande anställning kommer att avslutas.
 MVH,
 /Peter

14 sep 2015 kl. 09:14 skrev Linus Lonnroth <linus.lonnroth@outlook.com>:

Tack Peter, det här ser jättebra ut. Om jag då har fattat allt rätt så skickas din VD-registrering in till BV idag (kom ihåg att betala in de 900kr).
 Då detta är registrerat kan du formellt signera mitt avtal, vilket då bör kunna ske mot slutet av veckan. Som diskuterades sist vi sågs kommer mitt avtal att använda ditt avtal som mall (muntligt och skriftligt) och bygga på samma principer beträffande kompensation även om nivåerna kan skilja sig (syftar då specifikt på bonus, optioner och framtida lönekorrigeringar i samband med t.ex. marknadsnotering). Bekräfta gärna att jag har förstått riktigt.

När detta väl är klart är jag oerhört nyfiken på den kortsiktiga tidsplanen.
När ser du framför dig att den nya ledningsgruppen kan träffas för första gången?
Själv är jag pigg på att ta kontakt med Magnus så snart det formella är på plats, för att lära mig affärsmodellen, träffa bokföringsbyrån, osv.
Beträffande förändring av styrelsesammansättning, utgår jag från att vi inte registrerar detta förrän jag formellt har börjat i bolaget.

Vi hörs,

Linus

From: peterswartling@gmail.com
Date: Mon, 14 Sep 2015 00:03:48 +0200
Subject: KELAB
To: linus.lonnroth@outlook.com

Hej Linus,
bekräftar nedan vår överenskommelse.
Ska bli kul att göra denna resa med dig!
MVH,

Peter Swartling
CEO

Titel:	Chief Financial Officer
Bolag:	WE®EL AB (f.d. Konsumentel AB)
Lön:	110 000 kr per månad plus bonus
Placering:	Stockholm/Göteborg
Anställning:	Heltid (tillsvidare)
Tillträde:	Snarast möjligt
Uppsägning:	3 månader
Bonus (KPI):	Ja (bestäms i samråd med CEO)
Incentive:	Share Option Programme (TBA)

Pension:	10%
----------	-----

Försäkring: Sjukvård (Skandia Liv el. likn.)

Förmåner: Friskvård

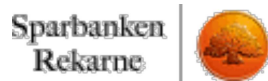
Resor: Resebudget avseendes pendling TBD men liknande nuvarande villkor

Utrustning: Dator, Mobiltelefon

Delivered-To: peterswartling@gmail.com
Received: by 10.64.87.68 with SMTP id v4csp1738165iez; Tue, 15 Sep 2015 13:01:59 -0700 (PDT)
X-Received: by 10.112.234.199 with SMTP id ug7mr24504118lbc.116.1442347319665; Tue, 15 Sep 2015 13:01:59 -0700 (PDT)
Return-Path: <linus.lonnroth@outlook.com>
Received: from DUB004-OMC2S1.hotmail.com (dub004-omc2s1.hotmail.com. [157.55.1.140]) by mx.google.com with ESMTPS id o2si327865wif.93.2015.09.15.13.01.59 for <peterswartling@gmail.com> (version=TLSv1.2 cipher=ECDHE-RSA-AES128-SHA bits=128/128); Tue, 15 Sep 2015 13:01:59 -0700 (PDT)
Received-SPF: pass (google.com: domain of linus.lonnroth@outlook.com designates 157.55.1.140 as permitted sender) client-ip=157.55.1.140;
Authentication-Results: mx.google.com; spf=pass (google.com: domain of linus.lonnroth@outlook.com designates 157.55.1.140 as permitted sender) smtp.mailfrom=linus.lonnroth@outlook.com; dmarc=pass (p=NONE dis=NONE) header.from=outlook.com
Received: from DUB405-EAS190 ([157.55.1.137]) by DUB004-OMC2S1.hotmail.com over TLS secured channel with Microsoft SMTPSVC(7.5.7601.23008); Tue, 15 Sep 2015 13:01:48 -0700 [x8CGbVprvOe5X1HiQOTv9Jp/vU31ynhX]
X-TMN: [linus.lonnroth@outlook.com]
X-Originating-Email: [linus.lonnroth@outlook.com]
Message-ID: <DUB405-EAS190D75FDE42C6262E5EA9989D5C0@phx.gbl>
Return-Path: linus.lonnroth@outlook.com
Content-Type: multipart/alternative; boundary="Apple-Mail-FBA5325B-B3CA-4B9E-AF19-E2C35435FA91"
Content-Transfer-Encoding: 7bit
MIME-Version: 1.0 (1.0)
References: <CE9BC376-FDDF-43AC-92B5-3BDCFF0E6560@gmail.com>
<DUB120-W4928290D3A496EF2F896B9D5D0@phx.gbl>
<DA488010-FD71-43BD-8816-F7E63FE877CB@gmail.com>
<DA488010-FD71-43BD-8816-F7E63FE877CB@gmail.com>
In-Reply-To: <DA488010-FD71-43BD-8816-F7E63FE877CB@gmail.com>
X-OriginalArrivalTime: 15 Sep 2015 20:01:48.0848 (UTC) FILETIME=[5B1C4300:01D0EFF1]

Key	Value Type	Value
<i>Property list</i>	<i>Dictionary</i>	<i>(6 values)</i>
date-last-viewed	Number	1444991978
date-received	Number	1442347319
flags	Number	8590195717
gmail-label-ids	Array	<i>(2 values)</i>

[0]	Number	10	
[1]	Number	52	
original-mailbox	String	imap://peterswartling@imap.gmail.com/%5BGmail%5D/Alla%20mail	
remote-id	String	133836	



Transaktionsdetaljer

2015-09-16 17:40

AMIR INGMANSON

KONSUMENT EL SVERIGE AB 065569357048

Kontouppgifter

Kontonummer	8270-1,4 721 560-3
Namn	KONSUMENT EL SVERIGE AB
Bank	Sparbanken Rekarne AB
BIC	SWEDSESS
Valuta	SEK

Transaktionsuppgifter

Transaktionstyp	Insättning	Referens	150916004180
Beskrivning	Internationell bet	Bankreferens	890192047717
Bokföringsdatum	2015-09-16	Belopp	30 000 036,00
Transaktionsdatum	2015-09-16	Meddelande	150916004180
Valutadatum		Utökat meddelande	PAYMENT FOR NEW ISSUE OF SHARES IN KONSUMENT EL SVERIGE AB BOARDWALK CO LTD

Dnr. 542562/15

Till: Bolagsverket Bolagsavdelningen 851 81 Sundsvall
Ändringsanmälan – Aktiebolag 2015-09-16

Bolag

WEREL AB

Org. nr: 556935-7048

Bolagets ombud/kontaktman Startabolag Skandinavien AB, Per Rydberg, Tom Thorén, Box 6069, 102 32 Stockholm Tel: 08-54 54 54 54 Fax: 08-54 54 54 50. info@startabolag.com.

Nyemission, beslutsdatum 2015-09-16

Kontantemission. AK ökning 63 800 kronor. AK efter ökning 1 063 800 kronor. Antal nya aktier 638 stycken. Teckningspris 47 022 kr per aktie (kvotvärde 100 kr). Totalt inbetalt nyemissionsbelopp 30 000 036 kr. Totalt antal aktier efter nyemissionen = 10 638 aktier

Stockholm 2015-09-16


Patrik Wadheden

Protokoll för vid extra bolagsstämma i WEREL AB Stockholm 2015-09-16

1 §

Till ordförande för stämman och att föra dagens protokoll valdes Patrik Wadheden. Magnus Thorén valdes till att justera protokollet.

2 §

Följande deltagarförteckning och röstlängd upprättades:

Närvarande aktieägare

	Aktier	Röster
Solid Venture Capital Ltd Malta, Amir Ingmanson	1000	1000
Gergeo Holding AB, Afram Gergeo	5500	5500
Afram Gergeo	3500	3500
Summa	10000	10000

Röstlängden godkändes av stämman

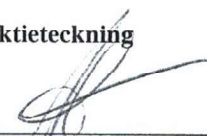
3 §

Stämman förklarades sammankallad i laga ordning.

4 §

Beslutades om nyemission enligt följande villkor; bolaget skall utge 638 st nya aktier, pris 47 022 kr/st, betalning (kontanter) skall ske senast inom 5 veckor från beslutsdatum, tidigare aktieägare äger ej företräde till de nya aktierna (riktad nyemission), teckning skall ske i bolagsstämmoprotokollet, vid överteckning sker fördelning av styrelsen, nya aktier berättigar till andel i vinst från och med innevarande räkenskapsår, hembud gäller för de nya aktierna.

Aktieteckning


Boardwalk Co Ltd Företrädare Afram Gergeo 638 aktier

5 §

Det antecknades att samtliga beslut var enhälliga. Då inga övriga ärenden förelåg förklarade ordföranden stämman avslutad.

Vid protokollet


Patrik Wadheden

Justeras


Magnus Thorén

BANKINTYG

Kontor

Företagskontoret

☐ Bildande av aktiebolag☒ Ökning av aktiekapitalet genom kontantbetalning☐ Insatt belopp

BILDANDE AV AKTIEBOLAG		
Kontohavare (bolagets firma med tillägget "under bildande")		
Postutdelningsadress, postnummer och ort		Telefon (även riktnr)
Kontonummer ¹		
Insatt belopp kr (med bokstäver)		(med siffror)
Banken bekräftar att beloppet har satts in på kontot. Enligt kontohavarens uppgift avser beloppet betalning för bolagets aktier		
☐ Uttag från kontot har inte skett ☐ Uttag från kontot har först skett den _____		
Ort och datum	Bankens underskrift	Stämpel
Bankens namn, namnförtydligande och telefon		
Bankens e-postadress	Bankens organisationsnummer 516401-9928	

¹ Insättning ska ske på ett särskilt konto, som öppnats för betalning av bolagets aktier

ÖKNING AV AKTIEKAPITALET GENOM KONTANTBETALNING		
Kontohavare (bolagets firma) WEREL AB		Organisationsnummer 556935-7048
Postutdelningsadress, postnummer och ort Box 69, 645 21 Strängnäs		Telefon (även riktnr)
Kontonummer ² 8270-1 04 721 560 -3		
Insatt belopp kr (med bokstäver) Trettiomiljonertrettiosextusen		(med siffror) 30.000.036,00
Banken bekräftar att beloppet har satts in på kontot. Enligt kontohavarens uppgift avser beloppet betalning för		
☒ nyemitterade aktier ☐ nya aktier med utnyttjande av teckningsoptioner ☐ tecknade konvertibler		
Ort och datum	Bankens underskrift	Stämpel
STRÄNGNÄS 16/9-15	Erik Byman	Sparbanken Rekarne AB 2015 -09- 16 Fördrag 8270-1
Bankens namn, namnförtydligande och telefon Sparbanken Rekarne 0771-827000		
Bankens e-postadress erik.byman@sparbankenrekarne.se	Bankens organisationsnummer 516401-9928	

² Insättning ska ske på ett särskilt konto, som öppnats för ovan ikryssat ändamål.

INSATT BELOPP (Köp av aktier)		
Kontohavare (bolagets firma)		Organisationsnummer
Postutdelningsadress, postnummer och ort		Telefon (även riktnr)
Kontonummer	Insatt belopp kr (med bokstäver)	(med siffror)
Banken bekräftar att beloppet har satts in på kontot. Enligt insättarens uppgift avser beloppet betalning för bolagets aktier.		
Ort och datum	Bankens underskrift	Stämpel
Bankens namn, namnförtydligande och telefon		
Bankens e-postadress	Bankens organisationsnummer 516401-9928	

From: Afram Gergeo <afram@gergeoinvest.com>
Sent: 2015-09-16 10:39:16 +0000
To: Peter Swartling <peterswartling@gmail.com>; Emil Amir Ingmanson <emil@solidventurecapital.co.uk>
Subject: Re: WE®EL

Werel blir perfekt, bra jobbat!

--

MvH

Afram Gergeo

OFFICE PHONE: +46 8 511 024 00
 MOBILE PHONE: +46 70 759 14 00
 EMAIL: afram@gergeoinvest.com

Kungsgatan 6, 6tr
 111 43 STOCKHOLM
 SWEDEN

This communication, including any attachments, is confidential and must not be read by or disclosed to any person other than the above-named addressee(s). Any unauthorised party intercepting this communication is required to forward it to its intended destination &/or inform the sender as soon as possible. The Partnership - i.e. Gergeo Invest AB including any and all associated businesses - disclaims any liability for any action taken in reliance on the content of this communication. The statements or opinions expressed in this communication are not necessarily those of the partnership and should not be represented as such. Whilst all reasonable precautions have been taken to ensure that no harmful content is transmitted to any third party the partnership accepts no responsibility for any inconvenience, loss or damage resulting directly or indirectly from the use of this communication

The Swedish National Defence Radio Establishment (FRA) may monitor e-mail traffic data and also the content of e-mail for the purposes of domestic surveillance.

From: Swartling
Date: Wednesday 16 September 2015 08:34
To: Emil Amir Ingmanson
Cc: Afram Gergeo
Subject: Re: WE®EL

Soft.
 /Peter

16 sep 2015 kl. 08:33 skrev Emil Amir Ingmanson <emil@solidventurecapital.co.uk>:

Ok.

Kollade bara. Vi har säkert uppdaterade handlingar under dagen...

Emil Amir Ingmanson
 +44 7469 77 66 66
 +356 999 380 99

Sent from my iPhone

On 16 Sep 2015, at 07:28, Peter Swartling <peterswartling@gmail.com> wrote:

Jo, men först när han har slutat sin anställning. Känsligt nu och vi har bråttom NU!
 Vi byter ut Magnus mot honom när allt är klart med mig som firmatecknare o. dyl.
 900 spänn till - det får vi ta.
 /Peter

16 sep 2015 kl. 08:17 skrev Emil Amir Ingmanson <emil@solidventurecapital.co.uk>:

Peter

Uppfattat. Jag skickar detta till juristen.

Linus ska alltså inte ingå i den nya styrelsen?

Best Regards,

Emil Amir Ingmanson
 +44 7469 77 66 66
 +356 999 380 99

From: Peter Swartling
Date: Tuesday, 15 September 2015 23:38
To: Emil Ingmanson
Cc: Afram Gergeo
Subject: WE®EL

Mina herrar, beslutet är fattat!

Vi heter WEREL AB.

Namnet uttalas WE REAL

Man kan se på loggan som WE R REAL (vi är äkta)
 Även att ®:et kan stå för reuseable. Alltså: we reusable el (ectricity).
 Vår domän blir www.werel.net

Fup bilaga 13 B

Received-spf:
Spamdiagnosticoutput:
Spamdiagnosticmetadata:
Content-Type:
Content-ID:
Content-Transfer-Encoding:
MIME-Version:
X-OriginatorOrg:
X-MS-Exchange-CrossTenant-originalarrivaltime:
X-MS-Exchange-CrossTenant-fromentityheader:
X-MS-Exchange-CrossTenant-id:
X-MS-Exchange-Transport-CrossTenantHeadersStamped:

None (protection.outlook.com: gergeoinvest.com does not designate permitted sender hosts)
1:23
NSPM
text/plain; charset="utf-8"
<8BDB87E27A352141BD0CBAC01B6B9F3A@eurprd07.prod.outlook.com>
base64
1.0
gergeoinvest.com
23 Sep 2015 15:22:21.5313 (UTC)
Hosted
c6e63a14-c2c1-4a60-9bf4-87e6f112b472
DB3PR07MB0492

Key	Value Type	Value
Property list	Dictionary	(6 values)
date-last-viewed	Number	1449292064
date-received	Number	1443021772
flags	Number	8590195713
gmail-label-ids	Array	(1 values)
[0]	Number	10
original-mailbox	String	imap://peterswartling@imap.gmail.com/%5BGmail%5D/Alla%20mail
remote-id	String	134857

From: Afram Gergeo <afram@gergeoinvest.com>
Sent: 2015-09-24 19:13:00 +0000
To: Magnus Thoren <magnus@konsumentel.se>; Emil Amir Ingman <emil@solidventurecapital.co.uk>; Peter Swartling <peterswartling@gmail.com>
Subject: Re: Banken vill ha in mer info
Attachments: Afram.jpg

Hej

Ja jag äger själv Gergeo Invest till 100%. Bifogat körkort.

—

MvH

Afram Gergeo



Gergeo Invest

OFFICE PHONE: +46 8 511 024 00
 MOBILE PHONE: +46 70 759 14 00
 EMAIL: afram@gergeoinvest.com

Kungsgatan 6, 6tr
 111 43 STOCKHOLM
 SWEDEN

This communication, including any attachments, is confidential and must not be read by or disclosed to any person other than the above-named addressee(s). Any unauthorised party intercepting this communication is required to forward it to its intended destination &/or inform the sender as soon as possible. The Partnership - i.e. Gergeo Invest AB including any and all associated businesses - disclaims any liability for any action taken in reliance on the content of this communication. The statements or opinions expressed in this communication are not necessarily those of the partnership and should not be represented as such. Whilst all reasonable precautions have been taken to ensure that no harmful content is transmitted to any third party the partnership accepts no responsibility for any inconvenience, loss or damage resulting directly or indirectly from the use of this communication

The Swedish National Defence Radio Establishment (FRA) may monitor e-mail traffic data and also the content of e-mail for the purposes of domestic surveillance.

On 24/09/15 21:01, "Magnus Thoren" <magnus@konsumentel.se> wrote:

Hej Alla,

Då ägandet breddas vill Banken ha in mer info kring ägarbilden i Bolaget innan de ställer ut en bankgaranti till SVK.

Vilka är personerna bakom bolagen etc.

Solid Venture är väl oförändrat det är väl du Emil 100% Dig har de uppgifter på.

Gergeo invest är det du 100% Afram eller hur ser det ut. Behöver även kopia på Körkort etc. då du står som ägare även privat.

Peter vi behöver träffa banken under måndagen har du något bokat?

Vi kan höras mer om det imorgon.

Med vänlig hälsning,

Magnus T

Delivered-To: peterswartling@gmail.com
Received: by 10.64.163.69 with SMTP id yg5csp634704ieb; Thu, 24 Sep 2015 12:13:08 -0700 (PDT)
X-Received: by 10.182.241.41 with SMTP id wf9mr791791obc.76.1443121987947; Thu, 24 Sep 2015 12:13:07 -07
Return-Path: <afram@gergeoinvest.com>
Received: from emea01-db3-obe.outbound.protection.outlook.com (mail-db3on0101.outbound.protection.outlook
Received-SPF: pass (google.com: domain of afram@gergeoinvest.com designates 157.55.234.101 as permitted send
Authentication-Results: mx.google.com: spf=pass (google.com: domain of afram@gergeoinvest.com designates 157.55.234.1
Received: from DB3PR07MB0492.eurprd07.prod.outlook.com (10.160.44.142) by HE1PR07MB0905.eurprd07.pr
Received: from DB3PR07MB0492.eurprd07.prod.outlook.com ([10.160.44.142]) by DB3PR07MB0492.eurprd07.
Thread-Topic: Banken vill ha in mer info
Thread-Index: AQHQ9vtdkB8gwKf4A0uaTjQMN69yQZ5MLZ2A
Message-ID: <CB90C96A-F44D-4409-B936-57DA34E2CB18@gergeoinvest.com>
References: <701480DC-6277-4660-9DE8-AC5F7F2DA1E4@konsumentel.se>
In-Reply-To: <701480DC-6277-4660-9DE8-AC5F7F2DA1E4@konsumentel.se>
Accept-Language: en-US
Content-Language: en-US
X-MS-Has-Attach: yes
Authentication-results: spf=none (sender IP is) smtp.mailfrom=afram@gergeoinvest.com;
X-ms-exchange-messagesentrepresentingtype: 1
X-originating-ip: [155.4.74.127]
X-microsoft-exchange-diagnostics: 1;HE1PR07MB0905;5:ffpZjqPoqzNo+xnFLcunk7NjozUyJZyrSGCfHyc3optvcPsM1/SGrUQxgHWSZ0+
X-microsoft-antispam: UriScan;;BCL:0;PCL:0;RULEID:;SRVR:HE1PR07MB0905;
X-microsoft-antispam-prvs: <HE1PR07MB09057A06CD91769B235B3FB0C2430@HE1PR07MB0905.eurprd07.prod.outlook.com
X-exchange-antispam-report-test: UriScan;;
X-exchange-antispam-report-cfa-test: BCL:0;PCL:0;RULEID:(601004)(2401047)(520078)(5005006)(8121501046)(3002001);SRVR:HE1PRC
X-forefront-prvs: 01091876E

Fup bilaga 13 B

X-forefront-antispam-report:

Received-spf:
Spamdiagnosticoutput:
Spamdiagnosticmetadata:
Content-Type:
MIME-Version:
X-OriginatorOrg:
X-MS-Exchange-CrossTenant-originalarrivaltime:
X-MS-Exchange-CrossTenant-fromentityheader:
X-MS-Exchange-CrossTenant-id:
X-MS-Exchange-Transport-CrossTenantHeadersStamped:

SFV:NSPM;SFS:(10019020)(252514010)(199003)(479174004)(24454002)(189002)(122556002)(401(107886002)(5001960100002)(46102003)(82746002)(76176999)(189998001)(54356999)(195803950None (protection.outlook.com: gergeoinvest.com does not designate permitted sender hosts)
1:23
NSPM
multipart/mixed; boundary="_006_CB90C96AF44D4409B93657DA34E2CB18gergeoinvestcom_"
1.0
gergeoinvest.com
24 Sep 2015 19:13:00.5530 (UTC)
Hosted
c6e63a14-c2c1-4a60-9bf4-87e6f112b472
HE1PR07MB0905

Key	Value Type	Value
Property list	Dictionary	(7 values)
color	String	000000
date-last-viewed	Number	1443125709
date-received	Number	1443121987
flags	Number	8590133377
gmail-label-ids	Array	(2 values)
[0]	Number	52
[1]	Number	70
original-mailbox	String	imap://peterswartling@imap.gmail.com/%5BGmail%5D/Alla%20mail
remote-id	String	135030



From: Peter Swartling <peterswartling@gmail.com>
Sent: 2015-09-24 21:39:19 +0200
To: Patrik Wadheden <wadheden@icloud.com>
CC: Afram Gergeo <afram@gergeoinvest.com>
Subject: Re: Styrelsens arbetsordning

Hej igen Patrik!

Glädjande nog kan jag meddela att vi idag tecknade Linus anställningskontrakt och att han formellt börjar hos oss den 1/10! Han slutar sitt förra jobb den 30/9. Första arbetsdagen blir den 5/10 i Strängnäs.

Jag skulle helst avvakta med att sätta detta styrelsemöte tills vi ser att Linus har kommit in lite i bolaget och siffrorna. Med tanke på att styrelsen är så liten menar jag på att vi kan ha en kortare framförhållning under de rådande förutsättningarna. Det verkar rimligare att vi kan hålla mötet i slutet av november. Men vi får avvakta och se? Då tänker jag även att vi spikar alla fyra möten för 2016.

MVH,
 /Peter

> 24 sep 2015 kl. 17:30 skrev Patrik Wadheden <wadheden@icloud.com>:

>

> Hej !

>

> Toppen att den var ok och att Ni gillade den. Då jobbar vi efter denna tycker jag och antar den formellt vid första styrelsesammanträdet KV 4. Där har vi även budget 2016.

> Kanske lagom att ha mötet mitten November ? Det får Peter avgöra ihop med hur tillträdet av ny CFO går såklart.

>

> Kämpa på killar !

>

> / Patrik

>

>

>> 23 sep 2015 kl. 17:22 skrev Afram Gergeo <afram@gergeoinvest.com>:

>>

>> Hej Patrik

>>

>> Styrelse arbetsordningen ser riktigt bra ut, jag har inga synpunkter.

>> --

>> MvH

>>

>> Afram Gergeo

>>

>> OFFICE PHONE: +46 8 511 024 00

>> MOBILE PHONE: +46 70 759 14 00

>> EMAIL: afram@gergeoinvest.com

>>

>> Kungsgatan 6, 6tr

>> 111 43 STOCKHOLM

>> SWEDEN

>>

>> This communication, including any attachments, is confidential and must not be read by or disclosed to any person other than the above-named addressee(s). Any unauthorised party intercepting this communication is required to forward it to its intended destination &/or inform the sender as soon as possible. The Partnership - i.e. Gergeo Invest AB including any and all associated businesses - disclaims any liability for any action taken in reliance on the content of this communication. The statements or opinions expressed in this communication are not necessarily those of the partnership and should not be represented as such. Whilst all reasonable precautions have been taken to ensure that no harmful content is transmitted to any third party the partnership accepts no responsibility for any inconvenience, loss or damage resulting directly or indirectly from the use of this communication

>> The Swedish National Defence Radio Establishment (FRA) may monitor e-mail traffic data and also the content of e-mail for the purposes of domestic surveillance.

>>
>>
>>
>>
>>
>>
>>
>>
>>
>>
>>
>>
>>
>>
>>
>> On 22/09/15 16:24, "Patrik Wadheden" <wadheden@icloud.com> wrote:
>>
>>>
>>> Hej !
>>>
>>> Får tacka för ett trevligt möte i Gbg senast Peter. Det är bra personer / kandidater vi håller på att rekrytera. Hoppas att det
>>> går vägen. Jag lämnade bolagsprotokollet m.m till Peter i Gbg och hoppas att det går igenom smärtfritt hos PRV.
>>>
>>> Bifogar som i ett led av detta ett ramdokument på arbetsordning för styrelsen. Jag har ju finansiell bakgrund och vi bör
>>> diskutera om det finns ev branschspecifika inslag vi bör hantera i denna för WEREL ? och att Ni främst känner Er ok i ramverket.
>>> Det är viktigt att det blir på riktigt och känns bra och inte ett dokument som finns där bara som katten släpat in.
>>>
>>> Ytterligare åtar jag mig i samråd med Peter inom kort att titta på försäkringsfrågan och främst VD och styrelsens ansvarsförsäkring
>>>
>>> Det är bra Peter om du bestämmer när du kan ha styrelsesammanträden inom de 4 kvartalen som föreslås här.
>>>
>>> Förstår Afram att du kommer att vara adjungerande och medverka i vart fall. Jag utgår där utifrån hur Ni tillsatt styrelsen.
>>>
>>> Vänligen kom med reflektioner och ha de gott !
>>>
>>> / Patrik
>

Return-Path: <peterswartling@gmail.com>
Received: from [192.168.1.6] (2.68.176.1.mobile.tre.se. [2.68.176.1]) by smtp.gmail.com with ESMTPSA id 100sm14181351ft.42.2015.09.24.12.39.21 (version=TLSv1 cipher=ECDHE-RSA-RC4-SHA bits=128/128); Thu, 24 Sep 2015 12:39:23 -0700 (PDT)
Content-Type: text/plain; charset=utf-8
Mime-Version: 1.0 (Mac OS X Mail 8.2 \ (2104\))
In-Reply-To: <9ADB3E7A-B9D4-4285-BAF4-E280021E7823@icloud.com>
Content-Transfer-Encoding: quoted-printable
Message-Id: <3DF4C40D-C684-4E85-B42F-83770C7F9B81@gmail.com>
References: <2C2510C2-BF7E-4ABF-B49B-EC78EEF4EA4C@icloud.com>
 <7BA80732-7AE0-4F8C-AD61-61FA269794E2@gergeoinvest.com>
 <9ADB3E7A-B9D4-4285-BAF4-E280021E7823@icloud.com>
X-Mailer: Apple Mail (2.2104)

Key	Value Type	Value
<i>Property list</i>	<i>Dictionary</i>	<i>(4 values)</i>
date-last-viewed	<i>Number</i>	1443123881
date-received	<i>Number</i>	1443123559
flags	<i>Number</i>	8623750145
remote-id	<i>String</i>	135057

From: Magnus Thoren <magnus@konsumentel.se>
Sent: 2015-09-28 15:06:08 +0200
To: erik.byman@sparbankenrekarne.se
CC: peter@werel.net
Subject: Re: Möte?

Hej Erik,

Men vi vill inte ha en Bankgaranti...pantsättning det är vi som ställer pengarna till förfogande och denna affärsmodell har vi varit överens om från början. Vår huvudägares bank är inte verksam i Sverige och jag skall se om vi kan byta men detta är inte något som kommer att ske denna vecka det vet du lika väl som jag.

Jag förstår att ni inte vill ha oss som kund längre men vi måste leva med detta just nu och detta är verksamhetskritiskt och det vore kanske bra om vi sätter oss ner och tar en diskussion hur vi löser detta istället för mailledes Jag tar med vår VD och ta gärna med någon från er sida jag antar att du inte har så mycket att säga om saken.

Med vänlig hälsning,

Magnus T

28 sep 2015 kl. 14:54 skrev <erik.byman@sparbankenrekarne.se>
 <erik.byman@sparbankenrekarne.se>:

> Hej Magnus!

>

> En bankgaranti är att likställa med en kredit, Det är bättre ni vänder er till er huvudägares bank.

>

> Med vänlig hälsning

> Erik

>

>

>

> -----Ursprungligt meddelande-----

> Från: Magnus Thoren [mailto:magnus@konsumentel.se]

> Skickat: den 28 september 2015 14:47

> Till: Erik Byman

> Kopia: Peter@werel.net

> Ämne: Re: Möte?

>

> Hej Erik,

>

> Förtydligande, se sid 6-9 i tidigare sänt avtal det är detta vi vill ha hjälp med dvs rätt benämning är Pantsättning dvs vi ställer 1,5 MSEK på ett konto där vi överlåter rättigheterna till kontot som pant till SKV, då de har förmånsrätt till kontot kan vi också öka kravet från SKV vid var tidpunkt utan strul.

>

> Ingen kredit endast samma sak ni har hanterat tidigare.

>

> Med vänlig hälsning,

>

> Magnus T

>

>

>

>

> 28 sep 2015 kl. 14:13 skrev Magnus Thoren <magnus@konsumentel.se>:

>

>> Hej Erik,

>>

>> Ärendet ligger hos bolagsverket sedan 1,5 veckor tillbaka. Ja vi har i senaste bokslutet ett negativt kapital. Men enligt tidigare sänt information till er har vi även gjort en nyemission på 30 MSEK så där

ser jag inget problem. Garantin som skulle ställas ut är att vi ställer 1,5 MSEK på ett spärrat konto för SVK:s räkning precis som vi har gjort tidigare och jag ser inte att vi skulle behöva någon form av kredit från er där måste det ha blivit någon missuppfattning.

>>
>> Tror att det är viktigt att träffas när har du tid?
>>
>> Har redan pratat med Swedbank i Stockholm och de är av uppfattningen att det skall skötas i Strängnäs då vi har säte här. Dock ser jag detta som ett internt problem hos er i Swedbank som jag inte kan lägga mig i. Just nu hindrar detta oss att leverera till våra kunder vilket är mycket allvarligt.
>>
>> Med vänlig hälsning,
>>
>> Magnus T
>>
>> 28 sep 2015 kl. 13:59 skrev <erik.byman@sparbankenrekarne.se>
<erik.byman@sparbankenrekarne.se>:
>>
>>> Hej Magnus!
>>>
>>> Tack för din förfrågan men jag ser att enligt det senaste bokslutet finns ett negativt kapital i bolaget på ca 3,7 miljoner vilket gör det omöjligt för oss att bevilja ytterligare krediter oavsett säkerhet.
>>>
>>> Eftersom vi jobbar inom Eskilstuna/Strängnäs/Mariefred så kanske det är enklare att ta hjälp av en bank i Stockholm då denna affär är komplicerad och kanske för stor för oss på Sparbanken Rekarne. Jag kikade och ingenting är registrerat eller klart hos bolagsverket avseende det nya ägandet, kanske den nya huvudägaren (Afram Gergeo/ Gergeo Holding AB) Kan ta hjälp av sin bank?
>>>
>>> Med vänlig hälsning
>>> Erik
>>>
>>>
>>> -----Ursprungligt meddelande-----
>>> Från: Magnus Thoren [mailto:magnus@konsumentel.se]
>>> Skickat: den 28 september 2015 13:25
>>> Till: Erik Byman
>>> Ämne: Möte?
>>>
>>> Hej Erik,
>>>
>>> Jag fick aldrig någon återkoppling.
>>>
>>> Med vänlig hälsning,
>>>
>>> Magnus T
>>
>

Delivered-To:

peterswartling@gmail.com

Received:

by 10.64.163.69 with SMTP id yg5csp1267578ieb; Mon, 28 Sep 2015 06:06:16 -0700 (PDT)

X-Received:

by 10.112.150.201 with SMTP id uk9mr5476884lbb.102.1443445576407; Mon, 28 Sep 2015 06:06:16 -0700 (PDT)

Return-Path:

<magnus@konsumentel.se>

Received:

from bin-vsp-out-05.atm.binero.net (vsp-unauthed02.binero.net. [195.74.38.227]) by mx.google.com with ESMTPS id pt4si8182146lbb.117.2015.09.28.06.06.16 for <peterswartling@gmail.com> (version=TLSv1.2 cipher=ECDHE-RSA-AES128-GCM-SHA256 bits=128/128); Mon, 28 Sep 2015 06:06:16 -0700 (PDT)

Received-SPF:

Authentication-Results:

X-Halon-ID:

Authorized-sender:

Received:

Mime-Version:

Content-Type:

In-Reply-To:

Content-Transfer-Encoding:

Message-Id:

References:

X-Mailer:

71
neutral (google.com: 195.74.38.227 is neither permitted nor denied by best guess record for domain of magnus@konsumentel.se) client-ip=195.74.38.227;

mx.google.com; spf=neutral (google.com: 195.74.38.227 is neither permitted nor denied by best guess record for domain of magnus@konsumentel.se) smtp.mailfrom=magnus@konsumentel.se b37be918-65e1-11e5-8e79-005056916f53

magnus@konsumentel.se

from magnustorensair.lan (unknown [213.67.105.235]) by bin-vsp-out-05.atm.binero.net (Halon Mail Gateway) with ESMTPSA; Mon, 28 Sep 2015 15:06:14 +0200 (CEST)

1.0 (Mac OS X Mail 7.3 \ (1878.6\))

text/plain; charset=windows-1252

<fc85343a61774bec84d10ca1fdeff501@SRV62319.fspa.myntet.se>

quoted-printable

<9BE200CC-85BA-4422-9FBA-8242B6D36C81@konsumentel.se>

<21467F65-929F-49F6-858C-4D17E419B78F@konsumentel.se>

<0d85875983de40899a3d3f2426b8a0d1@SRV62319.fspa.myntet.se>

<A590172B-CF96-47C7-9B71-FD4916DF40CA@konsumentel.se>

<90D9E569-78D1-4603-A8FE-FD7179014C06@konsumentel.se>

<fc85343a61774bec84d10ca1fdeff501@SRV62319.fspa.myntet.se>

Apple Mail (2.1878.6)

Key	Value Type	Value
Property list	Dictionary	(6 values)
date-last-viewed	Number	0.0
date-received	Number	1443445576
flags	Number	8590195713
gmail-label-ids	Array	(1 values)
[0]	Number	52
original-mailbox	String	imap://peterswartling@imap.gmail.com/%5BGmail%5D/Alla%20mail
remote-id	String	135575

From: alexander Mathiesen-Öhman <sl14@me.com>
Sent: 2015-09-28 15:03:48 -0700
To: Peter Swartling <peterswartling@gmail.com>
CC: Afram Gergeo <afram@gergeoinvest.com>; Emil Amir Ingmanson <emil@solidventurecapital.co.uk>; Magnus Thoren <magnus@konsumentel.se>; Patrik Wadheden <wadheden@icloud.com>; Linus Lonnroth <linus.lonnroth@outlook.com>
Subject: Re: We are up!

Kick Ass. /A

Sent from my iPad

On 28 sep 2015, at 15:02, Peter Swartling <peterswartling@gmail.com> wrote:

Gents,
 We are live: www.werel.net

/Peter

Delivered-To: peterswartling@gmail.com
Received: by 10.64.163.69 with SMTP id yg5csp1501713ieb; Mon, 28 Sep 2015 15:04:15 -0700 (PDT)
X-Received: by 10.50.78.161 with SMTP id c1mr19687931igx.35.1443477855188; Mon, 28 Sep 2015 15:04:15 -0700 (PDT)
Return-Path: <sl14@me.com>
Received: from pv33p03im-asmt002.me.com (pv33p03im-asmt002.me.com. [17.143.180.11]) by mx.google.com with ESMTPS id j20si14310057ioi.179.2015.09.28.15.04.15 for <peterswartling@gmail.com> (version=TLS1_2 cipher=AES128-GCM-SHA256 bits=128/128); Mon, 28 Sep 2015 15:04:15 -0700 (PDT)
Received-SPF: pass (google.com: domain of sl14@me.com designates 17.143.180.11 as permitted sender) client-ip=17.143.180.11;
Authentication-Results: mx.google.com; spf=pass (google.com: domain of sl14@me.com designates 17.143.180.11 as permitted sender) smtp.mailfrom=sl14@me.com; dmarc=pass (p=NONE dis=NONE) header.from=me.com
Received: from [192.168.1.22] (ip68-106-187-70.sb.sd.cox.net [68.106.187.70]) by pv33p03im-asmt002.me.com (Oracle Communications Messaging Server 7.0.5.35.0 64bit (built Mar 31 2015)) with ESMTPSA id <0NVE007J1QMDAJ40@pv33p03im-asmt002.me.com> for peterswartling@gmail.com; Mon, 28 Sep 2015 22:03:53 +0000 (GMT)
X-Proofpoint-Virus-Version: vendor=fsecure engine=2.50.10432.0, definitions=2015-09-29_01.0, signatures=0
X-Proofpoint-Spam-Details: rule=notspam policy=default score=0 kscore.is_bulk=1.95871097119493e-12 compositescore=0.06536201679529 phishscore=0 kscore.is_spam=0 rbsscore=0.06536201679529 recipient_to_sender_totalscore=0 spamscore=0 urlsuspectscore=0.06536201679529 adultscore=0 kscore.compositescore=1.97919458599927e-12 circleOfTrustscore=0 suspectscore=0 recipient_domain_to_sender_totalscore=0 bulkscore=0 recipient_domain_to_sender_domain_totalscore=0 recipient_to_sender_domain_totalscore=0 classifier=spam adjust=0 reason=mlx scancount=1 engine=8.0.1-1412110000 definitions=main-1509280281
Content-type: multipart/alternative; boundary=Apple-Mail-118F4C1E-F6DD-4502-A31E-84C564375084
MIME-version: 1.0 (1.0)
X-Mailer: iPad Mail (12H321)
In-reply-to: <37D4E1DA-8634-416E-80C4-2DE48F7D7EC5@gmail.com>

Content-transfer-encoding:

7bit

Message-id:

<9067720F-C356-4D33-B329-1EEB6E8F4A1F@me.com>

References:

<37D4E1DA-8634-416F-80C4-2DE48F7D7EC5@gmail.com>

Key	Value Type	Value
<i>Property list</i>	<i>Dictionary</i>	<i>(6 values)</i>
date-last-viewed	<i>Number</i>	1449293286
date-received	<i>Number</i>	1443477855
flags	<i>Number</i>	8590195713
gmail-label-ids	<i>Array</i>	<i>(2 values)</i>
[0]	<i>Number</i>	10
[1]	<i>Number</i>	52
original-mailbox	<i>String</i>	imap://peterswartling@imap.gmail.com/%5BGmail%5D/Alla%20mail
remote-id	<i>String</i>	135653

From: Emil Amir Ingmanson <emil@solidventurecapital.co.uk>
Sent: 2015-09-30 07:23:09 +0000
To: Peter Swartling <peterswartling@gmail.com>
Subject: Re: Garantierna etc.

Hej,

Nej, då vi uppenbarligen fick svaret från fingrid nu så hade jag inte med det.

Mitt fokus just nu ligger att ta fram de €5KK till den 15/10 då betalningen om €3,8KK skall göras till 220. Känns som att det är utmaning nog...

Ni har då en budget om €1,2KK plus det som finns nu, vilket bör räcka.

Budget arbetet utgår jag från att Linus sköter from nästa vecka.

Best Regards,

Emil Amir Ingmanson

+44 7469 77 66 66
+356 999 380 99

From: Peter Swartling
Date: Tuesday, 29 September 2015 19:57
To: Emil Ingmanson
Subject: Fwd: Garantierna etc.

Amir,
Hade inte hört om detta innan.
Har du koll på likviditeten med detta?
/Peter

Vidarebefordrat brev:

Hej Alla,

Inför likviditets planering. Avseende balansansvar i Finland så finns krav från Fingrid att vi skall ställa ut garantier på 330 000 Euro det skall vara på plats senast 18/10 se nedan info.

Med vänlig hälsning.

Magnus T

Vidarebefordrat brev:

Från: Markku Vaitomaa <Markku.Vaitomaa@markedskraft.com>
Ämne: Garantierna etc.
Datum: 29 september 2015 10:30:50 CEST
Till: "Magnus Thoren (magnus@konsumentel.se)" <magnus@konsumentel.se>, "jonas@werel.net" <jonas@werel.net>
Kopia: "marianne@werel.net" <marianne@werel.net>

Hej,

Fingrid vill också att garantierna är på plats senast 18.10.2015 om man vill starta balansasvaret 1.11.2015.

Även information gällande leveranserna/volymererna till olika nätområden behövs då.

Mvh
Markku

Delivered-To: peterswartling@gmail.com
Received: by 10.64.163.69 with SMTP id yg5csp2203192ieb; Wed, 30 Sep 2015 00:23:14 -0700 (PDT)
X-Received: by 10.180.91.15 with SMTP id ca15mr3125290wib.12.1443597794275; Wed, 30 Sep 2015 00:23:14 -
Return-Path: <emil@solidventurecapital.co.uk>
Received: from emea01-am1-obe.outbound.protection.outlook.com (mail-am1on0139.outbound.protection.outloc
Received-SPF: pass (google.com: domain of emil@solidventurecapital.co.uk designates 157.56.112.139 as permitted
Authentication-Results: mx.google.com: spf=pass (google.com: domain of emil@solidventurecapital.co.uk designates 157.56.
Received: from HE1PR07MB0906.eurprd07.prod.outlook.com (10.162.26.13) by HE1PR07MB0908.eurprd07.prc
Received: from HE1PR07MB0906.eurprd07.prod.outlook.com ([10.162.26.13]) by HE1PR07MB0906.eurprd07.p
Thread-Topic: Garantierna etc.
Thread-Index: AQHQ+pUDwC5DQg0OiE+N2iATH3yHLJ5Ty4EvgAECKQA=
Message-ID: <A3C12A1A-D3D3-4A7D-9271-FAAB75204ECB@solidventurecapital.co.uk>
References: <FB4D764D-13C5-4C7E-A056-46BAB92659D7@konsumentel.se> <50E97D35-75B5-42C0-92CD-99
In-Reply-To: <50E97D35-75B5-42C0-92CD-998C09A3C668@gmail.com>
Accept-Language: en-US
Content-Language: en-US
Authentication-results: spf=none (sender IP is) smtp.mailfrom=emil@solidventurecapital.co.uk;
X-ms-exchange-messagesentrepresentingtype: 1
X-originating-ip: [195.158.91.229]
X-microsoft-exchange-diagnostics: 1;HE1PR07MB0908;5:Yr9OpXdsYqe8hLuGsM3eF+UwlZtzh1dzdp1r/jbThRHW1794AbsvBTzRQTBXV
X-microsoft-antispam: UriScan;;BCL:0;PCL:0;RULEID;;SRVR:HE1PR07MB0908;
X-microsoft-antispam-prvs: <HE1PR07MB0908708850A3505EF2DCFA03914D0@HE1PR07MB0908.eurprd07.prod.outlook.com
X-exchange-antispam-report-test: UriScan;;
X-exchange-antispam-report-cfa-test: BCL:0;PCL:0;RULEID:(601004)(2401047)(5005006)(8121501046)(520078)(3002001);SRVR:HE1PRC
X-forefront-prvs: 071518EF63
X-forefront-antispam-report: SFV:NSPM;SFS:(10019020)(199003)(189002)(76176999)(101416001)(77096005)(16236675004)(68;



Received-spf:
Spamdiagnosticoutput:
Spamdiagnosticmetadata:
Content-Type:
MIME-Version:
X-OriginatorOrg:
X-MS-Exchange-CrossTenant-originalarrivaltime:
X-MS-Exchange-CrossTenant-fromentityheader:
X-MS-Exchange-CrossTenant-id:
X-MS-Exchange-Transport-CrossTenantHeadersStamped:

(5002640100001)(4001540100001)(106356001)(105586002)(92566002)(40100003)(189998001)(500
None (protection.outlook.com: solidventurecapital.co.uk does not designate permitted sender hosts)
1:23
NSPM
multipart/alternative; boundary="_000_A3C12A1AD3D34A7D9271FAAB75204ECBsolidventurecapital
1.0
solidventurecapital.co.uk
30 Sep 2015 07:23:09.7307 (UTC)
Hosted
c6e63a14-c2c1-4a60-9bf4-87e6f112b472
HE1PR07MB0908

Key	Value Type	Value
Property list	Dictionary	(8 values)
date-last-viewed	Number	0
date-received	Number	1443597793
date-sent	Number	1443597789
flags	Number	8590195717
gmail-label-ids	Array	(2 values)
[0]	Number	134
[1]	Number	71
original-mailbox	String	imap://peterswartling@imap.gmail.com/%5BGmail%5D/Alla%20mail
remote-id	String	135891
subject	String	Re: Garantierna etc.

UPPDRAGSAVTAL

Uppdragsgivare: Werel AB samt övriga bolag inom koncernen (härefter Werel)

Organisationsnummer: 556935-7048

Adress: c/o Convendum, Vasagatan 16, 111 20 Stockholm

Kontaktperson: Peter Swartling

E-mail: peter@werel.net

Telefon: 0727-175170

Uppdragstagare: LL Industrikonsult AB (härefter LL)

Organisationsnummer: 556861-5719

Adress: c/o Lönnroth, Gulsparvsgatan 18, 41267 Göteborg

Kontaktperson: Linus Lönnroth

E-mail: industrikonsult@outlook.com

Telefon: 0736-606050

1. Bakgrund

Werel AB (tidigare Konsument-EL) är ett bolag verksamt inom elhandel som växte kraftigt under hösten 2015 genom en inkrämsaffär där bolaget tillfördes cirka 40.000 nya kunder. I samband med affären upprättades ett dotterbolag i Finland från vilken den nya finska verksamheten skulle bedrivas. Det svenska bolaget har sedan tidigare haft sin löpande bokföring och redovisning outsourcat till Deloitte samt saknat revisor. Förvärvet av den finska verksamheten var en del i en större strategi med syfte att på sikt förvandla Werel till ett börsnoterat elhandelsbolag. Med denna bakgrund anlätades LL som Finanskonsult med syfte att bistå i upprättandet av den nya koncernens ekonomifunktion samt vidare strategiarbete i målet mot vidare tillväxt och möjlig börsintroduktion.

2. Omfattningen av detta uppdragsavtal

- LL bistår i etableringen av bolagets ekonomifunktion genom att föreslå rekrytering av redovisningspersonal och samarbeten med redovisningsbyråer och revisionsfirmor.
- LL bistår i bolagets etablering av skriftliga rutiner och kvalitetsarbete med syfte att etablera en professionell arbetsmetodik för bolagets ekonomifunktion
- LL bistår i budget- och prognosarbete med syfte att skapa beslutsunderlag för bolagets ekonomistyrning och strategiarbete

- LL bistår i bolagets likviditetsstyrning genom utarbetande av kortsiktiga prognoser och förslag till transfereringar och överföringar inom bolagets cash management.
- LL presenterar bolagets ekonomiska status på Styrelsemöten och deltar där som sekreterare
- LL kan i samråd med bolagets VD tilldelas andra projekt som hör naturligt hemma inom ett bolags ekonomifunktion

3. Villkor för uppdraget och Sekretess

- LLs konsultuppdrag ska inte vara av utåtriktad karaktär där bolaget företräds eller kan komma att företrädas mot allmänheten eller delar av allmänheten.
- LL ska inte företräda bolaget externt eller på annat sätt vara involverad i bolagets Investor Relations, Public Relations, Kapitalinhämtning eller myndighetskontakt.
- Sekretess regleras i övrigt i eget avtal

4. Ersättning för uppdraget

- Ersättning för uppdraget uppgår till 158 230,60SEK exklusive mervärdesskatt per månad. LL fakturerar fyra gånger per år för tre månader åt gången i förskott med 15 dagars frist. Faktureringsmånader är Oktober, Januari, April, Juli
- LL har vidare rätt att vidarefakturera alla utlägg för resor och förplägnad i samband med uppdrag enligt detta avtal samt kostnader för bärbar dator, mobiltelefon och löpande mobilräkning. Utlägg faktureras en gång per månad med 15 dagars frist.
- Vid alla fakturor tillämpas, vid sen betalning, lagen om dröjsmålsränta.

5. Uppdragets varaktighet

- Uppdraget löper tills vidare och kan av bägge parter sägas upp med omedelbar verkan så länge detta sker skriftligen.
- Sägs avtalet upp av Werel under påbörjad faktureringsmånad enligt punkt 4 ovan, har LL rätt att fakturera för en sista tremånadersperiod. Detta gäller emellertid inte om LL har brutit mot detta avtal eller ett signerat sekretessavtal.
- Sägs avtalet upp av LL har Werel rätt att kräva återbetalning av redan betalda men ännu ej påbörjade kalendermånader. Detta gäller emellertid inte om uppsägningen beror på att Werel har brutit mot detta avtal eller sekretessavtalet.

6. Ansvar

- LL skall ha en konsultansvarsförsäkring i den händelse att Werel anser sig ha lidit skada som en direkt följd av LLs uppdrag enligt detta avtal.
- Werel har rätt till en kopia av till var tid gällande försäkringsavtal
- Werel kan inte hålla LL ansvarig för annat än vad som täcks av denna försäkring eller med högre belopp än vad som täcks av denna försäkring.
- Skulle LL av något skäl stå utan giltig ansvarsförsäkring kan krav på ersättning för skada riktas om maximalt 3 basbelopp mot LL.
- Werel kan inte hålla LL ansvarig för skada på grund av beslut fattade på beslutsunderlag producerat av LL. Bägge parter inser att sådant beslutsunderlag generellt och Excelmodeller i synnerhet är baserade på framtidsprognoser gjorda

på förenklade antaganden och formelberäkningar som oberoende av varandra ofta innehåller fel och därmed bör betraktas med stor felmarginal.

- LL kan inte hållas indirekt ansvarig för skada orsakad av annan person. Detta gäller oberoende av om skadan har uppstått på grund av agerande från anställda, underkonsulter eller andra externa samarbetsparter.
- Skulle LL ha orsakat bolaget skada genom slarv och misstag som till exempel men inte begränsade till - för sent betalade eller på annat sätt felaktigt betalade fakturor eller banktransfereringar kan LL maximalt hållas ansvarig för en summa motsvarande 3 basbelopp.
- Skulle Werel ha vunnit ersättning av LL via LLs konsultansvarsförsäkring, alternativt nekats ersättning enligt samma konsultansvarförsäkring får inga ytterligare skadeståndskrav riktas mot LL.

7. Tvist

- Eventuell tvist mellan parterna avgörs i svensk domstol

8. Övrigt

Det här avtalet har upprättats i två likalydande exemplar varav uppdragsgivaren och uppdragstagaren erhållit varsitt.

Stockholm den 4 Oktober 2015

Peter Swartling
Werel AB

Linus Lönnroth
LL Industrikonsult AB

From: Peter Swartling <peterswartling@gmail.com>
Sent: 2015-10-05 13:52:01 +0200
To: Kristoffer Sparring <kristoffer.sparring@fylgia.se>
CC: Afram Gergeo <afram@gergeoinvest.com>; Emil Amir Ingmanson <emil@solidventurecapital.co.uk>
Subject: Fwd: Bond agreement...
Attachments: BondAgreementWerelABwithAIUndertakingIII.docx

Hej Kristoffer,
 Behöver ditt utlåtande ASAP.
 MVH,
 /Peter Swartling

Sent from ART:ERY iPhone 6+

Vidarebefordrat brev:

Från: Emil Amir Ingmanson <emil@solidventurecapital.co.uk>
Datum: 5 oktober 2015 13:45:47 CEST
Till: Peter Swartling <peterswartling@gmail.com>
Kopia: Magnus Thoren <magnus@konsumentel.se>, "Patrik Wadheden" <wadheden@icloud.com>, Afram Gergeo <afram@solidventurecapital.co.uk>
Ämne: Bond agreement...

Gents

Nu finns €5, 000, 000 tillgängligt för att låna ut till WEREL AB.

Gå igenom detta avtal och kom med kommentarer från ert juridiska ombud.

Best Regards,

Emil Amir Ingmanson
 +44 7469 77 66 66
 +356 999 380 99

X-Antivirus: Avast (VPS 16120802)
X-Antivirus-Status: Clean
Return-Path: <peterswartling@gmail.com>
Received: from [10.148.184.175] (79.138.134.127.mobile.tre.se. [79.138.134.127]) by smtp.gmail.com with ESMTPSA id og8sm4113088lbc.5.2015.10.05.04.52.03 (version=TLSv1 cipher=ECDHE-RSA-RC4-SHA bits=128/128); Mon, 05 Oct 2015 04:52:04 -0700 (PDT)
Content-Type: multipart/alternative; boundary=Apple-Mail-06C21B4C-D4B9-40AC-9E32-17A5F3CBFCFF
Content-Transfer-Encoding: 7bit
Mime-Version: 1.0 (1.0)
Message-Id: <D5827273-BEED-448D-AA9B-11908BFAB231@gmail.com>
References: <61EAE094-0027-49F2-92F8-E6DC61327AED@solidventurecapital.co.uk>
X-Mailer: iPhone Mail (13A404)

Key	Value Type	Value
Property list	Dictionary	(5 values)
date-last-viewed	Number	0
date-received	Number	1444045924
flags	Number	8590132481
gmail-label-ids	Array	(2 values)
[0]	Number	52
[1]	Number	50
remote-id	String	189919

From: Peter Swartling <peterswartling@gmail.com>
 Sent: 2015-10-06 11:37:42 +0200
 To: Afram Gergeo <afram@gergeoinvest.com>
 Subject: Re: Problem

OK.
 /Peter

Sent from ART:ERY iPhone 6+

6 okt. 2015 kl. 11:33 skrev Afram Gergeo <afram@gergeoinvest.com>:

Vad är det Kristoffer ska göra som det hänger på!? Escrow avtalet sköter Emil. Är det något annat som hänger på honom?

Som Emil skrev tidigare, är allt annat fixad?

Det är bättre att rapportera hur det går än skriva såna mails med klagomål. Man kan skriva, kan ni hjälpa mig få tag på honom Ditt språk är ej ok.

Vi kan prata så om det inte har med affärer att göra men inte när det gäller affärer.

Sitter nu på flyget, ska precis starta men jag ringer dig sen så kan vi prata om detta.

--
 MvH



Afram Gergeo
 +46 707 591400

Sent from my iPhone

On 6 Oct 2015, at 11:26, Peter Swartling <peterswartling@gmail.com> wrote:

Har ju löst Cloud9 och löser, som det verkar, Props.

Vi kommer ju inte vidare utan Kristoffer just nu och det är sjukt tidskrävligt. Så vissa delar hänger definitivt på K.

Vill du att jag bara ska rapportera av när saker skett och är lösta?

Jag upplever hittills att jag inte får kontakt o respons från K och då behöver det lösas. Du/ni har ju varit väldigt tydliga med att det är honom som vi ska ha så det blir svårt att lösa utan att meddela er att det sitter fast där. Vi hinner ju inte heller byta advokat mitt i denna process.

Jag är lyhörd och vill varken stressa eller irritera dig men ser inte riktigt hur jag ska navigera denna situation.

Vänligen,
 /Peter

6 okt 2015 kl. 11:16 skrev Afram Gergeo <afram@gergeoinvest.com>:

Exakt! Din uppgift är att se till att leveransen och alla verktyg är på plats och det hänger inte på Kristoffers jobb.

Detta har inget med om du tycker Kristoffer är bra eller inte utan du har nu klagat på honom, propps och cloud9. Istället för att klaga så löser man saker själv. Det är vad jag tycker en VD ska göra.

--
 MvH



Afram Gergeo
 +46 707 591400

Sent from my iPhone

On 6 Oct 2015, at 11:10, Peter Swartling <peterswartling@gmail.com> wrote:

Sorry om du ser detta som gnäll Afram,
jag är nog van vid mer stringens och snabbare leverans från advokater.
That's all.
Min uppgift är ju bl.a. att lösa leveransen på utsatt tid. Behöver då de
angivna verktygen på plats.
Så mitt fokus är därför överallt där det behövs.
Bättre att adressera issues när det fortfarande går att åtgärda än när det är
försent.
Bästa,
/Peter

6 okt 2015 kl. 11:04 skrev Afram Gergeo
<afram@gergeoinvest.com>:

Peter, lugna ner dig lite. Man löser inget genom att alltid gnälla
och klaga på dem andras arbete uppgifter. Ta du och lös dina så
löser vi våra.

--

MvH



Afram Gergeo
+46 707 591400

Sent from my iPhone

On 6 Oct 2015, at 10:57, Peter Swartling
<peterswartling@gmail.com> wrote:

Absolut Amir ta detta med Kristoffer o lös degen! :)
Det är även escrow avtalet som han suttit på sen
förra veckan. Så fint om du kan få pluggen ur där
med.
Vi jobbar på!
/Peter

Sent from ART:ERY iPhone 6+

6 okt. 2015 kl. 10:42 skrev Emil Amir
Ingmanson
<emil@solidventurecapital.co.uk>:

Peter

Såvitt jag förstod det så skulle pengarna
sitta på escrow den 15/10.

Ni kommer inte kunna göra betalningen
på torsdag även om vi stänger avtalet
idag. Han fick avtalet sent igår, så ge
honom lite tid.

Låt mig prata med Kristoffer och lösa
cashen så kan ni foka på Props. Det finns
mycket att lösa rent praktiskt.

Är tex bank och Telia hub klart i Finland?
Fingrid, Edielid? Avtalen som ska tas över
skulle gås igenom, är det gjort etc...

Emil Amir Ingmanson

+44 7469 77 66 66

+356 999 380 99

Sent from my iPhone

On 06 Oct 2015, at 09:28,
Peter Swartling
<peterswartling@gmail.com>
wrote:

Hej,

Ska här försöka sammanfatta
problematiken för oss just
nu:

Kristoffer.

Om vi ska lösa den önskade
transfern till den 1:a
november behöver vi vara i
Helsingfors nu på torsdag
morgon för att träffa Nordea
och 220. Då ska pengarna
finnas på escrow. Vi har inte,
trots påminnelser, fått avtalet
clearat med Kristoffer. Vi har
heller inte fått feedback på
låneavtalet (5M€) från
honom. Han svarar varken på
telefon eller mejl. Så vi kan
inte signera, ha escrow uppe
och vi har inte pengar.

Står handfallen...

Det är alltså inte den
tekniska leveransen med
Props som är den springande
punkten just nu utan den av
bolget utsedda advokaten.

Vad göra?

/Peter

Sent from ART:ERY iPhone
6+

Return-Path:

Received:

<peterswartling@gmail.com>
from [10.162.145.1] (109.58.144.141.bredband.tre.se. [109.58.144.141]) by smtp.gmail.com
with ESMTPSA id c6sm5021672lbp.2.2015.10.06.02.37.43 for <afram@gergeoinvest.com>
(version=TLSv1 cipher=ECDHE-RSA-RC4-SHA bits=128/128); Tue, 06 Oct 2015 02:37:43
-0700 (PDT)

Fup bilaga 13 B

Content-Type: multipart/alternative; boundary=Apple-Mail-104C2960-8260-4E78-8FB7-75D7BA91D30C
Content-Transfer-Encoding: 7bit
Mime-Version: 1.0 (1.0)
Message-Id: <DF25B538-FE8D-456C-8142-21C4F729838A@gmail.com>
References: <4CB6E6E0-8F50-4A44-9740-4E3BA294A2DA@gmail.com> <81CDA9B8-6270-45D9-8338-8A9383FCDA6A@solidventurecapital.co.uk> <D2B02DB8-3187-4A34-A820-D6199B918479@gmail.com> <201B421C-CCAA-4808-88EC-5A288F347C05@gergeoinvest.com> <50B5EA03-5004-490E-997F-07EF7C75A6A9@gmail.com> <FDCE3EC5-FA85-47B7-A884-641E19D4897A@gergeoinvest.com> <2447CB75-604B-4028-B0E4-F1D38CF97443@gmail.com> <AFA6FDF2-BB18-476D-8A8A-E91E2B67ACB1@gergeoinvest.com>
In-Reply-To: <AFA6FDF2-BB18-476D-8A8A-E91E2B67ACB1@gergeoinvest.com>
X-Mailer: iPhone Mail (13A404)

Key	Value Type	Value
<i>Property list</i>	<i>Dictionary</i>	<i>(5 values)</i>
date-last-viewed	Number	1444162246
date-received	Number	1444124264
flags	Number	8590195713
original-mailbox	String	imap://peterswartling@imap.gmail.com/%5BGmail%5D/Alla%20mail
remote-id	String	136654

From: Emil Amir Ingmanson <emil@solidventurecapital.co.uk>
Sent: 2015-10-07 19:09:20 +0000
To: Peter Swartling <peterswartling@gmail.com>
CC: Magnus Thorén <magnus@konsumentel.se>; Patrik Wadheden <wadheden@icloud.com>
Subject: BondAgreementWerelABwithAIUndertakingIII.docx
Attachments: BondAgreementWerelABwithAIUndertakingIII.docx; ATT00001.txt

Gents

Får jag detta påskrivet i morgon så vi kan betala ut pengarna?

Behöver det skannat och med FedEx till Malta.

Delivered-To: peterswartling@gmail.com
Received: by 10.64.163.69 with SMTP id yg5csp29810ieb; Wed, 7 Oct 2015 12:09:23 -0700 (PDT)
X-Received: by 10.202.228.210 with SMTP id b201mr1803985oih.100.1444244963889; Wed, 07 Oct 2015 12:09:23 -0700 (PDT)
Return-Path: <emil@solidventurecapital.co.uk>
Received: from emea01-db3-obe.outbound.protection.outlook.com (mail-db3on0135.outbound.protection.outlook.com) [10.161.196.18] by DB5PR07MB0904.eurprd07.prod.outlook.com (10.161.196.18) id 1A840B7B674E3D7310D44AEsolidventurecapitalcouk_1.0 for peterswartling@gmail.com; Wed, 7 Oct 2015 19:09:20.1186 (UTC)
Received-SPF: pass (google.com: domain of emil@solidventurecapital.co.uk designates 157.55.234.135 as permitted sender) SPF=PASS (google.com: domain of emil@solidventurecapital.co.uk designates 157.55.234.135 as permitted sender)
Authentication-Results: mx.google.com: spf=pass (google.com: domain of emil@solidventurecapital.co.uk designates 157.55.234.135 as permitted sender) smtp.mailfrom=emil@solidventurecapital.co.uk; dkim=pass (1024-bit key) header=iA840B7B674E3D7310D44AEsolidventurecapitalcouk_1.0; s=emil; d=solidventurecapital.co.uk; i=emil@solidventurecapital.co.uk; c=US; a=US
Received: from DB5PR07MB0902.eurprd07.prod.outlook.com (10.161.196.18) by DB5PR07MB0904.eurprd07.prod.outlook.com (10.161.196.18) id 1A840B7B674E3D7310D44AEsolidventurecapitalcouk_1.0 for peterswartling@gmail.com; Wed, 7 Oct 2015 19:09:20.1186 (UTC)
Thread-Topic: BondAgreementWerelABwithAIUndertakingIII.docx
Thread-Index: AQHRATOrtQLpPWZFKay/X1J3QvWgg==
Message-ID: <721C67FF-E1A8-40B7-B674-E3D7310D44AE@solidventurecapital.co.uk>
Accept-Language: en-US
Content-Language: en-US
X-MS-Has-Attach: yes
Authentication-results: spf=none (sender IP is) smtp.mailfrom=emil@solidventurecapital.co.uk;
X-originating-ip: [80.0.20.216]
X-microsoft-exchange-diagnostics: 1;DB5PR07MB0904;5:4BCZ1rQN1JknDqGT/Jx9CaVzzM7FJibRZ5ahryVHogX5XPI+HymkPtAxlGaGjz:UriScan::BCL:0;PCL:0;RULEID:;SRVR:DB5PR07MB0904;
X-microsoft-antispam: <DB5PR07MB09041A939862B6292AA6EECF91360@DB5PR07MB0904.eurprd07.prod.outlook.com>
X-exchange-antispam-report-test: UriScan;;
X-exchange-antispam-report-cfa-test: BCL:0;PCL:0;RULEID:(601004)(2401047)(8121501046)(520078)(5005006)(3002001);SRVR:DB5PR07MB0904;
X-forefront-prvs: SFV:NSPM;SFS:(10019020)(6009001)(199003)(189002)(189998001)(11100500001)(229853001)(50019036001)(54356999)(86362001)(5001920100001)(1411001)(66066001)(64706001)(114323001)(70000000000000000000);
X-forefront-antispam-report: None (protection.outlook.com: solidventurecapital.co.uk does not designate permitted sender hosts)
Received-spf: 1:23
Spamdiagnosticoutput: NSPM
Spamdiagnosticmetadata: multipart/mixed; boundary="_003_721C67FFE1A840B7B674E3D7310D44AEsolidventurecapitalcouk_1.0"
Content-Type: solidventurecapital.co.uk
MIME-Version: 07 Oct 2015 19:09:20.1186 (UTC)
X-OriginatorOrg: Hosted
X-MS-Exchange-CrossTenant-originalarrivaltime: c6e63a14-c2c1-4a60-9bf4-87e6f112b472
X-MS-Exchange-CrossTenant-fromentityheader: DB5PR07MB0904
X-MS-Exchange-CrossTenant-id:
X-MS-Exchange-Transport-CrossTenantHeadersStamped:

Key	Value Type	Value
<i>Property list</i>	<i>Dictionary</i>	<i>(6 values)</i>
date-last-viewed	Number	1446535310
date-received	Number	1444244963
flags	Number	8590132229
gmail-label-ids	Array	<i>(1 values)</i>
[0]	Number	71
original-mailbox	String	imap://peterswartling@imap.gmail.com/%5BGmail%5D/Alla%20mail
remote-id	String	136973

OCTOBER 2015

PERFORMANCE LINKED BOND AGREEMENT

between

WEREL AB

ETI SECURITIES PLC

and

AI UNDERTAKING III INC.

CONTENTS**CLAUSE**

1. Interpretation
2. Subscription for bonds
3. Redemption
4. Obligations of Werel AB and AIU
5. Confidentiality
6. Commencement and duration
7. Consequences of termination
8. No partnership or agency
9. Entire agreement
10. Variation
11. Assignment and other dealings
12. Waiver
13. Severance
14. Notices
15. Third party rights
16. Governing law
17. Jurisdiction

THIS AGREEMENT is dated 02nd October 2015

PARTIES

Werel AB incorporated in Sweden with company number 556935-7048 whose registered office is at Box 69 , 645 21 Strangnas, Stockholm, Sweden ("**Werel**").

ETI SECURITIES PLC incorporated in Malta with company number C55602 whose registered office is at 116/118 St Georges Rd, Saint Julians, STJ320, Malta ("**ETI**")

AI UNDERTAKING III INC. incorporated in St. Vincent and the Grenadines with company number 21865 IBC 2013 whose registered office is at Trust House, 112 Bonadie Street, Kingstown, Saint Vincent ("**AIU**").

BACKGROUND

In accordance with a prospectus entitled "ETI Securities plc – Securities Note dated 12 March, 2015" ("**Prospectus**") ETI has agreed to issue certain Exchange Traded Instruments named "Boardwalk Real Estate ETI" ("**Securities**") to third parties.

The Securities constitute direct, secured and unsubordinated obligations of ETI. Any payment by ETI in respect of the Securities (and in particular, the redemption thereof) to third parties is dependent upon receipt by ETI of payments or proceeds from Collateral (as defined in the Prospectus) ("**Collateral**")

The Collateral is comprised of performance linked bonds issued by AIU. The terms and conditions of the Collateral are attached as Annex I to the Prospectus.

Werel is a company offering electricity supply services but does not carry on any regulated activities, as defined by Financial Services and Markets Act 2000 ("**FSMA**") and is not authorised by the Financial Conduct Authority (the "**FCA**") under FSMA, or any other competent regulatory body.

ETI has agreed to utilise all proceeds of the Securities (net of certain agreed costs) to purchase (through its wholly-owned subsidiary AIU), certain bonds to be issued by Werel ("**Bonds**").

Accordingly, Werel has agreed to issue and AIU has agreed to purchase the Bonds on the terms and subject to the conditions of this agreement.

AGREED TERMS

1. INTERPRETATION

The following definitions and rules of interpretation apply in this agreement.

1.1 Definitions:

Business Day: a day other than a Saturday, Sunday or public holiday in England when banks in London are open for business.

Underlying: all of the assets of Werel AB

A **person** includes a natural person, corporate or unincorporated body (whether or not having separate legal personality).

1.2 A reference to a statute or statutory provision is a reference to it as it is in force as at the date of this agreement.

1.3 A reference to a statute or statutory provision shall include all subordinate legislation made as at the date of this agreement under that statute or statutory provision.

1.4 A reference to **writing** or **written** includes e-mail but not fax.

1.5 Any words following the terms **including, include, in particular, for example** or any similar expression shall be construed as illustrative and shall not limit the sense of the words, description, definition, phrase or term preceding those terms.

1.6 References to clauses are to the clauses of this agreement.

2. SUSBCRIPTION FOR BONDS

2.1 ETI hereby irrevocably and unconditionally undertakes to procure that AIU does utilise all and any monies received by ETI from purchasers of the Securities (less an amount equal to any costs reasonably and properly incurred by ETI PLUS any monies retained for liquidity purposes as disclosed in the Prospectus) ("**Monies**") for the subscription of Bonds within 3 days of any such Monies being received by ETI.

2.2 All Monies are to be transmitted by telegraphic transfer for same day value to the euro account of Werel, details of which are:-

Swedbank:	Werel AB
IBAN	IBAN SE83 8000 0827 0123 7679 7987
BIC/SWIFT	SWEDSESS

2.3 The Bonds create a legally binding obligation of Werel to repay the amounts received under the Bonds.

2.4 The Bonds are not transferable or capable of assignment in any way and will remain personal to AIU.

2.5 The Bonds will pay an annual coupon of 12% to be paid quarterly on 1st January, 1st April, 1st July, 1st October in arrears. Payment will be made by Werel to the bank account details specified in Clause 3.3. The first payment of interest will include interest from the date of the agreement to the date of the interest payment.

2.6 Werel AB agrees to provide quarterly management accounts by the end of the month following the quarterly interest payment dates and Audited Annual accounts within six (6) months of the companies financial year end. Communication of the accounts will be to the details provided in Clause 14 of this agreement.

3. REDEMPTION

3.1 The Bonds will automatically redeem on the date which is the earlier of (i) the twentieth Business Day after Werel gives to AIU written notice of its wish to redeem the Bonds and (ii) the fifth anniversary of the date of this agreement (the “**Redemption Date**”).

3.2 In the event that AIU has or has purported to transfer or assign the Bonds, then the Redemption Amount will be nil. In all other cases the Redemption Amount shall be calculated by Argentarius ETI Management Limited (“**Argentarius**”) in accordance with clause 3.5. The calculations are (in the absence of manifest error) final and binding upon all parties to this agreement.

3.3 On the Redemption Date, Boardwalk will arrange for the transfer of the Redemption Amount to the following bank account of AIU:-

Bank: Sparkasse Bank Malta PLC

Account Number: MT07SBMT5505000010000026053000

3.4 The Redemption Amount shall be paid net of all applicable taxes, fees and other charges directly arising in connection therewith.

3.5 Unless it is nil in accordance with clause 3.2, the Redemption Amount is determined as follows:

$$\begin{aligned} \text{Redemption Amount}(t) &= \frac{\text{Underlying}(t)}{\text{Underlying}(t_0)} * \text{Denomination} \\ \text{Underlying}(t) &= \text{Value of the underlying at valuation day}(t); \\ \text{Underlying}(t_0) &= \text{Value of the underlying at Initial Valuation Date} \end{aligned}$$

but subject always to a maximum rate of return of 12 per cent per annum.

4. OBLIGATIONS OF BOARDWALK, AIU AND ETI

4.1 Werel, AIU and ETI must at all material times act in good faith towards each other.

5. CONFIDENTIALITY

5.1 Each party undertakes that it shall not at any time disclose to any person any confidential information concerning the business, affairs, customers, clients or suppliers of the other party or of any member of the group of companies to which the other party belongs, except as permitted by clause 5.2.

5.2 Each party may disclose the other party's confidential information:

(a) to its employees, officers, representatives or advisers who need to know such information for the purposes of carrying out the party's obligations under this agreement. Each party shall procure that its employees, officers, representatives or advisers to whom it discloses the other party's confidential information comply with this clause 5; and

(b) as may be required by law, a court of competent jurisdiction or any governmental or regulatory authority.

5.3 No party shall use any other party's confidential information for any purpose other than to perform its obligations under this agreement.

6. COMMENCEMENT AND DURATION

This agreement shall commence on the date hereof (the "**Commencement Date**") and shall continue until the Bonds have been redeemed in full.

7. CONSEQUENCES OF TERMINATION

7.1 On termination of this agreement, the following clauses shall continue in force: clause 1, clause 5 and clause 7 to clause 16 (inclusive).

7.2 Termination of this agreement shall not affect any rights, remedies, obligations or liabilities of the parties that have accrued up to the date of termination, including the right to claim damages in respect of any breach of the agreement which existed at or before the date of termination.

8. NO PARTNERSHIP OR AGENCY

8.1 Nothing in this agreement is intended to, or shall be deemed to, establish any partnership or joint venture between any of the parties, constitute any party the agent of another party, or authorise any party to make or enter into any commitments for or on behalf of any other party.

8.2 Each party confirms it is acting on its own behalf and not for the benefit of any other person.

9. ENTIRE AGREEMENT

9.1 This agreement constitutes the entire agreement between the parties and supersedes and extinguishes all previous agreements, promises, assurances, warranties, representations and understandings between them, whether written or oral, relating to its subject matter.

9.2 Each party acknowledges that in entering into this agreement it does not rely on, and shall have no remedies in respect of, any statement, representation, assurance or warranty (whether made innocently or negligently) that is not set out in this agreement.

9.3 Each party agrees that it shall have no claim for innocent or negligent misrepresentation or negligent misstatement based on any statement in this agreement.

9.4 Nothing in this clause shall limit or exclude any liability for fraud.

10. VARIATION

No variation of this agreement shall be effective unless it is in writing and signed by the parties (or their authorised representatives).

11. ASSIGNMENT AND OTHER DEALINGS

This agreement is personal to the parties and neither party shall assign, transfer, mortgage, charge, subcontract, declare a trust over or deal in any other manner with any of its rights and obligations under this agreement.

12. WAIVER

No failure or delay by a party to exercise any right or remedy provided under this agreement or by law shall constitute a waiver of that or any other right or

remedy, nor shall it prevent or restrict the further exercise of that or any other right or remedy. No single or partial exercise of such right or remedy shall prevent or restrict the further exercise of that or any other right or remedy.

13. SEVERANCE

13.1 If any provision or part-provision of this agreement is or becomes invalid, illegal or unenforceable, it shall be deemed modified to the minimum extent necessary to make it valid, legal and enforceable. If such modification is not possible, the relevant provision or part-provision shall be deemed deleted. Any modification to or deletion of a provision or part-provision under this clause shall not affect the validity and enforceability of the rest of this agreement.

13.2 If one party gives notice to the other of the possibility that any provision or part-provision of this agreement is invalid, illegal or unenforceable, the parties shall negotiate in good faith to amend such provision so that, as amended, it is legal, valid and enforceable, and, to the greatest extent possible, achieves the intended commercial result of the original provision.

14. NOTICES

14.1 Any notice given to a party under or in connection with this contract shall be in writing and shall be:

(a) delivered by hand or by pre-paid first-class post or other next Business Day delivery service at its registered office (if a company) or its principal place of business (in any other case); or

(b) sent by email to magnusthoren@telia.com in respect of Werel and to bonds@argentarius-group.com in respect of AIU and to bonds@argentarius-group.com in respect of ETI.

14.2 Any notice shall be deemed to have been received:

(a) if delivered by hand, on signature of a delivery receipt;

(b) if sent by pre-paid first-class post or other next Business Day delivery service, at 9.00 am on the second Business Day after posting[or at the time recorded by the delivery service.

(c) if sent by email, at 9.00 am on the next Business Day after transmission.

14.3 This clause does not apply to the service of any proceedings or other documents in any legal action or, where applicable, any arbitration or other method of dispute resolution.

15. THIRD PARTY RIGHTS

No one other than a party to this agreement and Argentarius shall have any right to enforce any of its terms.

16. GOVERNING LAW

This agreement and any dispute or claim arising out of or in connection with it or its subject matter or formation (including non-contractual disputes or claims) shall be governed by and construed in accordance with the law of England.

17. JURISDICTION

Each party irrevocably agrees that the courts of England shall have exclusive jurisdiction to settle any dispute or claim arising out of or in connection with this agreement or its subject matter or formation (including non-contractual disputes or claims).

This agreement has been entered into on the date stated at the beginning of it.

Signed by Magnus Thorén and
Peter Swartling together
for and on behalf of Werel AB

.....
Director

.....
Director

Signed by Andreas Wolfl
for and on behalf of ETI Securities
PLC

.....
Director

Signed by Andreas Wolfl
for and on behalf of AI
UNDERTAKING III INC.

.....
Director

From: Peter Swartling <peterswartling@gmail.com>
Sent: 2015-10-07 21:20:51 +0200
To: Emil Amir Ingmanson <emil@solidventurecapital.co.uk>
CC: Magnus Thorén <magnus@konsumentel.se>; Patrik Wadheden <wadheden@icloud.com>
Subject: Re: BondAgreementWerelABwithAIUndertakingIII.docx

Jag printar o tar med till flygplatsen imorgon bitti. Så Magnus o jag signar o ordnar en scan från 220's kontor. Fedex får vi skocka från Kungsgatan på fredag. OK?
 /Peter

Sent from ART:ERY iPhone 6+

> 7 okt. 2015 kl. 21:09 skrev Emil Amir Ingmanson <emil@solidventurecapital.co.uk>:
 >
 > Gents
 >
 > Får jag detta påskrivet i morgon så vi kan betala ut pengarna?
 >
 > Behöver det skannat och med FedEx till Malta.
 >
 >
 > <BondAgreementWerelABwithAIUndertakingIII.docx>
 >
 >
 >
 > Emil Amir Ingmanson
 > +44 7469 77 66 66
 > +356 999 380 99
 >
 > Sent from my iPhone

Return-Path: <peterswartling@gmail.com>
Received: from [192.168.1.7] (79.138.133.205.mobile.tre.se. [79.138.133.205]) by smtp.gmail.com with ESMTPSA id m133sm6605325lfg.47.2015.10.07.12.20.55 (version=TLSv1 cipher=ECDHE-RSA-RC4-SHA bits=128/128); Wed, 07 Oct 2015 12:20:56 -0700 (PDT)
Content-Type: text/plain; charset=utf-8
Mime-Version: 1.0 (1.0)
X-Mailer: iPhone Mail (13A404)
In-Reply-To: <721C67FF-E1A8-40B7-B674-E3D7310D44AE@solidventurecapital.co.uk>
Content-Transfer-Encoding: quoted-printable
Message-Id: <FA90C5F1-307E-40B0-84D8-97584A4F6849@gmail.com>
References: <721C67FF-E1A8-40B7-B674-E3D7310D44AE@solidventurecapital.co.uk>

Key	Value Type	Value
<i>Property list</i>	<i>Dictionary</i>	<i>(5 values)</i>
date-last-viewed	Number	0
date-received	Number	1444245656
flags	Number	8623750145
gmail-label-ids	Array	<i>(1 values)</i>
[0]	Number	121
remote-id	String	191414

From: Magnus Thoren <magnus@konsumentel.se>
Sent: 2015-10-09 00:55:22 +0200
To: Afram Gergeo <afram@solidventurecapital.co.uk>
CC: Patrik Wadheden <wadheden@icloud.com>; Emil Amir Ingmanson <emil@solidventurecapital.co.uk>; Peter Swartling <peterswartling@gmail.com>; Kristoffer Sparring <kristoffer.sparring@fylgia.se>
Subject: Re: Nyemission WEREL datum 16 sept.pdf

Jag kommer in på Måndag EM till Kungsgatan det går fortast om vi tar det då.

//M

8 okt 2015 kl. 12:49 skrev Afram Gergeo <afram@solidventurecapital.co.uk>:

```
> Hej
>
> Fick nyemissionens dokumentet idag. Har signat. Magnus kommer du till kontoret på Kungsgatan
> eller ska jag posta den till Strängnäs?
> —
> Kind Regards
>
> Afram Gergeo
>
> MOBILE PHONE: +46 70 759 14 00 <tel:+46%2070%20759%2014%2000>
> EMAIL: afram@solidventurecapital.co.uk <x-apple-msg-load://4EBA9BC4-613C-4BED-A47A-
CDCB9185D146/afram@solidventurecapital.co.uk>
> WEB: www.solidventurecapital.co.uk <http://www.solidventurecapital.co.uk/>
>
>
> 869 HIGH ROAD <x-apple-data-detectors://1>
> N12 8QA, LONDON <x-apple-data-detectors://1>
> ENGLAND
>
> This communication, including any attachments, is confidential and must not be read by or disclosed
> to any person other than the above-named addressee(s). Any unauthorised party intercepting this
> communication is required to forward it to its intended destination &/or inform the sender as soon as
> possible. The Partnership - i.e. Solid Venture Capital LTP including any and all associated businesses -
> disclaims any liability for any action taken in reliance on the content of this communication. The
> statements or opinions expressed in this communication are not necessarily those of the partnership
> and should not be represented as such. Whilst all reasonable precautions have been taken to ensure
> that no harmful content is transmitted to any third party the partnership accepts no responsibility for
> any inconvenience, loss or damage resulting directly or indirectly from the use of this communication
>
>
>
>
>
>
>
>
>
>
>
>
>
>
>
>
>
>
>
>
> On 07/10/15 19:03, "Patrik Wadheden" <wadheden@icloud.com> wrote:
>
>> Hej !
>>
```

>> Jag har signat och skickat upp extra bolagsstämman / nyemissionen till Afram på Kungsgatan. Afram och Magnus skall signa också.

>>

>> Ha det gott !

>>

>> / Patrik

>>

>>> 6 okt 2015 kl. 16:03 skrev Emil Amir Ingmanson <emil@solidventurecapital.co.uk>:

>>>

>>> Gents

>>>

>>> Efter många om och men, här är nyemissionen.

>>>

>>> Gå igenom, skriv på och skicka till starta bolag. Inte till Bolagsverket.

>>>

>>> <Nyemission WEREL datum 16 sept.pdf>

>>>

>>>

>>> Emil Amir Ingmanson

>>> +44 7469 77 66 66

>>> +356 999 380 99

>>>

>>> Sent from my iPhone

>>

Delivered-To:

peterswartling@gmail.com

Received:

by 10.64.163.69 with SMTP id yg5csp656327ieb; Thu, 8 Oct 2015 15:55:20 -0700 (PDT)

X-Received:

by 10.112.159.168 with SMTP id xd8mr4818036lbb.118.1444344920322; Thu, 08 Oct 2015 15:55:20 -0700 (PDT)

Return-Path:

<magnus@konsumentel.se>

Received:

from bin-vsp-out-05.atm.binero.net (bin-mail-out-06.binero.net. [195.74.38.229]) by mx.google.com with ESMTPS id u14si7571371lfd.70.2015.10.08.15.55.20 for <peterswartling@gmail.com> (version=TLSv1.2 cipher=ECDHE-RSA-AES128-GCM-SHA256 bits=128/128); Thu, 08 Oct 2015 15:55:20 -0700 (PDT)

Received-SPF:

neutral (google.com: 195.74.38.229 is neither permitted nor denied by best guess record for domain of magnus@konsumentel.se) client-ip=195.74.38.229;

Authentication-Results:

mx.google.com; spf=neutral (google.com: 195.74.38.229 is neither permitted nor denied by best guess record for domain of magnus@konsumentel.se) smtp.mailfrom=magnus@konsumentel.se a616ab63-6e0f-11e5-b53c-005056916f53

X-Halon-ID:

Authorized-sender:

magnus@konsumentel.se

Received:

from [10.0.0.227] (unknown [88.131.218.100]) by bin-vsp-out-05.atm.binero.net (Halon Mail Gateway) with ESMTPSA; Fri, 9 Oct 2015 00:55:19 +0200 (CEST)

Content-Type:

text/plain; charset=windows-1252

Mime-Version:

1.0 (Mac OS X Mail 7.3 \ (1878.6\))

In-Reply-To:

<340786AA-9762-412F-9F0C-3340511FE939@solidventurecapital.co.uk>

Content-Transfer-Encoding:

quoted-printable

Message-Id:

<A37707ED-B606-4030-B8C0-80380A5F2544@konsumentel.se>

References:

<F4A5B69C-8B15-4E96-ADBF-C8A8703E1BC1@solidventurecapital.co.uk> <D29DC8BA-7609-4D3B-890C-5FCE4C5A69A7@icloud.com> <340786AA-9762-412F-9F0C-3340511FE939@solidventurecapital.co.uk>

X-Mailer:

Apple Mail (2.1878.6)

Key	Value Type	Value
Property list	Dictionary	(7 values)
color	String	000000
date-last-viewed	Number	1444387982
date-received	Number	1444344920
flags	Number	8590195841
gmail-label-ids	Array	(2 values)
[0]	Number	52
[1]	Number	70
original-mailbox	String	imap://peterswartling@imap.gmail.com/%5BGmail%5D/Alla%20mail
remote-id	String	137123

From: Peter Swartling <peterswartling@gmail.com>
Sent: 2015-10-14 13:41:42 +0200
To: Patrik Wadheden <wadheden@icloud.com>
CC: Afram Gergeo <afram@solidventurecapital.co.uk>; Emil Amir Ingmanson <emil@solidventurecapital.co.uk>
Subject: Re: Gällande styrelse m.m och förvä rv i Finland

Hej igen Patric,
 jag har redan svarat på frågorna betr. det finska bolaget o sänt dig handlingarna.
 Betr. den finska affären:
 Vi köper kundstocken av 220.

Det Finska bolaget under namnändring till Werel OY kommer vara ett helägt dotterbolag till Werel AB.
 Angående både avtalet mellan Werel AB och 200 samt 220s bokslut och EBIT så får jag hänvisa till
 Afram och Emil. Jag har inte avtalet samt har aldrig sett dessa siffror men utgår ifrån att det gjorts en
 noggrann DD.
 MVH,
 /Peter

> 13 okt 2015 kl. 23:11 skrev Patrik Wadheden <wadheden@icloud.com>:

>

> Hej !

>

> Tack för trevligt möte i Stockholm :-)

>

> Vad jag förstår så skrev jag på en ändringsanmälan på det Finska bolaget ? Önskar en kopia på den
 Peter / Tack ! Det räcker med mallen Peter om du har kopia på den i datorn och att den
 överensstämmer med den jag skrev under.

>

> Reflekterade efteråt att jag skrev under den ändringen att jasså. Är jag i en styrelse i Finland ? (Vissa kanske vaknar sent som man säger) Behöver naturligtvis uppdatering just i det avseendet om jag finns i styrelsen för det bolaget.

>

> Hur är tanken att styrelsen skall se ut i Finland ? Jag vet att Peter kommer att vara VD för det berättade han för mig.

>

> Om jag skall ingå i den styrelsen, vilket jag kanske redan gör :-), vill jag gärna ha en kopia på de handlingarna som ingivits till Finska PRV där mitt namn finns med / Tack !

>

> Vad jag förstår så köper vi inkråmet av "0200" och lägger det i ett nytt bolag ?

>

> Är det bolaget tilltänkt som ett dotterbolag till WEREL AB SE ?

>

> Hur ser transaktionen ut av förvärvet. Köpeskilling ? och eventuella tilläggsköpeskillingar ?

>

> Vad omsätter bolaget senaste reviderade bokslutet och vad var vinsten ?

>

> Jag återkommer ytterligare med frågor efter att jag fått svar på frågorna ovan för att finna struktur i frågan.

>

> Tack på förhand !

>

> / Patrik

X-Antivirus: Avast (VPS 16120802)
X-Antivirus-Status: Clean
Return-Path: <peterswartling@gmail.com>
Received: from [192.168.1.42] (h-226-183.a137.corp.bahnhof.se.
 [5.150.226.183]) by smtp.gmail.com with ESMTPSA id
 t188sm1289651lfe.33.2015.10.14.04.41.43 (version=TLSv1

Content-Type: cipher=ECDHE-RSA-RC4-SHA bits=128/128); Wed, 14 Oct 2015
Mime-Version: 04:41:43 -0700 (PDT)
In-Reply-To: text/plain; charset=utf-8
Content-Transfer-Encoding: 1.0 (Mac OS X Mail 8.2 \ (2104\))
Message-Id: <3FC922C1-1B11-4393-BD0B-EBA758172C36@icloud.com>
References: quoted-printable
X-Mailer: <127D9FB5-DF38-4F88-AB0F-A2A38B89C0E4@gmail.com>
<3FC922C1-1B11-4393-BD0B-EBA758172C36@icloud.com>
Apple Mail (2.2104)

Key	Value Type	Value
<i>Property list</i>	<i>Dictionary</i>	<i>(5 values)</i>
date-last-viewed	<i>Number</i>	0
date-received	<i>Number</i>	1444822903
flags	<i>Number</i>	8623750145
gmail-label-ids	<i>Array</i>	<i>(1 values)</i>
[0]	<i>Number</i>	50
remote-id	<i>String</i>	191892

From: Emil Amir Ingmanson <emil@solidventurecapital.co.uk>
Sent: 2015-11-12 21:27:43 +0000
To: Peter Swartling <peterswartling@gmail.com>
CC: Helena Thorén - Werel AB <helena@werel.net>; Magnus Thoren - Werel AB <magnus@werel.net>
Subject: Re: Godkännande: Skatteutbetalningar

Jag har godkänt.

From: Peter Swartling <peterswartling@gmail.com>
Date: Thursday, 12 November 2015 at 19:40
To: Magnus Thoren - Werel AB <magnus@werel.net>, Emil Amir Ingmanson <emil@solidventurecapital.co.uk>
Cc: Helena Thorén - Werel AB <helena@werel.net>
Subject: Re: Godkännande: Skatteutbetalningar

Hej Emil och Magnus,
 vänligen attestera dessa betalningar omgående, tack!
 /Peter

12 nov. 2015 kl. 17:14 skrev Helena Thorén - Werel AB <helena@werel.net>:

Hej Peter,
 Linus ville att jag skulle maila dig skatteutbetalningarna och att du skulle ge Magnus och Emil ett godkännande att betala ut dessa pengar.

/Helena

Från: Helena Thorén - Werel AB
Skickat: den 12 november 2015 16:57
Till: 'LL Industrikskonsult' <industrikskonsult@outlook.com>
Ämne: Status bank

Hej,

Tillgängligt belopp 2 383 322,86 på banken

Transaktioner som ligger för godkännande:

Omgående	SKATTEVERKET	336 832,00	AG
Omgående	SKATTEVERKET	408 369,00	Moms
Omgående	SKATTEVERKET	676 034,00	Punktskatt
Omgående	SKATTEVERKET	94 635,00	Underskott på skattekonto
Totalt belopp		1 515 870,00	

Best regards
 Helena Thorén
 Finance

www.werel.net

Phone: 0771-17 81 00
E-mail: customerservice@werel.net



X-Antivirus:
X-Antivirus-Status:
Delivered-To:
Received:
X-Received:
Return-Path:
Received:
Received-SPF:
Authentication-Results:
Received:
Received:
Thread-Topic:
Thread-Index:
Message-ID:
References:
In-Reply-To:
Accept-Language:
Content-Language:
Authentication-results:
X-ms-exchange-messagesentrepresentingtype:
X-originating-ip:
X-microsoft-exchange-diagnostics:
X-microsoft-antispam:
X-microsoft-antispam-prvs:
X-exchange-antispam-report-test:

Avast (VPS 15112000)
 Clean
 peterswartling@gmail.com
 by 10.64.98.234 with SMTP id el10csp615885ieb; Thu, 12 Nov 2015 13:27:46 -0800 (PST)
 by 10.194.47.134 with SMTP id d6mr18469724wjn.27.1447363666188; Thu, 12 Nov 2015 13:27:46 -0800
 <emil@solidventurecapital.co.uk>
 from emea01-db3-obe.outbound.protection.outlook.com (mail-db3on0092.outbound.protection.outlook.com) [195.158.91.229] by 10.161.239.146 with SMTP id d6mr18469724wjn.27.1447363666188; Thu, 12 Nov 2015 13:27:46 -0800
 <AM2PR09MB04171153C94E406793FC48DEC9120@AM2PR09MB0417.1447363666188.outlook.com>
 from DB5PR02MB0664.eurprd02.prod.outlook.com ([10.161.239.146]) by DB5PR02MB0664.eurprd02.prod.outlook.com ([10.161.239.146]) with SMTP id 1447363666188; Thu, 12 Nov 2015 13:27:46 -0800
 Godkännande: Skatteutbetalningar
 AQHRHXmUI97UucsLaUKiTycucl6MQZ6Y5voA
 <65638EF6-51EB-444E-9A2F-08421B64E0FA@solidventurecapital.co.uk>
 <AM2PR09MB04171153C94E406793FC48DEC9120@AM2PR09MB0417.1447363666188.outlook.com>
 <224ADAC4-0394-489C-9230-529B13486ACA@gmail.com>
 en-GB, en-US
 en-US
 spf=none (sender IP is) smtp.mailfrom=emil@solidventurecapital.co.uk;
 1
 [195.158.91.229]
 1;DB5PR02MB0664;5:EHYDyh9to2DX8/RDXLwCBPA2pY5FhoRGRWA0Z0yq4sv1QhV3xFe8W3cRM
 UriScan::BCL:0;PCL:0;RULEID::SRVR:DB5PR02MB0664;
 <DB5PR02MB066462A80219C46DD426566C91120@DB5PR02MB0664.eurprd02.prod.outlook.com>
 UriScan:(189930954265078);

X-exchange-antispam-report-cfa-test:

X-forefront-prvs:

X-forefront-antispam-report:

Received-spf:

Spamdiagnosticoutput:

Spamdiagnosticmetadata:

Content-Type:

MIME-Version:

X-OriginatorOrg:

X-MS-Exchange-CrossTenant-originalarrivaltime:

X-MS-Exchange-CrossTenant-fromentityheader:

X-MS-Exchange-CrossTenant-id:

X-MS-Exchange-Transport-CrossTenantHeadersStamped:

BCL:0;PCL:0;RULEID:(601004)(2401047)(520078)(5005006)(8121501046)(10201501046)(3002001);
07584EDBCD
SFV:NSPM;SFS:(10009020)(219900001)(189002)(252514010)(21615003)(199003)(101416001)(196
(81156007)(97736004)(15975445007)(19580395003)(74482002)(86362001)(122556002)(224303003
None (protection.outlook.com: solidventurecapital.co.uk does not designate permitted sender hosts)
1:23
NSPM
multipart/alternative; boundary="_000_65638EF651EB444E9A2F08421B64E0FAsolidventurecapitalco
1.0
solidventurecapital.co.uk
12 Nov 2015 21:27:43.4597 (UTC)
Hosted
bcc74039-233f-431c-bfc6-dd5ec2e4e89b
DB5PR02MB0664

Key	Value Type	Value
<i>Property list</i>	<i>Dictionary</i>	<i>(6 values)</i>
date-last-viewed	Number	0.0
date-received	Number	1447363666
flags	Number	8590195717
gmail-label-ids	Array	<i>(2 values)</i>
[0]	Number	52
[1]	Number	2
original-mailbox	String	imap://peterswartling@imap.gmail.com/%5BGmail%5D/Alla%20mail
remote-id	String	141369

From: peterswartling@gmail.com
Sent: 2015-12-22 14:42:18 +0100
Subject: FORTNOX

FORTNOX

peter@247687
 pw: 54321

Holländskt Lars Erik Magnusson (fastighetsmagnat) förvärvat 862 nya aktier nu boardwalks aktier,
 11,500 varav 1,500 ägs av holländska bolaget.
 Lamarg Energy Group 13%
 2,000 AI undertaking 17% (off shore)
 3,500 Afram
 4,500 Gergeo Invest Holding

lång
 derivaten
 kor

X-Antivirus: Avast (VPS 15122201)
X-Antivirus-Status: Clean
X-Uniform-Type-Identifier: com.apple.mail-note
Content-Type: text/html; charset=utf-8
Content-Transfer-Encoding: quoted-printable
Mime-Version: 1.0 (Mac OS X Notes 3.3 \(\353\))
X-Mail-Created-Date: Fri, 11 Dec 2015 18:32:30 +0100
X-Universally-Unique-Identifier: 33E1D47F-140A-419B-8486-34541B48D1A5
Message-Id: <B73294E4-7C2C-43A4-B66E-C9023BF7F126@gmail.com>

Key	Value Type	Value
<i>Property list</i>	<i>Dictionary</i>	<i>(5 values)</i>
date-last-viewed	Number	0.0
date-received	Number	1449855150
flags	Number	8623750145
original-mailbox	String	imap://peterswartling@imap.gmail.com/%5BGmail%5D/Alla%20mail
remote-id	String	145459

From: Johan Palleschitz - Werel AB <johan@werel.net>
Sent: 2016-01-04 21:09:34 +0000
To: Peter Swartling - Werel AB <peter@werel.net>; peterswartling@gmail.com
Subject: Företagspresentation/business plan

Hej,

Dålig start på din Finlands resa, 1-2 I baggaget.

Är du snäll och sänder mig business plan/rapport/pdf/summary på vad du och Alex tagit fram under USA resan.

Jag behöver infon för en säljspitch/presentation.

Jag bad om access till management på Asana, är du snäll och godkänner det.

Vi håller tummarna för att Axpo faller på plats, det hade varit en härlig start på 2016!

Vi hörs imorgon!

Best regards

Johan Palleschitz

Portfolio Manager

www.werel.net

Phone: +356 99999714

E-mail: johan@werel.net



X-Antivirus:
X-Antivirus-Status:
Delivered-To:
Received:
X-Received:
Return-Path:
Received:
Received-SPF:
Authentication-Results:
DKIM-Signature:

Avast (VPS 1512100)
Clean
peterswartling@gmail.com
by 10.64.133.67 with SMTP id pa3csp6994401ieb; Mon, 4 Jan 2016 13:09:39 -0800 (PST)
by 10.202.85.195 with SMTP id j186mr62564647oib.74.1451941779696; Mon, 04 Jan 2016 13:09:39 -<johan@werel.net>
from emea01-db3-obc.outbound.protection.outlook.com (mail-db3on0087.outbound.protection.outlook.com) pass (google.com: domain of johan@werel.net designates 157.55.234.87 as permitted sender) client-ip=mx.google.com; spf=pass (google.com: domain of johan@werel.net designates 157.55.234.87 as per v=1; a=rsa-sha256; c=relaxed/relaxed; d=werel.onmicrosoft.com; s=selector1-werel-net; h=From:To:D b=FaBdafYaV5bRtvg2vZmWjrGeIli4LYymdpP33ncNBT1F97LzbE5VM9vUnejfpccKbd4baJmYSttPYjN from VI1PR09MB0032.eurprd09.prod.outlook.com ([10.161.104.146]) by VI1PR09MB0093.eurprd09.pr from VI1PR09MB0032.eurprd09.prod.outlook.com ([10.161.104.146]) by VI1PR09MB0032.eurprd09.p Företagspresentation/business plan
AdFHNCBKkbiJokRESACoZerfxrSMdA==
<VI1PR09MB00324BFCC12BAAD2034453530A0F20@VI1PR09MB0032.eurprd09.prod.outlook.com>
en-GB, en-US
en-US
yes
spf=none (sender IP is) smtp.mailfrom=johan@werel.net;
[92.251.6.238]
1;VI1PR09MB0093;5;c13kHp594WT3IHnZUG348vUEVy//MQItMYjKVQgEVOjyXrOJq7PybW3OZpk5ee UriScan.;BCL:0;PCL:0;RULEID.;SRVR:VI1PR09MB0093;
<VI1PR09MB0093A7938D0B3CEDB9CD11F5A0F20@VI1PR09MB0093.eurprd09.prod.outlook.com> UriScan:(68616119895296);
BCL:0;PCL:0;RULEID;(601004)(2401047)(520078)(5005006)(8121501046)(10201501046)(3002001); 08118EFC2B
SFV:NSPM;SFS:(10009020)(189002)(21615003)(252514010)(199003)(19300405004)(50026401000(189998001)(3846002)(16236675004)(5001960100002)(50986999)(790700001)(74316001)(6606600(19580395003)(97736004)(19625215002)(107886002)(7099028)(DIR.OUT;SFP:1101;SCL:1;SRVR:VI None (protection.outlook.com: werel.net does not designate permitted sender hosts)
1:23
NSPM

MIME-Version:**X-OriginatorOrg:****X-MS-Exchange-CrossTenant-originalarrivaltime:****X-MS-Exchange-CrossTenant-fromentityheader:****X-MS-Exchange-CrossTenant-id:****X-MS-Exchange-Transport-CrossTenantHeadersStamped:**

1.0

werel.net

04 Jan 2016 21:09:34.6129 (UTC)

Hosted

e97be181-0c62-4772-b6fb-afbf45621a2f

V11PR09MB0093

Key	Value Type	Value
<i>Property list</i>	<i>Dictionary</i>	<i>(5 values)</i>
date-last-viewed	Number	0.0
date-received	Number	1451941779
flags	Number	8590132225
gmail-label-ids	Array	<i>(1 values)</i>
[0]	Number	2
remote-id	String	146444

From: Johan Palleschitz <palleschitz@outlook.com>
Sent: 2016-01-07 12:46:24 +0000
To: Emil Amir Ingmanson <amir77@me.com>
CC: Peter Swartling <peterswartling@gmail.com>; Afram Gergeo <afram@gergeoinvest.com>
Subject: Re: WEREL AB update

Förslag

1. Peter mailar och ber om förtydligande.
2. Vi läser artikeln och punktar ned vad de kommenterar och dokumenterar motsatsen. Så långt det går, påvisar att DIs påståenden inte hänger ihop.

Avseende deras frågor;

1. Enig, ottydligt och svårt att svara på. De undrar ju om vad som representerar/representeras av vem...
2. Afram, Visa UC utdrag, eller data på när du klivit av kontra konkursdatum i omnämnda bolag... Nått som folk litar/tror på som referens/källa.

Det finns väl dokumentation på att inget fel blev gjort kring ppm flytten? Det skulle ju slå håll på DIs argument direkt...

Jag tänker högt och försöker mejsla ut vilka alternativ vi har givet 1.axpo 2. Unwinda prissäkringarna/åtaganden mot fastpris.

Andra Förslag?

Jp
[+356 9999 9714](tel:+3569999714)

From: Emil Amir Ingmanson <amir77@me.com>
 Sent: Thursday, January 7, 2016 13:22
 Subject: Re: WEREL AB update
 To: Johan Palleschitz <palleschitz@outlook.com>
 Cc: Peter Swartling <peterswartling@gmail.com>, Afram Gergeo <afram@gergeoinvest.com>

Johan

Om vi ska svara på frågor så måste vi få konkreta frågor att svara på.

Vilka dokument ska vi konkret ta fram för att motbevisa rykten i DI?

Vi vill alla få detta på plats Johan. Det är den bästa lösningen, men vi måste veta HUR vi ska lyckas med det.

Kind Regards
 Emil Amir Ingmanson
[+356 999 380 99](tel:+35699938099)
[+44 7469 77 66 66](tel:+447469776666)

Sent from my iPhone

On 07 Jan 2016, at 16:17, Johan Palleschitz <palleschitz@outlook.com> wrote:

Bra inspel!
 Vi tar med oss dessa argument.

Eller...

Vill vi ha detta på plats så får vi lägga principer och åsikter åt sidan och kommer med dokumentation som motsäger deras argument.

Jag bokar flyg nu. Detta måste på plats om werel ska ha en fair chans att lyckas framöver. Vi behöver en lina in till marknaden för framtida produkter/erbjudanden.

Eller så förhandlar vi om alla fastkontrakt omgående, ger bort en fin marginal samt riskerar stort kundfrånfall om vi börjar röra om, då en stor del ligger på variabla 14d kontrakt.

Jp
[+356 9999 9714](tel:+3569999714)

From: Emil Amir Ingmanson <amir77@me.com>
 Sent: Thursday, January 7, 2016 12:57
 Subject: Re: WEREL AB update

Fup bilaga 13 B

To: Peter Swartling <peterswartling@gmail.com>
Cc: Afram Gergeo <afram@gergeoinvest.com>, Johan Palleschitz <palleschitz@outlook.com>

Peter

1. Hur kan ägarbilden vara oklar om de har en uppdaterad aktiebok? Kan de inte läsa?
2. Vilka konkurser? De måste ställa konkreta frågor om de ska få konkreta svar. Det liknar mer en sovjetisk rättegång, där man ska försvara sig mot hemliga anklagelser. Det är omöjligt att bevisa en negation...

Kind Regards
Emil Amir Ingmanson
[+356 999 380 99](tel:+35699938099)
[+44 7469 77 66 66](tel:+447469776666)

Sent from my iPhone

On 07 Jan 2016, at 15:41, Peter Swartling <peterswartling@gmail.com> wrote:

Gents,
Se nedan frågor från Axpo (läs gärna hela tråden så ser ni vad jag svarade senast).
Kan ni hjälpa mig med svaren?
Bästa,
/Peter

Sent from ART:ERY iPhone 6+

Vidarebefordrat brev:

Från: Johan Palleschitz - Werel AB <johan@werel.net>
Datum: 7 januari 2016 12:05:47 CET
Till: "peterswartling@gmail.com" <peterswartling@gmail.com>
Ämne: FW: WEREL AB update

From: Tomas.Sjoberg@axpo.com [<mailto:Tomas.Sjoberg@axpo.com>]
Sent: 07 January 2016 11:59
To: Peter Swartling - Werel AB <peter@werel.net>; par.gustavsson@axpo.com
Cc: Johan Palleschitz - Werel AB <johan@werel.net>
Subject: RE: WEREL AB update

Hej Peter och Johan,

Vi har fått feedback från compliance. De tycker fortfarande att:

1. ägarbilden är oklar, och
2. att vi inte fått svar på händelserna i de olika konkurserna vi läst om i media (framförallt DI) och vad huvudägarens, Afram Gergeos, involvering/roll i dessa bolag har varit.

Vi tror att vi behöver ha ett möte för att få svar och gå igenom ovan 2 punkter.

Jag och Pär är uppbokade på onsdag i nästa vecka men kan träffas från torsdag (14 jan). På måndag (11 jan) kan compliance eventuellt komma med ytterligare frågor.

Låt oss veta ifall ni kan komma på torsdag.

Tomas Sjöberg
Managing Director Axpo Sverige

Axpo Sverige AB
Stortorget 29 | SE-211 34 Malmö
T [+46 40 10 77 72](tel:+4640107772) | M [+46 70 610 82 46](tel:+46706108246) | F [+46 40 10 77 71](tel:+4640107771)
tomas.sjoberg@axpo.com | www.axpo.com

From: Peter Swartling - Werel AB [<mailto:peter@werel.net>]
Sent: Wednesday, January 06, 2016 5:39 PM
To: Gustavsson Pär TNO-SP
Cc: Sjöberg Tomas TNO-S; Johan Palleschitz - Werel AB
Subject: Re: WEREL AB update
Importance: High

Hej igen Pär och Gott Nytt År!

Jag ligger på lite då detta är av vikt för oss.

Johan behöver ju ta sig från Malta för att ses och han behöver, tyvärr, veta före kl. 10:00 imorgon om vi kan ses på fredag. Annars hinner han inte med flyget. Om så är fallet kan vi ses från kl. 10:00 på fredag morgon. Johans plan hem går kl. 15:00 så han bör lämna senast 13:00.

Saknar ni fortfarande från Schweiz så kan vi tidigast ses på onsdag nästa vecka då Jahan måste vara på Malta måndag-tisdag.

Let us know...

Best regards

Peter Swartling
 CEO

www.werel.net

Phone: [0771-17 81 00](tel:0771-178100)
E-mail: customerservice@werel.net

<image001.png>

Från: "par.gustavsson@axpo.com"
Datum: onsdag 30 december 2015 15:50
Till: Peter Swartling
Kopia: "Tomas.Sjoberg@axpo.com", Johan Palleschitz - Werel AB
Ämne: RE: WEREL AB update

Hej Peter,

Tack för all information. Vi skickar vidare detta till vår compliance och så återkommer vi nästa vecka.

Mvh Pär

From: Peter Swartling - Werel AB [<mailto:peter@werel.net>]
Sent: Wednesday, December 30, 2015 3:41 PM
To: Gustavsson Pär TNO-SP
Cc: Sjöberg Tomas TNO-S; Johan Palleschitz - Werel AB
Subject: WEREL AB update
Importance: High

Dear Sirs,

Werel AB has entered an expansive phase. We have raised new capital and are planning further acquisitions.

Activities

Since we did send you our KYC information the following activities has changed in the owner structure:

1. **Boardwalk Co Ltd Malta** (Afram Gergeo) has sold their 638 shares in **Werel AB** to **Larmag Energy Group B.V.**

- <http://www.larmag.com/brochure/larmag-energy.php>
- <http://www.larmag.com/people/ceo.php>

2. **Solid Venture Capital Ltd Malta** (Emil Ingmansson) has sold their 1,000 shares in **Werel AB** to **AI Undertaking III Inc.**

These transactions are noted in the company's shares register (attached Share Register 151209). I have also attached a PDF called "Legal Structure 151209" with graphics showing the owners per this date.

Capital injections

1. There was a Share Issue in October whereas SEK 30,000,000 was subscribed by **Boardwalk Co. Ltd Malta**. A folder "ETI Securities PLC" describes this transaction and receipts is sent via www.wetransfer.com (due to size of the files). Some of these documents will also be helpful for the "Bond" transaction (described below).
2. Bond agreement of € 5,000,000 between **WEREL AB** and **AI Undertaking III Inc**. All documents relating to this can be found in the folder "AI Undertaking III Inc" - also sent via www.wetransfer.com (due to size of the files).
3. Just before Christmas we made another Share Issue, this time of SEK 40,945,000 that was fully subscribed by **Larmag Energy Group B.V.** This is the same company that also bought the shares from **Boardwalk Co. Ltd Malta**, so as of today, the SEK 70,000,000 is paid from the Dutch company. Larmag has already paid Werel AB for the newly issued shares but the documentation is with the Swedish authorities for registration (attached document ShareIssue 1.2 and 2.2).

I have attached another PDF called "Legal Structure 151218". These graphics shows the new structure that is in effect after dilution (but will be registered early January 2016).

UBO's

1. As you see the UBO of Werel AB is Mr. Afram Gergeo, both privately and as the sole owner of Gergeo Holding AB. He controls 69,56% of the shares after last share issue. Mr. Gergeo has never been on the board, nor the owner of a company filing for bankruptcy.
2. Larmag Energy Group B.V. is described in the links above. Please let us know if you wish further info on the company.
3. AI Undertaking III Inc. is an offshore entity and is owned by a trust.

I hope this helps and that we have cleared all issues, if there are any outstanding questions please don't hesitate to ask and we will do our best to answer.

We are looking forward to a fruitful collaboration between our companies.

Best regards

Peter Swartling
CEO

www.werel.net

Phone: [0771-17 81 00](tel:0771-178100)

E-mail: customerservice@werel.net

<image001.png>

X-Antivirus:
X-Antivirus-Status:
Delivered-To:
Received:
X-Received:

Return-Path:
Received:

Avast (VPS 16010600)
Clean
peterswartling@gmail.com
by 10.64.133.67 with SMTP id pa3csp466090ieb; Thu, 7 Jan 2016 04:46:50 -0800 (PST)
by 10.182.111.198 with SMTP id ik6mr17055336obb.14.1452170810580; Thu, 07 Jan 2016 04:46:50 -0800 (PST)
<palleschitz@outlook.com>
from DUB004-OMC2S15.hotmail.com (dub004-omc2s15.hotmail.com. [157.55.1.154]) by mx.google.com with ESMTPS id I126si5492221oib.103.2016.01.07.04.46.50 for

Received-SPF:

<peterswarling@gmail.com> (version=TLS1_2 cipher=ECDHE-RSA-AES128-SHA bits=128/128);
Thu, 07 Jan 2016 04:46:50 -0800 (PST)
pass (google.com: domain of palleschitz@outlook.com designates 157.55.1.154 as permitted sender)
client-ip=157.55.1.154;

Authentication-Results:

mx.google.com; spf=pass (google.com: domain of palleschitz@outlook.com designates 157.55.1.154
as permitted sender) smtp.mailfrom=palleschitz@outlook.com; dmarc=pass (p=NONE dis=NONE)
header.from=outlook.com

Received:

from DUB405-EAS244 ([157.55.1.136]) by DUB004-OMC2S15.hotmail.com over TLS secured
channel with Microsoft SMTPSVC(7.5.7601.23008); Thu, 7 Jan 2016 04:46:25 -0800

X-TMN:

[FJSMVsrcxpgON2KvoVVqJ+k6rBhVifBT]

X-Originating-Email:

[palleschitz@outlook.com]

Message-ID:

<DUB405-EAS2446733314D99520D563C45B7F50@phx.gbl>

Return-Path:

palleschitz@outlook.com

In-Reply-To:

<62892D75-EF9A-4606-A5FD-548268AFFBF8@me.com>

References:

<VI1PR09MB003290A9E1BC96E3D2120AD9A0F50@VI1PR09MB0032.eurprd09.prod.outlook.com>
<F8D1C1C1-DA30-46DE-A2F4-3C6055D614B1@gmail.com> <9776FAF2-F46B-441E-83AC-
1127C2C917B5@me.com> <DUB405-EAS77498210E8F6200EEBA8ABB7F50@phx.gbl>
<62892D75-EF9A-4606-A5FD-548268AFFBF8@me.com>

MIME-Version:

1.0

Content-Type:

multipart/alternative; boundary="-----_Part_47192_874227449.1452170784396"

X-Mailer:

Outlook for iOS and Android

X-OriginalArrivalTime:

07 Jan 2016 12:46:25.0575 (UTC) FILETIME=[6B84A370:01D14949]

Key	Value Type	Value
<i>Property list</i>	<i>Dictionary</i>	<i>(6 values)</i>
color	<i>String</i>	000000
date-last-viewed	<i>Number</i>	0
date-received	<i>Number</i>	1452170810
flags	<i>Number</i>	25770065025
gmail-label-ids	<i>Array</i>	<i>(2 values)</i>
[0]	<i>Number</i>	58
[1]	<i>Number</i>	71
remote-id	<i>String</i>	146722

X-MS-Exchange-CrossTenant-fromentityheader:

X-MS-Exchange-CrossTenant-id:

X-MS-Exchange-Transport-CrossTenantHeadersStamped:

Hosted

c6e63a14-c2c1-4a60-9bf4-87e6f112b472

VI1PR07MB1359

Key	Value Type	Value
<i>Property list</i>	<i>Dictionary</i>	<i>(6 values)</i>
date-last-viewed	Number	1508155577
date-received	Number	1453405524
flags	Number	8590195713
gmail-label-ids	Array	<i>(2 values)</i>
[0]	Number	2
[1]	Number	52
original-mailbox	String	imap://peterswartling@imap.gmail.com/%5BGmail%5D/Alla%20mail
remote-id	String	148292

From: Peter Swartling <peterswartling@gmail.com>
Sent: 2016-01-26 22:36:03 +0100
To: Emil Amir Ingmanson <amir77@me.com>
Subject: Re: insättning

Tack.
/Peter

26 jan. 2016 kl. 17:07 skrev Emil Amir Ingmanson <amir77@me.com>:

Jag har godkant överföringen till elhandelskontot.

Nu sitter det 10MSEK dar samt 5MSEK pa det andra kontot.

Best Regards,

Emil Amir Ingmanson
+356 999 380 99
+447469 77 66 66

On 26 Jan 2016, at 16:43, Peter Swartling <peterswartling@gmail.com> wrote:

Mitt jobb gav resultat.
/Peter

Vidarebefordrat brev:

Från: Magnus Thoren - Werel AB <magnus@werel.net>
Ämne: insättning
Datum: 26 januari 2016 16:34:33 CET
Till: Peter Swartling <peterswartling@gmail.com>
Kopia: LL <industrikonsult@outlook.com>

Hej vi fick in 7,8 MSEK idag se bilaga för saldo.

Med vänlig hälsning,

Magnus T

<saldo 2016-01-26.webarchive>

X-Antivirus: Avast (VPS 16120802)
X-Antivirus-Status: Clean
Return-Path: <peterswartling@gmail.com>
Received: from [192.168.1.7] (109.58.145.30.bredband.tre.se. [109.58.145.30]) by smtp.gmail.com with ESMTPSA id d10sm429211fd.11.2016.01.26.13.36.06 for

Content-Type:

<amir77@me.com> (version=TLS1 cipher=ECDHE-RSA-AES128-SHA
bits=128/128); Tue, 26 Jan 2016 13:36:06 -0800 (PST)
multipart/alternative; boundary="Apple-Mail=_6B3CC3F0-D08D-4DB1-BF25-
C47746913C84"

Message-Id:

<0D3A9250-1183-44B2-8084-E4FAF4D1D0E0@gmail.com>

Mime-Version:

1.0 (Mac OS X Mail 9.2 \ (3112\))

References:

<83BFC3BF-8435-420A-BD19-6FD6F319F774@werel.net> <95289624-9CF8-
46A1-91DA-5F724E11C709@gmail.com> <5FCB9AA2-30C3-4F64-9127-
F2F8112E70FA@me.com>

In-Reply-To:

<5FCB9AA2-30C3-4F64-9127-F2F8112E70FA@me.com>

X-Mailer:

Apple Mail (2.3112)

Key	Value Type	Value
<i>Property list</i>	<i>Dictionary</i>	<i>(5 values)</i>
date-last-viewed	<i>Number</i>	0
date-received	<i>Number</i>	1453844167
flags	<i>Number</i>	8623750145
gmail-label-ids	<i>Array</i>	<i>(1 values)</i>
[0]	<i>Number</i>	50
remote-id	<i>String</i>	190588

From: Emil Amir Ingmanson <amir77@me.com>
 Sent: 2016-03-02 20:27:03 +0700
 To: Peter Swartling <peterswartling@gmail.com>
 CC: Afram Gergeo <afram@me.com>
 Subject: SVC repayment...

Peter

Skicka ett mail direkt till finance@argentarius-group.com och be dem flytta €1M från AI XII till AI III som betalades fel.

De kommer då göra detta asap och problemet är löst.

Lägg inte mig eller Phil på cc.

Best Regards,

Emil Amir Ingmanson
 +356 999 380 99
 +447469 77 66 66

X-Antivirus: Avast (VPS 16030102)
X-Antivirus-Status: Clean
Delivered-To: peterswartling@gmail.com
Received: by 10.27.145.71 with SMTP id t68csp2250578wld; Wed, 2 Mar 2016 05:27:18 -0800 (PST)
X-Received: by 10.55.195.142 with SMTP id r14mr32184017qkl.59.1456925238854; Wed, 02 Mar 2016 05:27:18 -0800 (PST)
Return-Path: <amir77@me.com>
Received: from st11p01im-asmtmp001.me.com (st11p01im-asmtmp001.me.com. [17.172.204.151]) by mx.google.com with ESMTPS id q89si36010336qkl.83.2016.03.02.05.27.18 for <peterswartling@gmail.com> (version=TLS1_2 cipher=AES128-GCM-SHA256 bits=128/128); Wed, 02 Mar 2016 05:27:18 -0800 (PST)
Received-SPF: pass (google.com: domain of amir77@me.com designates 17.172.204.151 as permitted sender) client-ip=17.172.204.151;
Authentication-Results: mx.google.com; spf=pass (google.com: domain of amir77@me.com designates 17.172.204.151 as permitted sender) smtp.mailfrom=amir77@me.com; dmarc=pass (p=NONE dis=NONE) header.from=me.com
Received: from [10.186.220.56] (unknown [119.63.66.137]) by st11p01im-asmtmp001.me.com (Oracle Communications Messaging Server 7.0.5.36.0 64bit (built Sep 8 2015)) with ESMTPS id <003E00LABYP55E30@st11p01im-asmtmp001.me.com> for peterswartling@gmail.com; Wed, 02 Mar 2016 13:27:11 +0000 (GMT)
X-Proofpoint-Virus-Version: vendor=fsecure engine=2.50.10432::, definitions=2016-03-02_05::, signatures=0
X-Proofpoint-Spam-Details: rule=notspam policy=default score=0 spamscore=0 clxscore=1015 suspectscore=0 malwarescore=0 phishscore=0 adultscore=0 bulkscore=0 classifier=spam adjust=0 reason=mlx scancount=1 engine=8.0.1-1510270003 definitions=main-1603020252
Content-type: text/plain; charset=utf-8
Content-transfer-encoding: quoted-printable
Message-id: <246935AB-F679-4637-B7E8-7D80A3E627F9@me.com>
MIME-version: 1.0 (Mac OS X Mail 3.2/V2104))

Key	Value Type	Value
<i>Property list</i>	<i>Dictionary</i>	<i>(6 values)</i>
date-last-viewed	<i>Number</i>	1456957214
date-received	<i>Number</i>	1456925238
flags	<i>Number</i>	8590195713
gmail-label-ids	<i>Array</i>	<i>(1 values)</i>
[0]	<i>Number</i>	2
original-mailbox	<i>String</i>	imap://peterswartling@imap.gmail.com/%5BGmail%5D/Alla%20mail
remote-id	<i>String</i>	152994

From: Alexander Mathiesen-Öhman <sl14@me.com>
Sent: 2015-11-22 17:36:49 -0800
To: Peter Swartling <swartling@me.com>
Subject: Re: Kompis till mig!

Bara att köra och äga segmentet.

Alexander Mathiesen-Ohman

Senior Partner
 Rumble Fish Production Inc

Phone (SE) +46 709 519793
 Phone (US) +1 (805) 453 2566

22 nov. 2015 kl. 16:53 skrev Peter Swartling <swartling@me.com>:

Kolla in den här uppdateringen från Lars Jacobsson

"The Holy Grail", or "the game changer" in solar energy is now ready for commercialization. The United Sun Systems "Oasis" will be able to produce and deliver viable electricity, not only during the sunny hours but as well during the dark hours, on peak demand. Now solar will be able to start compete with traditional and fossil fuel energy for real.

--
 Original Post: <https://www.linkedin.com/hp/update/6074210904315092992>
 --

Skickat via LinkedIn för iPhone

Sent from ART:ERY iPhone 6+

X-Antivirus: avast (VPS 17110602)
X-Antivirus-Status: Clean
Return-path: <sl14@me.com>
Received: from nk11p10mm-asmt001.mac.com ([17.158.185.185]) by ms27511.mac.com (Oracle Communications Messaging Server 7.0.5.36.0 64bit (built Sep 8 2015)) with ESMTTP id <0NY800GDDV5F9W80@ms27511.mac.com> for swartling@me.com; Mon, 23 Nov 2015 01:36:51 +0000 (GMT)
Original-recipient: rfc822;swartling@me.com
Received: from [192.168.1.20] (ip68-106-187-70.sb.sd.cox.net [68.106.187.70]) by nk11p10mm-asmt001.mac.com (Oracle Communications Messaging Server 7.0.5.35.0 64bit (built Mar 31 2015)) with ESMTTPSA id <0NY80051KV5DTV50@nk11p10mm-asmt001.mac.com> for swartling@me.com (ORCPT swartling@me.com); Mon, 23 Nov 2015 01:36:51 +0000 (GMT)
Content-type: multipart/alternative; boundary=Apple-Mail-D33D6C52-B162-464A-91CA-8F2FD12A7CC8
Content-transfer-encoding: 7bit
MIME-version: 1.0 (1.0)
Message-id: <4B17ED48-C86E-418E-B1BE-8A2197919AF1@me.com>
References: <4A614874-F3AF-462F-90F4-86C1484F3E66@me.com>
In-reply-to: <4A614874-F3AF-462F-90F4-86C1484F3E66@me.com>
X-Mailer: iPhone Mail (13B143)
X-MANTSH: 1TEIXREEbG1oaGkdHB0IGUkdDRI5PWB0aHxEKTEMXGx0EGx8SBBscHwQdGBAbHho fGhEKTfKXGxoaHxEKWU0XZEVeYF9EQREKX1kXGBkdEQpZSRcdH3EbBhsfGncGGxkYBhoGGgYaB hpxGhAadwYaBhsaBhkaBgcbGgYaBhpxGhAadwYaEQpZXhdoY3kRCkNOF0sbGBpiTk0caB99RhI 4cwdrZBobGRxHBEKW0MXGmRzEhoaHxthfB9ufnwfGhEKWFwXGQqABBgfB00TH0sSThITBRsdB BsfEgQbHB8EHRgQGx4aHxoRCI5ZF2RDaGBkEQpMWhd4a2lraxEKRVkXTWsRCkxf3oFBQUFBQU FBQUYEQpNThdvEQpMRhdia2sRCkNaFwxSBBsaHAQbEh0EHRoRCI5OFxsRCkJFF2ZnZAVbYR1TG 0dOEQpCThdscGB5QB1iUmkaYhEKQkwXaW0ZckQbYRMfAR8RCkJuF2h8eXxyem9IYR5oEQpCbBd vQhJLWWNBBeIIBGhEKQkAXYUfNfYG14XmYeSxgRCkJYF21CWmVISV5CRQFkEQpCeBdueB4cGgV/G k1wfBEKcGgXYx5aX2hnGxJDxklQBxkaEQpwaBdhBVwcf0tmG15uGRAHGRoRCnBoF2QdQ3MeZn1 QRBpTEAcZGhEKcGgXaXlmbGsZRGIAUkwQBxkaEQpwaBduW1pAbUUYUBYWRAHGRoRCnB/F2Z5H WV/aQEct2tkEBwRCnBfF2xwBEZ+T3gBeVx4EBorCnB/F2ZtfUIFZ2lhzEZbEB0EGREKcF8XYix FXkJDYEZTf2UQGxgRCnBsF294G35abGh/RnNTEAcZGhEKcEwXaEZfRWIMR1p5ElsQBxkaEQptf hcaEQpYTRdLEQ==
X-CLX-Spam: false
X-CLX-Score: 1005
X-CLX-Shades: NotJunk
X-CLX-UnSpecialScore: 237
X-Proofpoint-Virus-Version: vendor=fsecure engine=2.50.10432., definitions=2015-11-23_01., signatures=0
X-Proofpoint-Spam-Details: rule=notspam policy=default score=0 kscore.is_bulkscore=0 kscore.compositescore=1 compositescore=0.9 suspectscore=0 phishscore=0 bulkscore=0 kscore.is_spamscore=0 rbsscore=0

Key	Value Type	Value
Property list	Dictionary	(4 values)
date-last-viewed	Number	0
date-received	Number	1448242611
flags	Number	25770064897
remote-id	String	366

From: peterswartling@gmail.com
Sent: 2015-12-11 22:21:17 -0800
Subject: Asset Back Securities (ABS)

Asset Back Securities (ABS)

Collateralize the cashflow in bonds

Depreciation and finance not included in the budget.

Till exempel har Apple, som tillverkar en stor del av sina telefoner och datorer i Kina, i höst invigt en stor solcellspark i Sichuanprovinsen.

Solenergi hetast

Medan kineserna sitter och säger nej i Paris, säger de ja hemma i Kina.

Solenergi är det hetaste på marknaden just nu. På tio minuter har solens strålar kastat lika mycket energi över jordens yta som hela mänskligheten förbrukar under ett helt år. Nu tas den till vara. USA må bromsa på klimatmötet, därhemma satsar regeringen 15 miljarder på solenergiindustrin. Fortsätter utvecklingen i samma takt som nu kommer sol och vind att stå för hälften av jordens elenergiförsörjning år 2030.

peter@werel.net
 LePwsk29

asiakaspalvelu@werel.net
 myynti@werel.net
 info@werel.net

Props utbildning

Skype for business eller

Kan man ha egna konto på Nordpool

Statskraft
 Axpo

X-Antivirus:	Avast (VPS 15121600)
X-Antivirus-Status:	Clean
X-Uniform-Type-Identifier:	com.apple.mail-note
Content-Type:	text/html; charset=utf-8
Content-Transfer-Encoding:	quoted-printable
Mime-Version:	1.0 (Mac OS X Notes 3.3 \ (353\))
X-Mail-Created-Date:	Wed, 14 Oct 2015 03:47:53 -0700
X-Universally-Unique-Identifier:	6F86C340-7866-48C1-8130-676A4AAEA236
Message-Id:	<60383D75-A710-429B-BF73-9035206A01CD@gmail.com>

Key	Value Type	Value
Property list	Dictionary	(5 values)

date-last-viewed	Number	0
date-received	Number	1444819673
flags	Number	8590195713
original-mailbox	String	imap://peterswartling@imap.gmail.com/%5BGmail%5D/Alla%20mail
remote-id	String	144946

Stockholm 2016-10-28



Konfidentiellt

Uppdatering av WE@EL Affärsplan med hänsyn till tillägget med solcells - och batterier paketet (WERELs Nordic Light Paket)

Bakgrund

WE®EL har under 2016 genomlyst marknaden för solceller, batterier samt kringtjänster till dessa. Syftet med genomlysningen har varit att identifiera och utveckla en nyckelfärdig lösning för mikroproduktion av energi anpassat för det genomsnittliga nordiska hushållet, eliminera höga investeringskostnader för hushållen genom en attraktiv finansiell modell samt att etablera en framtidsäker modulär plattform som hanterar ett helt hems energi och transportbehov (Elektriska fordon).

Av kvalitetsskäl har vi förnärvarande exkluderat alla kinesiska tillverkare och beslutat att teckna strategiska partnerskap med ledande tyska tillverkare inom solcells produktion (photovoltaic celler) samt hushålls batterier för lagring av solenergi.

Detta underlättar även logistiska utmaningar samt ger WE®EL större möjlighet att påverka och utforma hårdvaran som utgör basen för WE®ELs framtida smarthems lösningar.

Under **Q4 2016** samt **Q1 2017** kommer WE®EL lansera en nyckelfärdig lösning för egenproduktion av energi genom solkraft kallat Nordenpaketet eller Nordic Light™.

Produktbeskrivning

WE®EL Smart Home (The Nordic Light Package)

Developed in Palo Alto, California by WE®EL Inc

Manufactured in Germany by TechVolt GmbH and Calyxo GmbH

Introduced on the Nordic Market in March 2017

Paketet är ett instegserbjudande baserat på en medelstor bostad (radhus eller mindre villa) och är avsett för att passa de flesta hushållen i Norden.

Instegspaketet innehåller komplett installation av;

- **WE®EL Thin film Sol Paneler (Gen 2) av Calyxo GMBH**

- 75 paneler ingår i basinstallationen (6 kWh)
- Calyxo™ Black Aluminium monterings system
- Kablage och snabbkopplingar
- Montering på plats av certifierade WE®EL montörer
- Funktionsgaranti i 30 år
- Första årets underhåll ingår i baspaket

- **WE®EL Main Storage Unit**

- WE®EL 6 Kwh Battery Storage av *Sonnen GMBH* eller *TesVolt GMBH*
- Inverter med smartfunktionalitet
- WE®EL Smartphone App (iOS and Android)
- WE®EL Portal med övervakning, Energi optimering och Smarttherm funktionalitet
- Elbilskompatibelt (använder din bils batteri integrerat i systemet)
- Installation och inkoppling
- Funktions och kapacitets garanti i 30 år
- Utbyggbart och uppgraderingsbart system med Gen 3 batteri celler (Samsung SDI celler (2018))

- **WE®EL ONE Nyckelfärdigt**

- WE®EL ONE Medlemskap
- Sömlös distribution av energi
- En månadskostnad
- 10 års kontraktstid
- Månadskostnaden motsvarar kundens nuvarande energikostnad per månad

- **SEK 1499 i månaden**

Simuleringar vi gjort visar att hushållet kan göra denna investering och var kostnadsneutral mot att köpa elen på börsen under 10 år. Därefter äger de utrustningen och produktionen ger energi samt överskott till hushållet motsvarande den tidigare månadskostnaden. Investeringen ger uppskattningsvis en nettoförtjänst på 300 procent och bör inverka mycket positivt på fastighetens värde.

Staten har för närvarande generösa bidrag för investeringar i solenergi och batterier. Dock tar dessa bidrag lång tid (för närvarande 12-24 månader) att få utbetalt.

För att klara vårt mål om 1499 kr/mån behöver vi från vår vinst per paket finansiera räntan för de statliga bidragen (ca 70 tkr i bidrag att finansiera per hushåll).

Det är idag ingen annan leverantör som tänker så vilket gör oss ytterligare unika.

Normala solcellsinstallationer går idag att räkna hem på 10-12 år. Batterier är svårare att räkna hem men kan i kombination med solcellerna göra solcellerna något effektivare. Vidare finns det i ett av batterierna vi tittar på teknik som optimerar energianvändningen i hushållet (fokus på värmesystemet) och till det andra batteriet kan vi enkelt addera sådan teknik. Det som gör batterierna i hemmen väldigt intressanta är att ägaren av batteriet kan "dela" ström med andra Werel kunder vilket leder till en av de största innovationerna på energimarknaden och den potentiellt största hotet mot de etablerade energibolagen.

WE®EL blir Nordens Uber för energimarknaden

Werel kommer att bli först i norden med att lansera **delningsekonomi för energi** (sk sharing economy med smartfunktionalitet för nästa generations hemfunktioner). WE®EL räknar med att kunna lansera dessa tjänster under senare delen av 2017.

Vertikal distribution skapar unika konkurrensfördelar

Värt att nämna är att vi i de förhandlingar vi sitter i med tillverkarna i för (solceller och batteri) är billigare än vad bara solcellerna efter bidrag kostar hos flera av våra konkurrenter.

Samarbetspartners

(Ett varumärke i installerade hem)

Samtliga strategiska partners är WHITE LABELS. Det innebär att alla komponenter som installeras i hushållen kommer att vara märkta och paketerade WE®EL. Detta bidrar till att marknadsföra WE®EL som en komplett leverantör av framtidens energilösningar och i konsumentens ögon jämställa WE®EL med konkurrenter såsom Vattenfall, Fortum och Eon.

Nedan följer en kort sammanfattning av WE®ELs strategiska samarbetspartners

Sonnen-Batteris

(www.sonnenbatterie.de)

Batteritillverkare med komplett Turnkey system. Sonnen satsar mer på marknadsföring och kundupplevelse än själva produkten – batteri. De har precis tagit in \$85 miljoner i förnyat riskkapital.

Till dags dato har det gjorts ca 20 000 batteriinstallationer i Tyskland av vilka Sonnen gjort över 13 000. Vi har mycket god relation med deras försäljningschef och deras Geschäftsführer Philipp Schröder kommer att flyga upp till Stockholm för att träffa oss den 8:e november.

Tesvolt

(www.tesvolt.com)

Ingenjör driven batteritillverkare som har ett exklusivt utvecklingssamarbete med Samsung. De menar att BMW och Porsche kommer att lansera 100% elbilar efter att Samsung i Q2, 2017 släpper nästa generations batteri, detta batteri har Tesvolt enligt sig själv varit en viktig del i att ta fram och det är detta batteri som vi vid eventuellt samarbete kommer att erbjuda våra kunder.

Tesvolt säljer idag endast till företag och har inget konsument fokus och inga system såsom Sonnen varför vi vid ett samarbete kommer behöva dra ett tyngre lass. Vi tror oss kunna skapa ett Sonnenlikt interface till relativt låg kostnad. Tesvolt gör idag stora installationer i Afrika på uppdrag av Warren Buffet vilket WE®EL kan använda som referens i marknadsföringssyfte.

Calyxo

(www.calyxo.com)

Solcellstillverkar med **2:a generationens** tunna svart solceller vilka möjliggör snygga installationer som bättre än tidigare system behåller hustakens estetik. Samtliga paneler kommer att WE®EL brandade.

WE®EL Smart Hub (Inverter eller växelriktare)

Invertern är produkten som tar emot energin som skapas i solcellspanelerna (likström) och gör om den till växelström som kan;

- användas i hemmet
- skickas ut i elnätet
- lagras i batteriet.

Vissa modeller av inverters har smart teknik som optimerar solcellerna, de flesta inverter kan på något sätt kommunicera med internet och visa data över solelsproduktionen.

Några modeller har funktioner eller tillbehör som möjliggör att det blir en sk. Gateway in i hemmet från vilken det tex. går att styra värmepumpen, larm, lampor mm.

WE®EL kommer att fokusera på att inkludera en smart hems inverter i Nordic Light paketet som möjliggör tilläggsprodukter och administrerar delningsekonomiska funktioner.

Lansering och go to marknad

Strategin är att skapa välutbildade WE®EL ambassadörer och Energi coacher som reser runt i väl utvalda områden i Sverige och Finland med rätt demografisk profil för Nordic Light paketet. Lanseringen kommer att ske i två steg;

1. WE®EL kommer att leasa två WE®EL brandade elbilar (Tesla X) och skapa lokala lanserings event i Stockholm/Göteborg/Malmö samt några mindre städer såsom Linköping/Jönköping/Helsingborg med syfte att sälja och marknadsföra Nordic Light paketet.
2. I nästa steg avser vi att teckna avtal med byggvaruhandlarna (Bauhaus, K-rauta, Byggmax mfl.) och bygga miniatyr system i shop-in-shopar där man skapar VIP inbjudningar, energiföreläsningar och prova på kvällar.

Press and Storyline

I tillägg till detta går det att göra press på många delar i denna utrullning:

- WE®EL lanserar **nyckelfärdigt plug and play** system för egenproduktion av EL.
- WE®EL Nordic Light, ett komplett villapaket för **1499 kr/mån.**
- WE®EL lanserar **delningsekonomi för el** och utmanar hela industrin.

- **15 000 introduktions hushåll** beräknas installeras under 2017
- Målet är **320 000** installerade Nordic Light system på Nordiska marknaden inom 5 år.
- Strategiska utvecklingspartners med Tysklands ledande producenter inom clean tech och smarthems funktionalitet
- Nordic Light paketet är **elbils förberett** och integrerar bilens lagringskapacitet som en integrerad del.
- Upgraderingen till WE®EL ONE medför **inga merkostnader** utan ersätter bara kundens existerande energikostnad.
- **Decentraliseringen** av energiindustrin och introduceringen av mikroproduktion samt **delningsekonomi** är den största förändringen av en branch sedan introduktionen av persondatorn och mobiltelefonen.
- Utvecklingen är driven av teknologi (solceller och lagring tillsammans med avancerad smartfunktionalitet)
- WE®ELs CEO Peter Swartling vill utmana existerande strukturer och aktörer på energimarknaden att delta i WE®ELs uppdrag att skapa en hållbar infrastruktur för hushåll och persontransport som är enkel att förstå och använda utan att kosta mer än existerande energilösningar och försämra livstilsval.

Betala tillbaka miljön på 2,5 år och var helt självförsörjande på 10 år.

Kundperspektivet – uppgradera till framtidens mest progressiva energierbjudande

Genom att producera din egen energi är du helt säker på att konsumera *clean* energi. Inte det som idag marknadsförs av WE®ELs konkurrenter som grön el. Vilket i själva verket är en blandning av kolkraft, kärnkraft och annan fossil energiproduktion.

Det tar idag ca 2,5 år för en normal solcellsinstallation att till naturen återbetala vad det tog i kraft för att få dem till producerande enheter. Vidare finns det många ekonomiska vinster.

Mest självklart är att kunden slipper betala ett elbolag för sina kWh och ett nätbolag för de kWh som transporterats till fastigheten. Vidare får producenten sk. elcertifikat och en skattereduktion om 60 öre per levererad kWh till nätet.

Våra system som alla har batterier möjliggör även att det går att styra när egenproducerad el skall skickas in i nätet för att erhålla bäst pris på de kWh som producerats och så går det såklart att köpa el när den är som billigast och spara i batteriet till dygnets dyra timmar.

WE®ELs Nordic Light paket innehåller utöver egen energiproduktion omfattande smartfunktionalitet inbyggt i hjärtat av systemet. Dessa funktioner omfattar energioptimeringsfunktionalitet, smarthemms applikationer och möjligheter att expandera systemet inom andra hemservicetjänster såsom säkerhet (larm), kommunikation och underhållning.

WE®EL Perspektivet – resan från lågmarginal el till högmarginal smarthemms tjänster.

WE®EL tjänar pengar på försäljningen/installationen av paketen men framförallt ligger den ökade nettomarginalen på att etablera ett **10 års kontrakt** som bygger på att förflytta intäktsmodellen från lågmarginal försäljning av kWh till fasta medlemsavgifter och en finansiell leasing modell med höga marginaler.

Möjligheten att etablera en teknologisk och finansiell infrastruktur i hemmet öppnar dörrarna till att erbjuda kunderna en obegränsad mängd tjänster där WE®EL direkt eller indirekt via tredje part avtal förlänger avtalstiden och adderar antalet tjänster.

(För beräkningar se bifogad fil)

Ett smart hem med egen energiproduktion och intjäningsmöjligheter förändrar värderingsmodellen för fastigheter

En Nordic Light installation höjer värdet på fastigheten och möjliggör gratis energiproduktion efter 10 år. I tillägg till gratis energiproduktion via **Solpaneler** och batterilagring öppnar Nordic Light paket för möjligheten att Villans parkeringsplats blir en intäktgenererande laddstation för besökande fordon under dagtid. Allt enkelt administrerat genom WE®ELs smartphone app.

Delningsekonomin ger oanade möjligheter och vi kan endast spekulera om hur framtidens smart hem kommer att se ut.

WE®EL ONE – ett abonnemang som passar alla

Från nettokostnad på kWh till egenproducerad energi - kundperspektiv

WE®ELs filosofi är enkel. Energi skall vara lätt att förstå, förnyelsebar, gratis och en naturlig del av våra medlemmars liv från det att man skaffar sitt eget boende till den första el bilen och villan med inbyggd energiproduktion. Med den grundfilosofin har vi under 2016 revolutionerat sättet att se på värdekedjan inom den traditionella energiindustrin och tagit ett beslut om att inte längre vara en del av den.

Vi kallar detta produktkoncept för **WE®EL ONE** och dess primära byggsten är någonting vi kallar Non Profit Energy.

Non profit Energy bygger på att traditionellt distribuerad energi via existerande nät är oren och en blandning mellan fossil produktion, kol och kärnkraft och annan miljöpåverkande framställningsmetoder. Vi vill inte medverka till vinster på bekostnad av vår existens samt vår planets framtid.

Baserat på denna grundfilosofi har vi skapat en *roadmap to change* som börjar med uppgraderingen av ditt tidigare elabbonemang till en fast avgift där vi tar bort all vinst på produktionen av orena kWh och låter kunden handla till nettokostnad på elbörsen (Nordpool) där våra konkurrenter tjänar sina pengar på att addera marginal på handeln. Vi vill inte medverka till detta utan tar ut våra kostnader i en transparent fast månadsavgift.

Detta är WE®EL ONE i basutförande och kostar 150 kr i månaden plus nettokostnaden för den energi som medlemmen förbrukar.

Genom att sedan lägga till tilläggstjänster såsom maxkostnadsskydd, försäkringar, grön el, elbilstillägg, certifikat för att nämna några kan man skräddarsy sitt abonnemang att passa sin livsstil och situation i livet.

WE®EL ONE är ett helt modulärt system där tjänster och månadskostnad förändras med kundens behov från 150 kr i månaden för netto el till 1500 kr i månaden för ett komplett solcell producerande smart hem för hela familjen.

Adderade tjänster och produkter skapar ökade marginaler – WE®EL perspektiv

WE®EL ONE (BAS)

Vår instegsprodukt med en fast månadsavgift och kWh pris enligt vad elen kostar på NordPool (ingen vinst på elhandeln till Werel).

Vinst per kund och år **€80** på fastkostnadsavgift.

WE®EL ONE (PLUS)

Vår ONE BAS men en eller flera av våra tilläggstjänster. För närvarande har vi följande tilläggstjänster:

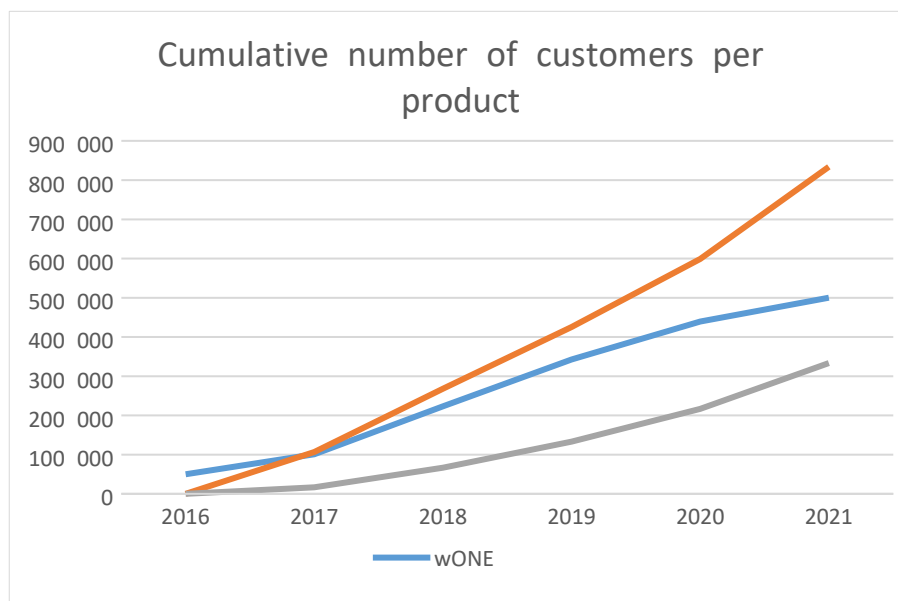
- Vinstersäkring
- Miljöel
- Försäkring vi arbetslöshet

Vinst per kund och år **€110**.

WE[®]EL ONE (NORDIC LIGHT)

Vår ONE produkt kombinerad med vårt Nordic Light innehållande solceller och batterier. Självklart går det att till detta paket köpa våra tilläggstjänster.

Vinst per kund och år **€140 - €210**.



Finansiellt behov

För kostnads- och lönsamhetsberäkningar på kundnivå samt sälj mål för 2017 – 2022. (se bifogade excelfiler)

Dessa beräkningar kommer att skickas till en för solenergi erkänd rådgivningsbyrå (www.bodeckerpartners.com) för validering innan vi lanserar.

Friskrivningar mot kund

Våra priser gäller om kunden tecknar sig för vårt el-abonnemang.

Vi finansierar bidragen så länge staten ger bidrag men kunden står risken för att bidragen ej betalas ut.

Ansluter kunden inte till oss när kundens elavtal från annan leverantör upphör fakturerar vi bidragen plus ränta till kunden.

Likviditetsbehov

Från säljstart av Nordic Light till vi börjar installera systemen har vi ett likviditetsbehov om ca

10 mkr.

Så snart vi installerar systemen genererar de direkt ett överskott och vi kan om allt går enligt plan börja generera in kapital (ackumulerat) redan månad 8.



ÅRSREDOVISNING

för

Werel AB

Org.nr. 556935-7048

Styrelsen och verkställande direktören får härmed avlämna årsredovisning för räkenskapsåret 2016-01-01 - 2016-12-31

Innehåll

Sida

- förvaltningsberättelse	2
- resultaträkning	4
- balansräkning	5
- noter	7
- underskrifter	9

FÖRVALTNINGSBERÄTTELSE

Årsredovisningen är upprättad i svenska kronor, SEK.

Verksamheten

Allmänt om verksamheten

Werel AB är ett elhandelsföretag. Företaget har ingen egen produktion av el utan köper el på den nordiska elbörsen Nordpool Spot som sedan säljs vidare till företagets kunder.

Företagets säte är Stockholm

Väsentliga händelser under räkenskapsåret

Under 2016 fortsatte vi att utveckla Werel för att bli Nordens mest intressanta elbolag. Ett antal kvalitetsprojekt genomfördes och vi har tagit kontroll över bokföringen internt.

Vi färdigutvecklade och lanserade vår nya produkt WerelOne i augusti. Ett nytt koncept där kunden betalar en medlemsavgift för att få tillgång till börspris på el. Vi säljer alltså el till våra kunder utan något som helst påslag på energipriset. Vi erbjuder vidare ett antal tilläggsprodukter såsom grön el, vintersäkring och sjukförsäkring.

Hela året jobbade vi intensivt för att under oktober lansera en ny webbportal med väsentligt utbyggd funktionalitet. Här kan kunder uppgradera sina elavtal, följa sin egen konsumtion och elpriser för att kunna konsumera el på ett smartare sätt. Samtidigt lanserade vi också en app som gör samma sak fast i mobilen. Appen har utvecklats för både iOS och Android systemen.

Med dessa nya tjänster lämnar vi den traditionella affärsmodellen i branschen, att tjäna pengar på att sälja el. Vi måste förändra vårt beteende för att rädda klimatet och planeten. Den nya tekniken har idag kommit så långt att den tillåter oss att göra det. Werel och våra kunder ska ligga i framkant.

Bolaget påbörjade även utvecklingen av ett paket för villa- och radhusägare som vill satsa på solel. Vår ambition med det nya erbjudandet "Nordic Light" är att vända upp-och-ned på relationen mellan oss och våra kunder. I stället för att betala för sin elförbrukning gör vi det möjligt för vanligt folk att investera sig till gratis el. Vi planerar att lansera detta paket under hösten 2017. Under hösten framkom att vi inte skulle erhålla den tidigare utlovade finansieringen och detta föranledde att vi fick frångå den delen av vår affärsplan som omfattade flera förvärv av kundstockar. Omstöpningsen av vår affär ställde helt nya krav på organisationen så vi nödgades genomföra ett antal rationaliseringar. I november lade vi ut kundtjänst och administrativa funktioner i ett separat bolag som överläts på medarbetarna. Deras avsikt är att bli ett outsourcingbolag som säljer el produkter åt oss och andra samt löser kundservice och administration under eget varumärke.

Det beslutades att fusionera Werel AB in i dotterbolaget Werel Oy som även startade verksamhet i Sverige via filial.

Vi gick så in i 2017 som ett, i många avseenden, nytt bolag.

Flerårsöversikt

	2016	2015	2013/2014
Nettoomsättning	36 772 577	20 329 903	6 983 199
Resultat efter finansiella poster	-50 749 323	-10 725 160	-4 903 374
Soliditet (%)	4,42	44,72	-60,37

Definitioner av nyckeltal, se noter

Förändringar i eget kapital

	Aktiekapital	Uppskrivn.- fond	Reserv- fond	Överkurs- fond	Övrigt fritt eget kapital
Belopp vid årets ingång	1 150 000	0	0	70 795 036	-11 710 122
Årets resultat					-50 749 323
Belopp vid årets utgång	1 150 000	0	0	70 795 036	-62 459 445
			2016-12-31		2015-12-31
Villkorade aktieägartillskott uppgår till:			3 728 412		3 728 412

Resultatdisposition

Medel att disponera:	
Balanserat resultat	-11 710 122
Överkursfond	70 795 036
Årets resultat	-50 749 323
	8 335 591
Förslag till disposition:	
Balanseras i ny räkning	8 335 591
	8 335 591

Beträffande bolagets resultat och ställning i övrigt hänvisas till efterföljande resultat- och balansräkningar med tillhörande noter.

RESULTATRÄKNING

	Not	2016-01-01 2016-12-31	2015-01-01 2015-12-31
Rörelseintäkter, lagerförändringar m.m.			
Nettoomsättning		36 772 577	20 329 903
Övriga rörelseintäkter		<u>35 410 877</u>	<u>26 717 541</u>
Summa rörelseintäkter, lagerförändringar m.m.		72 183 454	47 047 444
Rörelsekostnader			
Handelsvaror		-56 263 887	-17 267 002
Övriga externa kostnader		-24 597 435	-35 906 544
Personalkostnader	2	-12 948 821	-4 158 462
Av- och nedskrivningar av materiella och immateriella anläggningstillgångar		-857 916	-485 437
Övriga rörelsekostnader		<u>-1 467 560</u>	<u>0</u>
Summa rörelsekostnader		-96 135 619	-57 817 445
Rörelseresultat		-23 952 165	-10 770 001
Finansiella poster			
Övriga ränteintäkter och liknande resultatposter		10 693	685 802
Nedskrivningar av finansiella anläggningstillgångar och kortfristiga placeringar		-18 832 800	0
Räntekostnader och liknande resultatposter		<u>-7 975 051</u>	<u>-640 961</u>
Summa finansiella poster		-26 797 158	44 841
Årets resultat		<u>-50 749 323</u>	<u>-10 725 160</u>

BALANSRÄKNING**TILLGÅNGAR****Anläggningstillgångar****Immateriella anläggningstillgångar**

Goodwill

3

2016-12-31

1 812 555

2015-12-31

2 295 903

Summa immateriella anläggningstillgångar

1 812 555

2 295 903

Materiella anläggningstillgångar

Inventarier, verktyg och installationer

4

738 106

1 112 674

Summa materiella anläggningstillgångar

738 106

1 112 674

Finansiella anläggningstillgångar

Andelar i koncernföretag

5

9 590 439

23 539

Summa finansiella anläggningstillgångar

9 590 439

23 539

Summa anläggningstillgångar

12 141 100

3 432 116

Omsättningstillgångar**Varulager m.m.**

Färdiga varor och handelsvaror

548 208

0

Summa varulager

548 208

0

Kortfristiga fordringar

Kundfordringar

7 405 598

2 498 126

Fordringar hos koncernföretag

187 242 083

81 718 590

Övriga fordringar

1 107 245

5 264 326

Förutbetalda kostnader och upplupna intäkter

5 754 712

6 257 450

Summa kortfristiga fordringar

201 509 638

95 738 492

Kassa och bank

Kassa och bank

100 217

35 506 079

Summa kassa och bank

100 217

35 506 079

Summa omsättningstillgångar

202 158 063

131 244 571

SUMMA TILLGÅNGAR**214 299 163****134 676 687**

BALANSRÄKNING**EGET KAPITAL OCH SKULDER****Eget kapital****Bundet eget kapital**

Aktiekapital

Summa bundet eget kapital**Fritt eget kapital**

Överkursfond

Balanserat resultat

Årets resultat

Summa fritt eget kapital**Summa eget kapital****Långfristiga skulder**

Övriga skulder till kreditinstitut

Övriga skulder

Summa långfristiga skulder**Kortfristiga skulder**

Övriga skulder till kreditinstitut

Leverantörsskulder

Skulder till koncernföretag

Övriga skulder

Upplupna kostnader och förutbetalda intäkter

Summa kortfristiga skulder**SUMMA EGET KAPITAL OCH SKULDER**

Not

2016-12-31**2015-12-31**

6

	1 150 000	1 150 000
	1 150 000	1 150 000
	70 795 036	70 795 036
	-11 710 122	-984 962
	-50 749 323	-10 725 160
	8 335 591	59 084 914
	9 485 591	60 234 914
	0	758 814
	47 834 500	45 675 000
	47 834 500	46 433 814
	0	1 200 000
	3 162 545	4 806 659
	114 752 110	0
	32 727 877	20 302 060
	6 336 540	1 699 240
	156 979 072	28 007 959
	214 299 163	134 676 687

NOTER**Not 1 Redovisningsprinciper**

Årsredovisningen är upprättad i enlighet med årsredovisningslagen och Bokföringsnämndens allmänna råd (BFNAR 2016:10) om årsredovisning i mindre företag.

*Immateriella anläggningstillgångar*Tillämpade avskrivningstider:Antal år

Goodwill

5

*Materiella anläggningstillgångar*Tillämpade avskrivningstider:Antal år

Inventarier, verktyg och installationer

5

Noter till resultaträkningen**Not 2 Medelantal anställda****2016****2015***Medelantal anställda*

Medelantalet anställda bygger på av bolaget betalda närvarotimmar relaterade till en normal arbetstid.

Medelantal anställda har varit

12,00

7,00

Noter till balansräkningen**Not 3 Goodwill****2016-12-31****2015-12-31**

Ingående anskaffningsvärden

2 416 740

0

Inköp

0

54 323 704

Försäljningar/utrangeringar

0

-51 906 964

Utgående anskaffningsvärden

2 416 740

2 416 740

Ingående avskrivningar

-120 837

0

Årets avskrivningar

-483 348

-120 837

Utgående avskrivningar

-604 185

-120 837

Redovisat värde

1 812 555

2 295 903

Not 4 Inventarier, verktyg och installationer**2016-12-31****2015-12-31**

Ingående anskaffningsvärden

1 872 840

1 823 000

Inköp

0

49 840

Utgående anskaffningsvärden

1 872 840

1 872 840

Ingående avskrivningar

-760 166

-395 566

Årets avskrivningar

-374 568

-364 600

Utgående avskrivningar

-1 134 734

-760 166

Redovisat värde

738 106

1 112 674

NOTER

Not 5	Andelar i koncernföretag		2016-12-31	2015-12-31
	Företag		Antal /Kapital- andel %	Redovisat värde
	Organisationsnummer	Säte		
	Werel OY			9 590 439
	27043043	Helsingfors	100,00%	23 539
				9 590 439
	Uppgifter om eget kapital och resultat		Eget kapital	Resultat
	Werel OY (Euro)		445 515	-2 556 985
	Werel OY			
	Ingående anskaffningsvärden		23 539	0
	Inköp		0	23 539
	Tillskott		28 399 700	0
	Utgående anskaffningsvärden		28 423 239	23 539
	Årets nedskrivningar		-18 832 800	0
	Utgående nedskrivningar		-18 832 800	0
	Redovisat värde		9 590 439	23 539
Not 6	Långfristiga skulder		2016-12-31	2015-12-31
	Förfaller senare än 5 år		0	0

Övriga noter

Not 7	Ställda säkerheter	2016-12-31	2015-12-31
	Belånade fordringar	6 062 542	1 167 392
	Pantsatt Bankkonto	100 217	100 217
Not 8	Eventualförpliktelser	2016-12-31	2015-12-31
	Garantiåtaganden	0	100 000
		0	100 000

Not 9 Väsentliga händelser efter räkenskapsårets slut

Fusioneringsarbetet fortlöpte och det påbörjas en process att avyttra hela den befintliga kundstocken. Detta för att göra bolaget skuldfritt, stärka det egna kapitalet samt skapa likviditet för bolagets nya inriktning.

Not 10 Koncernförhållanden

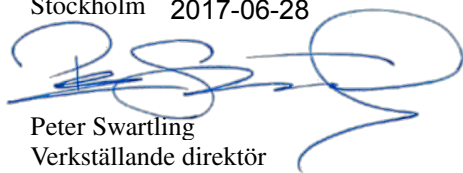
Bolaget är moderbolag, men med stöd av ÅRL 7 kap 3 § upprättas inte någon koncernredovisning.

Not 11 Definition av nyckeltal

Soliditet
Justerat eget kapital i procent av balansomslutning

NOTER

Stockholm 2017-06-28



Peter Swartling
Verkställande direktör

Vår revisionsberättelse avviker från standardutformningen och har lämnats den

Björn Ellison
Auktoriserad revisor

Maria Claesson
Auktoriserad revisor

DEAL STRATEGY AND STRUCTURE

"THE ZERO VISION INITIATIVE"

SUMMARY

The Scandinavian utility company WE@EL intends to convert their Scandinavian client base into households that produces Solar Energy with its turnkey product **NORDIC LIGHT™ (Solar panels, battery storage and a smart home box with energy management functionality).**

Their business model is to offer a flat fee lease package with a fixed monthly payment equivalent to your existing energy bill i.e. if your existing traditional bill from your energy supplier is €180 per month (standard household) your new flat fee will be €180 including a € 30 000 installation of hardware and solar panels.

WE@EL also offers an array of added home centric products such as smart home products, security, insurance and others made possible by the WE@EL home smart controller.

WE@EL's soft and hardware is developed by two US based companies based in California.

Rumble Fish Production Inc will design WE@EL's smart home box that is compatible with ECHO BASE platform developed and operated by the entech (energy tech) company SOLAR GENERATION LLC.

The company's global energy trade platform is built on block chain technology and utilizes optimal geolocations for solar harvesting (production), trading between regulated and deregulated markets and financial arbitrage between countries and territories.

WE@EL is operating by licens for the usage of the ECHO BASE platform which is a vertical part of the Nordic Lights product offering.

In addition to Solar Generation's energy trade platform, the company has developed a energy centric Artificial Intelligence Algorithm (JOULES) the will predict energy consumption patterns, household needs and have functionality such as energy management, big data collection and smart home optimization. JOULES™ was activated on July 30th and started to predict energy usage patterns in a balancing group of a 1000 households in a staging environment.

JOULES™ is apart of the ECHO BASE platform and included in the WE@EL home smart box.

DEAL STRUCTURE AND ACQUISITION STRATEGY

BACKGROUND

WE@EL, SOLAR GENERATION LLC and RFP INC are all part of a vertical value chain that lets a single household on the Scandinavian market benefit from virtually free energy. This value proposition is valid and without any serious competition on the Scandinavian market.

It is the best interest of the share holders of WE@EL to secure this value chain and its components in a vertical product offering from harvesting sun in California and providing it to a subscribing household in Scandinavia.

OVERALL STRATEGY

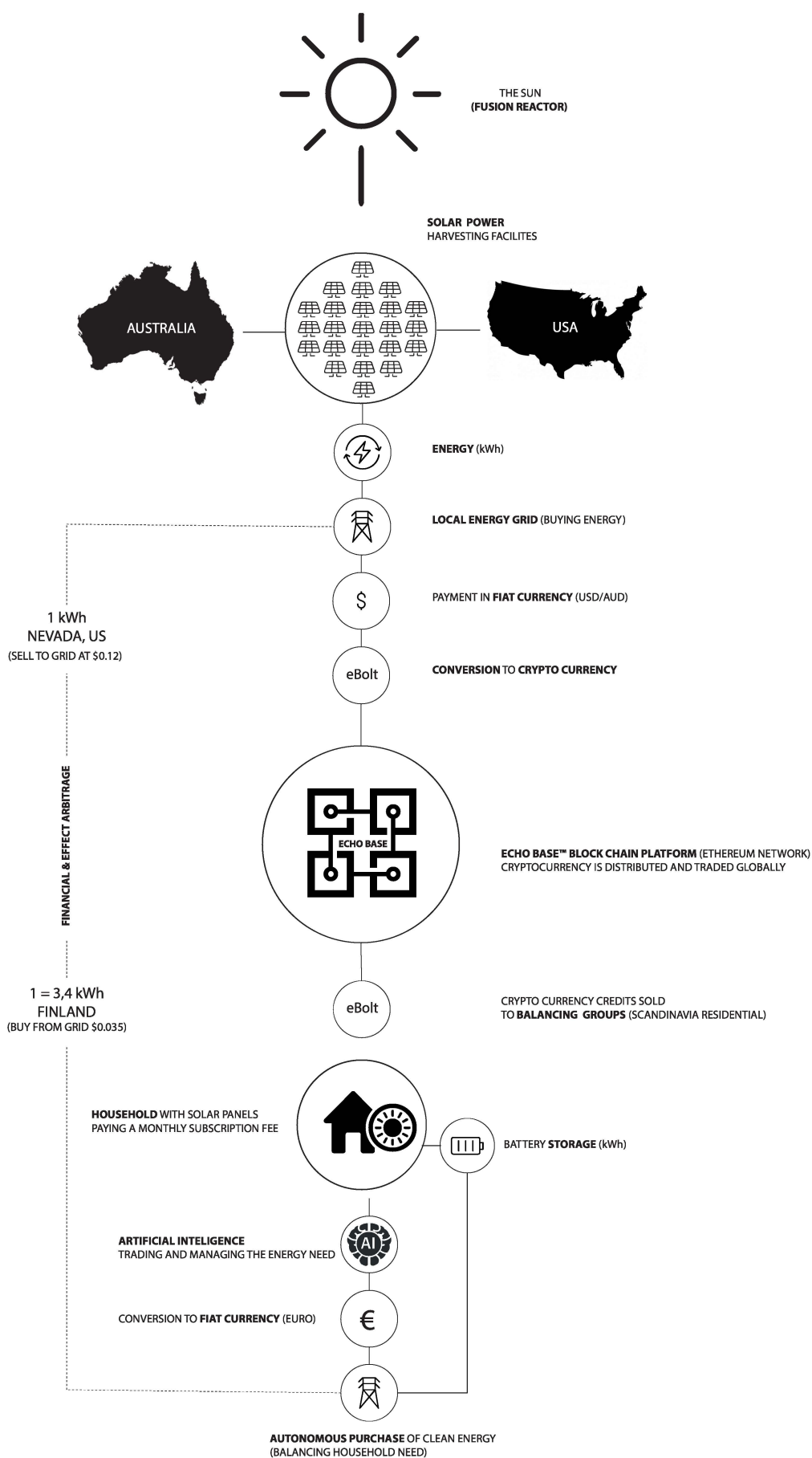
- Build WE@EL **or other** Utility Structure into the next generation Scandinavian power house
- Clean Energy Bond M€ 300
- Acquiring SOL GEN LLC with tech and talent (US A-list plus investors)
- 100 000 Micro Solar customers in 5 years
- WE@EL **or other** Utility Structure changes name to SOLAR REPUBLIC (country)
- IPO 24-36 months (list TBD)

STEPS AND TIMELINE:

- **WE@EL** creates a business plan/financial plan that includes the vertical chain as above (July/August/September 2017)
- **WE@EL** negotiates an non exclusive option to acquire 49% of SOLAR GENERATION LLC within **24 months** for € 50 million the rest of the 51% will be done by Share Swap.
 - ➔ Purchase option to be done by September 15. (price?)
- **Clean energy Europe S.A** list and raises €300 million to (use of funds);
 - ➔ **Acquire Solar Generation LLC**
 - € 50 million cash
 - ➔ Ramp up production of Solar production facilities in Nevada US and Perth AU.
 - € 50 million
 - ➔ Acquire clients (utility companies) in Sweden and Finland. (+250 000 customers)
 - €100 million
 - ➔ Acquiring customer bases in New Markets (Denmark, Norway, Germany and Austria)
 - € 100 million
- **IPO WE@EL** in January 2019 (est value €1 billion)

USER Profitability Analysis

WE®EL VERTICAL	Households	Nordic Light Pack (subscription fee €200)	Profit (€35/month)	Annual profit
Micro Solar Home	1 000	200 000 €	35 000 €	420 000 €
Micro Solar Home	10 000	2 000 000 €	350 000 €	4 200 000 €
Micro Solar Home	25 000	5 000 000 €	875 000 €	10 500 000 €
Micro Solar Home	50 000	10 000 000 €	1 750 000 €	21 000 000 €
Micro Solar Home	100 000	20 000 000 €	3 500 000 €	42 000 000 €
Micro Solar Home	250 000	50 000 000 €	8 750 000 €	105 000 000 €
Micro Solar Home	500 000	100 000 000 €	17 500 000 €	210 000 000 €



SOLAR
GENERATION

STAKEHOLDERS

WE®EL OY

Afram Gergeo 30,43 %

Larmag Energy Group B.V. 17,39 %

Gergeo Holding AB 13,91 %

DB8 Opportunity Fund LLC 12,17 %

Energy Everything Investments PLC 8,70 %

DB7 Opportunity Fund LLC 8,70 %

AI Undertaking III Inc. 8,70 %

Larmag Energy Group B.V. is 100 per cent owned by Larmag Holding B.V. which is 100 per cent owned by Rebus Investments B.V. (Curaçao B.V.) which is 100 percent ultimately owned by Lars-Erik Magnusson. Gergeo Holding AB is 100 per cent ultimately owned by Afram Gergeo. DB8 Opportunity Fund LLC and DB7 Opportunity Fund LLC have identical ownership structures and are owned by eight qualified investors. The largest investor holds 24,38 per cent meaning that the largest investor, through his ownership in DB8 Opportunity Fund LLC indirectly holds 2,97 per cent of Werel AB and through his ownership in DB7 Opportunity Fund LLC indirectly holds 2,12 per cent of Werel AB. Investment Manager of DB8 Opportunity Fund LLC and DB8 Opportunity Fund LLC is BBK Capital Partners AG. Owner of BBK Capital Partners AG is David Bisang.

- Scandinavian utility company (Energy)
- Scandinavian Market
- Turnkey Solar Panels/Batteries installations under the product name "NORDIC LIGHT"
- Traditional utility and lease based business model
- Owns a subsidiary **Clean Energy Europe S.A** (Luxembourg) created to list a publicly traded BOND on the Irish Stock Exchange (ISE)
 - Bond size € 300 million
 - Bond ticket 6.7%
 - Bond length 5 years

SOLAR GENERATION LLC

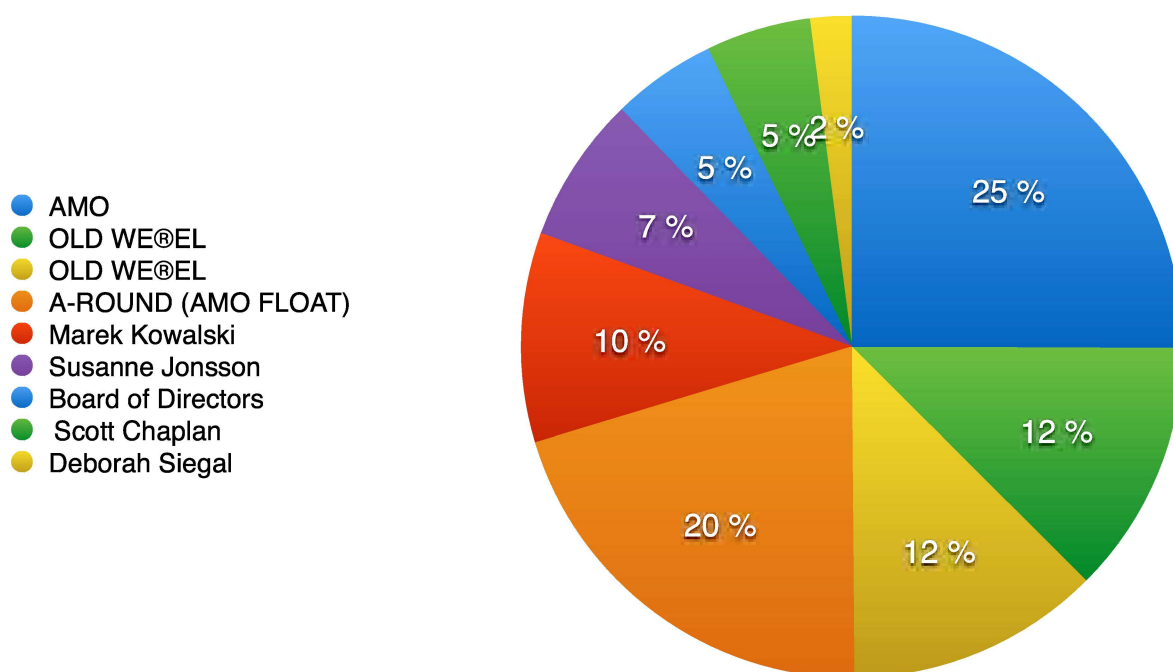
100% owned by Alexander Mathiesen-Ohman and Susanne Jonsson

(Stock Options to key individuals and co-founders TBA, Cap table conditioned on development contracts)

- Developer of Block Chain Energy trading Platform (through RFP)
- Developer of the crypto commodity eBOLT (based on the Ethereum Block Chain)
- Developer of the Solar Power Production Plants in NEVADA/CALIFORNIA

Graph: Future Cap Table;

(Post M€1.2 development contract)



RUMBLE FISH PRODUCTION LLC

100% owned by Alexander Mathiesen-Ohman and Susanne Jonsson

- Design Studio for the WE@EL SMART BOX
- Developer of the world first EAI, *JOULES*, Energy Artificial Intelligence
 - JOULES is the underlying machine learning software (AI) that runs Solar Generations trading platform as well as WE@EL's SMART BOX.
- Funding development of WE@EL Smart box, BC trading Platform, JOULES (AI) and business concept The Zero Vision. (MUSD 2 by September, 2017) Moved to SOL GEN post ext funding. (estimated A round, € 3-5)
- IP (Block Chain trading platform and eBOLT, crypto commodity) to be moved to SOL GEN

EXIT STRATEGY

The Zero Vision exit strategy has two tiers;

Q2, 2018

- The acquisition of **SOLAR GEN LLC by WE®EL** (MUSD 50 CASH and MUSD 50 in Shares)

Q4, 2020

- IPO WE®EL in 24 to 36 months (MUSD 500)**

SOL GEN (Post)	(Q2 2018)										Tot
Shareholder	AMO	OLD WE®EL	OLD WE®EL	FUNDING/STOCK SALES	Directors	CTO	Scott Chaplin	Deborah Siegal	Susanne Jonsson		
Shares	25 %	12,5 %	12,5 %	20 %	5 %	10 %	5 %	2 %	8 %		100 %
Cash	12 500 000,00 €	6 250 000,00 €	6 250 000,00 €	10 000 000,00 €	2 500 000,00 €	5 000 000,00 €	2 500 000,00 €	1 000 000,00 €	4 000 000,00 €		50 000 000,00 €
WE®EL (IPO)	(Q2 2021)										Tot
Shareholder	AMO	OLD WE®EL	OLD WE®EL	FUNDING/STOCK SALES	Directors	Marek Kowalski	Scott Chaplin	Deborah Siegal	Susanne Jonsson	Existing WE®EL Shareholder	
Shares	12,5 %	6,25 %	6,25 %	10 %	2,5 %	5 %	2,5 %	1 %	4 %	50 %	100 %
Cash (Value)	62 500 000,00 €	31 250 000,00 €	31 250 000,00 €	50 000 000,00 €	12 500 000,00 €	25 000 000,00 €	12 500 000,00 €	5 000 000,00 €	20 000 000,00 €	250 000 000,00 €	500 000 000,00 €

SOLAR

GENERATION

21 August, 2017, WE@EL - STATEMENT OF WORK

Prepared for Peter Swartling, CEO, **WE@EL OY**

Prepared by Marek Kowalski, CTO, and Deborah Siegel, VP BD, of **Solar Generation LLC, CA, USA**

© SOLAR GENERATION 2017 - SOW WE@EL NORDIC LIGHT

TABLE OF CONTENTS

1. CLIENT BACKGROUND	3
2. MAIN BRIEF	4
3. DELIVERABLES	4
A FULLY FUNCTIONAL STANDALONE BILLING SYSTEM	4
MANAGING HOUSEHOLD INSTALLATIONS	5
PURCHASING ENERGY	5
BALANCING GROUP RESPONSIBILITIES	5
USAGE OF HOME BATTERIES	5
PROCESS VISIBILITY	5
4. TECHNICAL DISCUSSION AND SOLUTION	6
CONSUMER ONLY HOUSEHOLD	8
COMMUNICATION WITH SMA COMPONENTS	9
CONTROL UNIT	9
ARCHITECTURE	9
RESPONSIBILITIES	9
TRADING ON DAY-AHEAD AND BALANCING MARKETS	9
METER DATA RETENTION	11
FORECAST NEXT DAY CONSUMPTION/PRODUCTION	11
NORD POOL	11
SPECIAL CASE	11
BEING BRP	11
RECEIVE IMBALANCE REPORT FROM DSO	12
DISCREPANCY SCORE	12
COORDINATE USAGE OF HOME BATTERIES	12
COORDINATION MECHANISM	13
HANDLING DOWNTIME	13
STAGING SYSTEM (SIMULATION ENVIRONMENT)	13
HOUSEHOLD INSTALLATION	13
NORDPOOL	13
EDIEL	14

5. TIMELINE AND MILESTONES	14
PHASE 1	14
PHASE 2	14
PHASE 3	14
TIMELINE	15
6. COSTS	15
7. LEAD TEAM	15
8. DEPENDENCIES	15
DEPENDENCIES	15
GENERAL CONDITIONS	15
OUT OF SCOPE	17
9. CHANGE REQUESTS	17
10. PROJECT RISKS	17
11. OWNERSHIP AND RIGHTS	18
12. PAYMENT AND CONDITIONS	19
13. CANCELLATION OF CONTRACT	19
14. AGREEMENT	20

1. CLIENT BACKGROUND

WE@EL was founded in 2012 and is a nordic based energy supplier. In the autumn of 2015 the company revamped its strategy and recruited a new management team, acquired the finnish company 220 Energia and initiated a process that will result in a five year plan to become the dominant force in the transitioning global clean energy industry on the nordic market.

WE@EL is tomorrow's energy company today with a focus to seamlessly provide customers in deregulated markets with the smartest, simplest renewable energy solution to the guaranteed lowest price in the market. The company strives to be in the forefront of the technology development that is currently reshaping the energy market with battery storage, smart grids and home produced energy as well as traditional grid supply.

WE@EL has a energy #zerovision and believes that the cost of electricity will be zero in a 20 years. Thus, altering the global energy market in its core and killing fossil fuel.

WE@EL is a smart energy service provider (ESP) with a mission to future proof the cost of household energy and save the planet in the process.

2. OVERVIEW

WE@EL Nordic Light is a product consisting of a turnkey household solar system for energy micro producing with energy storage and smart home functionality. It's responsible for metering production and consumption of each member. Members are arranged into Balancing Groups. The system estimates, by third party license (Solar Generation™), production and consumption forecasts and trades energy on Nord Pool's day-ahead market.

The Nordic Light system uses the Solar Generation's blockchain based energy trading platform and takes advantage of peer-to-peer global trade between balancing groups in order to equalize time-of-day, seasons and inequality in energy prices. The ultimate goal of WE@EL Nordic Light is to provide each balancing group with free energy against a monthly subscription fee.

3. DELIVERABLES

A FULLY FUNCTIONAL STANDALONE BILLING SYSTEM

The system is in charge of the customer base of households arranged in Balancing Groups. It supports the **complete life-cycle**. The **onboarding process** is synchronized with the DSO. The system produces a invoice for each customer. Customers can opt in for receiving invoices by email in which case system sends them out automatically. Invoices for customers who don't have automatic send-out configured are passed for the print-out in combined PDF.

System is compatible with CRM systems such as Salesforce™.

MANAGING HOUSEHOLD INSTALLATIONS

System manages Nordic Package installed in customer households. Each installation consist of SMA inverters, PV panels, **TESVOLT™** home batteries and the Control Unit. Control Unit which reads metering and reports back to the backend.

PURCHASING ENERGY

Households are arranged into Balancing Groups, one for each Bidding Area in Sweden and Finland. Based on history metering data and weather forecast the next-day demand is calculated and the energy is purchased on day-ahead market.

FORECASTING ENERGY CONSUMPTION/PRODUCTION

The prediction mechanism relies on JOULES™ (Artificial Intelligence built by Solar Generation) which analyzes historical meter data, weather forecast and habit patterns of the household inhabitants.

The trade is performed automatically on day-ahead market on Nord Pool Spot platform.

BALANCING GROUP RESPONSIBILITIES

Backend sends and receives automatic messages from/to DSO to facilitate the process of customers changing the energy provider. Backend receives MSCONS EDI files with consumption readings with hourly resolution from Teliasonera.

USAGE OF HOME BATTERIES

Home batteries are used as the balancing power and for arbitrage on daily energy price fluctuations. The system monitors execution of the daily plan and coordinates usage of home batteries. It uses them to match the energy consumption as close as possible to the plan. It's goal is to minimize the volume of trades done on imbalance markets and produce savings.

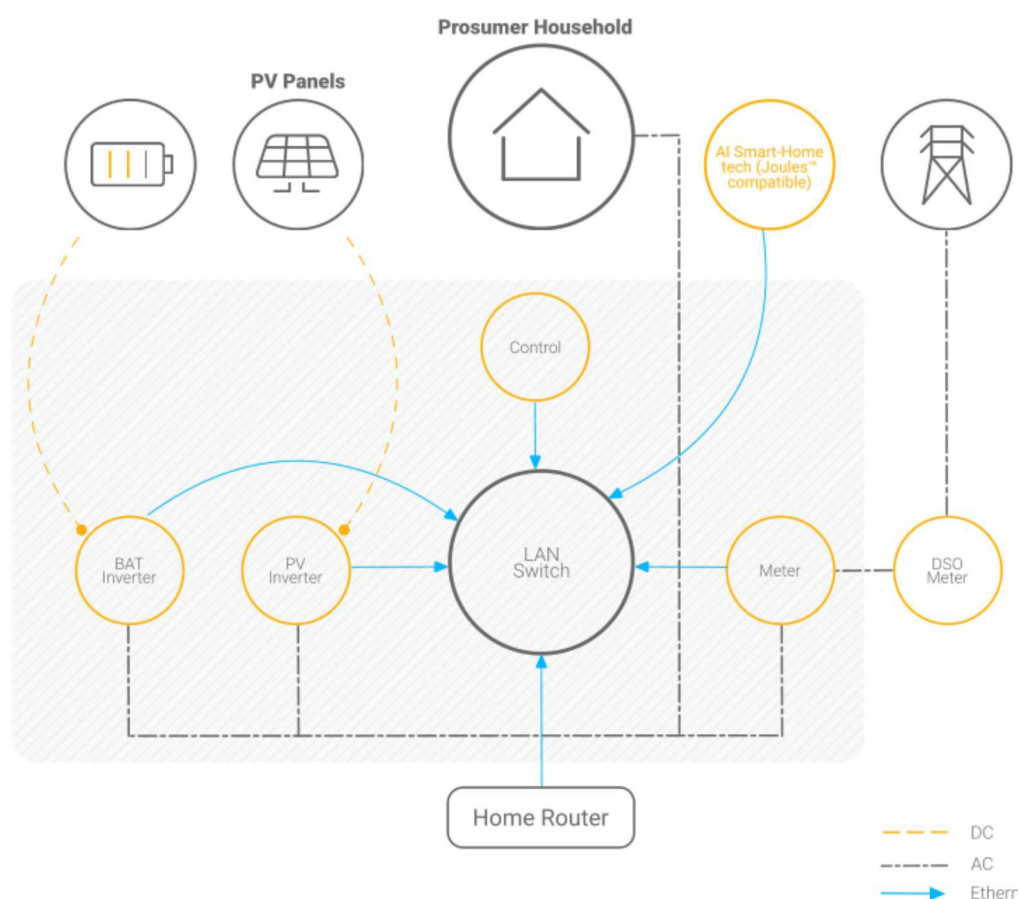
Excess battery capacity is used by JOULES™, the AI algorithm, to make more efficient energy purchases. The goal is to charge batteries when energy is cheaper and to use discharge batteries during daily price peaks. This cuts down the costs of buying power for the energy supplier.

PROCESS VISIBILITY

The control panel available in the web browser shows to authorized users metering data. It presents the performance statistics of prediction mechanism for each Balancing Group as well as individual households. It offers full visibility of external communication initiated and received by the backend system. The system administrator can review all the energy purchases and analyze the forecast produced by JOULES™ which led to taking certain decisions.

4. TECHNICAL DISCUSSION AND SOLUTION

HOUSEHOLD INSTALLATION (WE®EL Nordic Light)



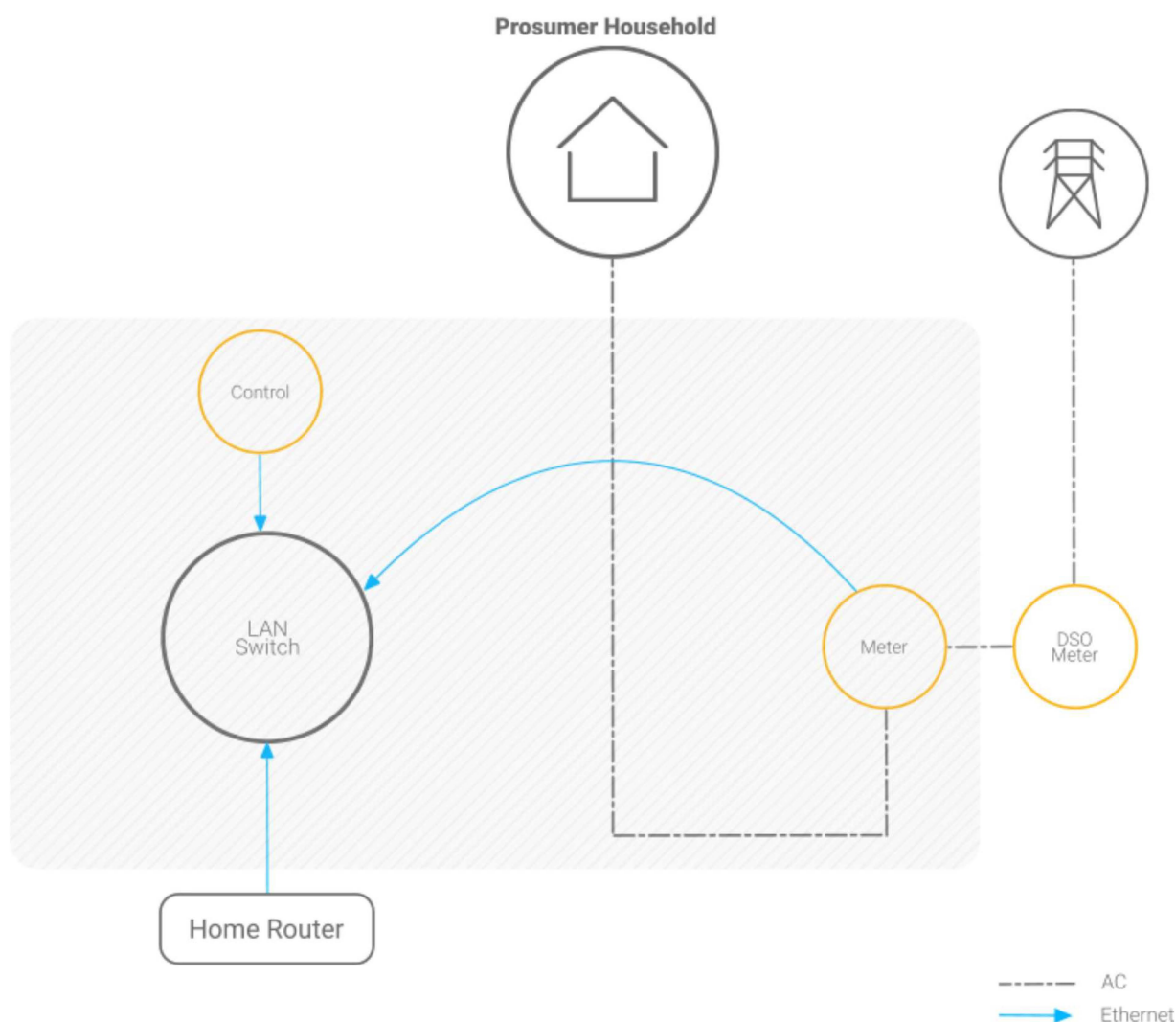
© SOLAR GENERATION 2017 - SOW WE®EL NORDIC LIGHT

An *SMA*™ Inverter is connected to PV Panels. It converts DC to AC, stores surplus in batteries, transmits electricity to and from electrical network. It also provides interface for querying electricity consumption and generation (Modbus interface) and integration with Sunny Portal (<https://www.sunnyportal.com>).

Control Unit reports electricity consumption, production and the battery status to the metering backend. Reporting is done using HTTPS protocol with the frequency of every 5 minutes.

All *SMA*™ components are connected to a simple ethernet LAN switch. Network Switch is connected to a home router for WAN access.

CONSUMER ONLY HOUSEHOLD



© SOLAR GENERATION 2017 - SOW WE@EL NORDIC LIGHT

The system also supports consumer-only installation for households which for any reason cannot have the PV installation included. In this case we only require installation of:

- SMA Energy Meter
- LAN Switch
- Control Unit

Consumer-only clients are a part of the same balancing group as the Prosumer clients.

COMMUNICATION WITH SMA COMPONENTS

Control Unit communicates with SMA components to read consumption and production statistics. It uses Modbus interface to read the consumption and production for: Battery inverter, PV inverter and Energy Meter.

CONTROL UNIT

ARCHITECTURE

Raspberry Pi 3 runs Ubuntu Core 16 system. It's connected to the same LAN switch as SMA components, which allows it to access their Modbus interfaces.

All services run in Docker containers to enhance security, provide consistency among all devices, allow easier updating and testing.

RESPONSIBILITIES

- Reading energy consumption and production using Modbus interface.
- Reporting current production/consumption to coordination unit - a system responsible for supervision of the execution of the daily plan.
- Controlling home battery to smooth out divergences from the daily plan.
- Updating software with new Docker images.

TRADING ON DAY-AHEAD AND BALANCING MARKETS

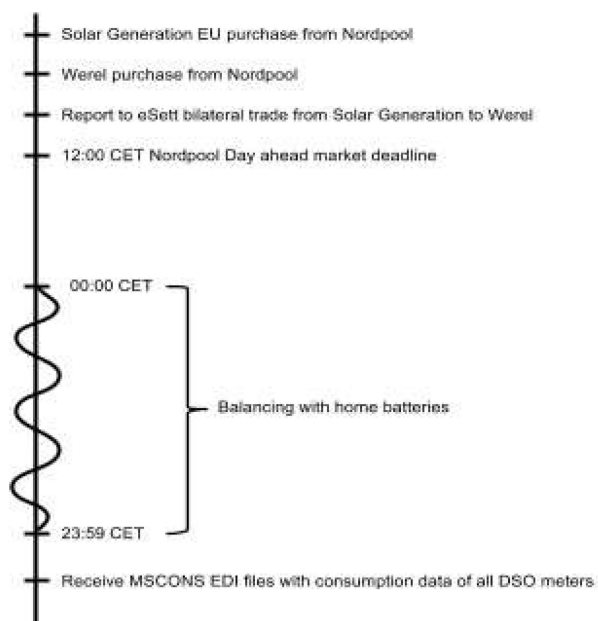


Figure above shows the daily responsibilities of the trading component.

1. Generate forecast of production/consumption, later referred as “Daily plan”.
2. Translate the Daily plan into the order on Nord Pool market.
 - a. Part of this order may or may not be fulfilled by the Solar Generation EU, which is the energy trader. If this is a case the settlement between SG and WE@EL is settled in the crypto commodity 1 **eBOLT** for 1 MWh. If Solar Generation EU purchase the energy it immediately reports it to eSett as a bilateral trade to WE@EL.
 - b. If not whole daily demand is covered by the purchase of SG, Werel will buy energy from Nordpool directly. This transaction is settled in a standard way using fiat currency per market price.
3. The Nord Pool market closes at 12:00 CET.
4. The execution of the Daily plan starts 12 hours later. During the day, the system monitors the metering data and switches on and off the home batteries to make the actual reading as close to the daily plan as possible.
5. After the day finishes, system receives the metering data from DSO meters. Based on this system prepare the daily report summarizing how much off were the reading from DSO energy meters from what was purchased for the balancing group. The difference is settled automatically by the DSO by the regulating market prices.

METER DATA RETENTION

Each Control Unit report the current meter data with 5-minute resolution. We will store meters from:

- Energy meter (going to the Grid)
- PV inverter
- Battery inverter

Differences between these values will also allow us to calculate actual household consumption.

FORECAST NEXT DAY CONSUMPTION/PRODUCTION

History data with combination with the weather forecast is used to produce the forecast for next day's production and consumption. This forecast is translated into the Day-Ahead order and is sent to the Nord Pool Spot ordering system.

Each step of the process is recorded in the database:

- Weather forecast
- Forecast for production/consumption for each hour
- Request to Nord Pool Spot
- Response from Nord Pool Spot

System administrator can review each of these artifacts using the web browser.

NORD POOL

Most of the energy is bought on **Day-ahead market**. It requires to specify usage (buy/sell amount) for every hour of next day with resolution of 100 kWh. The deadline for the trade is 12:00 AM CET preceding day.

BEING BRP

Each prosumer has two metering points: for production and for consumption. Production metering point is part of imbalance settlement performed by **eSett**. Consumption metering point is part of imbalance settlement depending on settlement method agreed in BRP agreement. **DSO** (Distribution System Operator) meters both points and sends production and consumption to **eSett**.

The trade to **Nord Pool** on Day-ahead market is reported to eSett by Nord Pool.

Bilateral trades between **Solar Generation EU** and **WE@EL** are reported to **Svenska Kraftnat** in Sweden and **Fingrid** in Finland.

BRP (Balance Responsible Party) system sends planned production to Svenska Kraftnat using the EDIFACT message DELFOR (<https://www.ediel.se/Info/edielanvisningar>). It is forwarded by SVK to eSett the next day.

RECEIVE IMBALANCE REPORT FROM DSO

Every day the system receives the Imbalance report (Energy Account Report) from DSO and responds with Acknowledgement Document. This is part of the responsibility of BRP (Balance Responsible Party).

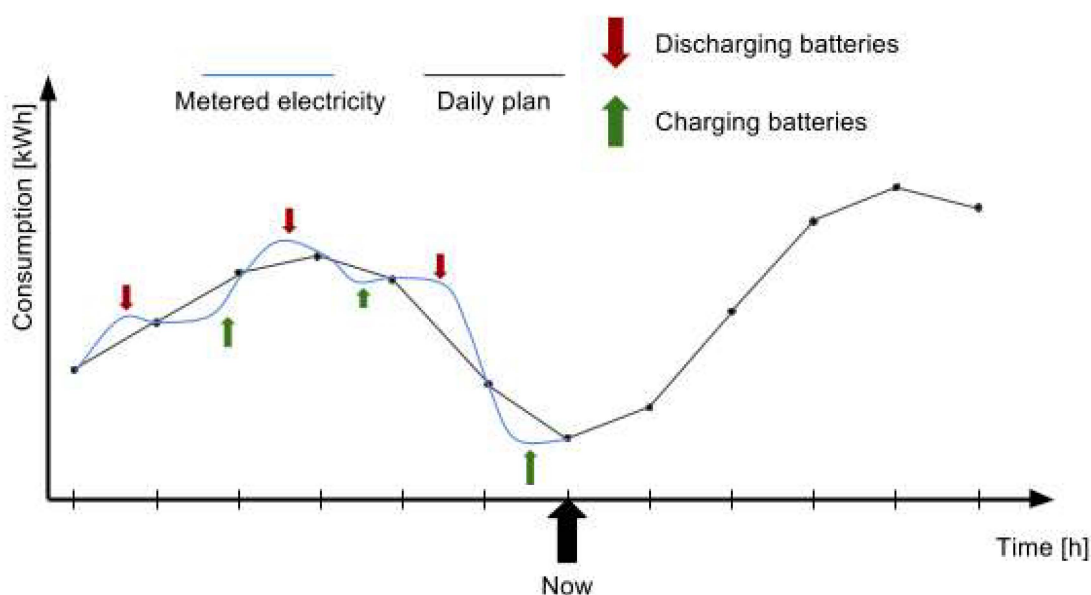
All communication with Ediel counterparts is done using an XML protocol over the e-mail.

System stores in database all the messages sent and received to the Ediel Actors for future inspection.

DISCREPANCY SCORE

The Imbalance report is parsed and compared with the imbalance calculation done using the energy metered by the DSO meters. This results in calculation of “discrepancy score” measured in MWh. In case of scoring higher than defined tolerance level human alert is raised.

COORDINATE USAGE OF HOME BATTERIES



Each household installation comes with the **TesVolt™** home battery. The idea is to use the batteries to make the actual energy consumption/production profile closer to the daily predictions submitted to the Day-Ahead market.

This allows to minimise the volume of transactions **WE@EL** does with on the Balancing Market and optimizes costs.

COORDINATION MECHANISM

System gathering the metering data verifies the current hourly usage against the daily plan. It publishes the statistics visible to all the Control Units. The statistics includes:

- Current power divergence in comparison with the daily plan (in MWh)
- Combined total system capacity (in MWh)
- Current charge level of the combined capacity (in %)
- Number of unit in the Balancing Group

These statistics are combined into the mathematical formula expressing the probability that some a battery should be turned to charging/discharging/off.

The formula promotes:

- Convergence towards the daily plan
- Equal usage of batteries

HANDLING DOWNTIME

In the event of the downtime of the system publishing the statistics all the Control Units revert to default algorithm of using batteries:

- If more energy is produced than consume charge the battery towards 50%
- If more energy is consumed than produced switch the battery off

STAGING SYSTEM (SIMULATION ENVIRONMENT)

Before the system goes live with the real PV installations connected it need to be thoroughly tested and reliable. This is purpose of the staging system. Staging system is as similar to the production as possible, only the bare minimum parts are substituted.

HOUSEHOLD INSTALLATION

Using real PV panels and SMA inverters is not an option, as this is expensive hardware. This part is substituted with a simple simulation backend running few thousand instances on AWS.

- The backend uses a stochastic simulation to mimic the daily profile of energy consumption and production.
- It has a simple built in “home battery” mechanism. Battery with 3 states: off, charging, discharging. Depending on its state it adds/removes a fixed power to/from the output.
- The backend is used as a drop-in substitute for a backend used for communication with the SMA inverter, so that all the remaining layers work same way as in production.

NORDPOOL

The day-ahead order is sent to testing endpoint of Nord Pool Spot instead of the production one.

EDIEL

Staging system has it's own inbox for message from Ediel counterparts. There is a simple generator sending Imbalance report (Energy Account Report) to this inbox to simulate calculating the metrics.

5. PHASES AND MILESTONES

There are three main deliverables/phases included in the timeframe leading up until Q2 2018.

PHASE 1

- Existing Scandinavian energy market IT systems analysis
- Hardware setup and system design
- Trade flow and blockchain licensing
- System architecture
- Enterprise, billing and onboarding energy customers
- Roadmap

PHASE 2

- Development infrastructure:
 - ☐ Continuous integration
 - ☐ Repositories
 - ☐ Cloud infrastructure on AWS
 - ☐ Incident tracking
- Staging deployment
- Mechanism for parsing MSCONS files
- Integrations of forecast module for Joules™ to predict consumption of group of consumers
- Statistics modules of Balancing Group consumption to present consumption against predictions

- Integration with Nord Pool market to manage daily order of energy purchase
- Integration of view of all the messages exchanged with DSO for each Balancing Group
- Coordination with RumbleFish hardware design and residential smart box

PHASE 3

- Integration with TeliaSonera
- Beta system deployment
- Integration with Solar Generation blockchain trading platform
- Integration of Artificial Intelligence (*Joules™*) feature to plan ahead daily usage of batteries to optimize costs of purchased energy
- Integration with DSO (Svenska/Fingrid) to facilitate the process of onboarding customers
- Invoicing customers with an option to send out emails with PDFs
- Integration with SalesForce CRM system
- Business processes monitoring

6. TIMELINE & COST

The total cost for the adaptation of the WE®EL utility user license and and bespoke development as described above is **USD 1 200 000** and will be divided in three installments as below;

• Q3 2017	<i>(Phase 1)</i>	\$ 400 000
• Q4 2017	<i>(Phase 2)</i>	\$ 400 000
• Q1 2018	<i>(Phase 3)</i>	\$ 400 000

7. LEAD TEAM

PROJECT MANAGEMENT (SANTA MONICA, USA)

Deborah Siegel - VP Business Development and Project Leader

Marek Kowalski - CTO and Head of Software Development

Scott Chaplan - Partner and Head of Legal Affairs

Susanne Jonsson - Project Oversight and European Development team coordination

PROJECT DEVELOPMENT (CRACOW, EU)

Olga Degtiarova - President of Solar Generation EU and Account Manager

Mateusz Probachta - Senior Full Stack Developer, Technical Leader

Piotr Grzesik - Full Stack Developer

Bartłomiej Lisiecki - Full Stack Developer

Kamil Rogalski - Full Stack Developer

Krzysztof Drabek - Backend Developer

Arkadiusz Szaleniec - Frontend Developer

Magdalena Strug - Graphic Designer

8. DEPENDENCIES

DEPENDENCIES

- Project and documentation language is English
- Turn-around time for input from Client
- Deploying deliveries on Staging Platform
- Feedback and system critical iterations

GENERAL CONDITIONS

- Changes in the scope will be agreed within the overall objectives of the project
- The client has obtained all legal releases for the use of collateral (assets, imagery, fonts,

code etc) as well as ensures that functionality adheres to legal practices in relevant markets

- The client will be available for feedback
- The time of feedback should take no longer than 2 working days from presented to prevent down time
- The client will provide one dedicated point of contact for consolidating and delivering feedback to Solar Generation LLC
- Additional iterations required outside the number specified in this scope of work will be addressed as part of Solar Generation LLC change request process

OUT OF SCOPE

- Changes after sign off of deliverables
- Any travel costs and
- Reporting (Implementation, analytics reports)

9. CHANGE REQUESTS

A change request refers to a request for features, functionality or services related to this project that are out of scope (i.e. have not been included in this scoping document and been signed off as part of the deliverables, costs and timings).

This includes, but is not limited to, a change in the way a feature or deliverable should behave or be built/developed, additional rounds of feedback or amends, addition iterations of deliverables or any other deliverables not explicitly agreed in the scope.

It is important to understand that any changes requested require time by the project team to investigate and respond to, so in order to avoid jeopardizing the existing agreed scope and project timings which is already being delivered, some change requests will need to be discussed before being taken further.

If it is agreed to proceed with the change request, a document detailing the change and resulting consequences (i.e. additional project costs, extended project timings, or the removal of an originally scoped deliverable to accommodate the new request) will be produced.

This document must be signed off before the change request is done and will accompany the original scope of work to dictate the final project deliverables, project costs and project timings / launch date.

10. PROJECT RISKS

The following risks have been identified. The risks will be monitored by the team, and measures will be taken to mitigate the impact of these risks.

Risk Impact	Description of risk	Strategy
Low	Change in SOW	Solar Generation LLC will use change request control process
High	Late feedback / approval	Solar Generation LLC to revise project timings to reflect delay. This could have cost and timing implications
High	Data from third party systems is not available for integration	If the third party systems does not support a sufficient level of integration Solar Generation LLC will try to find workarounds to enable functionality, if this is not feasible we need adjust deliverables accordingly

11. OWNERSHIP AND RIGHTS

WE@EL owns a limited right (licence) to use all original source files and services produced and provided by Solar Generation LLC. (described in this SOW) in order to trade and administrate energy balancing groups in Sweden and Finland.

The terms of the license is described below;

Solar Generation LLC operates a energy trading platform (ECHO BASE™). WE@EL has the non exclusive right to offer its customer access to the ECHO BASE blockchain trading and energy balancing, AI (JOULES™) prediction and energy management as a part of the Nordic Light product offering.

WE@EL (prosumers) pay a monthly usage license (ECHO BASE household account) of €25 per client and household as apart of the WE@EL Nordic Light product offering.

Solar Generation LLC supplies balancing energy (eBOLT) in order accordance with Nordic Light consumption flat fee estimations.

Estimated balancing energy per month (standard license) and household is *750 kWh*. Additional consumption is billed according to user license agreement.

Solar Generation LLC has the right use the the WE@EL case as a reference.

12. PAYMENT AND CONDITIONS

The project will be invoiced according to the payment plan below. Additional costs may occur such as third party technology solutions, travel, accommodation, scanning, image rights, retouch, deliveries, packaging, domain addresses, hosting etc.

Calculations on the above mentioned will be based on mutual agreements between the client and Solar Generation LLC. If any other costs occur, not stated above, an invoice will be sent separately.

Invoice payment is per installments below;

First Installment (Phase 1)	August 30, 2017	USD 400 000
Second Installment (Phase 2)	November 30, 2017	USD 400 000
Third installment (Phase 3)	January 31, 2018	USD 400 000

Any dispute arising out of or in connection with this Agreement and/or any Statement of Work, including any question regarding its existence, validity or termination, shall, in so far as they cannot be resolved amicably, shall be finally settled by arbitration administered at a Californian Court of Law. The arbitration shall take place in California, USA.

13. CANCELLATION OF CONTRACT

WE®EL, with cause, may terminate this Agreement forty-five (45) days after providing written notice of termination to Solar Generation LLC ("Termination Notice"), provided that WE®EL pays to Solar Generation LLC for all Services performed through the effective date of Termination. With respect to projects priced on a fixed-fee basis, We®EL and Solar Generation LLC shall determine in good faith the portion of the fixed fee earned through the effective date of termination with the minimum of two thirds of full delivery. (Phase 1 and 2)

In addition, Solar Generation LLC shall be entitled to invoice WE®EL for all expenses and other costs prior to the effective date of termination e.g booked resources, including termination costs and non-cancellable costs, such as costs arising from subcontracts and employment costs, to the extent reasonably mitigated by Solar Generation LLC. This Agreement may be terminated for convenience by Solar Generation LLC at any time by

giving to WE@EL not less than ninety (90) days prior written notice. In this case, any payment shall be settled and reimbursed to the client in accordance to the amount of work that has been carried out in the project.

Either Party may terminate this agreement and any of the licenses granted hereunder (save for those expressed to be irrevocable) at any time forthwith by written notice to the other Party if the other Party:

a) is in material breach of any of its obligations under this Agreement which is not remediable, or if remediable, has not been remedied within thirty (30) days of written notice requiring it to be remedied; or

b) ceases to do business, becomes unable to pay its debts as they fall due, becomes or is deemed insolvent, has a receiver, manager, administrator, administrative receiver or similar officer appointed in respect of the whole or any part of its assets or business, makes any composition or arrangement with its creditors, takes or suffers any similar action in consequence of debt or an order or resolution is made for its dissolution or liquidation (other than for the purpose of solvent amalgamation or reconstruction).

Upon termination or expiration of this Agreement, (i) WE@EL shall promptly return all data, materials and other property of the other held by it; and (ii) WE@EL shall pay Solar Generation LLC for all work performed by Solar Generation LLC as of the date of termination.

14. AGREEMENT

This agreement has been printed and signed in two identical copies whereas each part has received an individual copy.

Signature

Date

.....

.....

Peter Swartling

(peter.swartling@werel.net)

Chief Executive Officer

WE@EL OY

VAT No. 556935-7048

Sweden

Signature

Date

.....

.....

Deborah Siegel

(deborah.siegel@thesolargeneration.com)

Key Account EU Market

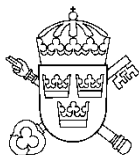
Solar Generation LLC

Tax ID No.

330 Wilshire Blvd.,

90401 Santa Monica

USA



EKOBROTTSMYNDIGHETEN
3:e ekobrottskammaren Stockholm
Ekorevisor Lars Eriksson

PROMEMORIA

Datum

2019-10-08

Diariernr (åberopas vid korresp)

EB-4689-16

Sammanfattning av handlingar samt mejl överlämnat av Alexander Mathiesen-Öhman till förundersökningen

1 Sammanfattning

Här görs en sammanfattande beskrivning av handlingar som överlämnades av Alexander Mathiesen vid ett förhör per 2019-02-21. Handlingarna överlämnades via ett USB-Minne och innehåller totalt 55 handlingar i pdf-format daterade i perioden 2016-02-04 – 2017-08-22. Det är till största del mejlkonversation. Jag har läst igenom alla handlingar och valt att beskriva innehållet i ett antal av dessa enligt nedan. De dokumenteras som bilagorna 1-19. Beskrivning i kronologisk ordning förutom den inledande sammanfattningen som Alexander Mathiesen skrivit.

1. **Kort summering av uppdrag och kontakter.** Ett dokument skrivet av Alexander Mathiesen som en sammanfattning av hans tid hos Werel AB och uppdrag åt Gergeo Invest AB. Att Alexander Mathiesen var anställd i Werel samt hade ett uppdrag som konsult i marknadsföringsfrågor för Gergeo Invest AB och deras projekt som var relaterade till Werels verksamhet. Hans uppdrag började i oktober 2015. Först i mars/april 2016 lämnar han uppgifter om hans inblandning i Werels Nordic Light paket. Sid 3-9
2. **2016-03-08.** Anteckningar finns på dokumentet att det avser ett mejl från LL till Alex och Peter 2016-03-08. Innehåller en femårsbudget/affärsplan samt text som beskriver finansieringsbehovet. Att det initiala finansieringsbehovet uppgår till 50 MEUR (36+9+5). Det första året ska vara 2016. Sid 10-13
3. **2016-03-31.** Mejl från Peter Swartling till bla. Alexander Mathiesen. Peter Swartling kallar till möte med anledning av att Markus Winfridsson ska börja som säljchef på Werel AB den 1 april 2016. Sid 14.
4. **2016-04-22 - 2016-04-23.** Mejl från Markus Winfridsson till bla. Alexander Mathiesen. Beräkning av månadskostnad avseende solceller inklusive batteri samt installation för privatpersoner. Målet är att hamna på en månadskostnad runt 1 500 kr. Sid 15-17.
5. **2016-05-25 - 2016-09-25.** Mejl mellan Peter Swartling, Linus Lonnroth, Mats Löfgren. Avser finansiering Werel. Olika versioner på finansiering. Finansiering på 300 MEUR de tre första åren nämns. Inget om hur finansieringen ska lösas. Det anges att vissa delar av kalkylerna är ”fullständigt hypotetiska” i det sista mejlet per 2016-09-25. Sid 18-24.
6. **2016-10-26.** Mejl från Markus Winfridsson till Alexander Mathiesen. Avser sol- och batteripaketet. Att de arbetar för att få kalkylen på 1 500 kr/månad att gå ihop. De nämner de leverantörer av batterier samt solceller som är aktuella. De pratar om framtida pressreleaser. Att arbetsnamnet på paketet med batteri/solceller/smartahemmet är Norden Paketet. Att de kommer att börja med ett antal teststationer i Sverige och Finland ganska omgående. Att de räknar med

320 000 installationer i nordn på 5 år. Att Peter Swartling ska resa 300 MEUR för att genomföra detta. Sid 25-27.

7. **2016-12-08.** Mejl från Håkan Gustafsson till Peter Swartling mfl. *"Linus säger våra pengar räcker till i morgon, Kommer vi klara mån=agen?"*. Sid 28.
8. **2016-12-09.** Mejl från Håkan Gustafsson till Peter Swartling mfl. Håkan Gustafsson vidarebefordrar ett mejl som har rubriken *"Bud på Werel's kundeportfölje"*. Sid 29-30.
9. **2016-12-10 – 2016-12-12.** Mejl mellan Markus Winfridsson och Sonnenbatterie. Markus Winfridsson anger att Werel inte kan betala för de första 20 enheterna i december. Sonnenbatterie svarar att de skickar faktura med betalningsdag i februari. De vill då ha en bekräftad order från Werel på 20 Sonnenbatterier. Sid 31-32.
10. **2016-12-13.** Mejl angående pressrelease final version. Leasing-Paket för solkraft. Sid 33-35.
11. **2016-12-12 – 2016-12-20.** Mejl avseende försäljning av avtalsportfölj Sverige med företaget Hafslund Norge. I sista mejlet finns ett bud på Werels kunder. Sid 36-43.
12. **2017-03-10.** Mejl från Håkan Gustafsson till Peter Swartling mfl. En tidningsartikel från Kundkraft som anger att batterilösningar i kombination med solcellsanläggningar inte är en lönsam affär idag pga. att batterierna är för dyra men att de kan bli lönsamma om tio år. Sid 44-45.
13. **2017-08-22.** Mejl från Håkan Gustafsson till Peter Swartling mfl. Information om att Werels första solcellsanläggning är såld. Sid 46-48.

Lars Eriksson

Lars Eriksson
Ekorevisor

Kort summering av uppdrag och kontakter**Anställning: WEREL AB samt senare WEREL Oy 2015 tom 2018****Konsultuppdrag: Gergeo Invest AB 2015 tom 2017**

Konsultuppdraget var en konstruktion skapad av Peter Swartling och Afram Gergeo för att man inte ville möta mitt (Alexander's lönekrav). Det skapades då ett konsultpdrag för "ägarbolaget" Gergeo Invest AB där jag skulle rådgiva Afram Gergeo i varumärke och marknadsföringsfrågor i samtliga av "ägarbolagets" projekt som var relaterade till WERELS verksamhet. Detta skulle ske med ett fåtal timmar per månad och inte inbegripa någon operativ verksamhet i projekten. Detta glömdes snabbt bort av Gergeo då det var "bekvämt" att ha en in-house reklambyrå resurs och avslutades när Gergeo slutade att betala sina fakturor under 2017.

Utöver WEREL relaterade uppdrag blev jag ombedd att representera Gergeo Invest AB i ett par projekt såsom;

Websida produktion för Falcon Funds på Malta. (Nov 2015)

- Projektet var ganska långt gången med ett svensk bolag som heter Cloud 9 men Gergeo samt Falcons säljansvarige Emil Ingmansson var inte nöjda med leverans.
- Text produktion (website) med Cloud 9 samt fotografering av Styrelsen på Malta.
- Jag ombads även hålla en kort presentation för styrelsen om varumärken och förslag till kommunikativt budskap.
- Jag avslutade projektet när webbsidan publicerades

Kontaktperson: Emil Amir Ingmansson (Falcon Funds)

Turnkey (Mars/April 2017)

(UK baserat concept för helhetslösning av försäkring, energi och mikrolån)

- Jag ombads att skapa ett varumärke/grafisk profil och ett kreativt koncept runt en affärsidé som handlade om att sammanföra ett flertal tjänster såsom försäkring, lån och energi på en månatlig faktura med syfte att bygga långsiktiga krediter och förenkla för konsumenterna i England och Skandinavien.
- Turnkey skulle också innefatta ett betalkort där det skulle gå att ansöka om krediter.
- Digital Platform och marknadsföring
- Projektet las ned utan förklaring

Kontaktperson och projektledare: Marcus Winfridsson

Hipgnosis Copyrights (may/june 2017)

- Musikbolag med syfte att köpa upp kataloger inom musikindustrin och så småningom bli en ledande aktör inom rättigheter och copyrights i musikbranschen.
- Utlovades delägarskap och success fee för att skriva affärsplan/prospekt, affärsutveckla samt bistå med strategi kompetens fram till att bolaget blev finansierat med externt kapital.

Kontakt person: Merck Mercuriadis & Afram Gergeo

Nedan följer de anteckningar jag hade från tiden av uppdragen

Oktober 2015

WE®EL

- Framtagande av varumärkesplattform/logga/grafisk profil WEREL
-
- Introduktion till företaget samt möten med personal och nyckel personer
-
- Elmarknaden och struktur (internt utbildning)
-
- Genomlysning av produkt utbud och konkurrenskraft
-
- Position och kommunikations plattform (Konsument EL)
-
- Framtagande av WE®EL kontorsmaterial samt mallstruktur

Lånebolag (Afram Gergeo)

- Förslag till varumärkesplattform på namnförslag Billy Borrow
- Förslag till varumärkesplattform samt visualisering av namnförslag "SIDE KICK Capital"

November 2015

WE®EL

- Två dagars workshop i Sthlm Macro strategi WE®EL
- Omvärldsanalys av Nordiska elmarknaden (aktörer, system och funktionalitet) Nord Reg rapport
- Övergripande marknadsanalys och affärsmöjlighet
- Produkter utveckling (Batterier, Solkraft, Grönel samt nya prisstrukturer)
-
- Övergripande affärsstrategi och outline till 5 års plan
-
- Möten med US forerunners (Tesla, Stardust, Advanced micro grids, Vintage Electric)
-
- Big data study, Virtual commodities and swarm energy
-
- Study; Tesla Energy, Sonnen Batteries and ADV Micro Grids
-
- WE®EL website baserat på konsument el site.
-
- Fotografering av personal på plats i Strängnäs
-
- Customer Support texter till Svenska och Finska org
-
- E faktura funktionalitet
-
- Möte med Life in the city Social and content produktion

GERGEO INVEST / FALCON FUNDS

- Möte London (Amir Emil Ingmansson)
- Workshop Malta (Team meeting med Cloud 9 reklambyrå and briefing)
- Board presentation brand strategy Falcon Funds (positioning)
- Malta Möte
- Photo Shoot Malta
- Website struktur Falcon funds.
- Cloud 9 möten och Website produktion (Sthlm)
- Uppdatering av grafisk profil samt justeringar.

GERGEO INVEST / NORDFIN

- Möte/Workshop med Sebastian Hagman (konsult) (London)

GERGEO INVEST

- PR/IR strategy och externkonsult möten med anledning av negativ pressbevakning.
- Förslag till ökad transparens och mer kommunikation.
- Solid Venture logo suggestion (Sega style)

December 2015 (22/12 tom 4/12 holiday)

- Swartling workshop (Strategy and organisation)
- AFPL outline and macro strategy 5 year plan
- Social media strategy and goto market strategy
- SF meetings with opinion maker and social buzz. (Josephine W, SFU)
- Content creation plan.
- Investment presentation (Mark Bishop team med Peter Swartling, Huntington Beach)
- Neo E market overhaul (bikes, cars, smart homes)
- Meeting with Scott at Ezzz e-veichles (electric market segment)
- Branding and position statement.
- Meeting with brand agency Los York, Seth Epstein (Santa Monica)
- US to Scandinavian media strategy (foreign desk impact)
- Brand registration (WE®EL) and classification with Fylgia Law
- Budget arbete 2016 Marknad och implementering
- Social media uppsamling och registreringar

- Marknadsorganisation (externa leverantörer samt marknadskoordinatorer Sverige och Finland)

GERGEO INVEST / NORDFIN

- Logga grafisk profil samt website

GERGEO INVEST

- Möte med Afram Gergeo. Framtagning av bio texter, founders story förslag, logotyp förslag etc.

Januari 2016

- Executive mini conference (management) in Sthlm
- Annual report and budget work
- WEREL Portal design meeting (graphic implementation) in Malmö
- Incentive program development (american option and shares)
- Team building conference Amsterdam (Future 5 years) three days
- Future Vision presentation and Brand communication plattform (keynote)

Februari 2016

- LarMag Investors presentation and meeting (keynote)
- PR and Social media upphandling PAPR.SE
- Utveckling av WEREL ONE produkt strategi (grupparbete) samt tilläggstjänster
- WE@EL KICK OFF Stockholm
- VISION and ONE product presentation för organisationen
 - redovisning av framtidsvision och affärsplansarbete
- Due diligence av vattenfall.se, fortum.se, sonnen energi DE, God EL och Haflunds.
 - Sitemapping och informationsflödesanalys
 - My pages och Energy watch (app)
 - DD av metric appar i US ap store samt Elique och IKEA EL
- Framtagning av www.werel.net site struktur och IT Architecture
- Annual report texter samt framvagn
- Framtagning av affärsplan struktur och informationsflöde
- Framtagning av finansiell prognos (5 year vision och antaganden)
- Insamling av statistik och nulägesanalys till AFPL arbete
- PR and Social media workshop med PAPR.se och Springtime IR

GERGEO INVEST

- Ny grafisk profil samt möte ang website

Mars/April 2016

- Framtagning av Affärsplans texter
- Framtagning affärsplan statistik och grafer
- Sammanställning av affärsplan samt leverans
- Genomlysning av Tesla Power wall open patent
- Produktdesign och framtagande av ritningar på WEREL batteri (ZPM)
- Funktions och komponent specifikation med Szymon Cernek (electro engineer)
- Conceptual sketches ZPM
- Undersökning av etablering av US bolag (Werel Inc) och Tax ID
- Möte with Silicon Valley PAD (Menlo Park adress)
- Meeting with Pacific Office, Impact Hub, Endeavor and Silicon Valley Hub
- Development of Social campaign (Retro bike) (Nyhetsmorgon)
- Design of the WE®EL Vintage bike from Vintage Electric
- Meeting with Fiverr network on Social media Clean energy coverage.
- Agency briefing on WE®EL Portal och upphandlingsstart
- Social media pre launch WE®EL samt we are electricity strategy

Mars/April 2016 - 2108

WEREL Marknad & Kommunikation

WEREL Utveckling av Nordic Light paket

Utveckling av Zero Vision kampanj

Webportal project WEREL med BBH och Tzuname

Nordic Light samarbete med Sonnen, Calyxo, Testvolt and egenutveckling

Johansson Lars-Inge

Från: Christoph Thiel <christoph@werel.net>
Skickat: tisdag den 28 november 2017 14:57
Till: Alexander Mathiesen-Öhman - Werel AB
Ämne: AW: status of development

By the way, i like your website!<=p>

Von: Alexander Mathiesen-Öhman - Werel AB
Gesendet: Dienstag, 28. November 2017 12:56:55
An: Christoph Thiel
Betreff: Re: status of development

Hi Buddy, yes long time.

I don't know how much information you have from Peter but in short I broke of WEREL in the beginning of the year. (I still have a position in W=REL). I founded thesolargeneration.com with M=rek Kowalski and we have been in full development since then. It's based=on what I wanted to do with WEREL. Check out our white paper if you haven=92t.

I would like to see you and have a further talk with you on how we can=continue working together. We are essentially finished with the tech platf=rm and now moving into implementation and installation both in Europe and =S. I will be in Germany probably next week. We could possibly meet then.

Let me know your thoughts.

Alex

Alexander Mathiesen-Ohman
CEO / FOUNDER

THE SOLAR GENERATION COMPANY LLC

330 Wilshi=e Blvd. | Santa Monica, CA 90401 | USA

P : +1 (805) 453 2566

O: + (310) 488 1431

28 nov. 2017 kl. 08:35 skrev Christoph Thiel <christoph@werel.net>:

Hello Alexander!

we haven't spoken for a while,=that's why i'm curious about our developments.

I'm noticing a lot of activities from different companies in the block chain technology.

Is there anything where i can support you?
(i know about the financial issues of Werel sweden)

Best regards from Germany, Christoph

<=pan style="font-size:12pt">--

<=pan style="font-size:12pt">=span lang="en-US" style="font-size:14pt">Best
regards

<=pan style="font-size:12pt">=span lang="en-US" style="font-size:14pt">Christoph Thiel

<=pan style="font-size:12pt">=span lang="en-US" style="font-size:14pt">

<=pan style="font-size:12pt">=span lang="sv" style="font-size:14pt">www.werel.net

<=pan style="font-size:12pt"><=pan style="font-size:12pt">=span lang="en-US"
style="font-size:14pt">

<=pan style="font-size:12pt">=span lang="en-US" style="font-size:14pt"><=div>
<Outlook-1507726668.png>

8.1 FUNDING

According to the cash flow projections in this Business Plan, not including funds for direct costs related to electricity purchases. Only year 1 (2016) will require capital raise to avoid negative cash flow. The amount necessary to obtain break even cash flow year one is **36 Million Euros**. Year 2 through 5 will generate positive cash flow as well as earnings on annual basis. Therefore further capital injections should not be necessary as long as periodic in- and out flows are carefully planned.

When it comes to electricity purchases, the amount of electricity bought at spot price and then sold at the same spot price to the company's clients will be held outside of this Business Plan's P&L projections and will only affect short term cash flow projections. The company will need short term funding for a period between 4 to 7 weeks ahead of each invoice batch being distributed. The amounts needed for these short term fundings will be substantial over the period of this business plan's lifetime and should preferably be financed via revolving credit facilities in banking relationships and factoring arrangements rather than by issuing equity. Non the less an initial equity raise of **9 million Euros** is deemed necessary to cover increased electricity volumes in the short term before the afore mentioned credit facilities are in place.

Last but not least **5 million Euros** are needed to optimize the company's capital structure by redeeming a Bond in the company's balance sheet and replacing it with owner's equity.

8.2 USE OF FUNDS

Apart from the afore mentioned 9 + 5 Million Euros needed for initial spot price electricity outlay and capital structure adjustments the required 36 Million Euros will to the largest amount finance the Acquisition of the company xxx, who clientbase will constitute 80% of 2016's client acquisitions. The amount needed to finance this acquisition is assumed to be approximately 31 Million Euros. The remaining 5 Million Euros will make up for negative cash flow from operations. The reason why revenues from newly acquired clients from this deal will not cover operational expenses has to do with the speed by which these clients can be converted into Werel customers and start paying invoices. See below for further details.

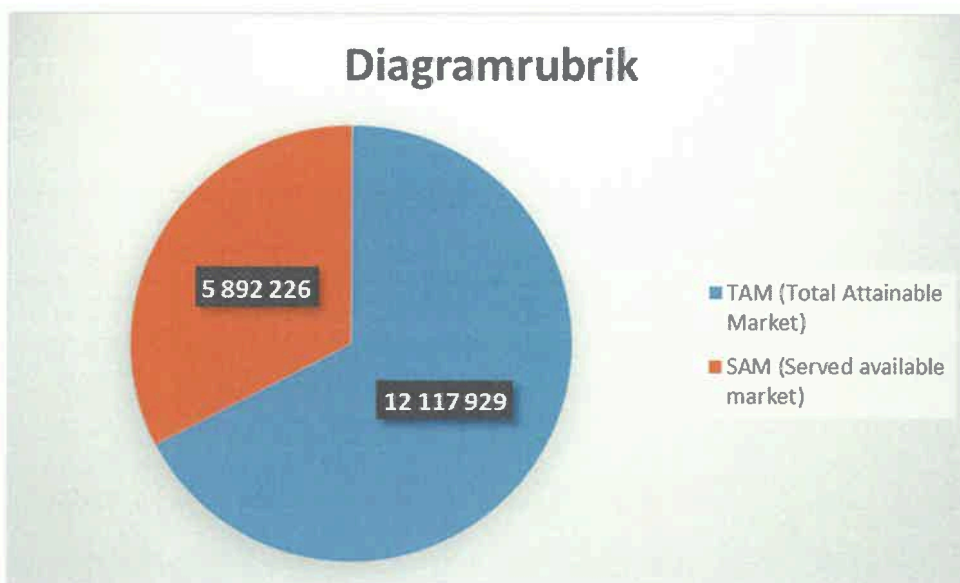
8.3 ASSUMPTIONS

1. Client Target Analysis
 - 1.1. Markets: Sweden, Finland, Denmark Norway
 - 1.2. Total Attainable Market (TAM): 12 million households
 - 1.3. Served available market (SAM): 5,9 million households
 - 1.4. Marketshare end of year 5: 1,77 million households (15%)
2. Annual Electricity consumption – Base Case
 - 2.1. Apartment clients full year: 2,500 KWh
 - 2.2. Apartment clients first year of service: 1,300KWh
 - 2.3. Apartment clients acquired 2016 first year of service: 297KWh
 - 2.4. Home Owner clients full year: 15,000 KWh
 - 2.5. Home Owner clients first year of service: 8,100KWh
 - 2.6. Home Owner clients acquired 2016 first year of service: 3750KWh
3. Revenue assumptions exclusive of spot traded electricity- Base Case

- 3.1. Existing clients: 180 Euros per year
- 3.2. New clients: 55 Euros first year of service
- 3.3. New Clients 2016: 23 Euros first year of service
- 4. Client Acquisition and Marketing per client
 - 4.1. Year 1: 114EUR
 - 4.2. Year 2: 38EUR
 - 4.3. Year 3: 28EUR
 - 4.4. Year 4: 24EUR
 - 4.5. Year 5: 22EUR
- 5. OPEX per client
 - 5.1. Year 1: 75EUR
 - 5.2. Year 2: 55EUR
 - 5.3. Year 3: 50EUR
 - 5.4. Year 4: 47EUR
 - 5.5. Year 5: 46EUR

8.4 MARKETSHARE DEVELOPMENT FIVE YEAR FORECAST

Year	Target Market Share				
	1	2	3	4	5
Sweden	101 474	223 244	345 013	466 783	608 847
Finland	69 431	152 748	236 065	319 382	416 585
Norway	59 964	131 922	203 879	275 836	359 786
Denmark	63 742	140 232	216 721	293 211	382 450
SUM	294 611	648 145	1 001 678	1 355 212	1 767 668



8.5 PROJECTED P&L AND CASHFLOW

	1	2	3	4	5
SUM Sales	12 271 060	72 474 379	136 110 418	199 746 458	266 623 222
SUM Client Acquisitions	-32 840 829	-20 328 179	-20 328 179	-20 328 179	-23 716 209
SUM Other External	-6 776 445	-15 420 879	-23 357 314	-31 513 905	-40 709 784
SUM Payroll	-3 638 030	-8 853 666	-12 919 302	-16 984 938	-21 728 179
SUM Depreciation & Amortization	-5 286 533	-7 729 996	-9 788 025	-11 523 118	-13 529 981
EBIT	-15 809 174	17 143 857	66 747 396	116 457 856	163 506 808
Cash Flow	-36 955 304	8 427 309	60 061 278	111 475 091	157 783 980
Revenue per Client	21	82	116	133	138
Acquisition&Marketing per client	-114	-38	-28	-24	-22
External Costs per Client	-22	-24	-23	-23	-23
Payroll per client	-12	-14	-13	-13	-12
Opex per Client	-75	-55	-50	-47	-46
Expense Cash Flow per client	-147	-69	-57	-51	-49
EBIT per Client	-54	26	67	86	92
Net Cash Flow per Client	-125	13	60	82	89

8.6 PROJECTED CLIENT ACQUISITION BREAK-DOWN

	Per cent	Per cent	Per cent	Per cent	Per cent
New Clients through Acquisitions	80%	25%	25%	25%	25%
New Clients through Affiliates	10%	25%	25%	25%	25%
New Clients Through Direct Sales	0%	0%	0%	0%	0%
New Clients through Marketing campaigns	10%	50%	50%	50%	50%
	100%	100%	100%	100%	100%

	1	2	3	4	5
Household Clients	294 611	648 145	1 001 678	1 355 212	1 767 668
This year's new Clients	259 611	353 534	353 534	353 534	412 456
New Clients through Acquisitions	-31 153 355	-13 257 508	-13 257 508	-13 257 508	-15 467 093
New Clients through Affiliates	-1 298 056	-4 419 169	-4 419 169	-4 419 169	-5 155 698
New Clients Through Direct Sales	0	0	0	0	0
New Clients through Marketing campaigns	-389 417	-2 651 502	-2 651 502	-2 651 502	-3 093 419
SUM Client Acquisitions	-32 840 829	-20 328 179	-20 328 179	-20 328 179	-23 716 209

8.7 PROJECTED EXTERNAL COSTS BREAK-DOWN

Officespace per employee all included	-88 737	-279 221	-427 705	-576 189	-749 420
Office props per employee	-4 437	-13 961	-21 385	-28 809	-37 471
Computers per employee divided by three	-29 579	-93 074	-142 568	-192 063	-249 807
Cost of mobile or stationary phone per employee	-35 495	-111 688	-171 082	-230 476	-299 768
Broadband per employee	-8 874	-27 922	-42 770	-57 619	-74 942
Travel Expenses per Blue Collar	-9 731	-32 407	-50 084	-67 761	-88 383
Travel Expenses per Middle mngmnt	-38 922	-129 629	-200 336	-271 042	-353 534
Travel Expenses per Top mngmnt	-140 000	-140 000	-140 000	-140 000	-140 000
Software Growth per year	-200 000	-230 000	-264 500	-304 175	-349 801
Accounting , Audit and Banking Growth	-100 000	-110 000	-121 000	-133 100	-146 451
Ledgal advisory Growth	-150 000	-172 500	-198 375	-228 131	-262 351
Marketing as per centage of revenues	-736 264	-4 348 463	-8 166 625	-11 984 787	-15 997 393
Recruitment per new hire	-343 684	-952 420	-742 420	-742 420	-866 157
Brokerage and analysis per client	-2 946 113	-6 481 448	-10 016 784	-13 552 120	-17 676 678
Mngmnt Fee	-1 000 000	-1 000 000	-1 000 000	-1 000 000	-1 000 000
Invoice Service provider per client	-294 611	-648 145	-1 001 678	-1 355 212	-1 767 668
Other Consultant	-150 000	-150 000	-150 000	-150 000	-150 000
Other External Costs	-500 000	-500 000	-500 000	-500 000	-500 000
SUM Other External	-6 776 445	-15 420 879	-23 357 314	-31 513 905	-40 709 784

8.8 STAFF & PAYROLL BREAK DOWN

<i>Support Personnel</i>	32	108	167	226	295
<i>Other Blue Collar</i>	6	22	33	45	59
<i>Sum Blue collar</i>	39	130	200	271	354
<i>Middle MNGMNT</i>	4	13	20	27	35
<i>Top MNGMNT</i>	7	7	7	7	7
Sum Staff	89	279	428	576	749

Payroll BlueCollar	-1 946 113	-6 481 448	-10 016 784	-13 552 120	-17 676 678
Payroll Middle mngmnt	-291 917	-972 217	-1 502 518	-2 032 818	-2 651 502
Payroll Top mngmnt	-1 400 000	-1 400 000	-1 400 000	-1 400 000	-1 400 000
SUM Payroll	-3 638 030	-8 853 666	-12 919 302	-16 984 938	-21 728 179

8.9 DEPRECIATIONS & AMORTIZATION BREAK-DOWN

Depreciation&Amortization

Amount of Client Acquisitions activated	80%
Activated client acquisitions amortization period	5
Amount of Software expenses activated	80%
Activated software expenses depreciation period	5

Amortization Client Acquisitions	-5 254 533	-7 666 316	-9 692 214	-11 393 969	-13 365 527
Depreciation Activated Software expense	-32 000	-63 680	-95 811	-129 149	-164 454
SUM Depreciation & Amortization	-5 286 533	-7 729 996	-9 788 025	-11 523 118	-13 529 981

Johansson Lars-Inge

Från: Peter Swartling - Werel AB <peter@werel.net>
Skickat: torsdag den 31 mars 2016 23:13
Till: Magnus Thoren - Werel AB; Håkan Gustafsson - Werel Oy; LL; Alexander Mathiesen-Öhman - Werel AB
Kopia: Patrik Wadheden
Ämne: Ledningsgruppmöte och ny säljchef
Prioritet: Hög

Mina herrar,

Då vi befinner oss mitt i en påsklovsledighet i Sverige samt att jag är djupt inne i bolagsstämmoarbete och optionsprogramsarbete (båda med deadline imorgon), Linus är begravd med årsredovisningsarbete och Alex är i LA, föreslår jag att vi ställer in morgondagens möte. Jag vill istället att vi ses fysiskt på plats i Stockholm nästa torsdags (7/4). Låt oss säga 10:00? Alex är entledigad då han befinner sig i LA men jag önskar samtliga andras närvaro. Vi ska då bl.a. ha en utbildning i Sharepoint samt beredas möjlighet att träffa vår nya säljchef.

Så vad är nu detta? Ja, jag är lika förvånad som ni. Våra ägare har ännu en gång fattat ett beslut över vårt huvud. I samband med den stora affären som nu slutförhandlas har man velat/lyckats rekrytera en nyckelspelare därifrån vid namn Markus Winfridsson. Han börjar hos oss imorgon!!! Snabba pucker utan min medverkan (och ja, en del av min dag imorgon går även åt att träffa mannen ifråga och utarbeta någon form av plan med honom...

Förstår om ni är frågandes och några av er känner väl redan Markus. Hör av er med era frågor till mig på telefon.

Best regards
Peter Swartling
CEO

www.werel.net

Phone: 0771-17 81 00

E-mail: customerservice@werel.net

we[®]el
WE'RE ELECTRICITY

Johansson Lars-Inge

Från: Markus Winfridsson - Werel AB <markus@werel.net>
Skickat: fredag den 22 april 2016 16:44
Till: Peter Swartling - Werel AB; Alexander Mathiesen-Öhman - Werel AB
Ämne: Solceller

Tja,

Snabbräknade på kostnaden för solceller efter vårt möte.

Egen EL:s total pris var 170 tkr inkl. moms. Bidraget är 20% vilket ger en total kostnad om 136 tkr. Payback tiden är $136\,000 / 12\,000 = 11,3$ år.

För att få en PayBack INKLUSIVE annuitetslån på 10 år med en ränt på 3% behöver vi komma ner till en kostnad för anläggningen inkl. installation på 130 000. Efter bidrag blir det då 104 tkr. Totala lånekostnaden blir drygt 16 tkr och PayBacken blir då på 10 år med Egen EL:s siffror. Vi skall ju självklart trycka på andra värden än priset men är aldrig fel att även ha ekonomiska incitament.

Kostnaden med detta låneupplägg för kunden blir 1004 kr för solpanelerna och 150 kr för Werels abonnemang. Tror att många Villaägare gärna lägger runt 1500 kr/mån för att i det närmaste vara självförsörjande. Efter 10 år äger de grejerna och kan fortsätta att var självförsörjande i minst 15 år.

Best regards

Markus Winfridsson
CSO

www.werel.net
Tel. 0768-100 300

Phone: 0771-17 81 00
E-mail: customerservice@werel.net

we[®]el
WE'RE ELECTRICITY

Kalkyl för system med Solceller och Batteri

Samtliga priser inkl. moms

	Pris idag	Mål 1500	Mål 1650	Annuitetsberäkning 1500 kr/mån		
Solpaneler	130 000	100 000	105 000	Total	Ar	Månad
Batteri	30 000	26 000	29 000	Löptid	8	96
Installationskostnad	40 000	25 000	25 000	Ränta	3,95%	0,33%
Bidrag Solenergi (20%)	-34 000	-25 000	-26 000	Belopp	111 000	
Summa	166 000	126 000	133 000	Annuitet	-129 641	-1 350
				Merkostnad	-18 641	
Första förhöjd hyra				Annuitetsberäkning 1650 kr/mån		
		15 000	10 000	Total	Ar	Månad
Månadsbetalning		-1 350	-1 496	Löptid	8	96
Werels abb		-150	-150	Ränta	3,95%	0,33%
Per månad		-1 500	-1 646	Belopp	123 000	
				Annuitet	-143 656	-1 496
				Merkostnad	-20 656	

Johansson Lars-Inge

Från: Markus Winfridsson - Werel AB <markus@werel.net>
Skickat: lördag den 23 april 2016 07:23
Till: Peter Swartling - Werel AB; Alexander Mathiesen-Öhman - Werel AB
Ämne: Solceller och batteri
Bifogade filer: Finansieringslösning sol o batteri.xlsx; ATT00001.htm; Werel Loggo.png; ATT00002.htm

Tjenare!

Skickad ett mail igår gällande månadskostnaden för solceller med en pay-bay på 10 år och vilka priser vi då behöver.

Fick inspel från Alexander som jag håller med om:

- Batteriet måste vara med i beräkningen
- Avbetalningstiden för systemet får vara max 8 år (garantitid för batteriet)
- Önskvärt att det totalt kostar max 1500 kr/mån.

Med bifogad kalkyl med en up-front-betalning klarar vi det, det går att laborera sig fram till något vi tycker är bra. Jag har gjort två exempel kolumner, en där totalpriset inkl. vår kostnad hamnar på 1500 kr/mån och en där totalpriset inkl. vår kostnad hamnar på 1650.

Installationskostnaden borde gå ner då vi installerar många system. Gällande räntan och lånet kan jag tänka mig att www.ekobanken.se kan vara intresserade av att ge bra villkor. Nivån på räntan styrs oxå av vem som äger solcellerna. Dvs. om vi (Werel eller finansbolag) äger allt tills sista betalningen kan räntan hållas lägre och samma för alla kunder. Skall varje kund kreditprövas individuellt blir upplägget något annorlunda.

Jag kollade snabbt men hittade inget bidrag att få för batteriinstallationer.

Har ni läst någon livscykelanalys mining-to-recycling på litiumbatterier? Vore intressant även om batterierna har väldigt lång livslängd.

Trevlig helg!

Johansson Lars-Inge

Från: LL Industrikonsult <industrikonsult@outlook.com>
Skickat: söndag den 25 september 2016 14:32
Till: 'Peter Swartling - Werel AB'; Alexander Mathiesen-Öhman - Werel AB
Ämne: SV: SV: Werel Finansiering
Bifogade filer: 160925 Nordics + Euro V1.xlsx

Ok, vi har en ny modell som hänsyntar uppköp i Europa

Version 1:

Vi ökar den nordiska kundmassan från 35.000 till 1,7M under 5 år med start 1 januari 2017. Detta sker med linjär årlig ökning till 80% genom uppköp år 1, vilken sen reduceras till 25% år 2-5 till fördel för Affiliateprogram och marknadsföring. I Europa skaffar vi kunder med samma fördelning med start 1 januari 2019 med 1,7 m nya kunder per år. I slutet av 2021 är vi då uppe i 6,9 m kunder och en Ebit på 655 m EUR.

Version 2:

Här väljer vi en säkrare men mer kapitalintensiv lösning. Alla nya kunder genom uppköp år 1 och 2 i Norden och Europa, fr.o.m. år 3 årliga tillskott av kunder till 25% genom uppköp och 75% genom affiliateprogram och marknadsföring. I Europa har vi med den här strategien och begränsade av samma typ av finansiering som ovan endast råd att skaffa 1,3 m kunder per år varvid vi i slutet av 2021 är uppe i 5,7m kunder och en EBIT på 522MEUR

Bägge versioner kräver finansiering på 300 m EUR de första tre åren, men version-1 kräver i Norden 55m EUR år-1, medans versions-2 kräver i Norden 89m EUR år 1+2

Jag behöver hjälp av ALEX med två kostnadsposter i resultaträkning. Vi lade in kostnaderna "Marketing som andel av sales" samt "Brokerage and analysis per Client". Dessa två poster blir extremt stora och marknadsföringskostnaden är utöver marknadsföringskostnaden för att skaffa nya kunder. Behöver hjälp med att komma ihåg logiken bakom dessa poster...

För det andra så är ovan beskrivna europeiska client acquisitions fullständigt hypotetiska. Jag har ingen info om totalmarknad, vad som är avreglerat och därmed om mina antaganden är realistiska.

Linus

Från: Peter Swartling - Werel AB [mailto:peter@werel.net]
Skickat: den 25 september 2016 11:31
Till: Linus Lonnroth <industrikonsult@outlook.com>
Ämne: FW: SV: Werel Finansiering
Prioritet: Hög

Påminner om det du utfäst nedan.

Best regards

Peter Swartling
CEO

Phone: + 46 152 - 278 01

www.werel.net

Phone: + 46 771 - 17 81 00

E-mail: customerservice@werel.net

Från: Mats Lofgren
Datum: onsdag 25 maj 2016 20:04
Till: LL
Kopia: Peter Swartling
Ämne: SV: Werel Finansiering

Ok – stort tack!

/Mats

Från: LL [<mailto:industrikonsult@outlook.com>]
Skickat: den 25 maj 2016 19:40
Till: Mats Lofgren <mats.lofgren@avalon-capital.ch>
Kopia: 'Peter Swartling - Werel AB' <peter@werel.net>
Ämne: SV: Werel Finansiering

Försäljning är oförändrad, det enda som är förändrat är priset per ny kund genom uppköp istället för genom marknadsföring.

Modellen är dessutom än så länge utformad på EBIT-nivå, varvid räntekostnader och skattekostnader inte är med i kalkylen.

På EBIT-nivå försämrar resultatet år 2 från +44 till +28 och cashflowmässigt från från +8 till -16

Men som sagt, det här är grovvyxat, så ge dig inte in i detaljdiskussioner om individuella kostnadsposter imorgon.

Linus

Från: Mats Lofgren [<mailto:mats.lofgren@avalon-capital.ch>]
Skickat: den 25 maj 2016 19:02
Till: LL <industrikonsult@outlook.com>
Kopia: Peter Swartling - Werel AB <peter@werel.net>
Ämne: SV: Werel Finansiering

Hej Linus,

I det mer kapitalkrävande caset, hur förändras total försäljning och resultat efter skatt för de närmaste tre åren?

Hälsningar
Mats

Från: LL [<mailto:industrikonsult@outlook.com>]
Skickat: den 25 maj 2016 18:22
Till: Mats Lofgren <mats.lofgren@avalon-capital.ch>
Kopia: Peter Swartling - Werel AB <peter@werel.net>
Ämne: Werel Finansiering
Prioritet: Hög

Hej igen Mats,

Då har jag bifogat lite argument för vår tillväxtstrategi med två olika finansieringsbehov. Observera att det andra caset är ganska grovyxat och behöver arbetas med om vi går vidare med den lösningen. Emellertid är det nu anpassat för att stämma överens med din 30+30+30-lösning där endast 15 av de första 30 skulle tillfalla Werel.

Hör bara av dig om det är något mer jag kan bistå med,

Kind Regards,

Linus L. Lonnroth

LL INDUSTRIKONSULT

+46.(0)736.60.60.50

Finansiering

Finansieringsbehov 50 – 75MEUR

Vårt Base Case enligt affärsplanen baserar sig på en kraftig tillväxtstrategi under fem år, där tillväxten under år 1 till största delen säkras genom uppköp, medan tillväxten under åren 2-5 säkras genom mer traditionella kostnadsintensiva marknadsföringskampanjer. Finansieringsbehovet om totalt 50MEUR blir då enligt följande:

- Negativ Cashflow år1 37MEUR varav uppköp 31MEUR
- Likviditet till elhandel 8MEUR
- Kapitalstruktur (Ersätta obligationslån med eget kapital): 5MEUR

Det mer kapitalkrävande caset skiljer sig från vårt base case genom att säkra tillväxten under såväl år1 som år2 genom uppköp medan traditionell marknadsföring tar över som huvudsaklig tillväxtstrategi under åren 3-5. Detta case är som sagt mer kapitalintensivt men säkrar också tillväxttakten med större sannolikhet än genom traditionell marknadsföring. Finansieringsbehov om totalt 75MEUR blir då enligt följande:

- Negativ Cashflow år1 37MEUR varav uppköp 31MEUR
- Negativ Cashflow år 2 20MEUR varav uppköp 42MEUR
- Extra short term likviditetsbehov under uppköpsprocesser: 5MEUR
- Likviditet till elhandel 8MEUR
- Kapitalstruktur (Ersätta obligationslån med eget kapital): 5MEUR

	1	2	3	4	5
Sales Existing Clients	0	306 000 000	612 000 000	918 000 000	1 224 000 000
Sales New Clients	93 500 000	93 500 000	93 500 000	93 500 000	93 500 000
SUM Sales	93 500 000	399 500 000	705 500 000	1 011 500 000	1 317 500 000
	Per cent	Per cent	Per cent	Per cent	Per cent
New Clients through Acquisitions	80%	25%	25%	25%	25%
New Clients through Affiliates	10%	25%	25%	25%	25%
New Clients Through Direct Sales	0%	0%	0%	0%	0%
New Clients through Marketing campaigns	10%	50%	50%	50%	50%
	100%	100%	100%	100%	100%
	2019	2020	2021	2022	2023
Existing Clients	0	1 700 000	3 400 000	5 100 000	6 800 000
This year's new Clients	1 700 000	1 700 000	1 700 000	1 700 000	1 700 000
Sum Clients end of year	1 700 000	3 400 000	5 100 000	6 800 000	8 500 000
New Clients through Acquisitions	-204 000 000	-63 750 000	-63 750 000	-63 750 000	-63 750 000
New Clients through Affiliates	-8 500 000	-21 250 000	-21 250 000	-21 250 000	-21 250 000
New Clients Through Direct Sales	0	0	0	0	0
New Clients through Marketing campaigns	-2 550 000	-12 750 000	-12 750 000	-12 750 000	-12 750 000
SUM Client Acquisitions	-215 050 000	-97 750 000	-97 750 000	-97 750 000	-97 750 000
Officespace per employee all included	-716 000	-1 430 000	-2 144 000	-2 858 000	-3 572 000
Office props per employee	-35 800	-71 500	-107 200	-142 900	-178 600
Computers per employee divided by three	-238 667	-476 667	-714 667	-952 667	-1 190 667
Cost of mobile or stationary phone per employee	-286 400	-572 000	-857 600	-1 143 200	-1 428 800
Broadband per employee	-71 600	-143 000	-214 400	-285 800	-357 200
Travel Expensen per Blue Collar	-85 000	-170 000	-255 000	-340 000	-425 000
Travel Expenses per Middle mngmnt	-340 000	-680 000	-1 020 000	-1 360 000	-1 700 000
Travel Expenses per Top mngmnt	-40 000	-40 000	-40 000	-40 000	-40 000
Software	-200 000	-230 000	-264 500	-304 175	-349 801
Accounting, Audit, Banking	-100 000	-110 000	-121 000	-133 100	-146 410
Legal	-150 000	-172 500	-198 375	-228 131	-262 351
Marketing as per centage of revenues	-5 610 000	-23 970 000	-42 330 000	-60 690 000	-79 050 000
Recruitment per new hire	-3 480 000	-3 570 000	-3 570 000	-3 570 000	-3 570 000
Brokerage and analysis per client	-17 000 000	-34 000 000	-51 000 000	-68 000 000	-85 000 000
Mngmnt Fee	-1 000 000	-1 000 000	-1 000 000	-1 000 000	-1 000 000
Invoice Service provider	-1 700 000	-3 400 000	-5 100 000	-6 800 000	-8 500 000
R&D	-250 000	-250 000	-250 000	-250 000	-250 000
Other External Costs	-400 000	-400 000	-400 000	-400 000	-400 000
SUM Other External	-31 703 467	-70 685 667	-109 586 742	-148 497 973	-187 420 829
	-33,9%	-17,7%	-15,5%	-14,7%	-14,2%
	-127	-29	-19	-15	-12
Support Personnel	283	567	850	1 133	1 417
Other Blue Collar	57	113	170	227	283
Sum Blue collar	340	680	1 020	1 360	1 700
Middle MNGMNT	34	68	102	136	170
Top MNGMNT	2	2	2	2	2
Sum Staff	716	1 430	2 144	2 858	3 572
Payroll BlueCollar	-17 000 000	-34 000 000	-51 000 000	-68 000 000	-85 000 000
Payroll Middle mngmnt	-2 550 000	-5 100 000	-7 650 000	-10 200 000	-12 750 000
Payroll Top mngmnt	-400 000	-400 000	-400 000	-400 000	-400 000
SUM Payroll	-19 950 000	-39 500 000	-59 050 000	-78 600 000	-98 150 000
EBITDA	-1 003 467	269 948 333	517 524 858	765 095 367	1 012 659 012
Amortization Client Acquisitions	-34 408 000	-44 542 720	-53 055 885	-60 206 943	-66 213 832
Depreciation Activated Software expense	-32 000	-63 680	-95 811	-129 149	-164 454
SUM Depreciation & Amortization	-34 440 000	-44 606 400	-53 151 696	-60 336 093	-66 378 286
SUM OPEX	-128 943 467	-174 158 067	-241 126 838	-306 740 726	-371 219 274
SUM Expense Cash Flow	-266 703 467	-207 935 667	-266 386 742	-324 847 973	-383 320 829
	-138%	-44%	-34%	-30%	-28%
EBIT	-35 443 467	225 341 933	464 373 162	704 759 274	946 280 726
Cash Flow	-266 703 467	98 064 333	345 613 258	593 152 027	840 679 171
	-0,37907451	0,564059908	0,658218515	0,696746688	0,71823964
Revenue per Client	55	118	138	149	155
Acquisition&Marketing per client	-127	-29	-19	-14	-12
External Costs per Client	-19	-21	-21	-22	-22
Payroll per client	-12	-12	-12	-12	-12
Opex per Client	-76	-51	-47	-45	-44
Expense Cash Flow per client	-157	-61	-52	-48	-45
EBIT per Client	-21	66	91	104	111
Net Cash Flow per Client	-157	29	68	87	99

	1	2	3	4	5
Sales Existing Clients	6 300 000	53 030 033	116 666 073	180 302 113	243 938 152
Sales New Clients	14 278 621	19 444 345	19 444 345	19 444 345	22 685 070
SUM Sales	20 578 621	72 474 379	136 110 418	199 746 458	266 623 222
	Per cent	Per cent	Per cent	Per cent	Per cent
New Clients through Acquisitions	100%	100%	25%	25%	25%
New Clients through Affiliates	0%	0%	25%	25%	25%
New Clients Through Direct Sales	0%	0%	0%	0%	0%
New Clients through Marketing campaigns	0%	0%	50%	50%	50%
	100%	100%	100%	100%	100%
	2017	2018	2019	2020	2021
Existing Clients	35 000	294 611	648 145	1 001 678	1 355 212
This year's new Clients	259 611	353 534	353 534	353 534	412 456
Sum Clients end of year	294 611	648 145	1 001 678	1 355 212	1 767 668
New Clients through Acquisitions	-38 941 694	-53 030 033	-13 257 508	-13 257 508	-15 467 093
New Clients through Affiliates	0	0	-4 419 169	-4 419 169	-5 155 698
New Clients Through Direct Sales	0	0	0	0	0
New Clients through Marketing campaigns	0	0	-2 651 502	-2 651 502	-3 093 419
SUM Client Acquisitions	-38 941 694	-53 030 033	-20 328 179	-20 328 179	-23 716 209
Officespace per employee all included	-130 737	-279 221	-427 705	-576 189	-749 420
Office props per employee	-6 537	-13 961	-21 385	-28 809	-37 471
Computers per employee divided by three	-43 579	-93 074	-142 568	-192 063	-249 807
Cost of mobile or stationary phone per employee	-52 295	-111 688	-171 082	-230 476	-299 768
Broadband per employee	-13 074	-27 922	-42 770	-57 619	-74 942
Travel Expensen per Blue Collar	-14 731	-32 407	-50 084	-67 761	-88 383
Travel Expenses per Middle mngmnt	-58 922	-129 629	-200 336	-271 042	-353 534
Travel Expenses per Top mngmnt	-140 000	-140 000	-140 000	-140 000	-140 000
Software	-200 000	-230 000	-264 500	-304 175	-349 801
Accounting, Audit, Banking	-100 000	-110 000	-121 000	-133 100	-146 410
Legal	-150 000	-172 500	-198 375	-228 131	-262 351
Marketing as per centage of revenues	-1 234 717	-4 348 463	-8 166 625	-11 984 787	-15 997 393
Recruitment	-553 684	-742 420	-742 420	-742 420	-866 157
Brokerage and analysis per client	-350 000	-2 946 113	-6 481 448	-10 016 784	-13 552 120
Mngmnt Fee	-1 000 000	-1 000 000	-1 000 000	-1 000 000	-1 000 000
Invoice Service provider per client	-35 000	-294 611	-648 145	-1 001 678	-1 355 212
R&D	-250 000	-250 000	-250 000	-250 000	-250 000
Other External Costs	-400 000	-400 000	-400 000	-400 000	-400 000
SUM Other External	-4 733 275	-11 322 010	-19 468 444	-27 625 036	-36 172 770
	-23,0%	-15,6%	-14,3%	-13,8%	-13,6%
	-150	-150	-58	-58	-58
Support Personnel	49	108	167	226	295
Other Blue Collar	10	22	33	45	59
Sum Blue collar	59	130	200	271	354
Middle MNGMNT	6	13	20	27	35
Top MNGMNT	7	7	7	7	7
Sum Staff	131	279	428	576	749
Payroll BlueCollar	-2 946 113	-6 481 448	-10 016 784	-13 552 120	-17 676 678
Payroll Middle mngmnt	-441 917	-972 217	-1 502 518	-2 032 818	-2 651 502
Payroll Top mngmnt	-1 400 000	-1 400 000	-1 400 000	-1 400 000	-1 400 000
SUM Payroll	-4 788 030	-8 853 666	-12 919 302	-16 984 938	-21 728 179
EBITDA	3 428 978	41 876 697	99 868 636	151 314 189	204 258 872
Amortization Client Acquisitions	-6 230 671	-13 718 569	-14 776 107	-15 664 438	-16 952 722
Depreciation Activated Software expense	-32 000	-63 680	-95 811	-129 149	-164 454
SUM Depreciation & Amortization	-6 262 671	-13 782 249	-14 871 918	-15 793 588	-17 117 175
SUM OPEX	-23 412 315	-44 379 931	-51 113 700	-64 225 857	-79 481 525
SUM Expense Cash Flow	-48 462 999	-73 205 708	-52 715 925	-64 938 152	-81 617 158
EBIT	-2 833 693	28 094 448	84 996 718	135 520 601	187 141 697
Cash Flow	-42 162 999	-20 175 675	63 950 147	115 363 960	162 320 994
			-270 865 267	-52 529 267	304 637 858
Revenue per Client	70	112	136	147	151
Acquisition&Marketing per New lient	-150	-150	-58	-58	-58
External Costs per Client	-16	-17	-19	-20	-20
Payroll per client	-16	-14	-13	-13	-12
Opex per Client	-79	-68	-51	-47	-45
Expense Cash Flow per client	-164	-113	-53	-48	-46
EBIT per Client	-10	43	85	100	106
Net Cash Flow per Client	-143	-31	64	85	92

	1	2	3	4	5
Sales Existing Clients	0	234 000 000	468 000 000	702 000 000	936 000 000
Sales New Clients	71 500 000	71 500 000	71 500 000	71 500 000	71 500 000
SUM Sales	71 500 000	305 500 000	539 500 000	773 500 000	1 007 500 000
	Per cent	Per cent	Per cent	Per cent	Per cent
New Clients through Acquisitions	100%	100%	25%	25%	25%
New Clients through Affiliates	0%	0%	25%	25%	25%
New Clients Through Direct Sales	0%	0%	0%	0%	0%
New Clients through Marketing campaigns	0%	0%	50%	50%	50%
	100%	100%	100%	100%	100%
	2019	2020	2021	2022	2023
Existing Clients	0	1 300 000	2 600 000	3 900 000	5 200 000
This year's new Clients	1 300 000	1 300 000	1 300 000	1 300 000	1 300 000
Sum Clients end of year	1 300 000	2 600 000	3 900 000	5 200 000	6 500 000
New Clients through Acquisitions	-195 000 000	-195 000 000	-48 750 000	-48 750 000	-48 750 000
New Clients through Affiliates	0	0	-16 250 000	-16 250 000	-16 250 000
New Clients Through Direct Sales	0	0	0	0	0
New Clients through Marketing campaigns	0	0	-9 750 000	-9 750 000	-9 750 000
SUM Client Acquisitions	-195 000 000	-195 000 000	-74 750 000	-74 750 000	-74 750 000
Officespace per employee all included	-548 000	-1 094 000	-1 640 000	-2 186 000	-2 732 000
Office props per employee	-27 400	-54 700	-82 000	-109 300	-136 600
Computers per employee divided by three	-182 667	-364 667	-546 667	-728 667	-910 667
Cost of mobile or stationary phone per employee	-219 200	-437 600	-656 000	-874 400	-1 092 800
Broadband per employee	-54 800	-109 400	-164 000	-218 600	-273 200
Travel Expenses per Blue Collar	-65 000	-130 000	-195 000	-260 000	-325 000
Travel Expenses per Middle mngmnt	-260 000	-520 000	-780 000	-1 040 000	-1 300 000
Travel Expenses per Top mngmnt	-40 000	-40 000	-40 000	-40 000	-40 000
Software	-200 000	-230 000	-264 500	-304 175	-349 801
Accounting, Audit, Banking	-100 000	-110 000	-121 000	-133 100	-146 410
Legal	-150 000	-172 500	-198 375	-228 131	-262 351
Marketing as per centage of revenues	-4 290 000	-18 330 000	-32 370 000	-46 410 000	-60 450 000
Recruitment per new hire	-2 640 000	-2 730 000	-2 730 000	-2 730 000	-2 730 000
Brokerage and analysis per client	-13 000 000	-26 000 000	-39 000 000	-52 000 000	-65 000 000
Mngmnt Fee	-1 000 000	-1 000 000	-1 000 000	-1 000 000	-1 000 000
Invoice Service provider	-1 300 000	-2 600 000	-3 900 000	-5 200 000	-6 500 000
R&D	-250 000	-250 000	-250 000	-250 000	-250 000
Other External Costs	-400 000	-400 000	-400 000	-400 000	-400 000
SUM Other External	-24 727 067	-54 572 867	-84 337 542	-114 112 373	-143 898 829
	-34,6%	-17,9%	-15,6%	-14,8%	-14,3%
	-150	-75	-19	-15	-12
Support Personnel	217	433	650	867	1 083
Other Blue Collar	43	87	130	173	217
Sum Blue collar	260	520	780	1 040	1 300
Middle MNGMNT	26	52	78	104	130
Top MNGMNT	2	2	2	2	2
Sum Staff	548	1 094	1 640	2 186	2 732
Payroll BlueCollar	-13 000 000	-26 000 000	-39 000 000	-52 000 000	-65 000 000
Payroll Middle mngmnt	-1 950 000	-3 900 000	-5 850 000	-7 800 000	-9 750 000
Payroll Top mngmnt	-400 000	-400 000	-400 000	-400 000	-400 000
SUM Payroll	-15 350 000	-30 300 000	-45 250 000	-60 200 000	-75 150 000
EBITDA	-7 417 067	181 811 133	395 174 058	584 480 967	773 781 012
Amortization Client Acquisitions	-31 200 000	-57 408 000	-60 182 720	-62 513 485	-64 471 327
Depreciation Activated Software expense	-32 000	-63 680	-95 811	-129 149	-164 454
SUM Depreciation & Amortization	-31 232 000	-57 471 680	-60 278 531	-62 642 634	-64 635 781
SUM OPEX	-110 149 067	-181 160 547	-204 604 473	-251 661 667	-298 354 769
SUM Expense Cash Flow	-235 077 067	-279 872 867	-204 337 542	-249 062 373	-293 798 829
	-154%	-59%	-38%	-33%	-30%
EBIT	-38 649 067	124 339 453	334 895 527	521 838 333	709 145 231
Cash Flow	-235 077 067	-45 872 867	263 662 458	452 937 627	642 201 171
	-0,540546387	0,407003121	0,620751672	0,674645555	0,703866234
Revenue per Client	55	118	138	149	155
Acquisition&Marketing per client	-150	-75	-19	-14	-12
External Costs per Client	-19	-21	-22	-22	-22
Payroll per client	-12	-12	-12	-12	-12
Opex per Client	-85	-70	-52	-48	-46
Expense Cash Flow per client	-181	-108	-52	-48	-45
EBIT per Client	-30	48	86	100	109
Net Cash Flow per Client	-181	-18	68	87	99

Version 1 (New clients 80% thru acquisitions year-1)						Version 2 (New clients 100% thru acquisitions year-1&2)					
	2017	2018	2019	2020	2021		2017	2018	2019	2020	2021
Existing Clients	35 000	294 611	648 145	2 701 678	4 755 212	Existing Clients	35 000	294 611	648 145	2 301 678	3 955 212
New Clients	259 611	353 534	2 053 534	2 053 534	2 112 456	New Clients	259 611	353 534	1 653 534	1 653 534	1 712 456
Sum Clients End of year	294 611	648 145	2 701 678	4 755 212	6 867 668	Sum Clients End of year	294 611	648 145	2 301 678	3 955 212	5 667 668
Sales	20 578 621	72 474 379	229 610 418	599 246 458	972 123 222	Sales	20 578 621	72 474 379	207 610 418	505 246 458	806 123 222
OPEX	-21 216 003	-31 787 307	-174 973 274	-234 113 454	-317 021 168	OPEX	-23 412 315	-44 379 931	-161 262 766	-245 386 403	-284 085 998
EBIT	-637 382	40 687 071	54 637 144	365 133 004	655 102 054	EBIT	-2 833 693	28 094 448	46 347 652	259 860 055	522 037 224
Cash Flow from operations and Client Acquisitions	-36 062 133	12 526 178	-202 753 319	213 428 293	507 934 252	Cash Flow from operations and Client Acquisitions	-42 162 999	-20 175 675	-171 126 919	69 491 093	425 983 452
Extra Liquidity for Electricity Trading	-8 000 000		-16 000 000			Extra Liquidity for Electricity Trading	-8 000 000		-16 000 000		
Refinancing existing Bond	-5 000 000					Refinancing existing Bond	-5 000 000				
	-49 062 133	12 526 178	-218 753 319	213 428 293	507 934 252		-55 162 999	-20 175 675	-187 126 919	69 491 093	425 983 452
Interest on Bond	-5 887 456	-5 887 456	-26 250 398	-26 250 398	-26 250 398	Interest on Bond	-6 619 560	-6 619 560	-22 455 230	-22 455 230	-22 455 230
Grand Total (Financing Need)	-54 949 589	6 638 722	-245 003 718	187 177 895	481 683 854	Grand Total	-61 782 559	-26 795 235	-209 582 150	47 035 863	403 528 222
Financing Need			-293 314 585			Financing Need			-298 159 943		

Johansson Lars-Inge

Från: Markus Winfridsson - Werel AB <markus@werel.net>
Skickat: onsdag den 26 oktober 2016 16:26
Till: Alexander Mathiesen-Öhman - Werel AB
Ämne: Viktigt

Tjenare,

Jag känner att vi behöver skicka något till Peter Andersson. Jag KASTADE ihop nedan, ändra direkt i å så skickar jag sedan å så ringer vi PA.

—

Tjenare Peter,

Nedan är väldigt ostrukturerat och stökigt skrivet – har massor på mitt bord och känner att det är bättre att du får all fakta nu om än stökig.

Vi har först under lång tid kartlagt vilka bolag som ligger i framkant gällande solceller och batterier. Vi har förnärvarande av kvalitetsskäl strukit alla kinesiska (å övriga far-east) tillverkare. Jag kan som kuriosa nämna att en av mina vänner nu på måndag börjar som CFO på IKEAs stora satsning på Solceller. De kommer göra riktigt billiga installationer men endast lämna 5 års garanti på produkterna.

Vårt mål och som gör oss ytterligare unika är att vi kommer att lansera sol- och batteripaketet med en avgift om 1500 kr/mån. Vi arbetar stenhårt för att få denna kalkyl att gå ihop. För att klara av detta behöver vi som bolag stå för finansieringen av de statliga bidragen – dvs. vi går för våra kunder in och betalar summan de kommer att få i bidrag från staten (ca 70 kr). Därefter ligger vi och betalar ränta på dessa pengar tills de kommer från staten, just nu tar det ca 24 månader innan Britts på Energimyndigheten betalar ut pengarn.

Vårt val gällande solceller och batterier har fallit på tre tyska företag:

Sonnen-Batteris (www.sonnenbatterie.de) - Batteritillverkare med komplett klart Turnkey system. Satsar mer på marketing och kundupplevelse än produkten – batteri. De fick precis in \$85 miljoner i förnyat riskkapital. De har gjort över 13 000 batteri installationer i Tyskland (jag har läst att det till dags dato totalt gjorts nästan 20 000 privat installationer så Sonnen är riktigt stora).

Tesvolt (www.tesvolt.com) - Batteritillverkare med de bästa batterierna (lanseras i Q2, 2017, batterierna levereras av Samsung och är samma som kommer att komma i BMW o Porsche. Enligt vår kontakt på Tesvolt väntar dessa bilmärken på de nya batterierna innan installation). Tesvolt är en viktigt smarbetspartner till Samsung om next generations batteri och enligt Tesvolt själva åker de som arbetar med detta till Tyskland för att prata med Tesvolt. Vidare gör de precis just nu mycket stora batteri installation med Warren Buffett i Afrika.

Calyxo (www.calyxo.com) - Solcellstillverkar med andra generationens tunna snygga solceller vilka möjliggör snygga installationer.

Alla bolag ovan är tyska med på respektive området oöverträffad kvalitet. Vi kommer troligen efter ytterligare lite utvärdering att slutligen välja ett av batteriföretagen.

Bara så att du vet så går att argumentera för att bara installera solceller eller bara installera batterier och inte paketet som vi skall installera. Räknar du på upplägget med dagens priser så är batterierna ej lönsamma i Sverige - det vet vi men vi kommer av religiös övertygelse endast att installera hela paket, dvs. både solceller och batterier. Det är storage som är det nya svarta och vi måste börja NU. Vidare medför Storage möjlighetern att på ett enkelt sätt att komma in i hemmen (via en Gateway) och bygga det smarta hemmet vilket vi nu kommer göra. Vidare

möjliggör detta även en av Press-releaserna om deleningsekonomi för el som vi kommer att vara först i Norden med att lansera – mer om det nedan.

Idéer uppslag till press

Nedan är för att du skall få stoff till ett antal pressreleaser, du är bäst på att styra vad som ingår i resp. release och hur vi skall uttryckas oss.

Arbetsnamnet på vårt paket med batteri/solceller/smarahemmet är Norden Paketet. Det kommer precis som Werel ONE att finnas i olika storlekar beroende på hus/takstorlek. Standardpaket som vi har räknat med är ett tak som kan producera 8000 kWh/år och ett Sonnen-Batteri om 8 kWh eller ett Tesvolt batteri på 15 kWh.

Werel lanserar Nordenpaketet. Komplet smarthomepaket med solceller och lagring för 1500 kr/mån. Genom den smarta funktionalitet som Werel ger byter du i princip kostnaden för systemet mot vad du annars hade betalt för elen på NordPool. Efter 10 år äger du anläggningen och kan njuta av 8000 gratis kWh om året i minst 20 år till plus alla bonusar som batteriet och smarthem kopplingen ger. Gör ett aktivt val som du över tid kommer tjäna stort på både i plånboken men också till- byt kWh pris mot månadsavgift NU!

Vi kommer att börja med ett par test installationer i Sveirge och Finland ganska omgående. I samband med detta kommer vi börja att sälja paketen. Vi tänker köpa en eller fler Tesla X, branda upp å köra runt i område efter område å stå tex. utanför ICA / Coop å ta order. I det lite längre perspektivet hoppas vi kunna sälja dessa paket hos byggvaruhandlarna. Installationerna i stor skala kommer att börja i Mars/April. Vi lovar priser så länge det finns bidrag kvar att hämta. Gör dig själv, din familj och världen en tjänst och investera i Nordenpaketet.

Ett bra sätt kan vara att säga att vi limiterar antalet installationer i Sverige under 2017 till 5 000 / 10 000 st. **I den senaste tänkta uppdateringen av vår affärsplan räknar vi med 320 000 paket installationer i Norden på 5 år.**

Våra system kommer kunna uppdateras remote som en Tesla bil och systemen är expanderbara. Tex. behöver vi i en nära framtid med två elbilare i huset ca 60 kWh i huset (inte 8/15 som i Nordenpaketet). Då är det bara att köpa fler batterier och jacka in i befintlig installation – tar 1 min.

Det är dags att sluta snacka och faktiskt göra något.

Avtal med finansiär om en bond på €300 miljoner (Bonden – Peter Swartling reser €300 miljoner Euro för att genomföra detta).

för att göra den största utrullningen av förnybar energi i Europas historia. För tekniken står 2 (3) leverantörer.

- Sonnen
- Tesvolt
- Calyxo

Vi kan göra press på att vi samarbetar med dessa bolag och deras lyckosamma kapitalrundor och installationer i Tyskland och Afrika. **Vi har nu startat ett arbetsteam tillsammans med Tesvolt och Calyxo och våra ingenjörer för att hitta den optimal lösningen för vår vision.**

Vi kommer kunna branda både paneler och batterier med Werel loggo (Werel, Tesvolt inside).

Först nu i tiden som det är moget att göra detta till ett pris helt kostnadsneutralt mot kWh kostnaden.

Vi är villiga att göra det alla andra har snackat om uppmanar branschen att sträva mot en noll vision.

I framtiden kan vi lägga upp att Peter Swartling adderar bilk-köp-knappen på hemsidan.

Werel och Peter Swartling introducerar delningsekonomi för el. Decentralisering är den enda vägen fram. Vi kommer kunna skapa delningsekonomi för energi genom att starta ett virtuellt elbolag. Dvs. när du behöver kWh skickas det från någon av våra medlemmar till dig å vice-versa. Naturligtvis fungerar det ej riktigt så men det går att beskriva caset så – även fast det i realiteten blir en bankbok för varje hushåll från vilken de kan ta ut kWh (värde) tills de är på noll å därefter får de köpa på NordPool som en vanliga kund.

--

Best regards

Markus Winfridsson

CSO

www.werel.net

Tel. 0768-100 300

Phone: 0771-17 81 00**E-mail:** customerservice@werel.net

we®el
WE'RE ELECTRICITY

Johansson Lars-Inge

Från: Håkan Gustafsson - Werel Oy <hakan.gustafsson@werel.net>
Skickat: torsdag den 8 december 2016 09:28
Till: Peter Swartling - Werel AB
Kopia: Markus Winfridsson - Werel AB; Linus Lonnroth; Alexander Mathiesen-Öhman - Werel AB
Ämne: Pengar

Hei,

Linus säger våra pengar räcker till imorgon, kommer vi klara mån=agen?

HG

Ystävällisin terveisin,

Håkan Gustafsson

Werel Oy

Maajohtaja

@ hakan.gustafsson@werel.net

M 040 168 77 69

Johansson Lars-Inge

Från: Håkan Gustafsson - Werel Oy <hakan.gustafsson@werel.net>
Skickat: fredag den 9 december 2016 17:04
Till: Markus Winfridsson - Werel AB; Peter Swartling - Werel AB; Alexander Mathiesen-Öhman - Werel AB
Ämne: Fwd: Bud på Werel's kundeportefölje
Bifogade filer: image003.jpg

Här kommer fast detta har vi inte fått än 😊

Hg

Get [Outl=ok for iOS](#)

From: Martin Gustafsson <mg@eegnorth.com>
Sent: Friday, December 9, 2016 6:00:32 PM
To: Håkan Gustafsson - Werel Oy
Subject: Fwd: Bud på Werel's kundeportefölje

Martin Gustafsson

Vidarebefordrat brev:

Från: "Kent M.E. Kvalvik" <kk@eeg.energy>
Datum: 9 december 2016 16:36:24 CET
Till: "hakan.klintel=@props.se" <hakan.k=intell@props.se>
Kopia: Glenn Nøstdahl <glen=@gnpower.no>, Martin Gustafsson <mg@eegnorth.com>
Ämne: Bud på Werel's kundeportefölje

Hei Håkan

viser til våre samtaler vedrørende kjøp av Werel's kundeporteføljer i Finland og Sverige.

Vi ønsker å gi et indikativt bud på totalt 40 =SEK for hele porteføljen i begge landene, basert på forutsetninger og =etalingsplan angitt under. Vårt bud inkluderer ikke den finansielle hedg=ng som ligger i selskapet, men tar utgangspunkt i at Werel beholder eller realiserer denne selv.

Vi imøteser tilbakemelding på vårt bud innen k= 16:00 tirsdag 13. desember 2016

Forutsetninger*Finland:*

- = Bedrift: 3.874 målepunkt
- = Privat: 26.975 målepunkt

Sverige:

- = Bedrift: 554 målepunkt
- = Privat: 3.698 målepunkt

Betalingsplan:

- 7,5 MSEK - ved signering
- 7,5 MSEK - etter portering av kunder
- 10,0 MSEK - etter første forfall
- 10,0 MSEK - etter seks måneder fra portering, avre=net mot vellykkede porteringer
- 5,0 MSEK - 12 måneder etter portering, dersom minst 2/3 av målepunktene fortsatt er aktive kunder

Vi håper dette er av interesse for Werel, og ser frem til å kunne sluttforhandle en avtale før nyttår.

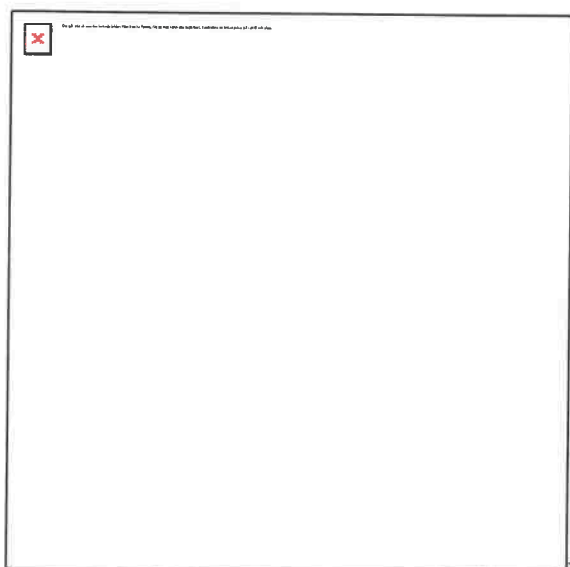
Med vennlig hilsen

Kent M. E. Kvalvik

Acting CEO / Konst. konsernsjef

Tel: +47 9651 9700

Email: kk@eeg.energy



=/span>

Borgeskogen 47, 3160 Stokke<=p>

Johansson Lars-Inge

Från: Markus Winfridsson - Werel AB <markus@werel.net>
Skickat: måndag den 12 december 2016 10:34
Till: Peter Swartling - Werel AB; Alexander Mathiesen-Öhman - Werel AB
Ämne: FW: Agreement

Vad tycks?

--

Best regards

Markus Winfridsson
CSO

www.werel.net

Tel. 0768-100 300

Phone: 0771-17 81 00

E-mail: customerservice@werel.net



Från: Sebastian Strachwitz <s.strachwitz@sonnenbatterie.de>
Datum: måndag 12 december 2016 10:27
Till: Markus Winfridsson - Werel AB <markus@werel.net>
Ämne: Re: Agreement

Hello Markus,

thanks for your Email. I think we are nearly there to have found an agreement.
I was able to come up with a solution for you where you don't need to pay in December and we can finally start our partnership.

Please send back the confirmed order of 20 sonnenBatteries for December. sonnen will make an exemption for your first order and grant you payment terms. We will send you an invoice with payment terms of 45 days (so that you can pay in February).
Your suggested sales target of 80-100 in 2017 will be added to our agreement.

From where we have started to where we are now, I really hope that this is the way forward for you.

If you have any questions please call me.
best regards,
Sebastian

PM lämnade handl av Mathiesen vid förhör 190221.pdf

From: "Markus Winfridsson, Werel AB" <markus@werel.net>

To: "s strachwitz" <s.strachwitz@sonnenbatterie.de>

Sent: Saturday, 10 December, 2016 09:52:17

Subject: Agreement

Hi Sebastian,

Hope everything is good with you.

Sorry for the late response.

I have talked to Peter and Alexander and we can not pay in December.

We need to receive and pay for the first 20 units in January/February. We are ready to sign on that and for additional 80-100 units during 2017. We estimate to sell 5-600 units during 2017 in Sweden and Finland.

I really hope that you will accept this even though it's not exactly what you want.

Have a nice weekend!

--

Best regards

Markus Winfridsson

CSO

www.werel.net

Tel. 0768-100 300

Phone: 0771-17 81 00

E-mail: customerservice@werel.net

we[®]el
WE'RE ELECTRICITY

Johansson Lars-Inge

Från: Peter Anderson <peter@papr.se>
Skickat: tisdag den 13 december 2016 09:35
Till: Markus Winfridsson - Werel AB; Alexander Mathiesen-Öhman - Werel AB; Peter Swartling - Werel AB
Kopia: Alexander Fagerlund
Ämne: SV Pressrelease final version
Bifogade filer: SV_FINAL_Pressmeddelande Nordic Light_WORD.docx

Hej,

Här kommer pressrelease på svenska med korrigeringar enligt Markus input i går. Vore toppen om vi kan enas om den här texten nu

/Peter

PETER ANDERSON PUBLIC RELATIONS
peter@papr.se | +46 73-414 19 14
www.papr.se | GOTHENBURG SWEDEN

WEREL LANSERAR KOMPLETT LEASING-PAKET FÖR SOLKRAFT MED LAGRING OCH DELNINGSEKONOMI

Werels Nordic Light Package är den första kompletta plug-and-play lösningen för produktion, lagring och delning av solenergi i Sverige. Werel planerar att sälja och installera 10 000 paket för leasing till hushåll i Norden med start 2017.

- Werel levererar och installerar hela paketet. Kunden slippar allt krångel och får sitt eget solkraftverk hemma till en månadskostnad som matchar den gamla elräkningen. Alla enheter kopplas dessutom samman i ett smart nätverk som med hjälp av Werels smarta algoritmer producerar, lagrar och delar el utan att kunden behöver göra någonting. På sikt kommer det här att bli Sveriges största solkraftverk som ger våra kunder gratis el, som dessutom är garanterat ren och grön på riktigt, säger Peter Swartling, VD och medgrundare av Werel.

Werel Nordic Light Package består av ett leasing-paket som innehåller solceller, batteri och en smart enhet. Den smarta enheten kan dessutom kommunicera med alla andra enheter inom Werel-nätverket och byta och handla el enligt principerna för delningsekonomi.

– Det här är det första stora steget mot framtidens energi och framtiden sätt att leva. El är en produkt som på sikt kommer att vara gratis, helt ren och finnas i överflöd när tillräckligt många hushåll producerar, lagrar och delar sin egen energi. Då blir förutsättningarna i vårt samhälle ganska annorlunda mot idag. Det den resan Werel vill vara med på och starta, säger Peter Swartling, VD och medgrundare av Werel.

ENDAST PAKET OCH LEASING

Nordic Light kommer enbart att marknadsföras som ett leasing-erbjudande. Kunden slipper då investeringskostnaderna som bara för solceller och batteri med likvärdig prestanda kostar omkring 250 000 kronor för en normalvilla i Sverige.

Leasingkostnaden för Nordic Light Package är en fast månadskostnad från 1499 kronor där all nödvändig utrustning och montering ingår. Leasingavtalet löper över tio år, därefter blir all solenergi helt gratis om kunden väjer att överta utrustningen.

– Nordic Light Package är ett slags Sverigepaket som bygger på att göra allt så enkelt som möjligt för kunden. Werel tar hand om allt krångel genom ett vanligt leasingavtal. Kunden slipper då investeringskostnaden, slipper transportera och montera all utrustning, och slipper hantera all byråkrati som krävs för att komma igång. Sedan är det fast månadsavgift för utrustningen som gäller, året runt. Och garanterat ren el som på sikt kan bli helt gratis. Det är inte bara enkelt och billigt utan också sjukt smart, säger Peter Swartling.

Paketet innehåller 60 kvm solceller, ett batteri för lagring av 5-15 kWh och en smart enhet som själv planerar för lagring och konsumtion av egenproducerad el baserat på familjens rutiner.

Enheten är dessutom sammankopplad med alla andra smarta enheter inom Werels Nordic Light-nätverk som tillsammans bildar ett stort solkraftverk med stor lagringskapacitet. Den smarta enheten kommunicerar själv med alla andra smarta enheter inom Werelnätverket.

TEKNIK FÖR DELNINGSEKONOMI

Den el som kunden inte konsumerar byts inom Werelnätverket. På så sätt kan kunden bygga upp ett tillgodohavande av el under sommarhalvåret när den egna produktionen vida överstiger den egna konsumtionen, för att sedan bytas tillbaka under vinterhalvåret när den egna produktionen inte alltid räcker till.

Ju större Werels Nordic Light-nätverk blir, desto mindre kommer behovet av extern el in i nätverket att vara.

– Den här modellen med produktion och delning blir starkare och renare för varje ny enhet som läggs till. Men redan ett litet nätverk med några hundra enheter kommer att kunna opera helt autonomt under stora delar av året. Det viktigaste för oss har varit utvecklingen av våra unika algoritmer i kombination med de bästa leverantörerna av hårdvara, säger Alexander Mathisen Öhman som är ansvarig för utveckling av mjukvara och tekniskt koncept och baserad på halvtid i Kalifornien.

Werel skapar också en community där alla kunder i nätverket kopplas samman som medlemmar för att kunna låna och låna ut ström till varandra.

– Decentraliseringen av energiindustrin och introduktionen av mikroproduktion i kombination med lagring och delningsekonomi är den största förändringen av en hel bransch sedan introduktionen av persondatorn, internet och mobiltelefonen. Vi är här för att förändra. Werels modell för delning av el kommer att förflytta synsättet på vad ett elbolag är, säger Alexander Mathisen Öhman.

LÖSER KLIMATHOTET

Nordic Light Package är Werels svar på de allvarliga energiutmaningar och klimathot som Europa och världen står inför.

Enligt Parisavtalet som världens ledare enats kring handlar det främst om att begränsa utsläppen, att anpassa samhällen och att skapa tillgång till medel för att världen ska bromsa den globala uppvärmningen och skapa en hållbar utveckling.

– Werels Nordic Light Package adresserar samtliga dessa tre områden: Solceller löser utsläppen, smarta hem och delningsekonomi anpassar samhällen och vi löser problemet kring medel för investering genom att vi erbjuder leasing. Det här handlar i grunden om att börja bygga om vårt samhälle och framtidssäkra det för våra barn och barnbarn som ska leva in i 2100-talet, säger Peter Swartling.

FAKTA OM WERELS NORDIC LIGHT PACKAGE

- Nordic Light är ett leasingpaket med solceller, batteri och smart enhet för delning
- Kunden slipper investeringskostnader och höjer samtidigt värdet på sin fastighet
- Werels personal monterar all utrustning och kopplar upp mot Werel-nätverket på en arbetsdag
- Månadskostnaden för utrustningen om 1499 kronor, är beräknad på en genomsnittlig svensk villa/radhus. Månadskostnaden kan komma att variera beroende på hushållets behov.
- Alla Werels Nordic-Light kunder ingår i ett enda nätverk som möjliggör delning och byte av el vid behov
- Kundens överproduktion alternativt underproduktion justeras autonomt
- Den smarta enheten planerar, lagrar och byter el utan att kunden behöver göra något
- Efter det tioåriga leasing-avtalets utgång är kundens kostnad för solel noll kronor

Johansson Lars-Inge

Från: Werel Oy Håkan Gustafsson <hakan.gustafsson@werel.net>
Skickat: tisdag den 13 december 2016 10:30
Till: Peter Swartling - Werel AB; Markus Winfridsson - Werel AB; Alexander Mathiesen-Öhman - Werel AB
Ämne: Fwd: SV: SV: SV: Avtalsportfölj Sverige

FYI vad skall jag säga?

hg

----- Forwarded Message -----

Subject:SV: SV: SV: Avtalsportfölj Sverige
Date:Tue, 13 Dec 2016 09:17:30 +0000
From:Otnes Frode <Frode.Otnes@hafslund.no>
To:Werel Oy Håkan Gustafsson <hakan.gustafsson@werel.net>
CC:Braathen Knut <Knut.Braathen@hafslund.no>

Hei Håkan,

Det er litt hektisk her rett før jul, men vi har satt av tid til å gå igjennom alle xls – arkene vi fikk på torsdag /fredag. Mulig vi kan få til et indikativt bud på fredag evt tidlig i neste uke.

Hvilken tidsplan har dere ?

Med vennlig hilsen | Yours sincerely
Hafslund ASA

Frode Otnes
Strategi og Visekonserndirektør Marked | strategy and Deputy Senior Vice President, Markets

Switchboard: +47 22 43 50 00
Direct: +47 92 84 11 39
Fax: +47 22 43 51 69
E-mail: frode.otnes@hafslund.no
Post address: Hafslund ASA, PB 990 Skøyen, Norway Direct
Visiting address: Drammensveien 144, Skøyen, Oslo

Hafslund - www.hafslund.no

P Tenk på miljøet før du skriver ut denne e-posten.
Besøk hafslund.no for å se hvordan du kan bidra til miljøet gjennom et lavere strømforbruk.

Fra: Werel Oy Håkan Gustafsson [<mailto:hakan.gustafsson@werel.net>]
Sendt: 12. desember 2016 12:02
Til: Otnes Frode <Frode.Otnes@hafslund.no>
Kopi: Braathen Knut <Knut.Braathen@hafslund.no>
Emne: Re: SV: SV: Avtalsportfölj Sverige

Hei,

Vi är intresserade av att bara sälja slutkundsavtalen.

När tror ni vi kan få ett indikativt bud för att därefter sätta oss och diskutera mer?

Håkan

Ystävällisin terveisin,

Håkan Gustafsson

Werel Oy

Maaajohtaja

@ hakan.gustafsson@werel.net

M 040 168 77 69

On 12.12.2016 10:37, Otnes Frode wrote:

Takk skal du ha Håkon

Siden jeg ikke har vært helt i dialogen som du har hatt med Martin så har jeg et kort spørsmål:
Er det kundestocken (evt eksklusiv finansielle avtaler) dere ønsker indikativt bud på ? eller er det selskapet / ene ?

Med vennlig hilsen | Yours sincerely
Hafslund ASA

Frode Otnes
Strategi og Visekonserndirektør Marked | strategy and Deputy Senior Vice President, Markets

Switchboard: +47 22 43 50 00
Direct: +47 92 84 11 39
Fax: +47 22 43 51 69
E-mail: frode.otnes@hafslund.no
Post address: Hafslund ASA, PB 990 Skøyen, Norway Direct
Visiting address: Drammensveien 144, Skøyen, Oslo

Hafslund - www.hafslund.no

PTenk på miljøet før du skriver ut denne e-posten.
Besøk hafslund.no for å se hvordan du kan bidra til miljøet gjennom et lavere strømforbruk.

Fra: Werel Oy Håkan Gustafsson [<mailto:hakan.gustafsson@werel.net>]

Sendt: 12. desember 2016 09:28

Til: Otnes Frode <Frode.Otnes@hafslund.no>

Kopi: Bomstad Fredrik <Fredrik.Bomstad@hafslund.no>; Lundby Martin
<Martin.Lundby@hafslund.no>; Braathen Knut <Knut.Braathen@hafslund.no>

Emne: Re: SV: Avtalsportfölj Sverige

Hei,
Bilagte ligger den öppna sårkringsportföljen.

Portföljen ligger bilateralt hos Axpo Nordic As.

Mårk att sårkringsportföljen ingår endast till att kôpa ut / realisera mot marknadspris (svårt uttrycka mig men tror du förstår av menar=)).

/Håkan

Ystävällisin terveisin,

Håkan Gustafsson

Werel Oy

Maaajohtaja

@ hakan.gustafsson@werel.net

M 040 168 77 69

On 12.12.2016 10:14, Otnes Frode wrote:

Hei Håkan,

Takk for informasjon om sluttbrukerporteföljene. Har du og mulighet til å sende oss hvilke finansielle sikringskontrakter dere har gjort på disse porteföljene ? Vi trenger den infoen for å gi et indikativt bud.

Med vennlig hilsen | Yours sincerely
Hafslund ASA

Frode Otnes
Strategi og Visekonserndirektør Marked | strategy and Deputy Senior Vice President,
Markets

Switchboard: +47 22 43 50 00
Direct: +47 92 84 11 39
Fax: +47 22 43 51 69
E-mail: frode.otnes@hafslund.no
Post address: Hafslund ASA, PB 990 Skøyen, Norway Direct
Visiting address: Drammensveien 144, Skøyen, Oslo

Hafslund - www.hafslund.no

PTenk på miljøet før du skriver ut denne e-posten.
Besøk hafslund.no for å se hvordan du kan bidra til miljøet gjennom et lavere strømforbruk.

Fra: Werel Oy Håkan Gustafsson [<mailto:hakan.gustafsson@werel.net>]

Sendt: 9. desember 2016 14:57

Til: Lundby Martin <Martin.Lundby@hafslund.no>

Kopi: Otnes Frode <Frode.Otnes@hafslund.no>; Bomstad Fredrik
<Fredrik.Bomstad@hafslund.no>

Emne: VB: Avtalsportfölj Sverige

Tja,

Bilagt finner du 3 flikar över kunder i Sverige:

- Obundna inköpsavtal
- Bundna inköpsavtal
- Kundkraftavtal

Obundna inköpsavtal har en årsavgift samt det elpris man vill lägga. De har en uppsägningstid på 90 dagar.

DE bundna inköpsavtalen är samma som ovan föutom de löper bindningstiden ut. Avtalsbot vid förtida uppsägning.

Elcertifikat är ej heller specificerad annat än aktuell prislista så man kan ta marginal därmed.

Kundkraft avtalen är gammalt som ligger kvar efter en kundkrafts-kampanj, dvs de flesta kunder har redan flyttats bort men de finns några kunder kvar som tagit bort sin fullmakt av kundkraft. Deras pris är SVKs spotpris + påslag på 5,5 öre / kwh som också innehåller elcert.

Fastpriserna är 100 % av kundvolymen och priset innehåller elcert.

/håkan

Ystävällisin terveisin,

Håkan Gustafsson

Werel Oy
Maajohtaja

@ hakan.gustafsson@werel.net
M 040 168 77 69

Ystävällisin terveisin,

Håkan Gustafsson

Werel Oy
Maajohtaja

@ hakan.gustafsson@werel.net
M 040 168 77 69

Från: Håkan Gustafsson - Werel Oy
Skickat: den 6 december 2016 09:31
Till: Martin Gustafsson
Ämne: Avtalsportfölj Sverige

Johansson Lars-Inge

Från: Håkan Gustafsson - Werel Oy <hakan.gustafsson@werel.net>
Skickat: tisdag den 20 december 2016 14:46
Till: Peter Swartling - Werel AB; Markus Winfridsson - Werel AB; Alexander Mathiesen-Öhman - Werel AB; Linus Lonnroth
Ämne: Hafslunds offert
Bifogade filer: 161220 Indicative Offer Letter Werel_signed.pdf

Hei,

Bilagat ligger Hafslunds offert.

Räknar man med ca 35 000 kunder blir det 5,75 MEUR cash-betalning.

Bra utgångspunkt för nästa steg tycker jag.

Hur vill man gå vidare?

Håkan

Ystävällisin terveisin,

Håkan Gustafsson

Werel Oy

Maajohtaja

@ hakan.gustafsson@werel.net

M 040 168 77 69

STRICTLY PRIVATE AND CONFIDENTIAL

Werel Oy
Finland

Via email to: Håkan Gustafsson

Oslo, 20 December 2016

Werel Oy – Indicative Offer

Dear Mr. Gustafsson,

On behalf of Hafslund Marked AS ("**Hafslund Marked**") we would like to thank you for the invitation to make a non-binding indicative offer (the "**Indicative Offer**") in relation to the potential sale of the customers in Werel Oy ("**Werel**" or the "**Company**") (the "**Transaction**").

The sections below constitute an Indicative Offer from Hafslund Marked, which is intended to answer your requirements. We kindly ask you that all formal feedback will be delivered to the contact persons mentioned below – either by conference call or by email.

Hafslund Marked is a Nordic power retail company located in Oslo and is owned by Hafslund ASA.

(i) Transaction structure

On the basis of the preliminary analyses undertaken, Hafslund Marked (the "**Purchaser**") express its interest to acquire all the customers in Werel Oy ("**Target Asset**").

(ii) Strategic rationale

The commercial rationale behind Hafslund Marked's interest is the opportunity to grow its retail sales business. The Target Asset is considered to have an attractive strategic fit, good underlying market position and the potential of future growth.

(iii) Bidding entity

Based on the information provided and the Purchaser's current considerations regarding the Transaction, the acquiring entity of the Target Asset is Hafslund Marked AS, with Hafslund ASA being the ultimate parent company.

(iv) Consideration

For the Target Asset Hafslund Marked is willing to make the following Indicative Offer:

- Finland: EUR 165 per customer
- Sweden: SEK 1600 per customer

This Indicative Offer is based on the following:

- Hafslund Marked will pay the Indicative Offer per actual customer transferred from Werel to Hafslund Marked.
- Fixed price portfolios is valued based on the market prices at Nasdaq as of 20th December 2016.

The cash consideration would be fully payable at closing.

(v) Approvals

We hereby confirm that all internal approvals necessary for placing this Indicative Offer are in place.

The potential submission of a binding offer letter and the entering into of binding transaction documentation shall be subject to a formal resolution of the board of directors of Hafslund Marked. The Purchaser expect to be able to obtain such approvals in a timely fashion following the satisfactory completion of the due diligence

process and in accordance with such timeline as will be set out by the Vendor for the next phase of the Transaction.

Except for mandatory competition law clearance(s), the completion of the Transaction is not expected to be conditional upon the approval of third parties.

(vi) Further process

Should the Purchaser qualify for the next stage of the process, significant resources would be dedicated to perform due diligence of the Target Asset. To the extent that the due diligence is organized in an expedient and efficient manner, we would expect to complete the due diligence within a three to four week period.

(vii) Contacts

Any further correspondence in relation to this Indicative Offer can be directed to:

Frode Otnes, Deputy CEO and Strategy Director
Hafslund Marked AS
Tel: +47 928 41 139
E-mail: frode.otnes@hafslund.no

Martin Lundby, Head of Finance and IR
Hafslund ASA
Tel: +47 416 14 448
E-mail: martin.lundby@hafslund.no

The Purchaser has not engaged any external advisers in relation to this Indicative Offer. A legal and financial advisor may be engaged if Hafslund Marked qualifies for the next phase of the Transaction.

(viii) Miscellaneous

This Indicative Offer is submitted on the basis that both its existence and content are kept strictly confidential. Neither the Purchaser's interest in the Target Asset, nor the existence and content of this letter shall be disclosed to any third party by the Vendor or any of its advisers, employees, directors or shareholders without the express prior written consent of Hafslund Marked.

This Indicative Offer does not constitute any legally binding offer from the Purchaser, and may not be accepted as any offer for a transaction, nor shall it create any other legal obligation for any person, the liability for which is expressly disclaimed. A legally binding contract is only entered into when a sale and purchase agreement is entered into and duly signed by persons authorized to do so.

This Indicative Offer shall be governed by the laws of Norway and the courts of Norway shall have exclusive jurisdiction. If any party is bringing suit, Oslo shall be the exclusive venue.

We look forward to hearing from you. Please do not hesitate to contact the aforementioned contact in relation to this letter.

Yours sincerely,

on behalf of Hafslund Marked AS



Kari Ekelund Thørud

CEO

Johansson Lars-Inge

Från: Werel Oy Håkan Gustafsson <hakan.gustafsson@werel.net>
Skickat: fredag den 10 mars 2017 11:18
Till: Peter Swartling - Werel AB; Alexander Mathiesen-Öhman - Werel AB; Markus Winfridsson - Werel AB
Ämne: kundkraft: batteri olönsamma idag
Bifogade filer: Kundkraft batterier olönsamma idag.pdf

--
Ystävällisin terveisin,

Håkan Gustafsson

Werel Oy

Maajohtaja

@ hakan.gustafsson@werel.net

M 040 168 77 69



[Print](#) [Add to favorites](#)

Kundkraft: Batterier för dyra idag men lönsamma om tio år

(Montel) Att investera i batterilösningar i kombination med solcellsanläggningar för hushåll är inte en lönsam affär på den svenska marknaden men kan ändra sig i framtiden, visar beräkningar från Kundkraft.

– Om kostnaderna för batterier och solceller faller i samma takt som gjort de senaste fem åren kan ett hemmabatteri tillsammans med solceller bli lönsamt om 10-15 år, säger Anders Kaijser, solelexpert på Kundkraft i ett pressmeddelande.

För att en solcellsanläggning ska kunna försörja ett hushåll dygnet runt, så behövs någon form av batterilösning som kan tillgodose elbehovet för hushållet nattetid. Hushåll kan få bidrag på 60 procent av kostnaden för inköp av batteri, dock max 50.000 kronor.

– För närvarande är Teslas Powerwall det klart mest prisvärda alternativet per kWh. Paketet kostar totalt 72.200 kr och har en kapacitet på 14 kWh [per dygn], vilket kan jämföras med exempelvis Nissans batteri som kostar 39.000 kr för bara 4 kWh.

Inklusive investeringsbidraget blir kostnaden för ett Teslabatteri 3.000 kronor per år räknat på en avbetalningstid på tio år, enligt Kundkrafts beräkning.

– Klarar man av att ladda batteriet fullt varje dygn under hela året skulle det teoretiskt ge cirka 5.000 kWh per år el till hemmet, som man då slipper köpa från elbolaget för cirka 3.500 kronor, säger Anders Kaijser.

– Dessutom skall investeringskostnaden ställas mot att man kan sälja av solel till elbolaget istället för att ladda. Det gör det svårt att räkna hem.

Den som är mikroproducent kan även få en skattereduktion motsvarande 60 öre/kWh för all el som matas in till elnätet, dock max 18.000 kronor per år, enligt Energimyndighetens webbplats.

Räknar man utifrån att solesproducenten får skattereduktion för elen som mats ut på nätet, så blir återbetalningstiden istället tre gånger så hög, med nu gällande regelverk.



Anton Tigerstedt

anton@montel.no

10:28, Friday, 10 March 2017

Related news:

Johansson Lars-Inge

Från: Håkan Gustafsson - Werel Oy <hakan.gustafsson@werel.net>
Skickat: tisdag den 22 augusti 2017 09:32
Till: Alexander Mathiesen-Öhman - Werel AB; Markus Winfridsson - Werel AB; Peter Swartling - Werel AB; Pernilla Ekholm
Ämne: Första solcelleanläggning såld
Bifogade filer: file.jpeg

Tja,

Då är werel första solcelleanläggning signad. Säljpris ink moms ca 22 000 euro. Kund betalar handpenning 5000 och resten på 5 år.

Vi bokför detta som sälj totalt för augusti.

Arto kommer fakturera kund utanför nordfin och kund betalar direkt till oss.

Markus har finansieringen hos sig.

Jag fixar inköp med thiel etc.

Vi får säkert 1-2 ännu denna vecka och en är "såld" med signing på måndag.

Nu kör vi😊

Hg

Get [Outlook for iOS](#)



1(2)

Finkraft Oy

Asiakastiedote: Myyntisopimuksen siirtyminen
Vantaalla 30.3.2017

«Kund»
«Kundadr»
«Kundpostnr» «Kundort»
«Kundland»

FINKRAFT OY ON TEIDÄN UUSI SÄHKÖNTOIMITTAJANNE – SAMOIN EHDON JA EDULLISIN HINNOIN.

Asiakassopimuksenne käyttöpaikassa <<kp-osoitetiedot>> siirtyy Finkraft Oy:lle 15.4.2017. Siirtymiseen liittyvät asiat hoidetaan puolestanne yhdessä uuden toimittajan, sekä paikallisen verkkoyhtiön kanssa. Asiakkaana teidän ei tarvitse tämän ilmoituksen johdosta tehdä mitään.

Asiakassopimuksen siirto tapahtuu käytössä olevan ja Energiategollisuus ry:n suosittelemien sähkönmyyntiehtojen **SME2014 9.2** mukaan:

9.2. Myyjä on oikeutettu siirtämään myyntisopimuksen toiselle myyjälle. Myyntisopimuksen ehtoja ei voida siirron yhteydessä muuttaa. Uuden myyjän on ilmoitettava siirrosta käyttäjälle viimeistään ensimmäisen laskun yhteydessä.

Mitä myyjän vaihto tarkoittaa asiakkaalle?

Sähkö Sopimus:

- Sähkönmyyjä vaihtuu.
- Sähkön toimitus jatkuu katkeamatta, paikallinen sähköverkkoyhtiö on edelleen vastuussa fyysisestä toimituksesta.
- Sopimustiedot ja -ehdot eivät muutu.
- Sopimuksen hinta tai voimassaoloehdot eivät muutu.
- Myyntisopimuksen siirtyminen toiselle myyjälle ei oikeuta sähkönsopimuksen ennen aikaiseen irtisanomiseen.

Laskutus:

- Finkraft Oy laskuttaa sähköstä sopimuksen siirtymistä alkaen voimassa olevan sähkönsopimuksen mukaisesti.
- Edeltävä sähkönmyyjä laskuttaa sopimuksen siirtymiseen asti.
- Laskujen ulkoasu ja maksutiedot muuttuvat siirtyessä.
- Sähköiset laskutustavat voi joutua aktivoimaan uudelle myyjälle.

Ystävällisin terveisin

Finkraft Oy

Puhelin: 09 6898 8780 (arkisin klo 10-12, 13-15)

Sähköposti: info@finkraft.fi

Finkraft Oy, Äyritie 12 B, 01510 Vantaa
www.finkraft.fi, info@finkraft.fi, puh. 09 6898 8780

2(2)

Finkraft Oy

Asiakastiedote: Myyntisopimuksen siirtyminen

Vantaalla 30.3.2017

KIITOS ASIAKKUUDESTA

WE®EL:n puolesta kiitämme asiakkuudestanne ja siirrämme sopimuksenne Finkraft Oy:lle luottaen, että tulette olemaan tyytyväisiä heidän palveluihinsa.

WE®EL asiakaspalveluun voitte olla yhteydessä sähköpostitse osoitteeseen asiakaspalvelu@werel.net tai numeroon 09 171 00 515 (aukioloajat ma-pe klo 08-12 ja 13-16).

Ystävällisin terveisin
Werel Oy

Finkraft Oy, Äyritie 12 B, 01510 Vantaa
www.finkraft.fi, info@finkraft.fi, puh. 09 6898 8780



EKOBROTTSMYNDIGHETEN
2:a kammaren Stockholm
Ekorevisor Lars-Inge Johansson

Datum

2019-10-07

Diariernr (åberopas vid korresp)

EB 4689-16

Gransknings PM om till vad pengarna från Falcon Funds till Werel och Gergeo-koncernen använts.

1. Allmänt.

Jag har fått i uppdrag att beskriva vad som skett med de pengar från Falcon Funds som investerats i Werel AB och som kommit Werel AB eller Gergeo Holding AB till del. Investeringarna har skett på tre olika sätt, dels genom köp av aktier i Werel AB från andra befintliga aktieägare dels genom köp av aktier från Werel AB genom deltagande i nyemissioner dels genom utlåning till Werel AB av 5 miljoner Euro mot ett skuldebrev (Bond).

Werel AB:s aktier ägdes fram till 2015-07-15 i sin helhet av det Maltesiska bolaget Solid Venture Capital Ltd (SVC Malta) som i sin tur ägdes direkt eller senare indirekt av Emil Amir Ingmanson. *(Detta Maltesiska bolag har samma namn som ett annat av Emil Amir Ingmanson och Afram Gergeo ägt bolag registrerat i UK.)*

I Juli 2015 överlät SVC Malta 5 500 aktier i Werel AB till Gergeo Holding AB för 100 kr/st lika med 550 000 kr. Posten var lika med 55 % av Werels aktier. Samtidigt överlät SVC Malta 3 500 aktier i Werel AB till Afram Gergeo personligen.

Gergeo Holding AB betalade köpet av de 5 500 aktierna i Werel AB först 2016-04-27 och då med pengar som bolaget erhållit vid en egen försäljning av 1 000 av aktierna. *(Se punkt 3.3 nedan.)* Till vilket pris Afram Gergeo köpte aktier i Werel AB är okänt och även om han har betalat dem.

Denna PM skall ses som ett komplement till PM skrivna av ekorevisor Gunilla Stare som dels avhandlar likvidrörelser från Falcon Funds till de olika finansiella instrument som är aktuella i utredningen dels avhandlar likvidrörelser i Emil Amir Ingmansons och Afram Gergeos olika utländska bolag.

Under punkt två nedan redogör jag för de nyemissioner, aktieägartillskott, aktieförsäljningar och det bond-lån som förekommit. Jag börjar med de nyemissioner som gjordes i Werel AB under 2013. Pengarna som då tillfördes bolaget kom inte från Falcon Funds. Under punkt 3 där jag utvecklar vad som hänt med pengarna har jag begränsat beskrivningarna till de fall där pengar antingen har gått till Werel AB eller där säljaren av aktier är Gergeo Holding AB.

Gergeo Holding AB har haft två bankkonton, ett SEK-konto och ett Euro-konto.

Gergeo Invest AB har haft fem bankkonton, ett valutakonto i Euro, ett valutakonto i GBP, ett valutakonto i USD, ett affärskonto i SEK, och ett ytterligare affärskonto i SEK på vilket enbart en transaktion skett (50 000 kr som pant för kort).

Werel AB hade ett flertal bankkonton i Rekarne Sparbank fram till mitten av februari 2016, ett företagskonto, ett penningmarknadskonto, ett valutakonto i Euro och ett valutakonto i USD.

Gergeo Holding AB:s intäkter under åren 2015 – 2017 har bestått av de försäljningar av aktier i Werel AB som bolaget gjort.

Dotterbolaget Gergeo Invest AB:s rörelseintäkter under år 2015 uppgick till 9 931 322 kr och bestod dels av s k management fee från Werel AB om 4 377 801 kr samt konsultintäkter från SVC, UK, Merck Mercuriadis och Hipgnosis Music om 5 096 743 kr.

Gergeo Invest AB:s rörelseintäkter under år 2016 uppgick till 12 533 977 kr och bestod dels av s k management fee från Werel AB och Werel OY om 8 358 174 kr samt konsultintäkter från SVC, UK, Merck Mercuriadis och Hipgnosis Music om 4 175 803 kr.

Gergeo Invest AB:s rörelseintäkter under år 2017 uppgick till 4 822 562 kr och bestod dels av ersättningar från Werel AB och Werel OY om 3 549 748 kr samt konsultintäkter från Hipgnosis Music om 932 317 kr.

2. Nyemissioner, aktieägartillskott, Bond och sålda aktier.

2013-12-23 gjordes aktieägartillskott om 90 000 kr. 2014-10-09 gjordes aktieägartillskott om 100 000 kr. Båda genomfördes genom att lika mycket av SVC:s fordran på Werel AB omvandlades till tillskott.

2013-10-29 Nyemission av 4 000 aktier 400 000 kr.

2013-11-28 Nyemission av 5 500 aktier 550 000 kr.

Per 2015-06-30 omfördes en fordran Solid Venture Capital Ltd hade på Werel AB om 3 728 412 kr till att istället bli ett aktieägartillskott. Werel AB hade för räkenskapsåret 2013 – 2014 redovisat en förlust om 4,9 mkr innebärande ett negativt eget kapital om 3 713 374 kr. Aktieägartillskottet per 2015-06-30 om 3 728 412 kr innebar dock inte att bolagets egna kapital återställdes eftersom Werel AB hade fortsatt att gå med kraftig förlust även 2015.

2015-07-15 Gergeo Holding AB köper 5 500 aktier från SVC, Malta för 100 kr/st.

2015-07-15 Afram Gergeo köper 3 500 aktier från SVC, Malta för okänd summa.

2015-09-16 Nyemission av 638 aktier för 47 022 kr/st med Boardwalk Co Ltd som tecknare. Afram Gergeo företrädde Boardwalk.

2015-09-18 Gergeo Holding AB säljer 1 000 aktier till AI Undertaking III för 4 940 Euro/st.

2015-10-14 Werel AB lånar 5 M Euro från Boardwalk ETI på 5 år mot 12% årlig ränta som skall betalas kvartalsvis. (*Den s k Bonden.*)

2015-12-07 Boardwalk Co Ltd Malta köper 1 000 aktier från SVC, Malta för okänt belopp.

2015-12-23 Larmag köper 638 aktier av Boardwalk Co Ltd för 3 096 602 Euro eller ca 47 000 kr/st.

2015-12-18 Nyemission av 862 aktier för 47 500 kr/st. Larmag tecknar aktierna vid en extra bolagsstämma i Stockholm 2015-12-18.

2015-12-28 AI Undertaking III köper 1 000 aktier från Boardwalk Co Ltd för 4 949 950 Euro.

2016-03-11 Gergeo Holding säljer 1 000 aktier till Energy Everything för 4 500 000 Euro lika med 4 500 Euro/st. (*Bokfört till 41 902 650 kr i försäljningsvärde.*)

2016-07-07 Gergeo Holding säljer 1 400 aktier till DB8 för 7 000 000 Euro lika med 5 000 Euro/st.

2016-07-14 Gergeo Holding säljer 500 aktier till Larmag för 2 500 000 Euro lika med 5 000 Euro/st.

2016-07-18 AI Undertaking III säljer 1 000 aktier till DB7 för 5 000 000 Euro lika med 5 000 Euro/st.

2016-09-08 Gergeo Holding säljer 300 aktier till DB7 för 1 500 000 Euro lika med 5 000 Euro/st.

2016-09-08 Gergeo Holding säljer 300 aktier till DB8 för 1 500 000 Euro lika med 5 000 Euro/st.

3. De enskilda transaktionerna, varifrån pengarna kommer och till vad de har använts.

3.1. Werel AB genomförde under 2013 två nyemissioner, 2013-10-29 om 400 000 kr och 2013-11-28 om 550 000 kr. Båda med SVC Malta som tecknare och betalare och till kursen 100 kr/st. Efter dessa nyemissioner fanns det 10 000 aktier i Werel AB, alla ägda av SVC Malta och indirekt av Emil Amir Ingmanson.

De sammanlagt 950 000 kronorna kom från SVC Maltas USD-konto i Banif Bank. Insättningarna till detta konto kommer från SVC UK:s bankkonto i Close Brothers. Pengarna på Close Brothers-kontot kommer i sin tur från de

MBS-affärer som SVC gjorde under perioden februari – augusti 2013. De bestod av att SVC köpte MBS.er från Mark Bishops bolag ABS I G och sålde dem vidare med god förtjänst till Optimus Fonder.

3.2. Werel AB.s nyemission 2015-09-16 (beslutsdatum) om 30 000 036 kr till Boardwalk Co Ltd på Malta.

2015-04-09 överfördes 4 949 950 Euro från AI Undertaking III till Boardwalk Co Ltd (Malta).

2015-09-16 överfördes 30 000 036 kr (3 273 367,07 Euro) från Boardwalk Co Ltd (Malta) till Werel AB.s bankkonto i Rekarne Sparbank som betalning för köp av 638 aktier i samband med nyemission i Werel.

2015-09-18 överförde Werel AB 2 500 000 Euro av de pengar bolaget erhållit - lika med 23 387 500 kr - till 220 Energia OY för delbetalning för en köpt kundstock.

Resterande del av pengarna överförda till Werel AB användes till löpande utgifter i Bolaget fram till runt 20 oktober 2015 när de var förbrukade. Bland dessa utgifter fanns 3 betalningar om sammanlagt 1 081 250 kr till Gergeo Invest AB för Management Fee.

3.3. Gergeo Holding AB.s försäljning 2015-09-18 av 1 000 aktier i Werel AB för 4 940 000 Euro till AI Undertaking III (Boardwalk ETI).

Försäljningsavtalet är underskrivet av Afram Gergeo för Gergeo Holding AB 2015-09-02 och av Andreas Wolfl för AI Undertaking III Inc 2015-09-18.

2015-09-18 överförde AI Undertaking III 4 991 900 Euro via den svenska advokatfirman Fylgia till Gergeo Holding AB.s bankkonto (*valutakonto Euro*) till vilket beloppet sattes in 2015-09-24.

I Gergeo Holding AB bokfördes att bolaget hade fått ersättning om 4 940 000 Euro lika med 46 509 606 kr vid försäljning av 1 000 aktier i Werel. Aktieförsäljningen innebar en vinst om 46 409 606 kr för Gergeo Holding AB. Eftersom AI Undertaking III/ Fylgia hade betalat mer än vad som skulle erläggas enligt avtalet bokfördes även en skuld i Gergeo Holding AB om 488 633 kr till AI Undertaking III bestående av mellanskillnaden av försäljningslikviden och det belopp som bolaget hade erhållit.

Av det från AI Undertaking III erhållna beloppet användes 24 250 000 kr till köp av en bostadsfastighet, Nacka Sicklaön 337:2. Ytterligare 2 625 000 kr lämnades i lån till dotterbolaget Gergeo Fastigheter AB och Brf Sicklaön 337:2.

2016-04-27 betalades 550 001 kr till SVC, Malta, för de 5 500 aktier i Werel AB som Holding köpte året före, 2016-06-16 betalades dels 100 000 kr till Magnus Fridlund som betalning för option att köpa aktierna i Nordfin dels 26 203 kr till Deloitte, 2016-07-13 överfördes 4,8 mkr till Gergeo Invest AB

som i sin tur lånade ut 5 000 000 kr till Nordfin Capital AB.

3.4. Werel AB.s bond 2015-10-14 om 5 000 000 Euro tecknad av AI Undertaking III Inc (Boardwalk Real Estate ETI)

2015-10-14 erhöill Werel AB 5 MEURO från AI Undertaking III som likvid för en av Werel AB utställd Bond (skuldebrev). Lånet bokfördes i Werel AB som en skuld om 46 349 000 kr.

2015-10-15 betalade Werel 3,8 MEURO (35 225 240 kr) till 220 Energia OY som delbetalning för en köpt kundstock.

Förutom att betala en stor del av den köpta kundstocken gick pengarna från Bonden till Werel AB.s löpande utgifter i verksamheten.

3.5. Boardwalk Co Ltd Malta köper SVC, Maltas sista 1 000 aktier 2015-12-07 (enligt aktieboken)

Detta avtal innebär inga likvidrörelser i Werel eller Gergeo-koncernen.

3.6. Larmag köper 2015-12-23 638 aktier av Boardwalk Co Ltd för 3 096 602 Euro.

Köpet medför inga likvidrörelser i Werel eller Gergeo-koncernen.

3.7. Werel AB.s nyemission 2015-12-18 (beslutsdatum) om 40 945 000 kr motsvarande 862 aktier á 47 500 kr/st som tecknas av Larmag.

Larmag överför 4 447 256,38 Euro 2015-12-22 till Werel AB. På Werels konto inkommer 40 945 000 kr.

Werel AB använder pengarna till löpande utgifter bl.a. till bolagets inköp av el om ca 32,5 mkr under december – februari och överföringar till Gergeo Invest AB om 3 391 000 kr.

3.8. AI Undertaking III köper 1 000 aktier från Boardwalk Co Ltd 2015-12-28 för 4 949 950 Euro lika med 49 495 Euro/st. Betalning sker genom kvittning av AIU.s fordran på Boardwalk.

Detta avtal innebär inga likvidrörelser i Werel eller Gergeo-koncernen.

3.9. Gergeo Holding AB.s försäljning 2016-03-11 av 1 000 aktier i Werel AB för 4 500 000 Euro till Energy Everything Investments UK (Nordic Power ETI). Avtalet är underskrivet av Mark Bishop 2016-03-08 och av Afram Gergeo 2016-03-11. Enligt bilaga till avtalet skall köpeskillingen betalas till ett bankkonto i Baader Bank tillhörande Solid Venture Capital Ltd (UK).

2016-03-08 överförde Energy Everything Investments 4 864 935,40 USD till Solid Venture Capital Ltd.s (UK) bankkonto i den tyska banken Baader Bank.

I Gergeo Holding AB bokfördes att bolaget hade fått ersättning om 41 902 650 kr vid försäljning av 1 000 aktier i Werel och att Gergeo Holding

AB hade lånat ut pengarna till sitt dotterbolag Gergeo Invest AB.
Aktieförsäljningen innebar en vinst om 41 802 650 kr för Gergeo Holding AB.

I Gergeo Invest AB bokfördes dels att Bolaget hade en skuld till moderbolaget om 41 822 100 kr dels att Bolaget hade en fordran om 41 822 100 kr på företaget Solid Venture Capital Ltd (UK).

I samband med bokslutet per 2016-12-31 i Gergeo Invest AB skrevs denna fordran på SVC ned till noll. M a o efterskänkte Gergeo Invest AB den fordran bolaget hade på SVC för detta lån.

3.10. Gergeo Holding AB.s försäljning 2016-07-07 av 1 400 aktier i Werel AB för 7 000 000 Euro till DB8 (Viceroy). Avtalet underskrivet av Afram Gergeo 2016-06-30 och för DB8 2016-07-07. Enligt bilaga till avtalet skall köpeskillingen betalas till ett bankkonto i Baader Bank tillhörande Solid Venture Capital Ltd (UK).

2016-07-12 överfördes 7 000 000 Euro från DB 8 Opportunity Fund till Solid Venture Capital LTD.s (UK) bankkonto i den tyska banken Baader Bank. I Gergeo Holding AB bokfördes att bolaget hade fått ersättning om 67 253 200 kr vid försäljning av 1 400 aktier i Werel till DB8 och att Gergeo Holding AB hade lånat ut pengarna till sitt dotterbolag Gergeo Invest AB.
Aktieförsäljningen innebar en vinst om 67 113 200 kr för Gergeo Holding AB.

I Gergeo Invest AB bokfördes dels att Bolaget hade en skuld till moderbolaget om 67 253 200 kr dels att Bolaget hade en fordran om 67 253 200 kr på företaget Solid Venture Capital Ltd (UK).

(Denna del av fordran på SVC skrevs inte ned vid bokslutet.)

3.11. Gergeo Holding AB.s försäljning 2016-07-14 av 500 aktier i Werel AB för 2 500 000 Euro till Larmag (Reditum).

2016-07-14 överfördes 2 500 000 Euro från Larmag till Gergeo Holding AB.s bankkonto. Detta bokfördes i Gergeo Holding AB som likvid om 23 547 500 kr för 500 sålda aktier i Werel AB till Larmag. Aktieförsäljningen innebar en vinst om 23 497 500 kr för Gergeo Holding AB.

Gergeo Holding AB överförde

- 752 883 kr till BRF Sicklaön 337 2016-08-19

- 5 000 000 kr till Gergeo Invest AB 2016-09-19. Gergeo Invest AB överförde pengarna vidare till Nordfin Capital AB 2016-09-19

- 800 000 kr till Gergeo Invest AB 2017 03-12. Gergeo Invest AB använde pengarna till en skatteinbetalning

- 5 500 000 Euro till Gergeo Invest AB 2016-09-27 – 2016-12-13

Dessa överföringar härrörde dels från försäljningen till Larmag för 2,5 MEURO dels från de två försäljningar som redogörs för under punkt 3.12 och 3.13 nedan.

Gergeo Invest AB överförde å sin sida

-3 500 000 Euro till Nordfin Capital AB 2016-09-27 – 2016-12-13 som bokfördes som lån

- 1 600 000 Euro till Klas-Göran Karlssons bankkonto i Monaco 2016-11-17 – 2016-11-27 som bokfördes som lån

- 1 500 000 Euro till Ocean Holding Ltd.s bankkonto i Geneve 2016-11-22 – 2016-11-24 som bokfördes som lån

3.12. AI Undertaking III Inc.s försäljning 2016-07-18 av 1 000 aktier till DB7 för 5 000 000 Euro lika med 5 000 Euro/st.

Denna försäljning innebär inga likvidrörelser i Werel eller Gergeo-koncernen.

3.13. Gergeo Holding AB.s försäljning 2016-09-08 av 300 aktier i Werel AB för 1 500 000 Euro till DB7 (Median).

2016-09-14 överfördes 1 500 000 Euro från DB7 till Gergeo Holding AB.s bankkonto. Detta bokfördes i Gergeo Holding AB som likvid om 14 328 450 kr för 300 sålda aktier i Werel AB till DB7. Aktieförsäljningen innebar en vinst om 14 298 450 kr för Gergeo Holding AB.

Som beskrivits ovan under punkt 3.10 överfördes dessa pengar till Gergeo Invest AB som i sin tur överförde pengarna till Nordfin Capital AB, Klas-Göran Karlsson och Ocean Holding Ltd.

3.14. Gergeo Holding AB.s försäljning 2016-09-08 av 300 aktier i Werel AB för 1 500 000 Euro till DB8 (Viceroy).

1 500 000 Euro överfördes från DB8 2016-09-14 till Gergeo Holding AB.s bankkonto. Detta bokfördes i Gergeo Holding AB som likvid om 14 328 450 kr för 300 sålda aktier i Werel AB till DB8. Aktieförsäljningen innebar en vinst om 14 298 450 kr för Gergeo Holding AB.

Som beskrivits ovan under punkt 3.10 överfördes dessa pengar till Gergeo Invest AB som i sin tur överförde pengarna till Nordfin Capital AB, Klas-Göran Karlsson och Ocean Holding Ltd.

3.15. Sammanfattning likvidrörelser.

Werel AB erhöll under perioden september – december 2015 sammanlagt 117 294 000 kr (30 Mkr + 46 349 000 kr + 40 945 tkr) via två nyemissioner och ett lån.

Gergeo Holding AB erhöll under perioden september 2015 – september 2016 sammanlagt 207 869 856 kr (46 509 606 kr + 41 902 650 kr + 67 253 200 kr + 23 547 500 kr + 14 328 450 kr + 14 328 450 kr) för sex försålda aktieposter i Werel AB. Dessa hade Gergeo Holding AB köpt in för 450 000 kr.

Som redogjorts för ovan under punkt 3.3 användes en del av vinsten vid försäljningen av Werel-aktier under september 2015 till köp av en

bostadsfastighet i Nacka för 24 250 000 kr.

Som redogjorts för ovan under punkt 3.9 och 3.10 så betalades två av aktieförsäljningarna direkt till SVC UKs bankkonto i den tyska banken Baader Bank. Sammanlagt uppgick dessa två likvider till 11 500 000 € eller ca 109 Mkr. I Gergeo Holding AB har pengarna bokförts som lån till dotterbolaget Gergeo Invest AB. I bokföringen för Gergeo Invest AB har de två överföringarna först bokförts som långfristig fordran på SVC men vid bokslutet per 2016-12-31 har fordran skrivits ned med ca 43 mkr. *(Årsredovisningen är upprättad 2017-09-25.)*

Under perioden 2016-07-13 – 2017-03-12 överförde Holding ytterligare ca 67 mkr till dotterbolaget Gergeo Invest AB som lån.

Gergeo Invest AB å sin sida överförde pengar till ett antal olika företag och bokförde dessa som lån:

- Ocean Holding Ltd i Dubai erhöll 14 680 400 kr (1,5 M €) i november 2016 till sitt bankkonto i Geneve
- NordFin Finance erhöll 43 812 857 kr via 9 överföringar under perioden 2016-07-13 – 2016-12-13. Under 2017 återbetalade NordFin 9 566 900 kr men erhöll även ett nytt lån om 4 000 000 kr
- Klas-Göran Karlsson erhöll till sitt bankkonto i Monaco dels 1 000 000 Euro i november 2016 dels 600 000 Euro i november 2017 (sammanlagt ca 15,8 Mkr)
- Afram Gergeos engelska bolag Hipgnosis Music erhöll i november 2016 lån om 2 277 100 kr

Förutom överföringar som bokförts som lån har även överföringar gjorts till Denver Consultants FZE - tillhörande Emil Amir Ingmanson/Max Servin – som erhöll 300 020 Euro (2 870 610 kr) i januari 2017. Beloppet har kostnadsförts som konsulttjänster.

Från Gergeo Invest AB har höga löner utbetalats till Afram Gergeo och hans fru Sara Gergeo.

För 2015 har Gergeo Invest AB kostnadsfört ca 2 mkr i lön till företagsledare och ytterligare ca 870 tkr för pensionspremier och arbetsgivaravgifter.

För 2016 har Gergeo Invest AB kostnadsfört 2,9 mkr i lön till makarna Gergeo. Till detta kommer pensionsförsäkringar och arbetsgivaravgifter om ytterligare 1 165 560 kr.

För 2017 uppgår bokförda personalkostnader i stort till ca 2,2 mkr *(uppgift från Årsredovisningen)*.


Lars-Inge Johansson
Ekorevisor

Bilagor:

1. Förteckning över aktierna i Werel. Datum hämtade från aktieboken. I PM anges överlåtelsedatum vid köp varför det ibland skiljer några dagar.
2. Utdrag från bokföringen för Gergeo Holding AB 2015 som visar intäkten om 46 409 606 kr.
3. Specifikation från bokföringen i Gergeo Holding AB för 2015 avseende dels skuld till SVC för per 2015-12-31 ej betalda aktier i Werel dels skuld till AIU III för för mycket betalt vid genomförd aktieaffär.
4. Kontoutdrag för Gergeo Holding AB.s konto för aktieförsäljningar 2016.
5. Chart över större likvidrörelser i Gergeo-bolagen. (Format A3)
6. Sammanställning i excel av köpeskillingar och vad som hände med pengarna.
7. Bankkontoutdrag för Gergeo Holding AB.s Euro-konto.
8. Bankkontoutdrag för Gergeo Holding AB.s affärskonto i SEK.
9. Bankkontoutdrag för Gergeo Invest AB.s Euro-konto.
10. Bankkontoutdrag för Gergeo Invest AB.s affärskonto i SEK.

Kronologi aktier

<u>Datum</u>	<u>Aktieägare</u>	<u>%</u>	<u>Antal aktier</u>	<u>Aktienr</u>	<u>Pengarna gick till</u>	<u>Belopp</u>	<u>Belopp2</u>
2013-07-01	Startablag Skandinavien AB	100%	500	1 - 500			
2013-09-04	Solid Venture Capital Ltd, Malta	100%	500	1 - 500	Werel AB		
2013-10-29	Solid Venture Capital Ltd, Malta	100%	4500	500-4500	Werel AB	400 tkr	
2013-11-28	Solid Venture Capital Ltd, Malta	100%	5500 10 000	4501 - 10 000	Werel AB	550 tkr	
2015-07-15	Solid Venture Capital Ltd, Malta	10%	1 000	1 - 1000			
2015-07-15	Gergeo Holding AB	55%	5 500	1001 - 6500	SVC Malta	550 tkr	
2015-07-15	Afram Gergeo	35%	3 500 10 000	6501 - 10000	okänt	okänt	
2015-09-18	Solid Venture Capital Ltd, Malta	10%	1000	1 - 1000			
	Gergeo Holding AB	45%	4500	1001 - 5500	Gergeo Holding AB	46 409 606 kr	
	AI Undertaking III Inc	10%	1000	5501 - 6500			
	Afram Gergeo	35%	3500 10 000	6501 - 10000			
2015-10-28	Solid Venture Capital Ltd, Malta	9%	1000	1 - 1000			
	Gergeo Holding AB	42%	4500	1001 - 5500			
	AI Undertaking III Inc	10%	1000	5501 - 6500			
	Afram Gergeo	33%	3500	6501 - 10000			
	Boardwalk Co Ltd Malta	6%	638 10 638	10 001 - 10 638	Werel AB	3 273 367 Euro	30 000 000 kr
2015-12-07	Boardwalk Co Ltd Malta	15%	1 638	1 - 1000 +10 001 - 10 638	Solid Venture	okänt	
	Gergeo Holding AB	42%	4500	1001 - 5500			
	Afram Gergeo	33%	3500	6501 - 10000			
	AI Undertaking III Inc	10%	1000 10 638	5501 - 6500			
2015-12-09	AI Undertaking III Inc	19%	2000	1 - 1000 + 5501 - 6500	Boardwalk, Malta	4 949 950 Euro	ca 47 m kr
	Gergeo Holding AB	42%	4500	1001 - 5500			
	Afram Gergeo	33%	3500	6501 - 10000			
	Larmag Energy Group	6%	638 10 638	10 001 - 10 638	Boardwalk, Malta	3 096 602 Euro	ca 30 m kr
2016-02-12	AI Undertaking III Inc	17%	2000	1 - 1000 + 5501 - 6500			
	Gergeo Holding AB	39%	4500	1001 - 5500			
	Afram Gergeo	30%	3500	6501 - 10000			

<u>Datum</u>	<u>Aktieägare</u>	<u>%</u>	<u>Antal aktier</u>		<u>Aktienr</u>	<u>Pengarna gick till</u>	<u>Belopp</u>	<u>Belopp2</u>
	Larmag Energy Group/Reditum	13%	<u>1 500</u> 11 500	Köpt genom nyemission 862	10 001 - 11 500	Werel AB		40 945 000 kr
2016-03-11	AI Undertaking III Inc	17%	2000		1 - 1000 + 5501 - 6500			
	Gergeo Holding AB	30%	3500	Sålt 1 000 till Energy Everything	1001 - 4500			
	Energy Everything Investments UK	8,70%	1000	Köpt 1 000 från Gergeo Holding AB	4501 - 5500	Gergeo Holding AB	4,5 m Euro	41 902 650 kr
	Afram Gergeo	30%	3500		6501 - 10000			
	Larmag Energy Group	13%	<u>1 500</u> 11 500		10 001 - 11 500			
2016-07-18	AI Undertaking III Inc	9%	1000	Sålt 1 000 till DB7	1 - 1000			
	Gergeo Holding AB	14%	1 600	Sålt 1 400 till DB8 och 500 till Larmag	1001 - 2600			
	DB8 Opportunity Fund	20,90%	1 400	Köpt 1 400 från Gergeo Holding	2601 - 4000	SVC UK	7 m Euro	67 253 200 kr
	Larmag Energy Group	17%	2 000	Köpt 500 från Gergeo Holding	4001 - 4500 + 10 001 - 11 500	Gergeo Holding	2,5 m Euro	23 547 500 kr
	Energy Everything Investments UK	8,7%	1000		4501 - 5500			
	DB7 Opportunity Fund	9%	1 000	Köpt 1 000 från AI Undertaking Inc	5501 - 6500	AI Undertaking	5 m Euro	ca 47 m kr
	Afram Gergeo	30%	<u>3500</u> 11 500		6501 - 10000			
2016-09-08	AI Undertaking III Inc		1000		1 - 1000			
	Gergeo Holding AB	9%	1 000	Sålt 600	1001 - 2000			
	DB7 Opportunity Fund		1 300	Köpt 300 från Gergeo Holding	2001 - 2300 + 5501 - 6500		14 328 450 kr	
	DB8 Opportunity Fund		1 700	Köpt 300 från Gergeo Holding	2301 - 4000		14 328 450 kr	
	Larmag Energy Group		2 000		4001 - 4500 + 10 001 - 11 500			
	Energy Everything Investments UK		1 000		4501 - 5500			
	Afram Gergeo	30%	<u>3 500</u> 11 500		6501 - 10000			
2017-04-13	AI Undertaking III Inc		1000		1 - 1000			
	Gergeo Holding AB		1 000		1001 - 2000			
	DB7 Opportunity Fund		1 300		2001 - 2300 + 5501 - 6500			
	DB8 Opportunity Fund		1 700		2301 - 4000			
	Larmag Energy Group		2 000		4001 - 4500 + 10 001 - 11 500			
	Nordic Power Inc		1 000	Köpt 1 000 från Energy Everything	4501 - 5500			
	Afram Gergeo		<u>3 500</u> 11 500		6501 - 10000			
					10 001 - 10 638			

Gergeo Holding AB
559009-8785

2015-04-08
-2015-12-31

Förslag till bokföringsorder

Ver	Text	Konto	RE	KB	Projekt	Anteckningar	Debet	Kredit
Bokföringsorder nr. 1 Aktiekapital ins 150703 (2015-12-31)								
1	Aktiekapital ins 150703	1930					50 000,00	
	Aktiekapital ins 150703	2081						-50 000,00
Bokföringsorder nr. 2 Bankavgift 150817 (2015-12-31)								
2	Bankavgift 150817	1930						-579,00
	Bankavgift 150817	6570					579,00	
Bokföringsorder nr. 3 150929 Köp Gergeo Invest AB av Afram Ger (2015-12-31)								
3	150929 Köp Gergeo Invest AB av Afram	1310					50 000,00	
	150929 Köp Gergeo Invest AB av Afram	1930						-50 000,00
	150929 Köp Gergeo Invest AB av Afram	1930					50 000,00	
	150929 Köp Gergeo Invest AB av Afram	1950						-50 000,00
Bokföringsorder nr. 4 Köp 5500 aktier i Konsument El fr SolidV (2015-12-31)								
4	Köp 5500 aktier i Konsument El fr Solid	1350					550 000,00	
	Köp 5500 aktier i Konsument El fr Solid	2840						-550 000,00
Bokföringsorder nr. 5 150924 Fsg 1000 aktier Konsument El (2015-12-31)								
5	150924 Fsg 1000 aktier Konsument El	1350						-100 000,00
	150924 Fsg 1000 aktier Konsument El	1950					46 998 239,00	
	150924 Fsg 1000 aktier Konsument El	8221						-46 409 606,00
	150924 Fsg 1000 aktier Konsument El	2840						-488 633,00
Bokföringsorder nr. 6 Vaxling (2015-12-31)								
6	Vaxling 151005	1950						-2 507 314,29
	Vaxling 151005	1930					2 500 000,00	
	Vaxling 151005	7960					7 314,29	
Bokföringsorder nr. 7 Överföring 151009 (2015-12-31)								
7	Överföring 151009	1930					30 000 000,00	
	Överföring 151009	1950						-30 116 605,00
	Överföring 151009	7960					116 605,00	
Bokföringsorder nr. 8 500 aktier i Gergeo Fastighet AB (2015-12-31)								
8	500 aktier i Gergeo Fastighet AB	1310					50 000,00	
	500 aktier i Gergeo Fastighet AB	1930						-50 000,00
Bokföringsorder nr. 9 Gergeo Fastighet (2015-12-31)								
9	151009 Gergeo Fastighet	1930						-30 000 000,00
	151009 Gergeo Fastighet	1320					30 000 000,00	
	151127 överf från BRF Sicklaön 337:2	1930					25 000 000,00	
	151127 överf från BRF Sicklaön 337:2	1321						-25 000 000,00
	151201 Likvid fastighet	1930						-21 825 617,00
	151201 Likvid fastighet	1130					20 855 000,00	
	151201 Likvid fastighet	1110					3 395 000,00	
	151201 Likvid fastighet	1320						-2 425 000,00
	151201 Likvid fastighet	6570					617,00	

Företag			
Gergeo Holding AB			2840
Org.nr.	Konto	Räkenskapsår	Bokslutsdatum
559009-8785	2840	2015-04-08--2015-12-31	2015-12-31

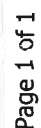
Specifikation utan moms

Beskrivning	Referens	Konto	Belopp
Skuld till Solid Venture Capital Ltd vid köp av aktier		2840	550 000
För mycket betalt från AI Undertaking för aktie affären med 51.900EUR*9,135		2840	474 106
	Ospecificerat belopp		0
	Summa övriga sidor		
	Summa		1 024 106

Gergeo Holding AB

Vernr	Datum	Konto	*Kontonamn	Belopp	Vertext
03	2016-12-31	8221	Resultat vid försäljning av andelar i andr	-41 802 650.00	Fsg 1000st and i Werel AB till Sw Energy
08	2016-12-31	8221	Resultat vid försäljning av andelar i andr	-23 497 500.00	Fsg 500 aktier Werel till Larmag
12	2016-12-31	8221	Resultat vid försäljning av andelar i andr	-14 298 450.00	Fsg 300aktier Werwel DB8 Opportunity fun
13	2016-12-31	8221	Resultat vid försäljning av andelar i andr	-14 298 450.00	Fsg 300aktier Werel DB7 Opportunity
30	2016-12-31	8221	Resultat vid försäljning av andelar i andr	-67 113 200.00	Fsg 1400 st aktier Werel till DB8 Opport
				- 161 010 250.00	

Bilaga 4



Gergeo Invest AB

Utlånat till SVC från GI (bokföringsmässigt):
Utlånat till K-G Karlsson:
Utlånat till Nordfin Capital AB:
Utlånat till Ocean Holding Ltd i Dubai:

Kvar i GI 2017-11-28:

Belopp

109 155 850 kr
15 783 751 kr
43 812 857 kr
14 680 400 kr

2 600 000 kr

T o m 2017
T o m 2016
T o m 2016

Bilaga 7

GERGEO HOLDING AB, 559009-8785									
Valutakonto utan ränta - 51 245 469 RS-6111-0 - Stockholm Stureplan									
2015-01-01 - 2017-11-15									
Transaktionsreferens	Transaktionsdag	Valutadag	Text/ld nr	insatt	uttag	Saldo EUR	Uppdragsnr	kommentar	
PU00335450070113	2017-01-13	2017-01-13	Konsult utlägg		-300 000,00	479 625,09	1837001332532853	Till Gergeo Invest - 049	
PU00199450061213	2016-12-13	2016-12-13	Lån		-500 000,00	779 625,09	1836001332345514	Till Gergeo Invest - 049	
PU00181450061124	2016-11-24	2016-11-24	Lån		-500 000,00	1 279 625,09	1836001332235948	Till Gergeo Invest - 049	
PU00282450061123	2016-11-23	2016-11-23	Lån		-500 000,00	1 779 625,09	1836001332229786	Till Gergeo Invest - 049	
PU00525450061122	2016-11-22	2016-11-22	Lån		-500 000,00	2 279 625,09	1836001332225527	Till Gergeo Invest - 049	
PU00302450061118	2016-11-18	2016-11-18	Lån		-500 000,00	2 779 625,09	1836001332207219	Till Gergeo Invest - 049	
PU00357450061117	2016-11-17	2016-11-17	Lån		-500 000,00	3 279 625,09	1836001332201075	Till Gergeo Invest - 049	
PU00919450061024	2016-10-24	2016-10-24	Lån		-500 000,00	3 779 625,09	1836001332054013	Till Gergeo Invest - 049	
PU50001450061019	2016-10-19	2016-10-19	Lån		-500 000,00	4 279 625,09	1836001332021158	Till Gergeo Invest - 049	
PU00541450061018	2016-10-18	2016-10-18	Lån		-500 000,00	4 779 625,09	1836001332019986	Till Gergeo Invest - 049	
PU00475450060929	2016-09-29	2016-09-29	Lån		-500 000,00	5 279 625,09	1836001331905303	Till Gergeo Invest - 049	
PU00297450060927	2016-09-27	2016-09-27	Lån		-500 000,00	5 779 625,09	1836001331886112	Till Gergeo Invest - 049	
PU00477450060919	2016-09-19	2016-09-19	Växling		-300 000,00	6 279 625,09	1836001331838819	Till 918843588, eget	eget
A020984450060914	2016-09-14	2016-09-14	293632032760		1 500 000,00	6 579 625,09	2936320327600000	DB8 Opportunity Fund	Purchase of 300 shares Werel AB
A020215450060914	2016-09-14	2016-09-14	293632026127		1 500 000,00	5 079 625,09	2936320261270000	DB7 Prime Fund	Purchase of 300 Werel AB shares
PU00477450060819	2016-08-19	2016-08-19	Växling		-400 000,00	3 579 625,09	1836001331672767	Till 918843588	eget
A017106450060714	2016-07-14	2016-07-14	293628121759		2 500 000,00	3 979 625,09	2936281217590000	Larmag Real Estate 2 BV	Payment on behalf of Larmag Energy Group B.V. for purchase of 500 Werel AB shares according to share purchase agreement 13 July 2016
FX03703059151008	2015-10-09	2015-10-09	SF1510080134200		-3 239 041,24	1 479 625,09	SSP27823626000001	Till 918843588, eget	eget
PU00516450051005	2015-10-05	2015-10-05	Växling		-267 924,12	4 718 666,33	1835001285865154	Till 918843588, eget	eget
PU00535450050929	2015-09-29	2015-09-29	ÖVERFORING		-5 309,55	4 986 590,45	1835001283855097	Till 918843588, eget	eget
A021368450050924	2015-09-24	2015-09-24	293532212397		4 991 900,00	4 991 900,00	2935322123970000	Från Fylgia, se underlag	Försäljning av 1 000 aktier i Werel AB till AI Undertaking.

Bilag 8

GERGEO HOLDING AB, 559009-8785
Affärskonto - 918 843 588 RS-6111 - Stockholm Stureplan

2015-01-01 -2017-11-15

Transaktionsreferens	Reskontradag	Valutadag	Text/Id nr	Insatt	Uttag	Saldo SEK	Transaktionsdag	Bokf dag	Anmärkning
6111-481044	2017-11-08	2017-11-08			- 22 500,00	78 539,50	2017-11-08	2017-11-08	
6111-IT-E	2017-11-03	2017-11-03	INTERNET BET		- 5 000,00	101 039,50	2017-11-03	2017-11-03	
6111-IT-E	2017-10-25	2017-10-25	INTERNET BET		- 42 500,00	106 039,50	2017-10-25	2017-10-25	
6111-IT-E	2017-10-11	2017-10-11	INTERNET BET		- 45 000,00	148 539,50	2017-10-11	2017-10-11	
6111-IT-E	2017-07-31	2017-07-30	INTERNET BET		- 25 000,00	193 539,50	2017-07-31	2017-07-31	
6111-IT-E	2017-07-27	2017-07-27	INTERNET BET		- 3 713,00	218 539,50	2017-07-27	2017-07-27	
6111-IT-E	2017-06-16	2017-06-16	INTERNET BET		- 33 988,00	222 252,50	2017-06-16	2017-06-16	
6111-IT-A06	2017-03-12	2017-03-12	Lån		-800 000,00 kr	256 240,50	2017-03-12	2017-03-12	Gergeo Invest AB
0000-AVGIFT	2017-01-01	2017-01-01	FÖRETAGSPAKET		- 1 250,00	1 056 240,50	2017-01-01	2017-01-01	
6111-IT-E	2016-12-16	2016-12-16	INTERNET BET		- 9 700,00	1 057 490,50	2016-12-16	2016-12-16	
6111-IT-A06	2016-09-19	2016-09-19	Lån		-5 000 000,00 kr	1 067 190,50	2016-09-19	2016-09-19	Gergeo Invest AB
61110-IT-A06	2016-09-19	2016-09-19	Växling	2 853 450,00		6 067 190,50	2016-09-19	2016-09-19	Från valutakontot
6111-IT-A06	2016-08-19	2016-08-19	skuld reglerin		-752 883,00	3 213 740,50	2016-08-19	2016-08-19	BRF Sicklaön 337
61110-IT-A06	2016-08-19	2016-08-19	Växling	3 772 680,00		3 966 623,50	2016-08-19	2016-08-19	Från valutakontot
6111-IT-E	2016-07-19	2016-07-19	INTERNET BET		- 2 406,00	193 943,50	2016-07-19	2016-07-19	
6111-IT-A06	2016-07-13	2016-07-13	Lån till NF		-4 800 000,00 kr	196 349,50	2016-07-13	2016-07-13	Gergeo Invest AB
6111-IT-A06	2016-07-04	2016-07-04	Köp av aktier		-100 000,00	4 996 349,50	2016-07-04	2016-07-04	Magnus Fridlund, 54110048524
6111-IT-E	2016-06-16	2016-06-16	INTERNET BET		-26 203,00	5 096 349,50	2016-06-16	2016-06-16	Deloitte AB
64500-UTLB	2016-04-27	2016-04-27	D 13364912363		-550 001,50	5 122 552,50	2016-04-27	2016-04-27	Solid Venture Capital Ltd, Malta
0000-AVGIFT	2016-01-01	2016-01-01	FÖRETAGSPAKET		-1 250,00	5 672 554,00	2016-01-04	2016-01-04	
6111-IT-A06	2015-12-28	2015-12-29	Återbet. lån	1 000 000,00 kr		5 673 804,00	2015-12-28	2015-12-28	Från Gergeo Invest AB
6111-IT-A06	2015-12-09	2015-12-09	Lån		-1 000 000,00 kr	4 673 804,00	2015-12-09	2015-12-09	Till Gergeo Invest AB
6111-450506	2015-12-01	2015-12-01			-21 825 617,00	5 673 804,00	2015-12-01	2015-12-01	Maria Lefevre
6111-260371	2015-11-27	2015-11-30		25 000 000,00		27 499 421,00	2015-11-27	2015-11-27	BRF Sicklaön 337
6111-IT-A06	2015-10-14	2015-10-14	Bet. för GI		-50 000,00	2 499 421,00	2015-10-14	2015-10-14	Afram Gergeo -4360
6111-260323	2015-10-09	2015-10-09	Gergeo fast		-30 000 000,00	2 549 421,00	2015-10-09	2015-10-09	Gergeo Fastigheter
60591-003702	2015-10-09	2015-10-09	SF151008013420	30 000 000,00		32 549 421,00	2015-10-08	2015-10-08	Från valutakonto
61110-IT-A06	2015-10-05	2015-10-05	Växling	2 500 000,00		2 549 421,00	2015-10-05	2015-10-05	Från valutakontot
6111-010524	2015-09-29	2015-09-29	Aktiekapital		-50 000,00	49 421,00	2015-09-29	2015-09-29	Till Gergeo Fastigheter
6111-015829	2015-09-29	2015-09-29	ÖVERFÖRING	50 000,00		99 421,00	2015-09-29	2015-09-29	Från valutakontot
0000-AVGIFT	2015-08-17	2015-08-17	FÖRETAGSPAKET		-579	49 421,00	2015-08-17	2015-08-17	
1368-5M5184	2015-07-03	2015-07-06	AKTIEKAPITAL	50 000,00		50 000,00	2015-07-03	2015-07-03	

Bilaga 9

GERGEO INVEST AB, 556902-2055

Valutakonto utan ränta - 50 943 049 RS-6111-0 - Stockholm Stureplan

Kontot upplagt 2015-06-25

2016-05-25 - 2017-12-07 Transaktionsbelopp EUR

Transaktionsreferens	Transaktionsdag	Valutadag	Text/id nr	Insatt	Uttag	Saldo EUR	Kommentar
	2017-11-27	2017-11-27	14375506541HC		100 000,30	239 672,97	Klas-Göran Karlsson, Monaco
	2017-11-23	2017-11-23	293738104083	3 287,70		339 673,27	Klas-Göran Karlsson, Monaco
	2017-11-21	2017-11-21	14375180727HC		- 500 000,00	336 385,57	Klas-Göran Karlsson, Monaco
	2017-11-21	2017-11-21	293737953340	7 500,00		836 385,87	Nordfin Capital AB
	2017-11-16	2017-11-16	293737676586	3 568,10		828 885,87	Ocean Holding Ltd, Dubai
A025278450071027	2017-10-30	2017-10-30	293736190894	3 397,29		825 317,77	Klas-Göran Karlsson, Monaco
A017721450071027	2017-10-27	2017-10-27	293736127748	7 750,00		821 920,48	Nordfin Capital AB
A024099450071003	2017-10-03	2017-10-03	293734348015	5 096,40		814 170,48	Ocean Holding Ltd, Dubai
A024090450071003	2017-10-03	2017-10-03	293734347959	3 453,00		809 074,08	Ocean Holding Ltd, Dubai
A027954450070929	2017-10-02	2017-10-02	293734135453	3 287,70		805 621,08	Klas-Göran Karlsson, Monaco
A017551450070926	2017-09-26	2017-09-26	293733725221	7 500,00		802 333,38	Nordfin Capital AB
A023129450070829	2017-08-30	2017-08-30	293731828035	3 397,29		794 833,38	Klas-Göran Karlsson, Monaco
A015954450070823	2017-08-23	2017-08-23	293731402468	7 750,00		791 436,09	Nordfin Capital AB
A022229450070803	2017-08-04	2017-08-04	293730228906	3 397,29		783 686,09	Klas-Göran Karlsson, Monaco
A020149450070803	2017-08-03	2017-08-03	293730211985	5 096,40		780 288,80	Ocean Holding Ltd, Dubai
A016962450070727	2017-07-27	2017-07-27	293729657214	7 750,00		775 192,40	Nordfin Capital AB
A024318450070707	2017-07-10	2017-07-10	293728373169	3 287,70		767 442,40	Klas-Göran Karlsson, Monaco
A023557450070622	2017-06-22	2017-06-22	293727198369	4 932,00	- 454 343,63	764 154,70	Ocean Holding Ltd, Dubai
PU00082450070620	2017-06-20	2017-06-20	Växling			759 222,70	SEK till -7808
A020523450070620	2017-06-20	2017-06-20	293726954473	12 500,10		1 213 566,33	Nordfin Capital AB
A023869450070612	2017-06-12	2017-06-12	293726385850	70 576,00		1 201 066,23	Solid Venture Cap Ltd
A022824450070529	2017-05-29	2017-05-29	293725348859	5 096,40		1 130 490,23	Ocean Holding Ltd, Dubai
A022677450070526	2017-05-26	2017-05-26	293725200282	500 000,00		1 125 393,83	Nordfin Capital AB
A025702450070524	2017-05-25	2017-05-25	293725118112	3 397,29		625 393,83	Klas-Göran Karlsson, Monaco
A017867450070524	2017-05-24	2017-05-24	293725040357	500 000,00		621 996,54	Nordfin Capital AB
A017657450070519	2017-05-19	2017-05-19	293724729877	18 083,54		121 996,54	Nordfin Capital AB
A028707450070502	2017-05-02	2017-05-02	293723451440	4 932,00		103 913,00	Ocean Holding Ltd, Dubai
A015529450070425	2017-04-25	2017-04-25	293722861078	17 500,00		98 981,00	Nordfin Capital AB
PU00934450070331	2017-03-31	2017-03-31	Överföring		-15 830,30	81 481,00	
A023103450070329	2017-03-29	2017-03-29	293721039163	3 397,29		97 311,30	Klas-Göran Karlsson, Monaco
PU00730450070327	2017-03-27	2017-03-27	överföring		-31 584,60	93 914,01	
A024063450070320	2017-03-20	2017-03-20	293720344549	5 096,40		125 498,61	
A019280450070320	2017-03-20	2017-03-20	293720304741	18 083,54		120 402,21	

Transaktionsreferens	Transaktionsdag	Valutadag	Text/Id nr	Insatt	Uttag	Saldo EUR	Kommentar
A022436450070306	2017-03-06	2017-03-06	293719391006	4 603,20		102 318,67	<i>Ocean Holding Ltd, Dubai</i>
A021162450070306	2017-03-06	2017-03-06	293719380686	3 397,29		97 715,47	Klas-Göran Karlsson, Monaco
A011444450070227	2017-02-27	2017-02-27	293718762579	3 068,52		94 318,18	Klas-Göran Karlsson, Monaco
A017973450070224	2017-02-24	2017-02-24	293718686448	16 333,52		91 249,66	Nordfin Capital AB
A024227450070207	2017-02-08	2017-02-08	293717521703	4 493,00		74 916,14	Klas-Göran Karlsson, Monaco
A017104450070202	2017-02-02	2017-02-02	293717208533	18 083,54		70 423,14	Nordfin Capital AB
A017952450070127	2017-01-27	2017-01-27	293716786323	5 096,40		52 339,60	<i>Ocean Holding Ltd, Dubai</i>
C505504450070113	2017-01-13	2017-01-13	13370533419HC		-150 010,48	47 243,20	Denver Consultants Fze
C505502450070113	2017-01-13	2017-01-13	13370533401HC		-150 010,48	197 253,68	Denver Consultants Fze
PU00336450070113	2017-01-13	2017-01-13	Konsult utlägg	300 000,00		347 264,16	Gergeo Holding
A017218450070112	2017-01-12	2017-01-12	293715734456	15 500,00		47 264,16	Nordfin Capital AB
A020786450061227	2016-12-27	2016-12-27	293639343350	6 576,00		31 764,16	<i>Ocean Holding Ltd, Dubai</i>
PU00420450061219	2016-12-19	2016-12-19	Växling		-10 000,00	25 188,16	
C222212450061213	2016-12-13	2016-12-13	14364954330HC		-500 000,31	35 188,16	<i>Nordfin Capital AB</i>
PU00200450061213	2016-12-13	2016-12-13	Lån	500 000,00		535 188,47	Gergeo Holding
A021310450061201	2016-12-01	2016-12-01	293637560880	17 167,44		35 188,47	Nordfin Capital AB
C046990450061124	2016-11-24	2016-11-24	14364054339HC		-500 000,31	18 021,03	<i>Ocean Holding Ltd, Dubai</i>
PU00182450061124	2016-11-24	2016-11-24	Lån	500 000,00		518 021,34	Gergeo Holding
C036122450061123	2016-11-23	2016-11-23	14364000365HC		-500 000,30	18 021,34	<i>Ocean Holding Ltd, Dubai</i>
PU00283450061123	2016-11-23	2016-11-23	Lån	500 000,00		518 021,64	Gergeo Holding
C027185450061122	2016-11-22	2016-11-22	14363959827HC		-500 000,30	18 021,64	<i>Ocean Holding Ltd, Dubai</i>
PU00526450061122	2016-11-22	2016-11-22	Lån	500 000,00		518 021,94	Gergeo Holding
C997615450061118	2016-11-18	2016-11-18	14363812018HC		-500 000,30	18 021,94	Klas-Göran Karlsson, Monaco
PU00303450061118	2016-11-18	2016-11-18	Lån	500 000,00		518 022,24	Gergeo Holding
C986633450061117	2016-11-17	2016-11-17	14363757601HC		-500 000,30	18 022,24	Klas-Göran Karlsson, Monaco
PU00358450061117	2016-11-17	2016-11-17	Lån	500 000,00		518 022,54	Gergeo Holding
C766389450061025	2016-10-25	2016-10-25	14362644891HC		-500 000,31	18 022,54	<i>Nordfin Capital AB</i>
PU00920450061024	2016-10-24	2016-10-24	Lån	500 000,00		518 022,85	Gergeo Holding
C727736450061020	2016-10-20	2016-10-20	14362457906HC		-500 000,31	18 022,85	<i>Nordfin Capital AB</i>
C716174450061019	2016-10-19	2016-10-19	14362399207HC		-500 000,31	518 023,16	<i>Nordfin Capital AB</i>
PU50002450061019	2016-10-19	2016-10-19	Lån	500 000,00		1 018 023,47	Gergeo Holding
PU00542450061018	2016-10-18	2016-10-18	Lån	500 000,00		518 023,47	Gergeo Holding
C546944450060929	2016-09-29	2016-09-29	14361565790HC		-500 000,31	18 023,47	<i>Nordfin Capital AB</i>
PU00476450060929	2016-09-29	2016-09-29	Lån	500 000,00		518 023,78	Gergeo Holding
C533617450060928	2016-09-28	2016-09-28	14361491245HC		-500 000,31	18 023,78	<i>Nordfin Capital AB</i>
C520695450060927	2016-09-27	2016-09-27	14361425821HC		-500 000,31	518 024,09	<i>Nordfin Capital AB</i>

Transaktionsreferens	Transaktionsdag	Valutadag	Text/Id nr	Insatt	Uttag	Saldo EUR	Kommentar
PU00298450060927	2016-09-27	2016-09-27	Lån	500 000,00		1 018 024,40	Gergeo Holding
A024440450060920	2016-09-20	2016-09-20	293632407848	37 808,20		518 024,40	Solid Venture Capital Ltd, Sliema
A016450450060819	2016-08-19	2016-08-19	293630406834	58 246,55		480 216,20	Solid Venture Capital Ltd, Sliema
A014870450060722	2016-07-22	2016-07-22	293628662448	15 288,00		421 969,65	Solid Venture Capital Ltd, Sliema
A016999450060623	2016-06-23	2016-06-23	293626639075	14 795,00		406 681,65	Solid Venture Capital Ltd, Sliema
A023366450060603	2016-06-07	2016-06-07	293625367207	25 000,00		391 886,65	Solid Venture Capital Ltd, Sliema
A021574450060603	2016-06-03	2016-06-03	293625353744	15 287,65		366 886,65	Solid Venture Capital Ltd, London
C396558450060519	2016-05-19	2016-05-19	13365875510HC		-66 451,32	351 599,00	Solid Venture Capital Ltd, London
A024799450060502	2016-05-03	2016-05-03	293623049302	50 000,00		418 050,32	Solid Venture Capital Ltd, Sliema
A015619450060425	2016-04-25	2016-04-25	293622418508	23 671,20		368 050,32	Solid Venture Capital Ltd, London
A024382450060323	2016-03-24	2016-03-24	293620356999	25 000,00		344 379,12	Solid Venture Capital Ltd, Sliema
A018730450060226	2016-02-26	2016-02-26	293618566856	25 000,00		319 379,12	Solid Venture Capital Ltd, Sliema
A020848450060222	2016-02-22	2016-02-22	293618226220	25 000,00		294 379,12	Solid Venture Capital Ltd, Sliema
A013679450060215	2016-02-15	2016-02-12	293617710984	25 000,00		269 379,12	Solid Venture Capital Ltd, Sliema
A013884450060126	2016-01-26	2016-01-26	293616482668	25 000,00		244 379,12	Solid Venture Capital Ltd, Sliema
C296220450060113	2016-01-13	2016-01-13	13360446523HC		-100 000,32	219 379,12	Solid Venture Capital Ltd, London
A026283450060104	2016-01-04	2016-01-04	293615108918	25 000,00		319 379,44	Solid Venture Capital Ltd, Sliema
A028055450051229	2015-12-30	2015-12-30	293538714172	25 000,00		294 379,44	Solid Venture Capital Ltd, Sliema
A014524450051218	2015-12-18	2015-12-18	293538029159	25 000,00		269 379,44	Solid Venture Capital Ltd, Sliema
A022739450051207	2015-12-07	2015-12-07	293537211501	25 000,00		244 379,44	Solid Venture Capital Ltd, Sliema
A022423450051102	2015-11-02	2015-11-02	293534812962	25 000,00		219 379,44	Solid Venture Capital Ltd, Sliema
A021778450051028	2015-10-28	2015-10-28	293534485694	25 000,00		194 379,44	Solid Venture Capital Ltd, Sliema
A023328450051006	2015-10-07	2015-10-07	293533027539	25 000,00		169 379,44	Solid Venture Capital Ltd, Sliema
A022215450051001	2015-10-01	2015-10-01	293532743888	25 000,00		144 379,44	Solid Venture Capital Ltd, Sliema
A021023450050828	2015-08-28	2015-08-28	293530515064	25 000,00		119 379,44	Solid Venture Capital Ltd, Sliema
A020853450050826	2015-08-26	2015-08-26	29350341883	25 000,00		94 379,44	Solid Venture Capital Ltd, Sliema
A020832450050724	2015-07-24	2015-07-24	293528400618	50 000,00		69 379,44	Solid Venture Capital Ltd, Sliema
A015254450050710	2015-07-10	2015-07-10	293527503776	3 429,46		19 379,44	Gergeo Invest
A014100450050707	2015-07-07	2015-07-07	293527221239	15 949,98		15 949,98	Gergeo Invest

13.199a.10

GERGEO INVEST AB, 556902-2055
Affärskonto - 917 997 808 RS-6111 - Stockholm Stureplan

Informationsklass: Känslig

Kontot upplagt 2015-06-25

Transaktionstyp: Alla transaktioner
Period: 2015-06-25 - 2017-12-07

Informationsklass: Känslig

Transaktionsreferens	Valutadag	Text/ld nr	Insatt	Uttag	Saldo SEK	Transaktionsdag	Bokf dag	
6091-GI	2017-11-20	7401961	72 000,00		284110,68	2017-11-22	2017-11-22	Nordfin Capital AB
6091-GI	2017-11-02	7401961	74 400,00		399 995,68	2017-11-01	2017-11-01	Nordfin Capital AB
6091-GI	2017-09-27	7401961	72 000,00		679 320,68	2017-09-26	2017-09-26	Nordfin Capital AB
6091-GI	2017-08-24	7401961	74 400,00		825 297,08	2017-08-23	2017-08-23	Nordfin Capital AB
6091-GI	2017-08-01	7401961	74 400,00		1 003 771,08	2017-07-31	2017-07-31	Nordfin Capital AB
6111-IT-E	2017-07-06	INTERNET BET		- 812,24	1 182 612,65	2017-07-06	2017-07-06	Nordfin Capital AB
6111-IT-A06	2017-06-20	Utlåning		- 4 400 000,00	811 452,31	2017-06-20	2017-06-20	Nordfin Capital AB
6091-GI	2017-05-19	7401961	51 666,77		471 078,31	2017-05-18	2017-05-18	Nordfin Capital AB
6091-GI	2017-04-25	7401961	50 000,00		223 202,54	2017-04-24	2017-04-24	Nordfin Capital AB
6091-GI	2017-03-21	7401961	51 666,77		54 224,54	2017-03-20	2017-03-20	Nordfin Capital AB
6111-IT-A06	2017-03-13	Lån	800 000,00		1 573 083,77	2017-03-12	2017-03-12	Gergeo Holding AB
6091-GI	2017-02-24	7401961	46 666,76		94 578,27	2017-02-23	2017-02-23	Nordfin Capital AB
6091-GI	2017-02-03	7401961	51 666,77		804 173,91	2017-02-02	2017-02-02	Nordfin Capital AB
6091-GI	2016-12-21	7401961	51 666,77		138 822,77	2016-12-20	2016-12-20	Nordfin Capital AB
6091-GI	2016-12-01	7401961	50 000,01		250 343,50	2016-11-30	2016-11-30	Nordfin Capital AB
6091-GI	2016-11-03	7401961	128 153,43		342 787,86	2016-11-02	2016-11-02	Nordfin Capital AB
6091-GI	2016-09-22	7401961	24 999,90		820 875,64	2016-09-21	2016-09-21	Nordfin Capital AB
6111-IT-A06	2016-09-19	Lån		- 5 000 000,00	914 687,74	2016-09-19	2016-09-19	Nordfin Capital AB
6111-IT-A06	2016-09-20	Lån	5 000 000,00		5 914 687,74	2016-09-19	2016-09-19	Gergeo Holding AB
6091-GI	2016-08-24	7401961	41 666,50		891 876,74	2016-08-23	2016-08-23	Nordfin Capital AB
6111-IT-A06	2016-07-13	Lån till NF		- 5 000 000,00	1 191 086,61	2016-07-13	2016-07-13	Nordfin Capital AB
6111-IT-A06	2016-07-14	Lån till NF	4 800 000,00		6 191 086,61	2016-07-13	2016-07-13	Gergeo Holding AB
6091-GI	2016-02-25	7401961	102 733,33		1 707 082,36	2016-02-24	2016-02-24	Nordfin Capital AB
6111-IT-A06	2015-12-28	Återbet. lån		- 1 000 000,00	2 531 738,88	2015-12-28	2015-12-28	Gergeo Holding AB
6111-IT-A06	2015-12-10	Lån	1 000 000,00		1 512 267,88	2015-12-09	2015-12-09	Gergeo Holding AB



Sammanträde med Werel AB/556935-7048

Tid: 2017-06-08, klockan 10.00 – 11.15
Plats: Werels lokaler, Kungsgatan 6, 111 43 Stockholm

Närvarande från Werel:

Peter Swartling; styrelseledamot, Pernilla Ekholm; ekonomiansvarig.

Från SKV:

Helén Söderlund, Sten Mittermaier.

Sammanträdet inleddes efter att Peter och Pernilla hälsat välkomna.

Helén och Sten förklarade följande kring vad revisionen innebär för företaget. Revision innebär generellt en fördjupad utredning inbegripandes en kontroll av bolagets räkenskaper. I detta fall är revisionen avgränsad till perioden 2015-01-01 – 2017-04-30 samt till skatteslaget moms; dvs. mervärdesskatt. Revisionen sorterar under en insats som heter "Gränsöverskridande handel" och det är just företagets gränsöverskridande handel med Finland som har föranlett revisionen.

Vidare förklarades att absolut sekretess råder avseende revisionen, vilket innebär att sekretessen gäller även gentemot kollegor som inte är direkt involverade i revisionen. Dock blir ett eventuellt beskattningsbeslut med anledning av revisionen offentligt. De skattefrågor som Skatteverket eventuellt har synpunkter på kommer att kommuniceras till företaget och resultatet av granskningen presenteras i ett skriftligt förslag till beslut. Företaget har därefter två veckor på sig att bemöta Skatteverkets synpunkter. Beslut fattas därefter av Skatteverkets processförare. Beslutet kan omprövas och överklagas.

Peter uppgav därefter att han lämpligen blir företagets kontaktperson i revisionen.

Sten förklarade därvid att revisionens preliminära färdigdatum beräknas bli i november 2017.

Efter detta ställde Skatteverket följande frågor:

Allmänt

1. Berätta om verksamheten. Hur ser marknaden ut och hur bedömer ni er utveckling?



Datum
2017-06-08

Sten Mittermaier
010-574 60 48
sten.mittermaier@skatteverket.se

Peter förklarar att han kom in i en "färdig struktur". Företaget hade nyligen förvärvat en kundstock från ett finskt elbolag. I dag finns drygt 40 000 elabonnenter i Finland och ungefär 12 000 i Sverige.

Företaget har tidigare varit baserat i Strängnäs. I dag finns ett kontor på Kungsgatan 6 i Stockholm, där sex personer arbetar. I det finska dotterbolaget arbetar nio personer. Företaget befinner sig i slutskedet av en fusion i vilket det ska bli dotterbolag till sagda finska dotterbolag.

Företaget fungerar i dag förenklat som elåterförsäljare. Elektriciteten köps in på Nord Pool Spot (el-börs). Företaget har en ambition att frångå denna verksamhet till fördel för en verksamhet där moduler för hemproduktion av el ska leasas ut. Detta paket innehåller enligt bolaget fem avgörande element:

- *De mest moderna solcellerna*
- *De mest moderna batterierna*
- *En "smart inverter"; för kontroll av elförbrukningen*
- *En leasingmodell, där avgiften ska ersätta elkostnaden under de första tio åren och ge gratis el under följande 25 åren (varefter utrustningen beräknas vara uttjänt).*
- *En virtuell plånbok för eventuell överproduktion av el.*

En enhet kostar c:a 250 000 kr och företaget räknar med att ha en marginal på c:a 17 000 kr per enhet.

2. a) Hur har ni finansierat eventuella investeringar?

Företaget har ännu inte gjort investeringar i form av moduler för hemproduktion av el utan beräknar att köpa in mellan 50 och 100 moduler först under hösten 2017.

Dessa ska finansieras genom lån och förhandlingar har förts med Nordea och med Wasa Kredit.

b) Har ni utländska finansiärer?

Företaget har genomfört en kapitalinjektion om 50 mnkr. Olika hedgefonder har investerat i företaget och det pratas om att pengar har kommit vid "Falcon Funds".

3. Vem är företrädare för bolaget?

Peter är ensam styrelseledamot och en suppleant; Maximilian Sandberg finns. Maximilian företräder Larmag, som är en av ägarna i företaget.



Datum
2017-06-08

Sten Mittermaier
010-574 60 48
sten.mittermaier@skatteverket.se

4. Vem är ägare av bolaget? Har ni en kopia på aktieboken?

Ägare, enligt aktieboken (2017-04-17) är:

- *Gergeo Holding AB, 1 000 aktier*
- *Afram Gergeo, 3 500 aktier*
- *AI Undertaking III Inc., 1 000 aktier*
- *Larmag Energy Group, 2 000 aktier*
- *Nordic Power Inc., 1 000 aktier*
- *DB7 Opportunity Fund LLC 1 300 aktier*
- *DB8 Opportunity Fund LLC 1 700 aktier*
- *Totalt 11 500 aktier*

Peter uppger att det är [Afram] Gergeo som i olika former äger företaget. Peters uppfattning är att Gergeo innehar 48 % av ägandet i företaget.

5. Vem sköter löpande verksamheten och är aktiva i bolaget? Vem gör vad?

Det är Peter som styr företagets inriktning och verksamhet. Han uppger att han ibland behöver övertala ägarna, men att det är han som styr.

6. Vilka bankkonton finns i bolaget?

Företaget har tidigare haft Sparbanken Rekarne (Strängnäs) som bank. Efter alla skrivelser kring "Falcon Funds" har dock Sparbanken valt att avsluta samarbetet med företaget. Samarbetet ska ha upphört i februari 2016.

Peter uppger att betalningar sker via Nordea i Finland. Efter det att fusionen har genomförts kommer den blivande svenska filialen att kunna ha ett bankkonto hos Nordea i Sverige.

Inköp

7. Enligt era skattedeklarationer har ni gjort inköp motsvarande dryga 53 mnkr under 2015 och dryga 55 mnkr under 2016. Vilka tjänster och varor köps in?

Inköpen avser, nästan uteslutande, inköp av elektricitet.

8. Vilka är den/de huvudsakliga leverantörerna?

All el köps in via Nord Pool spot.



Datum
2017-06-08

Sten Mittermaier
010-574 60 48
sten.mittermaier@skatteverket.se

Försäljning

9. Enligt era skattedeklarationer har ni haft en omsättning på över 27 mnkr under 2015 och på över 74 mnkr under 2016. Vilken verksamhet bedrivs och vilka varor och tjänster omsätts?

10. Omsättningen har ökat markant mellan 2015 och 2016. Ändå har era inköp förblivit relativt oförändrade.

a) Hur har ni kunnat öka er omsättning utan att inköpen har ökat nämnvärt?

Pernilla kan inte besvara varför omsättningen har ökat relativt mer än inköpskostnaderna. Hon ska återkomma i frågan.

b) Hur stor beräknas omsättningen vara 2017?

Omsättningen beräknas bli ungefär hälften av 2016 års omsättning.

11. Avseende periodiska sammanställningar:

a) I de periodiska sammanställningarna för 2016 har ni redovisat försäljning av tjänster till finska Werel OY med ett belopp på dryga 11 mnkr. Vad avser dessa tjänster?

Pernilla vet inte vad den redovisade omsättningen avser och ber att få återkomma i frågan.

b) Ni har redovisat en försäljning av varor till Werel OY i den periodiska sammanställningen avseende perioden mars 2016. Beloppet uppgår till 23 218 925 kr och har inte redovisats i skattedeklarationen. Vad beror detta på och vad avser försäljningen?

Pernilla vet inte vad den redovisade omsättningen avser och ber att få återkomma i frågan.

12. Hur får ni kontakt med era kunder? Varför väljer kunderna att handla från er?

Peter nämner sitt kändisskap som ett instrument för att värva kunder. Han menar även att genom s.k. "White-labeling"; dvs. genom att sälja genom andra organisationers rekommendation (exempelvis Världsnaturfonden etc.) kan man nå en stor kundkrets genom en förhållandevis enkel åtgärd.



Datum
2017-06-08

Sten Mittermaier
010-574 60 48
sten.mittermaier@skatteverket.se

Redovisningen

13. Vem sköter
- löpande redovisningen och upprättar bokslut?
 - deklarationer (moms, AG, inkomst)

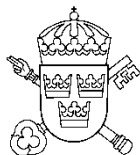
Pernilla

14. Vem sköter periodiska sammanställningar?

Pernilla

15. Var finns bokföringen fysiskt?

I lokalerna på Kungsgatan 6



EKOBROTTSMYNDIGHETEN
3:e ekobrottskammaren Stockholm
Ekorevisor Lars Eriksson

PROMEMORIA

Datum

2019-12-09

Diariennr (åberopas vid korresp)

EB-4689-16

Mejl från och till Emil Amir Ingmanson

1 Sammanfattning

Här görs en beskrivning av vissa handlingar samt mejl från beslag 2017-9000-BG1175-3. Beslaget avser apple dator, Mac Book Air beslagtagna vid husrannsakan 2017-12-14 hos Peter Swartling, Brantbacken 2, Saltsjö-Bo.

Jag har sökt fram mejl som har avsändare samt mottagare Emil Amir Ingmanson med mejladressen emil@solidventurecapital.co.uk. Har sammanställt mejlkonversationer som har avsändardatum efter 2015-09-16. Observera att tidigare mejl återfinns i FUP bilaga 13b sid 305-.

Följande personer skrivs ut med förnamn enligt nedan:

Afram Gergeos (Afram)
Emil Amir Ingmanson (Emil),
Peter Swartling (Peter)
Patrik Wadheden (Patrik)
Magnus Thoren (Magnus)
Linus Lönnroth (Linus)
Alexander Mathiesen-Öhman (Alexander).

2 Mejl i kronologisk ordning

2015-09-29

2015-09-30 Konversation mellan **Emil** och Peter. Avser finska verksamheten. Emil anger att han fokuserar på att få fram pengar avseende betalningen till 220. Sid 3.

2015-10-02 **Emil** informerar Afram, Peter och Patrik att han vill introducera Johan Palleschitz för dem. Sid 4.

2015-10-05 **Emil** informerar Peter, Magnus, Patrik och Afram om att det nu finns 5 miljoner euro tillgängligt för att låna ut till Werel AB. Sid 5.

2015-10-06 **Emil** skriver om betalningen av 220 i Finland. Ställer frågor om vad som är gjort till Peter. Peter svarar. Sid 6.

2015-10-06 **Emil** skriver till Peter, Afram samt Magnus. Emil har pratat med Håkan och sagt att vi förväntar oss att alla håller tidsplanen. Sid 7.

2015-10-06 **Emil** skriver att ..”här är nyemissionen, Gå igenom, skriv på och skicka till starta bolag. Inte till Bolagsverket.”. Sid 9.

2015-10-06 **Emil** informerar Peter, Afram, Patrik samt Magnus om att ”Bond agreement klart. Skickades ut för påskrift ikväll. Escrow klart. Kommer ikväll.”. Sid 10.

2015-10-06 **Peter** informerar Emil och Afram om en kommande artikel om Werel. Sid 12

- 2015-10-07** **Emil** skriver till Peter, Magnus och Patrik. ”Får jag detta påskrivet i morgon så att vi kan betala ut pengarna. Behöver det skannat och med FedEx till Malta”
Bifogat dokumentet heter BondagreementwerelwithA1Undertaking.
Dokumentet har ej gått att återskapa. Sid 14.
- 2015-10-07** **Magnus** frågar Emil om det är den versionen som de fick från Sparring.
Emil svarar att det är den versionen han skickade till Magnus. Sid 15.
- 2015-10-08** **Patrik** informerar Emil att de sannolikt behöver mer pengar. Sid 16.
- 2015-10-08** **Peter** ber Emil skicka adressen på Malta avs Bond avtalet som ska med FedEx. Sid 18.
- 2015-10-09** **Emil** svarar Peter med adress till Malta. Sid 19.
- 2015-10-09** **Emil** till Peter om att Phil Richards ska vara attention på FedEx. Sid 20.
- 2015-10-11** **Emil** talar om för Peter, Patrik, Afram och Magnus att Linus (CFO) måste omedelbart sägas upp. Sid 21.
- 2015-10-11** **Emil** återkommer i mejltråden senare samma dag och skriver till Peter, Patrik, Afram och Magnus. Anger att Johan fortfarande är det viktigaste mötet i morgon. Sid 22.
- 2015-10-14** **Emil** frågar Peter om Alexander skulle kunna komma till Malts o arbeta med Falcons hemsida och varumärke. Peter svarar att det går bra. Sid 23.
- 2015-10-14** **Emil** skriver till Peter, Patrik, afram och Magnus. ”Här kommer betalningen. Pengarna bör sitta på kontot idag eller i morgon.” Bifogat till mejl finns dokument med namn: A1Undertaking3_werel.pdf.
Dokumentet har ej gått att återskapa. Sid 24.
- 2015-11-12** **Peter** ber Emil och Magnus att attestera utbetalningar för Werel. Sid 26
- 2016-01-07** **Emil** svarar på Peters mejl om att Axpo vill ha svar på ägarbild samt aframs roll i konkurser som det skrivits om i DI. Sid 28.
- 2016-01-26** **Emil** skriver till Peter att han har godkänt överföringen till elhandelkontot. Sid 32.
- 2016-03-02** **Emil** ber Peter skicka ett mejl till finance@argentariusgroup.com och be dem flytta 1M Euro från AI XII till AI II som betalades fel. Instruerar Peter att inte cc Emil eller Phil . Sid 34.

From: Peter Swartling <peterswartling@gmail.com>
Sent: 2015-09-30 10:14:23 +0200
To: Emil Amir Ingmanson <emil@solidventurecapital.co.uk>
Subject: Re: Garantierna etc.

Fattar. Magnus sa att detta varit känt för er sedan länge. Skitsamma, vi jobbar på. Självklart kommer Linus att sätta sig in i allt så fort det bara går. Han börjar på måndag. Jag kommer, med hans hjälp, att ta kontroll över finanserna.

No worries.

/Peter

Sent from ART:ERY iPhone 6+

30 sep. 2015 kl. 09:23 skrev Emil Amir Ingmanson <emil@solidventurecapital.co.uk>:

Hej,

Nej, då vi uppenbarligen fick svaret från fingrid nu så hade jag inte med det.

Mitt fokus just nu ligger att ta fram de €5KK till den 15/10 då betalningen om €3,8KK skall göras till 220. Känns som att det är utmaning nog...

Ni har då en budget om €1,2KK plus det som finns nu, vilket bör räcka.

Budget arbetet utgår jag från att Linus sköter from nästa vecka.

Best Regards,

Emil Amir Ingmanson
+44 7469 77 66 66
+356 999 380 99

From: Peter Swartling
Date: Tuesday, 29 September 2015 19:57
To: Emil Ingmanson
Subject: Fwd: Garantierna etc.

Amir,
Hade inte hört om detta innan.
Har du koll på likviditeten med detta?
/Peter

Vidarebefordrat brev:

Hej Alla,

Inför likviditets planering. Avseende balansansvar i Finland så finns krav från Fingrid att vi skall ställa ut garantier på 330 000 Euro det skall vara på plats senast 18/10 se nedan info.

Med vänlig hälsning,

Magnus T

Vidarebefordrat brev:

Från: Markku Vaitomaa <Markku.Vaitomaa@markedskraft.com>

Fup bilaga 13 B

From: Emil Amir Ingmanson <emil@solidventurecapital.co.uk>
Sent: 2015-10-02 06:45:27 +0000
To: Afram Gergeo <afram@solidventurecapital.co.uk>; Peter Swartling <peterswartling@gmail.com>; Patrik Wadheden <wadheden@icloud.com>
Subject: El trading...

Gents

Johan Palleschitz kommer till kontoret på Kungsgatan, måndagen den 12/9 kl. 14.00. Det vore bra om Ni alla kan närvara så att jag kan introducera honom för WEREL teamet.

Johan är svensk, bosatt med sin familj på Malta och godkänd portföljförvaltare. Hans specialité är att trada el på nordpool och OMX. Alltså, en nästan osannolik kombination. Han är dessutom tillgänglig då han precis lämnat sitt jobb på en hedgefond och han råkar befinna sig i Stockholm den här dagen...

Avsikten för WEREL är att anställa Johan i värdepappersbolaget på Malta för att under detta tillstånd förvalta WEREL 's elhandelsportfölj. Vi skulle således kunna lämna Markedskraft och ta in eltradingen i gruppen, vilket skulle addera värde vid noteringen och förhoppningsvis vara extremt lönsamt.

Avsikten är också att kunna erbjuda WEREL 's kunder nya lönsamma produkter såsom spot med tak etc

Jag anser att detta är en så pass unik möjlighet så att jag kommer till Stockholm själv, i princip endast för det här mötet.

Peter, kan du också bjuda in Linus och Alexander, tack.

Best Regards,

Emil Amir Ingmanson
+44 7469 77 66 66
+356 999 380 99

[illegible]

Key	Value Type	Value
<i>Property list</i>	<i>Dictionary</i>	<i>(6 values)</i>
date-last-viewed	<i>Number</i>	0.0
date-received	<i>Number</i>	1443768331
flags	<i>Number</i>	8590195973
gmail-label-ids	<i>Array</i>	<i>(1 values)</i>
[0]	<i>Number</i>	52
original-mailbox	<i>String</i>	imap://peterswartling@imap.gmail.com/%5BGmail%5D/Alla%20mail
remote-id	<i>String</i>	136218

From: Emil Amir Ingmanson <emil@solidventurecapital.co.uk>
Sent: 2015-10-05 11:45:47 +0000
To: Peter Swartling <peterswartling@gmail.com>
CC: Magnus Thoren <magnus@konsumentel.se>; Patrik Wadheden <wadheden@icloud.com>; Afram Gergeo <afram@solidventurecapital.co.uk>
Subject: Bond agreement...
Attachments: BondAgreementWerelABwithAIUndertakingIII.docx

Gents

Nu finns €5, 000, 000 tillgängligt för att låna ut till WEREL AB.

Gå igenom detta avtal och kom med kommentarer från ert juridiska ombud.

Best Regards,

Emil Amir Ingmanson
+44 7469 77 66 66
+356 999 380 99

Delivered-To:	peterswartling@gmail.com
Received:	by 10.64.163.69 with SMTP id yg5csp987498ieb; Mon, 5 Oct 2015 04:45:55 -0700 (PDT)
X-Received:	by 10.68.69.8 with SMTP id a8mr39305670pbu.144.1444045555247; Mon, 05 Oct 2015 04:45:55 -0700 (PDT)
Return-Path:	<emil@solidventurecapital.co.uk>
Received:	from emea01-am1-obe.outbound.protection.outlook.com (mail-am1on0130.outbound.protection.outlook.com) id 1444045555247; Mon, 05 Oct 2015 04:45:55 -0700 (PDT)
Received-SPF:	pass (google.com: domain of emil@solidventurecapital.co.uk designates 157.56.112.130 as permitted sender) smtp.mailfrom=emil@solidventurecapital.co.uk
Authentication-Results:	mx.google.com: spf=pass (google.com: domain of emil@solidventurecapital.co.uk designates 157.56.112.130 as permitted sender) smtp.mailfrom=emil@solidventurecapital.co.uk
Received:	from DB5PR07MB1143.eurprd07.prod.outlook.com (10.169.32.13) by DB5PR07MB1304.eurprd07.prod.outlook.com (10.161.196.18) id 1444045555247; Mon, 05 Oct 2015 04:45:55 -0700 (PDT)
Received:	from DB5PR07MB0902.eurprd07.prod.outlook.com (10.161.196.18) by DB5PR07MB1143.eurprd07.prod.outlook.com (10.161.196.18) id 1444045555247; Mon, 05 Oct 2015 04:45:55 -0700 (PDT)
Thread-Topic:	Bond agreement...
Thread-Index:	AQHQA2NgYye3oflTUSpdva/YQ933A==
Message-ID:	<61EAE094-0027-49F2-92F8-E6DC61327AED@solidventurecapital.co.uk>
Accept-Language:	en-US
Content-Language:	en-US
X-MS-Has-Attach:	yes
Authentication-results:	spf=none (sender IP is) smtp.mailfrom=emil@solidventurecapital.co.uk;
X-ms-exchange-messagesentrepresentingtype:	1
X-originating-ip:	[80.0.20.216]
X-microsoft-exchange-diagnostics:	1;DB5PR07MB1143;5:MLgilzQmNi+wTNMo2kYsz5Etw10rU47g+P4TWKGP1cL2Yu0fnBG2amothG7;UriScan;;BCL:0;PCL:0;RULEID:;SRVR:DB5PR07MB1143;
X-microsoft-antispam:	<DB5PR07MB11431831546164B9E8DA0AA191480@DB5PR07MB1143.eurprd07.prod.outlook.com>
X-microsoft-antispam-prvs:	UriScan;;
X-exchange-antispam-report-test:	BCL:0;PCL:0;RULEID:(601004)(2401047)(520078)(8121501046)(5005006)(3002001);SRVR:DB5PR07200C0526
X-exchange-antispam-report-cfa-test:	SFV:NSPM;SFS:(10019020)(6009001)(199003)(189002)(101416001)(50986999)(74482002)(10558616236675004)(77096005)(68736005)(83716003)(10400500002)(87936001)(110136002)(107886002)
X-forefront-prvs:	None (protection.outlook.com: solidventurecapital.co.uk does not designate permitted sender hosts)
X-forefront-antispam-report:	1:23
Received-spf:	NSPM
Spamdiagnosticoutput:	multipart/mixed; boundary="_004_61EAE094002749F292F8E6DC61327AEDsolidventurecapitalcouk_1.0"
Spamdiagnosticmetadata:	
Content-Type:	
MIME-Version:	1.0
X-MS-Exchange-CrossTenant-originalarrivaltime:	05 Oct 2015 11:45:47.9723 (UTC)
X-MS-Exchange-CrossTenant-fromentityheader:	Hosted
X-MS-Exchange-CrossTenant-id:	c6e63a14-c2c1-4a60-9bf4-87e6f112b472
X-MS-Exchange-Transport-CrossTenantHeadersStamped:	DB5PR07MB1143
Return-Path:	emil@solidventurecapital.co.uk
X-Microsoft-Exchange-Diagnostics:	1;DB5PR07MB1304;2:xhVGmLfWuAZER039SDWoDuddVWWZL+LNwi5+fDm3IEXvB8kKr01vzqwee
X-OriginatorOrg:	solidventurecapital.co.uk

Key	Value Type	Value
<i>Property list</i>	<i>Dictionary</i>	<i>(4 values)</i>
date-last-viewed	Number	0.0
date-received	Number	1444045554
flags	Number	8590132481
remote-id	String	136511

> On 06 Oct 2015, at 09:28, Peter Swartling <peterswartling@gmail.com> wrote:
>
> Hej,
> Ska här försöka sammanfatta problematiken för oss just nu:
> Kristoffer,
>
> Om vi ska lösa den önskade transfern till den 1:a november behöver vi vara i Helsingfors nu på torsdag morgon för att träffa Nordea och 220. Då ska pengarna finnas på escrow. Vi har inte, trots påminnelser, fått avtalet clearat med Kristoffer. Vi har heller inte fått feedback på låneavtalet (5MC) från honom. Han svarar varken på telefon eller mejl. Så vi kan inte signera, ha escrow uppe och vi har inte pengar.
> Står handfallen...
> Det är alltså inte den tekniska leveransen med Props som är den springande punkten just nu utan den av bolget utsedda advokaten.
> Vad göra?
> /Peter
>
>
>
>
> Sent from ART:ERY iPhone 6+

Delivered-To: peterswartling@gmail.com
Received: by 10.64.163.69 with SMTP id yg5csp1450541ieb; Tue, 6 Oct 2015 01:43:00 -0700 (PDT)
X-Received: by 10.68.184.162 with SMTP id ev2mr45682330pbcc.109.1444120980008; Tue, 06 Oct 2015 01:43:00
Return-Path: <emil@solidventurecapital.co.uk>
Received: from emea01-am1-obe.outbound.protection.outlook.com (mail-am1on0129.outbound.protection.outloo
Received-SPF: pass (google.com: domain of emil@solidventurecapital.co.uk designates 157.56.112.129 as permitted
Authentication-Results: mx.google.com: spf=pass (google.com: domain of emil@solidventurecapital.co.uk designates 157.56.
Received: from DB3PR07MB0491.eurprd07.prod.outlook.com (10.160.44.141) by DB3PR07MB0684.eurprd07.pr
Received: from DB5PR07MB0902.eurprd07.prod.outlook.com (10.161.196.18) by DB3PR07MB0491.eurprd07.pr
Received: from DB5PR07MB0902.eurprd07.prod.outlook.com ([10.161.196.18]) by DB5PR07MB0902.eurprd07.p
Thread-Topic: Problem
Thread-Index: AQHRABEKixT3MAuH2Eehi9ucJCzhAp5eJdhz
Message-ID: <81CDA9B8-6270-45D9-8338-8A9383FCDA6A@solidventurecapital.co.uk>
References: <4CB6E6E0-8F50-4A44-9740-4E3BA294A2DA@gmail.com>
In-Reply-To: <4CB6E6E0-8F50-4A44-9740-4E3BA294A2DA@gmail.com>
Accept-Language: en-US
Content-Language: en-US
Authentication-results: spf=none (sender IP is) smtp.mailfrom=emil@solidventurecapital.co.uk;
X-originating-ip: [80.0.20.216]
X-microsoft-exchange-diagnostics: 1;DB3PR07MB0491;5:C0aY2S6IXILIWo1GEQis/K9rTBs6CJreScApXYG0VgW/CfyxITIPStX6vzBSxp5;
X-microsoft-antispam: UriScan;;BCL:0;PCL:0;RULEID;;SRVR:DB3PR07MB0491;
X-microsoft-antispam-prvs: <DB3PR07MB0491C0BE61D97ED9FF26A21791370@DB3PR07MB0491.eurprd07.prod.outlook.com
X-exchange-antispam-report-test: UriScan;;
X-exchange-antispam-report-cfa-test: BCL:0;PCL:0;RULEID:(601004)(2401047)(5005006)(520078)(8121501046)(3002001);SRVR:DB3PR0
X-forefront-prvs: 07215D0470
X-forefront-antispam-report: SFV:NSPM;(10019020)(6009001)(199003)(24454002)(189002)(5007970100001)(122556002)(1
(76176999)(105586002)(543566999)(106356001)(19580405001)(101416001)(50986999)(36756003)(1
None (protection.outlook.com: solidventurecapital.co.uk does not designate permitted sender hosts)
Received-spf: 123
Spamdiagnosticoutput: NSPM
Spamdiagnosticmetadata: text/plain; charset="Windows-1252"
Content-Type: quoted-printable
Content-Transfer-Encoding: 1.0
MIME-Version: 06 Oct 2015 08:42:52.8845 (UTC)
X-MS-Exchange-CrossTenant-originalarrivaltime: Hosted
X-MS-Exchange-CrossTenant-fromentityheader: c6e63a14-c2c1-4a60-9bf4-87e6f112b472
X-MS-Exchange-CrossTenant-id: DB3PR07MB0491
X-MS-Exchange-Transport-CrossTenantHeadersStamped: emil@solidventurecapital.co.uk
Return-Path: 1;DB3PR07MB0684;2:DN9JqXatjguMxcEySlg6CzcRXDX78WJSqV+ff1WwFHPsNBtsJBauYwcAkMV-
X-Microsoft-Exchange-Diagnostics: solidventurecapital.co.uk
X-OriginatorOrg:

Key	Value Type	Value
<i>Property list</i>	<i>Dictionary</i>	<i>(6 values)</i>
date-last-viewed	Number	0
date-received	Number	1444120979

From: Emil Amir Ingmanson <emil@solidventurecapital.co.uk>
Sent: 2015-10-06 08:08:39 +0000
To: Peter Swartling <peterswartling@gmail.com>
CC: Afram Gergeo <afram@gergeoinvest.com>; Magnus Thoren <magnus@konsumentel.se>
Subject: Re: Status Kelab Finland

Strålande.

Pratade med Håkan och sa att vi förväntar oss att alla håller tidsplanen.

Emil Amir Ingmanson
+44 7469 77 66 66
+356 999 380 99

Sent from my iPhone

On 06 Oct 2015, at 09:02, Peter Swartling <peterswartling@gmail.com> wrote:

Ja, som synes är vi på och haft ett flertal möten. Nedan en rapport från deras VD samt kommentarer från vår tech konsult. Props är inte helt sköna att ha att göra med men vi ska nog få till det.
/Peter

Sent from ART:ERY iPhone 6+

Vidarebefordrat brev:

Från: Jonas Lundhagen <jlundhagen@gmail.com>
Datum: 6 oktober 2015 09:55:42 CEST
Till: Håkan Angelström <hakan.angelstrom@props.se>
Kopia: Magnus Thoren <magnus@konsumentel.se>, Peter Swartling <peterswartling@gmail.com>, Håkan Klintell <hakan@props.se>
Ämne: Re: Status Kelab Finland

Hej Håkan

Se kommentarer inlagda i din text nedan:

SVERIGE:

- Kelab Swe har fått in ca 1.000 st 220-kunder via säljfil.
 - Verkar som att det ska inkomma totalt ca 4.000 innan det är klart.
 - Avtalen är uppsatta i systemet, men "produkter" är inte kopplade ännu.
- [Jonas] Jag räknar med att det blir klart under utbildningsdagen.
- Utbildning ska ske på torsdag, 8/10

FINLAND:

- I princip ALLT saknas. Till exempel saknas fortfarande;
- Fullmakt till Props från 220 att dra ut information/kunder/avtal från 220-systemet
- [Jonas] Fullmakten skrivs under på Torsdag denna vecka
- Avtal- och produktinformation att använda
- [Jonas] Samma avtal som finns idag skall gälla tills vidare återkommer med vilka som ev. inte behövs.
- Bindningsregler
- [Jonas] Samma som används idag i det finska systemet
- Avtal och koppling mot finsk hubb inte klar, kommer sedan innebära 2 dagars test för Props
- [Jonas] Jag jagar Telia Sonera på detta. Produktionsledare utsedd av Telia Sonera. Det kommer ett antal tekniska frågor som vi får besvara tillsammans innan installationen görs klar.
- Slutlig format, fakturafil (JIF fick exempelfil för ca 2 veckor sedan)
- [Jonas] Jag kontaktar Allektum och följer upp statusen
- Första datum för förskottsfakturan kommer inte att kunna gå att göra i oktober (om kunder startar 1:a nov). Bör istället vara start av kunder 1:a dec och förskottsfakturan i mitten av nov.
- [Jonas] Beslut av Management

Med vänlig hälsning

Jonas

Den 6 oktober 2015 09:39 skrev Håkan Angelström <hakan.angelstrom@props.se>:
Hej Magnus,

Skickar en liten status till dig på projektmötet som jag och Jonas hade igår.

SVERIGE:

- Kelab Swe har fått in ca 1.000 st 220-kunder via säljfil.
- Verkar som att det ska inkomma totalt ca 4.000 innan det är klart.
- Avtalen är uppsatta i systemet, men "produkter" är inte kopplade ännu.
- Utbildning ska ske på torsdag, 8/10

FINLAND:

- I princip ALLT saknas. Till exempel saknas fortfarande;
- Fullmakt till Props från 220 att dra ut information/kunder/avtal från 220-systemet
 - Avtal- och produktinformation att använda
 - Bindningsregler
 - Avtal och koppling mot finsk hubb inte klar, kommer sedan innebära 2 dagars test för Props
 - Slutlig format, fakturafil (JIF fick exempelfil för ca 2 veckor sedan)
- Första datum för förskottsfakturan kommer inte att kunna gå att göra i oktober (om kunder startar 1:a nov). Bör istället vara start av kunder 1:a dec och förskottsfakturan i mitten av nov.

Mvh,
Håkan

Håkan Angelström (Mr.)
Vd (President & CEO), Props Utility Solutions AB
Tel: 070 - 710 7915 ([+46 70 710 7915](tel:+46707107915))
Mail: hakan.angelstrom@props.se
Web: www.props.se

Delivered-To: peterswartling@gmail.com
Received: by 10.64.163.69 with SMTP id yg5csp1439309ieb; Tue, 6 Oct 2015 01:08:42 -0700 (PDT)
X-Received: by 10.202.90.84 with SMTP id o81mr18947315oib.38.1444118922870; Tue, 06 Oct 2015 01:08:42 -07
Return-Path: <emil@solidventurecapital.co.uk>
Received: from emea01-db3-obe.outbound.protection.outlook.com (mail-db3on0144.outbound.protection.outlook
Received-SPF: pass (google.com: domain of emil@solidventurecapital.co.uk designates 157.55.234.144 as permitted
Authentication-Results: mx.google.com; spf=pass (google.com: domain of emil@solidventurecapital.co.uk designates 157.55.234.144 as permitted
Received: from DB5PR07MB0902.eurprd07.prod.outlook.com (10.161.196.18) by DB4PR07MB0496.eurprd07.pr
Received: from DB5PR07MB0902.eurprd07.prod.outlook.com ([10.161.196.18]) by DB5PR07MB0902.eurprd07.pr
Thread-Topic: Status Kelab Finland
Thread-Index: AQHRAA1fo28DIWrpREWbqTuVy9kWO55eHE+t
Message-ID: <D38A6168-6C34-4B05-9987-B3759CE0A4A3@solidventurecapital.co.uk>
References: <CAHYK-0iRy8LHmMvQOF3Hv=nOd9iQVfHr3+CFdPj8BF-G0d0Vfw@mail.gmail.com>, <06BED1BA-
In-Reply-To: <06BED1BA-B7B6-4061-9945-CD73BDF9EA98@gmail.com>
Accept-Language: en-US
Content-Language: en-US
Authentication-results: spf=none (sender IP is) smtp.mailfrom=emil@solidventurecapital.co.uk;
X-originating-ip: [80.0.20.216]
X-microsoft-exchange-diagnostics: 1;DB4PR07MB0496;5:VZ0v8lgDkO6IYHZJDYgV5CsGFsfoRt/LJ5J/3WZqICLFwuC8uKWWyGnA+nmv
X-microsoft-antispam: UriScan;;BCL:0;PCL:0;RULEID:;SRVR:DB4PR07MB0496;
X-microsoft-antispam-prvs: <DB4PR07MB049684675FD54DD9AEFE968A91370@DB4PR07MB0496.eurprd07.prod.outlook.com
X-exchange-antispam-report-test: UriScan;;
X-exchange-antispam-report-cfa-test: BCL:0;PCL:0;RULEID:(601004)(2401047)(8121501046)(520078)(5005006)(3002001);SRVR:DB4PR0
X-forefront-prvs: 07215D0470
X-forefront-antispam-report: SFV:NSPM;SFS:(10019020)(24454002)(199003)(189002)(110136002)(97736004)(15975445007)(500
(82746002)(66066001)(189998001)(5008740100001)(81156007)(101416001)(40100003)(86362001)(
None (protection.outlook.com: solidventurecapital.co.uk does not designate permitted sender hosts)
1:23
NSPM
multipart/alternative; boundary="_000_D38A61686C344B059987B3759CE0A4A3solidventurecapitalco
1.0
solidventurecapital.co.uk
06 Oct 2015 08:08:39.5455 (UTC)
Hosted
c6e63a14-c2c1-4a60-9bf4-87e6f112b472
DB4PR07MB0496

Key	Value Type	Value
Property list	Dictionary	(6 values)
date-last-viewed	Number	0.0
date-received	Number	1444118922
flags	Number	8590195713
gmail-label-ids	Array	(1 values)
[0]	Number	10
original-mailbox	String	imap://peterswartling@imap.gmail.com/%5BGmail%5D/Alla%20mail
remote-id	String	136610

From: Emil Amir Ingmanson <emil@solidventurecapital.co.uk>
Sent: 2015-10-06 14:03:29 +0000
To: Peter Swartling <peterswartling@gmail.com>
CC: Magnus Thorén <magnus@konsumentel.se>; Patrik Wadheden <wadheden@icloud.com>; Afram Gergeo <afram@solidventurecapital.co.uk>; Kristoffer Sparring <kristoffer.sparring@fylgia.se>
Subject: Nyemission WEREL datum 16 sept.pdf
Attachments: Nyemission WEREL datum 16 sept.pdf; ATT00001.txt

Gents

Efter många om och men, här är nyemissionen.

Gå igenom, skriv på och skicka till starta bolag. Inte till Bolagsverket.

Delivered-To: peterswartling@gmail.com
Received: by 10.64.163.69 with SMTP id yg5csp1586656ieb; Tue, 6 Oct 2015 07:03:31 -0700 (PDT)
X-Received: by 10.25.38.132 with SMTP id m126mr9676801lfm.20.1444140211555; Tue, 06 Oct 2015 07:03:31 -0700 (PDT)
Return-Path: <emil@solidventurecapital.co.uk>
Received: from emea01-am1-obe.outbound.protection.outlook.com (mail-am1on0126.outbound.protection.outlook.com) [10.161.196.18] by DB5PR07MB1143.eurprd07.prod.outlook.com (10.161.196.18) id 1444140211555 for <peterswartling@gmail.com>
Received-SPF: pass (google.com: domain of emil@solidventurecapital.co.uk designates 157.56.112.126 as permitted sender) smtp.mailfrom=emil@solidventurecapital.co.uk
Authentication-Results: mx.google.com: spf=pass (google.com: domain of emil@solidventurecapital.co.uk designates 157.56.112.126 as permitted sender) smtp.mailfrom=emil@solidventurecapital.co.uk
Received: from DB5PR07MB0902.eurprd07.prod.outlook.com (10.161.196.18) by DB5PR07MB1143.eurprd07.prod.outlook.com (10.161.196.18) id 1444140211555 for <peterswartling@gmail.com>
Received: from DB5PR07MB0902.eurprd07.prod.outlook.com ([10.161.196.18]) by DB5PR07MB0902.eurprd07.prod.outlook.com (10.161.196.18) id 1444140211555 for <peterswartling@gmail.com>
Thread-Topic: Nyemission WEREL datum 16 sept.pdf
Thread-Index: AQHRAD/GFWgmaG/S4UKCBfbGt2GRaQ==
Message-ID: <F4A5B69C-8B15-4E96-ADBFC8A8703E1BC1@solidventurecapital.co.uk>
Accept-Language: en-US
Content-Language: en-US
X-MS-Has-Attach: yes
Authentication-results: spf=none (sender IP is) smtp.mailfrom=emil@solidventurecapital.co.uk;
X-originating-ip: [85.255.232.14]
X-microsoft-exchange-diagnostics: 1;DB5PR07MB1143;5:jjOrpaU8Q6u60qXPzX8dsMvOLguv7V9oGJWtKGGhAkj1kqjterhUAWtSUEZN{UriScan::BCL:0;PCL:0;RULEID::SRVR:DB5PR07MB1143;
X-microsoft-antispam: <DB5PR07MB114374A7DB6DB0208927100A91370@DB5PR07MB1143.eurprd07.prod.outlook.com>
X-microsoft-antispam-prvs: UriScan::
X-exchange-antispam-report-test: BCL:0;PCL:0;RULEID:(601004)(2401047)(520078)(5005006)(8121501046)(3002001);SRVR:DB5PR07MB1143
X-exchange-antispam-report-cfa-test: SFV:NSPM;SFS:(10019020)(6009001)(199003)(189002)(81156007)(189998001)(105586002)(97736001)(110136002)(5001960100002)(64706001)(40100003)(7059030)(104396002);DIR:OUT;SFP:1102;SCL:1;23
X-forefront-prvs: None (protection.outlook.com: solidventurecapital.co.uk does not designate permitted sender hosts)
X-forefront-antispam-report: 1:23
Received-spf: NSPM
Spamdiagnosticoutput: multipart/mixed; boundary="_003_F4A5B69C8B154E96ADBFC8A8703E1BC1solidventurecapitalcouk"
Spamdiagnosticmetadata: 1.0
Content-Type: solidventurecapital.co.uk
MIME-Version: 06 Oct 2015 14:03:29.0323 (UTC)
X-OriginatorOrg: Hosted
X-MS-Exchange-CrossTenant-originalarrivaltime: c6e63a14-c2c1-4a60-9bf4-87e6f112b472
X-MS-Exchange-CrossTenant-fromentityheader: DB5PR07MB1143
X-MS-Exchange-CrossTenant-id:
X-MS-Exchange-Transport-CrossTenantHeadersStamped:

Key	Value Type	Value
Property list	Dictionary	(4 values)
date-last-viewed	Number	0.0
date-received	Number	1444140211
flags	Number	8590132481
remote-id	String	136718

From: Emil Amir Ingmanson <emil@solidventurecapital.co.uk>
Sent: 2015-10-06 14:27:30 +0000
To: Peter Swartling <peterswartling@gmail.com>
CC: Afram Gergeo <afram@gergeoinvest.com>; Patrik Wadheden <wadheden@icloud.com>; Magnus Thorén <magnus@konsumentel.se>
Subject: Re: Problem

Gents

Bond agreement klart. Skickas ut för påskrift ikväll.

Escrow klart. Kommer ikväll.

Peter, det är nog bra om Linus får detta också...

Emil Amir Ingmanson
+44 7469 77 66 66
+356 999 380 99

Sent from my iPhone

On 06 Oct 2015, at 11:33, Peter Swartling <peterswartling@gmail.com> wrote:

Mer svar:

Är tex bank **CHECK!**

Telia hub klart i Finland? **CHECK!**

Fingrid, **CHECK!**

Edielid? **CHECK!**

Avtalen som ska tas över skulle gås igenom **CHECK!**

/Peter

6 okt 2015 kl. 10:42 skrev Emil Amir Ingmanson <emil@solidventurecapital.co.uk>:

Peter

Såvitt jag förstod det så skulle pengarna sitta på escrow den 15/10.

Ni kommer inte kunna göra betalningen på torsdag även om vi stänger avtalet idag. Han fick avtalet sent igår, så ge honom lite tid.

Låt mig prata med Kristoffer och lösa cashen så kan ni foka på Props. Det finns mycket att lösa rent praktiskt.

Är tex bank och Telia hub klart i Finland? Fingrid, Edielid? Avtalen som ska tas över skulle gås igenom, är det gjort etc...

Emil Amir Ingmanson
+44 7469 77 66 66
+356 999 380 99

Sent from my iPhone

On 06 Oct 2015, at 09:28, Peter Swartling <peterswartling@gmail.com> wrote:

Hej,
Ska här försöka sammanfatta problematiken för oss just nu:
Kristoffer.

Om vi ska lösa den önskade transfern till den 1:a november behöver vi vara i Helsingfors nu på torsdag morgon för att träffa Nordea och 220. Då ska pengarna finnas på escrow. Vi har inte, trots påminnelser, fått avtalet clearat med Kristoffer. Vi har heller inte fått feedback på låneavtalet (5M€) från honom. Han svarar varken på telefon eller mejl. Så vi kan inte signera, ha escrow uppe och vi har inte pengar.

Står handfallen...

Det är alltså inte den tekniska leveransen med Props som är den springande punkten just nu utan den av bolget utsedda advokaten.

Vad göra?

/Peter

Sent from ART:ERY iPhone 6+

[REDACTED]

by 10.64.163.69 with SMTP id yg5csp1599792ieb; Tue, 6 Oct 2015 07:27:34 -0700 (PDT)
by 10.202.227.3 with SMTP id a3mr19987732oih.71.14444141654588; Tue, 06 Oct 2015 07:27:34 -0700
<email@solidventurecapital.co.uk>
from emea0d1-db3-obe.outbound.protection.outlook.com (mail-db3on0119.outbound.protection.outlook
pass (google.com: domain of email@solidventurecapital.co.uk designates 157.55.234.119 as permitted
mx.google.com); spf=pass (google.com: domain of email@solidventurecapital.co.uk designates 157.55.
from DB5PR07MB0902.eurprd07.prod.outlook.com ([10.161.196.18]) by AM2PR07MB0481.eurprd07.p
from DB5PR07MB0902.eurprd07.prod.outlook.com ([10.161.196.18]) by DB5PR07MB0902.eurprd07.i
Problem
AQHRABEKtXT3MAuH2EehiucJCzhAp5eJdhzgAAe4QCAAEFpyg==
<05D0AB81-23AE-40B9-B8B5-189CAE23F592@solidventurecapital.co.uk>
<4CB6E6E0-8F50-4A44-9740-4E3BA294A2DA@gmail.com> <81CDA9B8-6270-45D9-8338-8A9383F
<2CA63AAF-C0F6-4C7A-BB64-620F952750B3@gmail.com>
en-US
en-US
spf=none (sender IP is) smtp.mailfrom=email@solidventurecapital.co.uk;
[85.255.232.14]
1;AM2PR07MB0481;5:0n5w1/sDOUk/fyBWDL0UL04pbw1c5eP88yla9nAmp6agsH+AnDSFbiAsdMLse
UriScan;BCL:0;PCL:0;RULEID:;SRVR:AM2PR07MB0481;
<AM2PR07MB04813B74FC6A57EC311C9CE591370@AM2PR07MB0481.eurprd07.prod.outlook.com
UriScan;>
BCL:0;PCL:0;RULEID:(601004)(2401047)(8121501046)(520078)(5005006)(3002001);SRVR:AM2PR07
07215D0470
SFV:NSPM:SFS:(10019020)(24454002)(189002)(199003)(11100500001)(105586002)(500264010000
(92566002)(50986999)(5004730100002)(33656002)(101416001)(64706001)(83716003)(1623667500
None (protection.outlook.com: solidventurecapital.co.uk does not designate permitted sender hosts)
1:23
NSPM
multipart/alternative; boundary="_00_05D0AB8123AE40B9B8B5189CAE23F592solidventurecapital.c
o.uk
solidventurecapital.co.uk
06 Oct 2015 14:27:30.9879 (UTC)
Hosted
c6e63a14-c2c1-4a60-9bf4-87e6f112b472
AM2PR07MB0481

Key	Value Type	Value
Property list	Dictionary	(6 values)
date-last-viewed	Number	1449294246
date-received	Number	1444141654
flags	Number	8590195713
gmail-label-ids	Array	(2 values)
[0]	Number	10
[1]	Number	52
original-mailbox	String	imap://peterswartling@imap.gmail.com/%5BGmail%5D/Ala%20mail
remote-id	String	136722

From: Peter Swartling <peterswartling@gmail.com>
Sent: 2015-10-06 12:07:35 +0200
To: Emil Amir Ingmanson <emil@solidventurecapital.co.uk>; Afram Gergeo <afram@gergeoinvest.com>
Subject: Kommande artikel i Montel

Uppstickare siktar på 100.000 elkunder i Norden

Peter Swartling, känd från sin tid som jury i TV-programmet Idol, har storslagna planer för det nystartade elhandelsbolaget Werel, där han är vd.

Werel har sitt ursprung i Konsument El i Sverige, som bildades 2013. Elhandelsbolaget erbjuder förnybar el med ”lägsta rörliga pris”-garanti. I och med att bolaget ska göra en mer omfattande satsning i Finland och Norge – där nya kontor ska öppnas under hösten – har namnet ändrats till Werel och varumärket Konsument El i Sverige kommer successivt att avvecklas.

– Efter en uppstartsfas är nu fokus på tillväxt i Werel, säger Peter Swartling.

I förra veckan stod det klart att Werel tar över 220 Energis kunder i Sverige (se länk).

– I och med detta och andra förvärv kommer bolaget att nå ca. 75.000 kunder och det är viktigt att vi på ett bra sätt kan ta hand om våra nya kunder. Vi kommer även att försöka växa vidare genom uppköp i Finland och Norge. Inom kort kommer vi att presentera ett nytt förvärv i Finland, säger Peter Swartling.

Han ser de nya möjligheterna som elmarknaden erbjuder – med en ökad interaktion med kunderna och en mer integrerad nordisk slutkundsmarknad – som en intressant affärsmiljö.

– Jag tycker det är spännande med branscher där man med hjälp av teknik och IT-lösningar kan förändra förutsättningarna på en marknad. Nu finns möjligheterna att på allvar lägga makten i händerna på konsumenten.

Peter Swartling berättar vidare att bolaget kommer att sköta elhandeln själv med eget balansansvar. 13

– Vi har plockat in två personer med lång erfarenhet av elmarknaden, säger han.

Om allt går enligt plan bedömer han att bolaget kan nå 100.000 kunder redan innan årsskiftet.

– Vi räknar med att växa vidare under 2016, men det är också viktigt att administrativt kunna ta hand om de nya kunderna, eftersom vi tiofaldigat vår kundstock på kort tid.

Än så länge erbjuder Werel endast rörligt prisavtal.

– Vår analys är att rörligt pris varit mest gynnsamt för kunderna. Men i framtiden tittar vi också på att lansera fler produkter.

X-Antivirus:	Avast (VPS 16120802)
X-Antivirus-Status:	Clean
Content-Type:	multipart/alternative; boundary="Apple-Mail=_93ADD537-97F1-4399-A9C9-5A38561ED7AB"
X-Smtp-Server:	smtp.artery.net:swartling@artery.net
Message-Id:	<5A08779F-3645-474B-BD54-3DFEB8064CBA@gmail.com>
X-Universally-Unique-Identifier:	9959F736-D3AD-44A2-B9C6-34E244568B3F
Mime-Version:	1.0 (Mac OS X Mail 8.2 \2104\))

Key	Value Type	Value
<i>Property list</i>	<i>Dictionary</i>	<i>(5 values)</i>
date-last-viewed	Number	0
date-received	Number	1444126055
flags	Number	8623750145
gmail-label-ids	Array	<i>(2 values)</i>
[0]	Number	10
[1]	Number	50
remote-id	String	190488

Gents

Får jag detta påskrivet i morgon så vi kan betala ut pengarna?

Behöver det skannat och med FedEx till Malta.

Key	Value Type	Value
<i>Property list</i>	<i>Dictionary</i>	<i>(4 values)</i>
date-last-viewed	<i>Number</i>	0.0
date-received	<i>Number</i>	14442449
flags	<i>Number</i>	85901322
remote-id	<i>String</i>	136973

From: Emil Amir Ingmanson <emil@solidventurecapital.co.uk>
Sent: 2015-10-07 19:30:54 +0000
To: Magnus Thoren <magnus@konsumentel.se>
CC: Peter Swartling <peterswartling@gmail.com>; Patrik Wadheden <wadheden@icloud.com>
Subject: Re: BondAgreementWerelABwithAIUndertakingIII.docx

Det är den versionen han skickade till dig, genomgången idag.

Emil Amir Ingmanson
+44 7469 77 66 66
+356 999 380 99

Sent from my iPhone

> On 07 Oct 2015, at 20:29, Magnus Thoren <magnus@konsumentel.se> wrote:
>
> Hej,
>
> Är det den version som vi fick från Sparring igår?
>
> Med vänlig hälsning,
>
> Magnus T
>
>> 7 okt 2015 kl. 21:09 skrev Emil Amir Ingmanson <emil@solidventurecapital.co.uk>:
>>
>> Gents
>>
>> Får jag detta påskrivet i morgon så vi kan betala ut pengarna?
>>
>> Behöver det skannat och med FedEx till Malta.
>>
>>
>> <BondAgreementWerelABwithAIUndertakingIII.docx>
>>
>>
>> Emil Amir Ingmanson
>> +44 7469 77 66 66
>> +356 999 380 99
>>
>> Sent from my iPhone
>

Delivered-To: peterswartling@gmail.com
Received: by 10.64.163.69 with SMTP id yg5csp38654ieb; Wed, 7 Oct 2015 12:30:57 -0700 (PDT)
X-Received: by 10.182.70.101 with SMTP id l5mr1838232obu.51.1444246257350; Wed, 07 Oct 2015 12:30:57 -07
Return-Path: <emil@solidventurecapital.co.uk>
Received: from emea01-db3-obe.outbound.protection.outlook.com (mail-db3on0131.outbound.protection.outlook
Received-SPF: pass (google.com: domain of emil@solidventurecapital.co.uk designates 157.55.234.131 as permitted
Authentication-Results: mx.google.com: spf=pass (google.com: domain of emil@solidventurecapital.co.uk designates 157.55.;
Received: from DB5PR07MB0902.eurprd07.prod.outlook.com (10.161.196.18) by DB5PR07MB0902.eurprd07.pr
Received: from DB5PR07MB0902.eurprd07.prod.outlook.com ([10.161.196.18]) by DB5PR07MB0902.eurprd07.1
Thread-Topic: BondAgreementWerelABwithAIUndertakingIII.docx
Thread-Index: AQHRATOrtQLpPWZFKay/X1J3QvWgp5gan4AgAAeG0=
Message-ID: <65832600-DD1E-4267-B7D1-8159159A2CEB@solidventurecapital.co.uk>
References: <721C67FF-E1A8-40B7-B674-E3D7310D44AE@solidventurecapital.co.uk>, <8B5662AB-D69B-4AD0-
In-Reply-To: <8B5662AB-D69B-4AD0-A080-1162195E4E9F@konsumentel.se>
Accept-Language: en-US
Content-Language: en-US
Authentication-results: spf=none (sender IP is) smtp.mailfrom=emil@solidventurecapital.co.uk;
X-originating-ip: [80.0.20.216]
X-microsoft-exchange-diagnostics: 1;DB5PR07MB0902;5:W5G34FBowCPSkO0pqbqTceZShlT3uOc9bv5hVo5wJnzv4kNYGwa6J7ZgWJ
X-microsoft-antispam: UriScan;;BCL:0;PCL:0;RULEID:;SRVR:DB5PR07MB0902;
X-microsoft-antispam-prvs: <DB5PR07MB0902B01E8FAB200756BBAD7291360@DB5PR07MB0902.eurprd07.prod.outlook.com
X-exchange-antispam-report-test: UriScan;;
X-exchange-antispam-report-cfa-test: BCL:0;PCL:0;RULEID:(601004)(2401047)(5005006)(520078)(8121501046)(3002001);SRVR:DB5PR0
X-forefront-prvs: 0722981D2A
X-forefront-antispam-report: SFV:NSPM;SFS:(10019020)(6009001)(189002)(199003)(24454002)(5007970100001)(82746002)(295
(122556002)(40100003)(10400500002)(11100500001)(81156007)(5008740100001)(97736004)(50019
None (protection.outlook.com: solidventurecapital.co.uk does not designate permitted sender hosts)
Received-spf: 1:23
Spamdiagnosticoutput: NSPM
Spamdiagnosticmetadata: text/plain; charset="iso-8859-1"
Content-Type: quoted-printable
Content-Transfer-Encoding: 1.0
MIME-Version: solidventurecapital.co.uk
X-OriginatorOrg: 07 Oct 2015 19:30:54.8863 (UTC)
X-MS-Exchange-CrossTenant-originalarrivaltime: Hosted
X-MS-Exchange-CrossTenant-fromentityheader: c6e63a14-c2c1-4a60-9bf4-87e6f112b472
X-MS-Exchange-CrossTenant-id: DB5PR07MB0902
X-MS-Exchange-Transport-CrossTenantHeadersStamped:

Key	Value Type	Value
Property list	Dictionary	(6 values)
date-last-viewed	Number	0.0
date-received	Number	1444246257
flags	Number	8590195713

From: Patrik Wadheden <wadheden@icloud.com>
Sent: 2015-10-08 10:13:43 +0200
To: Emil Amir Ingmanson <emil@solidventurecapital.co.uk>
CC: Peter Swartling <peterswartling@gmail.com>; Magnus Thoren <magnus@konsumentel.se>
Subject: Re: BondAgreementWerelABwithAIUndertakingIII.docx

Tjena !

Vi behöver sannolikt stärka kassan och frågan är med hur mycket osv. Jag tror att det är viktigt att få en finansiell lägesrapport och likviditetsbudget. Det verkar jättebra att vi kan ha en finansiering bakom oss. Det känns som det behövs helt enkelt. Det är således en bra möjlighet du gett bolaget Emil. Jag har inte tittat på detta alls, men mina goda styrelsekamrater Magnus och Peter signar bolaget så Ni kan väl informera mig senare helt enkelt. Inga problem alls !

Ha de gott !

/ Patrik

> 7 okt 2015 kl. 21:09 skrev Emil Amir Ingmanson <emil@solidventurecapital.co.uk>:
 >
 > <BondAgreementWerelABwithAIUndertakingIII.docx>

Delivered-To: peterswartling@gmail.com
Received: by 10.64.163.69 with SMTP id yg5csp280169ieb; Thu, 8 Oct 2015 01:13:47 -0700 (PDT)
X-Received: by 10.107.8.164 with SMTP id h36mr6886440ioi.35.1444292027006; Thu, 08 Oct 2015 01:13:47 -0700 (PDT)
Return-Path: <wadheden@icloud.com>
Received: from st11p06im-asmt001.me.com (st11p06im-asmt001.me.com. [17.172.125.149]) by mx.google.com with ESMTPS id j74si30762307ioe.62.2015.10.08.01.13.46 for <peterswartling@gmail.com> (version=TLSv1.2 cipher=AES128-GCM-SHA256 bits=128/128); Thu, 08 Oct 2015 01:13:46 -0700 (PDT)
Received-SPF: pass (google.com: domain of wadheden@icloud.com designates 17.172.125.149 as permitted sender) client-ip=17.172.125.149;
Authentication-Results: mx.google.com; spf=pass (google.com: domain of wadheden@icloud.com designates 17.172.125.149 as permitted sender) smtp.mailfrom=wadheden@icloud.com; dmarc=pass (p=NONE dis=NONE) header.from=icloud.com
Received: from [192.168.61.239] (unknown [213.88.210.170]) by st11p06im-asmt001.me.com (Oracle Communications Messaging Server 7.0.5.35.0 64bit (built Mar 31 2015)) with ESMTPSA id <0NVW01CA56UVH640@st11p06im-asmt001.me.com> for peterswartling@gmail.com; Thu, 08 Oct 2015 08:13:46 +0000 (GMT)
X-Proofpoint-Virus-Version: vendor=fsecure engine=2.50.10432:., definitions=2015-10-08_06:., signatures=0
X-Proofpoint-Spam-Details: rule=notspam policy=default score=0 kscore.is_bulkscore=8.24340595784179e-14 compositescore=0.998184737787051 phishscore=0 kscore.is_spamscore=0 rbsscore=0.998184737787051 recipient_to_sender_totalscore=0 spamscore=0 urlsuspectscore=0.998184737787051 adultscore=0 kscore.compositescore=1 circleOfTrustscore=0 suspectscore=0 recipient_domain_to_sender_totalscore=0 bulkscore=0 recipient_domain_to_sender_domain_totalscore=0 recipient_to_sender_domain_totalscore=0 classifier=spam adjust=0

Content-type:

MIME-version:

In-reply-to:

Content-transfer-encoding:

Message-id:

References:

X-Mailer:

reason=mlx scancount=1 engine=8.0.1-1412110000 definitions=main-1510080109
text/plain; charset=utf-8
1.0 (Mac OS X Mail 8.2 \ (2104\))
<721C67FF-E1A8-40B7-B674-E3D7310D44AE@solidventurecapital.co.uk>
quoted-printable
<CB332D73-A29F-4CB2-98F5-1D3E07AF09BE@icloud.com>
<721C67FF-E1A8-40B7-B674-E3D7310D44AE@solidventurecapital.co.uk>
Apple Mail (2.2104)

Key	Value Type	Value
Property list	Dictionary	(6 values)
date-last-viewed	Number	0.0
date-received	Number	1444292026
flags	Number	8590195717
gmail-label-ids	Array	(2 values)
[0]	Number	10
[1]	Number	52
original-mailbox	String	imap://peterswartling@imap.gmail.com/%5BGmail%5D/Alla%20mail
remote-id	String	137024

From: Peter Swartling <peterswartling@gmail.com>
Sent: 2015-10-08 16:25:23 +0300
To: Emil Amir Ingmanson <emil@solidventurecapital.co.uk>
Subject: Malta adress

Hej Amir,
Glöm inte att skicka för FedEx av Bonds avtalet.
Bästa,
/Peter

Sent from ART:ERY iPhone 6+

X-Antivirus: Avast (VPS 16120802)
X-Antivirus-Status: Clean
Return-Path: <peterswartling@gmail.com>
Received: from [10.159.236.253] (109.58.145.132.bredband.tre.se.
[109.58.145.132]) by smtp.gmail.com with ESMTPSA id
oz1sm7218142lbb.26.2015.10.08.06.25.26 for
<emil@solidventurecapital.co.uk> (version=TLSv1 cipher=ECDHE-
RSA-RC4-SHA bits=128/128); Thu, 08 Oct 2015 06:25:26 -0700 (PDT)
Content-Type: text/plain; charset=utf-8
Content-Transfer-Encoding: quoted-printable
Mime-Version: 1.0 (1.0)
Message-Id: <539DB097-4072-4DF1-A875-5BD3C7DDCE52@gmail.com>
X-Mailer: iPhone Mail (13A404)

Key	Value Type	Value
Property list	Dictionary	(5 values)
date-last-viewed	Number	0
date-received	Number	1444310726
flags	Number	8623750145
gmail-label-ids	Array	(1 values)
[0]	Number	50
remote-id	String	192064

Temple Asset Management Limited | 6, 3rd Floor, Trig Is-Suq, Floriana FRN 1082, Malta.

Sent from my iPhone

Key	Value Type	Value
<i>Property list</i>	<i>Dictionary</i>	<i>(5 values)</i>
date-last-viewed	Number	1459251054
date-received	Number	1444378793
flags	Number	8590195969
original-mailbox	String	imap://peterswartling@imap.gmail.com/%5BGmail%5D/Alla%20mail
remote-id	String	137172

From: Emil Amir Ingmanson <emil@solidventurecapital.co.uk>
Sent: 2015-10-09 08:18:33 +0000
To: Peter Swartling <peterswartling@gmail.com>
Subject: Phil Richards
Attachments: Phil Richards.vcf; ATT00001.txt

Attention på FedEx...

Delivered-To: peterswartling@gmail.com
Received: by 10.64.163.69 with SMTP id yg5csp823132ieb; Fri, 9 Oct 2015 01:18:37 -0700 (PDT)
X-Received: by 10.60.45.201 with SMTP id p9mr7161342oem.22.1444378717554; Fri, 09 Oct 2015 01:18:37 -0700
Return-Path: <emil@solidventurecapital.co.uk>
Received: from emea01-db3-obe.outbound.protection.outlook.com (mail-db3on0122.outbound.protection.outlook
Received-SPF: pass (google.com: domain of emil@solidventurecapital.co.uk designates 157.55.234.122 as permitted
Authentication-Results: mx.google.com; spf=pass (google.com: domain of emil@solidventurecapital.co.uk designates 157.55.
Received: from DB5PR07MB0902.eurprd07.prod.outlook.com (10.161.196.18) by DB5PR07MB0902.eurprd07.pr
Received: from DB5PR07MB0902.eurprd07.prod.outlook.com ([10.161.196.18]) by DB5PR07MB0902.eurprd07.1
Thread-Topic: Phil Richards
Thread-Index: AQHRAmsWl0ABF617NkOFYWT74RtcWA==
Message-ID: <EBAF9255-B9E6-4C1F-A760-D93EEDEF75DA@solidventurecapital.co.uk>
Accept-Language: en-US
Content-Language: en-US
X-MS-Has-Attach: yes
Authentication-results: spf=none (sender IP is) smtp.mailfrom=emil@solidventurecapital.co.uk;
X-originating-ip: [185.69.144.110]
X-microsoft-exchange-diagnostics: 1;DB5PR07MB0902;5:INO6o35WlPf6qZLjhGV3krTYJatcGNqjNr+o5hHa6d3dN4FEhLYI3+X49qlGawt
X-microsoft-antispam: UriScan;;BCL:0;PCL:0;RULEID:;SRVR:DB5PR07MB0902;
X-microsoft-antispam-prvs: <DB5PR07MB090272ECD65780655D8EA2E891340@DB5PR07MB0902.eurprd07.prod.outlook.com
X-exchange-antispam-report-test: UriScan;;
X-exchange-antispam-report-cfa-test: BCL:0;PCL:0;RULEID:(601004)(2401047)(8121501046)(5005006)(520078)(3002001);SRVR:DB5PR0
X-forefront-prvs: 0724FCD4CD
X-forefront-antispam-report: SFV:NSPM;SFS:(10019020)(6009001)(199003)(189002)(5004730100002)(106116001)(36756003)(5C
(107886002)(5008740100001)(5001920100001)(86362001)(81156007)(558084003)(40100003)(1225
None (protection.outlook.com: solidventurecapital.co.uk does not designate permitted sender hosts)
Received-spf: 1:23
Spamdiagnosticoutput: NSPM
Spamdiagnosticmetadata: multipart/mixed; boundary="_003_EBAF9255B9E64C1FA760D93EEDEF75DAsolidventurecapitalcou
Content-Type: 1.0
MIME-Version: solidventurecapital.co.uk
X-OriginatorOrg: 09 Oct 2015 08:18:33.5470 (UTC)
X-MS-Exchange-CrossTenant-originalarrivalttime: Hosted
X-MS-Exchange-CrossTenant-fromentityheader: c6e63a14-c2c1-4a60-9bf4-87e6f112b472
X-MS-Exchange-CrossTenant-id: DB5PR07MB0902
X-MS-Exchange-Transport-CrossTenantHeadersStamped:

Key	Value Type	Value
Property list	Dictionary	(4 values)
date-last-viewed	Number	0.0
date-received	Number	1444378717
flags	Number	8590132481
remote-id	String	137171

From: Emil Amir Ingmanson <emil@solidventurecapital.co.uk>
Sent: 2015-10-11 19:26:48 +0000
To: Peter Swartling <peterswartling@gmail.com>
CC: Patrik Wadheden <wadheden@icloud.com>; Kristoffer Sparring <kristoffer.sparring@fylgia.se>; Afram Gergeo <afram@solidventurecapital.co.uk>; Magnus Thorén <magnusthoren@telia.com>
Subject: Linus...

Gents

TrustBuddy är i stora problem med FI etc, vilket kommer meddelas till marknaden i morgon. Linus är djupt involverad så vi är oroliga att han kan bli en belastning för WEREL.

Han måste omedelbart sägas upp med hänvisning till oegentligheter i hans tidigare uppdrag som styrelsemedlem och CEO/CFO i TrustBuddy AB.

Emil Amir Ingmanson
+44 7469 77 66 66
+356 999 380 99

Sent from my iPhone

Delivered-To: peterswartling@gmail.com
Received: by 10.64.163.69 with SMTP id yg5csp984667ieb; Sun, 11 Oct 2015 12:26:52 -0700 (PDT)
X-Received: by 10.66.136.39 with SMTP id px7mr29407857pab.23.1444591612152; Sun, 11 Oct 2015 12:26:52 -0
Return-Path: <emil@solidventurecapital.co.uk>
Received: from emea01-db3-obe.outbound.protection.outlook.com (mail-db3on0121.outbound.protection.outlook
Received-SPF: pass (google.com: domain of emil@solidventurecapital.co.uk designates 157.55.234.121 as permitted
Authentication-Results: mx.google.com; spf=pass (google.com: domain of emil@solidventurecapital.co.uk designates 157.55.:
Received: from DB5PR07MB0902.eurprd07.prod.outlook.com (10.161.196.18) by DB5PR07MB1143.eurprd07.pr
Received: from DB5PR07MB0902.eurprd07.prod.outlook.com ([10.161.196.18]) by DB5PR07MB0902.eurprd07.i
Thread-Topic: Linus...
Thread-Index: AQHRBFrFif05PILVp06iwUALQ/GA+Q==
Message-ID: <07F72FC7-D367-4748-9081-6AC42FDF3B98@solidventurecapital.co.uk>
Accept-Language: en-US
Content-Language: en-US
Authentication-results: spf=none (sender IP is) smtp.mailfrom=emil@solidventurecapital.co.uk;
X-originating-ip: [80.216.56.62]
X-microsoft-exchange-diagnostics: 1;DB5PR07MB1143;5:sKeZj09hBAzKaByPUHuSyN85hqoSVdL1i2MX6mp6uJMTzE9Q2zNa/Zo4xSAE
X-microsoft-antispam: UriScan;;BCL:0;PCL:0;RULEID;;SRVR:DB5PR07MB1143;
X-microsoft-antispam-prvs: <DB5PR07MB11431AAD94C4980E1E8AB88591320@DB5PR07MB1143.eurprd07.prod.outlook.com:
X-exchange-antispam-report-test: UriScan;;
X-exchange-antispam-report-cfa-test: BCL:0;PCL:0;RULEID:(601004)(2401047)(5005006)(8121501046)(520078)(3002001);SRVR:DB5PR0
X-forefront-prvs: 0726B2D7A6
X-forefront-antispam-report: SFV:NSPM:SFS:(10019020)(6009001)(199003)(189002)(81156007)(83716003)(105586002)(9773600
(33656002)(74482002)(106116001)(46102003)(86362001)(7059030)(104396002);DIR:OUT;SFP:1102
None (protection.outlook.com: solidventurecapital.co.uk does not designate permitted sender hosts)
Received-spf: 1:23
Spamdiagnosticoutput: NSPM
Spamdiagnosticmetadata: text/plain; charset="utf-8"
Content-Type: <2B272CE68461BA4AB58B19F87CFAE9FD@gergeoinvest.com>
Content-ID: base64
Content-Transfer-Encoding: 1.0
MIME-Version: solidventurecapital.co.uk
X-OriginatorOrg: 11 Oct 2015 19:26:48.4149 (UTC)
X-MS-Exchange-CrossTenant-originalarrivalttime: Hosted
X-MS-Exchange-CrossTenant-fromentityheader: c6e63a14-c2c1-4a60-9bf4-87e6f112b472
X-MS-Exchange-CrossTenant-id: DB5PR07MB1143
X-MS-Exchange-Transport-CrossTenantHeadersStamped:

Key	Value Type	Value
Property list	Dictionary	(6 values)
date-last-viewed	Number	1449294854
date-received	Number	1444591611
flags	Number	8590195717
gmail-label-ids	Array	(2 values)
[0]	Number	10
[1]	Number	52
original-mailbox	String	imap://peterswartling@imap.gmail.com/%5BGmail%5D/Alla%20mail
remote-id	String	137483

From: Emil Amir Ingmanson <emil@solidventurecapital.co.uk>
Sent: 2015-10-11 21:20:31 +0000
To: Magnus Thorén <magnusthoren@telia.com>
CC: Peter Swartling <peterswartling@gmail.com>; Patrik Wadheden <wadheden@icloud.com>; Afram Gergeo <afram@solidventurecapital.co.uk>
Subject: Re: Alltså...

Gents

Johan är fortfarande viktigaste mötet i morgon. Låt oss hålla fokus på det. Linus löser vi skyndsamt men i tur och ordning.

God natt, ses i morgon.

Emil Amir Ingmanson
+44 7469 77 66 66
+356 999 380 99

Sent from my iPhone

> On 11 Oct 2015, at 23:15, Magnus Thorén <magnusthoren@telia.com> wrote:
>
> Jag kommer in 10, dock har jag ett möte vid 11 men har 45 min innan dess. Tillbaka vid 14 för möte. Med Johan.
>
> //m
>
> Skickat från min iPhone
>
>> 11 okt. 2015 kl. 22:38 skrev Peter Swartling <peterswartling@gmail.com>:
>>
>> För att förtydliga:
>> Jag fattar allvaret och Linus ska bort! Det är ju bra att han kommer så vi kan plocka dator o telefon. Det jag försöker beskriva i mitt tidigare mejl är att vi bör diskutera registreringen i styrelsen i Finland och några av de åtgärder han/vi påbörjat. Vi har tre månaders uppsägning. Kostnad (om vi inte hittar rätt vinkel) är mao ca. 500KSEK.
>> Kan vara värt att lägga 15 minuter...
>> Patrik: när kommer du in?
>> Kristoffer: kan du vara tillgänglig för en kort konsultation? När isf?
>> Magnus: du kommer väl till 10?
>> MVH,
>> /Peter
>>
>> Sent from ART:ERY iPhone 6+
>>
>>> 11 okt. 2015 kl. 21:26 skrev Emil Amir Ingmanson <emil@solidventurecapital.co.uk>:
>>>
>>> Gents
>>>
>>> TrustBuddy är i stora problem med FI etc, vilket kommer meddelas till marknaden i morgon. Linus är djupt involverad så vi är oroliga att han kan bli en belastning för WEREL.
>>>
>>> Han måste omedelbart sägas upp med hänvisning till oegentligheter i hans tidigare uppdrag som styrelsemedlem och CEO/CFO i TrustBuddy AB.
>>>
>>> Emil Amir Ingmanson
>>> +44 7469 77 66 66
>>> +356 999 380 99
>>>
>>> Sent from my iPhone

Delivered-To: peterswartling@gmail.com
Received: by 10.64.163.69 with SMTP id yg5csp1012488ieb; Sun, 11 Oct 2015 14:20:35 -0700 (PDT)
X-Received: by 10.202.203.142 with SMTP id b136mr2006629oig.104.1444598435123; Sun, 11 Oct 2015 14:20:35
Return-Path: <emil@solidventurecapital.co.uk>
Received: from emea01-db3-obe.outbound.protection.outlook.com (mail-db3on0101.outbound.protection.outlook.com) [185.5.51.87]
Received-SPF: pass (google.com: domain of emil@solidventurecapital.co.uk designates 157.55.234.101 as permitted mx.google.com; spf=pass (google.com: domain of emil@solidventurecapital.co.uk designates 157.55.234.101 as permitted mx.google.com; ip=10.161.196.18; helo=db5pr07mb1144.eurprd07.prod.outlook.com; envelope-from=db5pr07mb1144.eurprd07.prod.outlook.com; envelope-to=db5pr07mb1144.eurprd07.prod.outlook.com; envelope-from-ip=10.161.196.18) by db5pr07mb1144.eurprd07.prod.outlook.com ([10.161.196.18]) id B5PR07MB1144E23B3157350EA5618991320@DB5PR07MB1144.eurprd07.prod.outlook.com; Sun, 11 Oct 2015 14:20:35 -0700 (PDT)
Authentication-Results: mx.google.com: spf=pass (google.com: domain of emil@solidventurecapital.co.uk designates 157.55.234.101 as permitted mx.google.com; ip=10.161.196.18; helo=db5pr07mb1144.eurprd07.prod.outlook.com; envelope-from=db5pr07mb1144.eurprd07.prod.outlook.com; envelope-to=db5pr07mb1144.eurprd07.prod.outlook.com; envelope-from-ip=10.161.196.18) id B5PR07MB1144E23B3157350EA5618991320@DB5PR07MB1144.eurprd07.prod.outlook.com; Sun, 11 Oct 2015 14:20:35 -0700 (PDT)
Received: from DB5PR07MB0902.eurprd07.prod.outlook.com ([10.161.196.18]) id B5PR07MB0902.eurprd07.prod.outlook.com; Sun, 11 Oct 2015 14:20:35 -0700 (PDT)
Received: from DB5PR07MB0902.eurprd07.prod.outlook.com ([10.161.196.18]) id B5PR07MB0902.eurprd07.prod.outlook.com; Sun, 11 Oct 2015 14:20:35 -0700 (PDT)
Thread-Topic: Alltså...
Thread-Index: AQHRBGS+FZOhrWm0r06N6Vd6ujdXLJ5myx2AgAABaws=
Message-ID: <B529CBF2-E5A2-4DC8-88C0-1408109796BC@solidventurecapital.co.uk>
References: <8FFF7605-D822-407F-8003-1478B3BD88F5@gmail.com>, <6A38FB69-5A31-4DB3-85D6-845A4A9<6A38FB69-5A31-4DB3-85D6-845A4A9D3495@telia.com>
In-Reply-To: en-US
Accept-Language: en-US
Content-Language: en-US
Authentication-results: spf=none (sender IP is) smtp.mailfrom=emil@solidventurecapital.co.uk;
X-originating-ip: [185.5.51.87]
X-microsoft-exchange-diagnostics: 1;DB5PR07MB1144:5:v60k//X/b4bJcMZCN9vT8IPKJYC9qu6sRf8W72j8CBIJnSsXh7Gm38LhJbVe97c
X-microsoft-antispam: UriScan::BCL:0;PCL:0;RULEID::SRVR:DB5PR07MB1144;
X-microsoft-antispam-prvs: <DB5PR07MB11445DE23B3157350EA5618991320@DB5PR07MB1144.eurprd07.prod.outlook.com>
X-exchange-antispam-report-test: UriScan:(276267201935069);
X-exchange-antispam-report-cfa-test: BCL:0;PCL:0;RULEID:(601004)(2401047)(520078)(5005006)(8121501046)(3002001);SRVR:DB5PR0726B2D7A6
X-forefront-prvs: SFV:NSPM:SFS:(10019020)(979002)(6009001)(24454002)(199003)(189002)(81156007)(97736004)(5003630100001)(5008740100001)(36756003)(64706001)(5007970100001)(66066001)(2950100001);
X-forefront-antispam-report: None (protection.outlook.com: solidventurecapital.co.uk does not designate permitted sender hosts)
Received-spf: 1:23
Spamdiagnosticoutput: NSPM
Spamdiagnosticmetadata: text/plain; charset="iso-8859-1"
Content-Type: quoted-printable
Content-Transfer-Encoding: 1.0
MIME-Version: solidventurecapital.co.uk
X-OriginatorOrg: 11 Oct 2015 21:20:31.5997 (UTC)
X-MS-Exchange-CrossTenant-originalarrivalttime:

From: Peter Swartling <peterswartling@gmail.com>
Sent: 2015-10-14 07:13:28 +0200
To: Emil Amir Ingmanson <emil@solidventurecapital.co.uk>
CC: Afram Gergeo <afram@solidventurecapital.co.uk>
Subject: Re: Alexander...

Såklart.
Jag meddelar honom.
/Peter

Sent from ART:ERY iPhone 6+

> 13 okt. 2015 kl. 22:11 skrev Emil Amir Ingmanson <emil@solidventurecapital.co.uk>:
>
> Peter
>
> Skulle Alexander kunna komma till Malta ett par dagar för att arbeta med Falcons hemsida och
varumärke etc med mig i nästa vecka eller veckan efter det?
>
> Jag tänkte mig ca 2 arbetsdagar.
>
> Emil Amir Ingmanson
> +44 7469 77 66 66
> +356 999 380 99
>
> Sent from my iPhone

X-Antivirus: Avast (VPS 16120802)
X-Antivirus-Status: Clean
Return-Path: <peterswartling@gmail.com>
Received: from [10.172.52.206] (109.58.145.194.bredband.tre.se.
[109.58.145.194]) by smtp.gmail.com with ESMTPSA id
i126sm1036479lfe.45.2015.10.13.22.13.29 (version=TLSv1
cipher=ECDHE-RSA-RC4-SHA bits=128/128); Tue, 13 Oct 2015
22:13:29 -0700 (PDT)
Content-Type: text/plain; charset=utf-8
Mime-Version: 1.0 (1.0)
X-Mailer: iPhone Mail (13A452)
In-Reply-To: <C7D0767A-36C8-4FAC-9A90-
1DAAE5801A4E@solidventurecapital.co.uk>
Content-Transfer-Encoding: quoted-printable
Message-Id: <FD55510A-B559-4935-9511-3FC476B4E8A7@gmail.com>
References: <C7D0767A-36C8-4FAC-9A90-
1DAAE5801A4E@solidventurecapital.co.uk>

Key	Value Type	Value
Property list	Dictionary	(5 values)
date-last-viewed	Number	0
date-received	Number	1444799609
flags	Number	8623750145
gmail-label-ids	Array	(2 values)
[0]	Number	52
[1]	Number	50
remote-id	String	192058

From: Emil Amir Ingmanson <emil@solidventurecapital.co.uk>
Sent: 2015-10-14 08:08:14 +0000
To: Peter Swartling <peterswartling@gmail.com>
CC: Patrik Wadheden <wadheden@icloud.com>; Afram Gergeo <afram@solidventurecapital.co.uk>; Magnus Thorén <magnus@konsumentel.se>
Subject: AIUNDERATKING3_WEREL.pdf
Attachments: AIUNDERATKING3_WEREL.pdf; ATT00001.txt

Gents

Här kommer betalningen. Pengarna bör sitta på kontot idag eller i morgon.

Det kan vara en bra idé att förvarna banken...

Ciao

Delivered-To: peterswartling@gmail.com
Received: by 10.64.163.69 with SMTP id yg5csp2239343ieb; Wed, 14 Oct 2015 01:08:19 -0700 (PDT)
X-Received: by 10.182.236.102 with SMTP id ut6mr996521obc.75.1444810099479; Wed, 14 Oct 2015 01:08:19 -0
Return-Path: <emil@solidventurecapital.co.uk>
Received: from emea01-am1-obe.outbound.protection.outlook.com (mail-am1on0117.outbound.protection.outloo
Received-SPF: pass (google.com: domain of emil@solidventurecapital.co.uk designates 157.56.112.117 as permitted
Authentication-Results: mx.google.com; spf=pass (google.com: domain of emil@solidventurecapital.co.uk designates 157.56.
Received: from DB5PR07MB1142.eurprd07.prod.outlook.com (10.169.32.12) by DB5PR07MB0997.eurprd07.pro
Received: from DB5PR07MB0902.eurprd07.prod.outlook.com (10.161.196.18) by DB5PR07MB1142.eurprd07.pr
Received: from DB5PR07MB0902.eurprd07.prod.outlook.com ([10.161.196.18]) by DB5PR07MB0902.eurprd07.1
Thread-Topic: AIUNDERATKING3_WEREL.pdf
Thread-Index: AQHRBld56kbDYxehfUi5LPJpHRG74g==
Message-ID: <10796C1B-8B11-4410-9094-A34AEB531D83@solidventurecapital.co.uk>
Accept-Language: en-US
Content-Language: en-US
X-MS-Has-Attach: yes
Authentication-results: spf=none (sender IP is) smtp.mailfrom=emil@solidventurecapital.co.uk;
X-originating-ip: [80.0.20.216]
X-microsoft-exchange-diagnostics: 1;DB5PR07MB1142;5:Cs7XAiXoUA5RFu4zhETHeJEBFw7FI9tNj2AM5mE3LSZguARojpXq2XGgXRn(
X-microsoft-antispam: UriScan;;BCL:0;PCL:0;RULEID;;SRVR:DB5PR07MB1142;
X-microsoft-antispam-prvs: <DB5PR07MB1142D4918171FAD48E23ED18913F0@DB5PR07MB1142.eurprd07.prod.outlook.com>
X-exchange-antispam-report-test: UriScan;;
X-exchange-antispam-report-cfa-test: BCL:0;PCL:0;RULEID:(601004)(2401047)(5005006)(8121501046)(520078)(3002001);SRVR:DB5PR0
X-forefront-prvs: 0729050452
X-forefront-antispam-report: SFV:NSPM;SFS:(10019020)(6009001)(189002)(199003)(40100003)(36756003)(50986999)(81156007
(33656002)(1411001)(110136002)(77096005)(82746002)(7059030)(104396002);DIR:OUT;SFP:1102;S
None (protection.outlook.com: solidventurecapital.co.uk does not designate permitted sender hosts)
Received-spf: 1:23
Spamdiagnosticoutput: NSPM
Spamdiagnosticmetadata: multipart/mixed; boundary="_003_10796C1B8B1144109094A34AEB531D83solidventurecapitalcouk_"
Content-Type: 1.0
MIME-Version: 14 Oct 2015 08:08:14.5862 (UTC)
X-MS-Exchange-CrossTenant-originalarrivalttime: Hosted
X-MS-Exchange-CrossTenant-fromentityheader: c6e63a14-c2c1-4a60-9bf4-87e6f112b472
X-MS-Exchange-CrossTenant-id: DB5PR07MB1142
X-MS-Exchange-Transport-CrossTenantHeadersStamped: emil@solidventurecapital.co.uk
Return-Path: 1;DB5PR07MB0997;2:Kxx8D9B1IT/ugYwX6iUjdBpFWw/InGyOdizpy1W8VK1QNHly+2aREj7ueasaCC
X-Microsoft-Exchange-Diagnostics: solidventurecapital.co.uk
X-OriginatorOrg:

Key	Value Type	Value
Property list	Dictionary	(7 values)
color	String	000000
conversation-id	Number	29553
date-last-viewed	Number	1444810397
date-received	Number	1444810098
flags	Number	8623686789
gmail-label-ids	Array	(2 values)
[0]	Number	52
[1]	Number	10
remote-id	String	137868

From: Peter Swartling <peterswartling@gmail.com>
Sent: 2015-10-14 10:09:57 +0200
To: Emil Amir Ingmanson <emil@solidventurecapital.co.uk>
CC: Patrik Wadheden <wadheden@icloud.com>; Afram Gergeo <afram@solidventurecapital.co.uk>; Magnus Thorén <magnus@konsumentel.se>
Subject: Re: AIUNDERATKING3_WEREL.pdf

Suveränt jobbat Amir!
 Bästa,
 /Peter

> 14 okt 2015 kl. 10:08 skrev Emil Amir Ingmanson <emil@solidventurecapital.co.uk>:
 >
 > Gents
 >
 > Här kommer betalningen. Pengarna bör sitta på kontot idag eller i morgon.
 >
 > Det kan vara en bra idé att förvarna banken...
 >
 > Ciao
 >
 > <AIUNDERATKING3_WEREL.pdf>
 >
 >
 > Emil Amir Ingmanson
 > +44 7469 77 66 66
 > +356 999 380 99
 >
 > Sent from my iPhone

X-Antivirus: Avast (VPS 16120802)
X-Antivirus-Status: Clean
Return-Path: <peterswartling@gmail.com>
Received: from [192.168.1.42] (h-226-183.a137.corp.bahnhof.se. [5.150.226.183]) by smtp.gmail.com with ESMTPSA id p3sm1132115lfd.42.2015.10.14.01.09.58 (version=TLSv1 ciph=ECDHE-RSA-RC4-SHA bits=128/128); Wed, 14 Oct 2015 01:09:59 -0700 (PDT)
Content-Type: text/plain; charset=utf-8
Mime-Version: 1.0 (Mac OS X Mail 8.2 \ (2104\))
In-Reply-To: <10796C1B-8B11-4410-9094-A34AEB531D83@solidventurecapital.co.uk>
Content-Transfer-Encoding: quoted-printable
Message-Id: <8337333B-F533-428A-9D94-894DA8BAE2E5@gmail.com>
References: <10796C1B-8B11-4410-9094-A34AEB531D83@solidventurecapital.co.uk>
X-Mailer: Apple Mail (2.2104)

Key	Value Type	Value
<i>Property list</i>	<i>Dictionary</i>	<i>(5 values)</i>
date-last-viewed	Number	0
date-received	Number	1444810199
flags	Number	8623750145
gmail-label-ids	Array	<i>(2 values)</i>

From: Peter Swartling <peterswartling@gmail.com>
Sent: 2015-11-12 22:53:59 +0100
To: Emil Amir Ingmanson <emil@solidventurecapital.co.uk>
CC: Helena Thorén - Werel AB <helena@werel.net>; Magnus Thoren - Werel AB <magnus@werel.net>
Subject: Re: Godkännande: Skatteutbetalningar

Topp! Tack!
Förhoppningsvis lyckas vi ändra på signatur rutinerna med banken snart.
Bästa,
/Peter

Sent from ART:ERY iPhone 6+

12 nov. 2015 kl. 22:27 skrev Emil Amir Ingmanson <emil@solidventurecapital.co.uk>:

Jag har godkänt.

From: Peter Swartling <peterswartling@gmail.com>
Date: Thursday, 12 November 2015 at 19:40
To: Magnus Thoren - Werel AB <magnus@werel.net>, Emil Amir Ingmanson <emil@solidventurecapital.co.uk>
Cc: Helena Thorén - Werel AB <helena@werel.net>
Subject: Re: Godkännande: Skatteutbetalningar

Hej Emil och Magnus,
vänligen attestera dessa betalningar omgående, tack!
/Peter

12 nov. 2015 kl. 17:14 skrev Helena Thorén - Werel AB <helena@werel.net>:

Hej Peter,
Linus ville att jag skulle maila dig skatteutbetalningarna och att du skulle ge Magnus och Emil ett godkännande att betala ut dessa pengar.

/Helena

Från: Helena Thorén - Werel AB
Skickat: den 12 november 2015 16:57
Till: 'LL Industriconsult' <industriconsult@outlook.com>
Ämne: Status bank

Hej,

Tillgängligt belopp 2 383 322,86 på banken

Transaktioner som ligger för godkännande:

Omgående	SKATTEVERKET	336 832,00	AG
Omgående	SKATTEVERKET	408 369,00	Moms
Omgående	SKATTEVERKET	676 034,00	Punktskatt
Omgående	SKATTEVERKET	94 635,00	Underskott på skattekonto
Totalt belopp 1 515 870,00			

Best regards

Helena Thorén
Finance

www.werel.net

Phone: 0771-17 81 00

E-mail: customerservice@werel.net

27

Return-Path: <peterswartling@gmail.com>
Received: from [192.168.1.8] (79.138.133.54.mobile.tre.se. [79.138.133.54]) by smtp.gmail.com with ESMTPSA id ey10sm2588680lbc.29.2015.11.12.13.54.01 (version=TLSv1 cipher=ECDHE-RSA-RSA-SHA bits=128/128); Thu, 12 Nov 2015 13:54:01 -0800 (PST)
Content-Type: multipart/alternative; boundary=Apple-Mail-611A8F1A-7632-4B12-AFCE-5E654C79BD56
Mime-Version: 1.0 (1.0)
X-Mailer: iPhone Mail (13B143)
In-Reply-To: <65638EF6-51EB-444E-9A2F-08421B64E0FA@solidventurecapital.co.uk>
Content-Transfer-Encoding: 7bit
Message-Id: <9A43BCAC-9141-49DE-96B9-472565377EAB@gmail.com>
References: <AM2PR09MB04171153C94E406793FC48DEC9120@AM2PR09MB0417.eurprd09.prod.outlook.com> <224ADAC4-0394-489C-9230-529B13486ACA@gmail.com> <65638EF6-51EB-444E-9A2F-08421B64E0FA@solidventurecapital.co.uk>

Key	Value Type	Value
Property list	Dictionary	(5 values)
date-last-viewed	Number	0
date-received	Number	1447365241
flags	Number	8623750145
gmail-label-ids	Array	(2 values)
[0]	Number	52
[1]	Number	50
remote-id	String	190631

From: Emil Amir Ingmanson <amir77@me.com>
Sent: 2016-01-07 16:21:50 +0400
To: Johan Palleschitz <palleschitz@outlook.com>
CC: Peter Swartling <peterswartling@gmail.com>; Afram Gergeo <afram@gergeoinvest.com>
Subject: Re: WEREL AB update

Johan

Om vi ska svara på frågor så måste vi få konkreta frågor att svara på.

Vilka dokument ska vi konkret ta fram för att motbevisa rykten i DI?

Vi vill alla få detta på plats Johan. Det är den bästa lösningen, men vi måste veta HUR vi ska lyckas med det.

Kind Regards
Emil Amir Ingmanson
+356 999 380 99
+44 7469 77 66 66

Sent from my iPhone

On 07 Jan 2016, at 16:17, Johan Palleschitz <palleschitz@outlook.com> wrote:

Bra inspel!
Vi tar med oss dessa argument.

Eller...

Vill vi ha detta på plats så får vi lägga principer och åsikter åt sidan och kommer med dokumentation som motsäger deras argument.

Jag bokar flyg nu. Detta måste på plats om werel ska ha en fair chans att lyckas framöver. Vi behöver en lina in till marknaden för framtida produkter/erbjudanden.

Eller så förhandlar vi om alla fastkontrakt omgående, ger bort en fin marginal samt riskerar stort kundfrånfall om vi börjar röra om, då en stor del ligger på variabla 14d kontrakt.

Jp
[+356 9999 9714](tel:+3569999714)

From: Emil Amir Ingmanson <amir77@me.com>
Sent: Thursday, January 7, 2016 12:57
Subject: Re: WEREL AB update
To: Peter Swartling <peterswartling@gmail.com>
Cc: Afram Gergeo <afram@gergeoinvest.com>, Johan Palleschitz <palleschitz@outlook.com>

Peter

1. Hur kan ägarbilden vara oklar om de har en uppdaterad aktiebok? Kan de inte läsa?
2. Vilka konkurser? De måste ställa konkreta frågor om de ska få konkreta svar. Det liknar mer en sovjetisk rättegång, där man ska försvara sig mot hemliga anklagelser. Det är omöjligt att bevisa en negation...

Kind Regards
Emil Amir Ingmanson
[+356 999 380 99](tel:+35699938099)
[+44 7469 77 66 66](tel:+447469776666)

Sent from my iPhone

On 07 Jan 2016, at 15:41, Peter Swartling <peterswartling@gmail.com> wrote:

Gents,
Se nedan frågor från Axpo (läs gärna hela tråden så ser ni vad jag svarade senast).
Kan ni hjälpa mig med svaren?
Bästa,
/Peter

Sent from ART:ERY iPhone 6+

Vidarebefordrat brev:

Från: Johan Palleschitz - Werel AB <johan@werel.net>
Datum: 7 januari 2016 12:05:47 CET
Till: " peterswartling@gmail.com " < peterswartling@gmail.com >
Ämne: FW: WEREL AB update

From: Tomas.Sjoberg@axpo.com [<mailto:Tomas.Sjoberg@axpo.com>]
Sent: 07 January 2016 11:59
To: Peter Swartling - Werel AB <peter@werel.net>; par.gustavsson@axpo.com
Cc: Johan Palleschitz - Werel AB <johan@werel.net>
Subject: RE: WEREL AB update

Hej Peter och Johan,

Vi har fått feedback från compliance. De tycker fortfarande att:

1. ägarbilden är oklar, och
2. att vi inte fått svar på händelserna i de olika konkurserna vi läst om i media (framförallt DI) och vad huvudägarens, Afram Gergeos, involvering/roll i dessa bolag har varit.

Vi tror att vi behöver ha ett möte för att få svar och gå igenom ovan 2 punkter.

Jag och Pär är uppbokade på onsdag i nästa vecka men kan träffas från torsdag (14 jan). På måndag (11 jan) kan compliance eventuellt komma med ytterligare frågor.

Låt oss veta ifall ni kan komma på torsdag.

Tomas Sjöberg
Managing Director Axpo Sverige

Axpo Sverige AB
Stortorget 29 | SE-211 34 Malmö
T [+46 40 10 77 72](tel:+4640107772) | M [+46 70 610 82 46](tel:+46706108246) | F [+46 40 10 77 71](tel:+4640107771)
tomas.sjoberg@axpo.com | www.axpo.com

From: Peter Swartling - Werel AB [<mailto:peter@werel.net>]
Sent: Wednesday, January 06, 2016 5:39 PM
To: Gustavsson Pär TNO-SP
Cc: Sjöberg Tomas TNO-S; Johan Palleschitz - Werel AB
Subject: Re: WEREL AB update
Importance: High

Hej igen Pär och Gott Nytt År!

Jag ligger på lite då detta är av vikt för oss.

Johan behöver ju ta sig från Malta för att ses och han behöver, tyvärr, veta före kl. 10:00 imorgon om vi kan ses på fredag. Annars hinner han inte med flyget. Om så är fallet kan vi ses från kl. 10:00 på fredag morgon. Johans plan hem går kl. 15:00 så han bör lämna senast 13:00.

Saknar ni fortfarande från Schweiz så kan vi tidigast ses på onsdag nästa vecka då Jahan måste vara på Malta måndag-tisdag.

Let us know...

Best regards
Peter Swartling
CEO

www.werel.net

Phone: [0771-17 81 00](tel:0771-178100)
E-mail: customerservice@werel.net

<image001.png>

Från: "par.gustavsson@axpo.com"
Datum: onsdag 30 december 2015 15:50
Till: Peter Swartling
Kopia: "Tomas.Sjoberg@axpo.com", Johan Palleschitz - Werel AB
Ämne: RE: WEREL AB update

Hej Peter,

Tack för all information. Vi skickar vidare detta till vår compliance och så återkommer vi nästa vecka.

Mvh Pär

From: Peter Swartling - Werel AB [<mailto:peter@werel.net>]
Sent: Wednesday, December 30, 2015 3:41 PM
To: Gustavsson Pär TNO-SP
Cc: Sjöberg Tomas TNO-S; Johan Palleschitz - Werel AB
Subject: WEREL AB update
Importance: High

Dear Sirs,

Werel AB has entered an expansive phase. We have raised new capital and are planning further acquisitions.

Activities

Since we did send you our KYC information the following activities has changed in the owner structure:

1. **Boardwalk Co Ltd Malta** (Afram Gergeo) has sold their 638 shares in **Werel AB** to **Larmag Energy Group B.V.**

- <http://www.larmag.com/brochure/larmag-energy.php>

- <http://www.larmag.com/people/ceo.php>

2. **Solid Venture Capital Ltd Malta** (Emil Ingmansson) has sold their 1,000 shares in **Werel AB** to **AI Undertaking III Inc.**

These transactions are noted in the company's shares register (attached Share Register 151209). I have also attached a PDF called "Legal Structure 151209" with graphics showing the owners per this date.

Capital injections

1. There was a Share Issue in October whereas SEK 30,000,000 was subscribed by **Boardwalk Co. Ltd Malta**. A folder "ETI Securities PLC" describes this transaction and receipts is sent via www.wetransfer.com (due to size of the files). Some of these documents will also be helpful for the "Bond" transaction (described below).
2. Bond agreement of € 5,000,000 between **WEREL AB** and **AI Undertaking III Inc.** All documents relating to this can be found in the folder "AI Undertaking III Inc" - also sent via www.wetransfer.com (due to size of the files).
3. Just before Christmas we made another Share Issue, this time of SEK 40,945,000 that was fully subscribed by **Larmag Energy Group B.V.** This is the same company that also bought the shares from **Boardwalk Co. Ltd Malta**, so as of today, the SEK 70,000,000 is paid from the Dutch company. Larmag has already paid Werel AB for the newly issued shares but the documentation is with the Swedish authorities for registration (attached document ShareIssue 1.2 and 2.2).

I have attached another PDF called "Legal Structure 151218". These graphics shows the new structure that is in effect after dilution (but will be registered early January 2016).

UBO's

1. As you see the UBO of Werel AB is Mr. Afram Gergeo, both privately and as the sole owner of Gergeo Holding AB. He controls 69,56% of the shares after last share issue. Mr. Gergeo has never been on the board, nor the owner of a company filing for bankruptcy.
2. Larmag Energy Group B.V. is described in the links above. Please let us know if you wish further info on the company.
3. AI Undertaking III Inc. is an offshore entity and is owned by a trust.

I hope this helps and that we have cleared all issues, if there are any outstanding questions please don't hesitate to ask and we will do our best to answer.
We are looking forward to a fruitful collaboration between our companies.

Best regards
Peter Swartling
CEO

www.werel.net

Phone: [0771-17 81 00](tel:0771-178100)
E-mail: customerservice@werel.net

<image001.png>

X-Antivirus: Avast (VPS 16010601)
X-Antivirus-Status: Clean
Delivered-To: peterswartling@gmail.com
Received: by 10.64.133.67 with SMTP id pa3csp453913ieb; Thu, 7 Jan 2016 04:22:00 -0800 (PST)
X-Received: by 10.129.153.129 with SMTP id q123mr85790846ywg.281.1452169320593; Thu, 07 Jan 2016 04:22:00 -0800 (PST)
Return-Path: <amir77@me.com>
Received: from st11p01im-asmt002.me.com (st11p01im-asmt002.me.com. [17.172.204.152]) by mx.google.com with ESMTPS id g127si71008547ywb.309.2016.01.07.04.22.00 for <peterswartling@gmail.com> (version=TLS1_2 cipher=AES128-GCM-SHA256 bits=128/128); Thu, 07 Jan 2016 04:22:00 -0800 (PST)
Received-SPF: pass (google.com: domain of amir77@me.com designates 17.172.204.152 as permitted sender) client-ip=17.172.204.152;
Authentication-Results: mx.google.com; spf=pass (google.com: domain of amir77@me.com designates 17.172.204.152 as permitted sender) smtp.mailfrom=amir77@me.com; dmarc=pass (p=NONE dis=NONE) header.from=me.com
Received: from [10.22.42.127] (unknown [94.200.48.238]) by st11p01im-asmt002.me.com (Oracle Communications Messaging Server 7.0.5.36.0 64bit (built Sep 8 2015)) with ESMTPSA id <00L00C1210FSL50@st11p01im-asmt002.me.com> for peterswartling@gmail.com; Thu, 07 Jan 2016 12:21:55 +0000 (GMT)
X-Proofpoint-Virus-Version: vendor=fsecure engine=2.50.10432.0, definitions=2016-01-07_03.0, signatures=0
X-Proofpoint-Spam-Details: rule=notspam policy=default score=0 spamscore=0 clxscore=1015 suspectscore=0 malwarescore=0 phishscore=0 adultscore=0 bulkscore=0 classifier=spam adjust=0 reason=mlx scancount=1 engine=8.0.1-151027003 definitions=main-1601070217
Content-type: multipart/alternative; boundary=Apple-Mail-862B1ADD-0BC1-4647-93D0-B9C4A49708F4
MIME-version: 1.0 (1.0)
X-Mailer: iPhone Mail (13C75)
In-reply-to: <DUB405-EAS77498210E8F6200EEBA8ABB7F50@phx.gbl>
Content-transfer-encoding: 7bit
Message-id: <62892D75-EF9A-4606-A5FD-548268AFFBF8@me.com>
References: <V11PR09MB003290A9E1BC96E3D2120AD9A0F50@V11PR09MB0032.eurprd09.prod.outlook.com> <F8D1C1C1-DA30-46DE-A2F4-3C6055D614B1@gmail.com> <9776FAF2-F46B-441E-83AC-1127C2C917B5@me.com> <DUB405-EAS77498210E8F6200EEBA8ABB7F50@phx.gbl>

Key	Value Type	Value
Property list	Dictionary	(6 values)
date-last-viewed	Number	0.0
date-received	Number	1452169320
flags	Number	8590195713
gmail-label-ids	Array	(2 values)
[0]	Number	52
[1]	Number	2
original-mailbox	String	imap://peterswartling@imap.gmail.com/%5BGmail%5D/Ala%20mail
remote-id	String	146719

From: Peter Swartling <peterswartling@gmail.com>
Sent: 2016-01-26 22:36:03 +0100
To: Emil Amir Ingmanson <amir77@me.com>
Subject: Re: insättning

Tack.
/Peter

26 jan. 2016 kl. 17:07 skrev Emil Amir Ingmanson <amir77@me.com>:

Jag har godkant överföringen till elhandelskontot.

Nu sitter det 10MSEK dar samt 5MSEK pa det andra kontot.

Best Regards,

Emil Amir Ingmanson
+356 999 380 99
+447469 77 66 66

On 26 Jan 2016, at 16:43, Peter Swartling <peterswartling@gmail.com> wrote:

Mitt jobb gav resultat.
/Peter

Vidarebefordrat brev:

Från: Magnus Thoren - Werel AB <magnus@werel.net>
Ämne: insättning
Datum: 26 januari 2016 16:34:33 CET
Till: Peter Swartling <peterswartling@gmail.com>
Kopia: LL <industrikonsult@outlook.com>

Hej vi fick in 7,8 MSEK idag se bilaga för saldo.

Med vänlig hälsning,

Magnus T

<saldo 2016-01-26.webarchive>

X-Antivirus: Avast (VPS 16120802)
X-Antivirus-Status: Clean
Return-Path: <peterswartling@gmail.com>
Received: from [192.168.1.7] (109.58.145.30.bredband.tre.se. [109.58.145.30]) by smtp.gmail.com with ESMTPSA id d10sm429211lfd.11.2016.01.26.13.36.06 for

<amir77@me.com> (version=TLS1 cipher=ECDHE-RSA-AES128-SHA
bits=128/128); Tue, 26 Jan 2016 13:36:06 -0800 (PST)
33
Content-Type: multipart/alternative; boundary="Apple-Mail=_6B3CC3F0-D08D-4DB1-BF25-
C47746913C84"
Message-Id: <0D3A9250-1183-44B2-8084-E4FAF4D1D0E0@gmail.com>
Mime-Version: 1.0 (Mac OS X Mail 9.2 \ (3112\))
References: <83BFC3BF-8435-420A-BD19-6FD6F319F774@werel.net> <95289624-9CF8-
46A1-91DA-5F724E11C709@gmail.com> <5FCB9AA2-30C3-4F64-9127-
F2F8112E70FA@me.com>
In-Reply-To: <5FCB9AA2-30C3-4F64-9127-F2F8112E70FA@me.com>
X-Mailer: Apple Mail (2.3112)

Key	Value Type	Value
Property list	Dictionary	(5 values)
date-last-viewed	Number	0
date-received	Number	1453844167
flags	Number	8623750145
gmail-label-ids	Array	(1 values)
[0]	Number	50
remote-id	String	190588

From: Emil Amir Ingmanson <amir77@me.com>
Sent: 2016-03-02 20:27:03 +0700
To: Peter Swartling <peterswartling@gmail.com>
CC: Afram Gergeo <afram@me.com>
Subject: SVC repayment...

Peter

Skicka ett mail direkt till finance@argentarius-group.com och be dem flytta €1M från AI XII till AI III som betalades fel.

De kommer då göra detta asap och problemet är löst.

Lägg inte mig eller Phil på cc.

Best Regards,

Emil Amir Ingmanson
+356 999 380 99
+447469 77 66 66

X-Antivirus: Avast (VPS 16030102)
X-Antivirus-Status: Clean
Delivered-To: peterswartling@gmail.com
Received: by 10.27.145.71 with SMTP id t68csp2250578wld; Wed, 2 Mar 2016 05:27:18 -0800 (PST)
X-Received: by 10.55.195.142 with SMTP id r14mr32184017qkl.59.1456925238854; Wed, 02 Mar 2016 05:27:18 -0800 (PST)
Return-Path: <amir77@me.com>
Received: from st11p01im-asmt001.me.com (st11p01im-asmt001.me.com. [17.172.204.151]) by mx.google.com with ESMTPS id q89si36010336qkl.83.2016.03.02.05.27.18 for <peterswartling@gmail.com> (version=TLS1_2 cipher=AES128-GCM-SHA256 bits=128/128); Wed, 02 Mar 2016 05:27:18 -0800 (PST)
Received-SPF: pass (google.com: domain of amir77@me.com designates 17.172.204.151 as permitted sender) client-ip=17.172.204.151;
Authentication-Results: mx.google.com; spf=pass (google.com: domain of amir77@me.com designates 17.172.204.151 as permitted sender) smtp.mailfrom=amir77@me.com; dmarc=pass (p=NONE dis=NONE) header.from=me.com
Received: from [10.186.220.56] (unknown [119.63.66.137]) by st11p01im-asmt001.me.com (Oracle Communications Messaging Server 7.0.5.36.0 64bit (built Sep 8 2015)) with ESMTPSA id <003E00LABYP55E30@st11p01im-asmt001.me.com> for peterswartling@gmail.com; Wed, 02 Mar 2016 13:27:11 +0000 (GMT)
X-Proofpoint-Virus-Version: vendor=fsecure engine=2.50.10432:., definitions=2016-03-02_05:., signatures=0
X-Proofpoint-Spam-Details: rule=notspam policy=default score=0 spamscore=0 clxscore=1015 suspectscore=0 malwarescore=0 phishscore=0 adultscore=0 bulkscore=0 classifier=spam adjust=0 reason=mlx scancount=1 engine=8.0.1-1510270003 definitions=main-1603020252
Content-type: text/plain; charset=utf-8
Content-transfer-encoding: quoted-printable
Message-id: <246935AB-F679-4637-B7E8-7D80A3E627F9@me.com>
MIME-version: 1.0 (Mac OS X Mail 8.2 (2104))

Key	Value Type	Value
Property list	Dictionary	(6 values)
date-last-viewed	Number	1456957214
date-received	Number	1456925238
flags	Number	8590195713
gmail-label-ids	Array	(1 values)
[0]	Number	2
original-mailbox	String	imap://peterswartling@imap.gmail.com/%5BGmail%5D/Alla%20mail
remote-id	String	152994



Tjänsteanteckning avseende genomgång av ansökan om rättslig hjälp från San Marino.

1. Sammanfattning MLA från San Marino.

San Marino har genomfört en preliminär utredning avseende
Mr FURLAN Michele, Italiensk medborgare
Ms JOHANSEN GERGEO Sara, Svensk medborgare

2017-07-04 öppnade Furlan fyra konton i Banca CIC SpA, CIS för GERGEO INVEST AB.
Furlan hade fullmakt från Sara Gergeo såsom företrädare för Gergeo Invest.

Under perioden 2017-07-04—2017-08-24 har sammanlagt 1 450 000 EUR satts in på
kontona vid fyra tillfällen.

2017-08-09 beordrade Sara Gergeo att 700 000 EUR skulle överföras till Denver Consultants
FZE. Banken genomförde inte transaktionen. 2017-11-10 belades kontona med kvarstad.

Av de dokument som presenterats för banken framgår att den ende aktieägaren i Gergeo
Invest är Gergeo Holding. Gergeo Holding ägs i sin tur av Sara Gergeo.

2. Insättningar.

I juli skedde två överföringar till GI,
2017-07-13 500 000 EUR från NordFin Capital AB, återbetalning lån (loan return)
2017-07-14 500 000 EUR från NordFin Capital AB, återbetalning lån (loan return)

Som underlag för överföringen presenterades ett "Loan Agreement" daterat 2016-09-16.
Låneavtalet är undertecknat av Afram Gergeo/Sebastian Hagman/Daniel Wadheden för
Gergeo Invest och Magnus Fridlund för Nordfin Capital AB.

Ytterligare två överföringar skedde i augusti,
2017-08-16 200 000 EUR från Ocean Holding Ltd, återbetalning lån (loan return)
2017-08-24 250 000 EUR Från Ocean Holding Ltd, återbetalning lån (loan return)

Det avtal som presenterades var undertecknat 2016-11-22 av Afram Gergeo för Gergeo
Invest och Christian Störseth, svensk medborgare född 1986-05-24 i Oslo men bosatt på
Malta.

3. Uttag.

Uttagen 2017-08-09 skulle ske i två delar på vardera 350 000 EUR till Denver Consultants
FZE, dessa transaktioner stoppades.

Som underlag för transaktionen presenterades en kopia av en faktura daterad 2017-07-14 utgiven av Denver Consultants till Gergeo Invest. Det var vid granskningen av dessa dokument som San Marino ifrågasatte om detta var en riktig transaktion.

4. San Marinos utredning.

Något som väckte misstanke var att en affär som Denver Consultants hade föreslagit var att den tilltänkte investeraren Gergeo Invest skulle köpa onoterade Werelaktier av sin ende aktieägare Gergeo Holding, och att det för denna affär skulle utgå 10% kommission.

Ytterligare dokument som presenterades var aktieöverlåtelseavtal, undertecknat 2016-06-30/2016-07-07, med säljare Gergeo Holding AB/Afram Gergeo och köpare DB8 Opportunity Fund, Cayman Islands, avseende förvärv av 1400 Werelaktier. Även aktieboken bifogades.

Den utredning som sedan vidtagits av Werel visar att bolaget bildades i juli 2013 och likviderades i juli 2017. Bland aktieägarna fanns Sara Gergeo, Afram Gergeo och Gergeo Holding tillsammans med ett antal utländska bolag. Samtidigt var Emil och Daniel Wadheden styrelseledamöter i Nordfin Capital AB.

Av utredningen framgår att Emil är länkad till Denver Consultants FZE, den tilltänkte mottagaren av 700 000 EUR.

2017-10-17 har Klas-Göran Karlsson besökt CIS och presenterat sig som företrädare för Gergeo Invest AB.

Sedan följer en genomgång av vad man vet om vår utredning.

Av begäran följer att San Marino har säkrat 1 450 000 EUR.

Gunilla Stare

From: Sara Gergeo <Sara@gergeoinvest.com>
Sent: 2017-08-23 09:00:28 +0000
To: laura.sampaoli@bancacis.sm
CC: serravalle@bancacis.sm; marco.mularoni@bancacis.sm
Subject: Re: updates and documents
Attachments: Aktiebok WEREL engelska.pdf; image001.png; image002.png; image003.png

Laura

Thank you for making the point about how you view this banking relationship.

It was never agreed that I would make deposits only. I make deposits and payments as part of my business operations. I clearly declared from the outset that I would invest in hedge funds and keep deposits in the bank, as well as doing transactions, although very few.

I wasn't aware that your bank doesn't do business with third party countries, a must remarkable quote as the bank is domiciled in San Marino, which basically makes the whole world a third party.

I'm sorry, I find it very hard to understand your second point. Aren't foreign companies welcome as clients in your bank or is it only Abu Dhabi based companies which aren't welcome?

Just to be clear, Denver FZE isn't an Abu Dhabi company, it's domiciled in Ras Al Khaimah, UAE. May I also add that the UBO of Denver FZE is a Swedish passport holder, resident in the UK.

1. I have ordered the requested translations. It will take a couple of days.
2. I will send the wire receipts with the translated agreements.
3. I attach the english version of the WEREL AB share registry in this email.

Please explain what you mean with "asserted document"?

--

Kind Regards

Sara Johansen Gergeo



Från: "laura.sampaoli@bancacis.sm" <laura.sampaoli@bancacis.sm>
Datum: tisdag 22 augusti 2017 15:52
Till: Sara Gergeo <Sara@gergeoinvest.com>
Kopia: "serravalle@bancacis.sm" <serravalle@bancacis.sm>,
"marco.mularoni@bancacis.sm" <marco.mularoni@bancacis.sm>
Ämne: R: updates and documents

Dear Sara,

I write to you in order to make the point about pending subjects, as follows.

First of all, as initially agreed, It had been established that your banking operations would concern deposits in our bank: so after the first transfer of 1 million we did not expected to make a third parties transfer towards other countries, like Abu Dhabi.

Secondly, we would like you to know that in our bank the operations of foreign company with no equivalent countries, like Abu Dhabi is not welcome.

As your requests have been modified, please we are now kindly asking to you, in order to consider the operations requested :

1. the English translation of agreement between Nordfin Capital Ab and Gergeo Invest Ab, referring to the two transfers of 500.000,00 each;
2. banking receipts, referring to the initial loan of 1,5 milion of euro between Gergeo and Ocean Ltd;
3. the Werel Ab shareholder Register, translated and asserted, where we can see the property transfer.

Upon receipt of the above documentation, we will evaluate your new requests.

Regards,

Dott. Laura Sampaoli

Responsabile Prodotti e Servizi Bancari / Assicurativi

BANCA CIS S.p.A

FILIALE DI DOGANA CENTRO TONELLI

Via III Settembre, 11

47891 Dogana - Repubblica di San Marino

Tel : 0549/874184 - Fax: 0549/874186

E-mail: assicurazioni@bancacis.sm

laura.sampaoli@bancacis.sm

Sito web: www.bancacis.sm

Questa e-mail contiene informazioni di carattere confidenziale rivolte esclusivamente al/i destinatario/i sopra indicati. E' vietato l'uso, la diffusione, distribuzione o riproduzione da parte di ogni altra persona. Nel caso aveste ricevuto questa e-mail per errore, siete pregati di segnalarlo immediatamente al mittente e distruggere quanto ricevuto senza farne copie. Qualsiasi utilizzo non autorizzato del contenuto di questo messaggio costituisce violazione dell'obbligo di non prendere cognizione della corrispondenza tra altri soggetti, salvo più grave illecito, ed espone il responsabile alle relative conseguenze.

Confidentially notice. This e-mail transmission may contain legally privileged and/or confidential information. Please do not read it if you are not the intended recipient(s).

Any use, distribution, reproduction or disclosure by any other person is strictly prohibited.

Da: Sara Gergeo [mailto:Sara@gergeoinvest.com]

Inviato: sabato 19 agosto 2017 12:08

A: laura.sampaoli@bancacis.sm

Cc: serravalle@bancacis.sm; marco.mularoni@bancacis.sm

Oggetto: Re: updates and documents

Im really sorry laura but when did you request to have the documents in english? You asked in a email if it was possible to havet hem in english on the 2017-07-27. I wrote to you the same day that I dont havet them in english. You didnt asked more about that. Now, almost 1month later when I want to have a invoice payed you asked about the translatsions.

I dont have any translation, you have recieved the original documents you requested. I want the invoice payed now, thank you.

--

Kind Regards

Sara Johansen Gergeo



Från: "laura.sampaoli@bancacis.sm" <laura.sampaoli@bancacis.sm>
Datum: fredag 18 augusti 2017 14:30
Till: Sara Gergeo <Sara@gergeoinvest.com>
Kopia: "serravalle@bancacis.sm" <serravalle@bancacis.sm>,
"marco.mularoni@bancacis.sm" <marco.mularoni@bancacis.sm>
Ämne: R: updates and documents

Dear Sara,

as requested we need to received the translation in English language, referring to the Swedish contracts, you send few days ago.

thank you in advance for your cooperation.

Da: Sara Gergeo [mailto:Sara@gergeoinvest.com]
Inviato: venerdì 18 agosto 2017 12:20
A: laura.sampaoli@bancacis.sm
Cc: serravalle@bancacis.sm; marco.mularoni@bancacis.sm
Oggetto: Re: updates and documents

Hi Laura

I really need to do the payment to Denver regarding the 700 000€. I have provided you with all the documents.

--

Kind Regards

Sara Johansen Gergeo



Från: "laura.sampaoli@bancacis.sm" <laura.sampaoli@bancacis.sm>
Datum: onsdag 16 augusti 2017 15:17
Till: Sara Gergeo <Sara@gergeoinvest.com>
Kopia: "serravalle@bancacis.sm" <serravalle@bancacis.sm>,
"marco.mularoni@bancacis.sm" <marco.mularoni@bancacis.sm>
Ämne: updates and documents

Dear Sara,

i hope my mail will find you well.

I write to you in order to make the point about some pending subjects, as follows.

1. We are still waiting about the 800.000,00€ referring to the 1 million repayment of the loan: today only 200.000€ arrived by transfer
2. As agreed, please send us as soon as possible Ocean Ltd society documents, necessary to open the new requested account in our branch
3. We are still waiting about the translation of agreement, referring to the two transfers of 500.000,00 each

Waiting for your answer, I send you my regards.

170823 09_00 Bankccis.pdf

Dott. Laura Sampaoli

Responsabile Prodotti e Servizi Bancari / Assicurativi

BANCA CIS S.p.A

FILIALE DI DOGANA CENTRO TONELLI

Via III Settembre, 11

47891 Dogana - Repubblica di San Marino

Tel : 0549/874184 - Fax: 0549/874186

E-mail: assicurazioni@bancacis.sm

laura.sampaoli@bancacis.sm

Sito web: www.bancacis.sm

Questa e-mail contiene informazioni di carattere confidenziale rivolte esclusivamente al/i destinatario/i sopra indicati. E' vietato l'uso, la diffusione, distribuzione o riproduzione da parte di ogni altra persona. Nel caso aveste ricevuto questa e-mail per errore, siete pregati di segnalarlo immediatamente al mittente e distruggere quanto ricevuto senza farne copie. Qualsiasi utilizzo non autorizzato del contenuto di questo messaggio costituisce violazione dell'obbligo di non prendere cognizione della corrispondenza tra altri soggetti, salvo più grave illecito, ed espone il responsabile alle relative conseguenze.

Confidentially notice. This e-mail transmission may contain legally privileged and/or confidential information. Please do not read it if you are not the intended recipient(s).

Any use, distribution, reproduction or disclosure by any other person is strictly prohibited.



Regeringskansliet

2018-01-04
JuBC2018/00004/BIRS

Justitiedepartementet
Enheten för brottmålsärenden och
internationellt rättsligt samarbete (BIRS)
Centralmyndigheten
Departementssekreterare Ida Jonzén
Telefon: 08-405 32 95
E-post: ida.jonzen@gov.se

Internationella åklagarkammaren
Stockholm
Box 57
101 21 Stockholm



Ansökan om rättslig hjälp i brottmål från San Marino

Bifogad ansökan om rättslig hjälp i brottmål översänds till er för vidare handläggning.

Departementet noterar att ansökan i enlighet med Sveriges deklaration till artikel 16 i Europarådets konvention från 1959 om rättslig hjälp i brottmål, inte är översatt till svenska, danska eller norska. Vänligen återkom till departementet om en översättning är nödvändig för verkställande av ansökan.

Handläggare vid departementet är Ida Jonzén.

Med vänlig hälsning,

Cecilia Riddselius

Ämnesråd



Regeringskansliet

Ekobrottsmyndigheten
Stockholm

2018 -01- 15

Ärende EB:.....

Tjänst..... Handl nr.....

2018-01-04

JuBC2018/00004/BIRS

JustitiedepartementetEnheten för brottmålsärenden och
internationellt rättsligt samarbete (BIRS)

Centralmyndigheten

Departementssekreterare Ida Jonzén

Telefon: 08-405 32 95

E-post: ida.jonzen@gov.se

Internationella åklagarkammaren
Stockholm

Box 57

101 21 Stockholm

ÅKLAGARMYNDIGHETEN

Riksenheten mot internationell
och organiserad brottslighet

2018 -01- 09

Dnr..... Handl.nr.....

Ansökan om rättslig hjälp i brottmål från San Marino

Bifogad ansökan om rättslig hjälp i brottmål översänds till er för vidare handläggning.

Departementet noterar att ansökan i enlighet med Sveriges deklaration till artikel 16 i Europarådets konvention från 1959 om rättslig hjälp i brottmål, inte är översatt till svenska, danska eller norska. Vänligen återkom till departementet om en översättning är nödvändig för verkställande av ansökan.

Handläggare vid departementet är Ida Jonzén.

Med vänlig hälsning,

Cecilia Riddselius

Ämnesråd



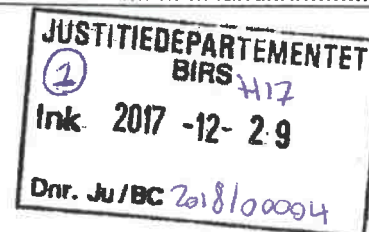
SEGRETERIA DI STATO
AFFARI ESTERI

Ref. 139339/2017

ÅKLAGARMYNDIGHETEN
Riksenheten mot internationell
och organiserad brottslighet

2018 -01- 12

Dnr.....Handl.nr.....



The Ministry of Foreign Affairs of the Republic of San Marino, in its capacity as the Central Authority designated pursuant to Art. 23, paragraph 1, of the Council of Europe Convention on Laundering, Search, Seizure and Confiscation of the Proceeds from Crime (ETS no. 141), presents its compliments to the Central Authority of the Kingdom of Sweden - Honourable Ministry of Justice, Division for criminal cases and International Judicial Cooperation - and has the honour to transmit a request for mutual legal assistance in criminal matters which was submitted by the Court of San Marino.

While waiting to know the competent judicial authority of Sweden to which the request of San Marino Court will be forwarded, the Ministry of Foreign Affairs of the Republic of San Marino avails itself of this opportunity to express to the Honourable Ministry of Justice of the Kingdom of Sweden, Division for criminal cases and International Judicial Cooperation, the assurances of highest esteem.

San Marino, 20 December 2017



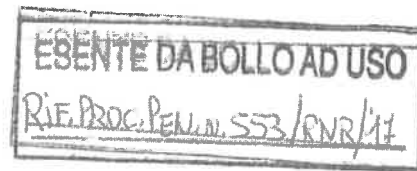
Honourable
**Ministry of Justice of
the Kingdom of Sweden**
Division for criminal cases and
International Judicial Cooperation
STOCKHOLM

REPUBBLICA DI SAN MARINO

Palazzo Begni - Contrada Omerelli, 31 - 47890 San Marino
segreteria.affariesteri@gov.sm - www.esteri.sm

T +378 (0549) 882 302 - 882 312
F +378 (0549) 882 814

REPUBLIC OF SAN MARINO
COURT OF JUSTICE



San Marino, 21st November 2017

Judicial Authority of the

Kingdom of SVEDEN

Ref. criminal proceedings no. 553/R.N.R./2017

Letters rogatory no. 91/17 under execution [*handwritten in the original text*]

Object: Request for Judicial Assistance in criminal proceedings no. 553/R.N.R./2017 pursuant to the provisions of the European Convention on Assistance in Criminal Matters signed in Strasbourg on 20.04.1959 and the Convention on Laundering, Search, Seizure and Confiscation of the Proceeds from Crime signed in Strasbourg on 08.11.1990.

Dear Sir/Madam,

This Judge of First Instance, in her role as Investigating Judge and Judicial Authority of the Republic of San Marino, is carrying out preliminary investigations on:

- 1) Mr. FURLAN Michele, Italian citizen, born on 09.10.1983 in Trieste (TS), resident in Malta, Qui-Si-Sana Boutique Apt. Fl. 17, Ix-Xatt ta' Qui-Si-Sana, Tas-Sliema, in his role as proxy of Swedish company GERGEO INVEST AB;
- 2) Ms. JOHANSEN GERGEO Sara Louise Heléne, Swedish citizen, born on 04.12.1982 in Lundby-Göteborg (Sweden), resident in Strandpromenaden 12 B 131 50 Saltsjö-Duvnäs (Sweden), in her role as Legal Representative of Swedish company GERGEO INVEST AB.

The aforementioned persons are under investigation procedure for the crime regulated and punished by arts. 50, 73 and 199 bis of San Marino's Criminal Code (laundering)¹ as, through multiple actions

¹ **Art. 50 – Continued offence**

Anyone who, with multiple action or omission, commits several offences linked by a common criminal plan against the same provision of the Criminal Code shall be punished for the most serious offence, duly increased according to the number and seriousness of the offences, by terms of not more than the maximum degree.

Should the main punishment be applied to the maximum degree, the limit shall be that of the upper maximum degree.

Art. 73 – Participation and cooperation in criminal offences

Anyone who participates in any way in committing an offence shall be punished for such crime.

Should the crime be felony and be committed by the several behaviour of more persons, each one shall be punished accordingly.

In case of misdemeanour, the persons involved shall be judged for their participation or cooperation in committing the offence as for the case.

Art. 199-bis - Money laundering

REPUBLIC OF SAN MARINO

COURT OF JUSTICE

performed within the same criminal plan shared by the partners, they transferred money resulting from criminal activities (fraud and offences against property) in a current account (no. 1072665-1) held at Banca CIS S.p.A. (thereinafter referred to as CIS). In particular, on 4th July 2017, Mr. Furlan Michele opened four bank accounts with CIS held by Swedish company GERGEO INVEST AB. Mr. Furlan was the proxy of the aforementioned company by virtue of a power of attorney granted to him by Ms. Sara Louise Heléne Johansen Gergeo, Legal Representative (and beneficial owner) of GERGEO INVEST AB. In one of such current accounts, no. 1072665-1, a total sum of 1,450,000 euros was deposited by way of four bank transfers executed from 04.07.2017 to 24.08.2017. On 9th August 2017, Ms. Sara Louise Heléne Johansen Gergeo ordered the bank to transfer 700,000 euros (by way of two bank transfers of 350,000 euros each) to a company in the U.A.E. named DENVER CONSULTANTS FZE (Free Zone Establishment). The bank did not execute the transaction. All the aforementioned occurred in San Marino up to 10th November 2017, when an order to seize was executed.

Please note that the criminal proceedings referred to in the object were started following a report by the local Financial Intelligence Agency, stating that on 4th July 2017, Mr. Michele Furlan, “a businessman in Taiwan”, in his role as proxy of Swedish company GERGEO INVEST AB, working in the field of “management consultancy and other management activities/activities dealing with investment of risk capital”, opened four bank accounts with CIS: a current account in euros (no. 1072665-1) and its related safe custody account (no. 111060), in addition to a current account in Swedish krona (SEK) (no. CE 504271009) and a current account in pound sterling (GBP) (no. CE 504271002).



Anyone who [except for the cases of concurrence of offences] (c), for the purpose of concealing its true origin, conceals, substitutes or transfers money, or cooperates or intervenes in causing it to be concealed, substituted or transferred, knowing that such money is proceeds of misfeasance, commits a money laundering offence.

Also anyone who uses money, or cooperates or intervenes in causing it to be used in economic or financial activities, knowing that such money is proceeds of misfeasance, commits a money laundering offence.

The provisions of this article shall also apply when the misfeasant person from whom the proceeds were received is not indictable or punishable, or failing any of the conditions for such misfeasance to be proceeded against. Should alleged offence be committed abroad, it shall be punishable under San Marino criminal laws and procedures.

Any property, as well as legal documents, acts, instruments or titles proving rights on such property and goods shall be deemed equivalent to money.

Anyone who commits the crimes set forth in this article shall be punished by terms of fourth-degree imprisonment, second-degree daily fine and third-degree disqualification from public offices and political rights.

Penalties may be decreased by one degree based on the amount of money or assets equivalent to them and by the nature of the transactions carried out. The penalties may be increased by one degree when the facts have been committed during the exercise of a commercial professional activity subject to authorization or certification by the competent Public Authorities.

Without prejudice to the provisions relating to concurrence of punishments, when the offences covered by this article are committed by the same person who committed the offence through which money was obtained, the Judge may reduce the punishment by one degree.

REPUBLIC OF SAN MARINO

COURT OF JUSTICE

The documents submitted to the bank state that company GERGEO INVEST AB, based in Stockholm (Sweden) at P.O. Box 3661 103 59), was incorporated on 20th August 2012 and the Sole Shareholder, owning the entire capital stock (amounting to 50,000 SEK, corresponding to 5,000 euros approximately) is GERGEO HOLDING AB, based at the same address as the investee company, incorporated on 27th March 2015 and carrying out “activities as a group holding company, including the management of its own or rented real estate”.

The Sole Shareholder and Legal Representative of GERGEO HOLDING AB is once again Ms. Sara Louise Heléne Johansen Gergeo.

During due diligence procedures, Mr. Furlan stated to the bank that the purpose for opening the bank accounts was to supply “various services” related to “corporate/commercial/professional needs” and that the beneficial owner of such accounts would be Ms. Sara Louise Heléne Johansen Gergeo. Furthermore, he added that the aforementioned accounts would be used to deposit about 1,000,000 euros for “financial investment”.

Indeed, 1,450,000.00 euros were deposited in the current account in euros (CIS account no. 1072665-1) by way of four foreign bank transfers.

In particular, the deposit was formed as follows.

A sum amounting to 1,000,000.00 euros was credited to GERGEO INVEST AB by way of two bank transfers of 500,000.00 euros each ordered on 13th July 2017 and 14th July 2017 by Swedish company NORDFIN CAPITAL AB under reason “loan return”. Loan agreements annexed to justify the transfers were signed on 26th September 2016 by GERGEO INVEST AB through its Legal Representative at that time, Mr. Afram GERGEO (Swedish citizen, born on 05.02.1977 – presumably a relative of Ms. Sara Louise Heléne Johansen GERGEO) and by Mr. Carl Tomas Sebastian HAGMAN (Swedish citizen, born on 24.03.1983, resident in London/United Kingdom), Mr. Patrik Daniel WADHEDEN (Swedish citizen, born on 20.12.1970m resident in Lerum/Sweden) and Mr. Sven Ivar Magnus FRIDLUND (Swedish citizen, born on 25.02.1978, resident in Stockholm/Sweden) for NORDFIN CAPITAL AB.

Further 450,000.00 euros was credited to GERGEO INVEST AB by way of two bank transfers of 200,000.00 euros and 250,000.00 respectively ordered on 16th August 2017 and 24th August 2017 by a company based in the U.A.E. named OCEAN HOLDING LIMITED under the same reason: “loan return”. As for these sums, the loan agreement referred to was signed on 22nd November 2016 by Mr. Afram GERGEO for GERGEO INVEST AB and by the Legal Representative of OCEAN HOLDING LIMITED, Mr. Christian STØRSETH (Swedish citizen, born on 24.05.1986 in Oslo Politidistrikt/Norway and resident in FH03, Block 31, Vjal Portomaso, San Giljan, Paceville/Malta).

REPUBLIC OF SAN MARINO

COURT OF JUSTICE

Later, on 9th August 2017, following the crediting of the sums by NORDFIN CAPITAL AB (for a total amount of 1,000,000.00 euros), GERGEO INVEST AB, through its Legal Representative, Ms. Sara Louise Heléne Johansen Gergeo, ordered the transfer of 700,000.00 euros by way of two bank transfers of 350,000.00 euros each to the U.A.E. company named DENVER CONSULTANTS FZE (Free Zone Establishment). However, such transaction was not executed. Indeed, the bank asked for further information and details about it.

In order to justify the requested transfer of money, Ms. Sara Louise Heléne Johansen Gergeo sent to the bank a copy of an invoice dated 14.07.2017 issued by DENVER CONSULTANTS FZE to GERGEO INVEST AB for the supply of services together with credit transfer orders. However, evident anomalies resulted from the analysis of such documents, which led us to doubt about the real nature of such transaction. DENVER CONSULTANTS FZE, incorporated on 07.07.2016 (about five months before entering the aforementioned loan agreement) stated that as “proposing party” it had proposed “potential investor” GERGEO INVEST AB to invest in the “purchase of unquoted shares of Swedish company WEREL AB”. However, the seller of such shares was GERGEO HOLDING AB, that is the Sole Shareholder of GERGEO INVEST AB. The agreed commission for such transaction was 10% on the investment proposed.

Further documents were annexed to justify the transaction: a “share purchase agreement” signed between 30.06.2016 and 07.07.2016 by seller GERGEO HOLDING AB (through its Legal Representative, Mr. Afram GERGEO) and buyer “DB8 OPPORTUNITY FUND” based in the Cayman Islands, whose purpose was the sale and purchase of no. 1,400 shares of WEREL AB, and the Shareholders’ Register of WEREL AB stating that the company has a capital stock of 1,150,000.00 SEK divided into no. 11,500 shares, of which no. 1,000 (remaining ones) owned by GERGEO HOLDING AB.

From following investigations on WEREL AB, we obtained more information. Such company, incorporated in July 2013, completed dissolution and liquidation procedures on 24th July 2017 and among its shareholders, besides Ms. Sara Louise Heléne Johansen Gergeo (for 2.6% since 27.06.2017), were also Mr. Afram GERGEO (for 27.8% since 15.07.2015) and the aforementioned GERGEO HOLDING AB (for 8.7% since 15.07.2015), together with several foreign companies. At the same time, Mr. Emil Amir INGMANSON (Swedish citizen, born in October 1977, member of the Board of Directors since October 2013) and Mr. Patrik Daniel WADHEDEN (Swedish citizen, identified above as the Legal Representative of NORDFIN CAPITAL AB, member of the Board of Directors since October 2015) were both members of the Board of Directors of WEREL AB.

REPUBLIC OF SAN MARINO

COURT OF JUSTICE

Therefore, a significant interest was detected between the individuals and companies linked at various levels to GERGEO INVEST AB and the funds transferred as “loan returns” investigated herein.

Mr. Emil Amir INGMANSON, already mentioned as member of the Board of Directors of WEREL AB, is linked also to CONSULTANTS FZE in the U.A.E., receiver of the transfer for 700,000.00 euros ordered by Ms. Sara Louise Heléne Johansen Gergeo on 9th August 2017.

On 17th October 2017, Mr. Thomas KARLSSON Klas-Göran (Swedish citizen, born on 17.05.1963 in Maria, Helsingborg/Sweden, resident in Källängsvägen 26 LGH 1301 181 44 Lidingö, Stockholm/Sweden) went to CIS and introduced himself as the new Director of GERGEO INVEST AB to record his signature and update all related corporate documents.

Mr. Emil Amir INGMANSON, as identified above, together with other persons, including Mr. Afram GERGEO and Mr. Patrik WADHEDEN, is being investigated by competent Swedish Authority as for so-called “Falcon” fund scandal.

Investigations refer to a fraud crime to the Swedish retirement pension system made through Maltese “Falcon” fund. In particular, it seems that the persons under investigation convinced the Swedish Pension Authority to invest some of its retirement pension funds (2.3 billion SEK, corresponding to about 247 million euros) in three products of “Falcon” company, a Maltese SICAV, managed by another Maltese company named “Temple Asset Management Ltd”. It seems that Mr. INGMANSON (actual manager of “Falcon”) purchased risky financial instruments (ETIs standing for “Exchange Traded Instruments”) linked to, at least as for instruments named “Solid Venture P2P” and “Boardwalk Real estate”; Mr. INGMANSON and Mr. Afram GERGEO, his partner in business.

Following the huge losses suffered by the three “Falcon” products, the Swedish Pension Authority unsuccessfully asked to have its subscribed shared repurchased and started legal action against “Falcon” before the Swedish Criminal Authority for Economic Crimes.

The file of related documents states that in March/April 2017, following the investigations started in Sweden, Maltese company “Falcon” was put under the supervision of the Malta Financial Services Authority and joined investigations were started to better understand the fraud scheme created and the destination of related assets.

As for this case, from the information therein attached, it seems that it was ascertained that some of the funds collected through the ETIs were used by Mr. INGMANSON to finance (his own) company “Solid Venture Capital Ltd”, which granted a loan to company “Trustbuddy”, which, after paying a 10% “commission” on the loan, went bankrupt.

REPUBLIC OF SAN MARINO

COURT OF JUSTICE

Investigations are still in progress also as for other existing commercial relations between “Falcon”, Boardwalk Co. Ltd and WEREL AB. Other investigations aim to find evidence about the purchase of corporate bonds from WEREL Abby “Falcon” as an investment and the possible link between “Boardwalk Real Estate” ETI and Boardwalk Co. Ltd., a company which, just like Solid Venture Capital Ltd, may have received funds used to buy shares of WEREL AB.

Finally, from the analysis of the Shareholders’ register of WEREL AB (as already said sent to Banca CIS together with the “presentation agreement” dated 10.01.2017 and signed by DENVER CONSULTANTS FZE and GERGEO INVEST AB), it may be deduced that a company named Boardwalk Co. Ltd. from Malta was a shareholder of WEREL AB until December 2015.

Based on the information given above, we think that funds credited to the bank account of Swedish company GERGEO INVEST AB may partially come from the fraud operated by Mr. Emil Amir INGMANSON (and others) to the detriment of the Swedish pension system.

The ways followed to deposit and transfer the funds seem to be characterised by the aim to hide illegal money. Such conclusion is supported by several elements: the high sums credited to the accounts held by GERGEO INVEST AB; the operating methods used for the deposits (that is “loan agreements” entered with “dummy companies” for apparently inexistent services merely aiming at transferring money); the requests for money transfers to DENVER CONSULTANTS FZE, a company in the U.A.E. linked to the same people involved in the investigations; the relations highlighted between the Legal Representatives of GERGEO INVEST AB (Ms. Sara Louise Heléne Johansen Gergeo and Mr. Afram GERGEO), Mr. Emil Amir INGMANSON, Mr. Patrik Daniel WADHEDEN and all the foreign companies involved in the operations under investigation (GERGEO INVEST AB – NORDFIN CAPITAL AB – WEREL AB - DENVER CONSULTANTS FZE).

All the above stated, in order to avoid further transfers of illegal funds, which would worsen the consequences of alleged money laundering, this Judicial Authority issued an order dated 10th November 2017 to seize the sums deposited in the current accounts held by Swedish company GERGEO INVEST AB at CIS. Such precautionary measure was executed on 13th November 2017 on the credit balance of current account no. 1072665-1 for a total amount of 1,449.919.63 euros.

Finally, by way of notice dated 13th November 2017, San Marino’s Financial Intelligence Agency confirmed that Mr. Emil Amir INGMANSON is the beneficial owner of DENVER CONSULTANTS FZE, that is the consulting company which had to receive the above said attempted transfer of money for 700,000.00 euros.

REPUBLIC OF SAN MARINO

COURT OF JUSTICE

Therefore, as far as the above said is concerned, pursuant to the European Conventions mentioned in the object, we are hereby asking for judicial assistance. In particular, we kindly ask you to:

1. Notify Ms. Sara Louise Heléne JOHANSEN GERGEO of the order to seize dated 10th November 2017 and the decree stating the starting of proceedings dated 21st November 2017 (herewith annexed under no. 1 and 2 and translated into English), after checking her personal records;
2. Identify Ms. Sara Louise Heléne JOHANSEN GERGEO and Swedish citizen Afram GERGEO (born on 05.02.1977), specifying what kind and degree of kinship there is between them, if any;
3. Send us a certified copy of the pending criminal proceedings with the Swedish Judicial Authority concerning the fraud operated to the detriment of the Swedish pension system by using "Falcon" funds managed by Maltese company "Temple Asset Management Ltd" by Mr. Emil Amir INGMANSON, Mr. Afram GERGEO and Mr. Patrik WADHEDEN. In particular, we kindly ask you to send us a copy of the most significant legal documents such as, by way of example, the charge, the documents reporting on the results of the investigations carried out, the minutes of defendants' questioning procedure, any order of committal for trial against the people investigated and any other final order issued at the end of the proceedings (judgement or *nolle prosequi*). All this is required to obtain useful evidence that the funds deposited in the current accounts in CIS come from illegal activities and partially from the fraud operated to the detriment of the Swedish pension system by using "Falcon" funds.

Should not it be possible to notify Ms. Sara Louise Heléne JOHANSEN GERGEO of the aforementioned documents, please, formally state the impossibility to find her.

Thank you for your cooperation.

Yours faithfully.

The Judge of First Instance

Ms. Antonella Volpinari

[Unreadable signature and stamp]

Annexes:

1. Order to seize dated 10th November 2017 and related translation into English;
2. Decree stating the starting of proceedings against Ms. Sara Louise Heléne JOHANSEN GERGEO dated 21st November 2017 and related translation into English.

[Stamp: certified copy of no. 9 sheets. San Marino, 24th NOV 2017 – The Registrar]

[Stamp: Republic of San Marino – Court of First Instance – Criminal Registry Office]

REPUBLIC OF SAN MARINO
COURT OF JUSTICE

[Stamp: Court of First Instance - Criminal Registry Office - San Marino, 22.11.2017 – received on this day from the Judge of First Instance]

e-mail: antonella.volpinari@pa.sm

Tel. +378-0549-885820 (direct number)

Tel. + 378-0549-882624 (secretary)

Fax. +378-0549-882597



**TRIBUNALE***Dipartimento Affari Istituzionali e Giustizia*

Compare in questo Ufficio la Sig.ra FORCELLINI MARIA SARA identificata a mezzo Carta d'Identità n. 22591, rilasciata in data 2/12/2015 dall'Ufficio di Stato Civile della Repubblica di San Marino, in possesso della Laurea in Traduzione ed Interpretazione presso l'Università degli Studi di Bologna conseguita il 17/07/2002, che esibendomi la traduzione dalla stessa eseguita ed attestandone la conformità con il testo corrispondente in allegato, (Rif. Proc. Pen. n. 553/RNR/2017) la conferma con suo giuramento che presta a mia delazione.

San Marino, 4 dicembre 2017

Prot. 1976/2017

Il Traduttore

Il Cancelliere

Dott.ssa Valeria Venerucci



REPUBBLICA DI SAN MARINO

Via 28 Luglio, 194 - 47893 Borgo Maggiore B4



REPUBBLICA DI SAN MARINO TRIBUNALE

San Marino, 21 novembre 2017

Ill.ma
Autorità Giudiziaria
Regno di SVEZIA

Rif. proc.pen. n. 553/R.N.R./2017

ROG-ATT. N. 91/17

Oggetto: Richiesta di Assistenza Giudiziaria in materia penale nel procedimento penale n. 553/R.N.R./2017, ai sensi della Convenzione Europea di assistenza giudiziaria in materia penale, sottoscritta a Strasburgo, in data 20.4.1959, nonché della Convenzione sul riciclaggio, la ricerca, il sequestro e la confisca dei proventi di reato, sottoscritta a Strasburgo l'8.11.1990.

Signor Procuratore,

Questo Commissario della Legge, con funzioni di Giudice Inquirente, Autorità Giudiziaria della Repubblica di San Marino, procede ad indagini preliminari nei confronti di:

- 1) FURLAN Michele, cittadino italiano, nato il 9.10.1983 a Trieste (TS), residente a Malta, Qui-Si-Sana Boutique Apt. Fl. 17, Ix-Xatt ta' Qui-Si-Sana, Tas-Sliema, in qualità di procuratore speciale della società di diritto svedese GERGEO INVEST AB;
- 2) JOHANSEN GERGEO Sara Louise Heléne, cittadina svedese, nata il 4.12.1982 in Svezia a Lundby-Göteborg (Svezia), residente in Strandpromenaden 12 B 131 50 Saltsjö-Duvnäs (Svezia), in qualità di legale rappresentante della società di diritto svedese GERGEO INVEST AB;



REPUBBLICA DI SAN MARINO TRIBUNALE

relativamente al misfatto previsto e punito dagli articoli 50, 73 e 199 bis del codice penale (*riciclaggio*)¹ perché, in concorso tra loro, con più azioni esecutive del medesimo disegno criminoso, allo scopo di ostacolare l'individuazione dell'origine illecita dei fondi, occultavano su un conto corrente (n. 1072665-1) acceso presso Banca CIS S.p.A. (d'ora innanzi CIS) denaro frutto di reato (truffa e reati contro il patrimonio). In particolare, il 4 luglio 2017 Furlan Michele accendeva presso CIS quattro rapporti bancari intestati alla società svedese GERGEO INVEST AB, in qualità di procuratore speciale della citata società, a seguito di procura conferita al medesimo da Johansen Gergeo Sara Louise Helène, legale rappresentante (e titolare effettivo) della GERGEO INVEST AB. Su uno di questi rapporti, il conto corrente n. 1072665-1, veniva accreditata mediante n. 4 operazioni di bonifico bancario, dal 4.7.2017 al 24.8.2017, la complessiva somma di 1.450.000 euro. Il 9 agosto 2017, Johansen Gergeo Sara Louise Helène ordinava alla banca il trasferimento di 700.000 euro (tramite l'esecuzione di due bonifici di 350.000

¹ Art. 50 c.p. - *Reato continuato*

Chi, con più azioni od omissioni, commette più violazioni della stessa disposizione della legge penale, collegate fra loro da un medesimo programma criminoso, è punito con la pena stabilita per la violazione più grave, aumentata congruamente, tenuto conto del numero e dell'entità dei reati, in misura non superiore al massimo del grado.

Se la pena base sia inflitta nel massimo, il limite è quello del massimo del grado superiore.

Art. 73 c.p. - *Compartecipazione e cooperazione*

Tutti coloro che hanno in qualsiasi modo partecipato alla commissione di un fatto previsto come misfatto, soggiacciono alla pena per esso stabilita.

Ove trattasi di delitto e l'evento sia stato determinato dalla condotta interdipendente di più persone, ciascun cooperatore soggiace alla pena per esso stabilita.

Nelle contravvenzioni i concorrenti sono responsabili, a seconda dei casi, a titolo di compartecipazione o di cooperazione.

Art. 199 bis c.p. - *Riciclaggio*

Commette il misfatto di riciclaggio chiunque, [fuori dai casi di concorso nel reato] (c), allo scopo di ostacolare l'accertamento della provenienza, occulta, sostituisce, trasferisce, ovvero collabora o s'intromette perché altri occulti, sostituisca o trasferisca denaro che sa ottenuto mediante un misfatto.

Commette altresì misfatto chiunque utilizza ovvero collabora o si intromette perché si utilizzino in attività economiche o finanziarie denaro che sa ottenuto mediante la commissione di un misfatto.

Le disposizioni del presente articolo si applicano anche quando l'autore del misfatto, da cui il denaro proviene, non è imputabile o non è punibile ovvero quando manchi una condizione di procedibilità riferita a tale misfatto. Nel caso in cui il misfatto presupposto sia stato commesso all'estero, esso deve essere penalmente perseguibile e procedibile per l'ordinamento sammarinese.

Al denaro sono equiparati gli altri valori patrimoniali ed inoltre i documenti legali, gli atti, gli strumenti ed i titoli comprovanti diritti sui beni e valori predetti.

Chiunque commette i reati previsti dal presente articolo è punito con la prigionia di quarto grado, con la multa a giorni di secondo grado e con l'interdizione di terzo grado dai pubblici uffici e dai diritti politici.

Le pene possono essere diminuite di un grado in ragione della quantità del denaro o dei beni ad essi equiparati e dell'indole delle operazioni effettuate. Possono essere aumentate di un grado quando i fatti sono commessi nell'esercizio di una attività economico-professionale soggetta ad autorizzazione o abilitazione da parte delle competenti Autorità pubbliche.

Salvo le disposizioni relative al concorso di pene qualora i reati previsti dal presente articolo siano compiuti dalla medesima persona che ha commesso il misfatto con il quale è stato ottenuto il denaro, il Giudice può ridurre la pena di un grado.



REPUBBLICA DI SAN MARINO TRIBUNALE

euro ciascuno) in favore della società degli Emirati Arabi Uniti denominata DENVER CONSULTANTS FZE (Free Zone Establishment), operazione non eseguita dall'istituto bancario. Fatti accaduti a San Marino, fino al 10 novembre 2017 (data di esecuzione del provvedimento di sequestro).

Si segnala che il procedimento penale indicato in epigrafe trae origine da una segnalazione della locale Agenzia di Informazione Finanziaria, in cui si rappresenta che Furlan Michele, di professione "imprenditore a Taiwan", nella veste di procuratore speciale della società svedese GERGEO INVEST AB, operante nel settore "attività di consulenza gestionale e altre attività di gestione/attività orientate verso investimenti di capitale di rischio" accendeva il 4 luglio 2017 presso la banca sammarinese CIS, quattro rapporti bancari: un conto corrente in euro (n. 1072665-1) ed il collegato conto di deposito titoli (n. 111060); un conto corrente in corone svedesi (n. CE 504271009) ed un conto corrente in sterline inglesi (n. CE 504271002).

Dalla documentazione fornita alla banca si evince che la società GERGEO INVEST AB, con sede in Stoccolma (Svezia) presso una casella postale (P.O. Box 3661 103 59), era stata costituita il 20 agosto 2012 ed il socio unico, titolare dell'intero capitale sociale (pari a 50.000 corone svedesi, ovvero circa 5.000 euro) è la GERGEO HOLDING AB, avente sede al medesimo indirizzo della partecipata e costituita (solamente) il 27 marzo 2015, attiva nel settore delle "attività delle *holding* di partecipazioni, compresa la gestione di beni immobili propri o affittati".

Socio unico e legale rappresentante di GERGEO HOLDING AB è sempre Johansen Gergeo Sara Louise Helène.

In sede di adeguata verifica della clientela, Furlan dichiarava alla banca quale scopo dei rapporti di conto corrente "servizi vari" legati ad "esigenze aziendali/commerciali/professionali" e dichiarava quale titolare effettivo dei rapporti Sara Louise Helène Johansen Gergeo. Riferiva, inoltre, che i citati conti sarebbero stati utilizzati per accreditare circa 1.000.000 euro da destinare ad "investimenti finanziari".

Sul conto corrente in euro (conto CIS n. 1072665-1), in effetti, venivano depositati 1.450.000 euro, mediante accredito di n. 4 bonifici esteri.

In particolare, la provvista si formava nel modo che segue.

[Handwritten signature]



REPUBBLICA DI SAN MARINO TRIBUNALE

La somma di 1.000.000 euro veniva accreditata a GERGEO INVEST AB mediante due bonifici, di 500.000 euro ciascuno, disposti il 13 luglio 2017 ed il 14 luglio 2017 dalla società svedese NORDFIN CAPITAL AB, con causale “restituzione prestito”. I contratti di finanziamento allegati quale causale dei trasferimenti di denaro, risultano essere stati sottoscritti il 26 settembre 2016 dalla GERGEO INVEST AB in persona dell'allora legale rappresentante GERGEO Afram (cittadino svedese, nato il 5.2.1977 – presumibilmente prossimo congiunto di Sara Louise Heléne Johansen GERGEO) e, per conto di parte mutuataria NORDFIN CAPITAL AB da HAGMAN Carl Tomas Sebastian (cittadino svedese, nato il 24.3.1983, residente a Londra/Regno Unito), WADHEDEN Patrik Daniel (cittadino svedese, nato il 20.12.1970, residente a Lerum/Svezia) e FRIDLUND Sven Ivar Magnus (nato il 25.2.1978, residente a Stoccolma/Svezia).

L'ulteriore somma di 450.000 euro veniva accreditata a GERGEO INVEST AB mediante due bonifici, di 200.000 euro e di 250.000 euro, disposti il 16 agosto 2017 e il 24 agosto 2017, da una società degli Emirati Arabi Uniti denominata OCEAN HOLDING LIMITED, anch'essi con causale “restituzione prestito”. In questo caso il contratto di finanziamento, cui viene fatto riferimento, risulta essere stato sottoscritto il 22 novembre 2016 dalla GERGEO INVEST AB, sempre in persona di GERGEO Afram e dalla OCEAN HOLDING LIMITED, in persona del legale rappresentante STØRSETH Christian (cittadino norvegese, nato il 24.5.1986 a Oslo Politidistrikt/Norvegia e residente in FH03, Block 31, Vjal Portomaso, San Giljan, Paceville/Malta).

Successivamente, in data 9 agosto 2017, a seguito delle somme accreditate da NORDFIN CAPITAL AB (per 1.000.000 euro) la GERGEO INVEST AB, tramite il legale rappresentante Johansen Gergeo Sara Louise Heléne, disponeva il trasferimento di 700.000 euro, attraverso due bonifici di 350.000 euro ciascuno, in favore della società degli Emirati Arabi Uniti denominata DENVER CONSULTANTS FZE (Free Zone Establishment). Tale operazione, tuttavia, non veniva eseguita. La Banca, infatti, richiedeva ulteriori informazioni e dettagli sull'operatività.

Unitamente agli ordini di bonifico, per giustificare il trasferimento di denaro richiesto, Johansen Gergeo Sara Louise Heléne trasmetteva copia di una fattura emessa dalla DENVER CONSULTANTS FZE in favore della GERGEO INVEST AB il 14.7.2017, riguardante una prestazione di servizio. Dall'analisi di tale documentazione,



REPUBBLICA DI SAN MARINO TRIBUNALE

tuttavia, si riscontravano immediatamente evidenti anomalie, che portavano a dubitare della effettività della medesima. Ovvero, DENVER CONSULTANTS FZE società operante dal 7.7.2016 (circa cinque mesi precedenti la stipula del contratto in oggetto) rappresentava di avere, quale “agente proponente”, proposto all’“investitore potenziale” GERGEO INVEST AB un investimento consistente nell’ “acquisizione delle azioni non quotate della società svedese WEREL AB”. Tuttavia, il venditore delle azioni in questione risultava la GERGEO HOLDING AB, ovvero il socio unico della GERGEO INVEST AB ed il tutto per una ricompensa convenuta in una commissione del 10% sul valore dell’investimento proposto.

A corredo dell’operazione veniva allegata ulteriore documentazione. Un “accordo di acquisizione quote sociali” firmato, tra il 30.6.2016 e il 7.7.2016, dalla venditrice GERGEO HOLDING AB (in persona del legale rappresentante GERGEO Afram) e dalla società delle Isole Cayman acquirente “DB8 OPPORTUNITY FUND” avente ad oggetto la compravendita di n. 1.400 azioni della WEREL AB ed il libro soci della WEREL AB da cui si rileva che la stessa ha un capitale sociale di SEK 1.150.000 suddiviso in n. 11.500 azioni, di cui n. 1.000 (residue) di proprietà della GERGEO HOLDING AB.

Da successivi accertamenti esperiti sulla società svedese WEREL AB si ricavano ulteriori informazioni. Tale società, costituita nel luglio 2013, risulta aver terminato la procedura di scioglimento e liquidazione in data 24 luglio 2017 e tra i soci della stessa figurano oltre a GERGEO Sara Louise Helène (2,6% dal 27.6.2017), anche GERGEO Afram (27,8% dal 15.7.2015) e la già citata GERGEO HOLDING AB (8,7% dal 15.7.2015), insieme a diverse ulteriori società estere. Al tempo stesso, tra i membri del Consiglio di Amministrazione figurano INGMANSON Emil Amir (cittadino svedese, nato nell’ottobre 1977 - consigliere del consiglio d’amministrazione dall’ottobre 2013) e WADHEDEN Patrik Daniel (cittadino svedese, corrispondente al più sopra menzionato legale rappresentante della NORDFIN CAPITAL AB - consigliere del consiglio d’amministrazione dall’ottobre 2015).

Si rilevavano, pertanto, interessenze significative tra i soggetti e le società a vario titolo collegate alla GERGEO INVEST AB e alle operazioni di trasferimento fondi - sotto forma di “restituzioni prestiti” - oggetto di analisi.



REPUBBLICA DI SAN MARINO TRIBUNALE

Ad INGMANSON Emil Amir, già citato quale membro del Consiglio di Amministrazione di WEREL AB, risulta inoltre riconducibile la società DENVER CONSULTANTS FZE degli Emirati Arabi Uniti destinataria dell'ordine di trasferimento di 700.000 euro disposto da Johansen Gergeo Sara Louise Heléne il 9 agosto 2017.

Il 17 ottobre 2017 si presentava presso la banca sammarinese KARLSSON Klas-Göran Thomas (cittadino svedese, nato il 17.5.1963 a Maria, Helsingborg/Svezia, residente a Källängsvägen 26 LGH 1301 181 44 Lidingö, Stoccolma/Svezia), in qualità di nuovo amministratore della società GERGEO INVEST AB, per depositare la propria firma ed aggiornare la relativa documentazione societaria.

INGMANSON Emil Amir, soggetto sopra citato, risulta coinvolto in una indagine giudiziaria avanti alla competente Autorità Svedese, concernente il cosiddetto scandalo dei fondi "Falcon" insieme ad altri soggetti, tra i quali GERGEO Afram e WADHEDEN Patrik.

Le investigazioni riguardano una truffa al sistema pensionistico svedese realizzata con l'ausilio del fondo maltese "Falcon". In particolare, i soggetti indagati risultano aver indotto l'Autorità Pensionistica Svedese ad investire parte dei fondi pensione (2,3 Miliardi di Corone Svedesi, circa pari a 247 Milioni di Euro) in tre prodotti della società "Falcon", una SICAV maltese, gestiti da un'altra società maltese "Temple Asset Management Ltd", che in accordo con INGMANSON (effettivo gestore della "Falcon"), avrebbe acquistato strumenti finanziari rischiosi, ovvero, dalla struttura opaca (ETIs, acronimo di "Exchange Traded Instruments") riconducibili, almeno con riferimento agli strumenti denominati "Solid Venture P2P" e "Boardwalk Real Estate", al medesimo INGMANSON ed a GERGEO Afram, suo socio in affari.

A seguito delle ingenti perdite subite dai tre prodotti "Falcon", l'Autorità Pensionistica Svedese aveva richiesto, senza ottenerlo, il riscatto delle quote sottoscritte ed aveva denunciato l'operato della "Falcon" all'Autorità Penale Svedese per i Crimini Economici.

Dagli atti si evince che nel mese di marzo/aprile 2017, a seguito delle indagini avviate in Svezia, la società maltese "Falcon" è stata posta in amministrazione controllata dall'Autorità per i Servizi Finanziari di Malta e sono state avviate indagini congiunte al



REPUBBLICA DI SAN MARINO TRIBUNALE

fine di meglio accertare lo schema di frode posto in essere e la destinazione dei rispettivi proventi.

Al riguardo, dalle informazioni allegate pare essersi accertato che una parte dei fondi confluiti negli ETIs siano stati da INGMANSON utilizzati per finanziare la (sua) società "Solid Venture Capital Ltd" che, a propria volta, avrebbe concesso un prestito ad un'altra società "Trustbuddy", che dopo aver corrisposto una "commissione" del 10% sul valore del prestito, risulta essere fallita.

Sono in corso investigazioni anche con riferimento ad altri rapporti commerciali in essere tra la "Falcon" e le società Boardwalk Co. Ltd e WEREL AB. Con riferimento all'acquisto, a titolo d'investimento, da parte della "Falcon" di obbligazioni societarie della WEREL AB, nonché con riferimento al possibile legame tra lo strumento ETI "Boardwalk Real Estate" e la Boardwalk Co. Ltd, società quest'ultima che potrebbe – come nel caso della Solid Venture Capital Ltd – aver beneficiato di finanziamenti poi utilizzati per acquistare quote sociali della WEREL AB.

Inoltre, dall'esame del libro soci della WEREL AB (come detto, depositato in banca CIS unitamente all' "accordo di presentazione" del 10.1.2017 sottoscritto dalla DENVER CONSULTANTS FZE e dalla GERGEO INVEST AB) si rileva che una certa Boardwalk Co. Ltd di Malta è stata tra i soci della WEREL AB fino a dicembre 2015.

* * *

Sulla base delle informazioni sopra riportate si ritiene che i fondi accreditati sul rapporto bancario della società svedese GERGEO INVEST AB siano parte del provento della frode posta in essere da INGMANSON Emil Amir (e altri) ai danni del sistema pensionistico svedese.

Le modalità di deposito e di trasferimento dei fondi utilizzate si connotano, esse stesse, come finalizzate ad occultare la disponibilità di fondi illeciti. In tal senso depongono diversi elementi: la rilevanza della provvista accreditata sui rapporti intestati a GERGEO INVEST AB; le modalità operative adoperate per gli accrediti (ovvero l'utilizzo di "contratti di finanziamento" erogati tra "società schermo" per prestazioni apparentemente inesistenti, funzionali solamente a trasferire denari); le operazioni di trasferimento richieste in favore della DENVER CONSULTANTS FZE, società degli Emirati Arabi Uniti riconducibile ai medesimi soggetti coinvolti nelle indagini; i



REPUBBLICA DI SAN MARINO

TRIBUNALE

degli atti giudiziari più significativi quali, ad esempio, la denuncia, gli atti contenenti l'esito delle indagini svolte, i verbali di interrogatorio degli indagati, l'eventuale provvedimento di rinvio a giudizio dei soggetti indagati o altro provvedimento conclusivo del procedimento (sentenza o decreto di archiviazione), ciò al fine di conseguire utili elementi di prova per il proficuo prosieguo delle presenti indagini, a conferma che i fondi depositati presso la banca sammarinese CIS sono frutto di condotte illecite, parte del provento della truffa commessa in danno ai contribuenti del sistema pensionistico svedese mediante l'impiego dei fondi maltesi "Falcon".

Nel caso in cui non sia possibile procedere alla notificazione degli atti a JOHANSEN GERGEO Sara Louise Helène si chiede di attestarne formalmente l'irreperibilità.

Ringrazio sin d'ora per la collaborazione. Ossequi,

Il Commissario della Legge
- Avv. Antonella Volpinari -

Allegato:

1. provvedimento di sequestro datato 10 novembre 2017 e relativa traduzione;
2. comunicazione giudiziaria JOHANSEN GERGEO Sara Louise Helène datata 21.11.2017 e relativa traduzione.

e-mail: antonella.volpinari@pa.sm

Tel. +378-0549-885820 (diretto)

Tel. +378-0549-882624 (segreteria)

Fax. +378-0549-882597

1008 1009 COMMISSARIALE
Cancelleria Penale
Motto: 22.11.17
Permessi in Cancelleria in data odierna
Antonella Legge

24 NOV. 2017

IL CANCELLIERE



Stockholm, 11 July 17

Attention:
Sara Johansen Gergeo
Gergeo Invest AB
556902-2055

Nordfin Capital AB, 559027-5300, hereby confirms the repayment of EUR500,000.00 to Gergeo Invest AB, 556902-2055. Payment was executed on the 11th of July 2017 to Gergeo Invest AB Banca account below;

Bank: BANCA CIS S.P.A.
Branch number: 09800
BIC: CRRNSMSMXXX
IBAN: SM72D0353009800000010726651



Sebastian Hagman
CEO
Date: 11/7/17

Stockholm, 12 July 17

Attention:
Sara Johansen Gergeo
Gergeo Invest AB
556902-2055

Nordfin Capital AB, 559027-5300, hereby confirms the repayment of EUR500,000.00 to Gergeo Invest AB, 556902-2055. Payment was executed on the 12th of July 2017 to Gergeo Invest AB Banca account below;

Bank: BANCA CIS S.P.A.
Branch number: 09800
BIC: CRRNSMSMXXX
IBAN: SM72D0353009800000010726651



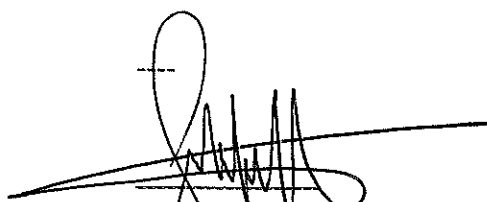
Sebastian Hagman
CEO
Date: 12/7/17

NordFin.
CAPITAL

Stockholm, 23 May 17

Attention:
Sara Johansen Gergeo
Gergeo Invest AB
556902-2055

Nordfin Capital AB, 559027-5300, hereby confirms the repayment of EUR500,000.00 to Gergeo Invest AB, 556902-2055. Payment was executed on the 23rd of May 2017 to Gergeo Invest AB Handelsbanken account (IBAN SE62 6000 0000 0000 5094 3049).



Sebastian Hagman
CEO
Date: 23/5/17

Confirmation receipt of funds;

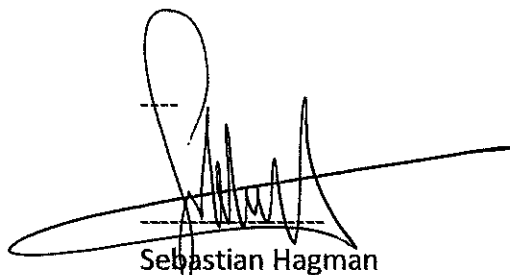
Sara Johansen Gergeo
Gergeo Invest AB
Date:

Stockholm, 24 May 17

Attention:

Sara Johansen Gergeo
Gergeo Invest AB
556902-2055

Nordfin Capital AB, 559027-5300, hereby confirms the repayment of EUR500,000.00 to Gergeo Invest AB, 556902-2055. Payment was executed on the 24th of May 2017 to Gergeo Invest AB Handelsbanken account (IBAN SE62 6000 0000 0000 5094 3049).



Sebastian Hagman
CEO

Date: 24/5/17

Confirmation receipt of funds;

Sara Johansen Gergeo
Gergeo Invest AB
Date:

LÅNEAVTAL
. MELLAN
GERGEO INVEST AB
556902-2055
OCH
NORDFIN CAPITAL AB
559027-5300

Detta LÅNEAVTAL ("Låneavtalet") har denna dag träffats mellan följande parter ("Parterna"):

- (1) GERGEO INVEST AB, 556902-2055 ("Långivaren"); och
- (2) NORDFIN CAPTIAL AB, 559027-5300 ("Låntagaren").

1. BAKGRUND

- 1.1 Låntagaren är verksam inom finansmarknaden och är i behov av rörelsekapital. Lånet ska uteslutande användas i Låntagarens rörelse. Lånet lämnas av rent affärsmässiga skäl.

2. LÅNET

- 2.1 Långivaren har utställt lån om

2.1.1 5000 000 SEK ("Lånet") genom utbetalning 16/07 2016.

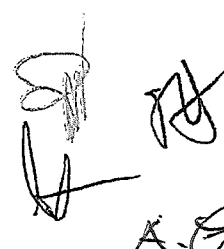
- 2.2 Lånet ovan löper över 36 månader efter lånet har blivit utställt av Långivaren.
- 2.3 Låntagaren äger rätt att lösa lånet i förtid. Låntagaren måste meddela Långivaren 30 dagar innan lånet kan återbetalas i förtid.
- 2.4 Långivaren äger rätt att återkalla lånet i förtid. Långivaren måste meddela Låntagaren 60 dagar innan lånet kan återbetalas i förtid.
- 2.5 Lånet är amorteringsfritt och betalas tillbaka i sin helhet på förfallodagen.

3. RÄNTA

- 3.1 Lånet löper med en årlig ränta på utestående kapitalbelopp om sex (6) procent av lånet ("Avkastningen").
- 3.2 Ränta ska betalas månadsvis från Låntagaren.

4. ÅTERBETALNING OCH DRÖJSMÅLSRÄNTA

- 4.1 Återbetalning av Lånet och betalning av vid tidpunkten för lösen upplupen ränta ska senast på Förfallodagen erläggas till av Långivaren anvisat konto.
- 4.2 För det fall återbetalning av lånet och upplupen ränta ej sker i tid och senast på Förfallodagen kapitaliseras upplupen ränta. På utestående kapitalbelopp och kapitaliserad ränta löper därefter en årlig ränta med 24 %.



Handwritten signatures and initials, including "A.G."

5. SÄRSKILDA ÅTAGANDEN, SEKRETESS MM

- 5.1 Låntagaren ska på begäran av Långgivaren tillhandahålla nödvändig information om Låntagaren som har betydelse för Långgivarens rättigheter och Låntagarens skyldigheter enligt Låneavtalet. Informationsåtagande

a) Information som ska lämnas utan särskild anmodan

Räkenskapsinformation

Utan särskild anmodan ska Låntagare, som enligt lag är skyldig att upprätta årsredovisning eller årsbokslut, till Långgivaren översända sådan årsredovisning respektive upprättat årsbokslut för varje verksamhetsår. Översändande ska ske så snart detta är möjligt, dock senast sex månader efter räkenskapsårets utgång. Om Låntagaren enligt lag är skyldig att upprätta kontrollbalansräkning ska sådan översändas till Långgivaren utan dröjsmål.

Annan information

Låntagaren är även skyldig att snarast möjligt och utan särskild anmodan, till Långgivaren rapportera väsentliga affärshändelser och förändrade förutsättning för verksamheten, bland annat förestående ägarförändring samt större förestående förändring av verksamhetsinriktning, avyttring eller förvärv av affärsområde eller bolag.

b) Information som ska lämnas efter särskild anmodan

Efter särskild anmodan från Långgivaren ska Låntagaren vidare lämna annan ekonomisk information som enligt Långgivarens bedömning kan vara av betydelse för Långgivarens kredituppföljning av Låntagaren. Sålunda kan Långgivaren bland annat påfordra att Låntagaren sammanställer och ger in periodbokslut, resultat- och balansrapporter, budget och prognos. Information ska lämnas inom den tid Långgivaren föreskriver.

- 5.2 Parterna förbinder sig att ej till utomstående lämna eller avslöja någon information om varandras verksamheter eller Låneavtalet. Detta sekretessåtagande gäller även efter avtalstidens utgång.

6. UPPSÄGNING

- 6.1 Långgivaren äger rätt att säga upp Lånet i förtid om (a) Låntagaren ansöker eller medger ansökan om företagsrekonstruktion; (b) Låntagaren försätts i konkurs; (c) beslut skulle fattas om att Låntagaren ska träda i likvidation; (d) Låntagaren är i dröjsmål med betalning av annan väsentlig förpliktelse mot borgenär (cross default); (e) annan

Handwritten signatures and initials, including a large 'A' and 'G' at the bottom right.

omständighet inträffar som enligt Långgivarens skäligen bedömning äventyrar eller försummar Låntagarens möjlighet att fullgöra sina betalningsförpliktelser enligt Låneavtalet.

- 6.2 Låntagaren ska omedelbart underrätta Långgivaren om förhållande som avses i punkt 6.1.

7. AVGIFTER OCH KOSTNADER

- 7.1 Låntagaren är skyldig att utöver ränta betala särskilda avgifter till Långgivaren som ersättning för de kostnader Långgivaren har för krediten. Dessa kostnader kan avse exempelvis Långgivarens kostnader och arbete för att anskaffa, bevara och ta i anspråk avtalad säkerhet samt för att bevaka och driva in Långgivarens fordran hos Låntagaren eller annan betalningsskyldig för krediten. Långgivaren har således också rätt till laglig ersättning för skriftliga betalningspåminnelser och inkassokostnader med mera.

8. AVRÄKNINGSORDNING

- 8.1 Vid betalning från Låntagaren till Långgivaren har Långgivaren alltid rätt att först avräkna förfallna avgifter, kostnader och räntor före det att avräkning sker mot kapitalskuld.

9. SÄKERHETER

- 9.1 Magnus Fridlund pantsätter härmed sina aktier i Låntagaren till säkerhet för Låntagarens rätta fullgörande av förpliktelserna enligt detta Låneavtal. Låntagarens styrelse är medveten om pantsättningen och har underrättats om denna.

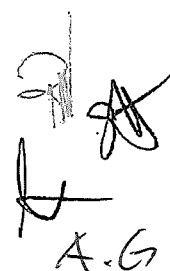
Ordningsföljd mellan säkerheter

- 9.2 Fullgör Låntagaren inte sina förpliktelser enligt Låneavtalet får Långgivaren bestämma i vilken ordningsföljd säkerheterna ska tas i anspråk.

Hur pant tas i anspråk av Långgivaren

- 9.3 Långgivaren får ta pant i anspråk på sätt Långgivaren finner lämpligt och Handelsbalkens regler om pantrealisation ska ej gälla. Långgivaren ska härvid förfara med omsorg och om så är möjligt och det enligt Långgivarens bedömning kan ske utan förfång för Långgivaren, i förväg underrätta pantsättaren härom.

Rätt att teckna pantsättares namn



A.G

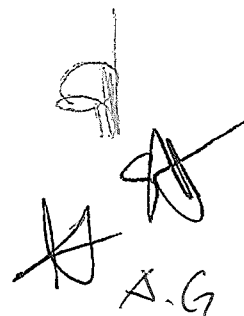
- 9.4 Pantsättare ger genom pantsättningen Långivaren eller den Långivaren utser rätt att teckna pantsättares namn då detta är nödvändigt för att tillvarata Långivarens panträtt. Detta bemyndigande får inte återkallas så länge pantsättningen gäller.

10. ÖVRIGT

- 10.1 Ändringar och tillägg till Låneavtalet ska för att vara bindande vara skriftligen avfattade och undertecknade av Parterna.
- 10.2 Långivaren har rättighet att överlåta detta avtal till annan part enligt avtals villkor.
- 10.3 Meddelande som rör Låneavtalet ska lämnas till följande adresser om inte annat anvisas.
- a. Långivaren: Gergeo Invest, epost info@gergeoinvest.com
 - b. Låntagaren: Adress som ovan samt e-posterna: sebastian@nordfincapital.com, patrik@nordfincapital.com samt info@nordfincapital.com

11. TILLÄMPLIG LAG OCH TVISTER

- 11.1 Svensk lag ska tillämpas på Låneavtalet.
- 11.2 Tvist i anledning av Låneavtalet ska slutligt avgöras genom skiljedom administrerat enligt Stockholms Handelskammars Regler för Förenklat Skiljeförfarande. Skiljeförfarandet ska hållas i Stockholm.
-

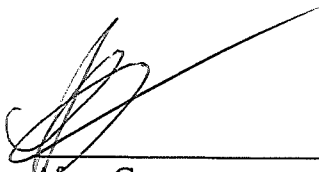


Handwritten signatures and initials, including the initials "A.G."

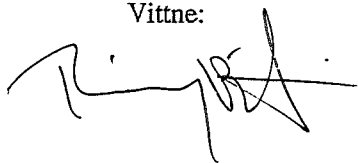
Låneavtalet har upprättats i två (2) originalexemplar, av vilka Parterna erhållit var sitt.

Stockholm den 13/7 2016

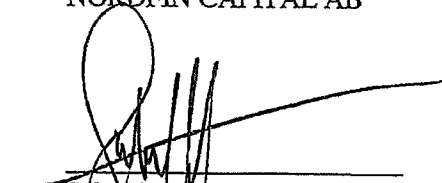
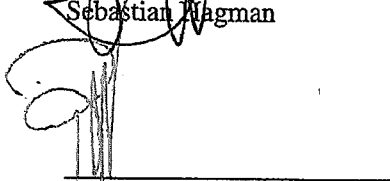
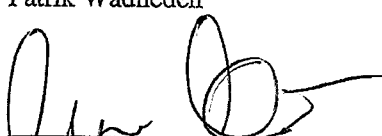
GERGEO INVEST AB


Afram Gergeo

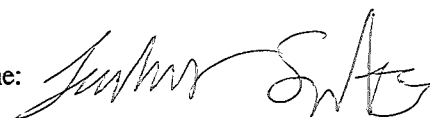
Vittne:



NORDFIN CAPITAL AB


Sebastian Hagman
Patrik Wadheden
Magnus Fridlund

Vittne:



LÅNEAVTAL
MELLAN
GERGEO INVEST AB
556902-2055
OCH
NORDFIN CAPITAL AB
559027-5300

Detta LÅNEAVTAL ("Låneavtalet") har denna dag träffats mellan följande parter ("Parterna"):

- (1) GERGEO INVEST AB, 556902-2055 ("Långgivaren"); och
- (2) NORDFIN CAPTIAL AB, 559027-5300 ("Låntagaren").

1. BAKGRUND

- 1.1 Låntagaren är verksam inom finansmarknaden och är i behov av rörelsekapital. Lånet ska uteslutande användas i Låntagarens rörelse. Lånet lämnas av rent affärsmässiga skäl.

2. LÅNET

- 2.1 Långgivaren har utställt lån om

2.1.1 ~~5000 000 SEK~~ ("Lånet") genom utbetalning 16/09 2016.

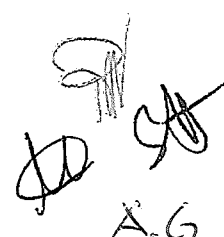
- 2.2 Lånet ovan löper över 36 månader efter lånet har blivit utställt av Långgivaren.
- 2.3 Låntagaren äger rätt att lösa lånet i förtid. Låntagaren måste meddela Långgivaren 30 dagar innan lånet kan återbetalas i förtid.
- 2.4 Långgivaren äger rätt att återkalla lånet i förtid. Långgivaren måste meddela Låntagaren 60 dagar innan lånet kan återbetalas i förtid.
- 2.5 Lånet är amorteringsfritt och betalas tillbaka i sin helhet på förfallodagen.

3. RÄNTA

- 3.1 Lånet löper med en årlig ränta på utestående kapitalbelopp om sex (6) procent av lånet ("Avkastningen").
- 3.2 Ränta ska betalas månadsvis från Låntagaren.

4. ÅTERBETALNING OCH DRÖJSMÅLSRÄNTA

- 4.1 Återbetalning av Lånet och betalning av vid tidpunkten för lösen upplupen ränta ska senast på Förfallodagen erläggas till av Långgivaren anvisat konto.
- 4.2 För det fall återbetalning av lånet och upplupen ränta ej sker i tid och senast på Förfallodagen kapitaliseras upplupen ränta. På utestående kapitalbelopp och kapitaliserad ränta löper därefter en årlig ränta med 24 %.



Handwritten signatures and initials, including "A.G."

5. SÄRSKILDA ÅTAGANDEN, SEKRETESS MM

- 5.1 Låntagaren ska på begäran av Långivaren tillhandahålla nödvändig information om Låntagaren som har betydelse för Långivarens rättigheter och Låntagarens skyldigheter enligt Låneavtalet. Informationsåtagande

a) Information som ska lämnas utan särskild anmodan

Räkenskapsinformation

Utan särskild anmodan ska Låntagare, som enligt lag är skyldig att upprätta årsredovisning eller årsbokslut, till Långivaren översända sådan årsredovisning respektive upprättat årsbokslut för varje verksamhetsår. Översändande ska ske så snart detta är möjligt, dock senast sex månader efter räkenskapsårets utgång. Om Låntagaren enligt lag är skyldig att upprätta kontrollbalansräkning ska sådan översändas till Långivaren utan dröjsmål.

Annan information

Låntagaren är även skyldig att snarast möjligt och utan särskild anmodan, till Långivaren rapportera väsentliga affärshändelser och förändrade förutsättning för verksamheten, bland annat förestående ägarförändring samt större förestående förändring av verksamhetsinriktning, avyttring eller förvärv av affärsområde eller bolag.

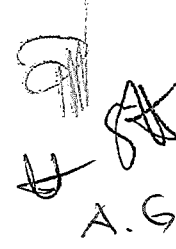
b) Information som ska lämnas efter särskild anmodan

Efter särskild anmodan från Långivaren ska Låntagaren vidare lämna annan ekonomisk information som enligt Långivarens bedömning kan vara av betydelse för Långivarens kredituppföljning av Låntagaren. Sålunda kan Långivaren bland annat påfordra att Låntagaren sammanställer och ger in periodbokslut, resultat- och balansrapporter, budget och prognos. Information ska lämnas inom den tid Långivaren föreskriver.

- 5.2 Parterna förbinder sig att ej till utomstående lämna eller avslöja någon information om varandras verksamheter eller Låneavtalet. Detta sekretessåtagande gäller även efter avtalstidens utgång.

6. UPPSÄGNING

- 6.1 Långivaren äger rätt att säga upp Lånet i förtid om (a) Låntagaren ansöker eller medger ansökan om företagsrekonstruktion; (b) Låntagaren försätts i konkurs; (c) beslut skulle fattas om att Låntagaren ska träda i likvidation; (d) Låntagaren är i dröjsmål med betalning av annan väsentlig förpliktelse mot borgenär (cross default); (e) annan


A.G

omständighet inträffar som enligt Långgivarens skäligen bedömning äventyrar eller försummar Låntagarens möjlighet att fullgöra sina betalningsförpliktelser enligt Låneavtalet.

- 6.2 Låntagaren ska omedelbart underrätta Långgivaren om förhållande som avses i punkt 6.1.

7. AVGIFTER OCH KOSTNADER

- 7.1 Låntagaren är skyldig att utöver ränta betala särskilda avgifter till Långgivaren som ersättning för de kostnader Långgivaren har för krediten. Dessa kostnader kan avse exempelvis Långgivarens kostnader och arbete för att anskaffa, bevara och ta i anspråk avtalad säkerhet samt för att bevaka och driva in Långgivarens fordran hos Låntagaren eller annan betalningsskyldig för krediten. Långgivaren har således också rätt till laglig ersättning för skriftliga betalningspåminnelser och inkassokostnader med mera.

8. AVRÄKNINGSORDNING

- 8.1 Vid betalning från Låntagaren till Långgivaren har Långgivaren alltid rätt att först avräkna förfallna avgifter, kostnader och räntor före det att avräkning sker mot kapitalskuld.

9. SÄKERHETER

- 9.1 Magnus Fridlund pantsätter härmed sina aktier i Låntagaren till säkerhet för Låntagarens rätta fullgörande av förpliktelserna enligt detta Låneavtal. Låntagarens styrelse är medveten om pantsättningen och har underrättats om denna.

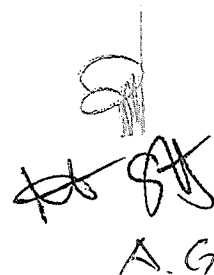
Ordningsföljd mellan säkerheter

- 9.2 Fullgör Låntagaren inte sina förpliktelser enligt Låneavtalet får Långgivaren bestämma i vilken ordningsföljd säkerheterna ska tas i anspråk.

Hur pant tas i anspråk av Långgivaren

- 9.3 Långgivaren får ta pant i anspråk på sätt Långgivaren finner lämpligt och Handelsbalkens regler om pantrealisation ska ej gälla. Långgivaren ska härvid förfara med omsorg och om så är möjligt och det enligt Långgivarens bedömning kan ske utan förfång för Långgivaren, i förväg underrätta pantsättaren härom.

Rätt att teckna pantsättares namn



A. G

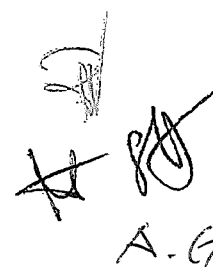
- 9.4 Pantsättare ger genom pantsättningen Långgivaren eller den Långgivaren utser rätt att teckna pantsättares namn då detta är nödvändigt för att tillvarata Långgivarens panträtt. Detta bemyndigande får inte återkallas så länge pantsättningen gäller.

10. ÖVRIGT

- 10.1 Ändringar och tillägg till Låneavtalet ska för att vara bindande vara skriftligen avfattade och undertecknade av Parterna.
- 10.2 Långgivaren har rättighet att överlåta detta avtal till annan part enligt avtals villkor.
- 10.3 Meddelande som rör Låneavtalet ska lämnas till följande adresser om inte annat anvisas.
- a. Långgivaren: Gergeo Invest, epost info@gergeoinvest.com
 - b. Låntagaren: Adress som ovan samt e-posterna: sebastian@nordfincapital.com, patrik@nordfincapital.com samt info@nordfincapital.com

11. TILLÄMPLIG LAG OCH TVISTER

- 11.1 Svensk lag ska tillämpas på Låneavtalet.
- 11.2 Tvist i anledning av Låneavtalet ska slutligt avgöras genom skiljedom administrerat enligt Stockholms Handelskammars Regler för Förenklat Skiljeförfarande. Skiljeförfarandet ska hållas i Stockholm.
-

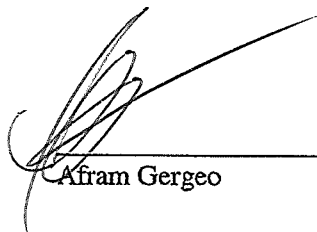


A.G

Låneavtalet har upprättats i två (2) originalexemplar, av vilka Parterna erhållit var sitt.

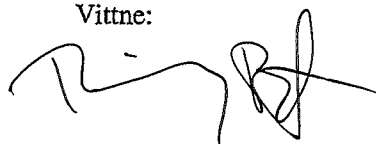
Stockholm den 16/9 2016

GERGEO INVEST AB

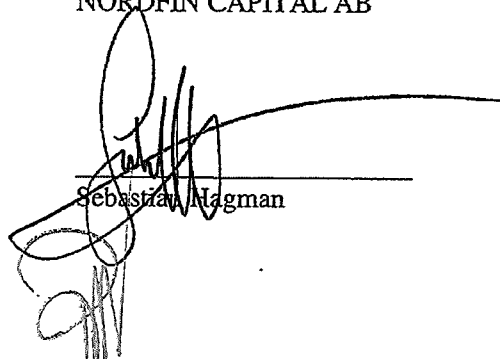


Afram Gergeo

Vittne:

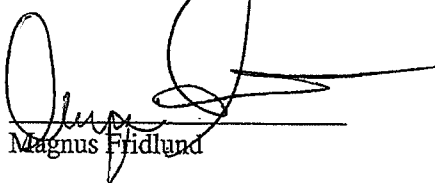


NORDFIN CAPITAL AB



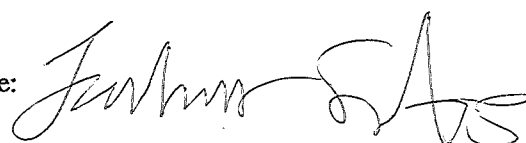
Sebastian Hagman

Patrik Wadheden



Magnus Fridlund

Vittne:



LÅNEAVTAL
MELLAN
GERGEO INVEST AB
556902-2055
OCH
NORDFIN CAPITAL AB
559027-5300

Detta LÅNEAVTAL ("Låneavtalet") har denna dag träffats mellan följande parter ("Parterna"):

- (1) GERGEO INVEST AB, 556902-2055 ("Långgivaren"); och
- (2) NORDFIN CAPTIAL AB, 559027-5300 ("Låntagaren").

1. BAKGRUND

- 1.1 Låntagaren är verksam inom finansmarknaden och är i behov av rörelsekapital. Lånet ska uteslutande användas i Låntagarens rörelse. Lånet lämnas av rent affärsmässiga skäl.

2. LÅNET

- 2.1 Långgivaren har utställt lån om

2.1.1 500,000.00 EUR ("Lånet") genom utbetalning 27/09 2016.

- 2.2 Lånet ovan löper över 36 månader efter lånet har blivit utställt av Långgivaren.
- 2.3 Låntagaren äger rätt att lösa lånet i förtid. Låntagaren måste meddela Långgivaren 30 dagar innan lånet kan återbetalas i förtid.
- 2.4 Långgivaren äger rätt att återkalla lånet i förtid. Långgivaren måste meddela Låntagaren 60 dagar innan lånet kan återbetalas i förtid.
- 2.5 Lånet är amorteringsfritt och betalas tillbaka i sin helhet på förfallodagen.

3. RÄNTA

- 3.1 Lånet löper med en årlig ränta på utestående kapitalbelopp om sex (6) procent av lånet ("Avkastningen").
- 3.2 Ränta ska betalas månadsvis från Låntagaren.

4. ÅTERBETALNING OCH DRÖJSMÅLSRÄNTA

- 4.1 Återbetalning av Lånet och betalning av vid tidpunkten för lösen upplupen ränta ska senast på Förfallodagen erläggas till av Långgivaren anvisat konto.
- 4.2 För det fall återbetalning av lånet och upplupen ränta ej sker i tid och senast på Förfallodagen kapitaliseras upplupen ränta. På utestående kapitalbelopp och kapitaliserad ränta löper därefter en årlig ränta med 24 %.

5. SÄRSKILDA ÅTAGANDEN, SEKRETESS MM

- 5.1 Låntagaren ska på begäran av Långgivaren tillhandahålla nödvändig information om Låntagaren som har betydelse för Långgivarens rättigheter och Låntagarens skyldigheter enligt Låneavtalet. Informationsåtagande

a) Information som ska lämnas utan särskild anmodan

Räkenskapsinformation

Utan särskild anmodan ska Låntagare, som enligt lag är skyldig att upprätta årsredovisning eller årsbokslut, till Långgivaren översända sådan årsredovisning respektive upprättat årsbokslut för varje verksamhetsår. Översändande ska ske så snart detta är möjligt, dock senast sex månader efter räkenskapsårets utgång. Om Låntagaren enligt lag är skyldig att upprätta kontrollbalansräkning ska sådan översändas till Långgivaren utan dröjsmål.

Annan information

Låntagaren är även skyldig att snarast möjligt och utan särskild anmodan, till Långgivaren rapportera väsentliga affärshändelser och förändrade förutsättning för verksamheten, bland annat förestående ägarförändring samt större förestående förändring av verksamhetsinriktning, avyttring eller förvärv av affärsområde eller bolag.

b) Information som ska lämnas efter särskild anmodan

Efter särskild anmodan från Långgivaren ska Låntagaren vidare lämna annan ekonomisk information som enligt Långgivarens bedömning kan vara av betydelse för Långgivarens kredituppföljning av Låntagaren. Sålunda kan Långgivaren bland annat påfordra att Låntagaren sammanställer och ger in periodbokslut, resultat- och balansrapporter, budget och prognos. Information ska lämnas inom den tid Långgivaren föreskriver.

- 5.2 Parterna förbinder sig att ej till utomstående lämna eller avslöja någon information om varandras verksamheter eller Låneavtalet. Detta sekretessåtagande gäller även efter avtalstidens utgång.

6. UPPSÄGNING

- 6.1 Långgivaren äger rätt att säga upp Lånet i förtid om (a) Låntagaren ansöker eller medger ansökan om företagsrekonstruktion; (b) Låntagaren försätts i konkurs; (c) beslut skulle fattas om att Låntagaren ska träda i likvidation; (d) Låntagaren är i dröjsmål med betalning av annan väsentlig förpliktelse mot borgenär (cross default); (e) annan

Handwritten signature and initials

omständighet inträffar som enligt Långgivarens skäligen bedömning äventyrar eller försummar Låntagarens möjlighet att fullgöra sina betalningsförpliktelser enligt Låneavtalet.

- 6.2 Låntagaren ska omedelbart underrätta Långgivaren om förhållande som avses i punkt 6.1.

7. AVGIFTER OCH KOSTNADER

- 7.1 Låntagaren är skyldig att utöver ränta betala särskilda avgifter till Långgivaren som ersättning för de kostnader Långgivaren har för krediten. Dessa kostnader kan avse exempelvis Långgivarens kostnader och arbete för att anskaffa, bevara och ta i anspråk avtalad säkerhet samt för att bevaka och driva in Långgivarens fordran hos Låntagaren eller annan betalningsskyldig för krediten. Långgivaren har således också rätt till laglig ersättning för skriftliga betalningspåminnelser och inkassokostnader med mera.

8. AVRÄKNINGSORDNING

- 8.1 Vid betalning från Låntagaren till Långgivaren har Långgivaren alltid rätt att först avräkna förfallna avgifter, kostnader och räntor före det att avräkning sker mot kapitalskuld.

9. SÄKERHETER

- 9.1 Magnus Fridlund pantsätter härmed sina aktier i Låntagaren till säkerhet för Låntagarens rätta fullgörande av förpliktelseerna enligt detta Låneavtal. Låntagarens styrelse är medveten om pantsättningen och har underrättats om denna.

Ordningsföljd mellan säkerheter

- 9.2 Fullgör Låntagaren inte sina förpliktelser enligt Låneavtalet får Långgivaren bestämma i vilken ordningsföljd säkerheterna ska tas i anspråk.

Hur pant tas i anspråk av Långgivaren

- 9.3 Långgivaren får ta pant i anspråk på sätt Långgivaren finner lämpligt och Handelsbalkens regler om pantrealisation ska ej gälla. Långgivaren ska härvid förfara med omsorg och om så är möjligt och det enligt Långgivarens bedömning kan ske utan förfång för Långgivaren, i förväg underrätta pantsättaren härom.

Rätt att teckna pantsättares namn

ba 27/81

- 9.4 Pantsättare ger genom pantsättningen Långgivaren eller den Långgivaren utser rätt att teckna pantsättares namn då detta är nödvändigt för att tillvarata Långgivarens panträtt. Detta bemyndigande får inte återkallas så länge pantsättningen gäller.

10. ÖVRIGT

- 10.1 Ändringar och tillägg till Låneavtalet ska för att vara bindande vara skriftligen avfattade och undertecknade av Parterna.
- 10.2 Långgivaren har rättighet att överlåta detta avtal till annan part enligt avtals villkor.
- 10.3 Meddelande som rör Låneavtalet ska lämnas till följande adresser om inte annat anvisas.
- a. Långgivaren: Gergeo Invest, epost info@gergeoinvest.com
 - b. Låntagaren: Adress som ovan samt e-posterna: sebastian@nordfincapital.com, patrik@nordfincapital.com samt info@nordfincapital.com

11. TILLÄMPLIG LAG OCH TVISTER

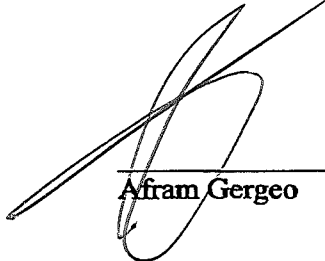
- 11.1 Svensk lag ska tillämpas på Låneavtalet.
- 11.2 Tvist i anledning av Låneavtalet ska slutligt avgöras genom skiljedom administrerat enligt Stockholms Handelskammars Regler för Förenklat Skiljeförfarande. Skiljeförfarandet ska hållas i Stockholm.
-

 SA

Låneavtalet har upprättats i två (2) originalexemplar, av vilka Parterna erhållit var sitt.

Stockholm den 26/9 2016

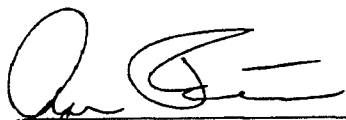
GERGEO INVEST AB


Afram Gergeo

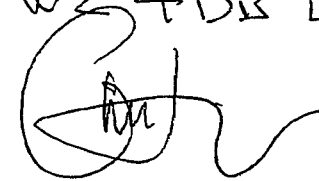
Vittne:



NORDFIN CAPITAL AB


Sebastian Hagman
Patrik Wadheden
Magnus Fridlund

Vittne:

CHARLIE LAW
+44 7391 432544
PORCHESTER GARDENS
W2 4DB LONDON


LÅNEAVTAL
MELLAN
GERGEO INVEST AB
556902-2055
OCH
NORDFIN CAPITAL AB
559027-5300

Detta LÅNEAVTAL ("Låneavtalet") har denna dag träffats mellan följande parter ("Parterna"):

- (1) GERGEO INVEST AB, 556902-2055 ("Långgivaren"); och
- (2) NORDFIN CAPTIAL AB, 559027-5300 ("Låntagaren").

1. BAKGRUND

- 1.1 Låntagaren är verksam inom finansmarknaden och är i behov av rörelsekapital. Lånet ska uteslutande användas i Låntagarens rörelse. Lånet lämnas av rent affärsmässiga skäl.

2. LÅNET

- 2.1 Långgivaren har utställt lån om

2.1.1 500,000.00 EUR ("Lånet") genom utbetalning 28/09 2016.

- 2.2 Lånet ovan löper över 36 månader efter lånet har blivit utställt av Långgivaren.
- 2.3 Låntagaren äger rätt att lösa lånet i förtid. Låntagaren måste meddela Långgivaren 30 dagar innan lånet kan återbetalas i förtid.
- 2.4 Långgivaren äger rätt att återkalla lånet i förtid. Långgivaren måste meddela Låntagaren 60 dagar innan lånet kan återbetalas i förtid.
- 2.5 Lånet är amorteringsfritt och betalas tillbaka i sin helhet på förfallodagen.

3. RÄNTA

- 3.1 Lånet löper med en årlig ränta på utestående kapitalbelopp om sex (6) procent av lånet ("Avkastningen").
- 3.2 Ränta ska betalas månadsvis från Låntagaren.

4. ÅTERBETALNING OCH DRÖJSMÅLSRÄNTA

- 4.1 Återbetalning av Lånet och betalning av vid tidpunkten för lösen upplupen ränta ska senast på Förfallodagen erläggas till av Långgivaren anvisat konto.
- 4.2 För det fall återbetalning av lånet och upplupen ränta ej sker i tid och senast på Förfallodagen kapitaliseras upplupen ränta. På utestående kapitalbelopp och kapitaliserad ränta löper därefter en årlig ränta med 24 %.



5. SÄRSKILDA ÅTAGANDEN, SEKRETESS MM

- 5.1 Låntagaren ska på begäran av Långgivaren tillhandahålla nödvändig information om Låntagaren som har betydelse för Långgivarens rättigheter och Låntagarens skyldigheter enligt Låneavtalet. Informationsåtagande

a) Information som ska lämnas utan särskild anmodan

Räkenskapsinformation

Utan särskild anmodan ska Låntagare, som enligt lag är skyldig att upprätta årsredovisning eller årsbokslut, till Långgivaren översända sådan årsredovisning respektive upprättat årsbokslut för varje verksamhetsår. Översändande ska ske så snart detta är möjligt, dock senast sex månader efter räkenskapsårets utgång. Om Låntagaren enligt lag är skyldig att upprätta kontrollbalansräkning ska sådan översändas till Långgivaren utan dröjsmål.

Annan information

Låntagaren är även skyldig att snarast möjligt och utan särskild anmodan, till Långgivaren rapportera väsentliga affärshändelser och förändrade förutsättning för verksamheten, bland annat förestående ägarförändring samt större förestående förändring av verksamhetsinriktning, avyttring eller förvärv av affärsområde eller bolag.

b) Information som ska lämnas efter särskild anmodan

Efter särskild anmodan från Långgivaren ska Låntagaren vidare lämna annan ekonomisk information som enligt Långgivarens bedömning kan vara av betydelse för Långgivarens kredituppföljning av Låntagaren. Sålunda kan Långgivaren bland annat påfordra att Låntagaren sammanställer och ger in periodbokslut, resultat- och balansrapporter, budget och prognos. Information ska lämnas inom den tid Långgivaren föreskriver.

- 5.2 Parterna förbinder sig att ej till utomstående lämna eller avslöja någon information om varandras verksamheter eller Låneavtalet. Detta sekretessåtagande gäller även efter avtalstidens utgång.

6. UPPSÄGNING

- 6.1 Långgivaren äger rätt att säga upp Lånet i förtid om (a) Låntagaren ansöker eller medger ansökan om företagsrekonstruktion; (b) Låntagaren försätts i konkurs; (c) beslut skulle fattas om att Låntagaren ska träda i likvidation; (d) Låntagaren är i dröjsmål med betalning av annan väsentlig förpliktelse mot borgenär (cross default); (e) annan

omständighet inträffar som enligt Långgivarens skäliga bedömning äventyrar eller försummar Låntagarens möjlighet att fullgöra sina betalningsförpliktelser enligt Låneavtalet.

- 6.2 Låntagaren ska omedelbart underrätta Långgivaren om förhållande som avses i punkt 6.1.

7. AVGIFTER OCH KOSTNADER

- 7.1 Låntagaren är skyldig att utöver ränta betala särskilda avgifter till Långgivaren som ersättning för de kostnader Långgivaren har för krediten. Dessa kostnader kan avse exempelvis Långgivarens kostnader och arbete för att anskaffa, bevara och ta i anspråk avtalad säkerhet samt för att bevaka och driva in Långgivarens fordran hos Låntagaren eller annan betalningsskyldig för krediten. Långgivaren har således också rätt till laglig ersättning för skriftliga betalningspåminnelser och inkassokostnader med mera.

8. AVRÄKNINGSORDNING

- 8.1 Vid betalning från Låntagaren till Långgivaren har Långgivaren alltid rätt att först avräkna förfallna avgifter, kostnader och räntor före det att avräkning sker mot kapitalskuld.

9. SÄKERHETER

- 9.1 Magnus Fridlund pantsätter härmed sina aktier i Låntagaren till säkerhet för Låntagarens rätta fullgörande av förpliktelserna enligt detta Låneavtal. Låntagarens styrelse är medveten om pantsättningen och har underrättats om denna.

Ordningsföljd mellan säkerheter

- 9.2 Fullgör Låntagaren inte sina förpliktelser enligt Låneavtalet får Långgivaren bestämma i vilken ordningsföljd säkerheterna ska tas i anspråk.

Hur pant tas i anspråk av Långgivaren

- 9.3 Långgivaren får ta pant i anspråk på sätt Långgivaren finner lämpligt och Handelsbalkens regler om pantrealisation ska ej gälla. Långgivaren ska härvid förfara med omsorg och om så är möjligt och det enligt Långgivarens bedömning kan ske utan förfång för Långgivaren, i förväg underrätta pantsättaren härom.

Rätt att teckna pantsättares namn

W. S. Stt

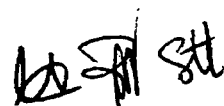
- 9.4 Pantsättare ger genom pantsättningen Långgivaren eller den Långgivaren utser rätt att teckna pantsättares namn då detta är nödvändigt för att tillvarata Långgivarens panträtt. Detta bemyndigande får inte återkallas så länge pantsättningen gäller.

10. ÖVRIGT

- 10.1 Ändringar och tillägg till Låneavtalet ska för att vara bindande vara skriftligen avfattade och undertecknade av Parterna.
- 10.2 Långgivaren har rättighet att överlåta detta avtal till annan part enligt avtals villkor.
- 10.3 Meddelande som rör Låneavtalet ska lämnas till följande adresser om inte annat anvisas.
- a. Långgivaren: Gergeo Invest, epost info@gergeoinvest.com
 - b. Låntagaren: Adress som ovan samt e-posterna: sebastian@nordfincapital.com, patrik@nordfincapital.com samt info@nordfincapital.com

11. TILLÄMPLIG LAG OCH TVISTER

- 11.1 Svensk lag ska tillämpas på Låneavtalet.
- 11.2 Tvist i anledning av Låneavtalet ska slutligt avgöras genom skiljedom administrerat enligt Stockholms Handelskammares Regler för Förenklat Skiljeförfarande. Skiljeförfarandet ska hållas i Stockholm.
-



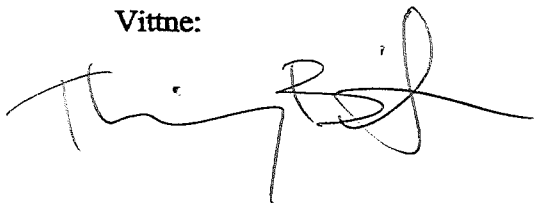
Låneavtalet har upprättats i två (2) originalexemplar, av vilka Parterna erhållit var sitt.

Stockholm den 26/9 2016

GERGEO INVEST AB


Afram Gergeo

Vittne:



NORDFIN CAPITAL AB

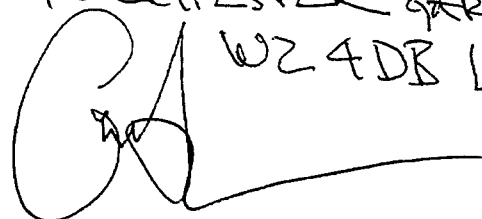

Sebastian Hagman
Patrik Wadheden
Magnus Fridlund

Vittne: CHARLIE LAU

+447391432544

PORCHESTER GARDENS

W2 4DB LONDON



[Translation from Swedish into English]

LOAN AGREEMENT
BETWEEN
GERGEO INVEST AB
CORP. ID NO. 556902-2055
AND
NORDFIN CAPITAL AB
CORP. ID NO. 559027-5300



This LOAN AGREEMENT (**'the Loan Agreement'**) has been concluded on this date between the following Parties (**'the Parties'**):

- (1) GERGEO INVEST AB, corp. ID no. 556902-2055 (**'the Lender'**); and
- (2) NORDFIN CAPTIAL [*sic* CAPITAL] AB, corp. ID no. 559027-5300 (**'the Borrower'**).

1. BACKGROUND

- 1.1 The Borrower operates within the financial market and is in need of working capital. The loan shall be used exclusively in the Borrower's business. The Loan is granted on purely commercial grounds.

2. THE LOAN

- 2.1 The Lender has granted a loan for
 - 2.1.1 EUR 500,000.00 (**'the Loan'**) through disbursement on 28 September 2016.
- 2.2 The above Loan runs for 36 months after the Loan has been granted by the Lender.
- 2.3 The Borrower is entitled to redeem the Loan in advance. The Borrower must give the Lender 30 days' notice before the Loan can be repaid in advance.
- 2.4 The Lender is entitled to revoke the Loan prematurely. The Lender must give the Lender 60 days' notice before the Loan can be repaid prematurely.
- 2.5 This is an interest-only Loan to be paid back in full on the due date.

3. INTEREST

- 3.1 The Loan bears an annual interest on the outstanding principal amount of six (6) per cent of the Loan (**'the Yield'**).
- 3.2 The Borrower shall pay interest monthly.

4. REPAYMENT AND INTEREST FOR DELAY

- 4.1 Repayment of the Loan and payment of interest accrued at the time of repayment shall be paid to an account nominated by the Lender no later than on the Due Date.
- 4.2 Interest accrued is capitalised in the event that repayment of the loan and interest accrued is not made on time and by the Due Date at the latest. Annual interest of 24% is thereafter payable on the outstanding principal amount and capitalised interest.



5. SPECIFIC UNDERTAKINGS, SECRECY, ETC.

- 5.1 The Borrower shall at the request of the Lender provide the necessary information concerning the Borrower that is of importance to the Lender's rights and the Borrower's obligations under the Loan Agreement. *Information undertaking*

a) Information to be provided without a special request

Accounting information

A Borrower that is according to law obliged to prepare annual accounts or annual financial statements shall send to the Lender such annual report or annual financial statements prepared for each financial year without a special request; these shall be sent as soon as possible, though no later than six months after the end of the financial year. If the Borrower is obliged by law to prepare a balance sheet for liquidation purposes, this shall be sent to the Lender without delay.

Other information

The Borrower is also obliged to report to the Lender as soon as possible and without special request important business transactions and changes to the preconditions for its operation, including any imminent change of ownership and also any major imminent change to the orientation of its activities or the disposal or acquisition of an area of business or company.

a) Information to be provided following a special request

Following a special request by the Lender, the Borrower shall also provide other financial information that, according to the Lender, may be of importance to the Lender's credit monitoring of the Borrower. Thus the Lender may, among other things, require the Borrower to compile and submit final accounts for a period, income statement and balance sheet reports, budgets and forecasts. Information must be provided within the time stipulated by the Lender.

- 5.2 The Parties undertake not to provide or reveal any information to a third party about each other's operations or the Loan Agreement. This secrecy obligation also applies after the expiry of the term of agreement.

6. NOTICE OF TERMINATION

- 6.1 The Lender is entitled to give notice terminating the Loan prematurely if (a) the Borrower applies for or permits an application for corporate reconstruction; (b) the Borrower is put into bankruptcy; (c) a decision is to be made about the Borrower entering into liquidation; (d) the Borrower is late in paying another material commitment in relation to a creditor ('cross default');



(e) another circumstance arises that, in the reasonable assessment of the Lender, jeopardises or impairs the Borrower's capacity to fulfil its payment obligations in accordance with the Loan Agreement.

- 6.2 The Borrower shall notify the Lender immediately of any circumstance as referred in the Sub-clause 6.1.

7. CHARGES AND COSTS

- 7.1 The Borrower is obliged to pay special charges to the Lender in addition to interest to reimburse the Lender's costs in respect of the loan. These costs may relate to, for example, the Lender's costs and work in respect of acquiring, maintaining and utilising agreed security and also to monitor and collect the Lender's claim in relation to the Borrower or another party obliged to pay for the loan. The Lender is thus also entitled to statutory compensation for written payment reminders and debt recovery costs, etc.

8. ORDER OF PRIORITY FOR DEDUCTIONS

- 8.1 For payments from the Borrower to the Lender, the Lender is always entitled to first deduct charges due, costs and interest before a settlement is made against the principal debt.

9. SECURITY

- 9.1 Magnus Fridlund hereby pledges his shares in the Borrower as security for the Borrower's due performance of the commitments under this Loan Agreement. The Borrower's Board of Directors is aware of this pledging and has been informed about it.

Order of priority between securities

- 9.2 If the Borrower does not perform its commitments in accordance with the Loan Agreement, the Lender may decide the order of priority in which the securities are to be utilised.

How a pledge is utilised by the Lender

- 9.3 The Lender may utilise pledged property in the manner that the Lender considers appropriate and the rules of the Swedish Commercial Code concerning the realisation of pledged property do not apply. The Lender shall in this connection act with care and, provided it is possible and in the opinion of the Lender can be effected without detriment to the Lender, notify the pledgor of this in advance.

Right to sign in the name of the pledgor



- 9.4 The pledgor through the pledge grants to the Lender, or the party appointed by the Lender, the right to sign in the name of the pledgor when this is necessary to protect the Lender's right to the pledged property. This authorisation may not be revoked for as long as the pledge applies.

10. OTHER

- 10.1 Amendments of and supplements to this Loan Agreement shall be drawn up in writing and signed by the Parties in order to be binding.
- 10.2 The Lender is entitled to assign this Agreement to another party in accordance with the terms and conditions of this Agreement.
- 10.3 Notices relating to the Loan Agreement shall be submitted to the following addresses unless otherwise instructed.
- a. Lender: Gergeo Invest, email info@gergeoinvest.com
 - b. Borrower: Address as above and also emails: sebastian@nordfincapital.com, patrik@nordfincapital.com and info@nordfincapital.com

11. APPLICABLE LAW AND DISPUTES

- 11.1 Swedish law shall apply to this Loan Agreement.
- 11.2 Disputes resulting from this Loan Agreement shall be finally determined through arbitration administered in accordance with the Rules on Expedited Arbitration of the Arbitration Institute of the Stockholm Chamber of Commerce. The arbitration proceedings shall be held in Stockholm.
-



This Loan Agreement has been drawn up as two (2) original counterparts, of which each of the Parties has received its part.

Stockholm, 26 September 2016

GERGEO INVEST AB

NORDFIN CAPITAL AB

(signature)
Afram Gergeo

(signature)
Sebastian Hagman

Witness:
(signature)

(signature)
Patrik Wadheden

(signature)
Magnus Fridlund

Witness: CHARLIE LAW
+447391432544
DORCHESTER GARDENS
W2 4DB LONDON
(signature)



Date: 30 August 2017
Certified correct translation
James Hurst, jur.kand.
Authorised Public Translator (Sweden)

[Translation from Swedish into English]

LOAN AGREEMENT
BETWEEN
GERGEO INVEST AB
CORP. ID NO. 556902-2055
AND
NORDFIN CAPITAL AB
CORP. ID NO. 559027-5300



This LOAN AGREEMENT (**'the Loan Agreement'**) has been concluded on this date between the following Parties (**'the Parties'**):

- (1) GERGEO INVEST AB, corp. ID no. 556902-2055 (**'the Lender'**); and
- (2) NORDFIN CAPTIAL [*sic* CAPITAL] AB, corp. ID no. 559027-5300 (**'the Borrower'**).

1. BACKGROUND

- 1.1 The Borrower operates within the financial market and is in need of working capital. The loan shall be used exclusively in the Borrower's business. The Loan is granted on purely commercial grounds.

2. THE LOAN

- 2.1 The Lender has granted a loan for
 - 2.1.1 EUR 500,000.00 (**'the Loan'**) through disbursement on 29 September 2016.
- 2.2 The above Loan runs for 36 months after the Loan has been granted by the Lender.
- 2.3 The Borrower is entitled to redeem the Loan in advance. The Borrower must give the Lender 30 days' notice before the Loan can be repaid in advance.
- 2.4 The Lender is entitled to revoke the Loan prematurely. The Lender must give the Lender 60 days' notice before the Loan can be repaid prematurely.
- 2.5 This is an interest-only Loan to be paid back in full on the due date.

3. INTEREST

- 3.1 The Loan bears an annual interest on the outstanding principal amount of six (6) per cent of the Loan (**'the Yield'**).
- 3.2 The Borrower shall pay interest monthly.

4. REPAYMENT AND INTEREST FOR DELAY

- 4.1 Repayment of the Loan and payment of interest accrued at the time of repayment shall be paid to an account nominated by the Lender no later than on the Due Date.
- 4.2 Interest accrued is capitalised in the event that repayment of the loan and interest accrued is not made on time and by the Due Date at the latest. Annual interest of 24% is thereafter payable on the outstanding principal amount and capitalised interest.



5. SPECIFIC UNDERTAKINGS, SECRECY, ETC.

- 5.1 The Borrower shall at the request of the Lender provide the necessary information concerning the Borrower that is of importance to the Lender's rights and the Borrower's obligations under the Loan Agreement. *Information undertaking*

a) Information to be provided without a special request

Accounting information

A Borrower that is according to law obliged to prepare annual accounts or annual financial statements shall send to the Lender such annual report or annual financial statements prepared for each financial year without a special request; these shall be sent as soon as possible, though no later than six months after the end of the financial year. If the Borrower is obliged by law to prepare a balance sheet for liquidation purposes, this shall be sent to the Lender without delay.

Other information

The Borrower is also obliged to report to the Lender as soon as possible and without special request important business transactions and changes to the preconditions for its operation, including any imminent change of ownership and also any major imminent change to the orientation of its activities or the disposal or acquisition of an area of business or company.

a) Information to be provided following a special request

Following a special request by the Lender, the Borrower shall also provide other financial information that, according to the Lender, may be of importance to the Lender's credit monitoring of the Borrower. Thus the Lender may, among other things, require the Borrower to compile and submit final accounts for a period, income statement and balance sheet reports, budgets and forecasts. Information must be provided within the time stipulated by the Lender.

- 5.2 The Parties undertake not to provide or reveal any information to a third party about each other's operations or the Loan Agreement. This secrecy obligation also applies after the expiry of the term of agreement.

6. NOTICE OF TERMINATION

- 6.1 The Lender is entitled to give notice terminating the Loan prematurely if (a) the Borrower applies for or permits an application for corporate reconstruction; (b) the Borrower is put into bankruptcy; (c) a decision is to be made about the Borrower entering into liquidation; (d) the Borrower is late in paying another material commitment in relation to a creditor ('cross default');



(e) another circumstance arises that, in the reasonable assessment of the Lender, jeopardises or impairs the Borrower's capacity to fulfil its payment obligations in accordance with the Loan Agreement.

- 6.2 The Borrower shall notify the Lender immediately of any circumstance as referred in the Sub-clause 6.1.

7. CHARGES AND COSTS

- 7.1 The Borrower is obliged to pay special charges to the Lender in addition to interest to reimburse the Lender's costs in respect of the loan. These costs may relate to, for example, the Lender's costs and work in respect of acquiring, maintaining and utilising agreed security and also to monitor and collect the Lender's claim in relation to the Borrower or another party obliged to pay for the loan. The Lender is thus also entitled to statutory compensation for written payment reminders and debt recovery costs, etc.

8. ORDER OF PRIORITY FOR DEDUCTIONS

- 8.1 For payments from the Borrower to the Lender, the Lender is always entitled to first deduct charges due, costs and interest before a settlement is made against the principal debt.

9. SECURITY

- 9.1 Magnus Fridlund hereby pledges his shares in the Borrower as security for the Borrower's due performance of the commitments under this Loan Agreement. The Borrower's Board of Directors is aware of this pledging and has been informed about it.

Order of priority between securities

- 9.2 If the Borrower does not perform its commitments in accordance with the Loan Agreement, the Lender may decide the order of priority in which the securities are to be utilised.

How a pledge is utilised by the Lender

- 9.3 The Lender may utilise pledged property in the manner that the Lender considers appropriate and the rules of the Swedish Commercial Code concerning the realisation of pledged property do not apply. The Lender shall in this connection act with care and, provided it is possible and in the opinion of the Lender can be effected without detriment to the Lender, notify the pledgor of this in advance.

Right to sign in the name of the pledgor



[Three sets of initials]

- 9.4 The pledgor through the pledge grants to the Lender, or the party appointed by the Lender, the right to sign in the name of the pledgor when this is necessary to protect the Lender's right to the pledged property. This authorisation may not be revoked for as long as the pledge applies.

10. OTHER

- 10.1 Amendments of and supplements to this Loan Agreement shall be drawn up in writing and signed by the Parties in order to be binding.
- 10.2 The Lender is entitled to assign this Agreement to another party in accordance with the terms and conditions of this Agreement.
- 10.3 Notices relating to the Loan Agreement shall be submitted to the following addresses unless otherwise instructed.
- a. Lender: Gergeo Invest, email info@gergeoinvest.com
 - b. Borrower: Address as above and also emails: sebastian@nordfincapital.com, patrik@nordfincapital.com and info@nordfincapital.com

11. APPLICABLE LAW AND DISPUTES

- 11.1 Swedish law shall apply to this Loan Agreement.
- 11.2 Disputes resulting from this Loan Agreement shall be finally determined through arbitration administered in accordance with the Rules on Expedited Arbitration of the Arbitration Institute of the Stockholm Chamber of Commerce. The arbitration proceedings shall be held in Stockholm.
-



This Loan Agreement has been drawn up as two (2) original counterparts, of which each of the Parties has received its part.

Stockholm, 26 September 2016

GERGEO INVEST AB

NORDFIN CAPITAL AB

(signature)
Afram Gergeo

(signature)
Sebastian Hagman

Witness:
(signature)

(signature)
Patrik Wadheden

(signature)
Magnus Fridlund

Witness: CHARLIE LAW
+447391432544
DORCHESTER GARDENS
W2 4DB LONDON
(signature)



Date: 30 August 2017
Certified correct translation
James Hurst, jur.kand.
Authorised Public Translator (Sweden)

LÅNEAVTAL
MELLAN
GERGEO INVEST AB
556902-2055
OCH
NORDFIN CAPITAL AB
559027-5300

Detta LÅNEAVTAL ("Låneavtalet") har denna dag träffats mellan följande parter ("Parterna"):

- (1) GERGEO INVEST AB, 556902-2055 ("Långgivaren"); och
- (2) NORDFIN CAPTIAL AB, 559027-5300 ("Låntagaren").

1. BAKGRUND

- 1.1 Låntagaren är verksam inom finansmarknaden och är i behov av rörelsekapital. Lånet ska uteslutande användas i Låntagarens rörelse. Lånet lämnas av rent affärsmässiga skäl.

2. LÅNET

- 2.1 Långgivaren har utställt lån om

2.1.1 500,000.00 EUR ("Lånet") genom utbetalning 29/09 2016.

- 2.2 Lånet ovan löper över 36 månader efter lånet har blivit utställt av Långgivaren.
- 2.3 Låntagaren äger rätt att lösa lånet i förtid. Låntagaren måste meddela Långgivaren 30 dagar innan lånet kan återbetalas i förtid.
- 2.4 Långgivaren äger rätt att återkalla lånet i förtid. Långgivaren måste meddela Låntagaren 60 dagar innan lånet kan återbetalas i förtid.
- 2.5 Lånet är amorteringsfritt och betalas tillbaka i sin helhet på förfallodagen.

3. RÄNTA

- 3.1 Lånet löper med en årlig ränta på utestående kapitalbelopp om sex (6) procent av lånet ("Avkastningen").
- 3.2 Ränta ska betalas månadsvis från Låntagaren.

4. ÅTERBETALNING OCH DRÖJSMÅLSRÄNTA

- 4.1 Återbetalning av Lånet och betalning av vid tidpunkten för lösen upplupen ränta ska senast på Förfallodagen erläggas till av Långgivaren anvisat konto.
- 4.2 För det fall återbetalning av lånet och upplupen ränta ej sker i tid och senast på Förfallodagen kapitaliseras upplupen ränta. På utestående kapitalbelopp och kapitaliserad ränta löper därefter en årlig ränta med 24 %.

5. SÄRSKILDA ÅTAGANDEN, SEKRETESS MM

- 5.1 Låntagaren ska på begäran av Långgivaren tillhandahålla nödvändig information om Låntagaren som har betydelse för Långgivarens rättigheter och Låntagarens skyldigheter enligt Låneavtalet. Informationsåtagande

a) Information som ska lämnas utan särskild anmodan

Räkenskapsinformation

Utan särskild anmodan ska Låntagare, som enligt lag är skyldig att upprätta årsredovisning eller årsbokslut, till Långgivaren översända sådan årsredovisning respektive upprättat årsbokslut för varje verksamhetsår. Översändande ska ske så snart detta är möjligt, dock senast sex månader efter räkenskapsårets utgång. Om Låntagaren enligt lag är skyldig att upprätta kontrollbalansräkning ska sådan översändas till Långgivaren utan dröjsmål.

Annan information

Låntagaren är även skyldig att snarast möjligt och utan särskild anmodan, till Långgivaren rapportera väsentliga affärshändelser och förändrade förutsättning för verksamheten, bland annat förestående ägarförändring samt större förestående förändring av verksamhetsinriktning, avyttring eller förvärv av affärsområde eller bolag.

b) Information som ska lämnas efter särskild anmodan

Efter särskild anmodan från Långgivaren ska Låntagaren vidare lämna annan ekonomisk information som enligt Långgivarens bedömning kan vara av betydelse för Långgivarens kredituppföljning av Låntagaren. Sålunda kan Långgivaren bland annat påfordra att Låntagaren sammanställer och ger in periodbokslut, resultat- och balansrapporter, budget och prognos. Information ska lämnas inom den tid Långgivaren föreskriver.

- 5.2 Parterna förbinder sig att ej till utomstående lämna eller avslöja någon information om varandras verksamheter eller Låneavtalet. Detta sekretessåtagande gäller även efter avtalstidens utgång.

6. UPPSÄGNING

- 6.1 Långgivaren äger rätt att säga upp Lånet i förtid om (a) Låntagaren ansöker eller medger ansökan om företagsrekonstruktion; (b) Låntagaren försätts i konkurs; (c) beslut skulle fattas om att Låntagaren ska träda i likvidation; (d) Låntagaren är i dröjsmål med betalning av annan väsentlig förpliktelse mot borgenär (cross default); (e) annan

Handwritten signature and initials

omständighet inträffar som enligt Långgivarens skäligen bedömning äventyrar eller försummar Låntagarens möjlighet att fullgöra sina betalningsförpliktelser enligt Låneavtalet.

- 6.2 Låntagaren ska omedelbart underrätta Långgivaren om förhållande som avses i punkt 6.1.

7. AVGIFTER OCH KOSTNADER

- 7.1 Låntagaren är skyldig att utöver ränta betala särskilda avgifter till Långgivaren som ersättning för de kostnader Långgivaren har för krediten. Dessa kostnader kan avse exempelvis Långgivarens kostnader och arbete för att anskaffa, bevara och ta i anspråk avtalad säkerhet samt för att bevaka och driva in Långgivarens fordran hos Låntagaren eller annan betalningsskyldig för krediten. Långgivaren har således också rätt till laglig ersättning för skriftliga betalningspåminnelser och inkassokostnader med mera.

8. AVRÄKNINGSORDNING

- 8.1 Vid betalning från Låntagaren till Långgivaren har Långgivaren alltid rätt att först avräkna förfallna avgifter, kostnader och räntor före det att avräkning sker mot kapitalskuld.

9. SÄKERHETER

- 9.1 Magnus Fridlund pantsätter härmed sina aktier i Låntagaren till säkerhet för Låntagarens rätta fullgörande av förpliktelserna enligt detta Låneavtal. Låntagarens styrelse är medveten om pantsättningen och har underrättats om denna.

Ordningsföljd mellan säkerheter

- 9.2 Fullgör Låntagaren inte sina förpliktelser enligt Låneavtalet får Långgivaren bestämma i vilken ordningsföljd säkerheterna ska tas i anspråk.

Hur pant tas i anspråk av Långgivaren

- 9.3 Långgivaren får ta pant i anspråk på sätt Långgivaren finner lämpligt och Handelsbalkens regler om pantrealisation ska ej gälla. Långgivaren ska härvid förfara med omsorg och om så är möjligt och det enligt Långgivarens bedömning kan ske utan förfång för Långgivaren, i förväg underrätta pantsättaren härom.

Rätt att teckna pantsättares namn

- 9.4 Pantsättare ger genom pantsättningen Långgivaren eller den Långgivaren utser rätt att teckna pantsättares namn då detta är nödvändigt för att tillvarata Långgivarens panträtt. Detta bemyndigande får inte återkallas så länge pantsättningen gäller.

10. ÖVRIGT

- 10.1 Ändringar och tillägg till Låneavtalet ska för att vara bindande vara skriftligen avfattade och undertecknade av Parterna.
- 10.2 Långgivaren har rättighet att överlåta detta avtal till annan part enligt avtals villkor.
- 10.3 Meddelande som rör Låneavtalet ska lämnas till följande adresser om inte annat anvisas.
- a. Långgivaren: Gergeo Invest, epost info@gergeoinvest.com
 - b. Låntagaren: Adress som ovan samt e-posterna: sebastian@nordfincapital.com, patrik@nordfincapital.com samt info@nordfincapital.com

11. TILLÄMPLIG LAG OCH TVISTER

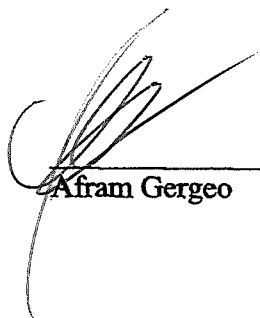
- 11.1 Svensk lag ska tillämpas på Låneavtalet.
- 11.2 Tvist i anledning av Låneavtalet ska slutligt avgöras genom skiljedom administrerat enligt Stockholms Handelskammars Regler för Förenklat Skiljeförfarande. Skiljeförfarandet ska hållas i Stockholm.
-



Låneavtalet har upprättats i två (2) originalexemplar, av vilka Parterna erhållit var sitt.

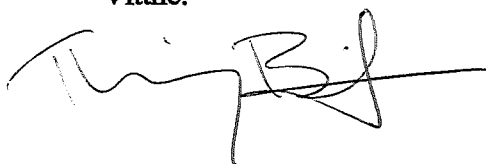
Stockholm den 26/9 2016

GERGEO INVEST AB



Afram Gergeo

Vittne:



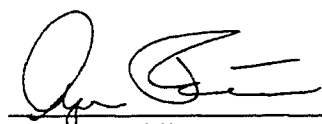
NORDFIN CAPITAL AB



Sebastian Hagman



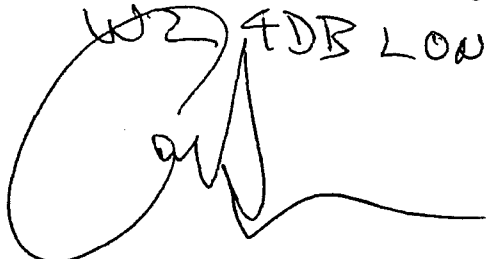
Patrik Wadheden



Magnus Fridlund

Vittne:

CHARLIE LAW
+447391432544
PORCHESTER GARDENS
W2 4DB LONDON



LÅNEAVTAL
MELLAN
GERGEO INVEST AB
556902-2055
OCH
NORDFIN CAPITAL AB
559027-5300

Detta LÅNEAVTAL ("Låneavtalet") har denna dag träffats mellan följande parter ("Parterna"):

- (1) GERGEO INVEST AB, 556902-2055 ("Långgivaren"); och
- (2) NORDFIN CAPTIAL AB, 559027-5300 ("Låntagaren").

1. BAKGRUND

- 1.1 Låntagaren är verksam inom finansmarknaden och är i behov av rörelsekapital. Lånet ska uteslutande användas i Låntagarens rörelse. Lånet lämnas av rent affärsmässiga skäl.

2. LÅNET

- 2.1 Långgivaren har utställt lån om

2.1.1 500 000 EURO ("Lånet") genom utbetalning 20/10 2016.

- 2.2 Lånet ovan löper över 36 månader efter lånet har blivit utställt av Långgivaren.
- 2.3 Låntagaren äger rätt att lösa lånet i förtid. Låntagaren måste meddela Långgivaren 30 dagar innan lånet kan återbetalas i förtid.
- 2.4 Långgivaren äger rätt att återkalla lånet i förtid. Långgivaren måste meddela Låntagaren 60 dagar innan lånet kan återbetalas i förtid.
- 2.5 Lånet är amorteringsfritt och betalas tillbaka i sin helhet på förfallodagen.

3. RÄNTA

- 3.1 Lånet löper med en årlig ränta på utestående kapitalbelopp om sex (6) procent av lånet ("Avkastningen").
- 3.2 Ränta ska betalas månadsvis från Låntagaren.

4. ÅTERBETALNING OCH DRÖJSMÅLSRÄNTA

- 4.1 Återbetalning av Lånet och betalning av vid tidpunkten för lösen upplupen ränta ska senast på Förfallodagen erläggas till av Långgivaren anvisat konto.
- 4.2 För det fall återbetalning av lånet och upplupen ränta ej sker i tid och senast på Förfallodagen kapitaliseras upplupen ränta. På utestående kapitalbelopp och kapitaliserad ränta löper därefter en årlig ränta med 24 %.


A.G

5. SÄRSKILDA ÅTAGANDEN, SEKRETESS MM

- 5.1 Låntagaren ska på begäran av Långivaren tillhandahålla nödvändig information om Låntagaren som har betydelse för Långivarens rättigheter och Låntagarens skyldigheter enligt Låneavtalet. Informationsåtagande

a) Information som ska lämnas utan särskild anmodan

Räkenskapsinformation

Utan särskild anmodan ska Låntagare, som enligt lag är skyldig att upprätta årsredovisning eller årsbokslut, till Långivaren översända sådan årsredovisning respektive upprättat årsbokslut för varje verksamhetsår. Översändande ska ske så snart detta är möjligt, dock senast sex månader efter räkenskapsårets utgång. Om Låntagaren enligt lag är skyldig att upprätta kontrollbalansräkning ska sådan översändas till Långivaren utan dröjsmål.

Annan information

Låntagaren är även skyldig att snarast möjligt och utan särskild anmodan, till Långivaren rapportera väsentliga affärshändelser och förändrade förutsättning för verksamheten, bland annat förestående ägarförändring samt större förestående förändring av verksamhetsinriktning, avyttring eller förvärv av affärsområde eller bolag.

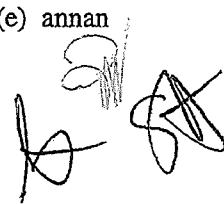
b) Information som ska lämnas efter särskild anmodan

Efter särskild anmodan från Långivaren ska Låntagaren vidare lämna annan ekonomisk information som enligt Långivarens bedömning kan vara av betydelse för Långivarens kredituppföljning av Låntagaren. Sålunda kan Långivaren bland annat påfordra att Låntagaren sammanställer och ger in periodbokslut, resultat- och balansrapporter, budget och prognos. Information ska lämnas inom den tid Långivaren föreskriver.

- 5.2 Parterna förbinder sig att ej till utomstående lämna eller avslöja någon information om varandras verksamheter eller Låneavtalet. Detta sekretessåtagande gäller även efter avtalstidens utgång.

6. UPPSÄGNING

- 6.1 Långivaren äger rätt att säga upp Lånet i förtid om (a) Låntagaren ansöker eller medger ansökan om företagsrekonstruktion; (b) Låntagaren försätts i konkurs; (c) beslut skulle fattas om att Låntagaren ska träda i likvidation; (d) Låntagaren är i dröjsmål med betalning av annan väsentlig förpliktelse mot borgenär (cross default); (e) annan


A.G

omständighet inträffar som enligt Långgivarens skäliga bedömning äventyrar eller försummar Låntagarens möjlighet att fullgöra sina betalningsförpliktelser enligt Låneavtalet.

- 6.2 Låntagaren ska omedelbart underrätta Långgivaren om förhållande som avses i punkt 6.1.

7. AVGIFTER OCH KOSTNADER

- 7.1 Låntagaren är skyldig att utöver ränta betala särskilda avgifter till Långgivaren som ersättning för de kostnader Långgivaren har för krediten. Dessa kostnader kan avse exempelvis Långgivarens kostnader och arbete för att anskaffa, bevara och ta i anspråk avtalad säkerhet samt för att bevaka och driva in Långgivarens fordran hos Låntagaren eller annan betalningsskyldig för krediten. Långgivaren har således också rätt till laglig ersättning för skriftliga betalningspåminnelser och inkassokostnader med mera.

8. AVRÄKNINGSORDNING

- 8.1 Vid betalning från Låntagaren till Långgivaren har Långgivaren alltid rätt att först avräkna förfallna avgifter, kostnader och räntor före det att avräkning sker mot kapitalskuld.

9. SÄKERHETER

- 9.1 Magnus Fridlund pantsätter härmed sina aktier i Låntagaren till säkerhet för Låntagarens rätta fullgörande av förpliktelserna enligt detta Låneavtal. Låntagarens styrelse är medveten om pantsättningen och har underrättats om denna.

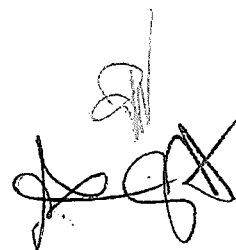
Ordningsföljd mellan säkerheter

- 9.2 Fullgör Låntagaren inte sina förpliktelser enligt Låneavtalet får Långgivaren bestämma i vilken ordningsföljd säkerheterna ska tas i anspråk.

Hur pant tas i anspråk av Långgivaren

- 9.3 Långgivaren får ta pant i anspråk på sätt Långgivaren finner lämpligt och Handelsbalkens regler om pantrealisation ska ej gälla. Långgivaren ska härvid förfara med omsorg och om så är möjligt och det enligt Långgivarens bedömning kan ske utan förfång för Långgivaren, i förväg underrätta pantsättaren härom.

Rätt att teckna pantsättares namn



A.G

- 9.4 Pantsättare ger genom pantsättningen Långgivaren eller den Långgivaren utser rätt att teckna pantsättares namn då detta är nödvändigt för att tillvarata Långgivarens panträtt. Detta bemyndigande får inte återkallas så länge pantsättningen gäller.

10. ÖVRIGT

- 10.1 Ändringar och tillägg till Låneavtalet ska för att vara bindande vara skriftligen avfattade och undertecknade av Parterna.
- 10.2 Långgivaren har rättighet att överlåta detta avtal till annan part enligt avtals villkor.
- 10.3 Meddelande som rör Låneavtalet ska lämnas till följande adresser om inte annat anvisas.
- a. Långgivaren: Gergeo Invest, epost info@gergeoinvest.com
 - b. Låntagaren: Adress som ovan samt e-posterna: sebastian@nordfincapital.com, patrik@nordfincapital.com samt info@nordfincapital.com

11. TILLÄMPLIG LAG OCH TVISTER

- 11.1 Svensk lag ska tillämpas på Låneavtalet.
- 11.2 Tvist i anledning av Låneavtalet ska slutligt avgöras genom skiljedom administrerat enligt Stockholms Handelskammars Regler för Förenklat Skiljeförfarande. Skiljeförfarandet ska hållas i Stockholm.
-



A.G

Låneavtalet har upprättats i två (2) originalexemplar, av vilka Parterna erhållit var sitt.

Stockholm den 19/10 2016

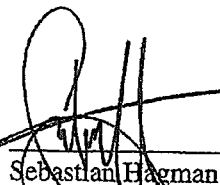
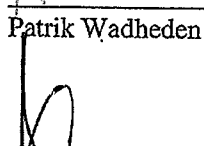
GERGEO INVEST AB


Afram Gergeo

Vittne:



NORDFIN CAPITAL AB


Sebastian Hagman
Patrik Wadheden
Magnus Fridlund

Vittne:



**LÅNEAVTAL
MELLAN
GERGEO INVEST AB
556902-2055
OCH
NORDFIN CAPITAL AB
559027-5300**

Detta LÅNEAVTAL ("Låneavtalet") har denna dag träffats mellan följande parter ("Parterna"):

- (1) GERGEO INVEST AB, 556902-2055 ("Långivaren"); och
- (2) NORDFIN CAPTIAL AB, 559027-5300 ("Låntagaren").

1. BAKGRUND

- 1.1 Låntagaren är verksam inom finansmarknaden och är i behov av rörelsekapital. Lånet ska uteslutande användas i Låntagarens rörelse. Lånet lämnas av rent affärsmässiga skäl.

2. LÅNET

- 2.1 Långivaren har utställt lån om

2.1.1 500 000 EURO ("Lånet") genom utbetalning 21/10 2016.

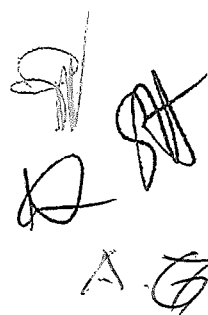
- 2.2 Lånet ovan löper över 36 månader efter lånet har blivit utställt av Långivaren.
- 2.3 Låntagaren äger rätt att lösa lånet i förtid. Låntagaren måste meddela Långivaren 30 dagar innan lånet kan återbetalas i förtid.
- 2.4 Långivaren äger rätt att återkalla lånet i förtid. Långivaren måste meddela Låntagaren 60 dagar innan lånet kan återbetalas i förtid.
- 2.5 Lånet är amorteringsfritt och betalas tillbaka i sin helhet på förfallodagen.

3. RÄNTA

- 3.1 Lånet löper med en årlig ränta på utestående kapitalbelopp om sex (6) procent av lånet ("Avkastningen").
- 3.2 Ränta ska betalas månadsvis från Låntagaren.

4. ÅTERBETALNING OCH DRÖJSMÅLSRÄNTA

- 4.1 Återbetalning av Lånet och betalning av vid tidpunkten för lösen upplupen ränta ska senast på Förfallodagen erläggas till av Långivaren anvisat konto.
- 4.2 För det fall återbetalning av lånet och upplupen ränta ej sker i tid och senast på Förfallodagen kapitaliseras upplupen ränta. På utestående kapitalbelopp och kapitaliserad ränta löper därefter en årlig ränta med 24 %.



Handwritten signatures and initials, including what appears to be 'A.G.' at the bottom.

5. SÄRSKILDA ÅTAGANDEN, SEKRETESS MM

- 5.1 Låntagaren ska på begäran av Långivaren tillhandahålla nödvändig information om Låntagaren som har betydelse för Långivarens rättigheter och Låntagarens skyldigheter enligt Låneavtalet. Informationsåtagande

a) Information som ska lämnas utan särskild anmodan

Räkenskapsinformation

Utan särskild anmodan ska Låntagare, som enligt lag är skyldig att upprätta årsredovisning eller årsbokslut, till Långivaren översända sådan årsredovisning respektive upprättat årsbokslut för varje verksamhetsår. Översändande ska ske så snart detta är möjligt, dock senast sex månader efter räkenskapsårets utgång. Om Låntagaren enligt lag är skyldig att upprätta kontrollbalansräkning ska sådan översändas till Långivaren utan dröjsmål.

Annan information

Låntagaren är även skyldig att snarast möjligt och utan särskild anmodan, till Långivaren rapportera väsentliga affärshändelser och förändrade förutsättning för verksamheten, bland annat förestående ägarförändring samt större förestående förändring av verksamhetsinriktning, avyttring eller förvärv av affärsområde eller bolag.

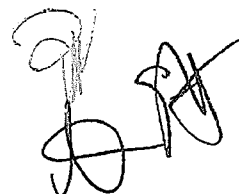
b) Information som ska lämnas efter särskild anmodan

Efter särskild anmodan från Långivaren ska Låntagaren vidare lämna annan ekonomisk information som enligt Långivarens bedömning kan vara av betydelse för Långivarens kredituppföljning av Låntagaren. Sålunda kan Långivaren bland annat påfordra att Låntagaren sammanställer och ger in periodbokslut, resultat- och balansrapporter, budget och prognos. Information ska lämnas inom den tid Långivaren föreskriver.

- 5.2 Parterna förbinder sig att ej till utomstående lämna eller avslöja någon information om varandras verksamheter eller Låneavtalet. Detta sekretessåtagande gäller även efter avtalstidens utgång.

6. UPPSÄGNING

- 6.1 Långivaren äger rätt att säga upp Lånet i förtid om (a) Låntagaren ansöker eller medger ansökan om företagsrekonstruktion; (b) Låntagaren försätts i konkurs; (c) beslut skulle fattas om att Låntagaren ska träda i likvidation; (d) Låntagaren är i dröjsmål med betalning av annan väsentlig förpliktelse mot borgenär (cross default); (e) annan



A. G 668

omständighet inträffar som enligt Långgivarens skäliga bedömning äventyrar eller försummar Låntagarens möjlighet att fullgöra sina betalningsförpliktelser enligt Låneavtalet.

- 6.2 Låntagaren ska omedelbart underrätta Långgivaren om förhållande som avses i punkt 6.1.

7. AVGIFTER OCH KOSTNADER

- 7.1 Låntagaren är skyldig att utöver ränta betala särskilda avgifter till Långgivaren som ersättning för de kostnader Långgivaren har för krediten. Dessa kostnader kan avse exempelvis Långgivarens kostnader och arbete för att anskaffa, bevara och ta i anspråk avtalad säkerhet samt för att bevaka och driva in Långgivarens fordran hos Låntagaren eller annan betalningsskyldig för krediten. Långgivaren har således också rätt till laglig ersättning för skriftliga betalningspåminnelser och inkassokostnader med mera.

8. AVRÄKNINGSORDNING

- 8.1 Vid betalning från Låntagaren till Långgivaren har Långgivaren alltid rätt att först avräkna förfallna avgifter, kostnader och räntor före det att avräkning sker mot kapitalskuld.

9. SÄKERHETER

- 9.1 Magnus Fridlund pantsätter härmed sina aktier i Låntagaren till säkerhet för Låntagarens rätta fullgörande av förpliktelserna enligt detta Låneavtal. Låntagarens styrelse är medveten om pantsättningen och har underrättats om denna.

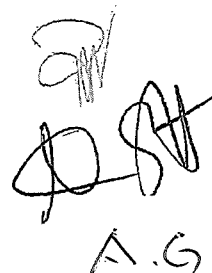
Ordningsföljd mellan säkerheter

- 9.2 Fullgör Låntagaren inte sina förpliktelser enligt Låneavtalet får Långgivaren bestämma i vilken ordningsföljd säkerheterna ska tas i anspråk.

Hur pant tas i anspråk av Långgivaren

- 9.3 Långgivaren får ta pant i anspråk på sätt Långgivaren finner lämpligt och Handelsbalkens regler om pantrealisation ska ej gälla. Långgivaren ska härvid förfara med omsorg och om så är möjligt och det enligt Långgivarens bedömning kan ske utan förfång för Långgivaren, i förväg underrätta pantsättaren härom.

Rätt att teckna pantsättares namn



A.G

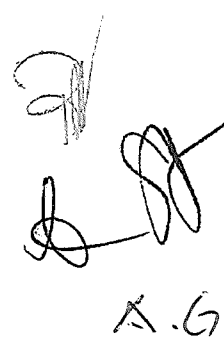
- 9.4 Pantsättare ger genom pantsättningen Långgivaren eller den Långgivaren utser rätt att teckna pantsättares namn då detta är nödvändigt för att tillvarata Långgivarens panträtt. Detta bemyndigande får inte återkallas så länge pantsättningen gäller.

10. ÖVRIGT

- 10.1 Ändringar och tillägg till Låneavtalet ska för att vara bindande vara skriftligen avfattade och undertecknade av Parterna.
- 10.2 Långgivaren har rättighet att överlåta detta avtal till annan part enligt avtals villkor.
- 10.3 Meddelande som rör Låneavtalet ska lämnas till följande adresser om inte annat anvisas.
- a. Långgivaren: Gergeo Invest, epost info@gergeoinvest.com
 - b. Låntagaren: Adress som ovan samt e-posterna: sebastian@nordfincapital.com, patrik@nordfincapital.com samt info@nordfincapital.com

11. TILLÄMPLIG LAG OCH TVISTER

- 11.1 Svensk lag ska tillämpas på Låneavtalet.
- 11.2 Twist i anledning av Låneavtalet ska slutligt avgöras genom skiljedom administrerat enligt Stockholms Handelskammars Regler för Förenklat Skiljeförfarande. Skiljeförfarandet ska hållas i Stockholm.
-



A.G

Låneavtalet har upprättats i två (2) originalexemplar, av vilka Parterna erhållit var sitt.

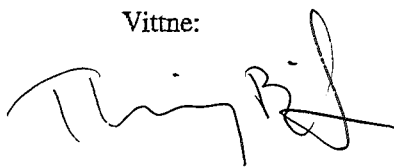
Stockholm den 19/10 2016

GERGEO INVEST AB

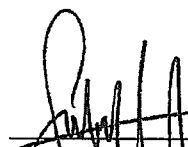


Afram Gergeo

Vittne:



NORDFIN CAPITAL AB



Sebastian Hagman



Patrik Wadheden



Magnus Fridlund

Vittne:



LÅNEAVTAL
MELLAN
GERGEO INVEST AB
556902-2055
OCH
NORDFIN CAPITAL AB
559027-5300

Detta LÅNEAVTAL ("Låneavtalet") har denna dag träffats mellan följande parter ("Parterna"):

- (1) GERGEO INVEST AB, 556902-2055 ("Långivaren"); och
- (2) NORDFIN CAPTIAL AB, 559027-5300 ("Låntagaren").

1. BAKGRUND

- 1.1 Låntagaren är verksam inom finansmarknaden och är i behov av rörelsekapital. Lånet ska uteslutande användas i Låntagarens rörelse. Lånet lämnas av rent affärsmässiga skäl.

2. LÅNET

- 2.1 Långivaren har utställt lån om

2.1.1 500 000 EURO ("Lånet") genom utbetalning 26/10 2016.

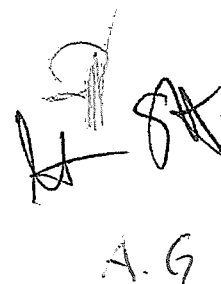
- 2.2 Lånet ovan löper över 36 månader efter lånet har blivit utställt av Långivaren.
- 2.3 Låntagaren äger rätt att lösa lånet i förtid. Låntagaren måste meddela Långivaren 30 dagar innan lånet kan återbetalas i förtid.
- 2.4 Långivaren äger rätt att återkalla lånet i förtid. Långivaren måste meddela Låntagaren 60 dagar innan lånet kan återbetalas i förtid.
- 2.5 Lånet är amorteringsfritt och betalas tillbaka i sin helhet på förfallodagen.

3. RÄNTA

- 3.1 Lånet löper med en årlig ränta på utestående kapitalbelopp om sex (6) procent av lånet ("Avkastningen").
- 3.2 Ränta ska betalas månadsvis från Låntagaren.

4. ÅTERBETALNING OCH DRÖJSMÅLSRÄNTA

- 4.1 Återbetalning av Lånet och betalning av vid tidpunkten för lösen upplupen ränta ska senast på Förfallodagen erläggas till av Långivaren anvisat konto.
- 4.2 För det fall återbetalning av lånet och upplupen ränta ej sker i tid och senast på Förfallodagen kapitaliseras upplupen ränta. På utestående kapitalbelopp och kapitaliserad ränta löper därefter en årlig ränta med 24 %.



A. G

5. SÄRSKILDA ÅTAGANDEN, SEKRETESS MM

- 5.1 Låntagaren ska på begäran av Långgivaren tillhandahålla nödvändig information om Låntagaren som har betydelse för Långgivarens rättigheter och Låntagarens skyldigheter enligt Låneavtalet. Informationsåtagande

a) Information som ska lämnas utan särskild anmodan

Räkenskapsinformation

Utan särskild anmodan ska Låntagare, som enligt lag är skyldig att upprätta årsredovisning eller årsbokslut, till Långgivaren översända sådan årsredovisning respektive upprättat årsbokslut för varje verksamhetsår. Översändande ska ske så snart detta är möjligt, dock senast sex månader efter räkenskapsårets utgång. Om Låntagaren enligt lag är skyldig att upprätta kontrollbalansräkning ska sådan översändas till Långgivaren utan dröjsmål.

Annan information

Låntagaren är även skyldig att snarast möjligt och utan särskild anmodan, till Långgivaren rapportera väsentliga affärshändelser och förändrade förutsättning för verksamheten, bland annat förestående ägarförändring samt större förestående förändring av verksamhetsinriktning, avyttring eller förvärv av affärsområde eller bolag.

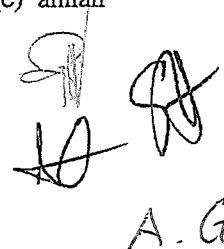
b) Information som ska lämnas efter särskild anmodan

Efter särskild anmodan från Långgivaren ska Låntagaren vidare lämna annan ekonomisk information som enligt Långgivarens bedömning kan vara av betydelse för Långgivarens kredituppföljning av Låntagaren. Sålunda kan Långgivaren bland annat påfordra att Låntagaren sammanställer och ger in periodbokslut, resultat- och balansrapporter, budget och prognos. Information ska lämnas inom den tid Långgivaren föreskriver.

- 5.2 Parterna förbinder sig att ej till utomstående lämna eller avslöja någon information om varandras verksamheter eller Låneavtalet. Detta sekretessåtagande gäller även efter avtalstidens utgång.

6. UPPSÄGNING

- 6.1 Långgivaren äger rätt att säga upp Lånet i förtid om (a) Låntagaren ansöker eller medger ansökan om företagsrekonstruktion; (b) Låntagaren försätts i konkurs; (c) beslut skulle fattas om att Låntagaren ska träda i likvidation; (d) Låntagaren är i dröjsmål med betalning av annan väsentlig förpliktelse mot borgenär (cross default); (e) annan



A. G

omständighet inträffar som enligt Långgivarens skäliga bedömning äventyrar eller försummar Låntagarens möjlighet att fullgöra sina betalningsförpliktelser enligt Låneavtalet.

- 6.2 Låntagaren ska omedelbart underrätta Långgivaren om förhållande som avses i punkt 6.1.

7. AVGIFTER OCH KOSTNADER

- 7.1 Låntagaren är skyldig att utöver ränta betala särskilda avgifter till Långgivaren som ersättning för de kostnader Långgivaren har för krediten. Dessa kostnader kan avse exempelvis Långgivarens kostnader och arbete för att anskaffa, bevara och ta i anspråk avtalad säkerhet samt för att bevaka och driva in Långgivarens fordran hos Låntagaren eller annan betalningsskyldig för krediten. Långgivaren har således också rätt till laglig ersättning för skriftliga betalningspåminnelser och inkassokostnader med mera.

8. AVRÄKNINGSORDNING

- 8.1 Vid betalning från Låntagaren till Långgivaren har Långgivaren alltid rätt att först avräkna förfallna avgifter, kostnader och räntor före det att avräkning sker mot kapitalskuld.

9. SÄKERHETER

- 9.1 Magnus Fridlund pantsätter härmed sina aktier i Låntagaren till säkerhet för Låntagarens rätta fullgörande av förpliktelserna enligt detta Låneavtal. Låntagarens styrelse är medveten om pantsättningen och har underrättats om denna.

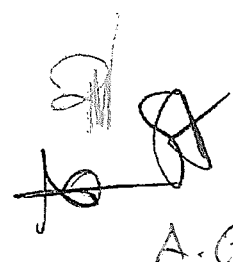
Ordningsföljd mellan säkerheter

- 9.2 Fullgör Låntagaren inte sina förpliktelser enligt Låneavtalet får Långgivaren bestämma i vilken ordningsföljd säkerheterna ska tas i anspråk.

Hur pant tas i anspråk av Långgivaren

- 9.3 Långgivaren får ta pant i anspråk på sätt Långgivaren finner lämpligt och Handelsbalkens regler om pantrealisation ska ej gälla. Långgivaren ska härvid förfara med omsorg och om så är möjligt och det enligt Långgivarens bedömning kan ske utan förfång för Långgivaren, i förväg underrätta pantsättaren härom.

Rätt att teckna pantsättares namn



A.G

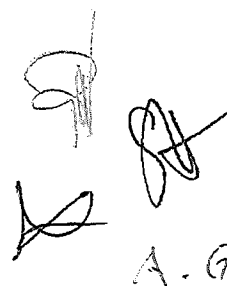
- 9.4 Pantsättare ger genom pantsättningen Långgivaren eller den Långgivaren utser rätt att teckna pantsättares namn då detta är nödvändigt för att tillvarata Långgivarens panträtt. Detta bemyndigande får inte återkallas så länge pantsättningen gäller.

10. ÖVRIGT

- 10.1 Ändringar och tillägg till Låneavtalet ska för att vara bindande vara skriftligen avfattade och undertecknade av Parterna.
- 10.2 Långgivaren har rättighet att överlåta detta avtal till annan part enligt avtals villkor.
- 10.3 Meddelande som rör Låneavtalet ska lämnas till följande adresser om inte annat anvisas.
- a. Långgivaren: Gergeo Invest, epost info@gergeoinvest.com
 - b. Låntagaren: Adress som ovan samt e-posterna: sebastian@nordfincapital.com, patrik@nordfincapital.com samt info@nordfincapital.com

11. TILLÄMPLIG LAG OCH TVISTER

- 11.1 Svensk lag ska tillämpas på Låneavtalet.
- 11.2 Tvist i anledning av Låneavtalet ska slutligt avgöras genom skiljedom administrerat enligt Stockholms Handelskammarers Regler för Förenklat Skiljeförfarande. Skiljeförfarandet ska hållas i Stockholm.
-



Handwritten signatures and initials, including the initials "A.G." at the bottom right.

Låneavtalet har upprättats i två (2) originalexemplar, av vilka Parterna erhållit var sitt.

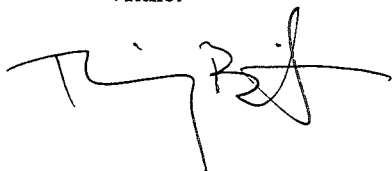
Stockholm den 19/10 2016

GERGEO INVEST AB

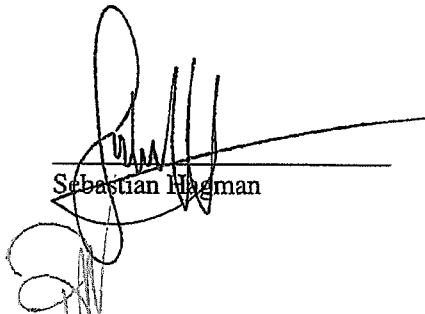


Afram Gergeo

Vittne:

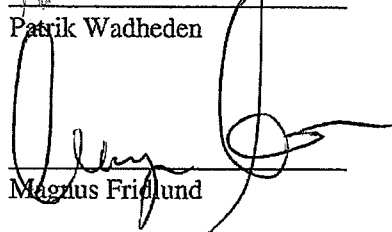


NORDFIN CAPITAL AB



Sebastian Högman

Patrik Wadheden



Magnus Fridlund

Vittne:



LÅNEAVTAL
MELLAN
GERGEO INVEST AB
556902-2055
OCH
NORDFIN CAPITAL AB
559027-5300

("Parterna");

- (1) GERGEO INVEST AB, 556902-2055 ("Långgivaren"); och
- (2) NORDFIN CAPTIAL AB, 559027-5300 ("Låntagaren").

1. BAKGRUND

- 1.1 Låntagaren är verksam inom finansmarknaden och är i behov av rörelsekapital. Lånet ska uteslutande användas i Låntagarens rörelse. Lånet lämnas av rent affärsmässiga skäl.

2. LÅNET

- 2.1 Långgivaren har utställt lån om
 - 2.1.1 EUR 500,000.00 ("Lånet") genom utbetalning 8/12 2016.
- 2.2 Lånet ovan löper över 36 månader efter lånet har blivit utställt av Långgivaren.
- 2.3 Låntagaren äger rätt att lösa lånet i förtid. Låntagaren måste meddela Långgivaren 30 dagar innan lånet kan återbetalas i förtid.
- 2.4 Långgivaren äger rätt att återkalla lånet i förtid. Långgivaren måste meddela Låntagaren 60 dagar innan lånet kan återbetalas i förtid.
- 2.5 Lånet är amorteringsfritt och betalas tillbaka i sin helhet på förfallodagen.

3. RÄNTA

- 3.1 Lånet löper med en årlig ränta på utestående kapitalbelopp om sex (6) procent av lånet ("Avkastningen").
- 3.2 Ränta ska betalas månadsvis från Låntagaren.

4. ÅTERBETALNING OCH DRÖJSMÅLSRÄNTA

- 4.1 Återbetalning av Lånet och betalning av vid tidpunkten för lösen upplupen ränta ska senast på Förfallodagen erläggas till av Långgivaren anvisat konto.
- 4.2 För det fall återbetalning av lånet och upplupen ränta ej sker i tid och senast på Förfallodagen kapitaliseras upplupen ränta. På utestående kapitalbelopp och kapitaliserad ränta löper därefter en årlig ränta med 24 %.

A-G

- 5.1 Låntagaren ska på begäran av Långgivaren tillhandahålla nödvändig information om Låntagaren som har betydelse för Långgivarens rättigheter och Låntagarens skyldigheter enligt Låneavtalet. Informationsåtagande

a) Information som ska lämnas utan särskild anmodan

Räkenskapsinformation

Utan särskild anmodan ska Låntagare, som enligt lag är skyldig att upprätta årsredovisning eller årsbokslut, till Långgivaren översända sådan årsredovisning respektive upprättat årsbokslut för varje verksamhetsår. Översändande ska ske så snart detta är möjligt, dock senast sex månader efter räkenskapsårets utgång. Om Låntagaren enligt lag är skyldig att upprätta kontrollbalansräkning ska sådan översändas till Långgivaren utan dröjsmål.

Annan information

Låntagaren är även skyldig att snarast möjligt och utan särskild anmodan, till Långgivaren rapportera väsentliga affärshändelser och förändrade förutsättning för verksamheten, bland annat förestående ägarförändring samt större förestående förändring av verksamhetsinriktning, avyttring eller förvärv av affärsområde eller bolag.

b) Information som ska lämnas efter särskild anmodan

Efter särskild anmodan från Långgivaren ska Låntagaren vidare lämna annan ekonomisk information som enligt Långgivarens bedömning kan vara av betydelse för Långgivarens kredituppföljning av Låntagaren. Sålunda kan Långgivaren bland annat påfordra att Låntagaren sammanställer och ger in periodbokslut, resultat- och balansrapporter, budget och prognos. Information ska lämnas inom den tid Långgivaren föreskriver.

- 5.2 Parterna förbinder sig att ej till utomstående lämna eller avslöja någon information om varandras verksamheter eller Låneavtalet. Detta sekretessåtagande gäller även efter avtalstidens utgång.

6. UPPSÄGNING

- 6.1 Långgivaren äger rätt att säga upp Lånet i förtid om (a) Låntagaren ansöker eller medger ansökan om företagsrekonstruktion; (b) Låntagaren försätts i konkurs; (c) beslut skulle fattas om att Låntagaren ska träda i likvidation; (d) Låntagaren är i dröjsmål med betalning av annan väsentlig förpliktelse mot borgenär (cross default); (e) annan

 8.6

försummar Låntagarens möjlighet att fullgöra sina betalningsförpliktelser enligt Låneavtalet.

- 6.2 Låntagaren ska omedelbart underrätta Långivaren om förhållande som avses i punkt 6.1.

7. AVGIFTER OCH KOSTNADER

- 7.1 Låntagaren är skyldig att utöver ränta betala särskilda avgifter till Långivaren som ersättning för de kostnader Långivaren har för krediten. Dessa kostnader kan avse exempelvis Långivarens kostnader och arbete för att anskaffa, bevara och ta i anspråk avtalad säkerhet samt för att bevaka och driva in Långivarens fordran hos Låntagaren eller annan betalningsskyldig för krediten. Långivaren har således också rätt till laglig ersättning för skriftliga betalningspåminnelser och inkassokostnader med mera.

8. AVRÄKNINGSORDNING

- 8.1 Vid betaling från Låntagaren till Långivaren har Långivaren alltid rätt att först avräkna förfallna avgifter, kostnader och räntor före det att avräkning sker mot kapitalskuld.

9. SÄKERHETER

- 9.1 Magnus Fridlund pantsätter härmed sina aktier i Låntagaren till säkerhet för Låntagarens rätta fullgörande av förpliktelserna enligt detta Låneavtal. Låntagarens styrelse är medveten om pantsättningen och har underrättats om denna.

Ordningsföljd mellan säkerheter

- 9.2 Fullgör Låntagaren inte sina förpliktelser enligt Låneavtalet får Långivaren bestämma i vilken ordningsföljd säkerheterna ska tas i anspråk.

Hur pant tas i anspråk av Långivaren

- 9.3 Långivaren får ta pant i anspråk på sätt Långivaren finner lämpligt och Handelsbalkens regler om pantrealisation ska ej gälla. Långivaren ska härvid förfara med omsorg och om så är möjligt och det enligt Långivarens bedömning kan ske utan förfång för Långivaren, i förväg underrätta pantsättaren härom.

Rätt att teckna pantsättares namn

  A.G

teckna pantsättares namn då detta är nödvändigt för att tillvarata Långgivarens panträtt. Detta bemyndigande får inte återkallas så länge pantsättningen gäller.

10. ÖVRIGT

- 10.1 Ändringar och tillägg till Låneavtalet ska för att vara bindande vara skriftligen avfattade och undertecknade av Parterna.
- 10.2 Långgivaren har rättighet att överlåta detta avtal till annan part enligt avtals villkor.
- 10.3 Meddelande som rör Låneavtalet ska lämnas till följande adresser om inte annat anvisas.

a. Långgivaren: Gergeo Invest, epost info@gergeoinvest.com

b. Låntagaren: Adress som ovan samt e-posterna: sebastian@nordfincapital.com,
patrik@nordfincapital.com samt info@nordfincapital.com

11. TILLÄMPLIG LAG OCH TVISTER

- 11.1 Svensk lag ska tillämpas på Låneavtalet.
- 11.2 Tvist i anledning av Låneavtalet ska slutligt avgöras genom skiljedom administrerat enligt Stockholms Handelskammars Regler för Förenklat Skiljeförfarande. Skiljeförfarandet ska hållas i Stockholm.

 A.G

Låneavtalet har upprättats i två (2) originalexemplar, av vilka Parterna erhållit var sitt.

Stockholm den 8/12-2016

GERGEO INVEST AB

Namn:

Vitne:

Thierry Bizot

NORDFIN CAPITAL AB

Sebastian Hagman

Patrik Wadheden

Magnus Fridlund

Vitne:

CHARLIE LAW
PORCHESTER GARDENS
W2AD5 LONDON

Charlie Law